

در گفت و گوی فعالان فولاد با چیلان عنوان شد:

مطالبات فولادسازان از دولت دوازدهم

به همد آه:

- « آمار تولید، صادرات، واردات و مصرف فولاد
- « تحلیل، گزارش و مقالات تخصصی فولاد
- « مطالبی از فعالان سنگ آهن، نسوز و تأمین کنندگان صنعت فولاد



دو این شماره بخوانید

برنامه های توسعه ذوب آهن اصفهان و
نجات فولاد غرب آسیا

کل زنجیره فولاد در بورس کالا عرضه شود

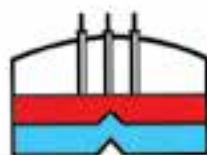


لجسٹیک و حمل و نقل صنعتی
Logistics & Industrial Transportation



٤٦١- ١٣٨٣٢٢٩-٩

www.tareghtrans.com
Info@tareghtrans.com



The Most Advanced Steel Plant in Iran

HOSCO

H O R M O Z G A N S T E E L C O M P A N Y

ویژگی های منحصر به فرد شرکت فولاد هرمزگان

- استفاده از سیستم کنترل آلودگی dog house جهت کنترل و کاهش آلودگی برای نخستین بار در کشور.
- وجود یکی از پیشرفته ترین آب شیرین کن های جنوب کشور جهت استفاده از آب دریا در فرایند تولید.
- تولید عریض ترین تختال کشور به عرض ۴۰۰۰ میلی متر جهت تولید لوله های انتقال نفت و گاز.
- امکان تغییر عرض در حین ریخته گری جهت کاهش زمان آماده سازی و افزایش تولید.
- وجود ریخته گری عمودی قوسی جهت تولید فولادهای کیفی افزایش تولید ذوب با کیفیت بالا و کاهش ناخالصی ها.
- امکان تولید تختال به دو ضخامت ۲۰۰ میلی متر و ۲۵۰ میلی متر به منظور تنوع تولید و کسب جایگاه برتر در بازار.
- استفاده از سیستم ۹۵ درصد شارژ اسفنجی (امکان نگهداری ۶۰ تن مذاب در کوره) که عدم وابستگی به نوسانات بازار قراضه از مزیت های آن می باشد.
- دسترسی به آب های آزاد.
- تولید فولاد با گریدهای خاص.



شرکت فولاد هرمزگان

نشانی: کارخانه و دفتر مرکزی: بندر عباس، کیلومتر ۱۳ جاده بندر شهید رجایی، منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس
کد پستی: ۷۶۳۱۹-۷۹۱۷۱

دورنگار: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۱۴۵

تلفن: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۰۳-۸

تلفن واحد فروش: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۲۹

تلفن روابط عمومی: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۲۵ و ۳۰

تهران: یادگار امام شمال، بعد از پل نیایش، خروجی سرو، نبایش غرب، ابتدای خیابان کوهستان، کوچه گل آذین، پلاک ۲، ساختمان فولاد مبارکه اصفهان، طبقه دوم شرکت فولاد هرمزگان
کد پستی: ۱۹۸۱۱-۱۹۹۳۱

دورنگار دفتر تهران: ۰۲۱-۲۲۰۸۷۰۸۵

تلفن دفتر تهران: ۰۲۱-۲۲۰۸۸۱۲۸

دورنگار دفتر اصفهان: ۰۳۱-۳۶۶۸۹۷۰۵

تلفن دفتر اصفهان: ۰۳۱-۳۶۶۸۹۷۰۷



WWW.HOSCO.IR | INFO@HOSCO.IR



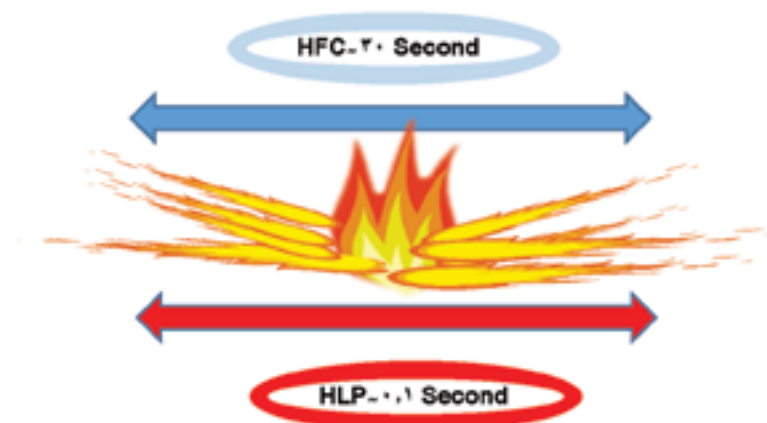
telegram.me/HoscoIRB

شرکت فولاد هرمزگان با در تلگرام دنبال کنید.

« نقش سیالات هیدرولیک HLP و HFC در وقوع آتش سوزی »

سیالات هیدرولیک از عمده مصارف روانکاری در صنایع متعدد، بشمار می روند. در فرآیند تولید و استخراج فلزات، همواره خطر وقوع انفجار و آتش سوزی وجود دارد. بی شک مدیریت صحیح زمان، نقش موثری در پیشگیری از وقوع خسارات جبران ناپذیر خواهد داشت. روغن های هیدرولیک HLP (پایه معدنی)، از عوامل اصلی در تسریع گسترش دامنه آتش به محیط اطراف می باشند. در مقابل، سیالات هیدرولیک ضد آتش HFC (پایه آب و گلیکول)، ضمن ممانعت از وقوع آتش سوزی، مدت زمان لازم جهت کنترل و مهار حریق را فراهم خواهد ساخت.

(در صورت تمایل به دریافت نسخه کامل مقاله، با ما تماس حاصل فرمایید)



PETROFER ULTRA-SAFE VG

- ✓ حفظ ساختار همگن در تمام فصول سال
- ✓ ممانعت از رشد باکتری و قارچ
- ✓ سازگار با محیط زیست (BIODEGRADABLE)
- ✓ دارای تأییدیه بین المللی DANIELI
- ✓ مطابق با گزارش ۷th LUXUMBURGE REPORT
- ✓ تأییدیه بین المللی Bosch Rexroth
- ✓ تأییدیه بین المللی SMS DEMAG
- ✓ تأییدیه بین المللی MULLER WEINGARTEN

رونمایی از کم مصرف ترین کوره القایی جهان با مصرف ۴۹۰Kwh/ton و اولین کوره دیجیتال



- در حال ساخت و نصب دو کارخانه تولید آهن اسفنجی
 به روش SL/RN برای اولین بار در ایران
 - بیش از ۱۱ هکتار سوله ساخت ماشین آلات
 - نصب بیش از ۴۰۰۰ کوره و CCM
 - اجرای بیش از ۴۰ پروژه در ایران
 - دارای کارخانه فولادسازی و دانشکده فنی و مهندسی

Turnkey Solutions for Melt Shop & Rollingmill

محصولات و پروژه ها:

- کارخانجات فولاد سازی و ریخته گری با روش های مختلف به صورت Turnkey
- کارخانجات تولید آهن اسفنجی به روش های SL/RN و Tunnel Kiln در ظرفیتهای مختلف
- کارخانجات تولید آهن اسفنجی بر پایه گاز
- کوره های القایی فرکانس متوسط: 5KW/1Kg to 28MW/50T
- کوره های قوس الکتریکی و پائیلی: 10T to 200T
- خطوط ریخته گری پیوسته بیلر و بلوم (CCM) تا سرعت 28T/h در هر شافه
- ماشین های ریخته گری اتوماتیک
- کنورترهای تصفیه مذاب (AOD): 10T to 200T
- انواع ترانسفورماتورهای مخصوص کوره های قوس، القایی و پست های کمپکت
- سیستمهای کنترل آلودگی، تجهیزات سختکاری و گرمکاری القایی



Electrotherm (I) Ltd.
www.electrothermenp.com



(تأمینده انحصاری خدمات مهندسی و فروش در ایران)
 آدرس: تهران، خیابان شیخ بهایی، پلاک ۱۴، خیابان گلستان، پلاک ۱۴
 تلفن: +۹۱-۲۲۶۵۰۲۲۵-۰۲۱-۸۸۵۵۵۱۹, ۲۷۰
 sales@nosa-co.com
 www.nosa-co.com



شماره ۷۵ - مهر ماه ۱۳۹۶ - ۱۵۰۰۰ تومان

صاحب امتیاز: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

مدیر مسئول: سیدرسول خلیفه سلطانی

سیاستگذاری: حمیدرضا طاهری زاده، سعید رئوفی

سر دبیر: سید احمد عسکری

طرح و اجرا: مونا قهاری

مدیر داخلی: مریم رحیمی

حوزه خبری: مانده صالح

سازمان آگهی و اشتراک: محسن احمدی

پا تشکر از:

باتشکر از آقایان: مهدی کرباسیان، جعفر سرقینی، محمود اسلامیان، بهرام سیحانی، احمد صادقی، حامد سلطانی نژاد، سید حسین احمدی، حمیدرضا طاهری زاده، احمد خورش، سید رضا شهرستانی، محمد احرامیان، بهادر احرامیان، نصر الله ایزدپناه، حسن مصیب زاده، احسان دشتیان، کیوان جعفری طهرانی، سید کامل تقوی نژاد، علی پالیزدار، محمد جابریان، غلامحسین شافعی، اسدالله فرشاد، محمد ابراهیم قدیریان، فرزاد ارزانی، محمدرضا مدرس خیابانی، نادر سلیمانی، مصطفی عبداللهی، عباس دمیرچیلی، محمود ارباب زاده، حسن نوائی، محمدرضا الهی فرد، خانم میرزاجانی، سید حسین حسینی، آتش انتظامی، مجید رضاپور، مجتبی ملایری، مهدی شکری زاده، محمود نوریان، ناصر تقی زاده، جهاندار شکری، امین سعدی، احمد سعدی، افشین کاتوزیان، سید احمد رضوی نیک، سعید رئوفی، مرتضی آقاجانی و وحید یعقوبی

همکاران این شماره:

همکاران این شماره: مریم رحیمی، مانده صالح، محسن احمدی، پیمان مرادی، شیرین نیکو، مژگان پاینده داری نژاد

به معنای آلات و ادواتی است که از آهن می سازند.

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از خیابان بهشتی،

کوچه پردیس، پلاک ۳ جدید، طبقه سوم

تلفن: ۰۴-۰۱ ۱۷ ۵۵ ۸۸ - ۰۲۱

فکس: ۰۵ ۱۷ ۵۵ ۸۸ - ۰۲۱

Email: mag@chilanonline.com

■ مسئولیت مطالب بر عهده نویسندگان آنهاست.

■ چیلان افتخار می کند که پذیرای مطلب ارسالی مخاطبش باشد اگرچه

نظرات مندرج در این نوشته ها الزاما نظر چیلان نیست.

■ چیلان در اصلاح و ویرایش مطالب آزاد است.

■ چاپ مطالب و تصاویر این نشریه با ذکر منبع بلامانع است.

۷ _____ **سرمقاله**

رویداد

۲۴ _____ **اخبار داخلی**

۲۶ _____ **اخبار خارجی**

نقطه نظر

۲۸ _____ **توسعه صادرات استراتژی اصلی توسعه صنعت فولاد کشور است**

۲۸ _____ **صادرات فولاد را به سمت محصولات نهایی ببریم**

۲۸ _____ **نظام مالیات بر ارزش افزوده با هدف حمایت از تولید و صادرات اصلاح میشود**

۲۹ _____ **است - قیمت داخلی شمش فولاد خوزستان از نرخ جهانی هم کمتر**

۲۹ _____ **دولت دوازدهم نقش اساسی برای شکل های فولادی در تشکل ها قائل شود**

۲۹ _____ **اهلیت سرمایه گذاران در واگذاری طرح های فولادی به طور ویژه مدنظر باشد**

۳۰ _____ **انعکاس**

گزارش و گفت و گو

۳۸ _____ **خصوصی سازی و تعیین متولی بااختیارات کامل در صنعت فولاد**

۴۰ _____ **رونمایی از برنامه های توسعه ذوب آهن اصفهان**

۴۳ _____ **صادرات فولاد اسفنجی فعلا توجیه ندارد**

۴۴ _____ **عملیات نجات فولاد غرب آسیا**

۴۶ _____ **زنجیره کامل تولیدرمز سودآوری میدکو**

۴۸ _____ **حضور پررنگ ایرانی ها در کنفرانس عمان**

۵۰ _____ **مزایای برجسته بندر چابهار برای تولید و تجارت فولاد**

۵۱ _____ **لزوم انسجام بیشتر دولت و تشکل ها برای توسعه معدن و صنایع معدنی**

۵۲ _____ **شروع اجرای اصول راهبری شرکتی در گروه توکا فولاد**

۵۹ _____ **دیدگاه**

۶۴ _____ **بورس**

معرفی

۶۸ _____ **در حال مطالعه در خصوص انتقال تکنولوژی و افزایش راندمان در تولید...**

۷۰ _____ **به دنبال تأمین نیاز و توسعه صادرات فولادسازان ایرانی هستیم**

۷۴ _____ **افزایش قیمت نسوز با رشد بهای مواد اولیه**

۷۶ _____ **برنامه تراز برای تست محلول Chrom Free**

۷۸ _____ **شرکت SINO-HEAVYMACH موفق به اخذ پروژه ماشین ریخته گری...**

۸۰ _____ **کمیود الکتروود گرافیتی در بازارهای جهانی قابل پیش بینی بود**

۸۳ _____ **یادداشت**

۸۴ _____ **پرونده سنگ آهن**

تحلیل و مقاله

۹۲ _____ **نتایج برآورده شدن انتظارات فولادسازان از دولت دوازدهم**

۹۴ _____ **نگاهی کوتاه به روش های بارگذاری کاتالیست های صنعتی**

۹۸ _____ **استفاده از سیستم هایپر فیلتراسیون اسمز معکوس...**

۱۰۰ _____ **آمار**



شرکت مجتمع فولاد خراسان

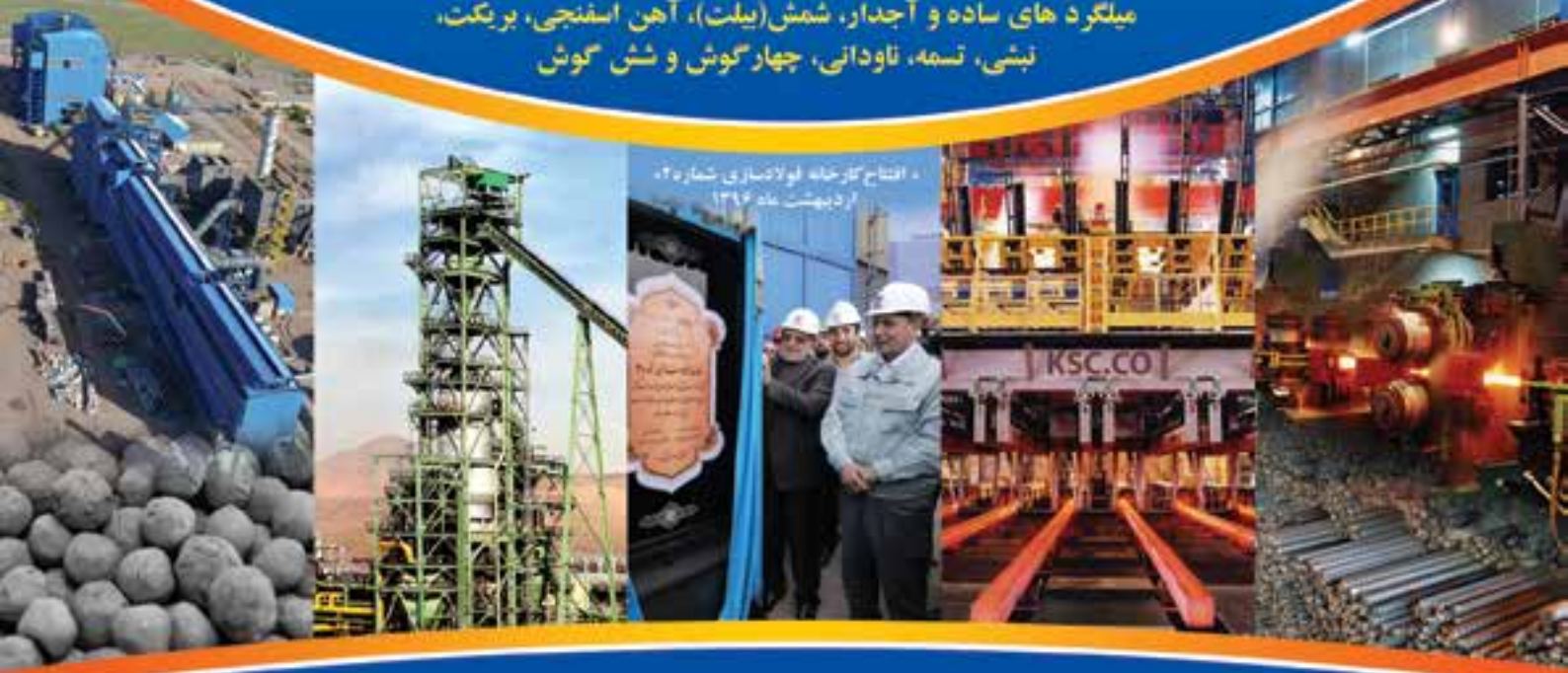
شرکت «مجتمع فولاد خراسان» با بهره گیری از پیشرفته ترین تکنولوژی و استانداردهای ملی و بین المللی محصول و مدیریت در صنعت و نیز برخورداری از کادر فنی مجرب، در حال حاضر توانسته است با راه اندازی فولادسازی شماره ۲، ظرفیت تولید فولاد خام خود را به ۱.۲ میلیون تن برساند.

این کارخانه در کنار خط تولید نورد (با ظرفیت ۶۰۰ هزار تن انواع مقاطع سبک فولاد ساختمانی) و آهن اسفنجی با ظرفیت تولید ۱/۶ میلیون تن در سال، با احداث کارخانجات کنسانتره و گندله سازی هر کدام به ظرفیت ۵ میلیون تن در افق ۱۴۰۲، ظرفیت تولید خود را تا ۳/۵ میلیون تن شمش فولادی و ۱/۳ میلیون تن محصولات نوردی خواهد رساند.

گفتنی است فولاد خراسان افتخار دستیابی به عناوین واحد نمونه ملی، استاندارد، صنعت سبز (عضویت حقوقی انجمن مدیران سبز)، مدیریت مالی، مدیریت بهره وری و تندیس بلورین جایزه ملی تعالی سازمانی را در سطح کشور داشته و دستیابی به استانداردهایی نظیر: ISO-10015, OHSAS-18001, ISO-14001, ISO-9001, GOST, ISIRI-3132, ISO-IEC-17025 و پیاده سازی الزامات نظام مدیریت انرژی (ISIRI-ISO-50001) نیز در کارنامه مدیریتی خود دارد.

تولیدات:

میلگرد های ساده و آجدار، شمش (بیلت)، آهن اسفنجی، بریکت،
نشی، تسمه، ناودانی، چهارگوش و شش گوش



Applying the most advanced technology, pioneering standards in steelmaking industry and expert technical personnel presently Khorasan steel complex reached to the production of 1.4million tone per year of crude steel, light constructional steel mill of 600,000 tons per year two DRI plant of 1.6 million tons per year and exploitation project; 5million tpy pelletizing plant, Iron Ore Concentrate 5 million tpy the capacity of KSC CO will reach to 3.5million tpy billets and 1.3 million tpy of structural steel products in the point of 2025 view .

Products:

Bars, Rebars, Billets, DRI, Briquette, Equal Angles, Flats, Channels, Squares and Hexagons.



Phone: +98(51)42453235-65
Fax: +98 (51)4 2 4 5 3 2 3 5

روابط عمومی

www.khorasansteel.com
info@khorasansteel.com



■ سید حسین احمدی
مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان

انتظار از دولت برای بهبود روند بازار و رفع گلوگاه های صنعت فولاد

فولاد صنعتی استراتژیک با نیاز به نقدینگی بالا است؛ بنابراین نقش تامین مالی در این صنعت بسیار تعیین کننده است. یکی از مهمترین انتظارات تولیدکنندگان فولاد از دولت محترم ساماندهی ابزارهای تأمین مالی و تزریق نقدینگی به این صنعت است. با توجه سیاستگذاری هایی که از سوی مقامات و مسئولان دولتی مطرح می گردد و به تناسب مهار تورم و کاهش نرخ سود سپرده ها ضروری است نرخ سود تسهیلات بانکی نیز اصلاح شود که هنوز این اتفاق رخ نداده است.

این نکته نه تنها برای صنعت فولاد بلکه برای سایر صنایع نیز مهم است اما چون صنعت فولاد با نقدینگی بالایی مواجه است و سهم تامین مالی از قیمت تمام شده این صنعت بالاست، انتظار می رود این مسئله یکی از اولویت های حیاتی در دولت دوازدهم باشد.

موضوع بعدی به اتفاقاتی که در حوزه الکتروود رخ داده باز می گردد. شاهدیم سهم الکتروود در قیمت تمام شده تولید فولاد با رشد ۱۰ برابری همراه بوده و به بیش از ۲۰ درصد رسیده است. این مسئله بهای تمام شده فولاد را به شدت افزایش داده است. به نظر می رسد مسئله الکتروود یکی از چالش های صنعت فولاد نه در ایران بلکه در کل دنیا باشد. اگر این مسئله استمرار پیدا کند باید شاهد تعطیلی ظرفیت های تولیدی فولاد خام دنیا باشیم و در نتیجه با روند کاهشی تولید فولاد در دنیا مواجه خواهیم شد.

در فضایی که احتمال می رود یک یا دو سال دیگر به طول انجامد تا به یک پایداری نسبی برسد، شاهد تعطیلی یا کاهش ظرفیت تولید فولاد در ایران نباشیم باید همه شامل دولت، انجمن و تولیدکننده به مدیریت تولید به نحوی کمک کنند تا بار اضافه بر دوش این بخش از اقتصاد تحمیل نشود چون ظرفیت های خوبی در صنعت فولاد ایجاد و به ثمر رسیده است و باید این روند مثبت ادامه دار باشد.

آستانه تحمل صنعت فولاد با توجه به چالش ها و مشکلاتی که وجود دارد سنگین شده اما توانسته ایم به یک پایداری نسبی در زمینه صادرات برسیم و تاحدودی بهبود در این صنعت حاصل شد اما باید تلاش کرد شوک جدیدی به این صنعت وارد نشود.

همچنین برخی مباحث و نگرانی های مطرح شده در صنعت فولاد و از سوی بعضی تولیدکنندگان نوعی خودزنی در این صنعت به شمار می آید چراکه این صنعت مشکلی در تامین خوراک واحدهای موجود در زنجیره به ویژه نوردکاران ندارد.

باوجود تمامی تلاش هایی که دولت یازدهم در توازن زنجیره انجام داده و ظرفیت سازی های خوبی که صورت گرفته اما به جهت افزوده شدن ظرفیت های جدید در حوزه احیا و ذوب، اکنون گلوگاه اصلی در صنعت فولاد کشور کمبود کنسانتره است. به عبارت دیگر تقریباً مسئله کمبود گندله حل شده اما کسری کنسانتره در حال تبدیل شدن به گلوگاه جدی صنعت فولاد است و دغدغه اصلی واحدهایی است که به مرحله راه اندازی رسیده اند.

بنابراین دولت باید هر اقدامی در راستای رفع این گلوگاه اصلی و محدود کردن یا ممنوعیت صادرات و بهبود فرآیند تولید کنسانتره بردارد و در این مسیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و انجمن سنگ آهن می توانند کمک کننده باشند.



کاردر فولاد مبارکه مصادق واقعی اقتصاد مقاومتی



گروه فولاد مبارکه

www.msc.ir

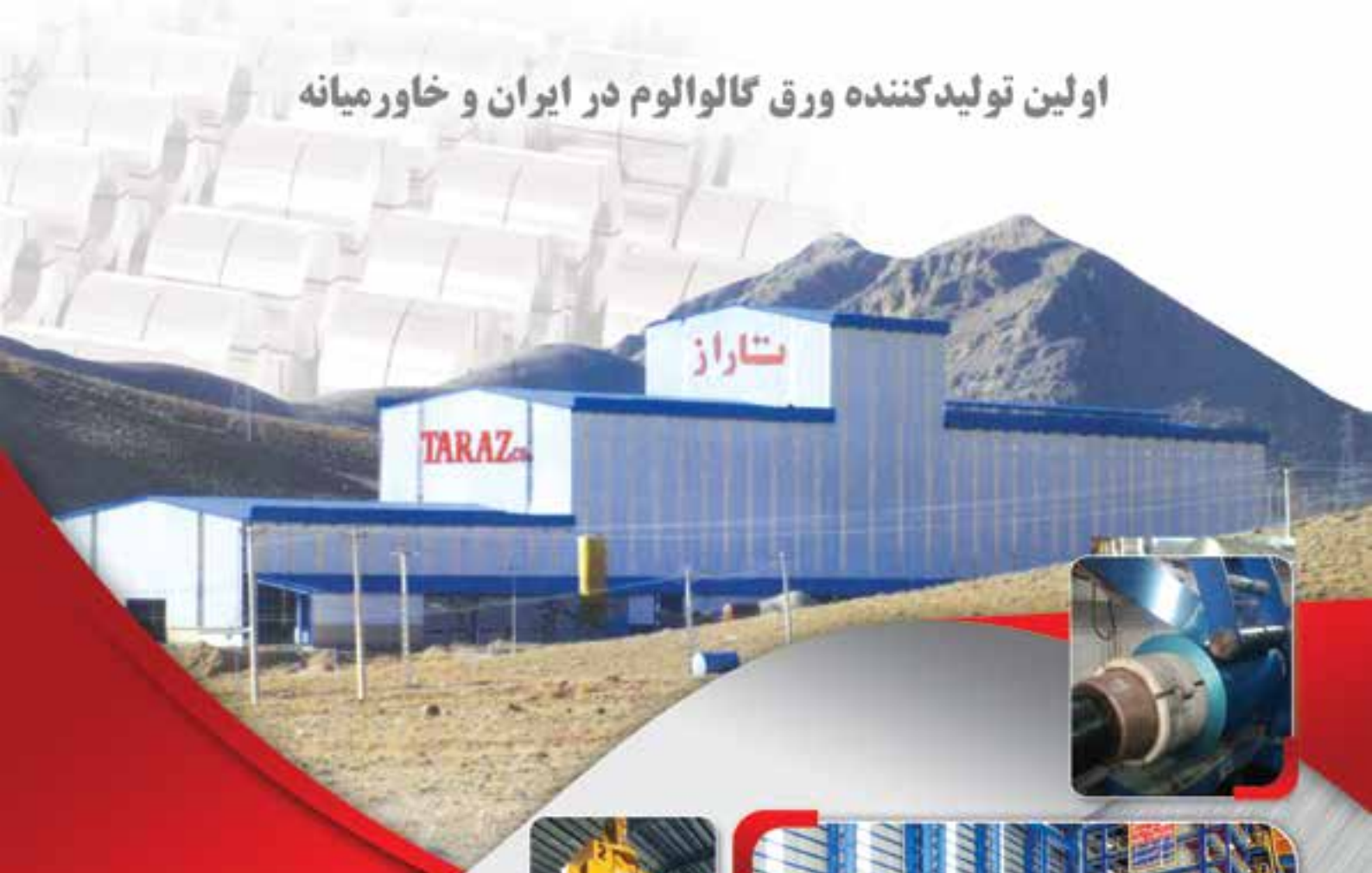




Taraz Coated Steel Industries

صنایع ورق‌های پوشش‌دار تاراز چهارمحال

اولین تولیدکننده ورق گالوانوم در ایران و خاورمیانه



محصولات شرکت:

کلاف گالوانیزه
کلاف گالوانوم

www.Tarazmetal.com

Sales@Tarazmetal.com

نشانی: استان چهارمحال و بختیاری،

شهرکرد، شهرک صنعتی، فاز توسعه (۳)

تلفن: ۰۳۸ - ۳۳۳۵۱۴۲۲

فاکس: ۰۳۸ - ۳۳۳۵۱۴۲۶



ماندگاران عدالت

موسسه حقوق و داوران

همانند سنوات قبل افتخار دارد با دپارتمان های تخصصی
خود در حل مشکلات ارزی
ریالی، مالیاتی و تجاری و بازرگانی تجار و صنعتگران گرامی را
یاری نماید.

تخصص و تعهد ما،
ضامن آرامش شماست



دپارتمانهای تخصصی ما شامل:

- ۱- دپارتمان حقوق قراردادهای داخلی و بین المللی
- ۲- دپارتمان حقوق نفت و گاز و انرژی
- ۳- دعاوی مربوط به شرکت های تجاری و بازرگانی
- ۴- دپارتمان امور بین الملل
- ۵- دپارتمان وصول مطالبات
- ۶- دپارتمان حقوق ملکی
- ۷- دپارتمان مالکیت صنعتی و فکری
- ۸- دپارتمان حقوق مالیاتی کشور

تسهیلات و تخفیفات ویژه موسسه شامل موارد ذیل خواهد بود:

- (۱) در دعاوی مالی فقط ۵۰ درصد از حق الوکاله مطابق تعرفه در پرونده های قضائی اعضاء و شرکت های عضو انجمن طرف قرارداد محاسبه و دریافت خواهد شد.
- (۲) تسهیلات ویژه و مدت دار، در جهت پرداخت حق الوکاله مقرر برای اعضاء محترم در نظر گرفته خواهد شد.
- (۳) مشاوره حضوری برای اعضاء و واحد های حقوقی و شرکت های طرف قرارداد بصورت رایگان در نظر گرفته شده است.

تلفن های تماس موسسه

۲۲۱۳۶۵۲۷-۲۶ ۲۲۱۳۶۵۳۸-۳۹ ۲۲۳۶۲۶۲۸ ۲۲۳۶۱۶۴۱

لینک کانال تلگرام: <https://telegram.me/mandegaranedalalat>

آدرس: تهران، سعادت آباد، میدان کاج، خیابان سرو شرقی، نبش خیابان مجد، پلاک ۳، طبقه ۳

وب سایت رسمی موسسه www.maed.ir



شرکت ذوب بریس



انواع شمش فولادی، قالب فلزی و متعلقات بیلر ریزی
Kinds of Steel Sheets & Metal Molds

تولید شمش از طریق ریخته گری پیوسته (ccm)

◀ نوع شمش: 5sp-3sp

◀ اندازه مقطع: ۱۰۰ x ۱۰۰ - ۱۲۵ x ۱۲۵

◀ اندازه طول: ۴ متر، ۶ متر، ۸ متر

ریخته گری قطعات چدنی و فولادی تا وزن ۱۵ تن

شرکت ذوب بریس، خریدار کلیه ضایعات آهنی و فولادی شامل ضایعات خط تولید میلگرد، پروفیل، نبشی و تیر آهن بدون واسطه نیز می باشد.



دفتر هماهنگی: خیابان مطهری، خیابان کوه نور، نبش کوچه یکم، پلاک ۴، طبقه اول، واحد ۲، کدپستی ۱۵۸۶۸۶۳۸۴۷

تلفن: ۶۶۷۵۶۳۰۴

۶۶۷۵۶۳۱۹

کارخانه: شهرستان خمین، شهرک صنعتی خمین، خیابان مبتکران شمالی، فاز ۳، کارخانه ذوب بریس

www.berisco.com

info@berisco.com



شرکت فولاد امیرکبیر کاشان

(سهامی عام)

KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.



تولید کننده انواع ورق گالوانیزه

محصولات شرکت فولاد امیرکبیر کاشان شامل ورق گالوانیزه با کیفیت تجاری و کششی، ورق فولادی، نورد سرد شده با کیفیت سخت و ورق نورد سرد و آیل شده با کیفیت تجاری و کششی عمیق می باشد. خطوط تولید شرکت شامل خط اسید شویی، خط آنیلینگ، خط نورد سرد، تک قفسه ای و خط گالوانیزه می باشند.



KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.

info@ amirkabirsteelco.ir
www.amirkabirsteelco.ir



کارخانه

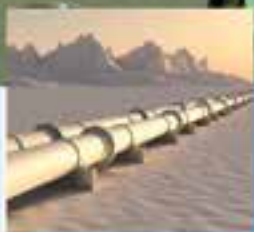
کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، صندوق پستی ۱۵۳۴
تلفن های تماس: ۴۷ - ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۴۱ (۰۳۱)
فکس: ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۴۸ (۰۳۱)
تلفن مستقیم مدیرعامل: ۵۵۵ ۰۳۸ ۶۸ (۰۳۱)
فکس مستقیم مدیرعامل: ۵۵۵ ۰۳۸ ۶۳ (۰۳۱)
تلفن مستقیم امور فروش: ۲ - ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۶۱ (۰۳۱)

دفتر تهران

خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، خیابان سایه، خیابان مهرشاد، ساختمان صداقت، پلاک ۵، طبقه سوم
کدپستی: ۱۹۶۷۷۳۳۱۱۹
تلفن های تماس: ۲۲ ۵۵ ۱۳۵۶ - ۲۲ ۵۵ ۱۶۲۴ - ۲۲ ۵۵ ۱۲۵۷ (۰۲۱)
فکس: ۲۲ ۵۵ ۱۳۵۱ (۰۲۱)
امور فروش دفتر تهران: ۲۲ ۶۵ ۸۳۴۵ (۰۲۱)



Siempelkamp



Precise and economic pipe production:
our presses form large pipes with pressing
forces of up to 4,000 tons per meter.

The new "C-U-O Application Software 2.0"
optimizes the complete forming process
from the plate to the final expansion step."



گروه شرکت‌های Siempelkamp در زمینه ساخت انواع ماشین آلات
صنعتی و خاص جهت تولید و شکل دهی و فورج فلزات و لوله های
سایز بالای فولادی با بهرمندی از تکنولوژی فوق مدرن با پیشینه ای
بیش از یکصد سال در کشور آلمان فعالیت میکند.

به منظور کسب اطلاعات بیشتر به وب سایت :

WWW.SIEMPELKAMP.COM

مراجعه و یا از طریق دفتر نمایندگی شرکت در تهران اقدام فرمائید



Siempelkamp



Precise rings – even from very demanding materials – can be rolled utilizing Siempelkamp's latest process control along with our innovative machine design.

Our quick change tooling system enables customers to react quickly and meet the demands of even small batch sizes."



Address: No.40 , 62 Unit, Iraj Alley, Africa Blvd, Tehran, Iran

Tel: +982126232957

Email: info@siempelkamp-teh.com

www.siempelkamp.com

معرفی هلدینگ فولاد متیل

پس از بهره برداری از مجتمع فولاد مبارکه در چارچوب الگوهای جهانی، تأسیس مراکز خدماتی (Service Centers) در دستور کار قرار گرفت. این مهم در قالب یک شرکت مادر به نام شرکت فولاد متیل جامه عمل پوشید. در تاریخ ۱۳۷۰/۵/۳۰ شرکت فولاد متیل به عنوان یک شرکت مادر به منظور احداث، نظارت و سیاست گذاری مراکز خدماتی سراسر کشور تأسیس گردید و به شماره ۸۵۷۶۰ به ثبت رسید. شرکت فولاد متیل مفتخر است که ظرفیت و شش سال در چارچوب اهداف تعیین شده به شرح ذیل گام برداشته است:

- تأمین نیاز محصولات تخت واحدهای صنعتی خرد و پروژه های محلی.
- ارائه خدمات بازرگانی، انبارداری، انواع برش، تبدیل و انجام عملیات صنعتی در راستای افزایش بهره وری صنایع.
- اصلاح و جداسازی محصولات انباری فولاد مبارکه و تخصیص آن به صنایع مرتبط و مناسب.
- ایفای نقش در خصوص تنظیم بازار محصولات تخت کشور در چارچوب سیاستها و اهداف شرکت فولاد مبارکه.
- ایفای نقش به عنوان پایگاه توزیع محصولات فولاد مبارکه (بنادر خشک).
- توسعه حمل و نقل ریلی محصولات فولادی در راستای چشم انداز ۱۴۰۴.

در حال حاضر علاوه بر شرکت پاسیفیک استیل مستقر در منطقه آزاد جبل علی در کشور امارات متحده عربی که در امر واردات و صادرات فولاد مشارکت دارد شرکتهای گروه به شرح زیر در مناطق مختلف کشور عزیز و پنهانرمان مسئولیت ایفای نقش مراکز خدماتی را عهده دارند.

