

ویژه نامه ششمین همایش چشم انداز فولاد و سمپوزیوم فولاد ۱۳۹۴

مدیران فولادی، سنگ آهنی و نمایندگان دولت،
مجلس و اتاق بازرگانی



نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران
بهمن و اسفند ۱۳۹۴ قیمت: ۵۰۰۰ تومان

به همراه گفتگوها، تحلیل ها، گزارش ها و مقالاتی درباره:

- « فصل جدید سرمایه گذاری در صنعت فولاد ایران
- « نوسازی تجهیزات معدن و صنایع معدنی در پسابرجام
- « حمایت از تامین کنندگان داخلی مصداقی از اقتصاد مقاومتی
- « افزایش قیمت سنگ آهن، شاید وقتی دیگر
- « نگرانی تولیدکنندگان دیر گذار چیست؟
- « فولاد مبارکه برترین شرکت گروه فلزات اساسی
- « ذوب آهن اصفهان در مسیر مدرن سازی
- « فولاد خوزستان برترین شرکت صادراتی
- « فولاد خراسان در مسیر بهبود تکنولوژیک
- « توکا فولاد در جمع ده شرکت پیشرو ایران

و به همراه معرفی برنامه های شرکت های فولادی و شرکت های فعال مرتبط با فولاد



شرکت فولاد خوزستان
موفقترین شرکت در
بومی سازی تکنولوژی
صنعت فولاد کشور

مشخصات ما

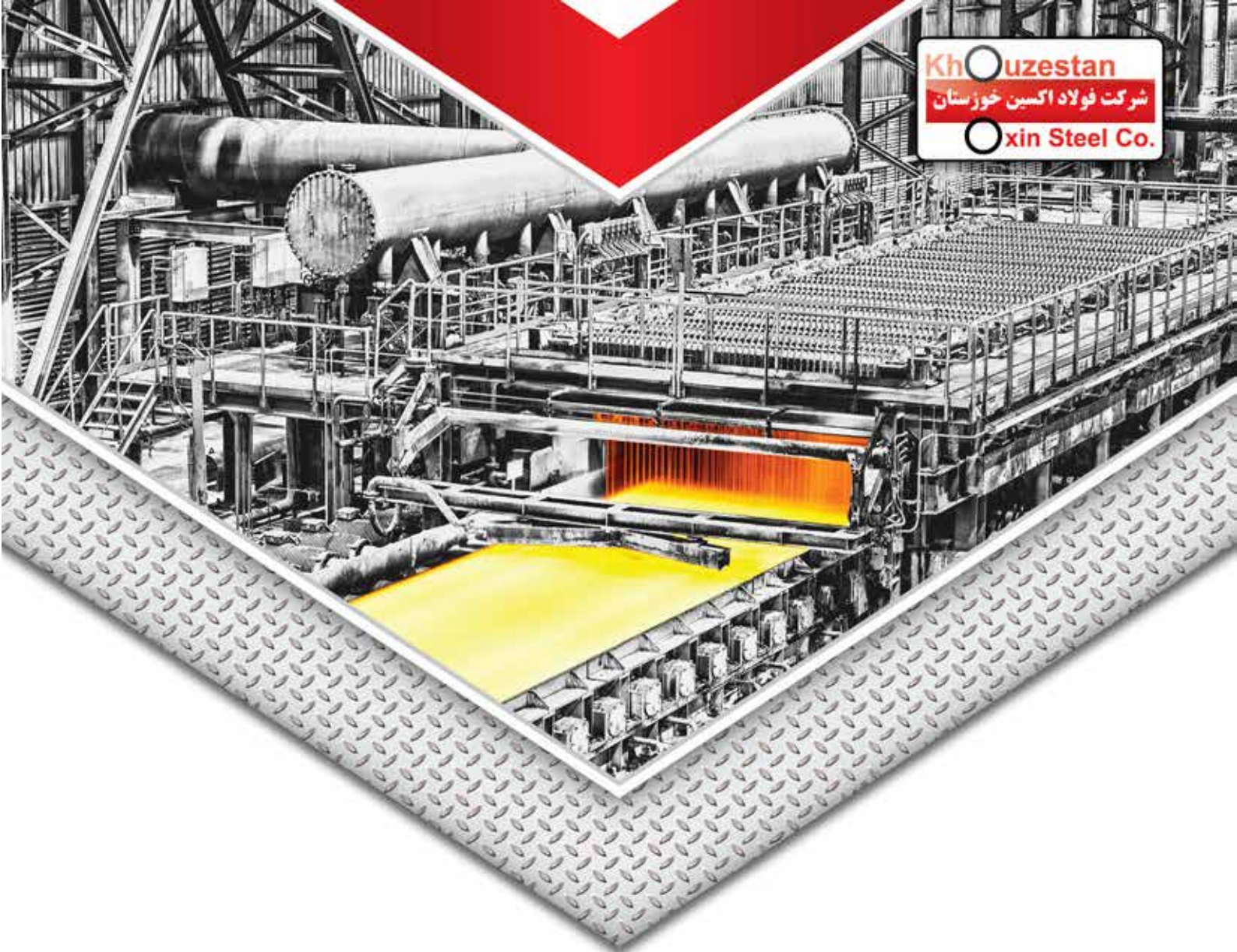
- ارتباط نزدیک و انعطاف پذیری در برابر نظرات مشتری
- تحویل به موقع
- کیفیت عالی
- تنوع محصول از نظر آنالیز و ابعاد
- حفاظت از محیط زیست

khuzestan steel co.

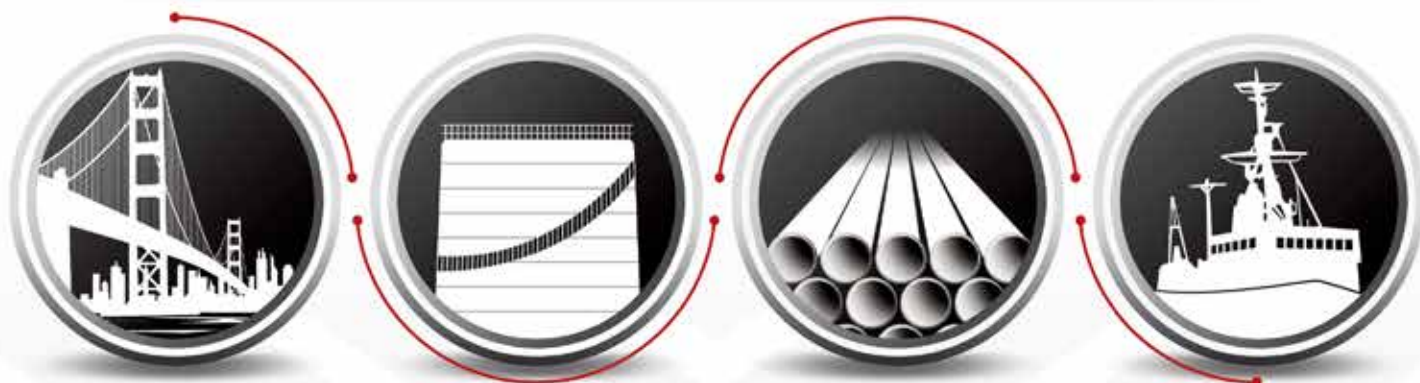
تولیدات: اسلب، بلوم، بیلت

- ✓ رتبه اول کشوری و دارنده تندیس سیمین جایزه ملی تعالی سازمانی
- ✓ تنها فولادساز دریافت کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف کنندگان در کشور

اهواز/کیلومتر ۱۰ جاده اهواز بندر امام خمینی
کد پستی: ۶۱۷۸۸-۱۳۱۱۱
تلفن: ۰۹۸-۶۱-۳۲۹۰۸۰۰۰-۱۵
دورنگار: ۰۹۸-۶۱-۳۲۹۰۸۰۸۰-۲
تلفکس روابط عمومی: ۰۹۸-۶۱-۳۲۹۰۸۳۱۰
www.KSC.ir
Email: info@ksc.ir



KHOUZESTAN OXIN STEEL COMPANY



» اولین و تنها تولید کننده ورق های عریض فولادی و عملیات حرارتی شده در ایران و خاورمیانه «



شرکت به تام روانکار (به توتال)

تولیدکننده و عرضه کننده رسمی محصولات روانکار شرکت TOTAL فرانسه در ایران

Steel Industries

صنایع فولادی



انواع روغن های مصرفی در صنایع فولاد

- روغن های گردش نورد گرم: CORTIS دارای تاییدیه DANIELI , MORGOL
- روغن های هیدرولیک (HLP , HVLP): AZOLLA & EQUIVIS
- روغن های هیدرولیک ضد آتش (HFC, HFDU): HYDRANSafe
- روغن های دنده صنعتی با پایه معدنی و سینتتیک: CARTER
- روغن های کمپرسور با پایه معدنی و سینتتیک: DACNIS
- روغن های ترانس با پایه نفتتیک: ISOVOLTINE II
- روغن های توربین: PRESLIA
- روغن های دیزل: RUBIA

انواع گریس های مصرفی در صنایع فولاد

- گریس با پایه کلسیم کمپلکس سولفونات: CERAN
- گریس با پایه لیتیم کمپلکس: MULTIS COMPLEX
- گریس با پایه لیتیم: MULTIS
- گریس با پایه پلی اوره: ALTIS
- گریس با پایه کلسیم: MERKAN
- گریس با پایه آلومینیوم کمپلکس: COPAL
- گریس ضد جوش خوردگی با افزودنی مس: SPECIS CU

جهت دریافت مشاوره و خدمات با واحد مهندسی فروش شرکت به تام تماس حاصل فرمایید.

تلفن: ۰۲۱-۸۸۶۴۵۴۶۰ / ۰۲۱-۸۸۶۴۵۴۵۹ / فاکس: ۰۲۱-۸۸۶۴۵۴۵۹

آدرس دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از دستگردی، پلاک ۲۵۵۱، برج کیان، طبقه نهم، کدپستی: ۱۹۶۸۶۴۳۱۱۱

آدرس کارخانه: ساوه، شهر صنعتی کاوه

www.btoil.co



TOTAL



شرکت فولاد مبارکه اصفهان

**Mobarakeh
Steel Company**

www.msc.ir

صادرات بیش از ۱۱ میلیون تن
محصولات فولادی تخت
از ابتدای بهره برداری تاکنون



آزمون ما سربلندی جمهوری اسلامی ایران در جهان

ویرا کنترل صنعت

نماینده رسمی **ABB** در ایران



ABB

drives alliance

Sales, Support and Service

درایو، موتور و سافت استارتر



info@vieracontrol.com
viera.co@gmail.com



www.vieracontrol.com



تلفن: ۰۲۱-۸۸ ۶۴ ۷۵ ۳۲-۴
تلفکس: ۰۲۱-۸۸ ۱۰ ۴۲ ۶۴-۵

آدرس: تهران، میدان آرژانتین، خیابان الوند، خیابان ۲۷، جنب بانک پاسارگاد، پلاک ۴، واحد ۱۰



شرکت صنایع فروآلیاژ ایران

بزرگترین تولیدکننده و صادرکننده فروسیلیسیم و میکروسیلیکا در ایران
(سهامی خاص)

فروسیلیسیم



3 - 10 mm



10 - 60 mm



0 - 3 mm



دفتر مرکزی: تهران، خیابان گاندی، خیابان بیست و یکم، پلاک ۶
تلفن دفتر مرکزی: ۸۸۷۹ ۷۰۳۳ ، ۸۸۷۷ ۹۳۳۰
فکس دفتر مرکزی: ۸۸۸۸ ۲۰۴۳
www.iranferroalloys.com
info@iranferroalloys.com
استاندارد ملی ۵۸۲۵



عامل اکسیژن زدائی در ذوب فولاد
عامل جوانه زا در ریخته گری چدن

شرکت دیر گداز آذر
DIR GODAZ AZAR CO.

(سهامی خاص)



DIR GODAZ AZAR CO.

واحد نمونه
صنعت استان اصفهان در سال ۹۳



تولیدات شرکت :

- ۱- برآمدهای ریختنی آلومینایی، آلومینا با ناو آلومینوسیلیکاتی از نوع پر سیاهان ، متوسط و کم سیاهان
- ۲- قطعات پیش ساخته آلومینایی و آلومینا با مقاوم نقشه خریدار و با ابعاد مختلف از جمله : سلف کوره های قوس الکتریکی، کلافات نسوز کائینیکی ، آکسیدهای گاز اگزت و...
- ۳- برآمدهای ریختنی و پاشیدنی آلومینوسیلیکاتی
- ۴- برآمدهای پلاستیک آلومینوسیلیکاتی و آلومینایی
- ۵- ملات های آلومینایی - آلومینوسیلیکاتی
- ۶- برآمدهای فلزیایی از جمله روکش ترمزیش، برآمدهای ترمز کوره ها و برآمدهای ریختنی دهانه خروج آیدایا
- ۷- ملات های برای پائیل و EBT کوره های قوس الکتریکی

www.dirgodazazar.ir
info@dirgodazazar.ir
dirgodazazar@gmail.com

Unit 4, 2nd floor, 125 Building
39th Alley Chaharmahal Bakhst
Azadli Sq. Isfahan - IRAN

Postal Code: 81638-65331
Tel: +98-21-34438500-5
Fax: +98-21-34432220

شماره پستی: ۸۱۶۳۹-۶۵۱۳۱
تلفن: ۰۲۱-۳۴۴۳۸۵۰۰
فکس: ۰۲۱-۳۴۴۳۲۲۲۰

آدرس: اصفهان، میدان آزادی،
ایستاد یوسفیخ باغ شماره ۳۹،
ساختمان ۱۲۵ طبقه ۲، واحد ۴



مدیرعامل:
سیداحمد رهنوی نیک

مجتمع فولادی نیک صدرای توس

Nik Sadra Steel Complex Co

سهامی خاص شماره ثبت ۱۷۰۹۱

PVT, Reg No.: 17091

بازرگانی، صنعتی

Industrial, Agricultural

ظرفیت تولید سالانه 330,000 تن

ذوب و نورد مقاطع سبک فلزی: انواع نبشی سایز 2.5 الی 10

ریبار (میلگرد آجدار) AIII, AIII 12 سایز الی 32

انواع شمش و بیلت 5SP-3SP سایز 125*125 و 150*150



آدرس کارخانه: مشهد، کیلومتر ۲۲ جاده آسیایی، شهرک صنعتی
فناوری های برتر، صنعت ۹ و ۱۱، قطعات ۲۵۷-۲۵۸-۲۷۱

پست الکترونیک: Nik_Sadra_Steelco@yahoo.com
Nik_Nst@yahoo.com

وب سایت: www.niksadraco.com

تلفن کارخانه: ۰۵۱-۳۳۴۰۰۱۹۰-۶

تلفکس کارخانه: ۰۵۱-۳۳۴۰۰۱۹۲

آدرس دفتر بازرگانی: مشهد، بلوار فردوسی، بین فردوسی ۱۷ و
چهارراه قرامرز عباسی، پلاک ۲۹۹، شرکت نیک صدرای توس

تلفن دفتر بازرگانی: ۰۵۱-۳۶۰۶۱۰۳۱

تلفکس دفتر بازرگانی: ۰۵۱-۳۶۰۶۳۹۷

تولید مقاطع سبک فولادی و ساختمانی، (طویل) انواع میلگرد آجدار (AIII, AIII)
ظرفیت تولید: 180000 تن انواع محصولات نورد گرم
میزان اشتغال: 120 نفر مستقیم
ایجاد فرصت شغلی: 1200 فرصت شغلی
طرح توسعه
ایجاد و احداث واحد ذوب و تولید شمش و بیلت 150000 تن در سال



اهم پروژه ها

- احیاء، مستقیم و فولادسازی طرح استانی نی ریز (۸۰۰ هزار تن در سال)
- احیاء، مستقیم فولاد بردسیر (۱ میلیون تن در سال)
- ذوب آهن و نورد ازن (۱/۹ میلیون تن در سال)
- فولاد سرمد ابرکوه (۶۰۰ هزار تن در سال)
- نورد مبارک / فولاد کویر / فولاد بافق / بردسیر
- نمک زدایی گچساران (۱۱۰ هزار بشکه در روز)
- گندله سازی سیرجان (۲/۵ میلیون تن در سال)
- مشاوره طرح توازن ذوب آهن اصفهان (۱/۴ میلیون تن در سال)
- مشاوره توسعه طرح سبا (۷۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره مجتمع فولاد ارفع (۸۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره پالایشگاه مس سونگون (۲۰۰ هزار تن کاتد در سال)
- مطالعات جامع فولاد کشور
- مدرنیزاسیون سیستم کوره بلند ذوب آهن
- واحد آبرسانی ریخته گری شماره ۵ مجتمع فولاد مبارکه
- سیستم انتقال مواد گل گهر

زمینه فعالیتها

- اجرای پروژه ها به روش طرح و ساخت (EPC)
- مشاوره مهندسی و نظارت
- مطالعات امکان سنجی
- مدیریت طرح و کنترل پروژه
- بازرسی فنی و کالا
- مدرنیزاسیون واحدهای صنعتی

اهم گواهینامه ها

- گواهینامه طرح و ساخت (رتبه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- صلاحیت پیمانکاری (پایه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- گواهینامه پیمانکاری EPC (رتبه A - وزارت صنعت معدن و تجارت)
- صلاحیت خدمات مشاوره (معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- مطالعات امکان سنجی و نظارت بر طرحها (رتبه الف - کانون مشاوران)
- بازرسی فنی و کالا (مؤسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی)

دفتر مرکزی :

اصفهان - خیابان دانش گاه

تلفن مستقیم: ۳۶۲۷۹۲۱۸ - ۳۶۲۷۵۷۰۲ (۳۱-۹۸)

تلفن: ۴ - ۳۶۲۶۸۰۰۱ (۳۱-۹۸)

۱۷ - ۳۶۲۷۲۹۱۴ (۳۱-۹۸)

۲۱ - ۳۶۲۷۹۲۱۹ (۳۱-۹۸)

۳۳ - ۳۶۲۷۹۲۲۳ (۳۱-۹۸)

کدپستی: ۳۹۷۹۱ - ۸۱۷۳۹

دفتر تهران :

میدان فاطمی - خیابان شهید بهرام مصیری

(کپه کامران سابق) - شماره ۱۸

تلفن: ۸ - ۸۸۹۴۷۷۶ (۳۱-۹۸)

نمابر: ۳۵۵ - ۸۸۸۹۰ (۳۱-۹۸)

کدپستی: ۱۴۱۵۸۹۳۶۳۱



شرکت شیمیایی به‌داش

بزرگترین تولید کننده سیلیکات سدیم (جامد و مایع)
جهت مصرف در صنایع فولاد، شوینده، کاشی و سرامیک،
چسب، رزین و کاغذ در ایران

تولید کننده انواع سورفکتانت ها، دترجنت ها، مواد حد
واسط، سازنده های کوگرانول، زئولیت 4A، فوم حفاری،
روان ساز کاشی و سرامیک

تامین کننده چسب سیلیکات سدیم شرکت فولاد مبارکه

Export Department:
Tel: +98 21 47695305-6
export@behdashco.com

فروش داخلی:
تلفن: ۰۲۱ ۴۷۶۹۵۳۰۱-۴
info@behdashco.com

Fax: +98 21 47695303
www.behdashco.com



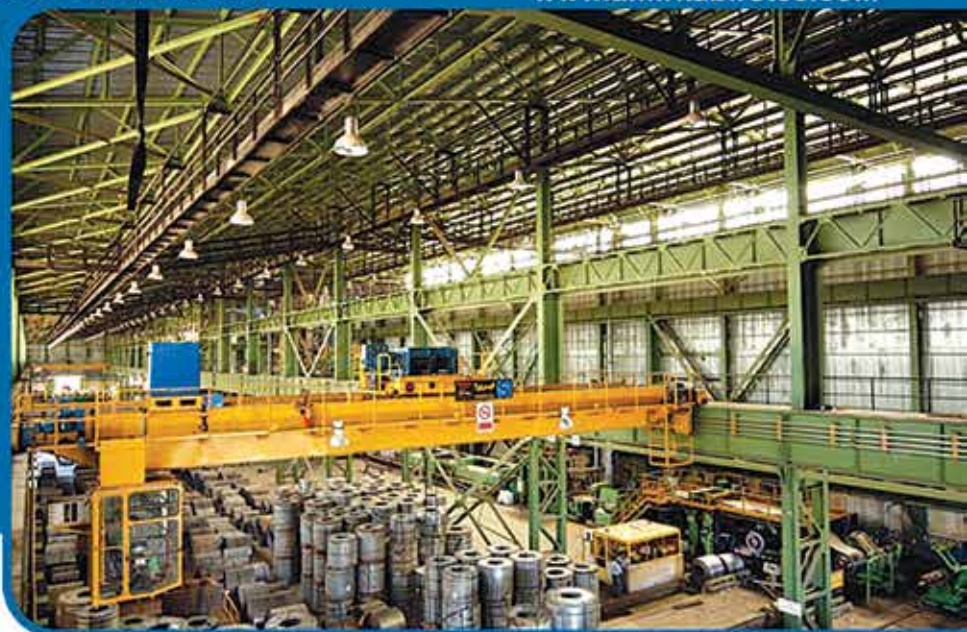
تولید کننده انواع ورق گالوانیزه

محصولات شرکت فولاد امیرکبیر کاشان شامل ورق گالوانیزه با کیفیت تجاری و کششی، ورق فولادی، نورد سرد شده با کیفیت سخت و ورق نورد سرد و آنیل شده با کیفیت تجاری و کششی عمیق می باشد. خطوط تولید شرکت شامل خط اسید شویی، خط آنیلینگ، خط نورد سرد، تک قفسه ای و خط گالوانیزه می باشند.



KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.
KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.

info@ amirkabirsteelco.ir
www.amirkabirsteelco.ir



کارخانه

کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، صندوق پستی ۱۵۳۴
تلفن های تماس: ۴۷ - ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۴۱ (۰۳۱)
فکس: ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۴۸ (۰۳۱)
تلفن مستقیم مدیرعامل: ۵۵۵ ۰۳۸ ۶۸ (۰۳۱)
فکس مستقیم مدیرعامل: ۵۵۵ ۰۳۸ ۶۳ (۰۳۱)
تلفن مستقیم امور فروش: ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۶۱ - ۲ (۰۳۱)

دفتر تهران

خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، خیابان سایه، خیابان مهرشاد، ساختمان صداقت، پلاک ۵، طبقه سوم
کدپستی: ۱۹۶۷۷۳۳۱۱۹
تلفن های تماس: ۲۲ ۰۵ ۱۳ ۵۶ - ۲۲ ۰۵ ۱۶ ۲۴ - ۲۲ ۰۵ ۱۲ ۵۷ (۰۲۱)
فکس: ۲۲ ۰۵ ۱۳ ۵۱ (۰۲۱)
امور فروش دفتر تهران: ۲۲ ۶۵ ۸۳ ۴۵ (۰۲۱)



شرکت فروسیلیس ایران
(سهامی عام)



شرکت فروسیلیس ایران (سهامی عام)

تولید کننده فرو سیلیسیم (FeSi)، فرو سیلیسیم منیزیم (FeSiMg) و پودر میکرو سیلیکا
اولین دارنده گواهینامه های ISO 9001-2008 , ISO 14001-2004 و OHSAS 18001-2007 در صنایع فروآلیاژها

Iran Ferrosilice Co.

The Producer of Ferrosilicon (FeSi75) & Ferrosilicon Magnesium (FeSiMg) & Micro-Silica Powder
&
The 1st Registered Company In Ferroalloys Industry Under Int'l Certificates:
ISO 9001-2008 , ISO14001-2004 & OHSAS 18001-2007



Design by: R. Valadbeigi
2010

آدرس: تهران، بزرگراه افریقا، بلوار اسفندیار، ساختمان شماره ۵، طبقه چهارم و پنجم
تلفن: ۹۶۰۱-۲۲۰۱ (۰۲۱) فکس: ۹۶۱۰-۲۲۰۱ (۰۲۱)

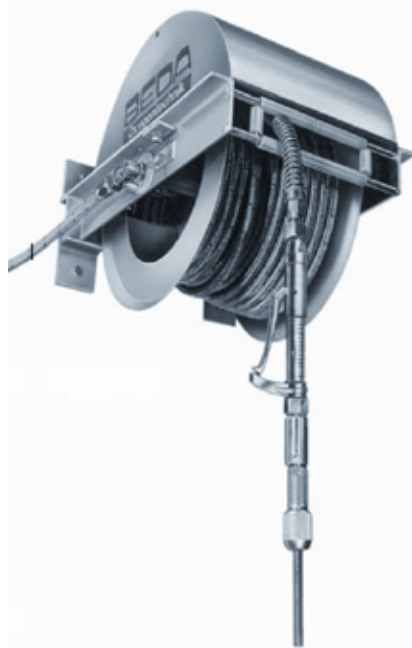
4th & 5th Fl., No.5., Esfandiar Blvd., Tehran,Iran Tel:(+9821) 22019601-9 Fax:(+9821) 22019610
www.iran-ifc.com info@iran-ifc.com



BEDA® Oxygen Lances
Leader worldwide

simply the best . . .

BEDA® Oxygentechnik



Safety fittings for oxygen lances

- Lance holders
- Slag return safety devices
- Quick shut-valves
- Oxygen safety hoses (glass fibre, metal braiding)
- Carbon injecting lances EAF
- Safety hose reels

معروفیت جهانی در صنعت فولاد

ایمنی ، کیفیت ، طول عمر بالا

گواهی تست و تاییدیه اکسیژن از BAM آلمان

ASTM آمریکا و TÜV آلمان

BEDA Oxygentechnik Armaturen GmbH • Germany • An der Pönt 59 • D-40885 Ratingen
www.beda.com • info@beda.com • Tel. +49-[0] 2102-9109-0 • Fax +49-[0] 2102-17742

ماهد نمایندده انحصاری BEDA در ایران تهران، بلوار میرداماد، پلاک ۹۳ تلفن: ۲۲۲۲۱۰۱۹ - ۲۲۲۲۶۴۴۴ ایمیل: mahbodava@hotmail.com



نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

دیباچه

این «ویژه نامه» که تقدیم شما ارجمندان شده است، دومین «ویژه نامه تخصصی» نشریه صنفی- تخصصی «چیلان» (نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران) است و همکاران ما در «چیلان» به عنوان نشریه مدیران و فعالان صنعت فولاد و صنایع معدنی ایران به مناسبت سمپوزیوم ۱۳۹۴ فولاد کیش و ششمین همایش چشم انداز فولاد، اقدام به انتشار آن نموده اند. نشریه «چیلان» در شرایط رکود بازار فولاد و سنگ آهن و حتی شرایط بد بازار مطبوعات عمومی و تخصصی کشور تمامی سعی خود را مبذول می دارد که نشریه و محصولات رسانه ای درخوری برای فعالان بازار و فعالان اقتصادی منتشر کند.

اگر چه این ویژه نامه بیشتر به منظور برندسازی شرکت های معتبر فولاد و معرفی شرکت های فعال فولادی، سنگ آهنی و صنایع وابسته تهیه شده است اما سعی شده با توجه به فضای نمایشگاهی، تحلیل های کوتاه مدیران شرکت های فعال صنایع بالادستی و پایین دستی فولاد که به مرحمت فرموده و به نشریه ارائه کرده بودند نیز انتشار دهد؛ اگر چه در «نشریه چیلان» نسبت به «ویژه نامه چیلان» بسیار مفصل تر به موضوعات تخصصی بازار پرداخته شده است.

شما همراهان «نشریه چیلان» در هر شماره از نشریه می توانید، تحلیل آماری بازار فولاد ایران و جهان، گفتگوها و گزارش های کاربردی به فراخور موضوع روز بازار و مسائل روز بازار فولاد ایران و جهان را در «چیلان» مطالعه نمایید. این نشریه برای سایر حلقه های زنجیره فولاد همانند فعالان سنگ آهن هم صفحات ثابت و ویژه ای در نظر گرفته است که چندین شماره است با همکاری فعالان سنگ آهن منتشر می شود.

ما در چیلان سعی داریم صدای رسانه ای همه فعالان بالادستی و پایین دستی در زنجیره فولاد باشیم و نبض بازار و تحلیل های کاربردی و مطالب مفید ارائه دهیم، صدای بحق تولیدکننده را انعکاس دهیم و شرکت های فعال در زنجیره فولاد که در بدترین شرایط بازار به تولید و اشتغال می پردازند را حرمت نهیم و به صورت حرفه ای به آنها پردازیم. امیدواریم از همراهی شما در شرایط مشترک سخت بازار فولاد و مطبوعات تخصصی بی نصیب نمانیم و امیدواریم در سال ۹۵ همراه با خبرها و تحلیل های مثبت تری از بازار فولاد در خدمت شما ارجمندان باشیم.

صاحب امتیاز: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

مدیر مسئول: سیدرسول خلیفه سلطانی

سیاستگذاری: حمیدرضا طاهری زاده، سعید رئوفی

سرپرست: سید احمد عسکری

طرح و اجرا: نرگس پاینده داری نژاد

مدیر داخلی: مریم رحیمی

سازمان آگهی: محسن احمدی

حوزه خبری: پیمان مرادی

با تشکر از همراهان و همکاران:

خانم ها و آقایان دکتر مهدی کرباسیان، دکتر بهرام سبحانی، بهمن تجلی زاده، حمیدرضا طاهری زاده، سیدرسول خلیفه سلطانی، عزیز قنواتی، حسن مصیب زاده، بهروز اسماعیلی، امیر حسین نوری، جهاندار شکری، سعید رئوفی، محمد ناظمی هرنیدی، محمدرضا کجیاف، رسول ساعی، علی دهاقین، مرتضی آقاجانی، بهرام شکوری، محمود نوریان، محمد ابکا، محسن ثابت، علی پاکسرشت صوفی، سید ضیاء هاشمی، امیرهومن کریمی وثیق، احمد رضوی نیک، سعید کاظمی، سعید ترکان، کیومرث ذوالفقاری، وحید یعقوبی، احسان ابراهیمی، مهدی غنی، حسین شریعتی مسعود آقاجانی، مهرداد نظری، محسن رحیمیان، آتش انتظامی، امیرجوادی اصل، مهدی جباری، مریم رحیمی، محسن بیات احمدی، پیمان مرادی، مونا قهاری، منصور مرآتی، مونا میرآفتاب، آتش انتظامی، سمیرا زراینه، احسان ارمی، رویا جعتی، سعید ترکان، سیمین صحتی، محسن ثابت، آذر علوی، سمانه جان محمدی، حسین قریشی، نوید میرزا محمد، مهرداد مقدسی، نوید میرزا محمد، شعبانعلی محمودی، محمد ارجمند لاری، نادر خطیبی، سروش صوفی، سید عبدالرضا قراب، امیر حسین فروتن، حسین حاجی بابا و حمیدرضا کا کاوند.

به معنای آلات و ادواتی است که از آهن می سازند.

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، ضلع جنوبی پارک ساعی،

کوچه اسعدی، پلاک ۳۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸۷۰۸۰۶۴ - ۸۸۷۰۸۰۶۳

فکس: ۰۲۱-۸۸۷۰۸۰۶۵

Email: chilanmagazine@gmail.com



هدایت سرمایه گذاری ها به سمت صنایع بالادستی فولاد

علی دهقین
مدیر عامل فولاد کاوه جنوب

فرصت ایجاد شده پس از برجام می تواند یکی از بهترین فرصت ها برای به روز شدن صنعت فولاد کشورمان با امتیازهای ویژه باشد. آن هم در حالی که صنعت فولاد کشور به واسطه تحریم های ظالمانه غرب علیه ایران دچار کمبودهایی شده و برخی از فناوری های مورد استفاده در آن نیازمند به روزرسانی است. بر این اساس سرمایه گذاری های خارجی در دوره جدید باید با در نظر گرفتن منافع ملی کشور به سمت بهینه سازی تکنولوژی های تولید فولاد و همچنین بخش هایی که زنجیره فولاد در آنجا کمبود دارد، هدایت شود. اکنون باید در صنایع بالادستی فولاد برای تولید گندله یا آهن اسفنجی سرمایه گذاری شود تا ارزش افزوده مناسبی در این زمینه داشته باشیم نه اینکه سرمایه گذاری ها دوباره فقط در خط تولید فولاد صورت پذیرد.



راه حلی برای یک مسئله روز بازار فولاد

بهمن تجلی زاده
معاون فروش و بازاریابی فولاد خوزستان

تفاوت ۱۲ تا ۱۵ درصدی قیمت برخی از محصولات فولاد خوزستان در بورس و بازار ناشی از شیوه های مختلف فروش و فروش اعتباری است. فولاد خوزستان



با تکنولوژی های موجود اتفاق جدیدی در فولاد ایران نمی افتد

مهدی جهانگیری
نایب رئیس اتاق بازرگانی تهران

یکی از نیاز های ایران در صنعت فولاد بازنگری جدی و اساسی در حوزه تکنولوژی است. اینکه ما منتظر باشیم با همین تکنولوژی و مدل استخراج و نحوه تولید سنتی اتفاق جدیدی بیفتد و به قیمت های دوره گذشته برگردیم، غیرممکن است. بزرگ ترین هنر چینی ها آن است که هزینه تولید را با تولید در مقیاس کلان پایین آورده اند، مضاف بر آنکه چین در حوزه تکنولوژی چه برای استخراج معادن و چه برای تولید فولاد از فناوری قوی و پیشرفته استفاده می کند که در قیمت تمام شده فولاد بسیار موثر است. صنعت فولاد ایران نیز باید به این سمت حرکت کند و قطعاً سرمایه زیادی برای طی این مسیر لازم است. دولت و سیستم بانکی نیز باید از سرمایه گذاری های این بخش برای به روز کردن تکنولوژی خود حمایت کنند. امیدمان به این است که با برداشته شدن تحریم ها، گشایش بانکی و برقراری سوئیفت بتوانیم منابع خارجی را برای سرمایه گذاری به ایران بیاوریم. اتاق تهران هم در حد توان خود به به روز رسانی تکنولوژی تولید فولاد در کشور کمک خواهد کرد.



نرخ حامل های انرژی برای ۱۰ سال آینده مشخص شود

مهدی کرباسیان
رئیس هیئت عامل ایمیدرو

همان طور که می دانیم یکی از هزینه های اصلی در قیمت تمام شده فولاد، نرخ برق و گاز است و به اعتقاد بنده دولت باید برای مدتی طولانی یا حداقل ۱۰ سال آینده نرخ این حامل های انرژی اصلی تعیین کننده قیمت را مشخص کند تا سرمایه گذار داخلی و خارجی بتواند برای تولید اقتصادی برنامه ریزی کند. می دانیم که جذب سرمایه گذاری خارجی یکی از راه های اصلی توسعه صنعت فولاد است اما آیا می توان این کار را بدون ارائه برنامه شفاف به سرمایه گذار انجام داد؟ اگر سرمایه گذار خارجی نسبت به وضعیت آینده هزینه های اصلی خود دید روشن و مطمئنی داشته باشد، قطعاً با توجه به برخورداری کشور از مزایایی از جمله گاز، سنگ آهن، دسترسی به آب های آزاد، بازار مصرف ۸۰ میلیون نفری و همچنین لغو محدودیت های بین المللی، در توسعه صنعت فولاد ایران سهم خواهد شد.



برای تولید یک میلیون تن ورق آلیاژی هدفگذاری کرده ایم

عزیز قنوازی
مدیر عامل فولاد اکسین خوزستان

در سال ۹۳ حدود ۲ میلیارد دلار ورق عریض برای استفاده در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی وارد کشور شده که اگر شرایط مناسب برای فعالیت شرکت فولاد اکسین با تمام ظرفیت فراهم بود، نه تنها تمامی این نیاز در داخل کشور تامین می شد بلکه بیش از یک میلیارد دلار ارزآوری هم صورت می گرفت. فولاد اکسین خوزستان تمام تلاش خود را به کار گرفته است تا بتواند با همکاری سایر فولاد سازان از جمله فولاد مبارکه، فولاد خوزستان و فولاد هرمزگان در تامین مواد اولیه مورد نیاز، در سال ۹۵ به تولید بیش از یک میلیون و ۵۰ هزار تن ورق خاص و آلیاژی برسد که با تحقق این هدف ورق مورد نیاز ساخت لوله های خطوط انتقال نفت و گاز کشور تامین می شود و کشور از واردات آن ها بی نیاز خواهد شد.



نگرانی تولیدکنندگان دیر گذار چیست؟

آتش انتظامی
مدیر عامل شرکت دیرگزار آذر

واقعیت این است که در دوران تحریم علی رغم محدودیت های ایجاد شده جهت تبادلات تکنولوژی با شرکت های صاحب نام در خارج و همچنین واردات مواد اولیه مورد نیاز صنایع دیرگزار، شرکت های فعال در زمینه تولید دیرگزار ها از توانایی لازم جهت تامین نیاز صنایع فولاد، سیمان و حتی برخی نیاز های صنایع پتروشیمی و نفت چه از نظر کمی و چه از نظر کیفی برخوردار بودند و با استفاده از دانش و تجربیات خود در جهت ارتقاء کیفیت تولیدات دیرگزار نیز اقدامات موثری بعمل آوردند. نگرانی تولیدکنندگان دیرگزار این است که گشایش های پس از تحریم به دلیل تسهیل روابط و سهولت واردات از یک طرف و اشتیاق تولیدکنندگان خارجی جهت به دست آوردن بازار فروش داخلی چه به صورت مستقیم و چه از طریق بازرگانان ایرانی از طرف دیگر موجب واردات بی رویه محصولات دیرگزاری شود که تولید آنها با کیفیت قابل قبول در داخل کشور کاملاً امکان پذیر است. متأسفانه در دوران تحریم حمایت موثری از تولید کنندگان صورت نگرفت و در دوران پس از تحریم باستانی دولت با اتخاذ قوانین مناسب بستر فعالیت بنگاه های اقتصادی را فراهم آورده و با جلوگیری از واردات بی رویه، فضای همکاری شرکت های خارجی در راستای ارتقاء توان تکنولوژی و نوسازی تجهیزات و یا تولید مشترک را فراهم آورد. از تولیدکنندگان فولاد و سایر صنایع انتظار داریم که در دوران پس از تحریم نیز کماکان با اعتماد به تولیدکنندگان داخلی حمایت خود را از صنایع دیرگزار دریغ ننموده و موجبات رشد و شکوفایی هرچه بیشتر آنها را فراهم آورند.