- ۱- شرکت آهن و فولاد اصفهان مستقر در اصفهان - استان اصفهان
- ۲- شرکت صنایع آهن و فولاد توس مستقر در مشهد - استان خراسان رضوی
- ۳- شرکت آهن و فولاد نور مستقر در قائم شهر - استان مازندران
- ۴- شرکت صنایع فولاد سهند آغاز مستقر در تبریز - استان آذربایجان شرقی
- ۵- شرکت آهن و فولاد درخشان اراک مستقر در اراک - استان مرکزی
- ۶- شرکت فولاد سدید ماهان مستقر در کرمان - استان کرمان
- ۷- شرکت فولاد ساخت جنوب مستقر در اهواز - استان خوزستان
- ۸- شرکت فولاد گستر یزد مستقر در یزد - استان یزد
- ۹- شرکت آهن و فولاد صنیع کاوه تهران - مستقر در کیلومتر ۱۲ جاده ساوه - استان تهران

بیانیه مأموریت

شرکت فولاد متیل به عنوان یک بنگاه اقتصادی پیشرو و یک هلدینگ از طریق سرمایه گذاری در صنعت فولاد و مدیریت شرکتهای گروه و انجام عملیات بازرگانی، توزیع و تبدیل با تمرکز بر تولید کنندگان خرد سعی در افزایش رضایت مشتریان و تنظیم بازار محصولات تخت خواهد نمود.





شرکت آلیاژ گستر هامون تولید کننده فروسیلیس ممتاز

منطبق بر استاندارد بین المللی ISO5445

Chemical Composition & Size:

%Si	%Al	Size
70-75	<2	0-3 mm
		3-10 mm
		10-60 mm



شرکت توسعه بازار گانی مشفق نماینده انحصاری فروش محصولات

تلفن دفتر فروش: ۰۲۱-۴۴۱۵۸۵۶۶ - دورنگار: ۰۲۱-۴۴۱۵۸۵۶۷ - sales@halyco.ir

تلفن کارخانه: ۰۳۱-۵۵۵۴۴۹۰۰ - دورنگار: ۰۳۱-۵۵۵۴۸۸۲۰ - info@halyco.ir

نشانی کارخانه: کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، بلوار هامون

www.halyco.ir



لجستیک و حمل و نقل صنعتی

شرکت حمل و نقل طارق با بیست و پنج سال سابقه توانایی ارائه خدمات به منابع مختلف پیمانکاران و بازگاران فعال در حوزه فولاد، نفت و حفاری از جمله خدمات تأمین ادوات حمل، گشتده، ترنلر و جایجایی محصولات سنگین و فوق سنگین (کرافتگی) را دارد. همچنین با امکانات انبارش صنعتی در استان خوزستان به منظور پاسخگویی به تقاضای جایجایی مواد اولیه، با توجه به ماهیت هر پروژه، امکان ویژه سازی حمل در فصول مختلف سال با شرایط اقلیمی منطقه ای را دارد.

امکانات و توانمندی ها

- تأمین گشتده، ترنلر و کمرشکن یا امکان پرداخت گزایه حمل به صورت «پس از رسید» از مبدأ اهواز.
- ارائه خدمات مشاوره حمل و لجستیک صنعتی و امور گمرکی به صاحبان کالا جهت محمولات وارداتی و صادراتی.
- تحت پوشش کامل بیمه (خیانت در امانت، سرقت جزئی).
- حمل محمولات فله شامل گندله سنگ آهن.
- حمل آهن آلات شامل ورق، شمش، گویل، تیرآهن، میله گرد، کلاف، رول و ...
- حمل محمولات پروژه ای و کیسه ای، قطعات و نگله های سنگین، قطعات کارخانه های فولادی.
- ارائه خدمات لجستیک جهت حمل محمولات فولاد صادراتی.
- ارائه خدمات انبارش صنعتی.
- ارائه گزارشات آماری و پیشرفت پروژه به صاحبان کالا بر اساس متدهای استاندارد.



تلفن: ۰۶۰ ۳۳۸۳۲۶۰۶۰۸
۰۹۱۲۳۳۱۱۸۱۳ - ۰۹۱۲۳۳۱۱۶۰۳
فکس: ۰۶۰ ۳۳۸۳۲۶۰۶۰۹



اهواز- شهرک حمل و نقل کالا
خیابان اصلی پلاک ۳۰
کدپستی: ۶۱۴۳۱-۹۸۷۵۰



www.tareghtrans.com
Info@tareghtrans.com



مجتمع فولاد کویر

تولیدکننده میلگرد آجدار شاخه A4 با مقاومت ۵۲۰ مگاپاسکال



تولیدکننده:

- میلگرد آجدار شاخه A3 از سایز ۸ تا ۴۰
- میلگرد آجدار شاخه A4 از سایز ۱۰ تا ۳۶
- میلگرد ساده شاخه A1 از سایز ۱۲ تا ۵۰
- میلگرد کلاف آجدار از سایز ۸ تا ۱۶
- میلگرد کلاف ساده از سایز ۵/۵ تا ۱۶/۵

دارای استاندارد ملی ایران و گواهینامه استاندارد اتحادیه اروپا CE
پوشش استاندارد ASTM A615 آمریکا در زمینه تولید میلگرد



با فولاد کویر مطمئن بسازید



مجتمع
فولاد کویر
K.S.Co.

KAVIR STEEL COMPLEX
اصفهان - جاده

دفتر تهران: ۰۲۱-۸۸۸۷۰۱۲۱-۳
کارخانه: کاشان / آران و بیدگل
تلفن: ۰۳۱-۵۴۷۳۶۰۰۰
فکس: ۰۳۱-۵۴۷۳۶۰۰۱

دفتر مرکزی: اصفهان / خیابان توحید
خیابان شهید قندی / پلاک ۸۹
تلفن: ۰۳۱-۳۶۲۸۴۱۳۳
فکس: ۰۳۱-۳۶۲۸۴۱۴۹
No89 - Shahid Ghandi Street Avenue Tohid - Esfahan
Tell: +98 31 36284144 Fax: +98 31 36284149



شرکت پاسارگاد فولاد نوید (سهامی خاص)
شماره ثبت ۲۳۸۲
تولید کننده انواع شمش فولادی

شرکت پاسارگاد فولاد نوید

تولید کننده انواع شمش فولادی به روش ریخته گری مداوم
در سایزها و اندازه های مختلف

PASARGAD FOOLAD NAVID

PFN

آدرس کارخانه:

بروجرد، کیلومتر ۱۸ جاده خرم آباد،
شهرک صنعتی شماره ۱، بلوار کوشش ۶،
شرکت پاسارگاد فولاد نوید

www.PFNsteel.com

info@PFNsteel.com

pasargadfoolad@gmail.com

تلفن: ۶ الی ۸۴ ۳۶۳۶۴۲۴-۰۶۶

فاکس: ۸۸ ۳۶۳۶۴۲۴-۰۶۶

واحد بازرگانی، داخلی (۳)



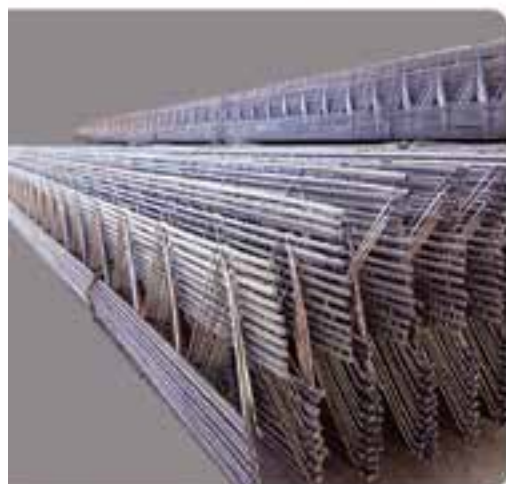
FOULAD YAZD MANUFACTURING & INDUSTRIAL GROUP

شرکت نورد فولاد صنعتی و ساختمانی یزد



خط نورد میلگرد: تولید نسل جدید میلگردهای ساختمانی S500 و S520
تولید میلگردهای ساختمانی S400

مزایای میلگرد S500 و S520: کاهش حداقل ۱۵ درصد مصرف میلگرد، کاهش هزینه های حمل و انبارداری، کاهش تراکم آرماتور و افزایش سرعت اجرا، کاهش هزینه خم، برش و آرماتوربندی و...
قطرهای تولیدی: ۱۰ الی ۴۰ میلیمتر
استانداردهای قابل تولید: ISIRI 3132 - DIN 488 - BS 4449 - JIS G 3112



خط نورد کلاف صنعتی و ساختمانی:
تولید خرابای تیرچه به صورت تمام اتوماتیک
ارتفاع تولیدی: ۲۰ و ۲۵ سانتیمتر

خط نورد تیر آهن های IPE:
سایزهای تولیدی: ۱۴۰ الی ۲۲۰ میلیمتر
استاندارد تولید: استاندارد ملی ایران
به شماره ۱۷۹۱

خط نورد کلاف صنعتی و ساختمانی:
تولید میلگرد آجدار و ساده بصورت کلاف
قطرهای تولیدی: ۶/۵ و ۸ و ۱۰ میلیمتر
استاندارد تولید: مطابق با استاندارد ملی ایران



دفتر مرکزی: تهران، خیابان آزادی، بین بهبودی و حوس، پلاک ۲۳۵
تلفن: ۰۱۱-۶۶۴۳۶۲۰۸ و ۰۲۱-۶۱۵۶
فکس: ۶۶۴۲۴۷۵۵
www.yazdrollingmill.com Email: contact@yazdrollingmill.com



گروه صنعتی پرشین فولاد

Persian Steel Industrial Group

تولیدکننده:

- میلگرد ۳۲ تا ۴۸ آج دار ۸۳
مطابق با استاندارد ملی ایران (ISIRI ۳۱۳۲)
- میلگرد ۱۲ تا ۲۵ آج دار ۸۲
مطابق با استاندارد ملی ایران (ISIRI ۳۱۳۲)
- میلگرد ۳۲ تا ۴۸ ساده ۸۱
مطابق با استاندارد ملی ایران (ISIRI ۳۱۳۲)
- میلگرد ۳۲ تا ۴۸ مطابق با استاندارد BS
(جهت صادرات به کشورهای حوزه خلیج فارس)



www.persiansteel.co

تهران: بلوار میرداماد، برج آرین، ورودی غربی، طبقه ۱۱ واحد ۳۹

کد پستی: ۱۵۴۹۸۴۹۱۳۳

تلفن: ۰۲۲۴۲۵۸۳۸۰-۷ +۹۸۲۱-۲۴۵۵۲ (+۹۸۲۱)

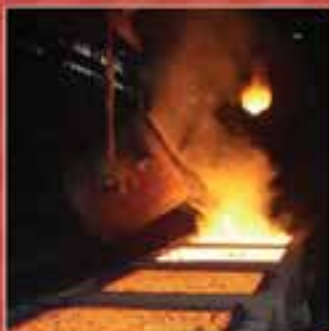
فکس: ۰۲۲۴۲۵۸۳۸۹ +۹۸۲۱

کارخانه: ۲۰ کیلومتر به آبر، گروه صنعتی پرشین فولاد

کد پستی: ۳۴۸۵۱۶۹۱۱۱ تلفن: ۰۹۹۹-۳۳۸۵۸۰۰۰ +۹۸۲۱



شرکت نورد و تولید قطعات فولادی (سهامی عام)



ST	37
ST	44
ST	52
ST	60
ST	70
CK	45
CK	60
MO	40



ROLLING MILL & STEEL PRODUCTION Co.

- تولید کننده انواع ورق های فولادی ساختمانی و آلیاژی
- ساخت قطعات و تجهیزات صنعتی
- فروش انواع تسمه، پایه ستون، لچکی و... در ابعاد مختلف حسب سفارش

دفتر مرکزی:

تهران، خیابان سپید

قرنی، خیابان شهید کلانتری

شماره ۴۶ - طبقه پنجم

تلفن تماس: ۶۴ - ۸۸ ۳۴۹۷ ۵۵

و ۸۸ ۸۲۵۴۳۷

کارخانه: کیلومتر ۱۷ جاده

قدیم کرج



nfo@ghataat.com

www.ghataat.com



worldsteel
ASSOCIATION

تولید آزمایشی گندله سازی مجتمع بوتیای کرمان

◀ محمدرضا خسروی راد مدیرعامل شرکت فولاد بوتیای ایرانیان با اعلام این خبر که تولید آزمایشی گندله سازی بوتیای کرمان آغاز شد گفت: تولید آزمایشی گندله سازی فولاد بوتیای ایرانیان کرمان با ۵۰ درصد ظرفیت اسمی در حال انجام است. وی افزود: از مزیت های این مجتمع کاهش مصرف انرژی و کاهش مصرف آب است.

گفتنی است، عملیات اجرایی این گندله سازی با ظرفیت ۲.۵ میلیون تن از سال ۹۲ شروع شده و در خرداد ۹۶ راه اندازی آزمایشی شده و پیش بینی می گردد این پروژه تا یک ماه آینده به ظرفیت اصلی خود برسد.

حجم سرمایه گذاری در این پروژه ۴ هزار میلیارد تومان است که حدود ۳ هزار میلیارد تومان آن صرف پروژه های زیرساختی می شود و با بهره برداری کامل از پروژه حدود ۲ هزار نفر به صورت مستقیم و ۲۰ هزار نفر به صورت غیرمستقیم صاحب شغل می شوند.



افزایش ۴۵ درصدی تولید شمش فولاد در استان هرمزگان

◀ خلیل قاسمی، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت هرمزگان اظهار داشت: میزان تولید فلزات اساسی در استان هرمزگان روند صعودی داشته به طوری که تولید شمش فولاد ۴۵ درصد افزایش یافته است.

وی گفت: از ابتدای سال تاکنون تولید فلزات اساسی از جمله شمش فولادی، آهن اسفنجی، شمش و کنسانتره روی روند صعودی خوبی داشته است به نحوی که آمارهای خوب حاکی از رشد این محصولات نسبت به مدت مشابه دارند.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت هرمزگان افزود: میزان تولید شمش فولادی از ابتدای سال تاکنون بیش از ۹۰۷ هزار تن بوده که نسبت به مدت مشابه، ۴۵ درصد رشد را نشان می دهد.

وی در ادامه به تولید آهن اسفنجی اشاره نمود و خبر داد: این قلم نیز تولیدی بالغ بر یک میلیون و ۲۶۱ هزار تن داشته که ۵۰ درصد رشد در مقایسه با مدت مشابه دارد.

بر اساس گزارش انجمن جهانی فولاد رتبه چهاردهم جهانی تولید فولاد ایران تثبیت شد

◀ به گزارش چیلان، براساس جدیدترین آمار انجمن جهانی فولاد تولید فولاد خام ایران در ۸ ماه نخست سال ۲۰۱۷ (ابتدای سال ۲۰۱۷ تا پایان آگوست ۲۰۱۷) با رشد ۱۵.۷ درصدی به بیش از ۱۳ میلیون تن رسید در حالی که در مدت مشابه سال قبل ۱۱ میلیون و ۶۲۱ هزار تن بود. این میزان سبب شد رتبه ایران در همان رتبه چهاردهم در جهان باقی بماند و بعد از کشورهای چین، ژاپن، هند، آمریکا، کره جنوبی، روسیه، آلمان، ترکیه، برزیل، ایتالیا، تایوان، اکراین و مکزیک قرار گیرد.



معاون اقتصادی و مالی فولاد مبارکه اصفهان: سهام «فولاد» در سال ۹۷ با سود سرمایه گذاری ها رشد می کند

◀ امیرحسین نادری معاون اقتصادی و مالی شرکت فولاد مبارکه اصفهان، درباره پتانسیل های فولاد مبارکه و بودجه سال آتی این شرکت گفت: با توجه به بهره برداری از چند طرح توسعه فولاد مبارکه در سال آینده، بودجه سال ۹۷ با در نظر گرفتن رشد کمی و کیفی محصولات تدوین خواهد شد. به لحاظ حجمی بیش از ۷.۵ میلیون تن محصول تولید خواهیم کرد اما نکته قابل تأمل آن است که طرح های توسعه فولاد مبارکه هم به منظور افزایش ظرفیت کمی و هم برای ارتقای کیفی محصول است. هرچه کیفیت محصولات تولیدی بهبود یابد، حاشیه سود محصول افزایش خواهد یافت؛ ضمن اینکه تأمین نیاز بازار تسهیل خواهد شد.

وی در ادامه تصریح کرد: در صورت تداوم وضعیت رو به رشد در بازارهای جهانی، سال آینده از بهترین سال های فولاد خواهد بود؛ به نحوی که هم در حوزه سودآوری و هم در حوزه سرمایه گذاری موقعیت مناسبی خواهیم داشت.

همچنین شرکت فولاد مبارکه از پرتفوی بورسی مطلوبی شامل «ومعادن»، «هرمز»، «کگل»، «کچاد»، «وتوکا» و... برخوردار بوده است و به نظر می رسد در سال ۹۷ بابت سود سرمایه گذاری ها، سودآوری «فولاد» نیز رشد کند.

شایان ذکر است سهام فولاد مبارکه اصفهان که در سال ۹۵ بازدهی ۴ درصدی را کسب کرده بود، از ابتدای سال جاری تا پیش از معاملات منتهی به ۱۹ شهریورماه، بازدهی ۴۳ درصدی را عاید سهامداران خود کرد.

تولید کنسانتره و گندله گل گهر به ۲۵ میلیون تن می‌رسد

◀ به گزارش چیلان، ناصر تقی زاده ضمن بیان این مطلب که دست یابی به رکوردهای تولید در ماه‌های اخیر در گل گهر نشان داد این شرکت صنعتی شده است، گفت: گل گهر در بخش کنسانتره بیشتر از ظرفیت اسمی کار می‌کند و در واحدهای گندله‌سازی زودتر از موعد به ظرفیت تولید رسیده است که این مطلب گویای این امر است که گل گهر صنعتی شده و می‌تواند طرح‌ها را در بازه زمانی کوتاهی راه‌اندازی و به بهره‌برداری برساند.

وی افزود: در نظر داریم به منظور رسیدن به اهداف عالیه شرکت تا پایان سال تولید کنسانتره را به ۱۵ میلیون تن و تولید گندله را به ۱۰ میلیون تن برسانیم و در مجموع این دو بخش ۲۵ میلیون تن تولید داشته باشیم.

وی برنامه دیگر گل گهر را استخراج ۱۲ میلیون تن سنگ آهن از معدن شماره یک این شرکت دانست و اظهار داشت: اقدامات مثبت صورت گرفته سبب شده تاکنون جلوتر از برنامه‌ها پیش روییم.



فولاد سیرجان ایرانیان صادرات به اروپا را هدف گذاری کرده است

◀ طاهر هدایتی، مدیر پروژه در شرکت جهان فولاد سیرجان ضمن بیان این مطلب که بخش عمده محصولات تولیدی در فاز یک احیای مستقیم شرکت جهان فولاد سیرجان به کشورهای هند و بحرین صادر می‌شود گفت: با توجه به کیفیت مطلوب آهن اسفنجی فولاد سیرجان در حال رایزنی برای صادرات به کشورهای اروپایی هستیم.

وی درخصوص فاز ۲ احیای مستقیم کارخانه نیز اظهار داشت: در حال حاضر در حال شناسایی کنسرسیومی برای اجرای پروژه به صورت EPCF هستیم و در این رابطه شرکت‌های بسیاری از اروپا استقبال کرده‌اند و در حال بررسی و شناسایی آنها هستیم.

هدایتی به پیشرفت فیزیکی ۳۵ درصدی فولادسازی جهان فولاد سیرجان هم اشاره ای داشت و گفت: به دلیل شرایط موجود بازار و کمبود نقدینگی، روند اجرای پروژه کند شده اما امیدواریم در آینده نزدیک و با توجه به تغییرات ایجاد شده در فضای بین‌المللی، بتوانیم با دریافت فاینانس پروژه را به اتمام برسانیم.

وی ادامه داد: درمورد پروژه نورد مقاطع طولی در این کارخانه نیز باید بگویم، واحد میلگرد با پیشرفت بیش از ۷۵ درصد و با تسهیلات داخلی در حال اجراست.

مدیر پروژه جهان فولاد سیرجان اظهار داشت: با اجرای فاز دو در جهان فولاد سیرجان، زنجیره فولادی از احیای مستقیم و شمش تا قطعات فولادی طولی در برنامه کار قرار گرفته است.

تولید ورق ۸ میلیمتری مخازن تحت فشار نفت در فولاد اکسین خوزستان

◀ امین آسیابان، مدیر ارشد حوزه تولید شرکت فولاد اکسین گفت: فولاد اکسین برای نخستین بار توانست ورق عریض با گرید A537c11 با ضخامت هشت میلیمتر و عرض سه هزار و ۲۰۰ میلیمتر را تولید نماید.

وی با اشاره به این دستاورد بزرگ شرکت فولاد اکسین خوزستان اظهار کرد: این نوع ورق در ساخت مخازن تحت فشار در صنایع نفت و گاز کاربرد وسیعی دارد و تاکنون نیز خارج از کشور تهیه می‌شده و همین امر باعث خروج ارز زیادی از کشور می‌شد اما به همت تلاشگران داخلی موفق شدیم کشور را از ورود این نوع ورق بی‌نیاز کنیم.

مدیر ارشد حوزه تولید شرکت فولاد اکسین ادامه داد: این شرکت توانایی تولید ظرفیت بالایی از این نوع ورق را داشته و امید است باتوجه به سال اقتصاد مقاومتی و حمایت از تولید داخل، شرکت‌های داخلی از سرمایه‌های داخلی حمایت کنند. وی همچنین با اشاره به تست‌های کیفی صورت گرفته بر روی این محصول گفت: ورق عریض با گرید A537c11 پس از فرایند عملیات حرارتی نرمالایزینگ مورد استفاده قرار می‌گیرد.

کارخانه فولاد صدر خرم‌آباد تعطیل شد

◀ به گزارش چیلان، محمدرضا صفی‌خانی، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت لرستان در گفت‌وگو با ایسنا خبر داد: متأسفانه کارخانه فولاد صدر خرم‌آباد که فعالیت خود را حدود ۶ سال پیش آغاز کرده بود به علل مدیریتی دچار مشکل شده است.

این کارخانه با استفاده از پیمانکاری و با پرداخت دستمزد فعالیت می‌کرد اما هم‌اکنون مدیریت آن با پیمانکار دچار اختلاف شده است.

وی با بیان اینکه مدیر کارخانه حاضر نیست که در راستای حل اختلاف اقدامی انجام دهد، ادامه داد: این واحد به بانک‌های زیادی مقروض بوده و تنها از بانک انصار ۵۰ میلیارد تومان طلبکار است و توانایی پرداخت آن را ندارد.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت لرستان با بیان اینکه هم‌اکنون سرمایه‌گذاری برای توسعه طرح ورود پیدا کرده که به دنبال فاینانس آن هستیم، افزود: پیمانکار معتقد است که هزینه‌های جاری بالا بوده و باید کاهش پیدا کنند اما مدیریت کارخانه برای مذاکره اقدام نمی‌کند.



فولادسازان روسی پیشنهاد حذف تعرفه الکترو در ا مطرح می کنند

شرکت های فولادساز روسی پیشنهاد حذف تعرفه های آنتی دامپینگ بر روی الکترو گرافیتی را مطرح کردند. این پیشنهاد در پی کمبود الکترو و تشدید قیمت الکترو صورت گرفته است. گفتنی است کارگروه خدمات فدرال روسیه (FAS) به تازگی تعرفه ضد دامپینگ علیه واردات بزرگترین تامین کننده الکترو گرافیتی هند را در اتحادیه اقتصادی اوراسیا از ۱۶,۰۴ درصد به ۳۲,۸۳ درصد افزایش داد. این تصمیم تا ژانویه ۲۰۱۸ تنظیم شده و موثر خواهد بود. در ماه سپتامبر FAS قصد دارد مذاکراتی را به طور ویژه با وزارت صنعت و تجارت روسیه در زمینه مسائل تجارت خارجی داشته باشد.



تقاضای فولاد در عراق افزایشی است

تقاضای فولاد در عراق به دنبال بازسازی مناطق آسیب دیده از جنگ بهبود می یابد. با توجه به آزادسازی چندین شهر بزرگ در عراق، این کشور یک برنامه ۱۰ ساله برای بازسازی مناطق آسیب دیده از جنگ دارد و آن را به تصویب رسانده است. این برنامه از سال ۲۰۱۸ آغاز خواهد شد. هنگامی که بازسازی آغاز شود قطعاً تقاضای فولاد در کشور عراق افزایش می یابد.

این طرح شامل صرف هزینه های بزرگ برای بازسازی زیرساخت ها و شهرهای آزاد شده می باشد. بازیگران منطقه ای و بین المللی سال آینده دیداری در کویت خواهند داشت تا در مورد بازسازی عراق به بحث و بررسی بنشینند که این بازسازی شامل چندین پروژه زیرساختی می تواند نزدیک به ۱۰۰ میلیارد دلار هزینه نیاز داشته باشد. بازیگران اصلی بازار عراق می گویند اکنون نیاز عراق برای مصالح ساختمانی جهت بازسازی شهرهای تخریب شده زیاد است.

لازم به ذکر است که در سال ۲۰۱۶ مصرف میلگرد عراق به علت کاهش سرعت پروژه های ساختمانی کاهش یافته است. تامین کنندگان سنتی عراق، اکراین و ترکیه هستند که صادراتشان به دلیل کمبود تقاضا به ترتیب ۱۷ و ۲۶ درصد افت داشت و در ۶ ماهه نخست امسال به ۳۴۷ هزار تن و ۱۲۷ هزار تن رسید.

برنامه جدید برای بازسازی عراق می تواند وضعیت این کشور را تغییر دهد. تولیدکنندگان مقاطع طولی اکراین در پی بهبود تقاضا وضعیت خود در بازار عراق را بهتر خواهند کرد و تولیدکنندگان فولاد ترکیه نیز ممکن است حضور خود را در بازار گسترش دهد. با وجود انتظارات خوش بینانه، مشکل کمبود نقدینگی که به دنبال تضعیف قیمت نفت و هزینه های جنگی زیاد تشدید شده ممکن است مانعی در راه اجرای برنامه توسعه ای مذکور باشد.

اوکراین عوارض بندری را تا ۲۰ درصد کاهش می دهد

اوکراین در نظر دارد عوارض بندری را از اول ژانویه ۲۰۱۸ تا ۲۰ درصد کاهش می دهد.

کابینه وزیران اوکراین تصمیم دارد از تاریخ اول ژانویه ۲۰۱۸ عوارض بندری را ۲۰ درصد کاهش دهد.

این کاهش به تمامی خدمات اعمال می شود. نخست وزیر اوکراین می گوید، هزینه های بنادر ما بسیار گران قیمت است و کسب و کارها هم به طور مداوم مسئله کاهش هزینه خدمات را مطرح می کنند.

وی گفته ما در حال حاضر بندری را برای ایجاد رقابت برپا کرده ایم. کارشناسان معتقدند با اعمال این قانون در اوکراین، به طور متوسط ۰,۵ تا یک دلار در هر تن هزینه های بندری را بسته به ترافیک بندر و نوع محموله کاهش دهد.

پرونده آنتی دامپینگ ورق ایران با مخالفت کشورهای اروپایی مواجه شد

کشورهای عضو اتحادیه اروپا، اقدامات تنبیهی پیشنهادی توسط کمیسیون اروپا در مورد تجارت و واردات محصولات ورق گرم از چهار مبدأ ایران، روسیه، اکراین و برزیل را رد کردند.

کشورهای عضو اتحادیه اروپا در روز گذشته مخالفت خود را با طرح کلی ادعای آنتی دامپینگ ابراز کردند. آنها بر این باورند اگرچه اقدامات قبلی بسیار ضعیف بود اما طرح اخیر نیز بسیار سختگیرانه است.

به گزارش چینلان به نقل از متال اکسپرت، کمیسیون اروپا پیشنهاد تعرفه های ضد دامپینگ ۵,۳ تا ۳۳ درصدی را به موازات قیمت حداقلی واردات یعنی ۴۷۲,۲۷ یورویی در هر تن را داده بود. یعنی قیمت های فروش بالاتر از ۴۷۲,۲۷ یورو از تعرفه واردات اتحادیه اروپا مستثنی است. همچنین کمیسیون اروپا، پیش از این، صربستان را از پرونده مذکور مستثنی کرده بود.

این تصمیمات هنوز از سوی دولت و مقامات تایید نشده و اگر درست باشد پرونده ظرف دو هفته به کمیته تجدیدنظر ارجاع خواهد شد تا ایالات به آنها رای دهند. به هر حال آخرین مهلت تصمیم گیری نهایی در این زمینه ۱۶ اکتبر است و جامعه فولاد زمان زیادی برای خروج از آن ندارد.



صنعت فولاد برزیل در سال ۲۰۱۸ در ثبات خواهد بود

◀ مودی، یکی از بزرگترین سازمان‌های رتبه بندی خدمات سرمایه گذاری پیش بینی کرده صنعت فولاد برزیل تا اواسط و حتی اواخر سال ۲۰۱۸ همچنان به روند ثابت خود ادامه خواهد داد. کارشناسان دلیل این پیش بینی را رشد اقتصادی ضعیف و بازیابی و بهبود نابرابر صنایع فولاد پس از رکود اقتصادی کشور برزیل می دانند. باربارا ماتوز، افسر ارشد اعتباری آژانس مودی

خاطر نشان می کند، وضعیت اقتصادی مثل قبل نیست اما بازسازی صنعت فولاد برزیل هنوز ناپایدار و بی ثبات است. وی می گوید، بازسازی صنعت فولاد بر سرعت بخشیدن به تقاضا در بخش های خاص متکی است. گفتنی است با وجود اینکه رکود اقتصادی پایان یافته اما رشد ضعیفی را در صنایع و کالاهای سرمایه ای و کالاهای بادوام و بخش ساخت و ساز شاهد هستیم.



شاخص قیمت گذاری، متوسط قیمت زغال را کاهش داد

◀ شاخص قیمت گذاری جدید مانع افزایش قیمت زغال کک شو در سه ماهه سوم سال می شود. در سه ماهه سوم سال ۲۰۱۷ تولیدکنندگان هزینه کمتری را برای زغال کک شو پرداخت خواهند کرد زیرا در سه ماهه قبل شاخص قیمت گذاری زغال در بازار تغییر یافته بود. همین مسئله سبب شده قیمت انواع مختلف زغال کک شو در مذاکرات نیز کاهش یابد و البته بازار چین همچنان تاثیر خود را در بازار می گذارد.

فولادسازان ژاپنی و صادرکنندگان کلیدی استرالیا از شاخص قیمت گذاری جدید پیروی می کنند و براساس این شاخص بهای هر تن سنگ آهن در سه ماهه سوم سال ۲۰۱۷ متوسطی از قیمت پلاتس و TSI در ماه های ژوئن و آگوست یعنی ۱۷۰ دلار به صورت فوب بنادر استرالیا است.

در طول سه ماهه دوم زغال کک شو استرالیا ۱۹۶ دلار در هر تن فروخته می شد. کارشناسان و معامله گران بازار به ویژه تجار سنگاپوری می گویند چین همچنان بازیگر اصلی بازار کک بوده و قیمت ها را مدیریت می کند و اگر در ماه های آینده زغال در چین عرضه نشود در سه ماهه چهارم قیمت ها دوباره افزایش خواهد یافت.

شرکت کانادایی Teck Resources اعلام کرده متوسط قیمت سه ماهه آن حتی کمتر از ۱۵۸ تا ۱۶۳ دلار در هر تن بوده است. قیمت انواع زغال کک شو نیز در مقایسه با سه ماهه دوم سال کاهش یافته است حتی باوجود آنکه عرضه کنندگان این بخش به شاخص های قیمت گذاری پایبند نبوده اند و به این شاخص منتقل نشده اند. در هفته های گذشته ریوتینتو، نیپون استیل و سومیتومو متال قیمت زغال را در سه ماهه سه سوم سال ۶ تا ۸ دلار در هر تن زیر سطح سه ماهه دوم یعنی ۱۲۷ تا ۱۲۰ دلار در هر تن اعلام کرده اند.



کارخانه Deacero مکزیک ساخت کارخانه فولاد در کلمبیا را لغو کرد

◀ کارخانه Deacero تولیدکننده محصولات طول فولادی مکزیک تصمیم به لغو طرح کارخانه فولاد خود در کلمبیا را دارد.

به گزارش چیلان، مکزیک در نظر داشت در این طرح بالغ بر ۲۵۰ میلیون دلار سرمایه گذاری کند. گفتنی است شرکت Deacero و گروه تجاری G&J که بزرگترین واردکننده و شرکت بازرگانی فولاد کلمبیا است تصمیم گرفته تا پس از سه سال تلاش، پروژه کارخانه فولاد در بارانکیلا را به حالت تعلیق درآورد. این تصمیم به دلیل عدم وجود تضمین در اتصال به سیستم برق ملی از طریق اتصال دهنده محلی است. با این وجود مقامات محلی کلمبیا معتقدند که طرفین این توافق، گزینه ای برای غلبه بر مشکلات پیدا خواهند کرد تا پروژه در نهایت به مرحله نصب برسد و اجرا شود.

به این ترتیب مقامات کلمبیایی اعلام کرده اند برق این کارخانه را تضمین می کنند و قدرت تحویل آنرا دارند اما به این شرط که ساخت و ساز این کارخانه تضمین شود که این موضوع نیاز به سرمایه گذاری قابل توجهی دارد.

قابل ذکر است، در نیمه اول سال ۲۰۱۵ اعلام شده بود این کارخانه در کمتر از ۳۰ ماه آینده یعنی اواسط سال ۲۰۱۷ آماده خواهد شد و حدود ۴۵۰ هزار تن فولاد به صورت ورق و شمش تولید خواهد کرد. علاوه براین، محل این کارخانه در بارانکیلا انتخاب شد چراکه سرمایه گذاری در آن به جهت نزدیکی به بنادر استراتژیک بوده و مورد استقبال است.

براساس اعلام کمیته ملی تولیدکنندگان فولاد کلمبیا، در حال حاضر تقاضای کلمبیا برای محصولات فولادی ۳.۶ میلیون تن تخمین زده می شود که تنها حدود ۱.۳ میلیون تن آن در ۲۰۱۶ توسط ۵ شرکت فولادی در این کشور تولید گردید.



توسعه صادرات استراتژی اصلی توسعه صنعت فولاد کشور است

اقتصاد مقاومتی، تکیه بر توانمندی‌ها و مزیت‌های صنعت فولاد کشور با نگاه صادرات، مهم‌ترین اصل توسعه صنعت فولاد کشور است که بیش از دولت، خود واحدهای فولادی باید به اهمیت آن واقف باشند.

به جرأت می‌توان گفت در شرایط فعلی کشور اگر صادرات فولاد توسعه کافی نیابد، در توسعه صنعتی کشور به مشکل برخوردیم خورد. بنابراین بسیار لازم است که واحدهای چابک و دارای مزیت بخش خصوصی، فعالیت‌های بازاریابی صادراتی خود را گسترش دهند و با بهینه‌سازی روش‌های تولید و به کارگیری تکنیک‌های کاهش بهای تمام شده، توان رقابتی خود در بازارهای بین‌المللی را افزایش دهد. وزارت صنعت، معدن و تجارت هم حمایت از واحدهای صادرکننده را در دستور کار خود داشته و دارد و تلاش می‌کند این حمایت‌ها را افزایش دهد.



دکتر جعفر سرقینی
معاون معدن و صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت

خوشبختانه با سیاست‌هایی که در دولت یازدهم اتخاذ شد، برای اولین بار در تاریخ فولاد کشور، صادرات فولاد از واردات آن پیشی گرفت و تراز تجاری فولاد ایران مثبت شد. در واقع آزادسازی صادرات فولاد در ابتدای کار دولت یازدهم در سال ۹۲ بیش از آنکه یک سیاست حمایتی باشد، یا الزام برای بقای فولادسازان کشور بود. در حال حاضر هم در چارچوب

صادرات فولاد را به سمت محصولات نهایی ببریم

در واقع به جای هدفگذاری و برنامه‌ریزی برای تحقق صادرات ۸ میلیون تنی فولاد در سال جاری که بیش از ۸۰ درصد آن فولاد خام باشد، دولت محترم می‌بایست تمهیداتی بیاندیشد که علاوه بر فرآورده‌های کمکی مانند ورود موقت، مکانیسم‌های اصلی تامین شمش مورد نیاز نوردکاران که همان عرضه مکفی و با قیمت قابل رقابت جهانی از سوی فولادسازان بزرگ می‌باشد، به خوبی در توسعه صادرات فولاد کشور ایفای نقش کند تا شاهد حرکت تدریجی صادرات از فولاد خام به سمت محصولات فولادی باشیم. در غیر این صورت، نمی‌توان انتظار داشت که توسعه صادرات فولاد کشور اتفاق بیافتد بلکه اگر افزایش صادرات داشته باشیم، مربوط به فولاد خام و کارخانجات مجتمعی تحت حمایت دولت خواهد بود که نباید آن را به سطح ملی و زنجیره فولاد کشور تعمیم داد!



حمیدرضا طاهری زاده
نایب رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

یکی از اصول توسعه صادرات در همه کالاهایی که به صورت زنجیره می‌باشند، افزایش صادرات در محصولات نهایی و با ارزش افزوده بیشتر است. این مهم در صنعت فولاد ایران در صورتی تحقق می‌یابد که مواد اولیه مورد نیاز صنایع تکمیلی از جمله نورد مقاطع طولی با کیفیت و قیمت مناسب در اختیار آنان قرار گیرد تا بتوان مازاد نیاز محصولات فولادی کشور را با قیمت قابل رقابت در بازارهای جهانی عرضه کرد.

نظام مالیات بر ارزش افزوده با هدف حمایت از تولید و صادرات اصلاح می‌شود

همچنین برجام و رشد اقتصادی ۱۲،۵ درصد کشور در سال ۹۵ سبب شد تا دولت برنامه‌ریزی ویژه‌ای برای حمایت از تولید داشته باشد. به طور مثال در راستای تسهیل صادرات، محصولات صنعتی و کشاورزی به محض صادرات و ارائه برگ سبز گمرکی، از صد در صد معافیت مالیاتی برخوردار خواهند شد که در سال گذشته بالغ بر هزار و ۳۰۰ میلیارد تومان از این بابت به صادرکنندگان استرداد داشتیم.

این نوید را نیز باید به فعالان اقتصادی به ویژه تولیدکنندگان صنایع بزرگ مثل فولاد داد که نظام مالیات بر ارزش افزوده هم در ارتباط با تسریع استفاده از اعتبار مالیاتی به ویژه برای صادرکنندگان و تقسیت بدهی مالیاتی و همچنین در تعدیل ضرایب مالیاتی فعالیت‌های تولیدی در داخل و افزایش ضرایب مالیاتی برای کالاهای مشابه که از خارج از مرزها وارد می‌شود، در حال اصلاح است.



سید کامل تقوی نژاد
رئیس سازمان امور مالیاتی کشور

نظام مالیاتی در کشورهای مختلف به گونه‌ای طراحی و اجرا می‌شود که در مجموع زمینه رشد و شکوفایی اقتصاد و تولید را فراهم کند و به همین دلیل هم در اکثر کشورها تولیدکنندگان حامی اصلی سیاست‌های مالیاتی هستند. در کشور ما هم نظام مالیاتی به سمت حمایت از تولید، اشتغال و صادرات گرایش دارد و ما در سازمان سعی کرده‌ایم این گرایش را از طریق ابلاغ شفاف و به موقع سیاست‌ها و بخشنامه‌ها و آیین‌نامه‌ها لحاظ کنیم.



قیمت داخلی شمش فولاد خوزستان از نرخ جهانی هم کمتر است

یا شرکتی قصد واردات کالای مشابه ما را داشته باشد، باید حدود ۲۰ درصد گرانتر از قیمت داخلی وارد کند. علاوه بر این در کشور ما تعرفه حداقلی ۱۵ درصدی برای شمش وجود دارد که در قیمت عرضه شمش فولاد خوزستان لحاظ نمی شود در حالی که این تعرفه یکی از کمترین تعرفه های فولاد در سطح کشورهای فولاد ساز دنیا است! به این نکته نیز باید توجه داشت که به دلیل حضور پایدار و بلند مدت شرکت در بازارهای صادراتی و همچنین کیفیت بالای شمش تولید فولاد خوزستان و تلاش و تخصص همکاران بنده در این شرکت، پیشنهادات بین المللی برای خرید شمش فولاد خوزستان در برخی مواقع بالاتر از نرخ های داخلی حتی با احتساب تعرفه است.

به هر حال متأسفانه مشکلی در بازار داخلی کشور برای خرید شمش فولاد خوزستان وجود دارد و آن نقدینگی پایین صنایع تکمیلی است که باعث شده عرضه های اخیر شرکت در بورس کالا با عدم تقاضای کافی روبرو شود. این مسئله هم ریشه در رکود ساخت و ساز و پروژه های عمرانی کشور دارد که امیدواریم با برنامه جامع دولت، این مشکل مرتفع شود.



محمد رضا مدرس خیابانی
مدیر عامل سابق مجتمع فولاد خوزستان

فولاد خوزستان به عنوان یک شرکت خصوصی تولیدکننده شمش و همانند بنگاه های اقتصادی دیگر، افزایش منافع سهامداران و ایجاد ارزش افزوده بیشتر برای آنان را دنبال می کند اما به لحاظ مسئولیت های اجتماعی و همچنین منافع ملی کشور و در جهت حفظ اشتغال و تولید صنایع تکمیلی و علی رغم وجود پیشنهادات صادراتی با قیمت های مناسب، بخشی از شمش تولیدی خود را بر اساس عرضه و تقاضای کلی بازار شمش با قیمتی به داخل کشور عرضه می کند که این قیمت نه تنها در سطح قیمت های صادراتی شرکت فولاد خوزستان نیست بلکه از نرخ های جهانی نیز کمتر است. این در حالی است که اگر فرد

دولت دوازدهم نقش اساسی برای شکل های فولادی در تصمیم گیری ها قائل شود

بخش خصوصی به ویژه اتاق ایران در تصمیم گیری ها بیشتر از پیش در تصمیم گیری های اقتصادی و صنعتی کشور نقش داشته باشد. این موضوع در خصوص صنعت استراتژیک فولاد اهمیت زیادی دارد به ویژه آنکه این صنعت، شامل زنجیره ای از محصولات است و توازن سیاست ها و اخذ تصمیمات کارشناسی در آن حرف اول را می زند. به طور مثال در خصوص صادرات فولاد و جانمایی واحدهای تولیدی با توجه به مشکل کم آبی کشور، بحث های تخصصی زیادی وجود دارد که لازم است دولت دوازدهم در برنامه جامع توسعه اقتصادی کشور به آنها توجه داشته باشد و این امر زمانی اتفاق می افتد که شکل های فولادی از طریق اتاق ایران در تصمیم گیری های مرتبط با این صنعت نقش اساسی داشته باشند.



غلامحسین شافعی
رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران

خوشبختانه دولت یازدهم توجه مناسبی به نقش بخش خصوصی در اقتصاد کشور داشت و از نظرات تشکل ها و اتاق استفاده می کرد اما با وجود آنکه نظرات اخذ می شد، در اقلیت ممکن مبنای تصمیم گیری قرار می گرفت. این رویه با روحیه تخصص گرایی و اصل کوچک سازی دولت سنخیت ندارد و امیدواریم در دولت دوازدهم مشاوره های تشکل های

اهلیت سرمایه گذاران در واگذاری طرح های فولادی به طور ویژه مدنظر باشد

به آنها واگذار شده بود از ادامه کار انصراف دادند که این مسئله خسارات زیادی را متوجه صنعت فولاد کشور علی الخصوص این کارخانه ساخت. علاوه بر این ضمن لحاظ نمودن مزایای مثبت واگذاری طرح ها جوانب دیگری را هم باید مدنظر قرار گیرد. به طور مثال تامین منابع مالی طرح های استانی فولاد بر مبنای درآمد سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) طرح ریزی شده بود اما درآمد ایمیدرو بعد از واگذاری برخی بنگاه ها کاهش یافت و نتوانست این طرح ها را تامین مالی کند. بنابراین لازم است که قبل از واگذاری طرح ها به بخش خصوصی، بررسی جامعی در خصوص پیامدهای مثبت و منفی آن صورت پذیرد و با برنامه ریزی جامع اقدام به خصوصی سازی شود.



عبدالمجید شریفی
رئیس هیئت مدیره فولاد کاوه جنوب

خصوصی سازی یک الزام برای صنعت فولاد کشور است اما باید توجه شود که شرکت های فولادی به کسانی واگذار شود که نگاه درازمدت اقتصادی و ملی دارند. به عبارت دیگر اهلیت سرمایه گذاران در واگذاری طرح های فولادی باید به طور ویژه مورد توجه قرار گیرد. به عنوان نمونه واگذاری فولاد میانه بیش از یک سال طول کشید و بعد از آن، افرادی که طرح



بخش انعکاس چیلان، گزارشی کوتاه از مهمترین اقدامات و فعالیت های انجمن است که جهت اطلاع و همگرایی اعضای محترم انجمن در هر شماره از نشریه منتشر می شود. علاقمندان می توانند برای کسب اطلاعات تکمیلی و اطلاع از سایر اقدامات انجام شده، با دفتر انجمن در تماس باشند.

آخرین وضعیت مدیریت بازار شمش و میلگرد

شایان ذکر است بر اساس پیشنهاد وزیر جدید صنعت، قرار است در جلسه آینده نمایندگان رسته های ذوب و نورد مقاطع طولی، ۸۹ درصد قیمت سبد میلگرد به عنوان مبنای قیمت پایه عرضه شمش در بورس کالا مورد بررسی و تبادل نظر و انشالله تفاهم قرار گیرد.

برای اینکه زودتر از نشریه چیلان، از تحولات رسته های مختلف و به طور خاص موضوع شرایط عرضه شمش در بازار داخلی مطلع شوید، سایت www.chilanonline.com یا کانال تریبون فولاد را دنبال کنید!

هزار تن تعیین و مورد توافق قرار گرفت و واحدهای ذوبی نیز با تقسیم آن بین خود، تعهد نمودند این میزان شمش مورد نیاز را به بازار داخلی عرضه کنند.

همچنین برای تعیین شرایط قیمت پایه عرضه شمش در بورس کالا، چند فرمول در این جلسات پیشنهاد شد که با توجه به عدم توافق طرفین، این موضوع در جلسات مختلفی در وزارت صنعت، معدن و تجارت و مجلس شورای اسلامی مطرح و مورد پیگیری قرار گرفت که تاکنون به نتیجه مشخص عملیاتی نرسیده است.

پس از شکل گیری روند صعودی قیمت های جهانی فولاد و افزایش صادرات شمش فولادی کشور و با توجه به اعتراضات تعدادی از کارخانجات نوردی عضو انجمن در خصوص مشکلات تامین شمش مورد نیاز خود به واسطه صادرات بیش از اندازه شمش و تفویض اختیار مدیریت بازار شمش از سوی وزیر سابق و جدید صنعت، معدن و تجارت به انجمن، ۵ نماینده از هر رسته انتخاب شدند که در دو جلسه ۵ ساعته برای تعیین شرایط عرضه شمش در داخل کشور مذاکره کردند. در نتیجه این جلسات، میزان نیاز کارخانجات نورد به شمش قوس الکتریکی، ماهیانه ۲۵۰

سرنوشت نظام کیفیت در انجمن به کجا رسید؟

پس از مطرح شدن مسائل مربوط به حوزه کیفیت در رسته های انجمن و فعال شدن کمیته استاندارد انجمن، با نظر اعضای رسته نورد مقاطع طولی مقرر شد تولیدکنندگان میلگرد مورد ارزیابی کیفی قرار گیرند. این مطالبه اعضای انجمن پس از بررسی های کارشناسی در کمیته استاندارد و بررسی جواب آن توسط اعضای هیئت مدیره، تحت عنوان نظام ممیزی و ارتقاء کیفیت تولیدکنندگان فولاد به تصویب رسید و با توجه به اعلام آمادگی کارخانجات نورد میلگرد، مقرر شد این ارزیابی ابتدا در رسته نورد مقاطع طولی انجام شود. آخرین خبرها از این پروژه حاکی از آن است که پرسشنامه مربوطه در کمیته استاندارد انجمن تدوین شده و به تصویب رسته نیز رسیده و احتمالاً از مهر ماه اجرایی می شود. همچنین در خصوص ارزیابی کیفیت محصولات وارداتی نیز پروژه IRC-MARKING با همکاری شرکت فولاد مبارکه و سازمان ملی استاندارد تعریف شده و بازدیدهایی نیز از گمرکات کشور صورت پذیرفته و اکنون در حال فراهم شدن زیرساخت ها و پیش نیازها است که این طرح نیز به زودی به مرحله اجرا خواهد رسید.

پیگیری انجمن برای افزایش عرضه آهن اسفنجی به بازار داخلی

آمار موازنه عرضه و تقاضای آهن اسفنجی نشان دهنده کمبود عرضه آهن اسفنجی در کشور است که این مسئله باعث شده بخشی از ظرفیت کارخانجات ذوب بلااستفاده باقی بماند. تعدادی از کارخانجات ذوب عضو انجمن ضمن بیان این مسئله، از انجمن تقاضا کردند با توجه به افزایش جهشی صادرات آهن اسفنجی در چهار ماهه نخست سال جاری و در عین حال نیاز کارخانجات داخلی به این محصول، عوارض صادراتی آهن اسفنجی را مورد پیگیری قرار دهد.

در این راستا و با پیگیری های انجمن، موضوع در وزارت صنعت، معدن و تجارت مورد بررسی قرار گرفت و با توجه به عدم تعادل بین عرضه و تقاضای آهن اسفنجی، وزیر صنعت، معدن و تجارت پیشنهاد این وزارتخانه برای وضع عوارض صادراتی بر روی آهن اسفنجی را به شورای اقتصاد ارائه داده است که در صورت تصویب، موجب کاهش صادرات این محصول و افزایش عرضه به کارخانجات متقاضی خواهد شد.

لازم به ذکر است در کل سال ۹۵، ۱۷۲ هزار تن آهن اسفنجی از کشور صادر شد اما در پنج ماهه نخست سال جاری، صادرات آهن اسفنجی بیش از ۳۳۶ هزار تن بوده است!

جناب آقای مهندس کشانی

انتخاب شایسته جنابعالی به سمت مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان را تبریک عرض نموده و آرزوی توفیق روزافزون شما را از خداوند متعال خواستارم.

محمود اسلامیان

رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

جناب آقای مهندس مدرس خیابانی

خدمات جنابعالی به صنعت فولاد کشور در دوران مدیریت شرکت فولاد خوزستان باعث رشد و ارتقاء وضعیت فولاد ایران گردید. ضمن عرض خسته نباشد و آرزوی توفیق، از همکاری و تعامل شما با انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران سپاسگزارم.

محمود اسلامیان

رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

آخرین اخبار از آکادمی ملی فولاد ایران

♦ رضایت ۸۰ درصدی شرکت کنندگان در دوره کاربردی آهن سازی و احیاء مستقیم (سطح اول)

پس از برگزاری نخستین دوره آموزشی آکادمی ملی فولاد ایران تحت عنوان «دوره کاربردی آهن سازی و احیاء مستقیم» در سطح اول آن در روزهای ۲۴ و ۲۵ مردادماه و جمع بندی ارزیابی های انجام شده توسط شرکت کنندگان، مشخص شد که در مجموع حدود ۸۰ درصد (۷۹,۰۹) شرکت کنندگان از برگزاری دوره آموزشی آهن سازی و احیاء مستقیم ارزیابی عالی و خوب داشته اند. جزئیات این ارزیابی به صورت زیر خلاصه شده است:

۷۷ درصد از شرکت کنندگان از کیفیت محیط آموزشی ابراز رضایت کرده اند. ۹۵ درصد تسلط و دانش استاد را عالی و خوب دانسته اند و ۸۶ درصد هم به قدرت انتقال مفاهیم استاد نظر مثبت داده اند. پاسخ دهی به سوالات با رضایت ۶۸ درصدی شرکت کنندگان ارزیابی شده و حدود ۹۱ درصد هم ارائه جزوات و کتاب های دوره را رضایت بخش دانسته اند. نحوه پذیرایی دوره و همچنین اطلاع رسانی های قبل و حین دوره مورد ارزیابی عالی و خوب ۸۱ درصدی شرکت کنندگان قرار گرفته و ۶۳ درصد شرکت کنندگان هم از کیفیت فایل ها و اسلایدهای آموزشی رضایت داشته اند. شرکت کنندگان در نخستین دوره آموزشی آکادمی ملی فولاد ایران رضایت ۹۱ درصدی خود از نظم و هماهنگی در اجرای دوره را اعلام کرده اند و میزان کاربردی بودن مطالب این دوره در حرفه خود را با ۶۳ درصد آراء عالی و خوب ارزیابی نموده اند.

♦ برگزاری دومین دوره آموزشی آکادمی ملی فولاد ایران در حوزه نورد
دوره آموزشی کاربردی نورد گرم و کالبراسیون غلتک در روزهای سه شنبه ۱۱ مهر تا پنج شنبه ۱۳ مهرماه با حضور مهندس جعفر زاده یکی از متخصصان بنام حوزه نورد به عنوان استاد دوره برگزار می شود. هدف از برگزاری این دوره ارتقای سطح دانش و مهارت مدیران و کارشناسان واحدهای نورد گرم و تراش غلتک است تا از این طریق بتوان به اهداف بزرگتری همچون کاهش ضایعات تولید، افزایش بازدهی خطوط نورد و همچنین افزایش بهره وری غلتک های نورد دست یافت.

♦ سومین دوره آموزشی آکادمی ملی فولاد ایران، مختص ذوبی ها

دوره کاربردی آشنایی با اصول فولادسازی در کوره های قوس الکتریکی طی روزهای ۲۵ تا ۲۷ مهرماه در انجمن برگزار خواهد شد. مدرس این دوره مهندس جولازاده، یکی از اساتید مجرب و متخصص حوزه فولادسازی و ذوب است و حداکثر تعداد افراد قابل پذیرش برای این دوره ۲۵ نفر می باشد. ضمناً مثل دوره های قبل، اعضای اصلی انجمن از ۵۰ درصد تخفیف و اعضای وابسته از ۳۰ درصد تخفیف هزینه ثبت نام برخوردار خواهند شد.

جزئیات دوره های برگزار شده قبلی و آبی آکادمی ملی فولاد را می توانید از طریق سایت www.chilanonline.com و همچنین کانال تلگرامی تربیون فولاد دنبال کنید.



انجمن تولید کنندگان فولاد ایران برگزار می کند: دوره کاربردی اصول فولاد سازی در کوره های قوس الکتریکی



هدف دوره: ارتقای دانش و مهارت فنی مدیران و کارشناسان واحدهای فولادسازی به روش EAF در راستای افزایش بهره وری کوره های قوس الکتریکی و رفع مشکلات اجرایی

مخاطبین دوره: مدیران و کارشناسان واحدهای فولادسازی به روش قوس الکتریکی (EAF)

• مدرس: جناب آقای مهندس جولازاده

- فوق لیسانس مهندسی متالورژی و دارای چندین مدرک تخصصی متالورژی از آلمان، ژاپن و دانمارک
- ۳۰ سال کار کارشناسی و مدیریتی در ذوب آهن اصفهان و مشاور عالی چندین واحد فولادسازی کشور
- بازدید، مطالعه و ارزیابی بیش از ۱۷۰ واحد فولاد سازی در بیست کشور جهان
- مؤلف ۱۱ مدل کتاب تخصصی متالورژی و فولادسازی و دهها مقاله تخصصی ملی و بین المللی
- تدوین بیش از ۴۰ دوره تخصصی تکنولوژی فولادسازی در دانشگاه ها و مراکز علمی

• خلاصه محتوای دوره:

- آشنایی با کوره های قوس الکتریکی، اجزا، کوره و مراحل تولید فولاد در EAF
- فرآیند فولاد سازی و محاسبات زمان ذوب، تسوز چینی کوره های قوس الکتریکی
- مواد شارژی کوره های قوس (قراضه، چدن جامد و مذاب و آهن اسفنجی)
- بهینه سازی بهره وری و مصرف انرژی در کوره های قوس الکتریکی
- مسائل زیست محیطی در فرآیند تولید فولاد در کوره های قوس الکتریکی
- پرسشی و پاسخ به سوالات فنی و مشکلات اجرایی شرکت کنندگان دوره

در پایان دوره، آزمون کتبی برگزار و در صورت احراز نمره قبولی گواهینامه رسمی با هوادگرام انجمن تولید کنندگان فولاد ایران صادر می گردد.

«تماس جهت ثبت نام» ☎ ۰۲۱-۸۸۵۵۱۷۰۱ ☎ ۰۲۱-۸۸۵۵۱۷۰۵ ☎ ۰۹۱۹۶۸۸۴۱۸۴
«حداکثر ظرفیت دوره: ۲۵ نفر»
academy@steeliran.org

حامی رسانه ای آکادمی ملی فولاد ایران





شرکت MME در سال ۱۹۹۶ توسط هلدینگ آسکوئگ متعلق به سازمان ایمیدرو در شهر دوسلدورف آلمان با هدف بکارگیری آخرین تکنولوژی های روز اروپا در طرح های معدنی، فولادی و صنایع پایین دست و انتقال دانش فنی و بومی سازی آن، تاسیس گردید.

این شرکت با بیش از ۱۹ سال سابقه فعالیت در عرصه فولاد، ارائه دهنده خدمات مهندسی، بازرگانی، تامین تجهیزات و اجرا در ده ها پروژه فولادی از جمله طرح های فولاد شادگان، نیریز، میانه، بافت، سپید دشت، هرمزگان، گاوچین و جنوب می باشد و همچنین اجرای موفق پروژه های افزایش ظرفیت واحدهای موجود از جمله فولاد خوزستان از دیگر دستاوردهای این شرکت می باشد.

طراحی، مهندسی و اجرای طرح احیا، آهن اسفنجی به روش PERED (Persian Reduction) تحت لیسانس MME علاوه بر پروژه های داخلی در کشور چین نیز در حال اجرا بوده و همچنین فولاد سازی کشور کویت نیز از دیگر طرح های اجرا شده ی بین المللی است. بهره گیری از متخصصین مجرب خارجی در Basic Design و استفاده از کارشناسان مجرب داخلی در Detail design و بکارگیری تدریجی تجهیزات و قطعات با کیفیت ساخت داخل علاوه بر ایجاد قابلیت رقابت فنی و اقتصادی، موجب انتقال دانش فنی و بومی سازی گردیده است.

شرکت MME در فضای جدید اقتصادی آماده ارائه خدمات مهندسی، تهیه و تامین تجهیزات، اجرا، مشاوره فنی در طرح های جدید، توسعه زیر ساخت ها، افزایش ظرفیت، اصلاح و بروزرسانی در زمینه پروژه های معدنی، انباشت و برداشت و انتقال مواد، گندله سازی، احیا، آهن اسفنجی، فولاد سازی، ریخته گری، نورد و سایر صنایع پایین دستی و جنبی به کلیه شرکت ها می باشد.



MME GmbH (1996)

Branch Office Iran

📍 Fourth Alley, South Pirouzan St,
Hormozan St, Shahrak Gharb, Tehran.

☎ +98 (0) 21 88577870

☎ +98 (0) 21 88575758

✉ info@mme-co.ir

Headquarters Germany

📍 Tersteegenstraße. 10
40474 Düsseldorf.

☎ +49 (0) 211 6999051-0

☎ +49 (0) 211 6999051-99

✉ info@mme-co.de



MME Company was established by ASCOTEC holding which belongs to IMIDRO organization in Düsseldorf Germany in 1996 with the aim of applying the latest European technologies in mining, steel projects and downstream industries and transferring technical knowledge and localizing it.

MME has more than 19 years' experience in steel sector, Engineering, commercial, equipment supply, service provider and performing several projects including SHADEGAN, NEYRIZ, MIANEH, BAFT, SEPIDDASHT, HORMOZGAN, SOUTH KAVEH.

Also successful performance of capacity improvement of existing plants including KHOUZESTAN steel is another MME achievements.

Designing, engineering and performing direct reduction plants using PERED (PERSIAN REDUCTION) method under MME license, in addition to internal projects are also performing in China project and Kuwait steelmaking is another sample of international performed plants by ASCOTEC group.

Taking advantage of external experts in basic design and using internal expert in detail design and gradual extension of internal equipment and qualified spare parts, cause technical and economical compatibility beside, Technical Know-How transferring and localizing.

MME in new economical atmosphere is ready to offer engineering services, equipment supply, performing, technical consultant in new projects, infrastructure development, increasing capacity, improvement and re-vamping in mines projects, stack yards, material handling, pelletizing, direct reduction, steelmaking, casting, rolling and other downstream and finishing lines to all companies.



Mines & Metals Engineering GmbH
www.mme-co.de



شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان

کارخانه در حال بهره برداری

۱- کارخانه احیا مستقیم شماره ۱ سردار شهید الله دادی

ظرفیت تولید: یک میلیون تن در سال آهن اسفنجی با تکنولوژی میدرکس
مواد ورودی: گندله با درجه ۶۷ درصد از کارخانه گندله سازی شرکت گل گهر

۲- کارخانه بریکت سازی شهید عبدالمهدی مغفوری

۳- کارخانه نورد بر دسیر شهید ملک قاسمی تولید ۵۰۰ هزار تن انواع میلگرد در سال

پروژه های در دست اجرا

با ظرفیت

۱- کارخانه ذوب ۱ سردار شهید زندی نیا یک میلیون تن در سال انواع شمش فولادی

طرح های توسعه آتی

با ظرفیت

۱- کارخانه احیا مستقیم شماره ۲ سردار شهید شول یک میلیون تن در سال

۲- کارخانه فولادسازی شماره ۲ (در دست مناقصه) یک میلیون تن در سال

۳- کارخانه تولید لوله های بدون درز (در دست مطالعه) ۳۰۰ هزار تن در سال

۴- کارخانه فولاد آلیژی بر دسیر (در دست مطالعه) ۵۰۰ هزار تن در سال

افتتاح کارخانه نورد ۵۰۰ هزار تنی بر دسیر

بزرگترین و پیشرفته ترین کارخانه نورد جنوب شرق کشور

تولید میلگرد از سایز ۸ تا ۳۲



دفتر تهران: میدان ونک - بزرگراه حشمتی - بعد از چهارراه جهان کودک - خیابان

شهید (دبدر جنوبی) - پلاک ۲ - کد پستی: ۱۵۱۸۶۱۳۳۵

تلفن: ۰۲۱-۸۶۰۸۲۵۷۷-۸۶۰۸۵۸۴۴-۸۶۰۸۶۳۳۳

فکس فروش: ۰۲۱-۸۶۰۸۵۲۵۷

کارخانه نورد بر دسیر: راهاندازی جاده کرمان ۳۳۵۲۱۴۵۲ - ۳۳۵۲۱۴۵۲

کارخانه سیرجان: ۵۰ کیلومتر - جاده شیراز - جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر

تلفن: ۰۲۱-۴۱۳۲۲۳۶۲۴

فکس: ۰۲۱-۴۱۳۲۲۳۶۲۴

ایمیل: info@sjsc.co.ir

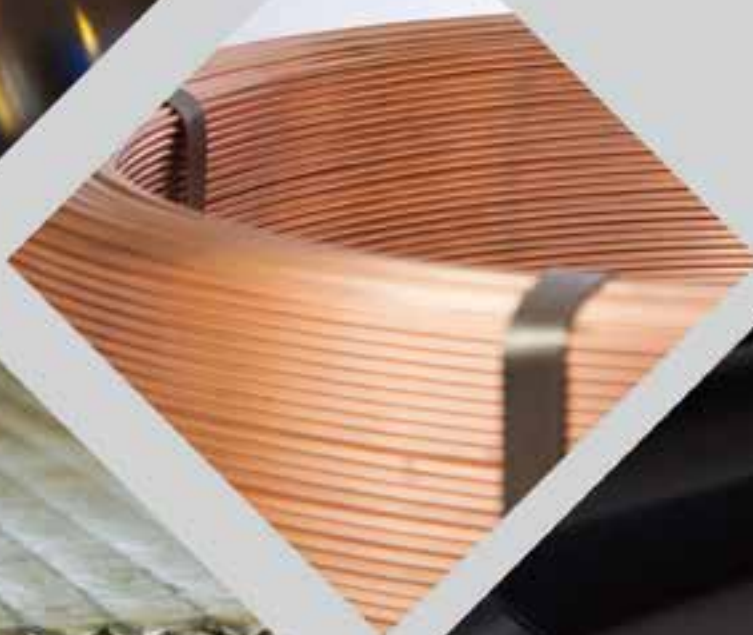
سایت: www.sjsc.co.ir

Sirjan Jahan Steel Complex

ويستا آسمان



- ◀ تولید کننده انواع مواد مصرفی جوشکاری اتوماتیک
- شامل پودر جوش زیرپودری و انواع سیم جوش های زیرپودری، توپودری و مسوار CO₂
- ◀ تولید کننده مفتول های توپودری فولادسازی
- ◀ اجرای جوشکاری تخصصی شامل:
- جوشکاری و بازسازی چرخ های قطار و جرثقیل
- جوشکاری و بازسازی انواع غلطک در منابع مختلف
- تولید ورق های دو لایه ضد سایش به روش جوشکاری
- Cladding شیرهای نفتی و تجهیزات سرچاهی
- Hardfacing قطعات منابع فولاد، سیمان و معدن
- مانند: قطعات احیای مستقیم، پاروهای میکسر، ماریج های انتقال مواد، غلتک ها و سینی آسیاب ها، چکش های سنگ شکن و ...



☎ ۰۲۱ - ۴۴۹۰ ۱۸۶۷

☎ ۰۲۱ - ۴۴۹۰ ۱۹۴۴

📍 تهران، بزرگراه آرادگان، بعد از بزرگراه فتح، جاده احمد آباد مستوفی، کیلومتر ۲، شرکت کاوش جوش

✉ eng@kavoshjoosh.com

🌐 www.kavoshjoosh.com

شرکت دیرگداز آذر

DIRGODAZAZAR Co.



تولیدات شرکت :

- ۱- جرم های ریختنی الومینایی، الومینا بالا و الومینوسیلیکاتی از نوع پرسپان ، متوسط و کم سیعان
- ۲- قطعات پیش ساخته الومینایی و الومینا بالا ، مطابق با نقشه خریدار و با ابعاد مختلف از جمله سقف کوره های قوس الکتریکی ، قطعات نسوز تاندیش ، لاس دمنش گاز ازت و ...
- ۳- جرم های ریختنی و پاشیدنی الومینو سیلیکاتی
- ۴- ملات های الومینایی - الومینو سیلیکاتی
- ۵- جرم های قلیایی از جمله روکش تاندیش ، جرم تعمیرات گرم کوره ها و جرم ریختنی دهانه خروج مذاب
- ۶- ماسه مجرای پاتیل و EBT کوره های قوس الکتریکی



دفتر مرکزی : اصفهان میدان آزادی ، ابتدای چهارباغ بالا ،
کوچه ۳۹ ، ساختمان ۱۲۵ ، طبقه دوم - واحد ۴ .
کد پستی : ۸۱۶۳۹۶۵۱۳۱
کارخانه اصفهان کیلومتر ۵۵ جاده اصفهان شهرضا ،
شهرک رازی، بلوار رازی، نبش خیابان دهم
تلفن : ۵ و ۳۶۶۳۸۵۰۴ - ۳۱
فاکس : ۳۶۶۳۲۲۲۹ - ۳۱

Tel : +98 31 36638504-5

Fax : +98 31- 36632229

www.dirgodazazar.ir

info@dirgodazazar.ir

dirgodazazar@gmail.com





دکتر اسلامیان دو خواسته استراتژیک تولیدکنندگان فولاد از دولت را مطرح کرد:

خصوصی سازی و تعیین متولی با اختیارات کامل در صنعت فولاد

مهم‌ترین آن‌ها «تعیین متولی» در این حوزه و تاکید بر «اجرای صحیح خصوصی سازی» است. در مبحث معدن و صنایع فلزی کشور باید حتما در دولت متولی با اختیارات کامل تعیین شود. در دولت‌های قبل شاهد به هم خوردن این مسئله بودیم و به اعتقاد من، بایستی بر مبنای سیاست‌های دولت، متولی این کار با اختیارات تام چه در صدور مجوز برای طرح‌ها و چه در خصوص محدوده‌های معدنی و سایر مسائل این حوزه مجددا تعریف شود تا تصمیم‌گیری‌های کلانی که این بخش مهم اقتصاد کشور به آن نیاز دارد به درستی اتخاذ شود. حضور متولی سبب خواهد شد نقشه راه صنعت فولاد به درستی تدوین شده تا از برخی بی‌نظمی‌ها جلوگیری شود.

آقای دکتر آیا این متولی صرفا باید در وزارت صنعت، معدن و تجارت باشد یا نقشی هم برای انجمن فولاد متصور هستید؟

طبیعتا با توجه به حضور کارآفرینان بخش خصوصی در صنعت فولاد کشور، نقش انجمن در تصمیم‌گیری‌ها بسیار اساسی است. انجمن در این راستا مطالعاتی پیرامون «نقشه راه فولاد کشور» انجام داده و این مطالعات به وزارت صنعت، معدن و تجارت و همین‌طور ایمیدرو و نهاد ریاست جمهوری ارائه شده است که در جلسه‌ای که در نهاد ریاست جمهوری برگزار شد، این مطالعات مورد بررسی قرار گرفت و موضوع متولی بخش فولاد هم مطرح و پیشنهادهای نیز ارائه شد که نظرات معاون اول رئیس‌جمهور و وزیر صنعت، معدن و تجارت در این خصوص مثبت است.

دکتر محمود اسلامیان، رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و یکی از موسسین این انجمن چهره شناخته شده‌ای برای فولادی‌ها و حتی فعالان معدن و صنایع معدنی است. دکتر اسلامیان را بیشتر فولادی‌ها به واسطه حضور موثر ایشان در سال‌های نخست تاسیس فولاد مبارکه اصفهان می‌شناسند هر چند که وی هم اکنون مدیرعامل صندوق بازنشستگی کشوری است که این صندوق به نمایندگی از وزارت رفاه، در چند کارخانه فولادی نیز سهامدار است.

دکتر اسلامیان در گفتگو با چیلان، با اشاره به گذشت تقریبا یک ماه از روی کار آمدن کابینه دوم دکتر روحانی، به بیان دو انتظار اصلی جامعه فولاد کشور از دولت دوازدهم پرداخت و بر خصوصی سازی واقعی در اقتصاد کشور تاکید کرد. رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد همچنین تعیین متولی برای معدن و صنایع معدنی کشور را یکی از درخواست‌های اصلی انجمن فولاد و سایر تشکلهای این حوزه دانست تا نقشه راه توسعه صنعت فولاد و سایر صنایع معدنی به درستی و در اسرع وقت تدوین شود.

آقای دکتر اسلامیان، جناب عالی به عنوان رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران چه انتظاراتی از دولت دوازدهم دارید؟

انتظارات جامعه فولاد از دولت دوم آقای دکتر روحانی به دلیل شرایط ویژه صنعت و بازار فولاد کشور بسیار گسترده است اما اگر بخواهیم این انتظارات را به صورت استراتژیک تعیین و بیان کنیم، به نظرم



در باب تخلفات اقتصادی می شود یک طرف آن مجموعه های وابسته به دولت هستند.

جناب عالی با این تفاسیل، تا چه حدود به تحقق خصوصی سازی واقعی در صنعت فولاد امیدوارید؟

خوشبختانه دولت دوازدهم و شخص رئیس جمهور بر اجرای صحیح خصوصی سازی مصر هستند و این یک فرصت برای بخش خصوصی است. ۱۶ سال پیش یعنی در سال ۸۰ درست زمانی که تصمیم بر تاسیس انجمن گرفتیم شاید به جز واحدهای دولتی، بخش خصوصی توانمندی در حوزه فولاد نداشتیم و تعدادشان محدود بود اما در دو دهه اخیر کارآفرینان زیادی در حوزه فولاد و معدن ورود کرده و تجربه کسب کردند به گونه ای که اکنون تعداد قابل توجهی از اعضای انجمن را بخش خصوصی تشکیل می دهند.