از ریل ملی در ابتدای سال آینده تولید شود. البته اگر تفاهم نامه سه جانبه سال گذشته میان سه وزارتخانه راه و شهرسازی، تعاون، کار و رفاه اجتماعی و صنعت، معدن و تجارت بر پایه قول وزیر راه و شهرسازی، به قرارداد پیش فروش تبدیل شده بود، کمک بزرگی به پروژه می کرد و می توانست بخشی از نقدینگی پروژه را تأمین کند. با توجه به نیاز ارزی برای تولید ریل ملی، از مسئولان می خواهیم که مبالغ در نظر گرفته شده برای واردات ریل را به شرکت ذوب آهن بپردازند تا بهره برداری از پروژه ریل ملی تسریع شود.



تخصص گرایی را باید ارج نهیم

محسن رحیمیان
مدیرعامل مجتمع ظفر بناب

در نگرش ملی همه کشورهای دنیا برای ما بیگانه هستند. تعدادی همسایه، تعدادی دوست، تعدادی دشمن و تعدادی هم بی تفاوت هستند. در این وضعیت اما کشوری موفق خواهد بود که بتواند با استفاده از نیروی ملی و برای حفظ منافع ملی خود، خط مشی مناسبی تعیین کند. در واقع چنانچه متخصصین بتوانند در این شرایط ابراز عقیده نموده و نسبت به ارائه راهکارهای علمی اقدام کنند، آن وقت شاهد تأثیرات خوشایندی در همه حوزه ها و به طور خاص در صنعت فولاد کشور خواهیم بود. برای شکوفایی صنعت کشور باید در سایه اقتصاد جهانی، تعاملات و ارتباطات مناسبی مابین ایران و سایر کشورهای صاحب صنعت دنیا انجام گیرد اما در این مسیر باید از اهالی فن، تجربه و متخصصین استفاده کرد ولی متأسفانه در ایران تخصصی شدن جایگاه خود را پیدا نکرده و به همین دلیل مشکلات نه تنها حل نمی شوند بلکه پشت سرهم مشکلات تازه ای نیز بروز می کنند. صنعت فولاد نیز از این قاعده مستثنی نیست و همچنان در ورطه تکرار اشتباه می افتد.



انتقال منابع از واردات به تولید برای بهره برداری از ریل ملی

منصور یزدی زاده
عضو هیئت مدیره و معاون برنامه ریزی و توسعه ذوب آهن اصفهان

پروژه تولید ریل ملی در ذوب آهن اصفهان با وجود مشکلات فراوان از جمله نبود نقدینگی و وضعیت نامطلوب صنعت فولاد کشور در حال اجرا و در مرحله تست سرد و راه اندازی است و امیدواریم اولین سری



برنامه های ذوب بريس در دوره پسابرجام

مهرداد نظری
مدیر عامل ذوب بريس

آنچه که باعث شده برخی واحدهای تولیدی با وجود مشکلاتی نظیر افزایش سرسام آور نرخ ارز و در نتیجه افزایش حجم بدهی های بانکی، کمبود نقدینگی، مشکلات کارگری و نوسانات قیمت هنوز به حیات خود ادامه داده و به تولید بپردازند، چیزی جز عشق و علاقه به تولید و ساخت آینده فرزندان و میهن عزیزمان نیست و جای آن دارد که مدیران و دست اندکاران صنعت کشور با رفع موانع تولید این امر را پاس بدارند. شرکت ذوب بريس هم با همین نگاه مشغول ادامه فعالیت است و در شرایط جدید پیش آمده با رفع تحریم های تحمیلی و در راستای کاهش بهای تمام شده تولید، از طریق اخذ تسهیلات و فاینانس پروژه، اقدام به احداث پست و نیروگاه اختصاصی خود خواهد کرد که در این مسیر نیاز به همدلی و همزبانی مسئولین دولت و نظام بانکی دارد تا این واحد هم به خیل واحدهای تعطیل شده در شهرک صنعتی خمین اضافه نشود.

از فروش نقدی استقبال می کند اما مشتریان غالباً به دلیل کمبود نقدینگی، تمایل بیشتری به خرید اعتباری دارند. این هم روند منطقی بازار است اما یک مشکل پیش می آید که چون قیمت اعتباری عدد بالاتری است، معمولاً این عدد مبنای خرید سنگ آهن، گندله و آهن اسفنجی قرار می گیرد که راه حل این مسئله این است که یک نهاد مستقل مثل بورس کالا و یا انجمن تولیدکنندگان فولاد یا سازمان حمایت به تعدیل قیمت بر اساس معادل قیمت نقدی بپردازند و این شیوه مبنای خرید گندله و آهن اسفنجی باشد.

فروش های اعتباری که شرایط آن در اطلاعیه های بورس کالا توسط فولاد خوزستان برای هر عرضه اعلام می گردد به راحتی قابل تبدیل به قیمت معادل نقدی می باشد. بدیهی است که این کار باید توسط نهاد مستقل صورت گیرد. چرا که فولاد خوزستان اختیار این کار را ندارد و خود این شرکت هم با توجه به اینکه سنگ آهن را با همین فرمول خریداری می کند، طبیعی است که تمایل به خرید سنگ با قیمت های بالا ندارد.

«چیلان» از نشست خبری

مدیرعامل فولاد مبارکه گزارش می دهد

فصل جدید سرمایه گذاری در صنعت فولاد ایران

محسن احمدی



که آیا فولاد مبارکه برای سرمایه گذاری خارج کشور برنامه‌ای در نظر دارد؟ توضیح داد: اگر در شرایط فعلی شرکتی بتواند وام صفر تا یک درصد بگیرد، سرمایه گذاری خارج کشور فرصت خوبی تلقی می شود البته به شرطی که بتواند سینرژی ایجاد کند. هدف مبارکه از سرمایه گذاری خارجی این است که محصولات نیم ساخته داخل را در خارج از کشور به محصول تمام ساخته تبدیل و در همان بازار توزیع کند. بنابراین ابتدا باید تشخیص داد که سرمایه گذاری چه منفعتی دارد تا بتوان با ارزش افزوده‌ای بیشتر سرمایه گذاری خود را انجام دهیم. مثلاً ما در فولاد هرمزگان اسلب تولید می کنیم، شرکت‌های اروپایی این اسلب را تبدیل به ورق گرم نوردی می‌کند و در بازار عرضه می‌کند. در این وضعیت اگر بتوانیم در همین مسیر سرمایه گذاری کنیم بدین معناست که زنجیره را از هرمزگان به اروپا وصل کرده‌ایم و در سودی که آن‌ها می‌برند خود را شریک کرده‌ایم. قطعاً چنین کاری هم از لحاظ اقتصادی به صرفه است و هم استراتژی مناسبی محسوب می‌شود.

قراردادهای جدید خارجی فولاد مبارکه

دکتر سبحانی در نشست خبری با اشاره به سفر اخیر خود با هیئت همراه رئیس جمهور به اتحادیه اروپا اظهار داشت: از سال گذشته فولاد مبارکه به منظور گسترش و توسعه ارتباطات خود در دوران پساجرام برنامه ریزی و مذاکراتی در جهت بررسی چگونگی انجام طرح‌های توسعه خود با استفاده از شرکت‌های خارجی نمود که با سفر آقای دکتر روحانی به اتحادیه اروپا و عقد قرارداد با طرف‌های خارجی کلید خورد. ایشان افزود: طرح‌های توسعه یک زنجیره توازن را در گروه فولاد مبارکه ایجاد خواهد نمود، ضمن اینکه قرارداد سه طرح توسعه نوردگرم شهید خرازی، توسعه فولاد هرمزگان و توسعه فولادسپید دشت، به نحوی منعقد شده تا حداقل ۵۰ تا ۶۰ درصد پروژه‌ها در بخش‌های سیویل، اتوماسیون و... توسط پیمانکاران توانمند داخلی انجام گیرد، در واقع در این قرارداد حدود ۴۵۰ میلیون یورو کار توسط پیمانکاران داخلی انجام می شود. در این میان اگر قرار انجام ۱۰۰ درصدی پروژه‌ها را به شرکت‌های داخلی واگذار می کردیم در خصوص تأمین منابع مالی و دادن پیش

پرداخت با مشکل مواجه می شدیم که این موضوع هم با استفاده از فاینانس حل شده است.

دسترسی تولیدکنندگان به منابع مالی خارجی ارزان قیمت

رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد در خصوص شرایط استفاده از تسهیلات بانکی و فاینانس گفت: فرصتی که بعد از برجام بدست آمده است، باعث شده تا به منابع مالی خارجی ارزان قیمت دسترسی داشته باشیم و باتوجه به رکود حاکم بر صنعت فولاد، بهترین زمان ممکن برای سرمایه گذاری نیز بدست آمده است. البته با ورود سرمایه گذاران خارجی به پروژه‌های توسعه صنعت فولاد، انتقال تکنولوژی هم صورت خواهد گرفت که این مزیت به نفع مملکت خواهد بود. سرمایه گذار داخلی برای انجام پروژه‌های توسعه خود، مجبور است شرایط بانک‌های داخلی یعنی دریافت وام با نرخ بهره حداقل ۲۰ درصد و شرایط بازپرداخت خاص را قبول کند چه بسا برخی از بانک‌ها در مقیاس چنین پروژه‌هایی وام پرداخت نمی کنند و این در حالی است که فاینانس، نرخ بهره پایین، مطابق با نرخ جهانی داشته و بازه زمانی بازپرداخت آن ۵ تا ۷ سال، آن هم پس از تکمیل پروژه خواهد بود، علاوه بر اینکه در حین انجام پروژه تزریق پول نیز صورت می گیرد.

مشکلات صادراتی تولیدکنندگان ایرانی

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه به خبرنگار چیلان در خصوص مشکلات صادراتی تولیدکنندگان گفت: در بخش تجهیزات ساخت داخل، تأمین مالی نیز با هزینه‌های بالایی همراه است که همین مسأله تولیدکنندگان را با مشکل روبرو می‌سازد. بدین لحاظ، تولیدکنندگانی می‌توانند تولیدات خود را صادر کنند که با استفاده از فاینانس خارجی در برابر تغییر نرخ ارز با ریسک کمتری روبرو شوند. دکتر سبحانی افزود: البته صادرات هم مشکلات خود را دارد؛ دو معضل اصلی صادرات یکی بحث تعرفه و دیگری نرخ ارز است. یعنی با وجود افزایش هزینه‌ها، نرخ ارز ثابت است و در این شرایط تورم می‌تواند مشکل‌ساز باشد. درخواست ما از دولت این است که از طریق جایزه صادراتی این مسأله را حل کند که تولید داخل هم بتواند با نگاه صادراتی کار کند.

۹۵۰ پروژه فولاد مبارکه با دانشگاه‌ها و مرکز علمی

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه در توضیح کم و کیف انجام پروژه‌های تحقیقاتی در فولاد مبارکه افزود: فولاد مبارکه افتخار دارد با ۱۱۵ دانشگاه و مرکز علمی تحقیقاتی به صورت قرارداد باز، ۹۵۰ پروژه را اجرا نماید که در این میان پروژه‌هایی با هزینه بالغ بر ۲۵ میلیارد تومان انجام شده و ۱۱۵ پروژه با هزینه بالغ بر ۵ میلیارد تومان در دست اجرا می باشد. توجه به مراکز علمی و سرمایه گذاری در این مراکز دستاوردهای زیادی را برای شرکت فولاد مبارکه به همراه داشته است.

دکتر بهرام سبحانی، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان در نشست خبری خود با خبرنگاران که به مناسبت دهه مبارک فجر برگزار شد در پاسخ به سوال خبرنگار «چیلان» در خصوص جهت گیری سرمایه گذاری‌های جدید در صنعت فولاد گفت: پیشنهاد من به تمام همکارانم در کل صنعت فولاد کشور این است که روی کیفیت محصولاتشان کار کنند و ظرفیت فعلی تولید فولاد کشور را در راستای تولید ۵۵ میلیون تنی افزایش دهند. سبحانی تصریح کرد: باید ایجاد ظرفیت‌های جدید کنیم که البته با توجه به ظرفیت مصرف داخلی، سرمایه گذاری‌های آتی باید با نگاه صادراتی تعریف شود.

اقتصادی نبودن سرمایه گذاری در ظرفیت پایین

دکتر سبحانی در پاسخ به خبرنگار «چیلان» گفت: کارخانه‌های کوچک و کم ظرفیت دیگر نخواهند توانست محصول بی کیفیت تولید کنند چراکه نه تنها نمی‌توانند محصول خود را صادر کنند بلکه در بازار داخل هم با مشکل روبرو می‌شوند و سرمایه‌شان را به هدر می‌دهند. بنابراین باید روی کیفیت و هزینه تمام شده کار کنند و یکی از پارامترهای اصلی در هزینه‌های تمام شده حجم سرمایه گذاری در برابر میزان تولید یا همان سرمایه گذاری به ازای هر تن تولید است. یعنی اینکه هر چقدر شما ظرفیت را بالاتر بگیرید از لحاظ اقتصادی به صرفه تر است. کارخانه‌هایی با ظرفیت پایین نمی‌توانند به لحاظ اقتصادی جوابگو باشند. توصیه‌ام این است که سرمایه‌گذاری‌هایی که می‌خواهند در صنعت فولاد سرمایه گذاری کنند با هم جمع شوند و کنسرسیومی تشکیل دهند تا مجموعه‌ای بزرگ تر بسازند زیرا در این حالت هزینه‌های تمام شده کاهش پیدا می‌کند و می‌توانند تمرکز خود را بر روی کیفیت و تکنولوژی بگذارند.

زنجیره‌ای از هرمزگان به اروپا

دکتر سبحانی در پاسخ به این سوال خبرنگار «چیلان»

مدیر عامل چادرملو در گفت و گوی «چیلان» عنوان کرد:

نوسازی تجهیزات معدنی بهترین ره آورد برجام



محمود نوریان، مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در گفت و گوی «چیلان» اظهار داشت: با برداشته شدن تحریم‌ها می‌توان بخش معدن و فعالیت‌های اکتشافی کشور را به ماشین آلات و تجهیزات جدید مجهز کرد. چون در حال حاضر بخش زیادی از ماشین آلات فعال در معادن قدیمی هستند و علاوه بر کاهش کیفیت مواد معدنی استخراج شده، در افزایش هزینه‌های تولید نیز اثرات مستقیمی دارند. نوریان افزود: بنابراین می‌توان در این زمینه با بهره‌گیری از دانش فنی کشورهای پیشرو و تلفیق آن با تجربه و دانش بومی متخصصان ایرانی؛ از این سرمایه ها و نعمت های خدادادی استفاده بهینه و مطلوب

داشته باشیم. مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو توضیح داد: ایران با دارا بودن دست‌کم ۷۰۰ میلیارد دلار ذخیره معدنی شناخته شده مس، سنگ آهن، روی و سرب یکی از ثروتمندترین کشورهای جهان است. وی عنوان کرد: طبق بررسی‌های صورت گرفته تاکنون حدود ۶ هزار معدن با ۶۸ نوع ماده معدنی در کشور شناسایی شده است و ۱۵ هزار محدوده امید بخش معدنی با بیش از ۵۰ میلیارد تن ذخایر قطعی شناسایی شده است. از سوی دیگر ایران به دلیل داشتن ذخایر اورانیوم، زغال سنگ هم جایگاه خوبی در جهان دارد. نوریان به مزیت های تولید سنگ آهن در ایران اشاره کرد و گفت: سنگ آهن به‌عنوان ماده اولیه و اصلی تولید فولاد، بیشترین سهم را در قیمت تمام شده آن دارد. مدیرعامل چادرملو در توضیح این آمار گفت: طبق آمارهای موجود، در کشور چین حدود ۳۹ درصد، کشورهای اروپایی حدود ۳۱ درصد و در ایران حدود

۳۰ تا ۳۵ درصد قیمت تمام شده فولاد را سنگ آهن تشکیل می‌دهد. لذا به دلایل مختلف برای کشور ما یکی از مزیت های مهم اقتصادی برای تولید فولاد استفاده از سنگ آهن داخلی است. زیرا با وجود کاهش شدید قیمت‌های جهانی در دوسال اخیر، باز هم قیمت تمام شده سنگ آهن داخلی برای فولاد سازان کمتر از قیمت جهانی در محل کارخانه است. نوریان تصریح کرد: یکی دیگر مزیت ها، کاهش هزینه های ارزی تولید سنگ آهن و فولاد است. برای مثال، ارزش تولیدات شرکت چادرملو از سال ۱۳۷۸ تا ۱۳۹۳ بر اساس متوسط قیمت های جهانی، سالانه حدود ۱۲/۸ میلیارد دلار بوده در حالی که کل هزینه های ارزی طرح های سنگ آهن بالغ بر ۸۷۲ میلیون دلار بوده است. وی افزود: در سال گذشته برای تولید ۱۶/۸ میلیون تن فولاد، حدود ۲۵ میلیون تن سنگ آهن داخلی مصرف شده است که واردات آن حتی با قیمت‌های کم جهانی هم امکان پذیر نبوده است.

عضو هیئت مدیره انجمن سنگ آهن در گفتگو با چیلان:

افزایش قیمت سنگ آهن، شاید وقتی دیگر

رویدادهای داخلی بر توسعه صادرات تاثیر خواهد داشت. نکته دیگری که در خصوص صادرات و با توجه به افزایش عوارض کانال سوئز حائز اهمیت است، این مسئله است صادرات که تناژهای پایین فولاد (کمتر از ۱۰ هزار تن) به اروپا توجیه دارد ولی این مسئله در خصوص سنگ آهن با تناژهای بالا (بیش از ۵۰ هزار تن) مقرون به صرفه نیست!



فولاد در آینده سال ۲۰۲۵ خواهد بود و پس از آن مصرف جهانی فولاد با کاهش مواجه خواهد بود و اگر بخواهیم سال ۲۰۱۶ را هم پیش بینی کنیم، وضعیت قیمت های محصولات فولادی افزایشی نخواهد داشت. این بدان معنی نیست که تعرفه گذاری برای واردات محصولات فولادی تاثیری نخواهد داشت. اما معتقدم بزرگ ترین امیدی که صنعت فولاد خواهد داشت، بهبود مصرف داخلی است و بیشترین تمرکز را باید برای بازار مسکن گذاشت تا رکود ۹۰ تا ۱۰۰ صنعت مرتبط به عمران و مسکن کمتر شود.