شاید ۱۵ سال پیش اگر قرار بود ذوب آهن اصفهان واگذار شود بخش خصوصی قدرتمند برای اینکه زیر بار این مسئولیت برود، نداشتیم ولی اکنون اشخاص و شرکت هایی هستند که می توانند مسئولیت این واحد و واحدهای نظیر آن را بر عهده بگیرند.

بنابراین در صورت اعلام آمادگی و ارائه برنامه و احراز اهلیت فعالان بخش خصوصی، بنده به اجرای صحیح اصل ۴۴ در دولت دوازدهم امیدوارم و به عنوان انجمن فولاد اعلام می کنیم که کارآفرینان خوبی در بخش فولاد کشور رشد یافته و تربیت شده اند که توانمندی کارهای بزرگ را دارند. بنابراین اعلام آمادگی می کنیم که این کارآفرینان می توانند وارد صحنه شوند و به دولت کمک کنند و امیدوار هستیم که با جدیتی که رئیس جمهور در واگذاری ها دارد و با همکاری انجمن ها و بخش خصوصی، شاهد عملکرد مطلوبی در واگذاری ها و خصوصی سازی ها باشیم.

به هر حال مهم تر از نقش انجمن در این موضوع، تعیین متولی است. بنابراین اولین درخواست ما از دولت تعیین متولی برای فولاد مثل بسیاری از رشته های صنعت نظیر خودرو یا پتروشیمی آن هم با اختیارات کامل است چون تعیین متولی به تنهایی کافی نخواهد بود.

جناب دکتر، انتظار دوم جامعه فولاد از دولت را خصوصی سازی واقعی عنوان کردید. لطفا در این باره توضیح بیشتری بدهید.

بله، موضوع دیگر اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی و خصوصی سازی واقعی است که توسط دولت نیز تاکید می شود و این تاکید دولت برای خروج از بنگاه داری یک فرصت برای دولت و بخش خصوصی است. تجربه ایران و سایر کشورها نشان می دهد اقتصاد دولتی به صورت بنگاه داری جواب نمی دهد و دولت تنها باید سیاست گذاری کند. چند دلیل در این خصوص می توان مطرح کرد؛

اول آنکه جابجایی مدیران در بنگاه های دولتی زیاد است. دوم، اختیارات تصمیم گیری در مدیران دولتی در مقایسه با مدیران بخش خصوصی به مراتب کمتر و محدودتر است. سوم، تعدد بیش از اندازه دستگاه های نظارتی بر مدیران دولتی است؛ نظارت خوب است اما وقتی نظارت متعدد شد بازدارنده می شود و در بین مدیران ایجاد ترس و کندی در امور مثبت می انجامد. در آخر هم هیچ سیستم ارزیابی از موفقیت یا عدم موفقیت در شرکت های دولتی وجود ندارد و چه بسا مدیران موفق از سیستم ها کنار گذاشته می شوند یا در نقطه مقابل مدیرانی که سازمان ها را با مشکلاتی مواجه کرده اند، همچنان ابقا می شوند!

در یک جمله ساده باید بگویم کاری که مردم می توانند انجام دهند صلاح دولت نیست که در آن ورود پیدا کند. بعضا عمده مشکلاتی که

اولین درخواست ما از دولت
تعیین متولی برای فولاد مثل بسیاری
از رشته های صنعت نظیر خودرو یا
پتروشیمی آن هم با اختیارات
کامل است





مهندس صادقی در گفت و گو با چیلان تشریح کرد:

رونمایی از برنامه های توسعه ذوب آهن اصفهان

چیلان سال گذشته با توجه به اجرایی شدن برجام و هموار شدن توسعه همکاری با کشورهای خارجی و سرمایه گذاران بین المللی، در بخش سرمایه گذاری خارجی چه اقداماتی صورت گرفت و چه دستاوردهایی داشتید؟

رفع مشکلات مربوط به تأمین مستمر و به موقع برخی از مواد اولیه و تجهیزات خاص مربوط به فرآیند تولید و بعضاً امکان تأمین آنها با هزینه کمتر، همچنین ایجاد شرایط بهتر جهت نقل و انتقال پول، یکی از دستاوردهای این موضوع بوده است. درخصوص تأمین قطعات و بهینه سازی خطوط تولید نیز با برخی از شرکت های معتبر خارجی مذاکرات و تعامل های مورد نیاز صورت پذیرفته است.

در بخش فروش نیز به جهت صادرات محصولات فولادی در سال های

چیلان مهندس احمد صادقی، جزو قدیمی ترین مدیران صنعتی کشور است که اکنون سکان یکی از بزرگترین فولادسازی های کشور یعنی ذوب آهن اصفهان را در دست دارد. مهندس صادقی در گفت و گویی که با نشریه «چیلان» داشت ضمن تشریح برنامه های ذوب آهن اصفهان به مزیت های رقابتی تولید فولاد ایران در برخی زنجیره ها و برنامه های توسعه ای ذوب آهن پرداخت. وی معتقد است رکود در بخش ساختمان و پروژه های عمرانی، در سال های اخیر باعث شده مصرف فولاد در داخل کشور رشد مطلوبی نداشته و بعضاً کاهش می باشد و طبیعی است که باید برای صادرات برنامه ریزی قابل توجهی صورت گیرد و چه بسا تیم های بازاریابی تاکنون عملکرد مثبتی را برای جذب بازارهای جدید از خود نشان داده است. در ادامه متن مصاحبه با مدیرعامل ذوب آهن اصفهان از نگاه خوانندگان می گذرد:



گفت و گو



گفت و گو

کشورها و تامین تجهیزات و قطعات مورد نیاز واحدهای فولادی کشور منجر به افزایش ۱۱ درصدی تولید فولاد طی سال ۹۵ گردیده است.

چین آقای مهندس، نگاه شما به بازارهای صادراتی فولاد کشور و وضعیت صادراتی ذوب آهن چیست؟

متأسفانه در حال حاضر بازار داخلی توان جذب حجم فولاد تولیدی کشور را ندارد و صادرات موثر، تنها راه برون رفت از شرایط فعلی می باشد. تیم های بازاریابی قوی در شرکت های فولادی کشورمان قادر بوده اند تا مقاصد جدیدی را در جنوب شرق آسیا و شمال آفریقا به سبب صادراتی کشور اضافه نمایند. فاکتورهای متمایز کننده فولاد ایرانی تا حدی پیش رفته است که ایران در حال حاضر نقش تعیین کننده ای در بازارهای منطقه ای و فرا منطقه ای ایفا کرده است و رقبا نیم نگاهی به قیمت های پیشنهادی توسط شرکت های ایرانی دارند.

ذوب آهن اصفهان نیز در سال قبل ۶۴۷ هزار تن صادرات داشته و در ۵ ماهه اول سال ۹۶ نیز با صادرات ۵۸۵ هزار تن انواع مقاطع طول فولادی و شمش و رشد ۱۲۷ درصدی، بالاترین رشد صادرات را نسبت به دوره مشابه سال قبل در بین واحدهای بزرگ فولادسازی کشور به خود اختصاص داده است.

چین در حال حاضر مهمترین موانع برای صادرات چیست؟

هر چند تحریم های نانوشتنه بانکی در دوران پسا برجام مشکلاتی را بر سر راه انتقال پول به کشور ما فراهم ساخته اند، اما مسائل دیگری از جمله واقعی نبودن و نوسانات شدید نرخ ارز، عدم توسعه زیرساخت های بندری و جاده ای، رقابت منفی تولیدکنندگان داخلی، لجستیک، عدم بهره گیری از حمل و نقل ریلی، کافی نبودن مشوق های صادراتی، عدم نظارت بر تولید و صادرات و تهدید شدن برند محصولات کیفی توسط تولیدکنندگان محصولات با کیفیت پایین می تواند از مهمترین مشکلات در راه توسعه صادرات باشد.

چین در چند ماه گذشته

بحث ممنوعیت واردات آهن قراضه از افغانستان و عراق مطرح شده، دلیل این ممنوعیت چیست و در حال حاضر از کدام کشور واردات انجام می شود؟

ممنوعیت واردات قراضه از این دو کشور موقت بود و رفع گردید. آهن قراضه دارای استاندارد و شاخص های معینی است تا اجازه واردات به هر کشوری از جمله ایران را دارا باشد و به دلیل شرایط خاص حاکم بر این دو کشور و امکان وجود قراضه های

اخیر، کیفیت محصولات ذوب آهن به ویژه برای مشتریان اروپایی ثابت شده بود و همین امر سبب شد حتی در دوران تحریم نیز بسیار پیگیر خرید از ذوب آهن باشند ولی روش پرداخت معمول در اروپا اعتبارات اسنادی بود و چالش های ناشی از تحریم های بانکی مانع به سرانجام رسیدن این کار به نحو مطلوب بوده است. اما بعد از برجام این همکاری ها شکل جدی تری به خود گرفت به طوری که هم اکنون تنها در بخش آف تیک (تامین مالی با ضمانت صادرات) پنج شرکت از کشورهای اتریش، ایتالیا، هند و دو شرکت از آلمان خواهان همکاری با ذوب آهن اصفهان هستند و درخواست خرید محصولاتی چون چدن، شمش و سایر محصولات ذوب آهن اصفهان در این قالب را دارند.

ضمن اینکه به دلیل وجود معادن به منظور تامین مواد اولیه تولید فولاد، انرژی و نیروی انسانی متخصص، همچنین دسترسی به آب های آزاد از جمله مزیت های سرمایه گذاری برای تولید محصولات صنایع معدنی و فولادی در ایران می باشد. در این خصوص انجام مذاکره با سرمایه گذارانی از کشور چین و آلمان به منظور جذب سرمایه جهت تامین مواد اولیه و اجرای طرح های توسعه ای شرکت در حال انجام می باشد.

چین آیا در سال گذشته با توجه به رفع تحریم ها در تولید و توسعه رشدی حاصل شد؟

ذوب آهن اصفهان با انجام برخی بومی سازی ها در زمان تحریم ها بسیاری از نیازهای خود را برطرف نمود و چرخه تولید خود را علیرغم وجود تحریم ها حفظ و تولید خود را مطابق با برنامه به انجام رساند هرچند نمی توان رشد تولید را فقط به رفع تحریم ها گره زد و با توجه به این موضوع که رفع تحریم های مرتبط با برنامه هسته ای هنوز به شکل کامل آثار خود را در تعاملات تجاری نشان نداده است اما با اجرایی شدن برجام انتظار می رود رشد هر چند محدودی در فضای اقتصادی حاصل شود اما علی رغم رشد ظرفیت تولید فولاد داخلی، زمینه های رشد مصرف سرانه فولاد

ضعیف می باشد. ذوب آهن اصفهان در

سال های نه چندان دور شرایط تولید

بیشتری هم داشته است اما در

سال های اخیر به دلیل کاهش

مصرف داخلی تولیدات این

شرکت نیز تعدیل شده است

ضمن اینکه بخش بیشتری

از محصولات تولیدی

شرکت صادر شده است.

به طور قطع با تلاش های

که در جهت جذب فاینانس

و اعتبارات مناسب از خارج

کشور در برنامه های شرکت

قرار دارد کوره بلند شماره یک

مجددا راه اندازی و شرایط مناسب

تری برای شرکت رقم خواهد خورد.

به طور کلی بهبود در مناسبات با سایر

کشور در حال حاضر برای تولید

فولاد تا محصول میانی و برخی محصولات

تخت دارای مزیت است و همین دلیل نیز باعث شده

تا در صادرات محصولاتی مانند شمش یا ورق به یک برند

قابل اطمینان در سطح جهان تبدیل شویم اما مثلاً در تولید

محصولات طولیل ساختمانی و یا لوله و پروفیل به دلیل تمرکز

بر بازار داخل و عدم امکان تولید و عرضه بر اساس معیارهای

بین المللی نتوانسته ایم در قامت یک صادر کننده موثر

ظاهر شویم و در برخی مواقع قیمتی که خریداران بین

المللی برای کالای نهایی ما پرداخت می کنند برابر

و یا کمتر از قیمت محصول میانی است.



بر ۵ میلیون تن کسری وجود خواهد داشت. در این ارتباط با توجه به اجرای طرح اصلاح ساختار فنی شرکت و به منظور کاهش قیمت تمام شده، احداث یک واحد گندله سازی در دستور کار شرکت قرار گرفته است. همچنین امکان جایگزینی مصرف گندله با سنگ آهن در کوره های بلند به منظور افزایش بهره وری کوره بلندها نیز وجود دارد.

آلوده به مواد رادیو اکتیو، قراضه های جنگی و پرهیز از سایر مخاطرات احتمالی روبه خاصی برای ورود قراضه از این دو کشور در نظر گرفته شده است و این کار از مبادی خاص خود تحت کنوانسیون باز صورت می پذیرد. در حال حاضر میزان نیاز کشور به قراضه در حدود ۵ میلیون تن است که عمدتاً از ارمنستان و منطقه اوراسیا وارد می شود.

چراغ با توجه به حجم ذخایر معدنی و معادن متنوع ایران مخصوصاً در مبحث سنگ آهن، رویکرد ذوب آهن به این موضوع چیست؟ آیا تکمیل زنجیره تولید تا محصول نهایی در برنامه کلان این مجموعه دیده شده است؟

در فاز اول جهت اصلاح ساختار فنی شرکت نسبت به تعریف طرح های مرتبط با کاهش قیمت تمام شده و افزایش بهره وری در سطح شرکت شامل اصلاح ضریب HMR در کنورترها، اجرای سیستم پریکار سازی و تبدیل آن به گندله کوره بلند جهت شارژ به عنوان سنگ آهن درشت دانه در کوره بلند و اجرای پروژه تزریق پودر زغال به کوره بلندها (PCI) مبتنی بر استفاده حداکثری از ظرفیت موجود واحدها و ایجاد توازن در خطوط مختلف تولید اقدام گردیده است.

به طور قطع در علم اقتصاد ایجاد ارزش افزوده بالاتر و استفاده حداکثری از منابع کشور یک اصل غیر قابل انکار است اما با این وجود و از دیدگاه علمی، ورود به بخش های تولیدی که کشور مزیت قابل توجه ای در آن ندارد و به اتلاف منابع می انجامد نیز به اندازه خام فروشی نکوهیده است. برای نمونه استرالیا و

برزیل غنی ترین منابع سنگ آهن دنیا را دارند ولی به صادرات سنگ آهن آنها خام فروشی اطلاق نمی گردد زیرا مزیت صادراتی آنها در فروش سنگ آهن دانه بندی می باشد.

در حال حاضر کشور ما برای تولید فولاد تا محصولاتی و برخی محصولات تخت دارای مزیت است و همین دلیل نیز باعث شده تا در صادرات محصولاتی مانند شمش یا ورق به یک برند قابل اطمینان در سطح

جهان تبدیل گردد اما مثلاً در تولید محصولات طولی ساختمانی و یا لوله و پروفیل به دلیل تمرکز بر بازار داخل و عدم امکان تولید و عرضه

بر اساس معیارهای بین المللی نتوانسته ایم در قامت یک صادرکننده موثر ظاهر شویم و در برخی مواقع قیمتی که خریداران بین المللی برای کالای نهایی ما پرداخت می نمایند برابر و یا کمتر از قیمت محصول میانی است.

با این وجود بایستی صنایع پایین دستی خود را نیز بر اساس مبانی بین المللی بازسازی و توسعه دهیم و در همین راستا تولید کلاف های مارک SAE، تولید تیرآهن های H در سایزهای مختلف، تولید ریل های مورد نیاز راه آهن و مترو و ... از جمله مهمترین برنامه های شرکت ذوب آهن اصفهان بوده است.

چراغ به نظر شما در خصوص گندله و با توجه به مجتمع های بزرگ گندله سازی در ایران مانند چادر ملو و مجتمع یزد آباد در این زمینه خودکفا شده ایم؟

در شرایط فعلی ۳۷ میلیون تن ظرفیت نصب شده و حدود ۳۸ میلیون تن طرح در دست اجرا در تولید گندله در سطح کشور وجود دارد که با توجه به نیاز ۸۰ میلیون تنی این ماده در افق چشم انداز ۱۴۰۴، بالغ

انجام این طرح ها سالانه بالغ بر ۱۲ هزار میلیارد ریال ارزش افزوده ایجاد می نماید. در فاز دوم نیز مطابق مطالعات انجام شده در قالب نقشه راه شرکت، ذوب آهن اصفهان به تولید اقتصادی ۵ میلیون تن در سال با در نظر گرفتن ایجاد تنوع و افزایش ارزش افزوده در محصولات تولیدی نائل می آید.

برنامه ریزی و انجام اقدامات

مورد نیاز به منظور تولید ۳/۶

میلیون تن فولاد با انجام بهینه

سازی و تعمیرات مورد نیاز یکی از

اهداف فعلی ذوب آهن اصفهان می باشد

در این راستا برنامه تکمیل تعمیرات اساسی کوره

بلند شماره ۱ در حال پیگیری و انجام می باشد. همچنین

اقدامات دیگری نیز در حال انجام می باشد و اهم آنها به شرح زیر است.

الف) افزایش و تنوع محصولات تولیدی و کاهش قیمت تمام شده از جمله اقدامات اساسی در حال انجام می باشد.

ب) احداث واحدهای گندله سازی در ذوب آهن اصفهان که در حال انجام می باشد.

ج) توسعه و به ظرفیت رسانی واحد تولید آهن اسفنجی که در حال تکمیل می باشد.

د) کاهش HMR حداقل به ۸۲

ه) افزایش یک کنورتور یا کوره قوس الکتریکی به بخش فولادسازی

و) توسعه شرکت های بازرگانی داخلی و خارجی، توجه جدی به بهره وری و مشارکت با شرکت های تکنولوژی محور جهت کنترل هدر رفت ها و افزایش کارایی و توجه جدی به محصولات فرعی.

جهت اصلاح ساختار فنی ذوب

آهن اصفهان، طرح های مرتبط با کاهش

قیمت تمام شده و افزایش بهره وری در سطح شرکت

صورت گرفت و انجام این طرح ها سالانه بالغ بر ۱۲ هزار

میلیارد ریال ارزش افزوده ایجاد کرد؛ از جمله اصلاح ضریب

HMR در کنورترها، اجرای سیستم پریکار سازی و تبدیل آن

به گندله کوره بلند جهت شارژ به عنوان سنگ آهن درشت

دانه در کوره بلند و اجرای پروژه تزریق پودر زغال به

کوره بلندها مبتنی بر استفاده حداکثری از ظرفیت

موجود واحدها و ایجاد توازن در خطوط

مختلف تولید

مهندس فرشاد در گفتگو با چیلان: صادرات آهن اسفنجی فعلا توجیه ندارد

زنجیره آهن و فولاد در کشور شامل سنگ آهن، کنسانتره، گندله، آهن اسفنجی و فولاد به ترتیب ۳۸، ۲۸، ۲۶، ۲۱ و ۲۲ میلیون تن است. با در نظر گرفتن ضریب ۱،۴۵ برای تبدیل گندله به آهن اسفنجی، کمبود حدود ۱۰ میلیون تنی گندله در کشور مشهود است. اگر مبنای ارزیابی توازن زنجیره آهن و فولاد طی دهه آینده را "برنامه جامع فولاد در افق ۱۴۰۴" قرار دهیم، با توجه به هدف گذاری تولید ۵۵ میلیون تن فولاد تا پایان دوره مذکور، صنعت آهن و فولاد کشور نیازمند برخورداری از ۶۲ میلیون تن آهن اسفنجی، ۹۰ میلیون تن گندله و ۱۳۷ میلیون تن سنگ آهن خواهد بود. اما از طرف دیگر، اگر رویکردی واقع گرایانه تر داشته باشیم، به احتمال زیاد ظرفیت تولید فولاد طی ۸ سال باقیمانده تا افق ۱۴۰۴، به ۵۵ میلیون تن نخواهد رسید اما با توجه به اینکه ایران به دلیل دسترسی به گاز طبیعی فراوان و ارزان قیمت، در تولید آهن اسفنجی دارای مزیت نسبی و قابلیت ایجاد ارزش افزوده بالا می باشد، با بررسی طرح های توسعه یا در حال اجرای گندله و آهن اسفنجی تا افق ۱۴۰۴ مشاهده می کنیم که ظرفیت هر یک از این دو به ترتیب به ۸۲ و ۵۳ میلیون تن خواهد رسید که در صورت مازاد بودن محصول، زمینه برای صادرات به کشورهای همسایه از جمله ترکیه فراهم خواهد شد.

قیمت آهن اسفنجی ۶۰ درصد قیمت شمش نیست

مدیر عامل آهن و فولاد غدیر ایرانیان در پاسخ به سوال چیلان پیرامون گلايه کارخانجات ذوب فولاد نسبت به قیمت آهن اسفنجی اظهار داشت: اینکه در برخی محافل و جلسات اعلام می شود که قیمت آهن اسفنجی ۶۰ درصد قیمت شمش است قطعا واقعیت ندارد! از طرفی تغییرات قیمت آهن اسفنجی به میزان قابل توجهی متاثر از تغییرات قیمت قراضه نیز می باشد. مسئله دوم، اصل عرضه و تقاضاست. با توجه به کمبود جدی قراضه آهنی و همچنین کمبود آهن اسفنجی در کشور و مازاد تقاضا، به تبع آن قیمت نیز افزایش پیدا می کند. در شرایط مازاد تقاضا و کمبود عرضه، بدیهی است که خریداران ناچار به پذیرش تغییرات قیمت قراضه و آهن اسفنجی می شوند اما با راه اندازی طرح های استانی طی چند سال آینده مقداری از شدت این مسئله کاسته خواهد شد ولی باید در نظر داشت که شرایط بازار چنین زمینه ای را ایجاد می کند.

صادرات آهن اسفنجی فعلا غیر قابل توجیه است

مهندس فرشاد در خصوص صادرات آهن اسفنجی نیز خاطر نشان کرد: در وضعیت فعلی و با توجه به نیاز مبرم فولاد سازان داخلی کشور به آهن اسفنجی، صادرات آن از دیدگاه ملی و کلان غیر قابل توجیه است اما با توجه به اینکه راه اندازی و بهره برداری از کارخانجات آهن اسفنجی طی اmsال و چند سال آینده در حال انجام است، احتمال عرضه مازاد بر نیاز در بازار وجود دارد که از هم اکنون باید بسترهای لازم جهت بازاریابی و صادرات آن را فراهم نمود.



چیلان مهندس اسداله فرشاد، مدیرعامل آهن و فولاد غدیر ایرانیان نوسانات قیمت در بازار جهانی، مشکلات مربوط به نقدینگی واحدهای تولیدی و بازرگانی و کاهش تقاضای داخلی برای انواع محصولات فولادی را چالش های فعلی صنعت فولاد کشور می داند. وی در گفت و گو با چیلان به تشریح دقیق تر این چالش ها پرداخته و آن ها را تفسیر کرده است. همچنین در بخش دیگری از صحبت های خود کمبودها در زنجیره فولاد به ویژه گندله و آهن اسفنجی را مورد بحث و بررسی قرار داد...

صنعت فولاد با سه چالش اصلی مواجه است

مهندس فرشاد مهمترین چالش های پیش روی صنعت فولاد را در سه بخش خلاصه کرده است.

چالش اول، نوسانات قیمت در بازار جهانی زنجیره کامل محصولات فولادی از معدن تا صنایع پایین دست می باشد که دلایل عمده آن متاثر از قیمت انرژی، الکتروتود گرافیتی و پارامترهای متغیر در قیمت سنگ آهن، فروآلیاژها و خصوصا وضعیت تولید فولاد در جهان و عدم توازن در عرضه و تقاضا می باشد. این نوسانات بازار داخلی را نیز تحت تاثیر قرار داده و پیش بینی های قیمت، خرید، فروش، تقاضا و ... را برای فولادسازان دچار مشکل نموده است.

چالش دوم، مشکلات مربوط به نقدینگی واحدهای تولیدی و بازرگانی در فعالیتهای جاری تولید و فروش و تامین مالی لازم برای احداث و سرمایه گذاری در توسعه صنعت و معدن می باشد که از محدودیت منابع مالی و پولی کشور و کاهش مراودات مالی و عدم مشارکت سرمایه گذاران خارجی و یا فاینانس های درازمدت، میان مدت و یا حتی کوتاه مدت در این چند سال اخیر نشأت گرفته است. هر چند که امید می رود با گشایش های ی که به تدریج در دوران پسابرجام در حال حصول است، زمینه ورود سرمایه های خارجی به کشور و یا مشارکت فراهم گردد.

و اما چالش سوم، مسئله کاهش تقاضای داخلی برای انواع محصولات فولادی و نیز در بازارهای جهانی است. با افزایش تولید فولاد در چین و ازدیاد عرضه جهانی از یک طرف و رکود پروژه های عمرانی و احداث صنعت و کاهش ساخت و ساز در کشور از طرف دیگر (با توجه به اینکه ۹۰ درصد فولاد تولیدی کشور فولاد ساختمانی است)، زمینه های رکود در بازار به آهن و فولاد ایران تحمیل شده است.

کمبود ۱۰ میلیون تنی گندله در کشور مشهود است

مدیر عامل آهن و فولاد غدیر ایرانیان گلوگاه فعلی کشور را گندله می داند و معتقد است مزیت آتی زنجیره فولاد ایران، آهن اسفنجی است! مهندس فرشاد در این خصوص به چیلان گفت: ظرفیت فعلی



در گفت و گو با چیلان تشریح شد: عملیات نجات فولاد غرب آسیا

کارخانه فولاد غرب پیشانی صنعت قم است

مدیرعامل فولاد غرب آسیا اظهار داشت: گزارشی برای استانداری استان تنظیم کردیم مبنی بر اینکه کارخانه به ذات توانمندی های بالایی دارد و می تواند استان قم را به یکی از استان های صنعتی تبدیل نماید و اعلام داشتیم پیشانی صنعت قم، کارخانه فولاد غرب است. استانداری نیز این موضوع را پذیرفت و در جلسه ای در استانداری تنها حمایت معنوی مسئولان را خواستار شدیم بدین معنا که مسئولان بپذیرند ما کارخانه ای به ظرفیت ۵۰۰ هزار تن و ۴۰۰ نفر نیروی انسانی هستیم و با این ظرفیت می تواند ۲۵ درصد از ظرفیت نورد سرد کشور را در بخش های صنایع خانگی، خودروسازی و گالوانیزه تامین نماید.

روزنه های امید با حمایت و همکاری بانک سپه و فولاد مبارکه

سلیمانی روایت کرد: استاندار در زمینه حل مشکلات این واحد بسیار جدی ورود پیدا کرد و در مرحله بعد با فولاد مبارکه به مذاکره پرداختیم و تعامل خوبی حاصل شد و وزیر وقت دستور صریح دادند که مواد اولیه این کارخانه توسط فولاد مبارکه تامین شود. فولاد مبارکه نیز پذیرفت که با تیم مدیریتی جدید می تواند کار کند اما شرایطی را مطرح کرد. شرایط فولاد مبارکه این بود که فولاد غرب برای خرید، LC باز کند بنابراین باز هم بزرگترین مشکل شرکت، سرمایه در گردش شد. برای حل این مشکل بانک سپه با حمایت بانک مرکزی قبول کرد که تنفس شش ماهه ای به مطالبات معوقه ما بدهد و طی دو ماه مصوبه ای را صادر کرد مبنی بر اینکه در صورت نداشتن بدهی مالیاتی، کارخانه می تواند تا سقف ۱۰۰ میلیارد تومان از تسهیلات این بانک استفاده نماید. پس روزنه های امیدی باز شد. در اقدام بعد، به سراغ هویت بخشی به نیروی انسانی شرکت رفتیم. از اینرو از تیم فنی قول گرفتیم که چنانچه مشکل تامین مواد اولیه حل شود می توان بر مشکلاتی که همه بر آن اذعان داشته و براساس آن تعدیل نیرو انجام داده اند فایق آمد.

سکانس بعد: ورود فولاد غرب آسیا به بازار

مدیرعامل فولاد غرب آسیا در ادامه بیان کرد: مذاکرات با مسئولان، بانک و فولاد مبارکه نتیجه داد و ما اولین برنامه ریزی کارخانه را در دستور کار قرار دادیم. براساس این برنامه ریزی قرار شد هر ماه ظرفیت کارخانه را به مرور افزایش دهیم و به ظرفیت اسمی برسانیم و بدین منظور از واحد برنامه ریزی تولید درخواست برنامه تولید کردیم. واحد بازرگانی هم مطالعات بازار را آغاز کرد و در بررسی ها مشخص شد شرکت ۲۹ تا ۳۰ میلیارد تومان بابت خرید مواد اولیه در گذشته چک برگشتی دارد و این به یکی دیگر از چالش های ما تبدیل شد چراکه مانع دریافت تسهیلات جدید می شد. چک های برگشتی را از بازار جمع آوری کردیم و با چک های جدید معاوضه شد. بنابراین بانک سپه گشایش اعتبار را برای ما انجام داد و فولاد مبارکه کالای مورد نیازمان را براساس LC به ما فروخت و بدین روش بود که وارد بازار

چیلان شرکت فولاد غرب آسیا در سال ۱۳۸۴ به منظور تولید ورق سرد به ظرفیت ۵۵۰ هزار تن در قم تاسیس شد. این شرکت اگرچه در سال های گذشته کمتر از ظرفیت تولید کرده و تعدیل نیرو داشته است اما به گفته مدیرعامل این مجموعه، فولاد غرب آسیا از سال قبل هویت خود را باز یافته و رو به بهبود رفته است.

مهندس نادر سلیمانی، مدیرعامل فولاد غرب آسیا در گفت و گو با چیلان به تشریح روند پیشرفت این کارخانه و ثبت رکوردهای جدید و ایجاد انگیزه و باور در میان کارکنان این مجموعه فولادی پرداخته است.

پی بردن به گزارش های منفی و اشتباه در خصوص فولاد غرب آسیا

مدیرعامل فولاد غرب آسیا اظهار داشت: تیر ماه سال ۹۵ بود که کارخانه فولاد غرب را با شرایط ویژه تحویل گرفتیم. در آن زمان کارخانه ۳ یا ۴ ماه حقوق معوقه داشت و طی جلساتی که در استان بین سازمان صنعت، معدن و تجارت برگزار شده و با هماهنگی وزارت کار ۲۰۰ نفر تعدیل نیروی انسانی داشت.

وی ادامه داد: با تحویل گرفتن مجموعه، تعدیل نیروی انسانی کارخانه را متوقف کردیم. با مطالعه بیشتر در مورد شرایط کارخانه، مشخص شد کارخانه با یک بی هویتی مواجه شده است. بی هویتی که شاید ناشی از برنامه ریزی غلط یا کارشناسی نادرست است و گزارشات منفی که طی دو سال گذشته به وزارت خانه، سازمان صمت و استانداری استان رسیده بود این دید را به مسئولان القا کرده بود که با یک کارخانه ورشکسته مواجه هستند. از طرفی بانک ها هم به واسطه مطالبات معوقه، جلوی اعتبارات ما را بسته بودند و حاضر به پرداخت سرمایه در گردش به ما نبودند.

سلیمانی توضیح داد: علاوه بر این موارد، هیئت چینی در بازدید از کارخانه گزارش اشتباهی در مورد مسائل فنی شرکت ارائه داده بود که می گفت این کارخانه تنها قادر است به ظرفیت ۱۰ هزار تن در ماه برسد و همین گزارش اشتباه انگیزه را در میان سهامداران، مسئولان و کارکنان شرکت از بین برده بود. در اولین اقدام، استاندار پس از تحویل کارخانه به ما از آن بازدید کرد و در گزارشات خود اعلام کرد: "کارخانه با مشکلات زیادی مواجه است و ما نیز در یک حداقل های ی قادر به کمک کردن به این کارخانه هستیم با این حال اگر اقدام جدی صورت نگیرد، کارخانه قطعاً تعطیل خواهد شد". بنابراین تصمیم گرفتیم کارخانه را از بی هویتی ایجاد شده خارج کنیم.



که سفارشی را به ما تحویل داد شرکت سایپا بود و در اولین سفارش، ۱۴ هزار تن محصول از ما خریداری کرد و آنرا تحویل گرفت. الان هم همین شرکت سفارش ۳۰ هزار تنی دیگری را به ما ارائه کرده و قرار است نمونه‌ها برای آنها ارسال شده و در صورت تایید تیم کارشناسی، به منظور جلوگیری از واردات این محصول از فولاد غرب تامین گردد.

دو عامل اصلی در موفقیت فولاد غرب آسیا

مهندس سلیمانی تصریح کرد: دو عامل اصلی ترین دلایل موفقیت کارخانه فولاد غرب آسیا بود اولین عامل بازگرداندن هویت صنعتی به فولاد غرب آسیا و تبدیل آن به پیشانی صنعتی استان قم بود و دوم عمل به تعهدات خود به پرسنل و مشتریان بود که محقق شد و سبب موفقیت فولاد غرب آسیا شد.

گردش مالی ۱۰۰۰ میلیارد تومانی فولاد غرب آسیا در قم

مدیرعامل فولاد غرب آسیا به چیلان خبر داد: فولاد غرب آسیا امسال ۱۰۰۰ میلیارد تومان گردش مالی در استان قم ایجاد خواهد کرد و طبق برنامه ریزی واحد تولید این هدف را محقق خواهیم کرد. باید گفت، در سال گذشته از اول سال تا پایان تیر ماه کل تولید مجموعه تنها ۱۵ هزار تن بود درحالی که امسال و در همین زمان علاوه بر اینکه برنامه ریزی تولید را محقق کرده ایم، تولیدمان در مجموع به ۱۶۰ هزار تن رسیده است. ضمن آنکه کالاهای ورودی دیگری نیز طبق سفارش مشتری پذیرفته شده و تولید می گردد. امیدوار هستیم تا پایان سال به همان برنامه تولید ۳۶۰ تا ۴۰۰ هزار تن دست پیدا کنیم.

از تعدیل نیرو به جذب نیرو و طرح طبقه بندی مشاغل رسیدیم

این مدیر فولادی عنوان کرد: پرسنل فولاد غرب آسیا در سال های ۹۳ و ۹۴ حدود ۶۵۰ نفر بود که در سال ۹۵ حدود ۲۰۰ نفر از این افراد تعدیل می شوند و تعداد نیروها به ۴۵۰ نفر می رسد. درست زمانی که تولید افزایش پیدا کرد با کمبود نیرو مواجه شدیم. البته این تعدیل نیرو درحقیقت به منزله کاهش شیفت های کاری بود پس درنهایت در همان نیمه شعبان دستور استخدام ۱۰۰ نفر نیرو را صادر کردیم تا شیفت چهارم نیز احیا شود. سپس طرح طبقه بندی مشاغل را پیاده و اجرایی کردیم.

فولاد غرب آسیا صاحب خط تولید گالوانیزه می شود

سلیمانی خبر داد: اقدام بعدی شرکت که در شورای اقتصاد مقاومتی تصویب شد، طرح توسعه کارخانه و احداث یک خط تولید گالوانیزه به ظرفیت ۲۵۰ هزار تن است که به تصویب رسیده و حتی مجوزهای مربوطه اخذ شده اما منتظریم که کارخانه از لحاظ تولید تاحدودی به ثبات برسد و بعد طرح توسعه را عملیاتی کنیم. از اینرو زیرساخت های طرح توسعه آماده است اما تا زمان تثبیت شرایط تولید کارخانه بحث سرمایه گذاری آن همین طور باقی خواهد ماند و بد نیست بدانید که این طرح در صورت اجرا ۲۵۰ نفر نیروی کار نیاز دارد.

شرایط فعلی فولاد غرب آسیا

برنامه تولید ۶ ماهه دوم سال جاری تولید ظرفیت اسمی می باشد لیکن تهیه مواد اولیه یکی از مشکلات عمده پیش روی این شرکت است که امیدواریم با همکاری بیشتر بانک ها و شرکت فولاد مبارکه انجام شود.

شدیم. این روند رو به رشد سبب شد تیم فنی نیز به دنبال رفع سریع تر مشکلات بر آیند. طبق برنامه ریزی های صورت گرفته توانستیم ظرفیت کارخانه را در ۲۲ بهمن ماه به ۲۰ هزار تن برسانیم. رساندن تولید به ۲۰ هزار تن به کارخانه هویت بخشید و به مرور و تدریجاً حقوق های معوقه کارکنان نیز پرداخت شد و تا بهمن ماه کارخانه حقوق معوقه نداشت.