یک تمایز جالب صادراتی بین سنگ آهن و فولاد جعفری طهرانی در خصوص راهکارهای بهبود صادرات فولاد هم به چیلان گفت: برای بهبود وضعیت صادراتی کشور می‌توان از دولت این درخواست را داشت تا از سفارتخانه ها به عنوان رایزن بازرگانی، فرهنگی و سیاسی بیشتر استفاده کند و این نهادها نقش پررنگ‌تری را در بازرگانی خارجی کشور ایفا کنند. همچنین حضور در همایش ها و کنفرانس های خارجی و دعوت از فعالان خارجی برای حضور در

کیوان جعفری طهرانی، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن ایران با اشاره به تداوم روند کاهشی قیمت سنگ آهن گفت: عمر مفید صادرات سنگ آهن از ۲۰۱۸ به بعد روز به روز کمتر خواهد شد و فورتسکیو و روی هیل در شرایط کاهش قیمت ها هنوز صادرات را در دستور کار قرار داده اند و چاره ای جز این ندارند. بنابراین سال ۲۰۱۶ افزایش قیمتی در حوزه سنگ آهن مشاهده نخواهد شد و شاید سال ۲۰۱۷ با افزایش قیمت ضمنی مواجه شویم و این افزایش قیمت تا سال ۲۰۱۸ بیشتر ثبات نخواهد داشت و بازارهای صادراتی سنگ آهن تا ۲۰۲۰ به صفر خواهد رسید.

اوج مصرف فولاد در سال ۲۰۲۵ است مدیر امور بین الملل انجمن سنگ آهن ایران با اشاره به وضعیت بازار فولاد ایران و جهان گفت: با توجه به کاهش تولید سایر کشورهای تولیدکننده فولاد- مانند ترکیه با کاهش تولید ۲ میلیون تنی- سال آینده نیز شرایط تولید و مصرف در جهان چندان تغییری نخواهد داشت. البته نباید فراموش کرد که اوج مصرف

حمایت از تامین کنندگان داخلی مصدق اقتصاد مقاومتی است

پیمان مرادی

اشاره:

در حال حاضر کاتالیست های ایرانی در تولید حدود ۱۴/۸ درصد از فولاد کشور نقش اساسی ایفا می کنند. به عبارت دیگر بیش از ۲/۳ میلیون تن فولاد در سال با بهره گیری از کاتالیست های ایرانی تولید می گردد. شرکت دانش بنیان توسعه صنایع نفت و گاز سرو با تولید کاتالیست های ایرانی توانسته است یکی از محصولات استراتژیک و مهم صنایع فولاد را بومی سازی کند. محصولی که در ریفورمرهای فولاد مبارکه و خوزستان به طور موفقیت آمیزی بارگذاری شده و پیش بینی می گردد که نیاز کشور به کاتالیست های خارجی در آینده نزدیک برطرف خواهد شد. در همین خصوص با آقای مهندس امیر هومن کریمی وثیق، مدیرعامل این شرکت دانش بنیان گفتگویی انجام داده ایم که گفته های شنیدنی ایشان از نظرتان خواهد گذشت:

پس از مدتی نخستین موفقیت کاتالیستی شرکت نفت و گاز سرو در حوزه صنایع پالایشگاهی و پتروشیمی به ثمر نشست که با حمایت های آقای نعمت زاده، اولین بارگذاری کاتالیست های ریفورمینگ اولیه با بخار آب در سال ۸۵ و در پتروشیمی شیراز انجام می شود. بعد از یک سال و با توجه به

و گاز سرو از سال ۸۳ و با تلاش های مستمر آقای دکتر دیدری و تیم فنی ایشان و با تحقیق و آزمایش بر روی فرآیند GTL (تبدیل مستقیم گاز به فرآورده های نفتی) شروع شد و از آنجا که فرآیند GTL نیز نیاز به عملیات کاتالیزوری دارد، به همین خاطر فعالیت این شرکت وارد فضای کاتالیستی می شود.

جناب کریمی، شرکت نفت و گاز سرو با چه شرکت هایی در خصوص بارگذاری کاتالیست همکاری داشته است و این همکاری چگونه آغاز شده است؟
با سلام، در واقع فعالیت شرکت نفت





فولاد مبارکه نسل جدیدی از محصولات این شرکت بارگذاری می‌شود که خوشبختانه با نگاه دلسوزانه مدیران و کارشناسان فنی فولاد مبارکه و تعاملات مناسب بین آن شرکت و شرکت نفت و گاز سرو، بارگذاری نتایج خوبی به همراه داشت.

پس از این موفقیت‌ها در سال ۹۱ اولین قرارداد با شرکت فولاد مبارکه منعقد می‌گردد و در سال ۹۲ بارگذاری اصلی با موفقیت انجام می‌شود و اولین ریفرمر فولاد مبارکه با کاتالیست‌های ۱۰۰ درصد ایرانی انجام می‌شود که در مقایسه با نمونه‌های خارجی بازدهی بهتری داشته است.

همین طور به دنبال نتایج خوبی که از این اقدام به دست می‌آید، شرکت فولاد

زمان تنها حدود ۵۰ درصد از کارایی تحقق یافت. به همین خاطر با تحقیقات بیشتر و با تلاش‌های مستمر در نهایت شرکت سرو توانست حدود یک‌سال بعد در شرایط بهتری و با ۸۵ درصد بازدهی، بارگذاری دوم خود در فولاد خوزستان را به انجام برساند و مجدداً با انجام اصلاحاتی در محصول و بارگذاری جدید توانست به نتیجه مطلوب طرفین دست پیدا کند و سطح کیفی محصولات شرکت سرو مشابه نمونه‌های خارجی شود. البته ناگفته نماند که نگاه مثبت فولاد خوزستان و مدیریت وقت آن یعنی آقای مهندس شریفی، در این مسیر تأثیر بسزایی داشت. پس از این دوره و با کسب تأییدیه از بارگذاری‌های صورت گرفته، این بار در سال ۸۷ و در مجتمع

موفقیت این بارگذاری، قراردادی ۵ ساله بین شرکت سرو و شرکت ملی پالایش و پخش فرآورده‌های نفتی ایران با هدف رفع نیاز کاتالیست ریفرمینگ اولیه با بخار پالایشگاه های کشور منعقد می‌شود.

در همین سال شرکت فولاد خوزستان پیشنهاد همکاری جهت بومی سازی کاتالیست‌های احیاء مستقیم آهن را به این شرکت ارائه نمود و از آنجایی‌که این نوع از کاتالیستها، شباهت زیادی با کاتالیست‌های مصرفی در صنایع پتروشیمی داشتند، این شرکت توانست با تولید این نوع از کاتالیست در سال ۸۶، اولین بارگذاری آزمایشی را انجام دهد.

طبیعتاً اولین پروژه بارگذاری نمی تواند کیفیت مورد نظر را داشته باشد و در آن



CUSTOM CATALYST

PeRformance
KinEtic
CatalySt
DEvelopment
ImpregnAtion
ReAction
ProduCtion
SynthEsis



خوزستان اعتماد دیگری به کاتالیست تولید داخل می نماید و یکی از ریفورمرهای احیای خود را به صورت کامل با کاتالیست های تولیدی این شرکت بارگذاری می کند و مجدداً مجتمع فولاد مبارکه اصفهان نیز ریفورمر دیگر خود را با نسل جدیدی از کاتالیست های تولیدی این شرکت در ماه گذشته بارگذاری نموده به طوری که میتوان گفت در حال حاضر کاتالیست های داخلی در تولید بیش از ۱۴/۸ درصد از کل فولاد کشور نقش اساسی ایفا می کنند یعنی حدود ۲/۳ میلیون تن فولاد در سال. ما امیدواریم با توجه به کیفیت بالایی که محصولات این شرکت نسبت به نمونه خارجی دارند، در آینده نزدیک بتوانیم در این زمینه به خودکفایی کامل دست پیدا کنیم که در اینجا جا دارد به نگاه ملی آقای دکتر سبحانی اشاره نماییم که به نیروی متخصص ایرانی اعتقاد کاملی دارند.

چه ویژگی هایی کاتالیست های سرو را نسبت به نمونه های خارجی بارزتر می کند؟

ویژگی اصلی کاتالیست های با کیفیت این است که استحکام بالایی داشته باشند و میزان خوردشدگی و شکستگی خود را تا سطح ممکن پایین نگه دارند؛ در واقع هر چقدر بتوان سطح فرسایش و شکستگی محصول را به زمان بالاتری سوق داد، محصول با کیفیت تر خواهد بود. اما محصول بی کیفیت در زمان کوتاه تری خرد و زودتر ته نشین و خاک می شود و باعث افت فشار گاز در ریفورمر خواهد شد.

یکی دیگر از ویژگی های محصولات سرو ویژه ای است که در خود دارند، یعنی نحوه ترکیب بلورهای موجود در کاتالیست در شرایط بسیار مناسب در ارتباط با مولکول های گاز بوده و بازدهی را بهبود دهند. ویژگی دیگر مقدار افت گاز متان باقی مانده در خروجی ریفورمرها است که به واسطه عملکرد کاتالیست ها به دست می آید. این رقم هرچه پایین تر باشد زمان بازدهی کاتالیست را بیش تر خواهد کرد. اینها فاکتورهایی است که کاتالیست های سرو را برتر از محصولات خارجی کرده است.

از سوی دیگر هم از نظر قیمتی و هم از نظر کیفیت و بازدهی کاتالیست های سرو شرایط بهتری نسبت به نمونه های خارجی دارند. کاتالیست قلب فرآیند تولید فولاد است و شاید از نظر ارزش ریالی کمتر از نیم درصد قیمت تمام شده محصولات را در بر داشته باشد، اما کاتالیست تاثیر زیادی در میزان بازدهی و میزان تولید خواهد داشت. در واقع افت کاتالیست ریسک اقتصادی واحد را در پی خواهد داشت به گونه ای که شاید طی ۵ سال رقم بالایی ضرر یا سود متوجه واحد بشود. برای همین بیش ترین سعی ما بر این بوده و هست که از نظر اقتصادی لطمه ای به تولیدکننده نرسد. از نگاهی به نظرم مهم ترین نکته ای که در این شرکت دانش بنیان وجود دارد، خدماتی است که در بارگذاری و پس از بارگذاری انجام می شود که تیمی حرفه ای و مجرب به صورت مستمر با حضور در عملیات بارگذاری، راه اندازی و همچنین در طول فعالیت واحد، عملیات را نظارت می نمایند تا از بروز کوچکترین مشکلی مانند افت کیفیت و کمیت تولید جلوگیری نمایند. طبعاً چنین مسئله ای برای مصرف کننده بسیار اطمینان بخش خواهد بود و این مزیتی است که در محصولات خارجی وجود ندارد.

آقای مهندس، چه عواملی باعث شد فولادسازان کشور به شرکت شما اعتماد کنند؟

جالب است بدانید که در همان زمانی که قرار بود نخستین محموله برای مجتمع فولاد

مبارکه بارگذاری شود نمونه مشابه خارجی هم وجود داشت ولی با فرصتی که مدیران مبارکه در اختیار شرکت سرو قرار دادند توانستیم شرایط خوبی را رقم بزنیم. به جرات می توان گفت که شرکت های فولاد مبارکه و خوزستان الگوی خوبی برای مفهوم اقتصاد مقاومتی بوده اند و با همراهی و همکاری و در شرایطی که حتی در زمان قبل از تحریم ها، مشکلی در تامین کاتالیست وجود نداشت به کاتالیست ایرانی و یک شرکت دانش بنیان اعتماد کردند و جواب این اعتماد را هم گرفتند. اعتمادی که لحظه به لحظه شکل گرفت و نتیجه اش هم این شد که کاتالیست خود را از شرکتی ایرانی می گیرند که هم در زمان و هم هزینه صرفه جویی خواهند کرد. از طرفی سعی ما هم بر این است که مسئولیت پذیر و متعهد باشیم و کالایی تولید کنیم که با کیفیت باشد و بازدهی مناسبی داشته باشد. البته باید نگاه ویژه مدیران را هم باید لحاظ کنیم همان طور که مدیران مبارکه و خوزستان به بومی سازی معتقد بودند و در این راستا هم حرکت می کنند.

چرا با وجود کیفیت بهتر و هزینه پایین تر، سایر تولیدکنندگان فولاد هم به سمت شرکت های کاتالیست ساز داخلی نمی آیند؟

واقعاً نمی دانم دلیلش چیست و بهتر است این سؤال از سایر تولیدکنندگان فولادی پرسیده شود. وقتی محصولی که هم کیفیت و قیمت خوبی دارد و هم شرایط تحویلش بهتر از نمونه های خارجی است و مهم تر از همه شرکت تولید کننده آن پس از بارگذاری، محصول را پشتیبانی و گارانتی مینماید، چرا نباید مورد استفاده قرار بگیرد؟ وقتی همه این ویژگی ها را در کاتالیست داخلی وجود دارد، استفاده از محصول خارجی دلیلی نمی تواند داشته باشد. شاید به خاطر فضای تخصصی و دانشی بودن کاتالیست ها است که نگاه مدیران را به خود جلب نمی کند و ناآگاهی موجود در این فضا شرایط را به سود تولیدکنندگان خارجی سوق می دهد. به همین خاطر، در همین راستا این شرکت دانش بنیان تاکنون ۱۰ دوره سمینار آموزشی برای آگاهی کارشناسان و مدیران صنایع فولاد و پتروشیمی از علم کاتالیست، برگزار نموده است و این مسیر همچنان ادامه خواهد داشت.

در واقع سعی مان بر این بوده تا این سمینارها را به گونه ای برگزار کنیم تا همه از شرایط محصولات تولیدی شرکت سرو بهره مند شوند.

معتقدم که بالاخره روزی فرا خواهد رسید تا بقیه عزیزان و مدیران فولادی به سمت شرکت های دانش بنیان ایرانی مانند سرو روی بیاورند و استفاده از محصول ایرانی باعث می شود تا سعی و تلاش مان بیش تر شود تا کیفیت خود را باز هم ارتقا دهیم.

اهداف و استراتژی های آتی شرکت نفت و گاز سرو چیست؟

هدف مان این است که تولیداتمان را انبوه، مستمر و باکیفیت تر کنیم. در حال حاضر نیز به حدود ۹۵ درصد از این هدف دست پیدا کرده ایم و با اینکه نیاز کشور در حدود ۵۰۰ تا ۵۵۰ تن در سال است ظرفیت تولید شرکت نفت و گاز سرو در حدود ۷۵۰ تن است. این بدین معناست که کل نیاز کاتالیست کشور را می توانیم پوشش دهیم. در پایان از تمامی زحمات شما و همکاران محترمتان در نشریه گرانقدر چیلان تشکر و قدردانی می نمایم و توفیق و سلامتی تمامی عزیزان و بزرگان صنعت فولاد کشور را از خداوند متعال خواستارم و امیدوارم سالی پر برکت در انتظار این صنعت استراتژیک باشد.



ذوب آهن اصفهان در مسیر مدرن سازی

با راه اندازی کارخانه ذوب آهن اصفهان نه تنها صنایع پایین دستی بلکه صنایع بالادستی آن از جمله معادن ذغال سنگ و سنگ آهن نیز فعال شدند و همچنین زمینه احداث سایر کارخانجات فولادی با توجه به پتانسیل عظیم تخصصی و عملیاتی ذوب آهن فراهم گردیده و همچنین زمینه اشتغال بسیاری از هموطنان فراهم شد که آثار اجتماعی مثبتی در سراسر کشور به همراه داشت. ذوب آهن اصفهان نقش دانشگاهی کاربردی برای تربیت مدیران و صنعتگران شایسته برای کشور داشته و دارد، بطوری که بسیاری از مدیران موفق حاضر در جای جای صنعت کشورمان تربیت یافته ذوب آهن اصفهان می باشند.

شرکت های فولادی سبا (با ظرفیت اسمی یک میلیون و ۴۰۰ هزار تن در سال)، نیشابور (با ظرفیت اسمی یک میلیون تن در سال) و زاگرس و میبد توسط ذوب آهن اصفهان شکل گرفتند اما بر اساس سیاست های امیدوار از این شرکت جدا شدند. اگر مجموع تولید آنها را در نظر بگیریم، امروز تولید چدن ذوب آهن باید بیش از شش میلیون تن در سال می شد. در واقع ذوب آهن با تکیه بر دانش متخصصین خود توسعه صنعت فولاد را رقم زد.

ذوب آهن و توسعه تکنولوژی

بهینه سازی، توسعه تکنولوژی و ظرفیت تولید اصلی ترین عامل بقا و پویایی هر کارخانه صنعتی است. ذوب آهن اصفهان از منظر سطح تکنولوژی باتوجه به قدمت بیش از ۴۰ سال در نگاه اول و برای کسانی که اطلاع کافی نسبت به تحولات این شرکت ندارند، کارخانه ای فرسوده با تکنولوژی قدیمی به نظر می رسد ولی واقعیت چیز دیگری است. بهینه سازی تکنولوژی خطوط تولید و توسعه ظرفیت ها یکی از اصلی ترین استراتژی های این کارخانه به شمار می رود. به طوری که در دهه ۷۰ شمسی در بخش فولادسازی کورتورهای ۱۳۰ تنی با تکنولوژی جدید جایگزین کورتورهای ۸۰ تنی قدیمی شدند و ایستگاه های ریخته گری قدیمی دمنواژ و با ایستگاه های دانیلی جایگزین شدند. همچنین کوره بلند شماره ۲ در سال ۷۴ به طور کامل بازسازی و به روزرسانی گردید. در دهه ۸۰ طرح توازن با به روز ترین تکنولوژی های موجود، طراحی و اجرا گردید که شامل احداث باتری کک سازی شماره ۳، کوره بلند شماره ۳، آگلوماسیون شماره ۴، نیروگاه حرارتی ۱۱۰ مگاواتی و نوسازی و بروزرسانی تأسیسات جانبی بود که همه آنها در اواخر دهه ۸۰ و اوایل دهه ۹۰ تکمیل و راه اندازی شدند.

در سال های اخیر بسیاری از خطوط و تجهیزات

اصلی این کارخانه مطابق با به روزترین فن آوری های صنعت فولاد مدرنیزه شدند که تعریف و اجرای ده ها پروژه در این زمینه نشان از این حرکت بزرگ در ذوب آهن اصفهان می باشد. از جمله آنها می توان به مدرنیزاسیون کوره بلندهای شماره ۱ و ۲ با بکارگیری آخرین تکنولوژی های روز دنیا، بازسازی و بهینه سازی آگلوماسیون های ۲، ۳ و ۴ و نوسازی و مدرنیزاسیون سیستم برق و اتوماسیون آنها، نوسازی باتری کک سازی شماره یک، بازسازی دیگ های نیروگاه های تولید برق و بروزرسانی سیستم های برقی و اتوماسیونی واحدهای فولادسازی، نورد و سایر واحدهای حوزه بهره برداری برای افزایش بهره وری آنها و ده ها پروژه دیگر اشاره نمود. همچنین در این راستا پروژه های احداث واحد گوگرد زدایی، اصلاح سیستم گاز زدایی (VD)، احداث ایستگاه ریخته گری جدید و توسعه کارگاه نورد ۶۵۰ به منظور تولید ریل و تیرآهن بال پهن سنگین در دست



اجرا می باشند و انشا... تا پایان سال ۹۴ و ابتدای سال ۹۵ به بهره برداری خواهند رسید. تمام این پروژه ها موجب رونق صنایع وابسته می شود.

صادرات محصولات

توجه به صادرات در شرایط رکود فعلی بازار محصولات بسیار مهم است و طبق برنامه صادرات سالانه ذوب آهن باید به بیش از یک میلیون تن افزایش یابد. بدین منظور این شرکت به دنبال ایجاد نمایندگی هایی در کشورهای مختلف جهان است که در این راستا پذیرای فعالان این بازار در بخش صادرات می باشد.

تلاش برای کاهش قیمت تمام شده محصولات

یکی از اقدامات مهمی که در ذوب آهن با جدیت در حال انجام است، کاهش قیمت تمام شده محصولات

است که با بهره گیری از دانش فنی روز دنیا امکان پذیر است. در واقع کاهش هزینه های تولید از طریق استفاده از مواد اولیه مرغوب و ارزان، تغییر در روند تولید از جمله استفاده از آهن اسفنجی به جای قراضه، قیمت تمام شده محصولات این شرکت را به مقدار قابل توجهی کاهش می دهد. کک سهم چشمگیری در قیمت تمام شده محصولات ذوب آهن دارد در حالی که با شارژ سنگ آهن با عیار بالاتر و همچنین استفاده از تکنیک هایی همچون شارژ پودر زغال می توان مصرف کک را کاهش داد که این اقدامات آغاز شده است و مصرف کک رو به کاهش می باشد. ضمن اینکه همانند کشور چین می توان از گندله برای شارژ کوره بلند استفاده کرد که تاثیر زیادی بر کاهش مصرف کک دارد.

فعالیت های زیست محیطی

ذوب آهن اصفهان همواره دوستار محیط زیست بوده و هر چند آلودگی های زیست محیطی در صنعت و تولید اجتناب ناپذیر است ولی این شرکت همواره سعی در حذف و به حداقل رساندن این آلودگی ها داشته و متناسب با درآمد و میزان نقدینگی خود در این باره هزینه می نماید.

ایجاد حدود ۱۸ هزار هکتار فضای سبز یکی از افتخارات ذوب آهن اصفهان است که بر این اساس، این شرکت دارای بزرگترین جنگل مصنوعی کشور می باشد.

تولید محصولات جدید

ذوب آهن اصفهان، تولید محصولات جدید و با ارزش افزوده را در اولویت کاری خود قرار داده است. تولید ریل که از ابتدای سال ۹۵ به بهره برداری می رسد در همین راستا صورت گرفته است. از ابتدای سال ۹۴ تا کنون نیز چند محصول به سبد محصولات ذوب آهن اضافه شده است که برخی از آنها به قرار ذیل می باشد:

- تیر آهن بال پهن ۱۴۰ (H) مطابق استاندارد ملی ایران به شماره ۱۴۴۸۴ (۵-I)
- آرماتورهای آج ۵۰۰ در سایزهای متنوع و مطابق استاندارد ملی ایران به شماره ۳۱۳۲
- نبشی ۱۰ بال مساوی با طراحی کالیبراسیون جدید
- آرماتور با مارک B۵۰۰B
- میلگرد آج ۴۰۰ سایز ۳۶
- محصول IPBL-۲۰۰ که یک نوع تیرآهن بال پهن سبک است.
- آرک معدن سایز ۷۲۱ که کشور را از واردات این محصول بی نیاز می کند.



چیلان
CHILAND

شرکت سرمایه گذاری نوکا فولاد

سهامی عام

بر اساس رتبه بندی صد شرکت برتر ایران در سال ۹۴ اعلام شد

توکا فولاد در جمع ده شرکت پیشرو ایران

هیجدهمین سال رتبه بندی صد شرکت برتر ایران (IMI ۱۰۰) در بهمن ماه سال جاری برگزار

شد و سازمان مدیریت صنعتی ایران ضمن معرفی ۱۰۰ شرکت برتر ایران، ۱۰ شرکت پیشرو در جمع صد شرکت برتر را نیز معرفی کرد. این گزارش آیینیه با ارزشی از اقتصاد ایران است.

یک فولادی در جمع شرکت های پیشرو کشور

به گزارش چیلان، بر اساس رتبه بندی فوق رتبه توکا در سال ۹۴ با سه پله صعود از رتبه ۹۶ به رتبه ۹۳ ارتقاء یافت و برای اولین بار شرکت سرمایه گذاری توکا فولاد به دلیل داشتن رشد بالا در سال های اخیر به عنوان یکی از ده شرکت پیشرو در بین صد شرکت برتر انتخاب گردید و ضمن دریافت لوح تقدیر موفق به کسب تندیس زرین گردید. طبق گزارش چیلان، توکا چشم انداز خود را کسب رتبه ۷۵ در بین صد شرکت برتر تا سال ۱۴۰۰ قرار داده است و طی دو سال گذشته نیز موفق شده رتبه خود را از ۱۲۸ به ۹۳ ارتقاء دهد.

جمع فروش شرکت برتر ایران چقدر است؟

جمع فروش ۵۰۰ شرکت برتر ایران ۶۷٪ تولید ناخالص داخلی (GDP) ایران را تشکیل داده که جمع فروش ۱۰۰ شرکت اول ۵۷٪ تولید ناخالص داخلی را تشکیل می دهد. به عبارتی فروش صد شرکت برتر ایران به تنهایی بیش از نیمی از تولید ناخالص داخلی ایران (۵۷٪) را تشکیل می دهد و جمع فروش چهارصد شرکت بعدی ده درصد و بقیه شرکت ها و تولید کنندگان ۳۳ درصد تولید ناخالص ملی ایران را تشکیل می دهند. این آمار اهمیت و نقش و تأثیر مهم یکصد شرکت برتر ایران را در تولید ناخالص داخلی کشور نشان می دهد.

فولادها در لیست غول های اقتصادی

طبق این گزارش، در سال ۹۴ و مطابق گزارش سال مالی ۱۳۹۳، شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس (هلدینگ) با فروشی بالغ بر ۳۰۸ هزار میلیارد ریال بزرگترین و برترین شرکت ایران بوده است. فولاد مبارکه با فروشی بالغ بر ۱۲۲ هزار میلیارد ریال رتبه ۱۴ را کسب کرده و گروه توکا فولاد با فروش تلفیقی بالغ بر ۱۳۷۴۸ میلیارد ریال رتبه ۹۳ را در بین صد شرکت برتر ایران کسب کرده است. طبق این گزارش، رتبه اول گروه فلزات اساسی در اختیار فولاد مبارکه قرار گرفت، فولاد خوزستان در بین ۱۰ شرکت برتر صادرات گرا به ثبت رسید و سایر شرکت های فولادی مثل شرکت ذوب آهن اصفهان، فولاد خراسان، فولاد اکسین خوزستان و فولاد هرمزگان نیز در لیست ۱۰۰ و ۵۰۰ شرکت برتر جا گرفتند.

آماري که جالب است بدانیم!

ضمناً نتایج مذکور نشان می دهد که جمع فروش صد شرکت برتر بالغ بر ۶۱۴،۲۹۹ میلیارد ریال بوده که ۱۸/۳ درصد رشد نسبت به سال قبل نشان می دهد اگرچه رقم فروش بزرگترین شرکت نسبت به سال قبل کاهش داشته است. به عبارت روشن تر شرکت پالایش نفت بندرعباس با جمع فروش بالغ بر ۴۰۰ هزار میلیارد ریال در سال ۹۲ به عنوان بزرگترین شرکت در رتبه بندی سال گذشته معرفی شده بود در حالی که در سال اخیر شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس با جمع فروش ۳۰۸ میلیارد ریال به عنوان بزرگترین شرکت معرفی شد. این نکته افت فروش شرکت های بزرگ به دلیل رکود و تحریم ها را نشان می دهد. از نظر سهم گروه ها در میزان فروش ۵۰۰ شرکت برتر ایران، گروه بانک ها و موسسات مالی ۲۵/۵ درصد از میزان فروش ۵۰۰ شرکت برتر ایران را تشکیل داده و بعد گروه فرآورده های نفتی ۱۶/۱ دصد و پتروشیمی ۱۲/۳ درصد و خودرو ۵/۸ درصد و فلزات اساسی ۵/۴ و سایر گروه ها ۳۴/۸ درصد را تشکیل داده است. از نظر دارایی ها گروه بانک ها با ۵۷/۱ درصد اول است و از نظر سودآوری گروه پتروشیمی با ۲۳/۴ درصد اول است و از نظر حاشیه سود گروه واسطه گری های مالی با حاشیه سود ۵۲٪ مقام اول را کسب کرده است. سهم استان ها نیز جالب توجه است. ۵۴/۱ درصد از تعداد ۵۰۰ شرکت برتر ایران در تهران قرار دارند و اصفهان به عنوان دومین استان ۶/۷ درصد از ۵۰۰ شرکت برتر را در خود جای داده است.

نمودار روند فروش تلفیقی



نمودار سود تلفیقی



چگونگی و شاخص های رتبه بندی شرکت های برتر

شایان ذکر است که سازمان مدیریت صنعتی به هدف تولید اطلاعات در مورد بنگاه های اقتصادی کشور و شفاف سازی فضای کسب و کار و همچنین رتبه بندی شرکت ها از نظر میزان اثر گذاری در اقتصاد ملی و بالاخره گسترش رقابت بین بنگاه های اقتصادی به رتبه بندی سالانه شرکت های برتر می پردازد.

رتبه بندی شرکت ها بر اساس میزان فروش انجام می گیرد و بدین ترتیب میزان فروش سهم شرکت را در تولید ناخالص ملی کشور و اثر گذاری شرکت را در ایجاد اقتصاد ملی نشان می دهد.

البته امسال علاوه بر شاخص فروش، شرکت ها با ۲۷ شاخص دیگر نیز مورد ارزیابی قرار گرفته اند.

بر اساس نتایج کلی رتبه بندی امسال، نرخ رشد فروش ۵۰۰ شرکت برتر ایران در

تأثیرات آنی و آتی بر جام بر صنعت فولاد ایران

امیر جوادی اصل
مدیر عامل فولاد خرم‌دشت تاکستان



این دوران است. تأثیرات آتی و زمانبر پساتحریم در صنعت فولاد، با ورود سرمایه‌گذاران خارجی و اختصاص اعتبار بودجه عمرانی توسط دولت صورت می‌گیرد و در این دوره است که صنعت فولاد می‌تواند به رونق بازار و افزایش تقاضا امیدوار باشد.

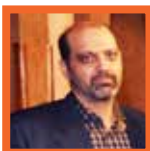
خواهد کرد. در گام اول و تأثیرات آتی پسا تحریم به نظر می‌رسد لغو تحریم‌ها و باز شدن سوئیفت در گام اول فرصتی مناسب برای فعالانی است که مراودات بین‌المللی دارند و کاهش هزینه‌های جابجایی پول، نقطه قوتی بسیار امیدوارکننده در

رفع تحریم‌های غرب علیه ایران یقیناً بر صنعت فولاد تأثیر گذار خواهد بود و بهره‌برداری از چنین اتفاق تأثیرگذاری به زمان نیاز خواهد داشت. با در نظر گرفتن شرایط بازار جهانی و بازار داخلی فولاد، این تأثیرات به دو صورت آنی و آتی تأثیر خود را در چرخه صنعت فولاد ایران نمایان

برکات رفع تحریم‌ها بر فروش و قیمت محصولات فولادی

مسعود آقاجانی

مدیر بازرگانی شرکت فولاد الیگودرز



شاهد تأثیرات مثبتی خواهیم بود. در واقع تراکم و دیپوی محصولات فولادی تنها می‌تواند با برنامه‌ریزی و سیاست‌های مناسب دولت مثل تسهیلات بانکی به گردش دربیاید و چنانچه بخش عمرانی و ساختمانی کشور نیز به حرکت در بیاید می‌توان به خروج رکود از صنعت و بازار فولاد امیدوار باشیم.

را از تولیدکنندگان خارجی مورد بگیریم که تأثیر مثبتی بر قیمت محصولات خواهد داشت. به عبارت دیگر، رفع تحریم‌ها تأثیر خوبی بر قیمت محصولاتی مانند شمش و میلگرد خواهد داشت. در بخش فروش هم اگر دولت بتواند برنامه‌ریزی و مدیریت منظمی بر بازارهای فولاد داشته باشد و از ظرفیت تولیدکنندگان داخلی در بخش‌های مختلف مانند پروژه‌های عمرانی استفاده کند؛

در خصوص رفع تحریم‌ها باید دو بخش را از هم تفکیک کرد: بخش واردات محصولات اولیه و بخش فروش. در بخش اول یعنی واردات، وجود تحریم‌ها باعث شده تا تولیدکنندگان هزینه‌های زیادی را متقبل شوند و همین مسئله باعث افزایش قیمت شمش و میلگرد شده است. با رفع تحریم‌ها، دست واسطه‌ها در این مسیر کوتاه می‌شود و مستقیماً می‌توانیم مواد اولیه مورد نیاز خود

نگرانی یک مدیر فروش از فروش محصولات فولادی

محسن ثابت

مدیر فروش آهن و فولاد غدیر ایرانیان



تأثیر گذاشته است. بالطبع با رونق گرفتن پروژه‌های جدید می‌توان به بهبود وضعیت بازار خوشبین بود ولی شاهد هستیم که بودجه در نظر گرفته شده برای پروژه‌های عمرانی کمتر از حد تصور است و باید منتظر اقدامات جدید دولت برای خروج از رکود باشیم.

کوتاه مدت تأثیر چندانی بر بازار و صنعت فولاد داشته باشد؛ دلیلش هم این است که رکود موجود تنها مختص به بازارهای داخلی و منطقه ای نیست و این رکود در مختصات جهانی وجود دارد. عدم فعالیت پروژه‌های فولادی در داخل کشور نیز بر رکود در بازارهای فولادی

همان گونه که صنعتگران و فعالان بازار فولاد ابراز نگرانی کرده اند، مشکل اصلی و کنونی صنعت آهن و فولاد کشور، عدم تقاضا و کاهش شدید فروش محصولات نهایی و نیمه نهایی است. اگرچه بازار به پسابرجام چشم دوخته است اما به نظر نمی‌رسد لغو تحریم‌ها در

توسعه بازارهای صادراتی شرکت فولاد آلیاژی ایران

سید ضیاء هاشمی

مدیر روابط عمومی و امور بین‌الملل شرکت فولاد آلیاژی ایران



زن، ابزار سردکار، عملیات حرارتی پذیر، سخت شونده سطحی و صنعتی عمرانی به این کشورها صادر شد. لازم به ذکر است که عموم مصارف و کاربردهای محصولات صادراتی این شرکت در صنایع ماشین‌سازی، قطعات خودرو، پروژه‌های عمرانی، ساخت توربین‌های بادی و ... می‌باشد.

کربنی، کیفی و صنعتی ساختمانی به کشورهای آلمان، اسپانیا، امارات، افغانستان، ایتالیا، بلژیک، ترکیه، پاکستان، عراق، پرتغال، چک، کره جنوبی و هلند صادر شده است. ضمناً برای اولین بار در سال جاری، پنج کشور عراق، بلغارستان، پرتغال، پاکستان و چک نیز به بازارهای هدف محصولات شرکت فولاد آلیاژی ایران اضافه شده و فولادهایی از گروه زنگ

طی ۱۱ ماه اول سال ۹۴ شرکت فولاد آلیاژی ایران توانست حدود ۱۹۰ هزار تن از محصولات این شرکت را به ارزش بیش از ۹٫۸ میلیون دلار به خارج از کشور صادر کند که در مقایسه با مدت مشابه سال قبل بیش از ۲۶ درصد رشد وزنی داشته است. محصولات شرکت فولاد آلیاژی ایران در قالب گروه‌های سخت شونده، زنگ زن، ابزار سردکار، عملیات حرارتی‌پذیر،

در مسیر کاهش بهای تمام شده حرکت می کنیم

سعید رئوفی

رئیس هیئت مدیره شرکت صبا فولاد زاگرس



همچنانکه در سایر استراتژی های اصلی شرکت مثل انتخاب ماشین آلات و تجهیزات هم این مسئله رعایت شده است که از آن جمله می توان دستیابی به راندمان و کیفیت مناسب، مصرف بهینه انرژی و رعایت کامل استانداردهای زیست محیطی را نام برد که با یاری خداوند و با استفاده از دانش فنی روز، مشاوران و پرسنل کارآزموده و مجرب دست یافتنی شده است.

به طوری که از عمده مزایای محل احداث این کارخانه می توان به همجواری و ارتباط با خط ریلی سراسری کشور، انحصاری بودن در استان چهارمحال بختیاری، فاصله مناسب از بنادر جنوب کشور جهت تامین مواد اولیه و ارسال محصولات صادراتی به بنادر اشاره نمود. در نظر گرفتن عوامل موثر بر کاهش بهای تمام شده در مطالعات فنی و اقتصادی کارخانه از همان ابتدا لحاظ گردیده است

انتخاب محل و مکان یابی کارخانجات و پروژه ها یکی از اصلی ترین عوامل موفقیت پایدار در صنایع مختلف به ویژه فولاد است. در مکان یابی پروژه های فولادی، نزدیکی به مواد اولیه و بازار فروش و همچنین زیر ساخت های انرژی به منظور کاهش بهای تمام شده تولید باید در اولویت باشد. این مسئله در ساخت و بهره برداری از شرکت صبا فولاد زاگرس نیز مورد توجه ویژه قرار گرفته است



نیم نگاهی به مشکلات بنادر جنوبی و حمل و نقل دریایی ایران

رویا هجئی

مدیرعامل شرکت کشتیرانی گل

داد که این امر باعث جلوگیری از معطلی کشتی ها در لنگرگاه، هزینه های دمو راژ به دیسپاچ تبدیل می شود و کاهش قیمت حمل و امکان رقابت را برای تجار ایرانی سهل تر می گرداند. لازم به ذکر است در بعضی از بنادر خارجی به منظور کاهش قیمت حمل کشتی هایی که کنار اسکله پهلوی می گیرند از برق ساحلی استفاده می کنند در این راستا پیشنهاداتی هم جهت سرمایه گذاری و تجهیز امکانات ساحلی به منظور افزایش نرم روزانه بارگیری و تخلیه به سازمان بنادر ارائه شد که متأسفانه شاید با توجه به شرایط تحریم تمایلی از آن سمت نشان داده نشد. با همه این اوصاف امیدواریم سال آینده با رفع تحریم ها رونق بیشتری شامل حال حوزه حمل و نقل کشور شود.