ثبت رکورد تولید ۳۰ هزار تن محصول

سلیمانی در ادامه اظهار داشت: این موفقیت ها باعث شد به واحد برنامه ریزی تولید گفته شود برای سال ۹۶ برنامه را به گونه ای ارائه دهند که مشخص باشد هر واحد باید چقدر تولید نماید. با این وجود هنوز مشکل اصلی یعنی تامین مواد اولیه وجود داشت. در این راستا واحد بازاریابی با مطالعاتی که در بازار انجام داده بود اعلام کرد شرکت های نظیر ورق خودرو و تاراز ماهانه تمایل به خرید ۷ تا ۱۰ هزار تن از محصولات فولاد غرب دارند. براساس برنامه ریزی های واحد تولید، تولید سال ۹۶ بالغ بر ۳۶۰ هزار تن برآورد گردید.

چه قولی به وزیر صنعت وقت دادیم؟

این مدیر فعال فولادی به خبرنگار چیلان گفت: در نیمه شعبان یعنی اواسط اردیبهشت ماه امسال توانستیم رکورد تولید را بشکنیم و به تولید ۳۰ هزار تن برسیم. در بازدید وزیر صنعت از کارخانه این دستاورد ناباورانه بود و تصور نمی شد کارخانه به این ظرفیت برسد. در این بازدید وزیر از ما قول گرفت که در راستای همین هویت بخشی و حرکت ملی ظرفیت اسمی کارخانه یعنی تولید ماهانه ۴۰ هزار تن را محقق نماییم.

همچنین قرار شد وزیر وقت نامه ای را به بانک سپه برای همکاری بیشتر در زمینه سرمایه در گردش بنویسد و در این نامه قید شد اعتبارات این کارخانه از هزار میلیارد ریال به سه هزار میلیارد ریال ارتقا یابد و طی مساعدت های ی که از سوی بانک مربوطه انجام شده، این مسئله در فاز کارشناسی است.

بعد از دستیابی به رکورد تولید ۳۰ هزار تن گام بعد تثبیت این رکورد تولید بود و چون علاوه بر افزایش تولید بر کیفیت محصولات نیز کار شد، در نتیجه تمایل بازار به سمت فولاد غرب زیاد شد.

سفارش خارج از سهمیه فولاد مبارکه به فولاد غرب آسیا

مدیرعامل فولاد غرب آسیا خاطرنشان کرد: در این زمان فولاد مبارکه با دیدن فعالیت کارخانه، خارج از بحث سهمیه، سفارشی را در قالب تبدیل ۱۰ تا ۱۵ هزار تن محصول فول هارد به آنیل به فولاد غرب ارائه کرد. برای تشویق کارکنان شاغل در مجموعه نیز علاوه بر به روز کردن پرداخت حقوق و دستمزد، پاداش های ی را در صورت افزایش تولید و راندمان در نظر گرفتیم و در دستور کار قرار دادیم و در همین حین کمیته پاداش ایجاد کردیم. این اتفاق اعتماد را در بین کارکنان افزایش داد. اکنون نیز که در حال رسیدن به ظرفیت اسمی هستیم در نظر داریم پاداش را بر کاهش ضایعات و افزایش راندمان از این بخش بگذاریم.

امکان تامین ۲۰۰ هزار تن ورق مورد نیاز خودروسازان

این عضو انجمن تولیدکنندگان فولاد گفت: طراحی کارخانه فولاد غرب آسیا طوری است که امکان تامین تا سقف ۲۰۰ هزار تن از نیازهای صنایع خودروسازی را می تواند تامین نماید. بنابراین تولید شرکت خودروساز



گزارش اختصاصی چیلان از نشست
خبری میدکو:

از پیشنهادات میدکو به دولت تا
جزئیات طرح‌های در حال احداث

پیشنهادهای برای وزارت صنعت، معدن و تجارت

مهندس علی پالیزدار، قائم مقام مدیرعامل و عضو هیئت مدیره هلدینگ توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو) در نشست خبری خود با رسانه‌ها اظهار داشت: دولت باید بر روی اکتشافات سنگ آهن و زغال سنگ تمرکز کند و بایستی اکتشافات دغدغه همه در کشور باشد. وی پیشنهادات خود به وزارتخانه را اینگونه مطرح کرد و گفت: با توجه به اینکه در افق ۱۴۰۴ نیازمند ۱۵۰ میلیون تن سنگ آهن هستیم و در حال حاضر ذخایر کشف شده کشور تنها ۲۷ میلیارد تن است باید فکر اساسی برای اکتشافات کرد در غیر این صورت پس از ۱۷ و نهایتاً ۲۰ سال ذخایرمان جوابگوی نیاز واحدهای داخلی نخواهد بود.

وی تأکید کرد: اکتشافات در کشور باید دغدغه همه شود و باید دولت و ایمیدرو بر روی یک میلیون متر حفاری در سال برنامه ریزی کنند.

موضوع بعدی که پالیزدار در قالب پیشنهاد به وزارت مطرح کرد حق انتفاع بود. وی اظهار داشت: حق انتفاع بایستی حذف گردد و از محل درآمدهای آن برای اکتشافات هزینه شود.

قائم مقام مدیرعامل میدکو در بحث زغال سنگ نیز پیشنهادات داد: زغال سنگ نیز نیازمند اکتشافات است چراکه از ۱۲ تا ۱۳ میلیارد تن ذخایر شناسایی شده تنها ۱/۱ میلیارد تن ذخیره قطعی به ثبت رسیده است. بنابراین در این حوزه نیز اکتشافات وسیعی لازم است که مشکل اشتغال و محرومیت زدایی هم قطعاً با این اقدام حل خواهد شد. همچنین در موضوع زغال درخواست دیگر ما حذف حقوق دولتی معادن زغال و ارائه پاران به این معادن از سوی دولت است.

اتمام ۸۵ درصد پروژه‌های میدکو

مهندس علی پالیزدار، قائم مقام مدیرعامل و عضو هیئت مدیره هلدینگ توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو) در نشست خبری و در جمع خبرنگاران به تشریح اهم فعالیت‌ها و پروژه‌های میدکو پرداخت و گفت: میدکو تا سال ۹۷ تمامی پروژه‌های تعریف شده خود را به مرحله اجرا در می‌آورد و به اتمام می‌رساند.

به گزارش خبرنگار چیلان، پالیزدار در ابتدای این نشست تاریخچه

پالیزدار در گفتگو با چیلان: زنجیره کامل تولید رمز سودآوری میدکو



مهندس علی پالیزدار، قائم مقام مدیرعامل و عضو هیئت مدیره هلدینگ توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو) در مصاحبه با چیلان علاوه بر تشریح فعالیت‌های این شرکت به مزیت‌های رقابتی نیز اشاره کرد و گفت: میدکو به لحاظ هزینه‌های حمل و نقل و نزدیکی به معادن و همینطور دارا بودن زنجیره کامل فولاد سودآوری مطلوب تری نسبت به سایر فولادسازان داخلی دارد. وی افزود: مزیت‌های دیگر میدکو استفاده از تکنولوژی‌های مدرن، کاهش مصارف آب، برق و گاز است که این مزیت‌ها ما را در موقعیت بهتری نسبت به سایر فولادسازان قرار می‌دهد.

پالیزدار برنامه میدکو را علاوه بر تکمیل طرح‌ها تا سال ۹۷، بازاریابی و بررسی بازارهای هدف صادراتی عنوان کرد و گفت: میدکو بیشتر به فکر بازارهای صادراتی است و بر این اساس تیم‌های بازرگانی و بازاریابی شرکت به دنبال یافتن بازارهای هدف صادراتی هستند. البته بخش مهمی از برنامه تقویت صادرات به سیاست اتخاذ شده ایران در قبال دنیا و تغییر سیاست در ارتباط با جهان و در نهایت تقویت نظام بانکی باز می‌گردد.

وی خاطرنشان کرد: با این حال صادرات میدکو در صورتی انجام خواهد شد که بازار داخل به محصولات میدکو نیاز نداشته باشد.

قائم مقام مدیرعامل و عضو هیئت مدیره میدکو ایران را تنها کشور توانمند منطقه در تولید فولاد خواند و اظهار داشت: حتی در صورت رشد جمعیت، ایران تنها نیازمند ۲۰ تا ۲۵ میلیون تن فولاد است و مابقی بایستی صادر گردد. از سوی دیگر کشورهای منطقه این میزان تولید ندارند و نیازمند واردات هستند و تنها کشور توانمند در تولید ایران است.



تن و کنسانتره ۴۷۸ میلیون تن خواهد شد.

وی تصریح کرد: به لحاظ معادن، کرمان یکی از شهرهای بی نظیر محسوب می شود چراکه در یک منطقه کرمان آن هم منطقه گل گهر ۱.۳ میلیارد تن سنگ آهن وجود دارد و بعد از کرمان سنگان و ایران مرکزی در رده های بعدی با بالاترین ذخایر سنگ آهن قرار دارند. علاوه بر سنگ آهن، این استان دارای ذخایر خوب مس و زغال سنگ نیز هست. از این رو منطقه کرمان به لحاظ موقعیت، شرایط ویژه ای برای راه اندازی واحدهای معدن و صنایع معدنی است.

اجرای ۳۵ پروژه با سرمایه ۲۰ هزار میلیارد تومان در میدکو

قائم مقام مدیرعامل میدکو با بیان اینکه مسئولان در تمامی ارگان ها یاری رسان میدکو بودند اظهار کرد: جمع پروژه های میدکو از ۸.۵ سال پیش، ۳۵ پروژه بوده که در مجموع ۲۰ هزار میلیارد تومان سرمایه نیاز دارد که ۱۳ هزار میلیارد تومان آن محقق شده و مابقی تا سال آینده و تا زمان اتمام طرح ها محقق خواهد شد.

وی جمع شاغلین در این مجموعه را ۱۰ هزار و ۸۰۰ نفر عنوان کرد و گفت: سال آینده این رقم به ۱۵ هزار نفر به طور مستقیم خواهد رسید. همچنین هر یک اشتغال ۱۰ تا ۲۰ نفر اشتغال غیرمستقیم ایجاد می کند و اگر ده ها شرکت نظیر میدکو شکل بگیرد، قطعاً شرایط اشتغال حل خواهد شد و اگر قرار است رقابت کنیم، باید اقتصادی شویم.

جمع ذخیره معادن تحت اختیار میدکو ۷۰۶ میلیون تن است

پالیزدار تعداد معادن سنگ آهن میدکو را در بخش سنگ آهن ۴ معدن عنوان کرد و گفت: میدکو معادن گل گهر ۲، گل گهر ۴ و ۶ و جلال آباد را در اختیار دارد که در گل گهر ۲ و ۴ به طور مشارکتی با گل گهر فعال هستیم. همچنین جمع معادن میدکو دارای ذخیره ای بالغ بر ۳۳۷ میلیون تن است. به عبارت دیگر از ۲.۷ میلیارد تن ذخیره قطعی سنگ آهن کشور ۱۲.۵ درصد سهم میدکو است. در بخش زغال نیز با دارا بودن معادن خمرو، زرنند و طبس در مجموع ۲۱۰ میلیون تن ذخیره در اختیار داریم. از این رو می توانیم بگوییم در مجموع ذخایر معادن میدکو شامل معادن سیلیس، زغال، سنگ آهن، مس، آهنک و دولومیت ۷۰۶ میلیون تن برآورد می شود که هیچ فولادسازی این ظرفیت را در کشور ندارد.

ای از فعالیت های میدکو بازگو کرد و افزود: میدکو اگرچه از سال ۸۶ تشکیل شد ولی به مدت یک سال کاری در این مجموعه صورت نگرفت و در نهایت به درخواست بورس، این مجموعه به گروه مالی پاسارگاد واگذار و سهم سایر سهامداران به آن واگذار شد. بنابراین عملاً حیات میدکو از شهریور سال ۸۷ بوده است. وی ادامه داد: در حال حاضر ۸/۵ سال از حیات این مجموعه می گذرد و به جرات می توانم بگویم ما صاحب دانش و اقتدار شده ایم.

پالیزدار با تأکید این نکته که ۸۵ درصد از پروژه های میدکو به اتمام رسیده است خاطر نشان کرد: شعار میدکو این است که "توسعه ما از معدن آغاز می شود" و اکنون با دارا بودن زنجیره کامل در صنایع معدنی می توانیم بگوییم تا سال ۹۷ تمامی پروژه های مان به مرحله بهره برداری برسند.

جزئیات طرح های میدکو

پالیزدار در تشریح روند تولید در این مجموعه اظهار داشت: میدکو در صورت اجرا و اتمام تمامی طرح ها به تولید ۴/۲ میلیون تن شمش فولاد، ۳ میلیون تن آهن اسفنجی، ۷/۵ میلیون تن گندله، ۸ میلیون تن کنسانتره، ۱/۲ میلیون تن کک متالورژی، ۱/۱ میلیون تن زغال سنگ فرآوری شده، ۴۰۰ هزار تن آهنک و دولومیت، ۲۴ هزار تن فروسیلیسیوم، ۵۰ هزار تن مس کاتد، ۱۲ هزار تن لوله مسی و ۵۰۰ مگاوات برق برسد. برای تمامی این طرح ها نیز معادن برای تأمین خوراک ورودی گرفته شده و این دقیقاً همان مدلی است که در میدکو اجرا شده است. وی این خبر را نیز اعلام کرد که تا پایان سال جاری، میدکو شاهد چند افتتاح مهم در حوزه زنجیره فولاد و مس خواهد بود.

مکان یابی صحیح پروژه های میدکو

پالیزدار در بخش دیگری از صحبت های خود با اشاره به این مسئله که ۹۰ درصد پروژه های میدکو در کرمان است گفت: سهم میدکو تا سال ۹۷ در بخش فولاد ۱۱.۴ درصد از کل ظرفیت فولاد کشور، در بخش گندله ۱۶.۸ درصد، کنسانتره ۱۶.۷ درصد، کاتد مس ۱۲.۲ درصد و کنسانتره زغال سنگ ۳۳ درصد از کل ظرفیت کشور است. تولید فولاد میدکو در سال ۹۷ به ۴.۲ میلیون تن رسیده و ظرفیت تولید فولاد کشور تا سال ۹۷ حدود ۳۶.۸ میلیون تن برآورد می گردد. همچنین ظرفیت تولید گندله میدکو ۷.۵ میلیون تن و کنسانتره آن ۸ میلیون تن خواهد شد در حالی که ظرفیت گندله کشور ۴۴ میلیون





گزارش «چیلان» از کنفرانس بیلت و مواد خام تولید فولاد منطقه منا حضور پررنگ ایرانی ها در کنفرانس عمان

برآوردها می گوید ایران در حوزه خلیج فارس جایگزین دیگر تامین کنندگان بیلت شود. مسعود فرات تحلیل گر تحقیق بازار از انجمن صادرکنندگان فولاد ترکیه به معرفی انجمن صادرکنندگان فولاد ترکیه، صنعت فولاد ترکیه، تجارت فولاد بین ترکیه و کشورهای منطقه منا و تجارت شمش و مواد اولیه منطقه منا پرداخت و نیگل تامه مدیر مشاوره معدنی و فلزات از شرکت وود مکنزی و آناستازیا تاتارولیا از مدیران آرسلور میتال اوکراین دیگر سخنرانان کنفرانس بیلت و مواد اولیه منطقه منا بودند.

وود مکنزی و آرسلور میتال نیز حضور داشتند. آندره پوپوچنکو، معاون مدیر عامل متال اکسپرت در این کنفرانس پیش بینی کرد مصرف محصولات طویل در منطقه منا در سال ۲۰۱۷ به ۵،۵ میلیون تن کاهش یابد و در نتیجه شاهد کاهش سودآوری کارخانه های نورد به ویژه محصولات طویل در بازارهای داخلی این کشورها خواهیم بود. وی در مجموع جمع بندی کرد که سال ۲۰۱۷ سال شمش های نباشد و از سوی دیگر مصرف مقاطع طویل در منطقه منا در این سال کاهش یابد. همچنین

چهارمین کنفرانس بیلت و مواد خام تولید فولاد منطقه منا توسط متال اکسپرت در عمان برگزار شد. «چیلان» گزارشی از این کنفرانس بین المللی و سخنرانان ایرانی ارائه می نماید. این کنفرانس ۱۲ و ۱۳ سپتامبر ۲۰۱۷ (۲۱ و ۲۲ شهریور ماه ۹۶) در مسقط با حضور شرکت های مطرح فولادی عمان، اروپایی و پنج شرکت بزرگ فولادی ایران برگزار شد. در این کنفرانس علاوه بر شرکت های ایرانی، شرکت های مسقط استیل، گروه صحرار استیل و جزیره استیل،

بیلت ایران در بازارهای بین المللی برند شده است

دکتر احسان دشتیان معاون مدیر عامل در زمینه فروش و بازاریابی ذوب آهن اصفهان در چهارمین کنفرانس بیلت و مواد خام منطقه منا در عمان در ابتدای صحبت های خود به پتانسیل های ذوب آهن با قدمت ۵۰ سال پرداخت.

معاون فروش و بازاریابی ذوب آهن اصفهان با اعلام اینکه صادرات بلوم و بیلت ایران در سال ۹۵ بالغ بر ۱،۹ میلیون تن بود، تصریح کرد: حدود ۷۰ درصد بیلت های

صادراتی ایران به منطقه منا بوده و ایران موفق به بهبود شرایط خود در بین کشورهای عضو شورای همکاری خلیج فارس (GCC)، امارات و عمان شد. همچنین بیلت ایران به تایلند، اندونزی و مالزی هم صادر شد.

دکتر دشتیان در ادامه توضیحاتی درباره طرح جامع فولاد کشور عنوان کرد و با اشاره به اینکه فولاد چادرمو، نی ریز، شادگان، بافت، سبزوار، سرمد ابرکوه وارد مدار تولید خواهند شد، گفت: با توجه به مشارکت چشمگیر بخش خصوصی، رسیدن به ۲۰ میلیون تن صادرات در سند چشم انداز دور از ذهن نیست.

معاون بازاریابی و فروش ذوب آهن اصفهان همچنین از بیلت ایران به عنوان یک برند نو در بازارهای جهانی یاد نمود و گفت: امروزه با تکیه بر قیمت رقابتی، زمان مناسب تحویل محصول، کیفیت بالا و ارائه اسناد حمل در زمان لازم، بیلت ایران موفق شده تا جایگاه خوبی در بازارهای بین المللی پیدا کند. وی صادرات بیلت ایران در ۷ ماه ۲۰۱۷ را معادل ۲ میلیون و ۴۴۰ هزار تن و صادرات بیلت ذوب آهن اصفهان در ۷ ماه ۲۰۱۷ را معادل ۵۶۰ هزار تن عنوان نمود.

فرصت های سرمایه گذاری فولاد در جنوب ایران را بشناسیم

در کنفرانس عمان، فرصت های سرمایه گذاری در جنوب ایران به ویژه منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس، چابهار و قشم مورد بررسی قرار گرفت.

مهندس اسداله فرشاد مدیر عامل فولاد غدیر ایرانیان به عنوان یکی از سخنرانان این کنفرانس منطقه آزاد قشم را چنین توصیف کرد: قشم به عنوان بزرگترین جزیره در خلیج فارس و تقریباً دو برابر اندازه بحرین است. این جزیره یک محل استراتژیک در تنگه هرمز است و به دلیل حمل و نقل مناسب دریایی، ریلی و جاده ای، اولین ژئوپارک در خاورمیانه، استفاده از بندر کاوه برای انتقال کالا و تجهیزات، اسکله بهمن با ظرفیت ۱،۲ میلیون تن در سال، بندر و اسکله درگهان با ظرفیت ۵۰۰ هزار تن در سال از مزیت های خوبی برخوردار است.

وی فرصت های سرمایه گذاری در این منطقه را در حوزه های ی نظیر صنعت فولاد، الکترو گرافیتی، شرکت های صادرات و وارداتی، شرکت های حمل و نقل، شرکت های عمرانی و پالایشگاه عنوان کرد و گفت: ظرفیت های معدنی قشم شامل وجود معادن نمک، سنگ آهک و سنگ آهن می باشد که براساس آنها طرح های توسعه ای در این منطقه در حال اجراست.





سهام فولاد خوزستان در چشم انداز ۱۴۰۴ بالغ بر ۲۵ درصد کل فولاد کشور است

دکتر مجید عباتی، مدیر تحقیقات فروش و بازاریابی فولاد خوزستان در کنفرانس بیلت عمان ظرفیت فولاد خوزستان در سال ۱۴۰۴ را ۱۳,۶ میلیون تن عنوان کرد و گفت: سهم فولاد خوزستان از کل تولید فولاد در افق ۱۴۰۴، بالغ بر ۲۵ درصد است. تولید سال ۲۰۱۶ فولاد خوزستان در مجموع ۳,۶ میلیون تن بیلت و بلوم بوده است که در مجموع ۱,۹ میلیون تن آن به خاورمیانه، آمریکای شمالی و جنوبی صادر شد و کاهش صادرات فولاد چین شرایط را برای حضور و گسترش بازار صادراتی ایران فراهم کرد.

صادرات ۹ میلیون تنی بیلت در انتظار ایران

دکتر مصطفی سبزواری مدیر فنی و تحلیل بازار از شرکت میدکو به عنوان دیگر سخنران ایرانی حاضر در کنفرانس متال اکسپرت، چشم انداز ظرفیت تولید بیلت ایران در سال ۱۴۰۰ را ۲۹,۶ میلیون تن بیلت عنوان کرد.

وی خاطرنشان کرد: با راه اندازی ظرفیت‌های جدید در حوزه فولاد تا سال ۲۰۱۲، تولید فولاد در کشور ارتقا می یابد که عمده آنها در بخش بیلت و محصولات نیمه نهایی است.

سبزواری در ادامه صحبت‌های خود زنجیره فولاد در میدکو را شرح داد و عنوان کرد: در آینده ای نزدیک و با افتتاح تمامی طرح‌ها در میدکو ذخایر سنگ آهن این شرکت ۳۳۷ میلیون تن، کنسانتره ۸ میلیون تن، گندله ۷,۵ میلیون تن، آهن اسفنجی ۴,۷ میلیون تن و فولاد خام ۴,۲ میلیون تن خواهد شد.

وی در یک جمع بندی گفت: صادرات بیلت ایران در سال ۱۴۰۰ به حدود ۹ میلیون تن می رسد و سهم صادرات میدکو از این رقم ۳ میلیون تن خواهد بود.

فولاد خراسان مجموعه ای با چرخه کامل فولاد تا سال ۲۰۱۹

مهندس محمد رضا شمس آبادی عضو هیئت مدیره فولاد خراسان در کنفرانس عمان با اشاره به اینکه بزرگترین مصرف کننده قراضه در دنیا استالیا و سپس ترکیه و اسپانیا هستند گفت: به اعتقاد کارشناسان تا سال ۲۰۲۰ جایگزینی قراضه به جای سنگ آهن سریع تر اتفاق افتاده و این خطر به شدت معادن سنگ آهن را تهدید می کند و این جایگزینی سبب کاهش انتشار گاز منواکسید کربن، صرفه جویی در مصرف آب و سنگ آهن و همین طور کاهش ۷۲ درصدی مصرف انرژی می شود.

وی مجموعه فولاد خراسان را هم اینطور تشریح کرد: این کارخانه در سال ۲۰۰۰ و با یک خط نورد ۵۵۰ هزار تنی کار خود را آغاز کرد، در همان سال واحد ذوب به ظرفیت ۶۵۰ هزار تن وارد مدار تولید شد. واحد گندله سازی فولاد خراسان در سال ۲۰۰۷ به ظرفیت تولید ۱,۶ میلیون تن در مدار قرار گرفت. در بهار امسال واحد ذوب شماره دو فولاد خراسان به ظرفیت ۷۲۰ هزار تن راه اندازی شد و در تابستان هم شاهد تست گرم گندله سازی فولاد خراسان به ظرفیت ۲,۵ میلیون تن بودیم. فولاد خراسان تا سال ۲۰۱۹ به شرکتی با دارا بودن یک چرخه کامل زنجیره ارزش فولاد تبدیل خواهد شد.



مزایای برجسته بندر چابهار برای تولید و تجارت فولاد



کیوان جعفری طهرانی، تحلیلگر بازار فولاد و موادمعدنی چهار موضوع شامل آنالیز زنجیره ارزش فولاد ایران، پیش بینی آینده تولید کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی در ایران، مزایای بندر چابهار برای افزایش صادرات مواد اولیه، تولید فولاد و تجارت با کشورهای همسایه و نهایتاً همکاری تجاری دو جانبه ایران و عمان را مورد بحث و بررسی قرار داد.

وی اشاره ای به تولید در زنجیره فولاد در ۷ ماهه نخست سال ۲۰۱۷ داشت و گفت: تولید سنگ آهن در این مدت ۱۰،۴ میلیون تن، کنسانتره ۱۵،۳۶ میلیون تن، گندله ۱۲،۵۲ میلیون تن، آهن اسفنجی ۷،۵ میلیون تن، فولاد خام ۶،۰۱ میلیون تن و محصولات فولادی ۶،۰۸ میلیون تن بود. وی افزود: صادرات فولاد ایران در سال ۲۰۱۶ بالغ بر ۵،۷ میلیون تن گزارش شده و در نیمه نخست سال ۲۰۱۷ حدود ۲،۵۸ میلیون تن بود.

جعفری طهرانی مقاصد صادرات شمش فولاد ایران را به ترتیب تایلند (۲۷ درصد)، تایوان (۱۹ درصد)، امارات (۱۲ درصد) و عمان (۸ درصد) خواند و اظهار داشت: مقاصد صادرات آهن اسفنجی ایران هم در سال جاری به ترتیب عمان (۴۰ درصد)، کویت (۳۸ درصد)، هند (۸ درصد)، اسپانیا (۷ درصد)، مالزی (۵ درصد) و چین (۲ درصد) بود.

جعفری طهرانی خاطرنشان کرد: براساس تحقیقات سه نوع پیش بینی درمورد میزان صادرات فولاد ایران در افق ۱۴۰۴ وجود دارد اول براساس روند گذشته در بین سال های ۲۰۱۲ تا ۲۰۱۶ که پیش بینی می گردد صادرات به ۱۶،۶ میلیون تن برسد، دوم براساس سهم صادرات تولیدات ایران در بین سال های ۲۰۱۵ و ۲۰۱۶ که برآوردها صادرات ۱۱،۶ میلیون تن بوده و سوم براساس طرح جامع فولاد که صادرات ۲۰،۴ میلیون تن را تخمین می زند.

جعفری طهرانی در تحلیل و تفسیر تکمیلی نمودار صادرات فولاد آینده ایران ادامه داد: بنظر من واقعی ترین و عملی ترین میزان فولاد قابل صادرات ایران با توجه به سهم تعریف شده در بازار عدد ۱۱،۶ میلیون تن در افق ۱۴۰۴ می باشد. با توجه به استراتژی هند جهت تولید حداقل ۲۰۰ تا ۲۲۰ میلیون تن فولاد در افق ۲۰۲۵ (۱۴۰۴) این کشور برنامه صادرات حدود ۴۵ تا ۵۰ میلیون تنی دارد، پس عملاً صادرات بیش از ۱۲ تا ۱۵ میلیون تن در افق ۱۴۰۴ برای ایران دشوار خواهد بود.

این کارشناس بازارهای بین الملل در مورد مزایای بندر چابهار برای افزایش صادرات مواد اولیه تولید فولاد و تجارت با کشورهای همسایه

اظهار داشت: از جمله مزایای بندر چابهار می توان به دسترسی به عمق بیشتر برای پهلوگیری کشتی های بزرگتر با ظرفیت بالای ۸۰ هزار تن و جزر و مد محدود به واسطه ارتباط با اقیانوس اشاره کرد. همچنین محدودیت کانال در چابهار وجود ندارد و جریان آب کمتر در آن دیده می شود که باعث آسان شدن پهلوگیری کشتی ها می شود. عوارض بندری در بندر چابهار مقدار قابل ملاحظه ای کمتر از سایر بنادر ایران است و حتی این عدد به ۳ تا ۴ هزار تومان نیز می رسد و می توان یک دلار صرفه جویی را در صادرات داشته باشد که موضوع بسیار قابل تاملی است. همچنین به دلیل نزدیکی به آب های بین المللی هزینه حمل دریایی این بندر کمتر از بندرعباس و بندر امام خمینی می باشد و در نتیجه زمان حمل را کمتر کرده و سبب صرفه جویی می شود. مزیت دیگر چابهار شیب ملایم سواحل آن است و می توان عملیات اوراق سازی کشتی ها را به عنوان یک صنعت در آن انجام داد و این دقیقاً اقدامی است که بنگلادش در یکی از بنادر خود به نام چیتاگونگ انجام می دهد.

علاوه بر موارد فوق، چابهار به عنوان بهترین مکان برای سوخت گیری با نصب مخازن ساحلی محسوب می شود و می توان از آن به عنوان ایستگاه سوخت گیری کشتی ها که از دریای عمان و خلیج فارس گذر می کنند استفاده کرد در حالی که اکنون این ایستگاه برای کشتی ها در امارات است.

مزیت دیگر نزدیک بودن بندر چابهار نسبت به بندرعباس از نظر زمینی به معادن سنگ آهن در سنگان و شمال شرق ایران است که می تواند در آینده باعث صرفه جویی در حمل زمینی گردد. البته راه آهن این حوزه هنوز تکمیل نشده و چنانچه تکمیل شود سبب اتصال چابهار به خطوط ریلی کشور خواهد شد.

جعفری طهرانی در ادامه خطاب به مدیران ارشد بندر صحرار عمان که در کنفرانس مسقط حضور داشتند گفت: اگر شما می خواهید در چشم انداز ۲۰۳۰ میلادی این بندر استراتژیک در سلطان نشین دوست و همسایه ایران را به قطب تجارت ۴۵۰ میلیون نفری جمعیت منطقه MENA تبدیل کنید می بایستی از هم اکنون نیم نگاهی به بندر استراتژیک چابهار که شما را به اروپا، آسیای میانه و قفقاز وصل می کند بیندازید. چابهار می تواند مرکز صادرات در آینده برای موادمعدنی افغانستان به ویژه معدن سنگ آهن حاجی گک شود و این بندر کریدور بین المللی حمل و نقل شمال به جنوب و سایر مسیرها بوده و محل اتصال به آسیای مرکزی و قفقاز است و از این نظر اهمیت بسزایی دارد. مزیت دیگر چابهار، فاصله کم و تنها ۷۲ کیلومتری آن تا بندر گوادر پاکستان که بندر رقیب آن محسوب می شود، می باشد کما اینکه هند تمایل زیادی به اتصال به این بندر نشان می دهد و حاضر است سرمایه گذاری بین ۸۰ الی ۱۰۰ میلیون دلاری جهت توسعه این بندر استراتژیک انجام دهد.



دکتر کرباسیان:

لزوم انسجام بیشتر دولت و تشکل‌ها برای توسعه معدن و صنایع معدنی



با توجه به افزایش تولید و پیش‌بینی رسیدن آن از ۱۷ میلیون تن سال قبل به ۱۹ تا ۲۰ میلیون تن در سال جاری، این رقم حفظ شود و صادرات ادامه یابد. همچنین خبرهای خوبی در حوزه اکتشافات شنیده می‌شود و با وجود ذخایر معدنی و همین‌طور گاز طبیعی امیدواریم با تعاملات جهانی، سرمایه‌گذاری‌های جدید و استفاده از فناوری‌های به‌روز بتوانیم جایگاه ایران را در فولاد و معدن و صنایع معدنی ارتقا دهیم. تلاش ایمیدرو نیز به عنوان یک سازمان توسعه و نوسازی، حرکت در راستای اقتصاد مقاومتی است و با سیاست‌هایی که اتخاذ کرده ایم توانستیم این جایگاه را برای مسئولان تبیین کنیم.

اما می‌دانیم هماهنگی درون وزارت خانه و تعاملات بیرونی با تشکل‌ها و بخش خصوصی بسیار مهم است و سیاست‌گذاری‌ها باید منسجم باشد و هماهنگی سازمان توسعه و نوسازی و سازمان زمین‌شناسی و اکتشافات معدنی باید بیشتر شود تا بتوانیم از پتانسیل و حمایت تمامی این ارگان‌ها استفاده نمایم و بتوانیم از این امکانات برای توسعه کشور استفاده نماییم.

در دولت دوازدهم، یکی از اولویت‌های ویژه‌ای که مورد توجه رئیس‌جمهور و وزیر صنعت، معدن و تجارت است، معدن و صنایع معدنی است. در معدن و صنایع معدنی هم جایگاه فولاد ویژه است. در دنیا از تجارت ۲۲۰۰ میلیارد دلاری بخش معدن و صنایع معدنی ۴۴ درصد متعلق به فولاد بوده و همچنین یکی از نکات بسیار مهم این است که سرانه مصرف فولاد یکی از شاخص‌های توسعه کشورها است. ظرفیت فولاد کشور در دولت یازدهم از ۲۲ میلیون تن به ۳۱ میلیون تن افزایش یافته است و در دولت دوازدهم بایستی سیاست‌گذاری، نظارت و حمایت از حوزه فولاد و بخش خصوصی باید به گونه‌ای به شرکت ملی

فولاد تفویض شود و وزیر صنعت، معدن و تجارت نیز بر این موضوع تاکید دارند. این اقدام سبب خواهد شد شرکت ملی فولاد هم جایگاه تخصصی خود را در حوزه تولید، صادرات، اشتغال و انتقال تجارب و فناوری‌های جدید باز خواهد یافت. این امر محقق نخواهد شد مگر با همکاری انجمن فولاد و شرکت‌های فولادی و سنگ آهنی.

ایران در سال گذشته بیش از ۶ میلیون تن صادرات فولاد داشت و امسال تلاش بر آن است که

در دولت دوازدهم بایستی سیاست‌گذاری، نظارت و حمایت از حوزه فولاد و بخش خصوصی باید به گونه‌ای به شرکت ملی فولاد تفویض شود



شرکت سرمایه گذاری

توکافولاد

گزارش



برای اولین بار در کشور شروع اجرای اصول راهبری شرکتی در گروه توکافولاد

دومین همایش راهبری شرکتی با حضور مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه، اعضای هیئت مدیره و مدیرعامل شرکت سرمایه گذاری توکا فولاد و شرکت های گروه توکافولاد در ۲۸ شهریور ماه ۱۳۹۶ برگزار شد.

به لزوم پیگیری راهبری شرکتی صحنه گذاشته و سعی کرده مقدمات طراحی و استقرار یک نظام راهبری شرکتی اثربخش را در مجموعه توکا فولاد فراهم کند.

ایشان همچنین به تشریح آیین نامه راهبری شرکتی و سایر دستورالعمل های تدوین شده پرداختند و در این خصوص بیان داشتند آیین نامه راهبری در ۵ بخش به شرح ذیل تدوین شده است که سایر دستورالعمل ها با توجه به نیاز هر بخش تهیه شده است و به تفصیل هر بخش را توضیح دادند:

۱. هیئت مدیره و مدیرعامل (در این بخش به نحوه ترکیب و ویژگی های مورد نیاز اعضای هیئت مدیره، وظایف و حدود اختیارات و همچنین موارد غیرقابل تفویض به مدیرعامل شرکت می پردازد).
۲. کمیته های هیئت مدیره (شامل کمیته های تخصصی که شرکت های گروه ملزم به تشکیل هستند از جمله کمیته توسعه در ساب هلدینگ ها و کمیته حسابرسی در شرکت های بورسی).
۳. دبیر خانه هیئت مدیره (این قسمت الزام به داشتن دبیر جلسات هیئت مدیره و نحوه تشکیل جلسات هیئت مدیره را تشریح و وظایف دبیر جلسات را مشخص کرده است).
۴. مجامع عمومی (جهت هماهنگی بین شرکت های گروه در برگزاری مجامع آیین نامه نحوه برگزاری مجامع تهیه و در قالب سه بخش به نحوه تشکیل مجامع شرکت های گروه اشاره دارد و برنامه کلی برگزاری مجامع از برنامه ریزی تاریخ تشکیل و همچنین ارائه گزارشات و صورت های مالی به سهامداران تا روز برگزاری و نحوه تشکیل پرداخته است).
۵. افشا و پاسخ گویی (در این بخش به نحوه افشا و الزامات مربوط از جمله نحوه افشا در گزارش هیئت مدیره به مجمع و سایت شرکت پرداخته شده است).