و دیگر کشورها جهت فعالیت در بنادر ایرانی تمایل زیادی نشان داده اند. مشکلات بندری یکی دیگر از عواملی است که می تواند تاثیر منفی برای تجار ایرانی داشته باشد؛ به طور مثال هزینه های سنگین بندری بطور تقریبی (حدود تنی ۲ دلار) باعث افزایش هزینه های تمام شده برای تولیدکنندگان و صادرکنندگان می باشد، که شرایط رقابت برای آنها کمی دشوار می نماید. مشکل دیگر بالا بودن هزینه های جرثقیل و تجهیزات ساحلی و همچنین تعداد محدود آنها می باشد که اکثر اوقات هم خارج از سرویس می باشد. به نظر اینجانب چنانچه با سرمایه گذاری در بنادر جنوبی ایران و تجهیز امکانات ساحلی می شود میزان تخلیه و بارگیری روزانه محمولات را افزایش

تحریم ها موجب محدودیت های زیادی برای حمل و نقل دریایی ایران شد که یکی از مهم ترین آن ها عدم ورود کشتی های خارجی به بنادر ایرانی می باشد. اما مشکل جدیدی که اخیراً کشور بحرین ایجاد نموده در خصوص عدم اجازه ورود کشتی هایی به بحرین می باشد که حتی چند سفر اخیرشان به بنادر ایران بوده است. بزرگ ترین نگرانی حال حاضر این است که کشورهای دیگر حوزه خلیج فارس هم از این قانون تبعیت کنند. در حال حاضر مالکان کشتی های چینی بیشترین حمل را با بنادر جنوبی ایران دارند و اکثر صاحبان کالا محمولات وارداتی و صادراتی خود را با کشتی های چینی جابجا می کنند و شایان ذکر است با توجه به برداشته شدن تحریم ها مالکان اروپایی

تجهیز کارخانجات فولادی با ماشین آلات ایرانی

سعید کاظمی

مدیر بازرگانی شرکت ماشین سازی آسیاکار



را دارا هستند اما جهت بقا در چرخه صنعت نیاز به حمایت دارند که در اینجا نقش دولت، مدیریت واردات بی رویه ماشین آلات و هم چنین ترغیب مصرف کنندگان و کارخانجات داخلی به مصرف کالاهای ایرانی است. به عنوان مثال اگر شرکت های فولادی و صنایع مشابه و وابسته به جای تجهیز کارخانجات با ماشین آلات خارجی از تولیدات داخل کشور استفاده کنند طیف وسیعی از صنایع زیر چتر این حمایت رشد خواهند کرد.

واردات غیر منطقی محصولات مشابه کمک شایانی به صنعت فولاد کند و در ازای این توجه، صنایع فولادی هم می توانند جهت تجهیز کارخانجات خود به خرید کالاها و ماشین آلات ایرانی مبادرت کنند که با این روند یک چرخه حمایتی کامل و متقابل در صنعت کشور ایجاد می شود. شرکت های ایرانی فعال در زمینه تولید تجهیزات انتقال مواد، توانایی طراحی و ساخت ماشین آلات با کیفیت خوب و قابل مقایسه با نمونه های خارجی

صنعت فولاد کشور در سال های اخیر از آسیب های ناشی از تحریم در امان نبوده و به دلیل عدم حمایت کافی از فعالان این صنعت در بخش صادرات و همچنین وجود رکود در بخش صنعت ساختمان که در واقع همیشه به عنوان یک مشتری عمده و عامل مهم شکوفایی صنعت فولاد بوده، ضربه های سنگینی را متحمل شده است. دولت در دوران پسا تحریم و همزمان با تسهیل تجارت ایران با سایر کشورها می تواند ضمن حمایت از صادرات فولاد با جلوگیری از

پیشنهادهای برای خروج از رکود بازار فولاد

سعید ترکان

مدیرعامل شرکت سلیم صنعت سپاهان



وضعیت صنعت فولاد ایران در سال ۹۴ با رکود همراه و دچار نوسانات شدید قیمت محصولات فولادی بود. جهت خروج از رکود موارد ذیل را می‌توان پیشنهاد داد:

۱. حمایت از تولید با ارائه وام‌های کم بهره
۲. عدم واردات بی رویه محصولات فولادی از چین و کشورهای همسایه
۳. عرضه بهتر آهن اسفنجی و انواع قراضه‌ها
۴. صادرات به کشورهای همسایه از جمله

عراق، سوریه و افغانستان همچنین به نظرم تعرفه‌های وضع شده بر واردات محصولات فولادی بسیار ناچیز است و این عوارض نمی‌تواند در برابر واردات بی رویه محصولات فولادی ایستادگی کند. بنابراین باید تعرفه‌ها با تولید داخل و بازار عرضه و تقاضا تنظیم شود. در تولید محصولات فولادی هرچه تکنولوژی و تبادل اطلاعات در زمینه تولید بالاتر رود، محصولات با کیفیت بهتر و

قیمت تمام شده کمتری به دست می‌آید. در سال ۹۵ با توجه به برداشته شدن تحریم‌ها و مذاکرات صورت گرفته دولت با کشورهای دیگر وضع فولاد کمی بهبود پیدا می‌کند. به هر حال، تا زمانی که طرح‌های عمرانی و سازندگی در کشور تقویت نگردد، محصولات فولادی هم با کاهش مصرف رویه رو می‌گردد و همین امر می‌تواند باعث تشدید رکود در بازار گردد.

آیا شرکت‌ها پاداش ایستادگی خود در دوران تحریم را در سال آینده می‌گیرند؟

احسان ابراهیمی

واحد ارتباط با مشتریان شرکت توسعه صنایع نفت و گاز سرو



و سرانجام برجام! ورود ایران با جیبی پر از پول به عرصه رقابت در اقتصاد و تجارت؛ عرصه‌ای که اگر چه به لحاظ نقدینگی به میزان هشت سال گذشته نخواهد بود، لیکن چشم انداز روشنی را برای صنعت کشور فراهم ساخته است. سال ۹۴ سالی همراه با افت و خیزهایی بود که سرانجام کار درخشان از آب در آمد. حال که قراردادهای

جدید، انتظار پیشرفت صنعت ایران به لحاظ برخورداری از تکنولوژی‌های روز دنیا را می‌کشد، دقت نظر در بررسی تمام جوانب در اجرای این مهم را به خود می‌طلبید. امید داریم سال ۹۵ سال برداشت محصول صبر و بردباری این چند سال اخیر باشد که شرکت‌هایی که جانانه در این عرصه ایستادگی نمودند، بتوانند نتیجه تلاش خود را

ببینند، که دستیابی به آن دور از ذهن نخواهد بود، چرا که به تشبیه حضرت امام علی (ع) درختان بیابان از چوب سخت تر و با دوام تری برخوردارند. همچنین امید است صنعت فولاد کشور و چرخه تولید آن، سهم خود را در بازارهای داخلی و جهانی افزایش داده و بار دیگر برگ زرینی بر افتخارات میهن عزیزمان اضافه نماید.

افزایش مصرف نسوز در گرو رونق بازار فولاد

مهدی غنی

مدیر فروش شرکت تولیدی و خدمات صنایع نسوز توکا



سه عامل اصلی منجر به کاهش تولید و نقدینگی در صنعت فولاد شده است:

استانداردهای کیفی
کاهش نیاز بازار داخلی به علت رکود اقتصادی در بازار مسکن و پروژه‌های عمرانی
مجموعه این عوامل منجر به کاهش تولید فولادسازان شده است که این امر به طور مستقیم کاهش مصرف نسوزهای کیفی و ایجاد رقابت منفی در صنعت نسوز را موجب گردیده است. امید است توافقات سیاسی و

رفع تحریم‌های موجود در درجه اول منجر به رونق اقتصادی در داخل کشور در حوزه مسکن و پروژه‌های عمرانی و بالتبع افزایش مصرف فولاد و همچنین افزایش صادرات فولاد به کشورهای همسایه و بالاخره افزایش مصرف نسوز گردد و در درجه دوم سهولت در سیستم ارتباط بین بانکی و رفع مشکلات سوئیفت بانک‌ها برای گشایش L.C. های یک ساله جهت واردات مواد اولیه نسوز را شاهد باشیم.

- اولاً کاهش قیمت مقاطع فولادی در بازار داخل و خارج کشور به علت عدم تناسب قیمت تمام شده فروش این کالا در داخل و عدم رقابت در خارج از کشور
- واردات مقاطع فولادی ساخت کشور چین با قیمت‌های پایین و بدون در نظر گرفتن

معرفی توانمندی‌های شرکت لوزان املش

علی پاکسرشت صوفی

مدیرعامل شرکت لوزان املش



شرکت لوزان املش از سال ۲۰۰۲ فعالیت‌های خود را در زمینه تامین تجهیزات لجستیکی داخل و خارج انبار تحت عنوان نمایندگی انحصاری برندهای معروف دنیا Jungheinrich آلمان، Hubte آلمان،

Deutruck آلمان، Combilift آلمان، CVS Ferrari ایتالیا و Magaziner آلمان توسط نیروهای متخصص آغاز کرد. شرکت هم اکنون در جهت توسعه فعالیت‌های خود به عنوان نماینده شرکت کمبی لیفت

ایرلند در زمینه جابجایی کالاهای سنگین از جمله زمینه صنایع فولاد، آلومینیوم، بنادر و خودروسازی و ... فعالیت دارد.

فولاد خراسان در مسیر بهبود تکنولوژیک

لازمه ورود به حوزه تکنولوژی ایجاد نظام مدیریت تکنولوژی (MOT) است تا با الگو برداری از مدل های معروف و پذیرفته شده بین المللی نظیر مدل PHEEL و بر اساس گام های شناسایی، انتخاب، اکتساب، بهره برداری، محافظت، یادگیری بتوان به تکنولوژی های مورد انتظار دست یافت.

بهروز اسماعیلی

معاون برنامه ریزی و فن آوری مجتمع فولاد خراسان



با شرکت کوبه استیل ژاپن به عمل آمده، تصمیم به ارتقاء تکنولوژی گرفته شده است که کاهش ۷۰ درصدی در میزان مصرف آب و ۲۰ درصدی مصرف گاز و افزایش ۲۰ درصدی راندمان را به همراه خواهد داشت که کاهش میزان غبار و لجن نیز از پیامدهای آن خواهد بود. با ارتقاء این تکنولوژی بهره وری کل واحد احیاء مستقیم به طور چشمگیری افزایش خواهد داشت.

گندله سازی: با توجه به تکنولوژی های معروف لورگی (Lurgi) و آلیس چالمرز (Allis-Chalmers) در تولید گندله سنگ آهن و با عنایت به اینکه فولاد خراسان در کارخانه گندله سازی ۲/۵ میلیون تنی خود با پیشرفت ۸۰ درصد از تکنولوژی لورگی استفاده نموده، لذا سعی شده از آخرین دستاوردهای تکنولوژی در این حوزه برخوردار باشد.

۵. کنسانتره: تکنولوژی هایی که در کارخانجات تغلیظ سنگ آهن استفاده می شود، عمدتاً به نام سازندگان آن مطرح است و فولاد خراسان نیز از تکنولوژی اتوتک در ساخت کارخانه کنسانتره ۲/۵ میلیون تنی با زیر بنای ۵ میلیون تن در محل سنگان خواف استفاده می کند. در ساخت این کارخانه نیز سعی شده است از آخرین دستاوردهای تکنولوژیکی در کاهش مصارف انرژی و افزایش راندمان بهره گیری شود.

مانیتورینگ دود و ... را دارد که اجرای آن ضمن کاهش مصارف انرژی، الکترو و همچنین کاهش تولید غبارات فلزی (Fume)، موجب افزایش راندمان کوره و در نهایت افزایش بهره وری کارخانه فولادسازی خواهد شد.

۳. احیاء مستقیم: تکنولوژی های معروف احیاء مستقیم در دنیا شامل میدرکس (MIDREX)، پروفر (Proffer)، اچ وای ال (HYL) می باشد و با توجه به برخورداری بیشتر کارخانجات احیاء مستقیم در ایران از تکنولوژی میدرکس که دو مدول احیاء فولاد خراسان نیز از این تکنولوژی هستند، بر اساس مذاکرات و توافقاتی که

۴.

برخی از تکنولوژی هایی که فولاد خراسان با استفاده از مدل مدیریت تکنولوژی در زنجیره ارزش خود در دست اقدام دارد به شرح زیر می باشد:

۱. نورد: دو روش عمده تکنولوژی های حوزه نورد به صورت غلتک های رفت و برگشتی و پیوسته است که تکنولوژی به کار گرفته شده در واحد نورد فولاد خراسان به صورت پیوسته و با برخورداری از تکنولوژی (QTB) می باشد و علی رغم اینکه فولاد خراسان توانسته از زمان راه اندازی تاکنون، تولید ۱۶ درصد بیش از ظرفیت اسمی را تجربه نماید ولی تصمیم دارد تکنولوژی ۲ خطه نورد را به ۴ خطه ارتقا و از ماشین جوش مداوم نیز استفاده کند که این امر کاهش ضایعات و مصرف انرژی، افزایش راندمان و در نهایت افزایش بهره وری واحد نورد را به دنبال خواهد داشت.

۲. فولادسازی: با توجه به تکنولوژی های متنوعی که شرکتهای سازنده در کوره های قوس الکتریکی (EAF) دارند و برخورداری فولاد خراسان از تکنولوژی DANARC و همچنین علی رغم اینکه تولید ۱۴ درصد بیشتر از ظرفیت اسمی در این شرکت تجربه شده است، تصمیم به اجرای Revamp از طریق افزایش ۳ مشعل تزریق گاز، اکسیژن و کرین، ارتقاء به سیستم الکترو ردگولیشن، ارتقاء به سیستم





كاوش جوش

KAVOSH JOOSH



توليد كننده انواع مواد مصرفي جوشكاري اتوماتيك
شامل پودر جوش زيرپودري و انواع سيم جوش هاي
زيرپودري، توپودري و مسوار CO₂

توليد كننده مفتول هاي توپودري فولادسازي
اجراي جوشكاري تخصصي شامل:

- جوشكاري و بازسازي چرخ هاي قطار و جرثقي
- جوشكاري و بازسازي انواع غلظك در منابع مختلف
- توليد ورق هاي دو لايه ضد سايش به روش جوشكاري
- Cladding شيرهاي نفتي و تجهيزات سرچاهي
- Hardfacing قطعات منابع فولاد، سيمان و معدن
- مانند: قطعات احياي مستقيم، پاروهاي
- ميكسر، مارپيچ هاي انتقال مواد،
- غلظك ها و سيني آسياب ها،
- چكش هاي سنگ شكن و ...



ت ۰۲۱ - ۴۴ ۹۰ ۱۸ ۶۷

ف ۰۲۱ - ۴۴ ۹۰ ۱۹ ۴۴

دفتر مركزي: كيلومتر ۱۲ جاده مخصوص كرج، خيابان سپاه اسلام، پلاك ۵۳

eng@kavoshjoosh.com

www.kavoshjoosh.com

درام نوار نقاله (pulley- بارابان) تولید کننده انواع درام نوار نقاله



Noandishan Vista Sepanta

نوا اندیشان ویستا سپانتا

تولید و تامین تجهیزات صنایع فولاد و سیمان

دفتر مرکزی: تهران، خیابان خرمیدشت شمالی

پلاک ۸۷، طبقه ۲۰، واحد ۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۲۲۱۲۲

فکس: ۰۲۱-۸۸۲۰۲۶۰۲

www.nvs-co.com

info@nvs-co.com





Daftar Kole Kala Industrial Co.



Daftar Kole Kala Industrial Group

www.dkki-co.com

توليدات عمده و يكبار مصرف:

- انواع پروبهاي اندازه گيري دما ، اكسيژن و نمونه بردارهاي ذوب و ...
- دستگاههاي اندازه گيري
- تجهيزات مصرفي و ابزار دقيق شامل:
- كنتاكت بلوك، سرلنس، كابل دروني و بيروني جبران ساز و سوكت هاي مخصوص و ...

امروزه كنترل دقيق دما ، اكسيژن محلول در مذاب و نمونه گيري ، در صنايع ذوب و ريخته گري از اهميت ويژه اي برخوردار است به طوريكه بدون دريافت اطلاعات فوق توليد محصول با كيفيت غيرممکن مي باشد . بر اين اساس ، تكنولوژي سنجش هر روز با نوآوری هاي متالورژي همراه و روبه تكامل است .

شرکت صنعتی دفتر کل کالا فعالیت تولیدی خود را پس از برنامه ریزی های اولیه و نیاز بازار آغاز نمود و رسماً بعنوان اولین تولید کننده سنسورهای دمای یکبار مصرف ، سنسورهای اکسیژن ، انواع پروبهای نمونه بردار و کلیه ملزومات وابسته تحت لیسانس گروه Minco آمریکا را با همکاری شرکتهای Minkon و Uelco آلمان مطابق استانداردهای بین المللی مانند DIN-IEC-۵۸۴ را آغاز نمود .



DKKI

Daftar Kole Kala Industrial Co.

فنجانک کربن کاپ



پروب اکسیژن



نمونه بردار چدن و فلزات رنگین



نمونه بردار



ترموکوپل



لانس اکسیژن و تجهیزات



هیدرووس



سیستم های اندازه گیری



پروب هیدرووس



شرکت دانش بنیان

رای صنعت توس

Ray Sanat tools co.



Slurry Pump

KHW

KWP Series

کاربرد وسیع
در صنایع فولاد ایران
معادل پمپ‌های XE 37, XE 32, ...



- با تضمین تامین قطعات یدکی و پشتیبانی فنی
- کیفیت بالا قطعات و قابلیت جایگزینی با مدل‌های اورجینال



Slurry Pumps



MHD



WAH



OHM



BHX



WHA



MVS



VHL



FHA

Process Water Pumps

Other products



دفتر مرکزی و کارخانه:

مشهد، شهرک صنعتی توس، توس ۲، اندیشه ۱۳، شماره ۸۶۱
تلفن: ۰۵۱ ۳۵۴۱۱۳۲۰-۴ فاکس: ۰۵۱ ۳۵۴۱۱۳۲۴
www.raysanat.com info@raysanat.com



مجمع ذوب آهن
گمپرون

GAMBRON

Steel Melting Complex



پروسه تولید:

از کنسانتره سنگ آهن ← گندله
آهن اسفنجی ← ذوب و
ریخته گری و در نهایت تولید
اسلب و ورق



فاز اول ۱/۵ میلیون تن اسلب و ورق



توانایی افزایش تا ۵ میلیون تن
اسلب و ورق





شرکت ذوب آهن گمبرون بندرعباس
در حال انعقاد قراردادها و گشایش
ال سی می باشد.



مدیرعامل: حسن مصیب زاده

آدرس دفتر مرکزی: تهران، میدان آرژانتین، ابتدای بلوار بیهقی، پلاک ۲۲

تلفن: ۸۹۴۱ (۰۲۱) و ۸۸۷۳۶۹۴۱ (۰۲۱)

فکس: ۸۸۷۳۶۹۴۰ (۰۲۱)

پست الکترونیک: info@gambroncomplex.com

www.gambroncomplex.com



شرکت MME در سال ۱۹۹۶ توسط هلدینگ آسکو تک متعلق به سازمان ایمیدرو در شهر دوسلدورف آلمان با هدف بکارگیری آخرین تکنولوژی های روز اروپا در طرح های معدنی، فولادی و صنایع پایین دست و انتقال دانش فنی و بومی سازی آن، تاسیس گردید.

این شرکت با بیش از ۱۹ سال سابقه فعالیت در عرصه فولاد، ارائه دهنده خدمات مهندسی، بازرگانی، تامین تجهیزات و اجرا در ده ها پروژه فولادی از جمله طرح های فولاد شادگان، نیریز، میانه، بافت، سپید دشت، هرمزگان، گاوّه جنوب می باشد و همچنین اجرای موفق پروژه های افزایش ظرفیت واحدهای موجود از جمله فولاد خوزستان از دیگر دستاوردهای این شرکت می باشد.

طراحی، مهندسی و اجرای طرح احیا، آهن اسفنجی به روش PERED (Persian Reduction) تحت لیسانس MME علاوه بر پروژه های داخلی در کشور چین نیز در حال اجرا بوده و همچنین فولاد سازی کشور کویت نیز از دیگر طرح های اجرا شده ی بین المللی است. بهره گیری از متخصصین مجرب خارجی در Basic Design و استفاده از کارشناسان مجرب داخلی در Detail design و بکارگیری تدریجی تجهیزات و قطعات با کیفیت ساخت داخل علاوه بر ایجاد قابلیت رقابت فنی و اقتصادی، موجب انتقال دانش فنی و بومی سازی گردیده است.

شرکت MME در فضای جدید اقتصادی آماده ارائه خدمات مهندسی، تهیه و تامین تجهیزات، اجرا، مشاوره فنی در طرح های جدید، توسعه زیر ساخت ها، افزایش ظرفیت، اصلاح و بروزرسانی در زمینه پروژه های معدنی، انباشت و برداشت و انتقال مواد، گندله سازی، احیا، آهن اسفنجی، فولاد سازی، ریخته گری، نورد و سایر صنایع پایین دستی و جنبی به کلیه شرکت ها می باشد.



MME GmbH (1996)

Branch Office Iran

📍 Fourth Alley, South Pirouzan St,
Hormozan St, Shahrak Gharb, Tehran.

☎ +98 (0) 21 88577870

☎ +98 (0) 21 88575758

✉ info@mme-co.ir

Headquarters Germany

📍 Tersteegenstraße. 10
40474 Düsseldorf.

☎ +49 (0) 211 6999051-0

☎ +49 (0) 211 6999051-99

✉ info@mme-co.de



MME Company was established by ASCOTEC holding which belongs to IMIDRO organization in Düsseldorf Germany in 1996 with the aim of applying the latest European technologies in mining, steel projects and downstream industries and transferring technical knowledge and localizing it.

MME has more than 19 years' experience in steel sector, Engineering, commercial, equipment supply, service provider and performing several projects including SHADEGAN, NEYRIZ, MIANEH, BAFT, SEPIDDASHT, HORMOZGAN, SOUTH KAVEH.

Also successful performance of capacity improvement of existing plants including KHOUZESTAN steel is another MME achievements.

Designing, engineering and performing direct reduction plants using PERED (PERSIAN REDUCTION) method under MME license, in addition to internal projects are also performing in China project and Kuwait steelmaking is another sample of international performed plants by ASCOTEC group.

Taking advantage of external experts in basic design and using internal expert in detail design and gradual extension of internal equipment and qualified spare parts, cause technical and economical compatibility beside, Technical Know-How transferring and localizing.

MME in new economical atmosphere is ready to offer engineering services, equipment supply, performing, technical consultant in new projects, infrastructure development, increasing capacity, improvement and re-vamping in mines projects, stack yards, material handling, pelletizing, direct reduction, steelmaking, casting, rolling and other downstream and finishing lines to all companies.



Mines & Metals Engineering GmbH
www.mme-co.de

MAX

Special Tools

مکس شرکت ماشین ابزار

مبتکر و مجسری

ماشینکاری در محل

بدون جابجایی قطعه یا دستگاه

افتخار ماشینکاری در محل بیش از ۲۰۰ مورد در صنایع داخل و خارج از کشور
ترمیم قطعات با بهره مندی از تکنولوژی متال اسپری
اولین و بزرگترین شرکت طراحی و ساخت ماشین ابزار سیار (ایران و خاورمیانه)
گستره وسیع فعالیت ها از قبیل : نیروگاهی ، سیمان ، معادن ، فولاد ، تأسیسات دریایی و ...

www.maxsptools.com

info@maxsptools.com

تلفن: ۰۲۱-۴۶۸۹۷۱۸۴

همراه: ۰۹۱۴-۳۰۱۸۰۵۳

تلفن: ۰۲۱-۴۶۸۹۷۱۸۵

۰۲۱-۴۶۸۳۴۵۱۱

تهران / جاده قدیم کرج / شهر قدس (قلعه حسن خان) / مجتمع کارگاهی زاگرس
بلوار زاگرس / بن بست البرز / یلک



شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان
(سامی خاص)
(SJSCo.)

کارخانه در حال بهره برداری کارخانه احیا، مستقیم
شماره یک به ظرفیت تولید ۱ میلیون تن آهن اسفنجی

اهداف شرکت:
احداث مجموعه کارخانجات برای
رسیدن به ظرفیت ۶ میلیون تن
محمولات فولادی شامل:
۲ میلیون تن آهن اسفنجی
۲ میلیون تن شمش فولادی
۲ میلیون تن محصولات نهایی نورد شده

Sirjan Jahan Steel Complex

پروژه های در دست اجرا

- ۱- پروژه ساخت کارخانه ذوب و ریخته گری شماره ۱ ۱ میلیون تن
- ۲- پروژه نورد بردسیر فاز ۱ ۵۰۰ هزار تن
- ۳- پروژه ساخت کارخانه احیا مستقیم شماره ۲ ۱ میلیون تن

پروژه های آتی

- ۱- پروژه ساخت کارخانه ذوب و ریخته گری شماره ۲ ۱ میلیون تن
- ۲- پروژه نورد بردسیر فاز ۲ ۵۰۰ هزار تن
- ۳- پروژه نورد سیرجان ۱ میلیون تن

دفتر مرکزی: تهران، میدان آرژانتین، خیابان بخارست (احمدقصر)، بخارست ۶، پلاک ۱۴، واحد ۴
تلفن: ۸۸۵۰۸۱۵۷ - ۸۸۵۰۸۰۶۳ - ۰۲۱ فکس: ۸۸۵۰۸۱۳۳ - ۰۲۱
کارخانجات: کرمان، سیرجان، کیلومتر ۵۰ جاده شیراز، جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
تلفن: ۰۲۴-۴۱۲۳۳۶۲۵ فکس: ۰۲۴-۴۱۲۳۳۶۲۶
سایت: www.sjfco.ir ایمیل: info@sjfco.ir





Quality Pioneer

DENA TIRE

& Rubber Manufacturing CO.



DENA Conveyor Belt

تولید کننده طولانی ترین و سنگین ترین تسمه نقاله در ایران



www.DenaTire.ir



شرکت تولیدی و صنعتی

آلکان ماشین

ALCAN
MACHINE

قابل توجه مدیران و مسئولین محترم کارخانجات سیمان کشور

تعمیرات اساسی گیربکس های آسیاب غلطکی تیپ های

KMPS (Flender) •

KPAV (RENK) •

WPU, WPV (MAAG) •

توسط مهندسين و کارشناسان با تجربه

شرکت آلکان ماشین و بهره گیری

از تکنولوژی و همکاری شرکت های اروپایی

در داخل کشور میسر گردیده است.

(با تامین کلیه چرخنده ها و شافت دنده های گیربکس های فوق)



کرج، جاده ملارد، سر آسیاب، خیابان دانش شرقی
بعد از چهار راه اول، پلاک ۱۱۴
تلفن: ۰۲۱-۶۵۱۵۳۹۳۳ ، ۰۲۱-۶۵۱۵۳۵۱۲
فکس: ۰۲۱-۶۵۱۱۸۷۵۸

ALCAN MACHINE





انتظامی، مدیرعامل شرکت دیرگداز آذر:

هزینه تعمیرات و نگهداری تجهیزات صنعتی در ایران دو برابر سایر کشورهاست

بیشتری ادامه خواهد داشت. ضمن این که برای افزایش توانمندی فروش و بازاریابی شرکت درصدد هستیم تا با پیاده سازی سیستم مدیریت ارتباط با مشتریان (CRM) که هماهنگ با وب سایت شرکت است و سیستم دیجیتال مارکتینگ به این اهداف یادشده دست پیدا کنیم.

خروج مذاب

- ماسه مجرای پاتیل و EBT کوره های قوس الکتریکی
- ملات های آلومینایی و آلومینوسیلیکاتی بوده است.

وی در ادامه راجع به بازارهای فروش محصولات دیرگداز آذر گفت: بازارهای فروش محصولات این شرکت در صنایع فولادی، صنایع ریخته گری، صنایع سیمان، صنایع مس و سایر فلزات غیرآهنی، پتروشیمی ها و سایر حوزه های مشابه را در بر می گیرد.

انتظامی درباره حضور شرکت دیرگداز آذر در بازارهای بین المللی خاطر نشان کرد: شرکت دیرگداز آذر تا بحال حضور در بازارهای جهانی و فعالیتهای صادراتی را تجربه نکرده، ولی در جریان کسب آمادگی برای حضور در این بازارهاست و امیدواریم تا از سال آینده شاهد آغاز فعالیتهای صادراتی و محصولات شرکت باشیم.

مدیرعامل شرکت دیرگداز آذر راجع به برنامه های سال آتی شرکت نیز خبر داد و گفت: در پی آن هستیم تا در سال آتی خط تولید جدید در واحد شماره ۲ را تکمیل و راه اندازی کنیم. همچنین فعالیتهای تحقیقاتی شرکت جهت بهبود هرچه بیشتر تولیدات شرکت در سال آینده با شدت و دقت

آتش انتظامی

مدیرعامل شرکت دیرگداز آذر در گفت و گو با چیلان میزان تولید این مجموعه را در سال ۹۴ حدود ۶۰۰۰ تن اعلام کرد و گفت: در سال ۹۴ توانستیم حدود ۶۰۰۰ تن تولید محصول داشته باشیم که محصولات تولیدی شامل انواع جرم ها و قطعات شکل دار مونولیتیک اعم از:



- جرم های ریختنی آلومینایی، آلومینا بالا و آلومینوسیلیکاتی از نوع پر سیمان، متوسط و کم سیمان
- قطعات پیش ساخته آلومینایی و آلومینا بالا مطابق نقشه خریدار و با ابعاد مختلف از جمله سقف کوره های قوس الکتریکی، قطعات نسوز تاندیش، لانس دمش گاز ازن و...
- جرم های ریختنی و پاشیدنی آلومینوسیلیکاتی
- جرم های پلاستیک آلومینوسیلیکاتی و آلومینایی
- جرم های قلبایی از جمله روکش تاندیش، جرم تعمیرات گرم کوره ها و جرم ریختنی دهانه





گفتگو با مدیرعامل مجتمع ایران ذوب:

حمایت های دولت باید همه جانبه باشد



اشاره:

شرکت ایران ذوب، یکی از شرکت های شناخته شده ریخته گری و از پیشگامان ریخته گری ماشینی در سطح کشور می باشد.

ایران ذوب؛ اصیل و کهن در صنعت

مجتمع ایران ذوب یکی از برندهای معتبر در تولید قطعات ریخته گری ضد سایش و گلوله در کشور است که در صنایع فولاد و سیمان کاربرد بسیاری دارد. پهای تمام شده تولید محصولات باید به گونه ای باشد که نه تنها در داخل کشور بلکه در رقابت با سایر کشورها هم حرفی برای گفتن وجود داشته باشد. از مزیت های کارخانه ایران ذوب نیروهای مجرب کار آزموده ای هستند که در اختیار مجموعه هستند و باعث شده اند تا کارایی بالایی در تولیداتمان داشته باشیم. با توجه به اینکه رقبای خارجی، با بهبود سیستم های خود توانسته اند هزینه های اضافی تولیداتشان را کاهش

بدهند، ما نیز باید در این مسیر گام برداریم. یکی از این روش های کاهش هزینه، افزایش راندمان تولید است که در بخش های تکنولوژی و نیروهای انسانی می توان از آن بهره برد.

در واقع استفاده از تکنولوژی مناسب و نه لزوما به روز در کنار نیروهای انسانی متخصص و آموزش دیده با انگیزه بالا؛ این توانایی را دارند تا راندمان تولید هر واحدی را بهبود دهند. از روش های دیگر نیز می توان به تولید بر اساس نیاز مشتری اشاره کرد که هزینه های اضافی تولید را می تواند کاهش دهد.

محصولات

محصولات شرکت ایران ذوب عبارتند از: انواع گلوله و سیلپس های مواد و سیمان، انواع قطعات ریخته گری فولادی و چدنی ضدسایش کروم دار (زره و دیافراگم آسیا، پروانه و پوسته پمپ های ضد سایش و ...)، انواع قطعات ریخته گری فولاد نسوز (گریت بار، گریت کولر، انواع بیلچه و لیفترها و سگمنت

های کوره های پخت کلینکر و ...). همچنین در طرح توسعه جدید شرکت ایران ذوب، تولید کره ها و نیمکره های آلومینیومی را نیز به تولیدات خود افزود که در صنایع فولاد سازی جهت اکسیژن زدایی بکار گرفته می شود.

شرکت ایران ذوب علاوه بر تأمین نیازهای داخلی، اقدام به صادرات محصولات خود به کشورهایی چون عراق، قطر، امارات، سوریه، ترکیه، ایتالیا و ... نموده است.

سخن مدیرعامل - سید مهدی قریشی

گرچه مشکلات زیادی در صنعت فولاد ایران وجود دارد و با آن دست به گریبان هستیم ولی بنظرم دامپینگ کشورهای خارجی بخاطر کاهش رشد اقتصادی اکثر تولیدکنندگان مطرح دنیا، بزرگ ترین مانعی است که در حال حاضر با آن روبرو هستیم. دولت در این شرایط رکود باید حمایت خود را از تولیدکنندگان داخلی بیشتر کند و با راهکارهایی مثل وضع تعرفه یا ارائه تسهیلات به تولیدکنندگان به خروج از دوران رکود کمک کند.

در آخر با توجه به گشایش های سیاسی و اقتصادی صورت گرفته، بنظر می رسد باید به بهبود وضعیت صنعت و اقتصاد امیدوار بود و مسلما با رفع شدن تحریم ها و تسهیل شدن وضعیت تجارت صادرات شاهد بهبود اوضاع صنعت خواهیم بود. در کنار این حمایت های دولتی در جهت تحریک عرضه و تقاضا می تواند بهبود این اوضاع را سرعت ببخشد.





جهاندار شکری استراتژی سال آینده شرکت جهان فولاد غرب را اعلام کرد:

کشف و دستیابی به بازارهای صادراتی جدید



کشور هستیم و اصل و اساس اقتصاد مقاومتی را تولید صادرات محور می‌دانیم باید انگیزه‌های صدور کالا در صادرکنندگان تقویت کنیم. سازمان امور مالیاتی به طور یکنواخت در همه کشور قانون را اجرا و پرداخت مطالبات تولیدکنندگان را تسهیل نمایند.

استراتژی‌ها و چشم انداز سال ۹۵

جهاندار شکری در آخر راجع به برنامه‌های آتی شرکت جهان فولاد غرب می‌گوید: در آینده سعی ما بر این است که زمینه فعالیت خود را توسعه دهیم و بازارهای جدیدی را کشف کنیم و مسلماً اگر عوامل تشویقی توسط دولت به کار گرفته شود می‌تواند منجر به تلاش مضاعف مجموعه‌هایی مثل ما باشد. تولیدکنندگان فولاد قابل قیاس با سایر رشته‌های تولیدی نیستند زیرا تولید فولاد بسیار سرمایه‌بر و به سرمایه در گردش بسیار بالا نیاز دارد. همچنین سیستم بانکی باید نگاه ویژه‌ای به این صنعت داشته باشد تا تولیدکنندگان هم در مضیقه مالی قرار نگیرند و بدیهی است در صورتی که حمایت دولت از طریق سیستم بانکی اعمال شود و از مشوق‌های لازم بهره‌مند شویم می‌توانیم در تحقق چشم‌اندازهای برنامه‌ای دولت مؤثر واقع شویم.

البته بیش از نیمی از محصولات این شرکت، در بازارهای خارجی به فروش می‌رسند و بقیه در داخل کشور عرضه می‌شوند. در بخش صادرات نیز بازارهای عراق و افغانستان را در اختیار داریم و درصدد گسترش بازارهای هدف هستیم. این را بگویم که در سال ۹۴ توانستیم بیش از ۵۰ درصد تولیداتمان را برای مشتریان خارجی خود صادر کنیم.

شکری راجع به مشکلات موجود برای صادرکنندگان فولادی افزود: مسلماً تولیدکنندگان و تجار آگاهی دارند که در گذشته به صادرکننده جوایزی پرداخت می‌شد که متأسفانه در سالهای اخیر این جوایز به کلی قطع شده است.

از طرف دیگر، مالیات ارزش افزوده پرداختی برای خرید مواد اولیه متناسب با ارزش صادرات از طرف سازمان امور مالیاتی مسترد می‌گردد اما شاهد هستیم که سازمان امور مالیاتی با وجود شفافیت قانون در استرداد مالیات ارزش افزوده به صادرکنندگان از انجام صریح قانون خودداری نموده و درصدد ایجاد سدی برای بازپرداخت مالیات یاد شده برمی‌آید که مسلماً می‌تواند تولیدکنندگان را در فعالیت صادراتی بی‌انگیزه کند.

وی ادامه داد: قطعاً اگر خواهان ارزآوری به داخل

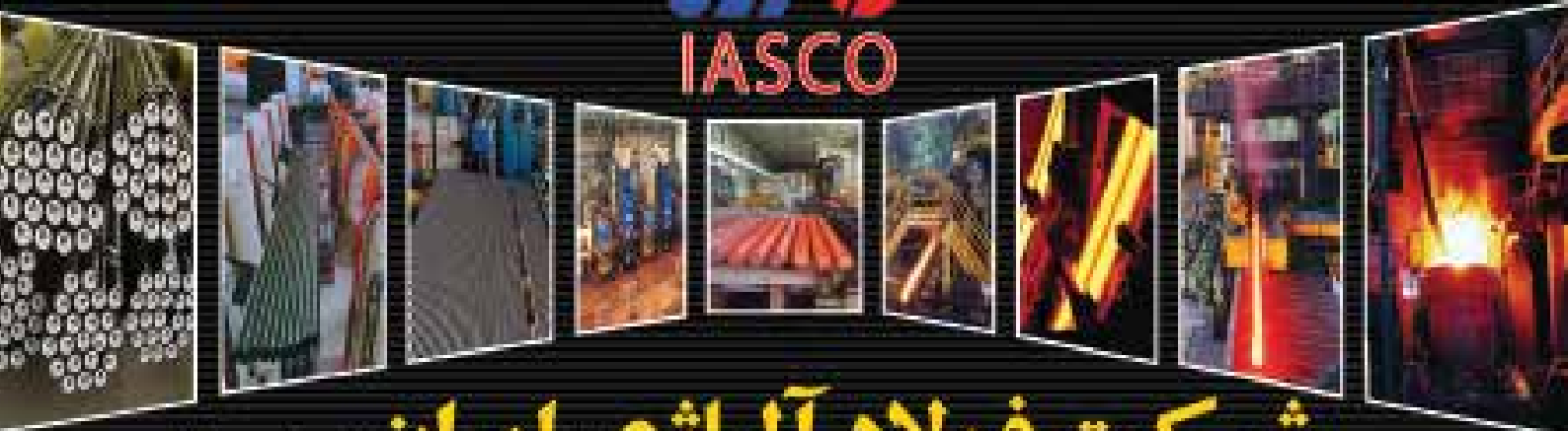
شرکت مجتمع جهان فولاد غرب از جمله واحدهای نورد کشور است که با ظرفیت اسمی تولید سالانه ۳۰۰ هزار تن انواع تیرآهن، نبشی، ناودانی و میلگرد؛ در سال ۱۳۸۶ به بهره‌برداری رسید و با تولید محصولات استاندارد خود توانست حضور در بازارهای خارجی را نیز تجربه کند.