در ادامه این مراسم بیان شد وظایف هیئت مدیره مطابق اصول تدوین شده و انتظارات ابلاغ شده از طرف شرکت سرمایه گذاری توکا فولاد مشخص شده است که این وظایف به همراه تحقق بودجه مصوب سالیانه معیاری جهت ارزیابی پایان سال آنها خواهد بود و بر مبنای نتایج بدست آمده از ارزیابی ها انتصابات بعدی، پاداش هیئت مدیره و حقوق مدیران عامل تعیین خواهد شد.

به گزارش چیلان، مهندس کارگهی، مدیر عامل شرکت توکا فولاد پس از قرائت قرآن کریم و بخش سرود ملی ضمن خیرمقدم به میهمانان از حضور آنها در همایش تشکر کرد و به ضرورت بحث راهبری در شرکت ها به خصوص هلدینگ ها اشاره کرد و اصول تدوین شده در آیین نامه های راهبری شرکتی را به عنوان یک ضرورت در جهت پاسخ به پیچیدگی های خاص توکا فولاد در راستای ضابطه مند کردن روابط و همچنین شفاف سازی و پاسخ گویی معرفی نمود. وی در ادامه، ورود به بحث راهبری شرکتی را به عنوان دومین نقطه عطف شرکت توکا فولاد پس از ورود به بازار بورس طی سال های گذشته عنوان کرد.

دکتر سبحانی، مدیر عامل فولاد مبارکه به عنوان اولین سخنران این همایش با اشاره به جایگاه راهبری شرکتی به عنوان یکی از مهم ترین مباحث روز دنیا اظهار داشت مدیریت اثربخش در سایه نظام راهبری و ضابطه مندی امکان پذیر خواهد بود و اگر توفیق اقتصادی کشورمان را می طلبیم بایستی نظام راهبری را بهبود و اجرایی نماییم. وی در پایان از زحمات شرکت توکافولاد در این حوزه تشکر نمود.

در این جلسه خانم سعیدی نماینده شهرستان مبارکه در مجلس شورای اسلامی نیز حضور یافت و به تبادل نظر با مدیران عامل شرکت های گروه پرداخت.

در بخش اصلی همایش، خانم دکتر مشایخی، عضو هیئت علمی دانشگاه تهران و مشاور کمیته راهبری به همراه خانم دکتر هاشمی، مدیر واحد راهبری و نظارت بیان داشتند که به دلیل ساختار بسیار پیچیده روابط در هلدینگ ها، تعریف ساز و کاری که بتواند به این روابط چارچوبی مشخص ببخشد و از ایجاد روابط نادرستی که عموماً به تصمیمات اشتباه در جهت کسب منافع مالکین منجر می شود، جلوگیری نماید ضرورتی غیر قابل اجتناب است. در ادامه در این خصوص صحبت شد که راهبری شرکتی به فرآیندی اطلاق می شود که متأثر از مکانیزم های قانونی، مقرراتی، قراردادی و بازار بوده و هدف آن ایجاد ارزش پایدار برای سهامداران و سایر ذینفعان و همچنین حفاظت از منافع آنان می باشد.

هلدینگ توکافولاد از قواعد ذکر شده مستثنا نبوده و سختی ها و پیچیدگی های آن را به خوبی لمس و درک کرده است؛ هیئت مدیره و مدیرعامل شرکت از دو سال پیش تا کنون با بررسی این موضوع



صنایع هفت الماس

تنها تولید کننده ورق گالوالوم در ایران

شرکت صنایع هفت الماس
SEVEN DIAMONDS Ind.Co



تولیدکننده انواع ورق های فولادی گالوانیزه، رنگی، گالوالوم و روغنی



موارد مصرف ورق گالوالوم در صنایع مختلف

- ◀ ساختمان سازی انواع سقف و نمای بیرونی ساختمان، پنل های سبک و دیوار پیش ساخته، ساندویچ پنل و LSF
- ◀ تاسیسات سینی کابل، مخازن، انواع هواسازها، کانال کولر و تهویه مطبوع
- ◀ لوازم خانگی کابینت آشپزخانه، بدنه یخچال، انواع قفسه ها، کولر سازی و آب گرمکن ها
- ◀ صنایع لوله و پروفیل انواع لوله های درزدار و بدون درز و لوله های میلی

بازاریابی و فروش: ۰۲۱-۸۵۴۳

www.seven-diamonds.com

صادرات: ۰۲۱-۸۸۰۵۰۹۲۲



موفقیت‌های واحدهای تولیدی شرکت آهن و فولاد ارفع در سال ۱۳۹۵

رکوردهای واحد احیا مستقیم

- ۱- افزایش تولید آهن اسفنجی به میزان ۸ درصد بیشتر از ظرفیت اسمی
- ۲- افزایش درجه فلزشدگی آهن اسفنجی به میزان ۹۲/۶ درصد
- ۳- افزایش کربن آهن اسفنجی به مقدار ۲/۱۷ درصد

- ۴- کاهش ۴۵ درصدی زمان توقفات نسبت به استاندارد طراحی می‌درکس.

رکوردهای واحد فولاد سازی

- ۱- افزایش ۱۳/۸ درصدی میزان تولید نسبت به سال ۹۴ و دستیابی به بیشترین میزان تولید شمش فولادی از ابتدای راه اندازی و تحقق بیش از ۹۰ درصد ظرفیت اسمی سالانه

- ۲- ثبت رکورد تولید روزانه ۲۱ ذوب
- ۳- کاهش ۴۵ کیلووات ساعت مصرف برق به ازای تولید هر تن فولاد
- ۴- بهره برداری از واحد گاززدایی تحت خلا (VD)



شرکت آهن و فولاد ارفع
(سهامی عام)

تولیدکننده فولادهای کیفی و
آلیائی برای کاربردهای خاص با
استفاده از VD-VOD منطبق
با آخرین استانداردهای
داخلی و بین المللی



• آدرس دفتر مرکزی: تهران
خیابان نلسون ماندلا (آفریقا)
کوچه ایرج پلاک ۴ طبقه ۴
تلفن: ۰۲۱-۲۶۲۱۵۸۱۲-۱۴
فکس: ۰۲۱-۲۶۲۱۵۸۱۷-۱۸

• آدرس کارخانه: اردکان، کیلومتر ۲۵ جاده اردکان - نائین
کد پستی: ۸۹۵۱۶۵۶۷۶۷ تلفن: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۰۰۰
فکس: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۰۰۵

ARFA Iron & Steel
COMPANY
www.arfaSteel.com



شرکت یگانه اندیش صنعت

اعتباری از جنس اعتماد صنایع فلزی ایران

Yegane
Andish Sanat
Co.

♦ شرکت یگانه اندیش صنعت با بیش از ۱۰ سال سابقه درخشان در زمینه تامین مواد اولیه مورد نیاز صنایع فولاد و آلومینیوم، اکنون به عنوان شرکتهای مورد اعتماد و معتبر در حال تامین نیازهای صنایع مادر کشور ایران است.

♦ تامین کننده:

الکترو گرافیتی، فروآلیاژها، کک نفتی (CPC)، زغال سنگ کک شو

YASCO
www.yasco.org

تلفن: ۰۲۱۸۸۸۶۳۴۶۰ - فکس: ۰۲۱۸۸۸۶۳۴۶۰
تهران، خیابان شهید مطهری، روبروی سراج، پلاک ۳۲۲



شرکت آلیاژ صنعت ارمغان البرز (سهامی عامی)

تأمین کننده مواد اولیه صنعتی

ارائه پروفرمای ارزی

وارد کننده مواد اولیه صنایع فولاد سازی و ریخته‌گری:

◇ فرو آلیاژها (فرو متگنز، فرو سیلیکو متگنز، فرو کروم، فرو سیلیس و ...)

◇ گرافیت کم سولفور، متوسط سولفور (پترولیوم کک) و کک متالورژی

◇ انواع مواد ج روانه‌زا

◇ و سایر مواد اولیه مورد نیاز صنایع فولاد سازی و ریخته‌گری

با بالاترین کیفیت و بهترین بسته‌بندی از معتبرترین کمپانی‌های اروپایی، آفریقایی و آسیایی



نشانی دفتر مرکزی: تهران، خیابان پاسداران، میدان احتشامیه، اول خیابان شهید حجت سوری (نیستان هفتم)، پلاک ۱۹، واحد ۷
کدپستی: ۱۹۴۶۶۱۹۷۳۶ تلفن: ۲۲۵۹۹۲۰۰ (خط ۱۰) فکس: ۲۲۵۹۹۲۳۲

Web: www.asaa-co.com

E-mail: info@asaa-co.com



شرکت سن بران کیش

شرکت سن بران کیش (Sun Brown Kish) با بیش از ۳۰ سال تجربه در زمینه مهندسی و بازرگانی و تأمین تجهیزات و مواد اولیه صنایع فولاد، فلزات غیر آهنی، نفت و گاز همراه با شرکت‌های تابعه در کشورهای کانادا و ترکیه به عنوان نماینده انحصاری شرکت‌های معتبر تولیدکننده در حوزه های ذکر شده فعالیت می نماید:



شرکت Birim Makina
طراح و سازنده ماشین آلات
فراوری فلزات و ضایعات



Ingeteam

شرکت Ingeteam
اسپانیا

ارائه خدمات مهندسی
برق و فرایندهای
اتوماسیون صنعتی و تولید
تجهیزات الکتریکی



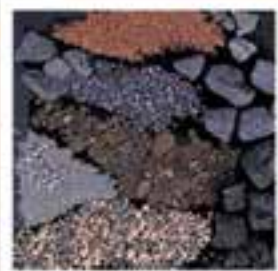
BLS

شرکت BLS

شرکت مهندسی و ماشین
سازی، ذوب و ریخته گری
و نورد گرم



تأمین مواد اولیه کارخانجات
فولادی



نماینده گی شرکت فانگدا چین
تولید کننده انواع الکتروود
گرافیتی
و انواع فروآلیاژها: فرومنگنز،
فروکروم، فروسیلیس و ...



تهران، خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، نبش

خیابان شهید انصاری، برج ملت، طبقه ۷، واحد ۱۰

۱۹ و ۰۲۶۳۱۲۰۲۱۲۲۲۹۸+

۰۴۲۱۶۸۰۲۱۲۲۲۹۸+

www.sunbrownkish.com

درام نوار نقاله (pulley- بارابان) تولید کننده انواع درام نوار نقاله



Noandishan Vista Sepanta
نواندیشان ویستا سپنتا
تولید و تامین تجهیزات صنایع فولاد و سیمان
دفتر مرکزی: تهران، خیابان خردمند شمالی
پلاک ۸۷، طبقه ۲، واحد ۴
تلفن: ۷۲۰ ۶۲۰ ۸۸۸ - ۰۲۱
www.nvsintl.com
info@nvsintl.com





اصلاح پلکانی تعرفه و کاهش ریسک سیاسی مورد انتظار جامعه فولاد است

درخواست، کارشناسی کردن پله‌های تعرفه‌ای است به گونه‌ای که برای تمامی ذینفعان صنعت فولاد توجیه منطقی داشته باشد.

دومین درخواست کاهش ریسک سیاسی، تبادلات بانکی و انتقال پول و سرمایه‌گذاری است. کاهش ریسک سیاسی می‌تواند امکان صادرات محصولات فولادی از ایران را افزایش دهد. اگرچه صنعت فولاد ما از لحاظ کیفیت و تولید به نقطه مناسبی در سطح جهانی رسیده اما مشکل فعلی صنعت فولاد اکنون ریسک سیاسی کشور و تبادلات بانکی است. اگر این مشکل رفع گردد می‌توان شاهد قراردادهای بلندمدت برای صادرات فولاد بود. از سوی دیگر دولت دوازدهم اگر بتواند بانک‌های خارجی را متقاعد کند که در داخل ایران شعبه ایجاد کنند، قطعاً شاهد جهش صادراتی در کشور خواهیم بود چراکه در صنعت فولاد بسیار نیازمند این موضوع هستیم.

مهم‌ترین درخواست به عنوان یک فعال حوزه فولاد ایران اصلاح ساختار تعرفه پلکانی و ارائه ساختاری منطقی برای حمایت تعرفه‌ای بر مبنای ارزش افزوده است. متأسفانه ساختار پلکانی تعرفه‌ها که باید با اجماع تولیدکنندگان، مصرف‌کنندگان و بدنه وزارت صنعت، معدن و تجارت تعیین شود با ورود نگاه‌های سیاسی به درستی تعیین نشده است.

این مسئله سبب شده پله‌های تعرفه‌ای برای مثال در برخی محصولات و ماده اولیه آن یکسان باشد یا حتی تغییر در تعرفه‌ها در زنجیره به درستی صورت نپذیرد. بنابراین اولین



• نصرالله این‌دینا
مدیرعامل شرکت صنایع هفت
الماس

دولت از سرمایه‌گذاری در حوزه فولاد خارج شود

برای توسعه و ارتقاء صنعت فولاد در سال‌های آتی باید صد در صد سرمایه‌گذاری‌ها به بخش خصوصی واگذار شود. دولت باید از سرمایه‌گذاری در حوزه فولاد کنار رود و کار را به بخش خصوصی بسپارد. تحقیقات میدانی در حوزه فولاد نشان می‌دهد عموماً سرمایه‌گذاری‌های دولتی در بخش فولاد، اقتصادی نبوده است.



• محمد احرامیان
رئیس هیئت مدیره نورد فولاد یزد

واگر این اتفاق رخ دهد اقتصاد ما به یک اقتصاد پویا تبدیل خواهد شد و می‌توان در قالب اقتصاد مقاومتی و خصوصی‌سازی واقعی آن را مطرح کرد. اتفاقی که اکنون شاهد آن هستیم این است که ۸۰ درصد سرمایه‌گذاری‌ها در حال حاضر توسط دولت انجام می‌گیرد در حالی که بخش اعظم مالیات‌ها از بخش خصوصی دریافت می‌گردد. من به شخصه این موضوع را با وزیر وقت آقای مهندس نعمت زاده در میان گذاشتم و معتقدم بیشتر دست اندرکاران دولتی که در حوزه فولاد فعال هستند، تولید و سرمایه‌گذاری را به معنای واقعی درک نمی‌کنند و بسیاری از واحدهایی که اکنون راه اندازی شده‌اند، با وجود غیر اقتصادی بودن اما به جهت اشتغالی که ایجاد کرده‌اند امکان تعطیلی ندارند و این یک معضل اساسی در اقتصاد فولاد کشور است.

مالیات بر ارزش افزوده و تعرفه شمش فولاد را اصلاح کنیم

در حوزه تولید شاهد هستیم که بسیاری از واحدهای تولیدی به حالت تعطیل درآمده‌اند. تولید به کلی نابود شده و از بین رفته و اینها مشکلاتی است که دولت‌ها مسبب آن بوده‌اند. اجرای نادرست و غیر کارشناسی نظام مالیات بر ارزش افزوده، تولید را به سمت نابودی کشانده است و بنابراین می‌توان گفت که ریشه اساسی مشکلات تولیدکنندگان از این قانون ناهنجار است. مالیات بر ارزش افزوده برای



• حسن مصیب زاده
مدیرعامل ذوب آهن گمبرون

تولیدکننده‌ای که در ضرر است معنا و مفهومی ندارد. مالیات بر ارزش افزوده همان گونه که در جوامع دیگر به اسم مالیات بر مصرف شناخته می‌شود، بایستی از مصرف‌کننده اخذ گردد در حالی که در ایران از تولیدکننده دریافت می‌شود! دولت باید هرچه سریع‌تر این مصوبه را اصلاح نماید و این بار مالیاتی را از دوش تولید برداشته و به مصرف اعمال نماید. مشکل دیگر تعرفه ۱۵ درصدی بر روی وادرات شمش است که این هم کار اشتباهی بود و سبب شد یافتن شمش استاندارد در برخی مناطق کشور مقدور نباشد و در نتیجه شاهد تولید مقاطع طولیل کم کیفیت از سوی برخی کارخانجات باشیم. از این رو پیشنهاد دیگر به دولت این است که تعرفه واردات شمش را حذف کند و تولید میلگرد از شمش‌های القایی بی کیفیت را نیز ممنوع نماید.



وزارت صنعت به تنظیم بازار با محوریت بخش خصوصی کمک کند



• محمد جابریان
رئیس هیئت مدیره مجتمع فولاد
روهینا جنوب

به عنوان یک تولیدکننده انتظارم از دولت دوازدهم و وزارت صنعت، معدن و تجارت به عنوان متولی صنایع، این است که به تنظیم بازار با محوریت بخش خصوصی کمک کند البته نه به صورتی که در نرخ گذاری ها دخالت نماید. به طور مثال اکنون شاهد فاصله بسیار کم و غیرقابل توجیه شمش قوس الکتریکی و میلگرد هستیم. در حلقه قبل هم بین شمش و آهن اسفنجی همین وضعیت البته با شدت کمتر وجود دارد. هر یک از کارخانجات نورد تعدادی کارگر دارند و این اقدام سبب خواهد شد این واحدها رو به تعطیلی نرفته و در نتیجه کارگران آنها بیکار نشوند. چه بسا اگر حمایتی از این واحدها صورت نگیرد، قطعاً شاهد تعطیلی آنها خواهیم بود.

بنابراین در یک جمله می توان گفت، تنها راه نجات و حمایت از فولادسازان تنظیم بازار است و کمک و نظارت دولت بر این موضوع، مورد انتظار است.

برنامه استراتژیک فولاد محور سیاست گذاری های دولت دوازدهم باشد



• مرتضی آقاجانی
مدیرعامل شرکت مهندسی
معادن و فلزات (MME)

وضع شود. در سال های گذشته که نوسانات زیادی در بازار جهانی اتفاق افتاد همواره ما نسبت به سایر نقاط جهان عکس العمل های کندتری در وضع تعرفه ها داشتیم و همین موضوع ضربه هایی را بر پیکره فولاد ایران چه در بخش تولیدکننده و چه مصرف کننده وارد آورد. امیدواریم با اتخاذ تدابیر مناسب در آینده این عکس العمل ها با کارشناسی و تصمیم سازی های ارگان ها و تشکل های تخصصی نظیر انجمن فولاد ایران که در اختیار دولت قرار می گیرد، سرعت گیرد.

درخواست دیگر، تامین مالی از طریق اعتبارات داخلی و خارجی برای اجرای پروژه های توسعه ای فولادسازان است. بسیاری از فولادسازان برای طرح های جدید یا برنامه های توسعه ای خود با مشکل تامین مالی مواجه هستند و با توجه به ارتباطات بین الملل نیاز است که حمایت دولت در راستای تامین اعتبارات از محل منابع خارجی که معمولاً تضامین و ارتباطات دولتی را می طلبد، صورت گیرد. این حمایت برای طرح های مصوب و پروژه هایی که در راستای برنامه استراتژیک است باید سرعت بگیرد چراکه رسیدن این طرح ها به مرحله تولید هم از لحاظ درآمدی و هم اشتغال و رسیدن به برنامه ها مقرون به صرفه تر است.

همچنین انتظارات ما به عنوان شرکت MME، که یک شرکت مهندسی ثبت شده در آلمان با مأموریت کسب و انتقال و بومی سازی دانش فنی فولاد سازی بوده است، با توجه به توفیق چشمگیر تکنولوژی ابداعی بومی پرد توسط این شرکت در ایران که در چهار طرح استانی پیاده شده و در بخش احیا مستقیم میانه و شادگان اکنون در حال تولید است، حمایت دولت در توسعه این تکنولوژی با تامین بودجه و استفاده از آن در کلیه فولادسازی های کشور به جای تکنولوژی های وارداتی و وابسته است. همچنین امیدواریم در بازسازی واحد های قدیمی نیز این تکنولوژی بومی با مصرف کمتر و راندمان و کیفیت بالاتر را جایگزین سایرین نماییم و بی نیاز از تکنولوژی های وارداتی شویم.

به عنوان فردی که بیش از ۳۰ سال در زمینه فولاد فعالیت کرده و ۴ سال نیز مدیرعامل فولاد هرمزگان، یکی از فولادسازان برتر ایران بوده و اکنون به عنوان مدیرعامل شرکت MME که یک شرکت مهندسی که وظیفه انتقال تکنولوژی را دارد باید بگویم مهم ترین انتظار از دولت دوازدهم برنامه ریزی برای اجرای نقشه راه یا برنامه استراتژیک فولاد است. اگرچه مجری این برنامه عمدتاً معادن و فولادسازان هستند اما قوانین مصوب دولت، تسهیلات، امکانات و بعضاً محدودیت ها توسط دولت باید در جهت اجرای نقشه راه ساماندهی شوند. بنابراین دولت می تواند در پیشبرد اهداف و پیاده سازی برنامه کمک کننده بوده و برطرف کننده مشکلات و موانع باشد.

انتظار دیگر از دولت، مدیریت زنجیره فولاد است. با توجه به اشراف و حاکمیت دولت بر منابع طبیعی و معادن و همین طور بازار مصرف، باید توازی را در زنجیره فولاد ایجاد نماید به نحوی که مشکلات سال های قبل باز نگردد. به بیان دیگر مشوق ها، موانع و محدودیت ها به گونه ای در نظر گرفته شود که با کنترل صورت گرفته، مدیریت منسجمی بر زنجیره ارزش از معدن تا محصول نهایی اعمال شود. اکنون شاهد هستیم مالکیت زنجیره به صورت منسجم نبوده و در اختیار شرکت های متنوعی است و این امر ممکن است در مقاطعی امکان تامین نیازهای یکدیگر را برای آنها ممکن نسازد و در نتیجه ضربه ای به برنامه استراتژیک وارد آورد.

انتظار سوم، نظارت بر واردات و صادرات و عکس العمل سریع در وضع تعرفه مناسب است. این تعرفه ها باید متناسب با بازار جهانی و داخلی



تسهیل و توسعه صادرات، اولویت نخست دولت برای صنعت فولاد



• محمد ابراهیم قدیریان
مدیر عامل شرکت فولاد آلیاژی ایران

توسعه صادرات فولاد بهبود پیدا کند و در کنار این موارد نیز انطباق مالی و اقتصادی بهتر از گذشته بشود که البته زمان بر ولی شدنی است.

به طور مثال موضوع توسعه خطوط ریلی یکی از همین موضوعات است که اقتصاد کشور را تحت تاثیر مثبت زیادی قرار می دهد چرا که با توسعه خطوط ریلی می توان چرخ بسیاری از صنایع کشور را چرخاند و این موضوع می تواند جایگزین وضعیت مسکن برای تقویت اشتغال زایی بشود و حتی این امکان را می دهد که سهم حمل و نقل را در قیمت تمام شده صادرات کاهش دهد و افزایش قدرت صادرات و رقابتی شدن بازار را به همراه داشته باشد.

اقدامات مثبت برای تسهیل در تجارت بین المللی از دولت یازدهم شروع شده که دولت الکترونیکی و پنجره واحد گمرکی از جمله این اقدامات است که باعث سهولت در امر واردات و صادرات شده و می بایست در دولت دوازدهم نیز در این مسیر حرکت شود تا سالم سازی در کلیه سطوح اقتصاد اتفاق بیفتد. البته باید با تمرکز و سرعت عمل بیشتری قوانین و مقررات در جهت تسهیل و

۳ خواسته اصلی فولادسازان از دولت



• محمود ارباب زاده
مدیر عامل فولاد سپید دشت

نیاز شرکت ها در این زنجیره تامین به راحتی و به موقع رفع گردد. برای مثال طرح های فولادی نظیر سپید دشت و سایر طرح های استانی که تعریف شده و شاهد راه اندازی آن هستیم اکنون در تامین گندله یا آب مورد نیاز خود مشکل دارند در حالی که چنانچه زنجیره تامین به درستی تعریف شود مشکلی پیش نخواهد آمد.

نکته دیگری که در قالب درخواست از دولت می توان ذکر کرد رفع موانع سرمایه گذاری و حمایت از سرمایه گذاران طرح های فولادی و رفع مشکلات فاینانس و تامین مالی طرح ها است تا این طرح ها سریع تر به بهره برداری برسند.

اولین خواسته فولادسازان از دولت، تامین زیرساخت هاست چراکه زیرساخت هایی نظیر آب و راه آهن برای توسعه صنعت فولاد و طرح ها مهم است. باید دولت در زمینه تامین زیرساخت ها کمک کننده باشد چون توسعه زیرساخت در توان و عهده شرکت هان نیست.

دومین درخواست از دولت ایجاد زنجیره تامین به گونه ای است که

دولت سرمایه گذاری های جدید را به بخش خصوصی واقعی واگذار کند



• بهادر احرامیان
عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

انتظارات فولادسازان از دولت متعدد است اما اگر به ترتیب اولویت آنها را رتبه بندی کنیم باید گفت در راس این انتظارات آزادسازی اقتصادی و مقررات زدایی به ویژه در بنگاه های خصوصی شده قرار دارد. اگرچه در دولت های قبل خصوصی سازی به نوعی انجام شد اما منتقدان می گویند این خصوصی سازی تنها به اسم انجام شد و به نوعی تغییر مالکیت از دولت به سهامداران نیمه دولتی بود و در واقع بنگاه ها همچنان زیر نظر دولت هستند. این شرایط سبب شده این بنگاه ها همچنان از حمایت های دولتی بهره ببرند و بعضا تصمیم سازی ها را از یک بنگاه خصوصی به جهت مداخله های دولت، منافات داشته باشد.

برای مثال در ۷ طرح فولادی هنوز هم سهم آشکار و پنهان دولت و شرکت های نیمه دولتی قابل توجه است. بنابراین خواسته ما از دولت این است که خصوصی سازی به معنای واقعی شکل بگیرد تا شرکت ها قابلیت رقابت صحیح با یکدیگر را داشته باشند چراکه نگاه دولت به بنگاه های صد در صد خصوصی که از ابتدا به صورت خصوصی تشکیل شدند و بنگاه هایی که در مرحله اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی، خصوصی شدند کاملاً متفاوت است. برای مثال شرایط ویژه مالیاتی یا معوقات بانکی و بیمه ای و حتی تضامینی که دولت برای فاینانس طرح های استانی انجام داد همگی از بخش خصوصی دریغ شده و این تبعیض ها زمینه رقابت بین بنگاه ها را از بین برده است.

خواسته و اولویت بعدی، ایجاد زیرساخت های لازم برای توسعه صنعت فولاد کشور، به توازن رسیدن زنجیره و جهت دادن به سرمایه گذاری های جدید است. دولت در زمینه جهت دادن به سرمایه گذاری باید بخش خصوصی را محور سرمایه گذاری های جدید قرار دهد. به بیان ساده تر، سرمایه گذاری های دولت باید در حوزه فولاد محدود شوند و چه خوب می شود ایمیدرو به عنوان مالک بسیاری از معادن کشور، حوزه فعالیت خود را در اکتشافات محدود نماید و در مراحل بعد کار را به بخش خصوصی بسپارد. قطعاً اگر قرار باشد دولت به میزان فعلی در احداث واحدهای جدید در زنجیره فولاد ورود پیدا کند، قطعاً مشکلات موجود ادامه خواهند یافت و زمینه رقابت فراهم نخواهد شد.



مهمترین انتظار از دولت دوازدهم ارائه مشوق های صادراتی است



• مصطفی عبدالهی
مدیرعامل نورد فولاد تهران

به عنوان یک تولیدکننده از حضور دکتر شریعتمداری به عنوان یک صنعتگر استقبال می کنیم. امیدواریم دولت دوازدهم توجه ویژه ای به حوزه فولاد به عنوان یکی از صنایع مادر داشته باشد چراکه بهبود عملکرد این صنعت به خوبی در صنایع پایین دستی قابل مشاهده است.

انتظارات این است که راهکاری برای صادرات و توسعه آن ارائه شود. سوبسیدها و مشوق های صادراتی قطعاً سبب خواهد شد قدرت رقابت بالاتری در مقابل چین یا ترکیه داشته باشیم. می دانیم چین در حال خارج شدن از مدار صادرات است در نتیجه تقاضای فولاد به سمت سایر کشورها سوق پیدا می کند و ما هر چه بتوانیم سهم بیشتری از بازار عراق و افغانستان و سایر کشورهای منطقه به دست بیاوریم، مسلماً برای اقتصاد کشور بهتر بوده و اشتغال بیشتری نیز ایجاد می شود.

علاوه بر مشوق های صادراتی دولت باید در بخش زیرساخت، حمل و نقل، استرداد مالیات های صادراتی و حتی نظارت دقیق تر بر اعطای مجوزهای جدید جهت احداث واحدهای فولادی با جدیت بیشتری عمل کند. صدور مجوزهای بی رویه سبب اتلاف سرمایه شده در حالی که باید اعطای مجوز به ویژه برای واحدهای ذوب و نورد حساب شده و کارشناسی باشد.

همچنین انتظار ما از دولت دوازدهم این است که پروژه های عمرانی جدیدی را تعریف و راه اندازی نماید و ساخت و ساز را فعال کند تا مصرف و تقاضای داخلی فولاد بالا برود و محرکی برای کارخانه های فولاد جهت افزایش تولید و اشتغال شود.

اصلاح نظام بانکی و مالیاتی هدفگذاری و عملیاتی شود



• سید رضا شهرستانی
عضو هیئت مدیره انجمن
تولیدکنندگان فولاد ایران

انتظارات فولادی ها از دولت موارد و موضوعاتی زیادی است ولی یکی از موضوعات مهم در حال حاضر سیستم بانکی است. بهره های بالای بانکی در صنعت واقعاً توجیهی ندارد و صنعت قادر نخواهد بود با این بهره های بالا به حیات خود ادامه دهد. بهره های بالای بانکی معوقات زیادی ایجاد کرده و شرکت ها قادر به دریافت تسهیلات جدید نیستند. وام های جدید در این صنعت به معضل خورده و شرکت ها نمی توانند بدهی هایشان را تسویه نمایند و این خود باعث قفل شدن سیستم می شود. نکته دوم، مالیات بر ارزش افزوده است که در واقع به معضلی برای فولادسازان تبدیل شده است. چرا مانند بسیاری از کشورها که در زمان رکود اقتصادی، مالیات بر ارزش افزوده را صفر کرده اند تا صنعت رونق بگیرد، بر خورد نکنیم؟ در صورت پافشاری سازمان های مالیاتی و عدم بخشودگی های مالیاتی، لطمه ای که به صنعت وارد خواهد آمد جبران ناپذیر خواهد بود و بعضاً شاهد تعطیلی گسترده شرکت ها خواهیم بود.

موضوع دیگری که در بازار شاهد آن هستیم، رونق بازار فولاد در جهان است. در جهان رشد اقتصادی کشورها آغاز شده و همین رشد اقتصادی، رشد قیمت های جهانی را سبب شده است. چین به عنوان بزرگترین تولیدکننده فولاد و بازیگر اصلی این بازار، با وجود آنکه اعلام کرده با تعطیلی واحدهای آلاینده ۱۵۰ میلیون تن از ظرفیت فولاد خود را از چرخه خارج خواهد کرد اما شاهد ثبت رکورد تولید است و این به معنای بازگشت رونق اقتصادی است. با این وجود در ایران شاهد وضعیت بحرانی صنایع هستیم و تقاضا برای محصولات وجود ندارد. بنابراین در شرایط فعلی به شدت نیازمند تشویق صادرات هستیم و این یک ضرورت است.

نکته مهم دیگر تک نرخی شدن و آزاد شدن نرخ ارز است. تولیدکنندگان تمایل دارند این مسئله هر چه سریع تر اتفاق بیفتد چراکه سبب تقویت صادرات در مقابل واردات خواهد شد. اعتقاد بر این است که در کنار تامین نیاز داخل، بر روی محور صادرات نیز متمرکز شویم و در این راستا باید دولت و وزارت صنعت، معدن و تجارت مشوق هایی را در حوزه صادرات در نظر بگیرند.

با توجه به برنامه تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افاق ۱۴۰۴، صادرات ۲۵ میلیون تنی باید برنامه ریزی شود. پس از هم اکنون باید بر روی گسترش صادرات، یافتن بازارهای هدف صادراتی جدید و حفظ بازارهای قبل کار کنیم. البته عملکرد وزارت صمت در این باره مثبت بوده و همکاری های خوبی با صنعتگران داشته است.

هزینه های انرژی برای تولیدکنندگان فولاد تثبیت شود



• عباس دمیرچیلی
مدیرعامل شرکت پروفیل صنعت ماهان

با توجه به شرایط رکودی که بر بازار فولاد حاکم است، شاهد افزایش هزینه های تولید نظیر افزایش ۳۰ تا ۴۰ درصدی هزینه های برق، گاز و انرژی هستیم و این مسئله کار را برای تولیدکنندگان بسیار سخت کرده است.

بنابراین به عنوان یک تولیدکننده انتظار ما از دولت این است که از تولیدکنندگان صنایع انرژی بر مثل فولاد به ویژه در کاهش هزینه های تولید حمایت کند و اگر امکان کاهش این نرخ ها وجود ندارد، حداقل در شرایط فعلی آنها را تثبیت کند. علاوه بر این دوگانگی و آشفتگی در بازار شمش و عدم مدیریت این بازار از سوی فولادسازان بزرگ، شرایط را به گونه ای ساخته که با قیمت های فعلی شمش امکان خرید برای نوردکاران وجود ندارد و طبیعتاً متضرر خواهند شد.



چهار خواسته تولیدکنندگان فولاد از دولت



• احمد خورش

خوشبختانه شروع به کار دولت دوازدهم و سپس انتخاب وزیر صنعت، معدن و تجارت، نوید جدیدی برای بخش خصوصی بود. دکتر شریعتمداری دیدگاه مثبتی به بخش خصوصی و رویکرد صادراتی دارند و این مسئله را در جلسات متعددی که داشتیم مطرح کرده اند.

انتظارات ما از دولت، تداوم همین حمایت ها در حال و آینده از تولید و تولیدکننده است. دولت می تواند با

ایفای نقش نظارتی و حمایتی در کنار صنعت فولاد کشور قرار گیرد. تولید اکنون در وضعیت بحرانی است و بخش خصوصی به جهت حمایت هایی که از آن انجام نشده در شرایط بسیار متزلزلی قرار دارد. متأسفانه سیستم بانکی در بخش اعطای تسهیلات و همین طور بهره بانکی بالا، فشار زیادی را به بخش خصوصی واقعی وارد آورده و در آینده نزدیک مشکلات عدیده تری را برای خصوصی ها ایجاد خواهد کرد.

بنابراین خواسته های بخش خصوصی را می تواند در چند جنبه بررسی کرد. جنبه اول درمورد رفع موانع تولید، تسهیلات و بهره های بالای بانکی می باشد که قدرت رقابت را از ما گرفته و تولیداتمان را از حالت رقابتی خارج کرده است.

نوسازی بخش تولید و به روز شدن تکنولوژی ها خواسته دوم فولادسازان می باشد. اگر در زمینه تکنولوژی به روز شویم، پیشرفت بهتری در صنعت فولاد حاصل خواهد شد. متأسفانه اغلب واحدهای تولیدی ما از داشتن تکنولوژی های جدید رنج می برند. اکنون که ایران در زمان گذار و تبدیل شدن از یک واردکننده صرف به صادرکننده است، نیازمند تکنولوژی های روز دنیا می باشد تا بتواند در امر صادرات موفق عمل کند.

انتظار فولادسازان به ویژه بخش خصوصی این است که صادرات فولاد تداوم داشته باشد. البته در رابطه با صادرات مشکلات فراوانی وجود دارد و یکی از این مشکلات عدم امکان بازگشایی ال سی و اعتبارات ارزی است. این موضوع سبب شده فولادسازان ایرانی مجبور به فروش نقدی باشند که باب میل بسیاری از شرکت ها و کشورها نیست و بحث واسطه گری مطرح می شود. همین واسطه گری هزینه های زیادی را روی دوش صادرکننده ایرانی می گذارد. در نتیجه خواسته ما از دولت، رفع موانع بانکی، تسهیلات ارزی و گشایش اعتبارات به منظور حمایت از تولیدکننده و صادرکننده ایرانی است.

خواسته دیگر نیز تامین مواد اولیه به صورت مناسب در طول زنجیره ارزش از ابتدای حلقه یعنی سنگ آهن تا محصول نهایی به عنوان حلقه پایانی است. این مسئله توسط انجمن به درستی تدوین شده و امیدواریم در آینده نزدیک کلیه زنجیره فولاد از مواد اولیه مناسب و با کیفیت استفاده نمایند و امیدواریم دولت دوازدهم در این خصوص حمایت لازم را بعمل آورد.

اولویت دولت دوازدهم برقراری تعادل در زنجیره ارزش فولاد باشد



• محمد ایکاء

مدیرعامل شرکت فولاد تکنیک

اتفاقی که در سال های اخیر در زنجیره فولاد رخ داده که البته در سال های اخیر بر روی آن کار شده، عدم توازن در زنجیره ارزش است. بخشی از دلایل عدم توازن در زنجیره فولاد، به صدور حجم وسیع مجوزها در کشور و بعضاً غیرفعال بودن برخی از این واحدها باز می گردد که البته با ابطال بعضی

از آن ها، این چالش تا حدود زیادی برطرف شد. انتظار حلقه های مختلف زنجیره ارزش فولاد از دولت این است که این عدم توازن را با جدیت پیگیری و برقرار نماید. دولت، ایمیدرو و شرکت ملی فولاد در این سال ها زمان زیادی را بر روی زنجیره فولاد و برقراری و بازگشت توازن در آن صرف کرده اند و موفق نیز بوده اند و هر چه به سمت برقراری توازن پیش می رویم شاهد هستیم که نارضایتی کاهش می یابد.

در بخش توازن زنجیره فولاد، بزرگترین گلوگاه بحث سنگ آهن است. البته خوشبختانه ایمیدرو به فکر طرح مطالعاتی و اکتشافات افتاد و اکتشافات ۲۵۰ هزار کیلومترمربعی را در دستور کار قرار داد و آغاز کرد. از این رو امیدواریم که در این محدوده وسیع، حجم عظیمی از ذخایر موادمعدنی شناسایی شود که سنگ آهن نیز جزو آن خواهد بود چه آنکه در چند نقطه امیدبخش در ایران ذخایر خوب سنگ آهن شناسایی شده است.

اما این نگرانی وجود دارد که چنانچه مسئله سنگ آهن حل نشود، شاهد توقف کل زنجیره بعد از رسیدن به سند چشم انداز خواهیم بود. چرا که براساس مطالعات و محاسبات انجام شده، ذخیره فعلی سنگ آهن کشور تنها ۸ یا ۱۰ سال بعد از اقی ۱۴۰۴ جوابگوی نیاز واحدهای فولادی خواهد بود.



رئیس هیئت مدیره بورس کالای ایران: شفافیت اقتصادی با عرضه صنایع بالادست و پایین دست میسر می شود

دکتر شریعتمداری به عنوان فردی درآشنا و باتجربه در حوزه بازرگانی که دوره‌های نیز معاون اجرایی رئیس جمهور بوده اند، اگر بخواهند حرکتی در این زمینه انجام دهند، قطعاً با تدبیر و نگاه کارشناسی خواهد بود؛ البته تاکنون نیز همین گونه بوده است و دست اندرکاران عجولانه به این موضوع ورود پیدا نکرده اند که یک نمونه آن سازمان بورس است که چندین بار این موضوع در هیئت پذیرش مطرح شد و مدیران ارشد سازمان اظهار کردند که لازم است این موضوع بیشتر کار شود. اگر بخواهیم منافعی متوجه سهامداران باشد، این منافع باید به سود خود سازمان نیز باشد؛ به گونه ای نباشد که دسته ای از سهامداران در بالادست منافع سرشار ببرند و ندانند با آن سود کلان چه کنند و در پایین دست شرایط سخت و پیچیده ای حاکم باشد.

وضعیت عرضه صنایع بالادستی و پایین دستی در بورس کالا را چگونه ارزیابی می کنید؟

●● در واقع فولاد مبارکه اصفهان و ذوب آهن اصفهان بیشترین فشار را در عرضه در بورس تحمل می کنند و نگاه به سایرین نگاه در سایه بوده است ولی فکر نمی کنم درست باشد.

شرکت های بزرگ دغدغه ها و مشکلات بزرگتری دارند. این مسئله که این شرکت ها محصولاتشان را در بورس کالا عرضه می کنند، نشان می دهد می خواهند معاملات شفاف بشود و امکان دسترسی به محصولات برای همگان یکسان باشد و در بازار سرمایه برای سهامداران اعتماد را حاکم کنند. این شرکت ها هر سال باید بابت این رفتارشان تندیس دریافت کنند؛

برای نمونه، فولاد مبارکه در بازار سرمایه جایگاه بسیار خوبی دارد و توانسته اعتماد سهامداران را جلب کند. چشم انداز توسعه در فولاد مبارکه مبین این موضوع است که مدیران این شرکت به خوبی سمت وسوی توسعه را می شناسند و با چشم باز حرکت می کنند اما می بینیم بعضاً از جاهای مختلف مورد حمله قرار می گیرند. درحالیکه موضوع ساده است و از آنها خواسته شده محصولاتشان را در بورس بفروشند و روشن کنند از مواد اولیه ای که می گیرند چه درصدی را تبدیل به محصول می کنند؟ چقدر وارد می کنند؟ با چه نرخی از بازار خرید می کنند؟ آیا همه را تولید می کنند؟ همه این مسائل به شفاف سازی نیاز دارد که اگر وارد بورس شوند، خودبه خود شفافیت صورت می گیرد.

صحبت ما در مورد بالادست هم در جهت تأمین مواد اولیه مثل سنگ آهن و زغال درست است؛ اما ما نمی دانیم پایین دست چه خبر است؟ باید آنها بیایند شرایط شان را شفاف روی تابلوی بورس بیاورند. سپس اگر در این شرایط احساس شود در حق آن ها اجحاف می شود، می توان وارد شد اما به نظر می رسد چنین چیزی نیست؛ چراکه اگر غیر از این بود، آنها هم محصولاتشان را روی تابلو بورس عرضه کرده بودند.

بورس کالا بازار متشکل و منسجمی است که تعداد زیادی از عرضه کنندگان کالای خود را در آن عرضه می کنند. در این بورس ها معمولاً کالاهای خام و فراوری نشده مانند فلزات، پنبه، گندم، برنج و... داد و ستد می شوند. یکی از مزایای بورس کالا، حضور نهادهای نظارتی و تنظیم گری است که تمامی تولیدکنندگان،



مصرف کنندگان و تجار کالا با حضور این نهادها، از مزایای مرتبط با قوانین و مقررات حاکم بر بورس برخوردار می شوند. در این باره با منصور یزدی زاده، رئیس هیئت مدیره بورس کالای ایران گفت وگویی انجام دادیم.

دیدگاه شما در مورد مباحث مطرح شده از سوی شورای رقابت بر سر قیمت گذاری برخی محصولات فولادی چیست؟

●● یکی از دلایل توسعه صنعت فولاد کشور وجود منابع زغال، سنگ آهن، گاز و برق بوده که یک مزیت برای صنعت فولاد کشور به شمار می آید. طبیعی است که به دلیل شرایط خاص ناشی از رشد جمعیت و انتظار برای ایجاد اشتغال نسل جوان در کشور، شرکت های فولادی به دلیل نوع فرایندشان، در موضوع اشتغال زایی مورد توجه قرار می گیرند. فولاد مبارکه و ذوب آهن اصفهان که به نوعی هدایتگر بازار داخلی هستند، ناچارند نیروی مازاد بر نیاز خود استخدام کنند. اگر قرار بر این باشد که این دو شرکت اضافه بر نیازشان در مقایسه با شرکت های مشابه خارجی نیرو استخدام و جذب کنند، این جنبه باید به عنوان مسئولیت اجتماعی این شرکت ها در نظر گرفته شود. طبیعتاً در زنجیره تأمین نیز باید بسیار احتیاط کرد که قیمت گذاری مواد اولیه که به یمن وجود منابع غنی سنگ آهن و زغال و گاز و برق، به عنوان زیرساخت های توسعه فولاد کشور به آنها می بالیم، به سمتی رود که به نفع تولیدکننده هم باشد. من فکر می کنم یک راه این است که همه چیز را آزاد کنیم و بگوییم قیمت گذاری ها واقعاً آزاد باشد و این شرکت ها نیز اگر نیروی مازاد دارند، آزادانه بتوانند تعدیل کنند. نمی شود ما بخشی را مطابق با مسئولیت اجتماعی بپذیریم و از سوی دیگر بخواهیم قیمت محصولات را با فرمول های جهانی انطباق دهیم و مثلاً قیمت سنگ آهن و کنسانتره را به روز حساب کنیم. اینها نیازمند بررسی های بیشتر است و موضوع ساده ای نیست که برخی به راحتی بیان می کنند.

سیاست های دولت جدید و وزارتخانه را در این زمینه چگونه ارزیابی می کنید؟

●● فکر نمی کنم تغییر چندانی در سیاست گذاری ها باشد؛ چراکه آقای



مدیرعامل بورس کالای ایران برای شفافیت در زنجیره فولاد پیشنهاد داد:

کل زنجیره فولاد در بورس کالا عرضه شود

قیمت آن هم مشخص باشد و این در بورس کالا می تواند اتفاق بیفتد.

تخصیص مناسب به صنایع پایین دستی یکی از مأموریت های بورس کالا است

دکتر سلطانی نژاد در مورد مزیت های عرضه محصولات فولادی از طریق بورس کالا برای مصرف کنندگان گفت: عرضه محصولات فولادی در بورس کالا اطمینان خاطر از تامین مواد اولیه را در بین خریداران افزایش می دهد و همین طور بحث تخصیص و اینکه چه فردی آن را خریداری کرده نیز مشخص می شود. یعنی گذشته از بحث شفافیت، یکی از کارکردهای بورس کالا بحث تخصیص است.

وی ادامه داد: تخصیص و توزیع مناسب و مؤثر کالای واسطه ای بین صنایع پایین دستی یکی از مأموریت های بورس کالا است. در مورد کالایی مانند ورق های فولادی، علاوه بر کشف قیمت، موضوع تخصیص آن هم بسیار مهم است که چگونه به صنایع پایین دستی تخصیص پیدا می کند و این مسئله تنها شامل ورق های تولید داخل نبوده بلکه ورق های وارداتی را هم شامل می شود.

تکذیب شایعه دخالت در فرایند قیمت گذاری و گرایش بنگاهی

سلطانی نژاد همچنین در مورد شایعات در مورد فشارهای برخی از افراد بر روی تصمیمات بورس کالا توضیح داد: چنین موضوعاتی به هیچ وجه صحت ندارد. بورس کالا تحت نظارت سازمان بورس فعالیت می کند و تمامی مقررات بورس کالا توسط سازمان بورس و شورای عالی بورس تصویب می شود. نظارت مؤثری هم وجود دارد و دغدغه ای بابت اینکه هیئت مدیره بخواهد بر فرایند کشف قیمت دخالت داشته باشد یا در تصمیمات مؤثر بر بازار ورود کند وجود ندارد.

مدیرعامل بورس کالای ایران در پایان اظهار کرد: هیئت مدیره ما فراتر از موضوع بنگاه و مؤسسه خودشان به بورس کالا نگاه می کنند و من به جرئت می توانم بگویم کلیه تصمیمات اتخاذ شده بدون لحاظ منافع بنگاه یا صنایع خاصی اتخاذ شده است.

دکتر حامد سلطانی نژاد، مدیرعامل بورس کالای ایران با اشاره به شفافیت فعالیت های اقتصادی در بورس کالا اظهار داشت: در خصوص شفاف سازی بورس کالا این مسئله تنها نباید مخصوص صنایع بالادستی باشد؛ بلکه صنایع پایین دستی هم باید با شفافیت در حوزه تولیدشان گام بردارند.



وی تصریح کرد: اگر می خواهیم در حوزه صادرات شفاف باشیم، باید واردات شفاف داشته باشیم. همچنین نحوه قیمت گذاری و نحوه تخصیص محصولات وارداتی هم باید مشخص باشد که مطمئنم در عرصه بورس این اتفاق می تواند بیفتد.

رعایت منافع واحدهای بالادستی و پایین دستی هر دو در بورس امکان پذیر است

دکتر سلطانی نژاد با اشاره به اینکه طی چند سال اخیر شاهد عرضه محصولات فولادی در بورس کالا بودیم افزود: رعایت منافع واحدهای بالادستی و پایین دستی هر دو در بورس امکان پذیر است و ما می توانیم با یک روش میانه ای که منافع هر دو طرف رعایت شود به یک مدل کشف قیمت مناسب در بورس برسیم.

وی خاطرنشان کرد: حتی مدتی است که امکان عقد قراردادهای بلندمدت در بورس کالا برقرار شده و چه در فرایندهای داخلی و چه در فرایندهای بین المللی، مثل صادرات و واردات، انعقاد قراردادهای بلندمدت امکانپذیر شده است.

کل زنجیره فولاد در بورس کالا عرضه شود

مدیرعامل بورس کالای ایران در ادامه بیان کرد: بهتر آن است که کل زنجیره فولاد در بورس کالا عرضه شود و شفاف سازی تنها بخشی از ساختار زنجیره تولید به صلاح زنجیره تولید نیست بلکه باید کل زنجیره شفاف باشد و فرایند کشف





فولادی ها ریسک و نقدینگی خود را با ابزارهای نوین مالی مدیریت کنند

می باشد، به جز در هنگام نوسانات کوتاه مدت، همواره در بازار فولاد حاکم بوده است.

ابزارهای نوین مالی در صنعت فولاد جایگاه خود را پیدا کند

حرکت به سمت ابزارهای نوین مالی در بورس کالای ایران به مانند بسیاری دیگر از بورس های کالایی جهان در قالب توسعه معاملات مشتقه خود را نشان داده است که در این مسیر توسعه کمی معاملات آتی بر روی دارایی های جدید و راه اندازی معاملات اختیار مهمترین گام های بورس کالای ایران است.

الهی فرد در این زمینه به چیلان گفت: یکی از اهداف نوآوری های مالی کمک به پوشش ریسک فعالان بخش واقعی اقتصاد، جذب نقدینگی و حرکت به سمت خروج از رکود صنایع است با این حال استفاده از ابزارهای نوین مالی در صنعت فولاد هنوز جایگاه خود را پیدا نکرده و تنها در چند مورد محدود آن هم توسط ذوب آهن اصفهان صورت پذیرفته است.

وی اظهار داشت: به نظر می رسد برای فراگیر شدن و استفاده انبوه از ابزارهای نوین مالی در بازار فولاد هنوز شرایط لازم فراهم نمی باشد و تا فراهم شدن شرایط مزبور هنوز زمان لازم است.

تأثیر تغییر شرایط صادراتی بر عرضه و تقاضای داخلی فولاد

مدیرعامل و عضو هیئت مدیره شرکت کارگزاری سی ولکس کالا در پاسخ به این سوال که آیا روند رو به رشد معاملات در رینگ صنعتی و معدنی بورس کالا می تواند نویدبخش ظهور نشانه های رشد تقاضا و در نتیجه بازگشت رونق به بخش مسکن و فولاد باشد؟ گفت: گرچه تقاضا برای محصولات فولادی تاحدودی افزایش یافته است ولی به نظر می رسد تقاضای فعلی عمدتاً تقاضای سفته بازی است که عمدتاً ناشی از افزایش قیمت های جهانی فلزات از جمله فولاد و نه تقاضای مصرف کنندگان، طی ماه های اخیر بوده است.

وی ادامه داد: لازم به ذکر است افزایش صادرات فولاد که طی یک سال اخیر نسبتاً چشمگیر بوده است، نیز نقش غیر قابل انکاری در تنظیم عرضه و تقاضای داخلی فولاد از طریق کاهش عرضه محصولات فولادی به بازار داخلی داشته است. همچنین تأثیر حمایت تعرفه ای دولت از تولیدکنندگان داخلی فولاد که قیمت تمام شده واردات فولاد به کشور را افزایش داده و رقابت پذیری تولیدکنندگان داخلی در برابر واردات را افزایش داده است، نیز نباید نادیده گرفته شود.

الهی فرد در خاتمه تأکید کرد: تقاضای واقعی بازار مستلزم ازدیاد ساخت و سازها و افزایش بودجه های عمرانی کشور است که هم اکنون نشانه هایی از این موضوع به چشم نمی خورد.

به اعتقاد فعالان بازار ابزارهای نوین مالی از جمله انتشار اوراق سلف موازی استاندارد یا گواهی سپرده کالایی ظرفیت های قابل توجهی را در اختیار بنگاه های تولیدی جهت تامین مالی مستقیم آنها از طریق بازار سرمایه قرار داده و پوشش ریسک فعالان اقتصادی را انجام می دهد.



محمود رضا الهی فرد، مدیرعامل

و عضو هیئت مدیره شرکت کارگزاری سی ولکس کالا پیشنهاد می دهد: شرکت های فولادی نیز از این ابزارهای نوین مالی جهت پوشش ریسک و نقدینگی خود استفاده نمایند. اگرچه برای فراگیر شدن این ابزارها و استفاده انبوه از آنها در بازار فولاد نیازمند برخی شرایط هستیم که آنها نیز زمان بر است.

بازار فولاد با بورس عادلانه تر شد

محمود رضا الهی فرد، مدیرعامل و عضو هیئت مدیره شرکت کارگزاری سی ولکس کالا در مصاحبه با خبرنگار چیلان به نقش بورس کالای ایران در حذف رانت و دلالتی به ویژه در حوزه فولاد اشاره داشت و گفت: قبل از تأسیس بورس فلزات و یا بورس کالای فعلی، بازار محصولات فولادی در اختیار تعداد معدودی تاجر قرار داشت. این افراد محصولات فولادی را در زمان های خاص و با قیمت های پایین خریداری و در اختیار می گرفتند و همواره با قیمت های به مراتب بالاتر به مصرف کنندگان می فروختند و از این رهگذر سودهای سرشار و کلان نصیب خود می ساختند. حال آنکه کارخانجات تولیدکننده محصولات فولادی بویژه تولیدکنندگان محصولات نهایی فولاد از قبیل تیرآهن و میلگرد فولادی، سودی از فروش محصولات خویش نمی بردند. با تأسیس بورس فلزات در سال ۸۲ و سپس بورس کالای ایران، بازار فولاد عادلانه گردید و سودهای نامتعارف واسطه گری و رانت های آن حذف گردید.

وی افزود: دسترسی مصرف کنندگان و متقاضیان محصولات فولادی به تولیدات کارخانجات با شرایط مساوی برای همه، چه در سطح خرد و چه در سطح کلان فراهم و تقاضای قیمت خرده فروشی و عمده فروشی محصولات فولاد به حدود سه درصد تنزل یافت که این مهم منافع تولیدکننده و مصرف کنندگان را در پی داشته است. این موضوع یعنی کاهش اختلاف قیمت خرده فروشی و عمده فروشی فولاد به حدود سه درصد که متضمن منافع تولیدکنندگان و مصرف کنندگان



بورس کالا فضای مذاکره بین فروشنده و خریدار را فراهم می کند

تصریح کرد: بورس کالا راه اندازی شد تا قیمت گذاری ها بر اساس عرضه و تقاضا انجام شود. اگر قرار است شورای رقابت قیمت ورق را مدیریت کند، باید قیمت مواد اولیه فولادسازها مانند سنگ آهن و حتی گاز را هم مدیریت کند.

وی تصریح کرد: در بورس کالای ایران در حقیقت بالا و پایین صنعت با هم دیده می شود چون به صورت یک زنجیره در حال فعالیت است.

سیحانی خاطرنشان کرد: در حقیقت بورس نقشی در تعیین قیمت ندارد و فروشنده و خریدار در کنار هم به توافق می رسند و بورس کالا فقط فضای مذاکره را فراهم می کند. وی با اشاره به اینکه فولاد مبارکه هم نقشی در تعیین قیمت ندارد، تأکید کرد: برخی برای بهره برداری های خاص خود، آب را گل آلود می کنند.

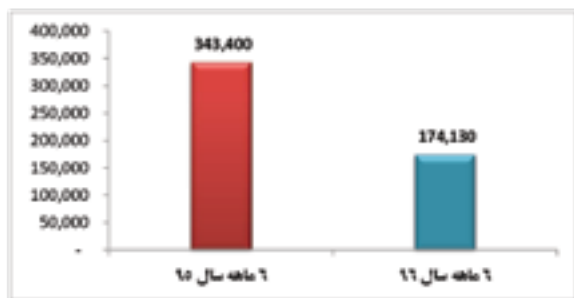
دکتر بهرام سیحانی، مدیرعامل فولاد مبارکه اصفهان با بیان اینکه اقتصاد پارامترهای مختلفی دارد و نمی توان برخی را کنترل و برخی را نادیده گرفت به اهمیت بورس کالا در سیستم اقتصادی کشور پرداخت.



مدیرعامل فولاد مبارکه با تأکید بر اینکه سیستم قیمت گذاری و شورای رقابت در روند قیمت گذاری محصولات فولادی و به ویژه ورق جواب نمی دهد،

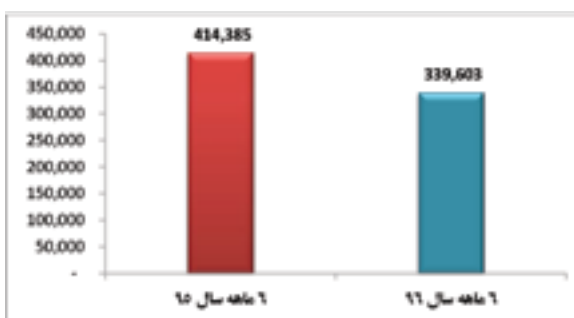
مقایسه حجم معاملات شمش و میلگرد در ۶ ماهه سال ۱۳۹۶ و مقایسه با مدت مشابه سال گذشته

حجم معاملات شمش



نام شرکت	حجم معاملات شمش	
	۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۶	۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۵
فولاد خوزستان	۲۳۳,۸۰۰	۱۹۱,۹۳۰
ذوب آهن اصفهان	-	۱۰,۰۰۰
گنبد جنوب کیش	-	۲۹,۹۰۰
مجموع	۲۳۳,۸۰۰	۲۱۱,۸۳۰

حجم معاملات میلگرد



نام شرکت	حجم معاملات میلگرد	
	۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۶	۶ ماهه نخست سال ۱۳۹۵
ذوب آهن اصفهان	۲۳۶,۱۹۳	۲۰۱,۷۷۳
فولاد سید فراب کویر	۲۲۰	-
صنایع فولاد کرمان	۱,۱۰۰	-
فولاد آذربایجان	۱,۵۳۰	۱,۷۶۰
فولاد خراسان	۶۶۰	۹,۷۰۶
صنایع فولاد	-	۱,۹۱۰
مجموع	۲۳۹,۶۰۳	۲۱۴,۱۴۹



مدیر عامل شرکت فولاد آذرماهان به چیلان
خبر داد:

در حال مطالعه در خصوص انتقال تکنولوژی و افزایش راندمان در تولید فولاد هستیم



بهره گیری از ابزارهای مدیریتی نوین و مهندسی معکوس، سیستم های جدید را روی ماشین آلات پیاده سازی نماییم.

به عنوان یک کارآفرین موفق، دیدگاه شما نسبت به یک مدیریت موفقیت چیست؟

همواره مبنای ذهنی بنده اعتقاد به این بوده است که انسان با خواستن و دیدن و تلاش و پشتکار به هر جایی که بخواهد می تواند برسد. همچنین در فولاد آذرماهان سعی بر آن شده است که با بهره از ایده های خلاقانه و اجرایی کردن ایده ها در کنار استفاده از علم روز دنیا در صنعت فولاد، ماموریت اصلی شرکت که تولید محصول کیفی است را محقق نماییم.

چه برنامه ها و طرح های توسعه ای برای فولاد آذرماهان در نظر دارید؟

در مقوله فولادسازی همواره طرح توسعه وجود دارد چرا که این صنعت زنجیره ای بوده و همواره می توان برای آن طرح توسعه ای متصور بود. پیش نیاز برنامه ریزی طرح های توسعه فاز مطالعاتی قبل از آن است که می بایست در آن کلیه جوانب در نظر گرفته شود ما هم اکنون در فولاد آذرماهان در همین راستا در حال مطالعه زنجیره بالا دستی و پایین دستی هستیم تا با انتقال تکنولوژی روز و به روز رسانی ابزارهای مدیریتی بتوانیم توسعه مطلوبی داشته باشیم.

«دکتر حسینی پس از گذراندن تحصیلات آکادمیک در رشته های مهندسی مکانیک و دکترای مدیریت و به مدد سوابق کاری قبلی اقدام به تاسیس شرکت قلمروی اندیشه در زمینه صنعت نفت و گاز نمود و در راستای کارآفرینی اقدام به تاسیس شرکت فولاد آذرماهان نمودند. شرکتی که در مدت زمان کوتاهی با ممارست ایشان و مهندسان و نیروهای متخصص بکار گرفته شده به عنوان یکی از شرکت های فولادی موفق و پیشرو در شمال شرق کشور اقدام به تولید شمش فولادی می نماید. چیلان به گفت و گو با این مدیر و فعال اقتصادی نشسته است.

دکتر سید حسین حسینی می گویند: ما یاد گرفتیم کار کنیم و تلاش و کوشش؛ ما یاد گرفتیم که ایجاد اشتغال نماییم. شاید سرمایه گذاری انجام شده در بخش بازرگانی بیشتر سود داشت ولی تولید و کارآفرینی و توسعه این مرز و بوم حکایتی دیگر دارد.

جناب دکتر حسینی اطلاعات مختصری در خصوص سوابق خود و شرکت فولاد آذرماهان و محصولات تولیدی ارائه نمایید.

اینجناب سید حسین حسینی، موسس شرکت های قلمروی اندیشه و شرکت فولاد آذرماهان هستم که شرکت قلمروی اندیشه در زمینه نفت و گاز و شرکت فولاد آذرماهان در زمینه فولاد هم اکنون فعال هستند. در حال حاضر محصول اصلی شرکت فولاد آذرماهان تولید شمش فولاد در سایزهای مختلف است که در فاز توسعه این شرکت به زنجیره بالادستی و پایین دستی ورود خواهد کرد.

شرکت فولاد آذرماهان در مدت زمان کوتاهی راه اندازی شده و رشد یافت. دلیل این پیشرفت را چه می دانید؟

بله صحیح است، از مهم ترین دلایل رشد شرکت فولاد آذرماهان می توان به اعتقاد به قدرت منابع انسانی و پشتکار مدیران و پرسنل شرکت اشاره کرد. این کارخانه از ایده تا تولید شمش حدود یک سال و نیم زمان برد و علیرغم اینکه تجربه خاصی در زمینه تولید شمش وجود نداشت با این حال با یک برنامه ریزی صحیح و تلاش در جهت بومی سازی دانش دانش ریخته گری و ماشین آلات توانستیم ضمن تولید محصول کیفی به تکنولوژی مربوطه نیز تسلط یافته و حتی با



داخل عبور از سیاست‌های انقباضی و رفع مشکلات اخذ درآمدهای نفتی عامل اجرایی شدن پروژه‌ها می‌شود و از طرفی افزایش صادرات فولاد عامل افزایش قیمت داخلی خواهد بود.

لطفاً دیدگاه خود را نسبت به رونق و توسعه صنعت فولاد کشور تشریح فرمایید.

تنها راهکار توسعه و رشد پایدار صنعت فولاد انتقال تکنولوژی به صنعت فولاد است. ما بایستی با کمک علم روز هزینه‌ها را کاهش داده و سربار را کم کنیم لذا استفاده از دانش موجود در فولادسازی دنیا و بومی‌سازی این دانش در کنار بهره‌گیری از سیستم‌های کنترلی و مانیتورینگ فرآیندها می‌تواند به کاهش بهای تمام شده تولید انجامیده و زمینه ساز رشد صنعت شود. در حوزه سیاست‌گذاری نیز ارتباطات با تولیدکنندگان باید قوی‌تر بوده و نیز سیاست‌های کلی در زمینه زنجیره فولاد باید منطبق با هم بوده تا رشد صنعت در داخل را به همراه داشته باشد.

به نظر شما دغدغه‌های اصلی فعالان اقتصادی و تولیدکنندگان چه مواردی است؟

دغدغه اصلی فعالان اقتصادی در ایران عدم ثبات و وحدت رویه قوانین و موازین است، چنانچه قوانین برای همه به صورت یکسان اجرا شود، دقت تصمیم‌گیری را بالا می‌برد. کمبود نقدینگی و نرخ بهره‌های بانکی دیگر عاملی است که جذابیت مقوله تولید را برای تولیدکنندگان کم کرده است. همچنین سیاست‌های متغیر و عدم وجود راهبردهای بلندمدت در صنعت نیز موجب سردرگمی صاحبان صنایع گردیده است به طوریکه امکان هدف‌گذاری و برنامه‌ریزی بلندمدت و پایدار وجود ندارد. گرچه در حوزه فولاد نتایج جلسات انجمن تولیدکنندگان فولاد امیدوارکننده است ولی باز هم انتظار تولیدکنندگان بسیار فراتر از این است.

در پایان اگر صحبت تکمیلی دارید بفرمایید؟

در پایان از نشریه چیلان کمال تشکر را دارم که به عنوان تریبونی برای فولادسازان زمینه ساز اطلاع‌رسانی و همبستگی خانواده فولاد گردیده است. امید است که صنعتگران عرصه فولاد، انجمن تولیدکنندگان فولاد را خانه واقعی خود قلمداد نمایند تا با اتحاد و همبستگی بتوانیم ضمن راه‌اندازی طرح‌های توسعه به کارآفرینی و ارزآوری برای کشور عزیزمان بپردازیم.

آقای دکتر، مزیت‌های رقابتی شرکت فولاد آذرماهان چیست؟

مهمترین ویژگی فولاد آذرماهان در عرصه رقابت، تمرکز بر کیفیت محصولات است که در این خصوص با تلاش‌های انجام شده و استفاده از فناوری‌های نوین و به‌گواه مصرف‌کنندگان محصولات تولیدی از کیفیت مطلوبی برخوردارند و موجبات رضایتمندی مشتریان را فراهم آورده است. همچنین نظر به اینکه محصول تولیدی به عنوان ماده اولیه کارخانه‌های نورد می‌باشد لذا در فولاد آذرماهان سعی کرده ایم بر اجرای تعهدات و تامین به موقع شمش مورد نیاز نوردکاران اهتمام داشته باشیم.

وضعیت شرکت شما در حوزه واردات مواد اولیه و صادرات محصول چگونه است؟

واحد تحقیق و توسعه شرکت فولاد آذرماهان همواره به دنبال انتقال و به‌کارگیری فناوری روز دنیا بوده است و طی تحقیقات و مراودات به عمل آمده مواد و تجهیزاتی اعم از نسوزها، قالب‌ها و دیگر تجهیزات جانبی که به افزایش راندمان تولید کمک می‌کنند شناسایی و حتی در زمان تحریم واردات آنها صورت گرفته است که اثرات مطلوبی در افزایش راندمان تولید داشته است.

چشم‌انداز بازار فولاد ایران و جهان را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

در نگاه بلندمدت جمعیت جهان رو به افزایش است و قوانینی مانند رفع قانون تک‌فرزندی در چین این عامل را تشدید می‌کند که با توجه به سرانه مصرف فولاد، افزایش جمعیت از عوامل افزایش تقاضا برای فولاد است. همچنین در سطح بین‌المللی بازیگران اصلی فولاد به دنبال رشد صنعت هستند که در همین راستا در سال ۲۰۱۶ دولت چین با تزریق نقدینگی به رشد شاخص‌های کلان و رشد کانون‌های مصرف فولاد چین و در نهایت به تحرک بازار فولاد کمک کرد. همچنین در منطقه نیز جنگ افروزی‌های به وجود آمده و نیاز به بازسازی سوریه و عراق میزان تقاضا برای فولاد را بالا خواهد برد. از طرفی با توجه به سرمایه‌گذاری بالا و آلاینده بودن تولید فولاد اشتیاق چندانی برای تولید بیشتر نمی‌باشد لذا تقاضا به نسبت عرضه بیشتر خواهد شد و صنعت فولاد با رشد چشمگیری روبه‌رو خواهد شد.

ایران نیز در صنعت فولاد، کشور تاثیرپذیری محسوب می‌شود و درهم ریختگی بازار جهانی فولاد بر بازار داخلی فولاد نیز تاثیر دارد. در بازار





نایب رئیس فیدار کیان فولاد در
گفت و گو با چیلان:

به دنبال تأمین نیاز و توسعه صادرات فولادسازان ایرانی هستیم

شرکت Sidenor در چه زمینه ای فعال است؟

شرکت Sidenor با هفت (۷) سایت صنعتی-تولیدی فعال در اسپانیا دارای سبد محصولی به قرار ذیل می باشد:

۱. محصولات طول فولادی: انواع گریدهای خاص فولادی (کربنی، آلیاژی و میکروآلیاژی) به شکل های کلاف ساده، میلگرد ساده، تخت و RCS از طریق فرآیند تولیدی نورد گرم و فورج، محصولات طولی سرد نورد شده و عملیات حرارتی شده.
۲. محصولات طول فولاد ضد زنگ: انواع گریدهای فولادهای ضد زنگ به شکل های کلاف ساده، میلگرد ساده، تخت و RCS از طریق فرآیند تولیدی نورد گرم و فورج.
۳. محصولات رول، مخصوص فرآیندهای ماشین کاری (مانند شفت های صنعتی)
۴. قطعات ریخته گری و فورج

ظرفیت تولید سالیانه این شرکت در حدود ۹۰۰ هزار تن در سال می باشد که از این مقدار ۸۰۰ هزار تن مربوط به محصولات طولی، ۸۵ هزار تن محصولات فورج و ۱۵ هزار تن محصولات ریخته گری می باشد. این شرکت از جمله شرکت های مجموعه PS (پژو-سیترئون) در اروپا می باشد و از لحاظ دامنه کاربرد محصولات می توان به صنایع خودرو و ماشین سازی، مجموعه حمل و نقل ریلی، صنایع فولادسازی، انرژی، نفت و گاز اشاره نمود. بازارهای اصلی محصولات این شرکت، تولیدکنندگان خودرو و باقی صنایع در کشورهای اروپا و آمریکا می باشد. همچنین پس از جدایی از هلدینگ Gerdau، این شرکت به منظور بسط و گسترش بازار تامین و جابجایی به نیاز مشتریان به مواد اولیه محصولات فولادی طولی با گریدهای خاص، مجوز صادرات به ایران را از وزارت بازرگانی کشور اسپانیا اخذ نموده اند.

شرکت Sidenor به عنوان یکی از پیشروان صنعت فولاد اروپا در زمینه فولادهای کیفی و همچنین یکی از مراجع اصلی تولید قطعات فورج و ریخته گری در جهان می باشد. در سال ۲۰۱۶ فروش سالیانه این شرکت ۷۶۹ هزار تن بوده که از این مقدار ۷۳۱ هزار تن فروش محصولات فولادی، ۲۱ هزار تن فروش محصولات فولاد ضد زنگ و ۱۷ هزار تن فروش محصولات فورج و ریخته گری می باشد.

« شرکت بازرگانی بین المللی فیدار کیان فولاد توزیع کننده محصولات فولادی از مواد اولیه تا مقاطع مورد کاربرد در صنایع مختلف می باشد، خط مشی اصلی فعالیت این شرکت، صادرات محصولات فولادی از ایران و کمک به صنعت داخل می باشد. خانم میرزا جانی، نایب رئیس هیئت مدیره فیدار کیان فولاد به چیلان در زمینه فعالیت های این شرکت و برنامه های آن توضیحات بیشتری می دهد. وی اهداف کلی و خط مشی اصلی شرکت را کمک به صادرات و تامین نیاز مشتری داخل می داند.

خانم میرزاجانی توضیح مختصری درمورد تاریخچه و فعالیت ها و محصولات شرکت فیدار کیان فولاد بفرمایید.

فعالیت اصلی فیدار کیان فولاد تقریباً از اواسط ۲۰۱۵ در خارج از ایران آغاز شد و ارتباط قوی با فعالان عرصه فولاد جهانی، باعث گردید که ارتباط پایدار با مصرف کنندگان و تولیدکنندگان خرد و کلان محصولات فولادی برقرار شود. براساس فعالیت روبه گسترش این شرکت، بانک اطلاعاتی خوبی از مشتریان و تولیدکنندگان در بازارهای هدف اروپا، خاورمیانه، آسیا دور و میانه، آفریقا و آمریکا جمع آوری شده است.