برای آشنایی بیشتر با این مجموعه مهندس جهاندار شکری عضو هیأت مدیره و مدیریت کارخانه راجع به فعالیت‌ها و ساز و کار این مجموعه فولادی بیشتر خواهد گفت که از نظرتان خواهد گذشت:

میزان تولید سال ۹۴ و بازارهای فروش

شکری در رابطه با تولیدات شرکت جهان فولاد غرب این‌گونه می‌گوید: با پیش‌بینی تولید ماه‌های آتی به نظر می‌رسد در سال ۹۴ بتوانیم به بیش از ۷۰ درصد ظرفیت اسمی در تولید مقاطع طولی فولادی برسیم که البته به دلیل عدم کشش بازار داخلی و رکود حاکم بر بازار سعی کرده‌ایم تولید را متناسب با تقاضا نگه داریم.





شرکت فولاد آلیاژی ایران (سهامی عام)

بزرگترین تولید کننده انواع فولادهای آلیاژی در ایران و خاورمیانه

گروه های فولادی قابل تولید

- فولادهای ابزار سرد کار
- فولادهای ابزار گرم کار
- فولادهای تیغ لوله
- فولادهای قالب پلاستیک
- فولادهای مقاوم به حرارت
- فولادهای مقاوم به دما بالا
- فولادهای پلیرینگ
- فولادهای سوپاپ
- فولادهای اکستروژن سرد
- فولادهای کوبشی عملیات حرارتی پذیر
- فولادهای ابزار کربنی
- فولادهای سخت شونده سطحی
- فولادهای فنر
- فولادهای نیترویدینگ
- فولادهای میکروآلیاژ
- فولادهای خوش تراش
- فولادهای پر کننده جوشکاری
- فولادهای زنگ نزن
- فولادهای عملیات حرارت پذیر

ابعاد و اشکال تولیدات

- میلگرد: ۲۰۰-۱۲ میلیمتر
- شمش: ضخامت ۶۰-۵ عرض ۱۵۰-۱۸ میلیمتر
- چهار گوش: ۱۰۰-۴۰ میلیمتر (RCS) ۲۱۰-۴۰ میلیمتر
- شمش: ۲۰۰-۱۰۰ تن
- کلاف: بر اساس سفارش مشتری



کاربردها

- صنایع خودرو سازی
- ماشین سازی
- نفت و گاز و پتروشیمی
- ابزار سازی
- نیروگاهی
- ریلی
- ساخت لوازم پزشکی و جراحی
- وسایل صنایع ویژه

کارخانه:

بزرگ بلوار آزادگان - بلوار شهید دهقان ششادی - کیلومتر ۲۲ جاده فولاد آلیاژی - کد پستی: ۸۹۲۵۱۵۱۹۹۴
 امور بازرگانی و فروش: ۰۲۵-۳۷۲۵۵۰۸۲ تلفن: ۰۲۵-۳۷۲۵۳۰۹۰ دورنگار: ۰۲۵-۳۷۲۵۴۴۸۰

دفتر تهران:

خیابان کریم خان زند - خیابان قائم مقام قزاقی - خیابان شاهپور - پلاک ۵۱ - کد پستی: ۱۵۸۹۸۲۳۳۶
 تلفن: ۰۲۱-۸۸۳۳۲۶۲۶ دورنگار: ۰۲۱-۸۸۳۳۲۶۲۶

website: www.iasco.ir
 E-mail: info@iasco.ir
 sales@iasco.ir
 export@iasco.ir



شرکت **راه سازی و معدنی مبین** بزرگترین زیرمجموعه گروه اقتصادی عرش و از پیشگامان شرکت های معدنی بوده که فعالیت خود را از سال ۱۳۶۸ آغاز نموده و با بهره گیری از توانمندی های نیروی انسانی، دانش فنی و بکارگیری از تجهیزات مناسب موفق شده است تاکنون بیش از ۸۵۰ میلیون تن عملیات استخراج و باطله برداری را در معادن مختلف کشور انجام دهد. در همین راستا این شرکت توانسته است رتبه اول در حجم عملیات معدنی را در کشور کسب کند و در حال حاضر حجم عملیات این شرکت سالانه بیش از یکصد میلیون تن باطله برداری و استخراج می باشد بطوریکه در اکثر معادن اصلی و استراتژیک کشور حضوری فعال داشته و بعنوان بازوی قدرتمند و قابل اتکا برای کارفرمایان و دولتمردان بخصوص شرکت ملی صنایع مس ایران و شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران عمل می نماید.

پروژه های در دست اقدام

- معدن مس میدوک
- معدن مس سونگون
- معدن سنگ آهن گل گهر - توده معدنی شماره ۵
- معدن سنگ آهن چاه کز

پروژه های انجام شده

- عملیات استخراج و باطله برداری معدن مس دره زار
- عملیات استخراج و باطله برداری معدن سرب و روی انگوران
- عملیات استخراج و باطله برداری معدن سنگ آهن جلال آباد
- انجام عملیات تسطیح در محل احداث کارخانه ذوب سونگون
- ارائه خدمات معدنگاری در معدن مس سرچشمه
- عملیات استخراج و باطله برداری معدن سنگ آهن گل گهر توده معدنی شماره ۱
- عملیات ترفیع سد رسوبگیر سونگون
- عملیات ترفیع سد رسوبگیر مجتمع مس میدوک
- عملیات استخراج و باطله برداری معدن سرب ، روی و کالامین مهدی آباد





شرکت مهندسی فولاد گستر خاورمیانه

FOOLAD GOSTAR OF MIDDLE EAST

مهندسی، خرید و اجرای پروژه های متالورژی (سهامی خاص)

از سنگ آهن تا فولاد

FOOLAD GOSTAR OF MIDDLE EAST

- راه اندازی، بهره برداری، تعمیرات، و نگهداری واحدهای احیاء مستقیم و فولاد سازی
- بهره گیری از گروه کارشناسی، با سالها تجربه موفق در صنعت فولاد کشور
- طراحی و مهندسی در پروژه های احیای مستقیم و فولاد سازی
- تدارکات، مهندسی خرید و تأمین تجهیزات واحدهای فولادی کشور
- فعال در پروژه های فولاد سازی و احیای مستقیم فولاد



هرمزگان، خراسان، خوزستان، کاوه جنوب، مبارکه،
صبا فولاد خلیج فارس، غدیر ایرانیان و فولاد ارفع

دفتر تهران، یوسف آباد، خیابان چهاردهم، پلاک ۲۵

تلفن: ۸۸۰۲۲۱۰۵، ۸۸۰۲۲۱۰۲، ۸۸۰۲۲۱ (۰۲۱) کدپستی: ۱۳۳۱۸۶۳۹۸۷

پست الکترونیک: Fooladgostar.me.ir@gmail.com

دفتر بندر عباس، چهارراه رسالت، ساختمان عرشیا، طبقه ۶، واحد ۱۰

تلفنکس: ۳۳۴۱۰۳۴۹ (۰۷۴) کدپستی: ۷۹۱۶۸۶۵۸۳ پست الکترونیک: Fooladgostar.me@gmail.com



SABA CHEM. CO.

گروه صنعتی صبا شیمی



- Coil coating industry
- Metal forming
- Automotive
- Aluminum finishing
- Pipe industry
- Oil, Gas & Petroleum
- Home appliances

تولید کننده انواع:

چربی گیرهای صنعتی
پوشش های تبدیلی
مواد ضد خوردگی
دترجنت های صنعتی
روغن های صنعتی
آنتی فوم

**ارائه دهنده ی خدمات فنی و مهندسی
تامین انواع محصولات شیمیایی**



031-37771012

031-37766521

info@sabachem.ir

www.sabachem.ir





شرکت فولاد البرز ایرانیان



FOOLAD ALBORZ IRANIAN COMPANY (FAICO)

شرکت فولاد البرز ایرانیان (فایکو) در سال ۱۳۹۱ تاسیس شده است، و در زمره بزرگترین تولید کنندگان میلگرد (ساده و آجدار) و مقاطع فولادی می باشد. هر کدام از خطوط تولید میلگرد و مقاطع، به تنهایی دارای ظرفیت ۷۰۰،۰۰۰ تن در سال می باشند که تنوع محصولات تولیدی آن شامل میلگردهای با قطر ۸ تا ۳۲ میلیمتر، نبشی های پال مساوی و نامساوی و انواع پروفیل های U، I و H مطابق با استاندارد های معتبر ملی و بین المللی می باشند. شرکت فایکو تحت مالکیت یک شرکت شناخته شده و خوش نام بازرگانی و با مدیریت تیم مجرب فنی در شهر ساری واقع شده است و دارای دسترسی آسان به هر دو بازار داخلی و بین المللی می باشد. به کارگیری آخرین فن آوری روز دنیا در کلیه تجهیزات خطوط تولید، پست اختصاصی برق ۲۰/۲۳۰KW با ظرفیت ۴۵ مگاوات، ایستگاه اختصاصی راه آهن متصل به سیستم ریلی سراسری و ۱۳۰/۰۰۰ متر مربع فضای مجتمع شامل ۹۰/۰۰۰ متر مربع سالن های سرپوشیده تولید، از سایر ویژگیهای مجتمع فولاد البرز ایرانیان (فایکو) می باشد.

دفتر فروش: تهران، خیابان اقدسیه، مرکز خرید صاحبزانبه، طبقه ۴، واحد ۱۴
تلفن: ۲۵۹۷۹ / ۲۶۱۵۰۹۲۳
فکس: ۲۶۱۵۱۰۲۹



شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان

igisco



به منظور توسعه صنایع آهن و فولاد کشور و در راستای چشم انداز ۲۰ ساله توسعه اقتصادی و اجتماعی، شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان با همکاری سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) و با مشارکت شرکتهای سرمایه گذاری غدیر، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو و شرکت فولاد آلیاژی ایران در سال ۱۳۸۵ تأسیس شد. کارخانه احیای مستقیم این شرکت با ظرفیت تولید سالانه بالغ بر ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی که برای افزایش ظرفیت آن تا یک میلیون و دویست هزار تن در سال نیز اقدام شده است، با هدف تأمین بخشی از مواد اولیه مورد نیاز کارخانجات فولادسازی استان یزد و سایر فولاد سازی های کشور در ۲۵ کیلومتری شهرستان اردکان و در استان یزد و همجوار مجتمع گندله سازی چادرملو احداث گردید. همچنین این شرکت برای ایجاد یک مجتمع گندله سازی با ظرفیت ۳.۴ میلیون تن در سال و قابل توسعه تا ۵ میلیون تن در شهرستان بهاباد استان یزد نیز اقدام نموده است. در حال حاضر ۷۲ درصد سهام شرکت فولاد شاهرود نیز به آهن و فولاد غدیر ایرانیان تعلق دارد که کارخانه نورد میلگرد آن با ظرفیت ۲۰۰ هزار تن در سال در حال بهره برداری می باشد و فاز یک فولادسازی آن در دست اجرا است. همچنین ۷۵ درصد سهام شرکت کک نگین البرز واقع در شهرستان شاهرود متعلق به این شرکت می باشد که برنامه احداث یک کارخانه کک سازی با ظرفیت ۴۰۰،۰۰۰ تن در سال را از طریق فاینانس پیگیری می نماید. مناقصه بین المللی آن برگزار شده و کنسرسیومی مشتمل بر شرکتهای معتبر چینی و ایرانی برنده مناقصه مذکور می باشند. شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه سرمایه گذاری های صنعتی و معدنی در پروژه های شرکت توسعه آهن و فولاد گلی گهر برای احداث دو مگا مدول احیا مستقیم با ظرفیت ۳.۴ میلیون تن و کارخانه فولاد سازی اسلب با ظرفیت ۳ میلیون تن در سال بعنوان سهامدار مشارکت نموده است. همچنین بخش معدنی این شرکت فعالیت های اکتشافی و تجهیز معادن و فعالیت های استخراجی در معادن متعلق به خود را برنامه ریزی نموده و توسعه داده است.

مجتمع گندله سازی بهاباد

شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان برای احداث یک کارخانه گندله سازی در زمینی به مساحت ۲۰ هکتار اتخاذ تصمیم نموده است. محل احداث کارخانه در شهرستان بهاباد واقع در ۲۵ کیلومتری معدن چادرملو و با ظرفیت تولیدی کارخانه تا ۳.۴ میلیون تن در سال پیش بینی شده است. هدف از احداث این کارخانه تبدیل پودر کنسانتره سنگ آهن به گندله بوده که قابل مصرف در صنایع فولاد به روش احیا مستقیم می باشد.

تاریخ شروع تولید: شهریور ۱۳۹۸

سرمایه گذاریهای معدنی

شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه معادن و صنایع معدنی در بخش معادن فلزی سرمایه گذاری نموده و در این راستا فعالیتهای اکتشافی را آغاز کرده است و همچنین برای تجهیز معادن و فعالیتهای استخراجی در معادن مذکور اقدام نموده است.

۱- معدن سنگ آهن پلاسری درونه (کلاته برق)

موقعیت جغرافیایی: در استان خراسان رضوی - در جنوب بردسکن

پروانه بهره برداری این محدوده اخذ گردیده و این معدن در حال تجهیز و راه اندازی است.

۲- معدن منگنز سورگاه

موقعیت جغرافیایی: در استان کرمان - غرب جیرفت

این معدن در حال بهره برداری است.

۳- محدوده اکتشافی مس و آهن تربت حیدریه

موقعیت جغرافیایی: در استان خراسان رضوی - جنوب تربت حیدریه

عملیات اکتشافی این معدن توسط مجرب ترین کارشناسان این شرکت برنامه ریزی شده است.

شرکت فولاد شاهرود

نخستین کارخانه نورد فولاد شاهرود که ۷۲ درصد سهام آن به شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان تعلق دارد با هدف تولید انواع میلگردهای ساده و آجدار و سایر مقاطع فولادی در سال ۱۳۸۶ و پس از تکمیل عملیات نصب تجهیزات و ماشین آلات جانبی با ظرفیت اسمی ۲۰۰ هزار تن مورد بهره برداری قرار گرفت.

در سال ۱۳۸۷ بازسازی و ارتقاء تکنولوژی برخی از ماشین آلات نورد باعث افزایش کمی و کیفی تولید گردید و به این لحاظ کارخانه قادر گردید تا انواع میلگردهای ساده و آجدار را در اندازه های ۱۲ تا ۴۰ میلیمتر تولید نماید. فاز اول کارخانه فولاد سازی این شرکت با ظرفیت ۱۰۰ هزار تن در سال و در دست اجرا قرار دارد که پیش بینی می شود تا پایان سال ۱۳۹۵ به بهره برداری برسد. فولادسازی شاهرود برنامه توسعه تا ۳۰۰ هزار تن شمش فولادی را برنامه ریزی نموده است.

تلفن: ۰۲۱-۸۸۵۰۵۱۸۸، فاکس: ۰۲۱-۸۸۵۰۵۱۸۹

تلفن: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۳۰، فاکس: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۳۳

دفتر مرکزی: تهران، خیابان بخارست، خیابان دهم، پلاک ۲۵، واحد ۹ و ۱۰

کارخانه: استان یزد، اردکان، کیلومتر ۲۵ جاده اردکان - نائین

www.igisco.com info@igisco.com



شرکت مجتمع فولاد خراسان

KHORASAN STEEL COMPLEX COMPANY



شرکت مجتمع فولاد خراسان با بهره گیری از پیشرفته ترین تکنولوژی و استانداردهای محصول و مدیریتی در صنعت فولاد (با استاندارد های بین المللی - مدیریتی و محصول شامل - ISO 14001 - ISO 9001 - ISO 3102 - ISO 10015 - ISO 18001 - OHSAS) و گذر فنی تجربه در حال حاضر از تیر تولید ظرفیت استیل ظرفیتهای فولاد سازی (۶۳۰ هزار تن شمش فولادی)، نوره (۵۵۰ هزار تن انواع مقاطع سبک فولاد ساختمانی) و آهن اسفنجی (۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی) در سال بهره گرفته و با اخذات کارخانه گدازه سازی ۲۵۰۰ تنی و توسعه های فولاد سازی در حال ساخت - ظرفیت تولید خود را در فاز اول به ۱/۸ میلیون تن و در فاز دوم به ظرفیت ۲ میلیون تن از **مرحله سنگ آهن** خواهد رسید.

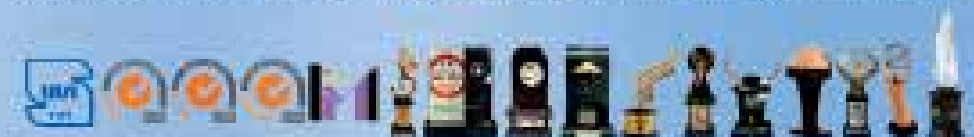
فصل ذکر شده فولاد خراسان اهتمام بسیاری به واحد نمونه استاندارد فناوری را نیز در کارخانه مدیریت خود دارد.

از آنجایی که فولاد خراسان در راستای چشم انداز طرح جامع فولاد کشور (تولید ۲۰ میلیون تن) در افق ۱۴۰۴، تولید ۲۰ میلیون تن فولاد خام را در دستور کار خود قرار داده است لذا از صند های سرمایه گذاری شرکت در ساخت کارخانجات و زیرساخت های مورد نیاز آن به شرح زیر می باشد.

- | کارخانجات | زیرساخت ها |
|---------------------------------|--|
| ۱- پروژه نورد (فولادهای صنعتی) | ۱- ساخت قطعات و تجهیزات مورد نیاز مجتمع با استفاده از توان مهندسی و تکنولوژیکی منطقه |
| ۲- فولاد سازی (خوب و ریخته گری) | ۲- حوزه های ساختمانی (مسکونی، صنعتی) |
| ۳- آبریز مستقیم | ۳- حوزه ساخت و نصب اسکلت فلزی های صنعتی |
| ۴- گدازه سازی | ۴- توسعه دودگان حمل و نقل ریلی |
| ۵- کشتاره سنگ آهن | ۵- تصفیه خانه های آب از فاضلاب شهری |

تولیدات

بریکرهای ساده و آمپر، شمش، اسفنج، فولادی، چهارگوش و شش گوش، شمش خربله و آهن اسفنجی



www.khorasansteel.com
Phone: +98(51)42453235-65

روابط عمومی

info@khorasansteel.com
Fax: +98(51)42453235



Aliaj Gostar Hamoun Company
Ferro Alloys Manufacturer

شرکت آلیاژ گستر هامون
تولید کننده فروسیلیس ممتاز

Chemical Composition & Size:

%Si	%Al	0-3 mm
70-75	<2	3-10 mm
		10-60 mm

شرکت توسعه بازرگانی مشفق
نماینده انحصاری فروش محصولات

تلفن دفتر فروش: ۰۲۱-۴۴۱۵۸۵۶۶ دورنگار: ۰۲۱-۴۴۱۵۸۵۶۷ sales@halyco.ir

تلفن کارخانه: ۰۳۱-۵۵۵۴۴۹۰۰ دورنگار: ۰۳۱-۵۵۵۴۸۸۲۰ info@halyco.ir

نشانی کارخانه: کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، بلوار هامون

www.halyco.ir