فیدار کیان فولاد یک شرکت بازرگانی با هدف و خط مشی کسب رضایت مشتریان و کمک به صادرات از ایران می باشد. این شرکت همواره به دلیل اعتماد مشتریان خارج از ایران، دریافت کننده حجم بالایی از نیازمندیهای مشتریان به جهت تامین از داخل ایران می باشد. بدین ترتیب هدف اصلی فعالیت این شرکت یعنی کمک به صادرات از ایران محقق می گردد. از سوی دیگر در زمینه تامین محصولات فولادی مورد نیاز صنایع مختلف در خدمت مشتریان داخل ایران می باشد. بدین ترتیب هدف و خط مشی فعالیت اصلی این شرکت، یعنی واردات مایحتاج صنعت فولاد و محصولات فولادی کشور و همچنین صادرات محصولات فولادی از ایران تامین می گردد.

این شرکت به دلیل فعالیت بین الملل خود، با تولیدکنندگان مطرح جهان در ارتباط پایدار می باشد. در همین راستا نماینده رسمی مجموعه شرکت های Sidenor S.L و Evraz در ایران هستیم.



اوکراین، آمریکا، چک، ایتالیا و آفریقای جنوبی در حال تولید می باشند. این شرکت همواره جز ۲۰ تولیدکننده اول جهان و صادرکننده محصولات فولادی نیمه تمام (اسلب، شمش و بلوم)، محصولات سازه ای طویل و تخت، ریل راه آهن برای بازارهای اروپا و آسیا بوده است.

سبد محصولی این شرکت بسیار گسترده است و برای داشتن اطلاعات کامل محصولات این شرکت می توان به وبسایت فیدار کیان فولاد مراجعه نمود اما بخشی از سبد محصولی شرکت EVRAZ عبارتند از انواع محصولات ریلی، انواع محصولات سازه ای مانند مقاطع U، Z و H، انواع میلگردهای آج دار و ساده، انواع تیرهای I و ANGLES، شمش و بلوم، اسلب و مواد معدنی و وانادیوم.

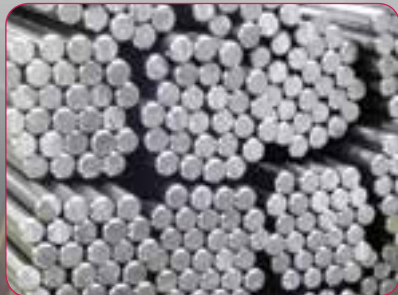
برطبق گزارش سالیانه مربوط به نیمه نخست سال ۲۰۱۷، شرکت EVRAZ با ۱۴ سایت تولیدی در کشورهای CIS و روسیه و آمریکای شمالی، دارای آمار تولیدی به قرار ذیل می باشد:

- تولیدکننده اول ریل راه آهن در آمریکای شمالی با سهم تولید ۳۲ درصد از تولید کل

میزان درآمد حاصله در سال مذکور ۶۶۹ میلیون یورو بوده که این محصولات در کارخانجات AZKOI- و BASAURI، VITORIA، REINOSA، TIA تولید می شود، تعداد افراد شاغل در این چهار سایت تولیدی، ۲ هزار و ۲۳۴ نفر می باشد. همچنین در سه سایت صنعتی دیگر این شرکت (POLINYA، MALTZAGA، LEGUTIANO) تعداد ۱۵۴ نفر مشغول به فعالیت هستند و محصولات طولی سنگ زده شده، عملیات حرارتی شده و سرد نورده شده در آنها تولید می شوند. میزان فروش این کارخانجات در سال ۲۰۱۶ به میزان ۷۶ هزار و ۲۰۰ تن به ارزش ۷۵ میلیون دلار گزارش شده است. دفاتر فروش اصلی این شرکت در اسپانیا، آلمان، فرانسه، ایتالیا و انگلستان می باشد.

اما شرکت EVRAZ، این شرکت در چه زمینه های فعال است؟

شرکت EVRAZ یکی از بزرگترین تولیدکنندگان مواد معدنی و فولادی در جهان می باشد، کارخانجات تولیدی این گروه در کشورهای روسیه،





میلیمتر، عرض ۱۲۸۰-۱۰۵۰ و ۲۷۰۰-۱۵۰۰ میلیمتر اشاره نمود. در زمینه شمش، شرکت قادر است انواع گریدهای استانداردهای STM، GOST، EN، BS4449 و SAE را تولید کند. از جمله مشخصات تولیدی در کارخانه های ZSMK، NTMK و DMZ این گروه می توان به ابعاد سطح مقطع شمش و بلوم از ۱۰۰x۱۰۰ تا ۲۲۰x۲۲۰ میلیمتر اشاره نمود.

نقل و انتقال مالی به چه صورت انجام خواهد شد؟

در مورد نقل و انتقال مالی از دو شرکت SIDENOR S.L و EVRAZ امکان گشایش اعتبار اسنادی از اروپا میسر می باشد.

آیا تحریم ها تاثیری در روند کار شرکت فیدار داشته است؟

مجوزهای مربوطه توسط شرکت ها به جهت صادرات به ایران اخذ شده است و مشکلی در امر صادرات به ایران وجود ندارد. در مورد شرکت فیدار کیان فولاد مواردی از قبیل تحریم و آنتی دامپینگ و همچنین تغییر رفتار کشورهای امارات متحد عربی مشکلاتی را ایجاد نموده اند ولی همواره به دنبال راه جدید برای تامین بهتر مشتریان هستیم و این موضوع از جمله اهداف اصلی ماست.

فیدار کیان فولاد در چه زمینه های امکان همکاری با مشتریان خود را دارد؟

همواره در راستای مشتری مداری شرکت فیدار کیان فولاد آماده همکاری و ارائه خدمات به مشتریان در چهار زمینه فعالیت اصلی خود می باشد.

۱. تامین نیاز محصولات فولادی مشتریان از قراضه فولادی تا محصولات نهایی
 ۲. تامین نیاز مشتریان به محصولات فولادی گرید خاص از طریق شرکت SIDENOR
 ۳. تامین نیاز مشتریان به محصولات نیمه تمام فولادی و باقی محصولات طولی از طریق شرکت EVRAZ
 ۴. تامین مواد اولیه مورد استفاده در صنایع و یا فرآیندهای ماشین کاری مانند فروسیلیس، گارنت
- در مورد حوزه فعالیت های شماره ۱ بالا، این شرکت طرف همکاری با شرکت های تولیدی دیگری در ترکیه، روسیه و چین می باشد.

- تولیدکننده اول ریل راه آهن در روسیه با سهم تولید ۷۲ درصد از تولید کل
- تولیدکننده اول میلگرد و مقاطع ساختمانی در روسیه با سهم تولید ۱۱ درصد از تولید کل
- تولیدکننده اول محصولات زغال سنگ در روسیه با سهم تولید ۵۲ درصد از تولید کل

توزیع درآمد سالیانه شرکت از منظر صنایع مختلف در سال ۲۰۱۷:

- ۶۲ درصد از سهم فولاد
- ۱۹ درصد از سهم زغال سنگ
- ۱۵ درصد از سهم فولاد در آمریکای شمالی

از لحاظ توزیع جغرافیایی درآمد سالیانه در سال ۲۰۱۷:

- ۴۰ درصد از سهم کل از کشور روسیه
- ۳ درصد از سهم کل از کشور آفریقا
- ۷ درصد از سهم کل از کشورهای CIS
- ۱۰ درصد از سهم کل از کشورهای اروپا
- ۱۹ درصد از سهم کل از کشورهای آسیا
- ۲۱ درصد از سهم کل از آمریکای شمالی

میزان تولید فولاد خام در سال ۲۰۱۷ در شرکت EVRAZ به میزان ۷ میلیون تن، میزان تولید محصولات سنگ آهن ۹،۵ میلیون تن و میزان تولید محصولات زغال سنگ ۱۱،۷ میلیون تن می باشد.

به دلیل حضور یکی از قوی ترین تولیدکنندگان محصولات فولادی، مذاکراتی برای تامین کمبود بازار ایران در زمینه محصولات نیمه تمام (اسلب و شمش) و همچنین محصولات طولی انجام گردید، این شرکت به منظور از سرگیری همکاری مجدد آن هم پس از حدود شش سال دوری از بازار ایران، اعلام همکاری داشته است. این شرکت اعلام کرده احتیاجات محصولات فولادی ایران از طریق کارخانجات روسیه و CIS (قزاقستان و اکراین) این شرکت قابل تامین می باشد.

در زمینه اسلب، شرکت قادر به تولید انواع گریدهای ساختمانی و خاص تا API XV۰۰ مورد کاربرد در صنایع مختلف می باشد. از جمله مشخصات اسلب تولیدی می توان به ضخامت های ۲۰۰، ۲۵۰ و ۳۰۰



برای بازار ترکیه و جنوب شرق آسیا.

- کمک به صادرات بلوم از ایران.
- کمک به تامین محصولات تخت از تولیدکنندگان کشورهای CIS برای بازار ایران.

لازم به ذکر در حال حاضر این شرکت دارای حجم بالای از سفارشات مورد نیاز از کشورهای ویتنام، مصر، ترکیه، اردن و غیره به جهت تامین از ایران می باشد ولی به دلیل عدم همکاری تولیدکنندگان محترم سفارشات را از روسیه و ترکیه عمدتاً تامین می کنیم.

🔗 در پایان بفرمایید، بازار فولاد ایران را چگونه ارزیابی می کنید و چه جذابیت های ی طرف های خارجی دارد؟

به دلیل موقعیت استراتژیکی ایران در منطقه و توانایی تولید محصولات فولادی خصوصاً آهن اسفنجی، فولاد ایران در جایگاه نسبتاً خوبی در جهان قرار دارد. به همین جهت مشتریانی در خارج از ایران خواهان خرید محصولات فولادی طولی، تخت و حتی آهن اسفنجی از ایران می باشند. بدین ترتیب، هدف ما نیز افزایش مشتریان و کمک به صادرات محصولات فولادی از ایران است که این مسئله باعث رشد و شکوفایی هرچه بیشتر این صنعت داخلی می شود و با پیگیری هدف قید شده می توان در رتبه جهانی ارتقا یافت. برای کسب اطلاعات بیشتر لطفاً به سایت ksteelidrar.ir مراجعه کنید.

🔗 برنامه شرکت برای مشارکت بیشتر در بازار فولاد ایران چیست؟

بازار فولاد جهانی در سال های اخیر به شکل کاملاً تخصصی در حال پیشروی می باشد. تمامی تولیدکنندگان برتر فولاد جهان با رصد موقعیت های ویژه در منطقه های تجاری خصوصاً خاورمیانه و کشورهای جنوب شرق آسیا و کسب بازارهای مصرف بالقوه، آینده بازار محصولات خود را تضمین می کنند. اهتمام به صادرات از یک سو و از سوی دیگر تامین نیاز مشتری داخل، دو مهم اصلی هدف و خط مشی شرکت فیدار کیان فولاد می باشد.

🔗 از جمله پروژه های انجام گرفته و امور پیگیری شده توسط فیدار کیان فولاد در ایران را بفرمایید.

همکاری جهت تامین محصولات فولادی طولی مورد نیاز صنایع ماشین سازی و خودرو سازی.

- همکاری در استعلام و تامین ورق برای پروژه ARAMCO عربستان.
- همکاری با شرکت HYUNDAI ENGINEER AND CONSTRUCTION برای استعلام و تامین متریال مورد نیاز برای پروژه سیراف جنوب ایران از بازار داخل ایران.
- کمک به صادرات شمش برای بازارهای جنوب شرق آسیا.
- کمک به صادرات محصولات تخت (FLAT STEEL PRODUCTS)

EVRAZ





چین باز هم در حوزه دیگری خبرساز شد افزایش قیمت نسوز با رشد بهای مواد اولیه



«آتش انتظامی، مدیرعامل شرکت دیرگاز آذر در گفت و گو با چیلان به تشریح روند قیمت نسوز در بازارهای داخلی و بین المللی پرداخت و گفت: بهای نسوز بالا رفت چراکه مواد اولیه تولید نسوز رو به افزایش است.

قیمت نسوز چرا بالا رفت؟/ قیمت های مواد اولیه تولید نسوز رو به افزایش است

مواد اولیه تولید نسوزها یا منشا آلومینی یعنی Al_2O_3 دارد یا منشا اکسید منیزیت MGO که قلیایی می باشد. این مواد به طور عمده در تولید انواع نسوزها شامل جرم ها، آجر و قطعات ویژه استفاده می شوند. اصولا بالاترین مصرف نسوز در جهان متعلق به حوزه فولاد و سیمان است و در این دو حوزه باز هم بالاترین مصرف کننده فولادسازان می باشند. به عبارت دیگر ۷۰ درصد نسوزهای تولیدی در سطح جهان را فولادسازان مصرف می کنند و بعد از آن سیمانی ها، مسی ها و پتروشیمی ها و درمجموع صنایعی که کوره های حرارتی دارند استفاده می کنند.

عمده تولیدات شرکت دیگر گذار آذر برای مصرف فولادسازان می باشد و خیلی با سایر صنایع کار ندارد.

مواد اولیه تولید نسوزها با منشا آلومینی معمولا از خارج تامین می شود چون معادن داخلی محدود و درصد اکسید آلومینوم آنها پایین میباشد و عمده ترین صادرکننده ی این مواد نه تنها برای ایران بلکه به سایر نقاط جهان، کشور چین می باشد. علاوه بر چین، کره جنوبی و آفریقای جنوبی نیز صادرکنندگان مواد اولیه تولید نسوز به ایران هستند.

از اینرو می توان گفت برای شرکتی نظیر دیرگاز آذر، ۷۰ تا ۷۵ درصد مواد اولیه از خارج از مرزها تامین می شود.

دولت چین اخیرا به بهانه مسائل زیست محیطی بسیاری از معادن و کارخانه های بوکسیت را تعطیل کرده که این مسئله سبب شده ۳۰ درصد به قیمت بوکسیت افزوده شود علاوه بر افزایش قیمت، شاهد کمبود این ماده در بازارهای داخلی و جهانی نیز می باشیم.

در مورد نسوزهای با منشا MGO نیز باید گفت، معادن کربنات منیزیم به عنوان ماده اولیه تولید نسوزهای قلیایی، در شرق ایران و در مرز ایران، افغانستان و پاکستان موجود است و اگرچه کیفیت بالایی دارد اما میزان آن کافی نیست و تنها یک شرکت و آن هم شرکت تهیه و تولید نسوز کشور واقع در بیرجند قابلیت فرآوری این ماده معدنی را دارد. که امکانات آن هم محدود است.

آقای مهندس نعمت زاده وزیر صنعت، معدن و تجارت در اوایل سال جاری دستور حذف ارز مبادله ای از واردات مواد اولیه منیزیته را بنا به درخواست شرکت نسوز کشور دادند که این امر با اعتراض شرکت های تولید نسوز و انجمن صنفی کارفرمایی نسوز واقع گردید.

از سوی دیگر در کشور چین نیز به علت تعطیلی برخی معادن منیزیته به بهانه مشکلات محیط زیستی و کمبود منیزیته در بازار، قیمت این ماده افزایش چشمگیری داشته است. از اینرو می توان گفت دو عامل شامل افزایش قیمت منیزیته در بازار چین و همچنین واردات منیزیته با ارز آزاد از دلایل عمده افزایش بهای تمام شده تولیدات نسوز با منشا منیزیته میباشند.



خود را به زحمت سرپا نگه داشته اند تا شاید شرایط بهبود یابد. برای سال ۹۶ نیز بهبودی در بازار پیش بینی نمیشود و اکنون که به سمت نیمه دوم سال پیش می‌رویم فعالیت‌های تجاری و اقتصادی کاهش می‌یابد و این درحالی است که پیش بینی می‌شود قیمت‌های مواد اولیه ۳۰ تا ۴۰ درصد افزایش یابد.

سود شرکت‌های نسوز به زیر ۶ تا ۸ درصد رسیده درحالی که لزوماً برای واردات مواد اولیه بایستی از بانک‌ها تسهیلات با نرخ بالا بگیرند. موضوع نقدینگی شرکت‌ها به مشکل اصلی تمامی صنایع به ویژه بخش نسوز تبدیل شده است.

طرح توسعه دیرگداز آذر به جهت مشکلات نقدینگی عقب افتاد

متأسفانه به علت مشکلات نقدینگی طرح توسعه خط قلیایی پیشرفت چندانی ندارد. با اجرای این طرح که در جهت بهبود کیفیت تولیدات است، با بکارگیری تجهیزات اتوماتیک ۱۰ هزار تن به ظرفیت شرکت اضافه خواهد شد. اسکلت فلزی این طرح آماده است اما در تامین تجهیزات به جهت نقدینگی به مشکل برخورد کرده ایم. گفتنی است، تجهیزات این واحد از داخل تامین خواهد شد و شاید تنها برخی تجهیزات را از کشور آلمان وارد نماییم.

بازاریابی در حوزه نسوز ضعیف است

تولیدات شرکت دیرگداز آذر شامل دو بخش است. یکی جرم‌های نسوز آلومینی و قلیایی که به مصرف داخلی می‌رسد و بخش بعدی قطعات ویژه در تناژهای ۱۰ تن از جمله سقف کوره‌های قوس الکتریکی که اکثر شرکتهای معتبر فولادی از مشتریان ما می‌باشند است. این قطعات نیز به جهت وزن بالا در مواردی قابل صادرات نمی‌باشند. البته یکی دیگر از دلایل عدم صادرات این است که این تولیدات برای هر شرکتی طرح ویژه و نقشه مربوط به خود را دارد در نتیجه بازاریابی آن از شرایط خاصی برخوردار است که تعداد محدودی از شرکت‌های نسوز موفق به صادرات به بازارهای منطقه شده اند

سخن آخر...

فولادی‌ها به شرکت‌های تولیدکننده داخلی نسوز اعتماد کنند و در جهت حمایت از این صنعت نسبت به تسویه مطالبات شرکت‌های نسوز توجه لازم را داشته باشند.

همچنین شایعاتی در بازار مطرح است که شرکت نسوز کشور قصد افزایش نرخ‌های فروش خود را دارد. در این شرایط قطعاً کارخانه‌های نسوز با مشکل مواجه خواهند شد که خود عامل جدیدی برای افزایش قیمت محصولات منیزیتی خواهد بود و مطمئناً این موضوع با مخالفت فولادسازان مواجه خواهد شد.

پس می‌بینیم که در مقابل افزایش قیمت مواد اولیه که در بازارهای بین‌المللی اتفاق افتاده نمی‌توان ایستاد و تنها باید آنرا پذیرفت اما اتفاق رخ داده در کشور پیرامون واردات منیزیت با ارز آزاد منطقی نیست.

نگرانی دیگری که در حوزه نسوز وجود دارد نرخ ارز است، نرخ ارز و موضوع یکسان سازی آن توسط دولت به روشنی مشخص نمیشود. امروزه تمام محاسبات ما برای تعیین قیمت تولیدات نسوز بر اساس نرخ دولتی صورت می‌گیرد و اگر قرار باشد نرخ مذکور افزایش یافته و آن طوری که شایع است معادل نرخ ارز در بازار آزاد شود، تولید کنندگان نسوز با مشکلات جدی مواجه خواهند شد. چون همانطوری که عرض کردم بالغ بر ۷۰ تا ۷۵ درصد مواد اولیه نسوز از خارج تامین می‌شود و وارداتی است.

درست است که تعدیل نرخ در قراردادهای و مناقصات بعضی شرکت‌ها در نظر گرفته میشود اما این مسئله نگرانی شرکت‌های نسوز را برطرف نمی‌کند و محدودیت‌های ی برای این شرکت‌ها ایجاد خواهد کرد.

افزایش قیمت نسوز دور از انتظار نیست، فولادسازان داخلی افزایش نرخ را نمی‌پذیرند

با این شرایط حداقل بالغ بر ۷۰۰ تومان در هر کیلو به شرکت‌های نسوز تحمیل خواهد شد که اینک باید شاهد افزایش هزینه‌های ترخیص، هزینه‌های جانبی و حمل نیز باشیم. یکی از نگرانی‌های ما این است که فولادی‌ها حاضر به پذیرش این قیمتها نباشند.

در این شرایط رقابت منفی بین واحدهای نسوز نیز تشدید خواهد شد و رقابت تولیدکنندگان نسوز برای کاهش قیمت‌های پیشنهادی در مناقصات سود آنها را به حداقل خواهد رساند. متأسفانه موضوع رقابت منفی یکی از مسائلی است که مورد سو استفاده فولادسازان قرار می‌گیرد و چه بسا اکنون در قراردادهای فولادسازان بندی به نام پیش پرداخت وجود ندارد که این مسئله فشار زیادی را به صنایع پایین دستی تحمیل می‌کند.

نقدینگی کارخانه‌های نسوز بالا نیست و نسوزی‌ها از سال ۹۳ تاکنون



برنامه تاراز برای تست محلول Chrome free در آینده ای نزدیک

محصولات تولید شده در تاراز چه استانداردهایی را تاکنون کسب کرده است؟

در حال حاضر این شرکت با تلاش مدیریت و با اتکا بر تخصص و تجربه پرسنل خود اقدام به تولید ورق گالوانیزه با استانداردهای (CQ, DQ, DDQ) با بالاترین کیفیت و همچنین برای اولین بار در ایران ورق گالوانیزه با پوشش محافظ TOC تولید نموده است.

«تاراز در آینده ای نزدیک تست اعمال محلول های Chrome free را برای اولین بار در ایران و خاورمیانه عملیاتی می کند. مهندس مجید رضاپور، مدیرعامل شرکت صنایع ورق های پوشش دار تاراز چهارمحال در گفت و گو با چیلان ضمن اعلام این خبر به تشریح فعالیت های این کارخانه و محصولات تولید شده و برنامه ریزی شده جهت تولید این کارخانه پرداخت.

توضیحی در خصوص ورق های TOC و نحوه تولید آن بفرمائید.

در توضیح این محصول باید گفت، محصول TOC رنگی یکی از به روزترین پوشش هایی است که هم اکنون در کشورهای اروپایی از جمله ایتالیا و آلمان در حال اعمال بر روی محصولات گالوانیزه می باشد.

جهت جلوگیری از ایجاد اکسید روی بر روی ورق های گالوانیزه، معمولاً در آخرین مراحل تولید این نوع محصولات، محلول کروم بر روی ورق اعمال می گردد. معمولاً اکسید روی خود را بصورت برفکی بر روی ورق نشان می دهد و در صورت ادامه روند اکسیداسیون، احتمال از دست رفتن خاصیت Galvanic protection ورق و شروع اکسید شدن فلز مبنا وجود خواهد داشت. به همین دلیل در خطوط تولید گالوانیزه محلول کرم بر روی ورق اعمال می گردد تا از بروز اکسید روی جلوگیری بعمل آید. با بررسی روند توسعه محلول های کروم قابل اعمال بر روی ورق های گالوانیزه در ابتدا به بررسی محلول کروم ۶ ظرفیتی می پردازم، این محلول خاصیت ضد خوردگی و ضد اکسیداسیون بسیار خوبی به ورق می دهد، طبق برخی از استانداردها، تست ورق های تولیدشده با این نوع پوشش محافظ در کابین مه نمکی، چیزی در حدود ۱۲۰ ساعت در برابر خوردگی مقاوم می باشند. یکی دیگر از ویژگی های کروم ۶ ظرفیتی قیمت پایین تر این محلول نسبت به انواع دیگر محلول های کرم است. بارزترین مشکل یا نقطه ضعف کروم ۶ ظرفیتی مشکلات زیست محیطی و مضر بودن آن برای سلامتی انسان هاست، این موضوع همان دلیلی

آقای مهندس شرکت تاراز از چه زمان و با چه هدفی کار خود را آغاز کرد؟

در سایه الطاف لایزال الهی شرکت صنایع ورق های پوشش دار تاراز چهارمحال، در سال ۱۳۸۷ با اولویت در زمینه طراحی، ساخت و راه اندازی خطوط تولید فولادی تأسیس گردید.

تولیدات این شرکت چیست؟

این شرکت در تیر ماه سال ۱۳۹۰ اقدام به اجرای پروژه خط تولید ورق گالوانیزه و گالوالوم به ظرفیت ۲۶۴ هزار تن در سال در شهرک صنعتی شهرکرد نمود، که با همت والای مدیران و با بهره گیری از تخصص و تجربه پرسنل متعهد در ۱۷ آبان ۹۵ با ارائه ماموریت زیر به بهره برداری رسید.

شرکت ورق های پوشش دار تاراز با احداث واحدهای تولیدی محصولات فلزی از جمله: خط اسید شویی، نورد سرد، گالوانیزه، رنگی و خطوط برش به منظور تامین ظرفیت های خالی و نیازهای داخلی کشور و منطقه خاورمیانه به فعالیت می پردازد این شرکت با استفاده از فن آوری مناسب و به روز، محصول رقابتی و با توجه به ارزش های فرهنگی و سازمانی و در نظر گرفتن ملاحظات زیست محیطی در نظر دارد به سودآوری پایدار و تامین رضایت مشتریان و ذینفعان ازجمله جامعه، کارکنان و سرمایه گذاران دست یابد.



مزیت های ورق TOC چیست؟

این محصول جدید علاوه بر دارا بودن مقاومت به خوردگی به مراتب بالاتر و همچنین قابلیت رنگی بودن آن دارای ویژگی منحصر بفرد دیگری است که عبارت است از عدم نیاز به روغن کاری، حین کاربرد این محصول در خطوط پایین دستی، از قبیل: پرس های کارخانه های لوازم خانگی، خودرویی و یا مصارف تجاری ویژه. خاصیت رنگ پذیری این محصول، همچنین خاصیت عدم تغییر رنگ در برابر نور خورشید و شرایط جوی (بارندگی) از دیگر مزایای محصول اشاره شده است.

از دیگر مزایای منحصر بفرد این محصول خاصیت ضد اثر انگشت (Anti-finger) است که می تواند در مصارف لوازم خانگی بسیار حائز اهمیت باشد.

تاراز برنامه ای برای آینده و تولید محصولات جدید دارد؟

شرکت تاراز با توجه به موضوع حساسیت های زیست محیطی و تولید محصول با کیفیت بالا و به روز، درصدد است تا در آینده ای نزدیک تست اعمال محلول های Chrome free را برای اولین بار در ایران و خاورمیانه عملیاتی نموده و گامی بلند در جهت صیانت از محیط زیست و حقوق مصرف کنندگان بردارد. این محصول که در حال حاضر تنها در کشور ژاپن بر روی ورق های گالوانیزه اعمال میشود بدلیل عدم دارا بودن کرم، هیچ گونه ضرری برای محیط زیست نداشته و به عنوان آخرین محلول محافظت کننده تولید شده در دنیا شناخته می شود.

است که موجب شده طی سالیان گذشته مصرف کروم ۶ ظرفیتی در اروپا محدود و نهایتاً ممنوع گردد. با توجه به رسالت اجتماعی و اخلاقی که شرکت تاراز همواره خود را در برابر آن مسئول و مقید می داند، از ابتدای شروع تولید، نوع محلول محافظ، کروم ۳ ظرفیتی بوده و هم اکنون مفتخریم اعلام نماییم در حال حاضر تنها کروم ۳ ظرفیتی که فاقد مشکلات زیست محیطی و بهداشتی است در شرکت تاراز مصرف می گردد. در همین راستا و با الگو گرفتن از کشورهای پیشرو در زمینه تولید محصولات پوشش دار فلزی برای اولین بار در کشور عزیزمان ایران محصول گالوانیزه با پوشش محافظ TOC رنگی در شرکت تاراز تولید گردید. همانگونه که مستحضرد کروم ۳ ظرفیتی در عین حال که هیچ گونه ضرری برای محیط زیست ندارد، ولی در مقایسه با کروم ۶ ظرفیتی طبق استانداردها دارای مقاومت به خوردگی ۲۲ ساعت در کابین مه نمکی بوده که این میزان در برابر ۱۲۰ ساعت مقاومت به خوردگی کروم ۶ ظرفیتی کمتر است. محصول تولید شده در شرکت تاراز یا همان Thin Organic Coating یک محصول گالوانیزه با پوشش محافظ ویژه ای است که علاوه بر کروم ۳ ظرفیتی دارای ترکیبات دیگری است که موجب افزایش مقاومت به خوردگی محصولات تا بیش از ۲۷۰ ساعت می گردد. این مشخصه ویژگی کم نظیری است که موجب ایجاد اطمینان خاطر مشتریان از عدم ایجاد اکسید روی یا ایجاد لکه های برفکی در شرایط آب و هوایی به شدت مرطوب یا شرایط نگهداری بد خواهد بود. این مزیت ویژه همراه با قابلیت اعمال رنگ های مختلف طبق سلیقه مشتریان موجب تولید محصول گالوانیزه رنگی خواهد شد که برای اولین بار در کشور عزیزمان به تولید انبوه رسیده است.





شرکت Sino-heavy-mach موفق به اخذ پروژه ماشین ریخته گری ۵ فولاد مبارکه شد

۲۳ جولای ۲۰۱۷ مراسم پذیرش موقت (PCA) پروژه ماشین ریخته گری مداوم اسلب شماره ۵ شرکت فولاد مبارکه برای راه اندازی در اصفهان به امضا رسید.

این پروژه توسط Sino-heavy-mach و با مدل قرارداد EP+S به امضا رسیده است. در این مراسم، فولاد مبارکه پذیرش موقت قرارداد را به Sino-heavy-mach اعطا کرد که نشان می دهد به طور صریح از پذیرش مالک پروژه گذشته و به طور رسمی به دوره گارانتی وارد شده است.

شرکت فولاد مبارکه بزرگترین تولیدکننده فولاد در خاورمیانه و شمال آفریقا و بزرگترین تولیدکننده آهن اسفنجی در جهان است.

ظرفیت تولید فولاد خام این شرکت ۵۰ درصد از کل ظرفیت فولاد خام ایران است.

پروژه ماشین ریخته گری شماره ۵ فولاد مبارکه یکی از مهم ترین پروژه های فولاد مبارکه در سال های اخیر است و نقش مهمی در توسعه آتی فولاد مبارکه دارد.

این برای نخستین بار است که فولاد مبارکه تجهیزات متالوژی مقیاس بزرگ خود را از چین خریداری می کند.

Sino-heavy-mach به عنوان تنها پیمانکار اصلی پروژه ماشین ریخته گری شماره ۵ فولاد مبارکه است که مسئول ارائه کلیه تکنولوژی های پروژه، طراحی و مهندسی و تامین خط تولید اصلی، نظارت بر فعالیت های نصب و راه اندازی و نیز تامین قطعات یدکی است.

اجرای موفق پروژه ماشین ریخته گری شماره ۵ فولاد مبارکه پایه ای برای توسعه فعالیت های Sino-heavy-mach در بازار ایران خواهد بود و راه را برای حضور بیشتر این شرکت هموار خواهد کرد.

Sino-heavy-mach در سال ۱۹۵۶ در چین تاسیس شد و این شرکت یک تامین کننده دولتی با داشتن فناوری های پیشرفته برای ارائه خدمات در صنایع غیرآهنی و آهنی در زمینه کک، فولادسازی، ریخته گری، ورق گرم، ورق سرد، لوله های بدون درز و برخی حوزه های دیگر است.

مشاوره، مهندسی، طراحی، اصلاح پروژه، تامین کامل تجهیزات و قطعات یدکی، نظارت بر پروژه ها در نصب و راه اندازی و آموزش فنی است.

تجربه Sino-heavy-mach در بیش از ۲ هزار پروژه موفق در بیش از ۱۵ کشور جهان از جمله چین، ایران، روسیه، آمریکا، کره جنوبی، ترکیه، هند، مصر، مکزیک، ویتنام، میانمار، اندونزی، لائوس، مالزی و آلبانی است.





Sino-heavymach successfully received PAC of CCM5# Project from MSCo.



>> At 15:00 (Local time of Iran) on July 2017, 23, the ceremony on awarding Provisional Acceptance Certificate (PAC) of Mobarakeh Steel Company (MSCo, the Owner) Slab Continuous Casting Machine No.5 (CCM5#) Project was successfully launched in Esfahan, Iran. The CCM5# project was undertaken by Sino-heavymach in EP+S Contracting model. At the ceremony, MSCo awarded PAC to Sino-heavymach, which marks the project smoothly passed acceptance of the Owner and formally entered the warranty period.

MOBARAKEH STEEL COMPANY IS THE LARGEST STEEL PRODUCER IN MIDDLE EAST AND NORTHERN AFRICA AND THE LARGEST DRI PRODUCER IN THE WORLD. THE CAPACITY OF CRUDE STEEL ACCOUNTS FOR %50 OF IRANIAN TOTAL CRUDE STEEL CAPACITY. CCM5# PROJECT IS ONE OF THE MOST SIGNIFICANT PROJECT FOR MSCO IN RECENT YEARS, AND PLAYS AN VERY IMPORTANT ROLES IN FUTURE EXPANSION OF MSCO. IT IS THE FIRST TIME FOR MSCO TO PURCHASE LARGE SCALE METALLURGICAL EQUIPMENT FROM CHINA. AS A SOLE FOREIGN MAIN CONTRACTOR OF CCM5# PROJECT, SINO-HEAVYMACH IS RESPONSIBLE FOR OVERALL TECHNOLOGY OF THE WHOLE PROJECT, DESIGN & ENGINEERING, SUPPLY OF THE MAIN PRODUCTION LINE, SUPERVISION ON ERECTION AND COMMISSIONING ACTIVITIES, AS WELL AS SUPPLY SPARE PARTS. THE SUCCESSFUL OPERATION OF THE CCM No.5 PROJECT LAYS OUT A FOUNDATION FOR FURTHER DEVELOPMENT OF SINO-HEAVYMACH TOWARDS IRAN'S METALLURGICAL MARKET.

HEADQUARTERED IN XI'AN, THE P.R CHINA, ESTABLISHED IN 1956, SINO-HEAVYMACH IS A LEADING STATE-OWNED AND INTEGRATED SUPPLIER BY HAVING ADVANCED TECHNOLOGIES AND SERVICES IN FERROUS AND NON-FERROUS INDUSTRIES FOR COKING, STEELMAKING, CONTINUOUS CASTING, HOT PLATE & STRIP ROLLING, COLD STRIP ROLLING, STRIP FINISHING AND PROCESSING, SEAMLESS TUBE & LONG PRODUCT ROLLING, FINISHING AND PROCESSING, HEAVY FORGING/EXTRUSION AND ENVIRONMENTAL PROTECTION AND ENERGY-SAVING ETC.

SINO-HEAVYMACH'S MAIN BUSINESS COVERS CONSULTING, ENGINEERING & DESIGNING, PROJECT CONTRACTING AND REVAMPING, COMPLETE EQUIPMENT AND SPARE PARTS SUPPLY, PROJECT SUPERVISION ON ERECTION & COMMISSIONING, AND TECHNICAL TRAINING ETC.

SINO-HEAVYMACH'S EXPERIENCE HAS BEEN PROVED BY OVER 2000 SUCCESSFULLY PROJECTS IN MORE THAN 15 COUNTRIES AROUND THE WORLD, INCLUDING CHINA, IRAN, RUSSIA, USA, SOUTH KOREA, TURKEY, INDIA, EGYPT, MEXICO, VIETNAM, MYANMAR, INDONESIA, LAOS, MALAYSIA & ALBANIA ETC.

EMAIL: XZSYANGBO@126.COM / YANGBO@SINO-HEAVYMACH.COM / MOBILE: 15891768614-0086

PHONE: +86 86322342-29 / FAX: +86 86322342-29



در گفت و گوی چیلان با یکی از
تامین کنندگان مواد اولیه

کمبود الکترو گرافیتی در بازارهای جهانی قابل پیش بینی بود

پایانی سال ۹۵ به یکباره اتفاقاتی در بازار جهانی الکترو رخ داد. فروردین ماه امسال بود که اعلام شد عرضه الکترو در بازار کم می شود. شرکت یگانه اندیش با وجود آنکه سالانه حدود ۵ هزار تن الکترو گرافیتی وارد می کرد ولی امسال با گذشت ۵ ماه از سال ۹۶ تنها توانستیم کمتر از هزار تن الکترو به کشور وارد کنیم.

سه دلیل رشد قیمت های الکترو گرافیتی

در بحث افزایش بهای الکترو چند مطلب وجود دارد؛ اول اینکه شاهد کمبود عرضه مواد اولیه تولید الکترو بودیم. Needle Cock یا همان کک سوزنی در انحصار سه کشور آمریکا، ژاپن و آلمان است و یکی از دلایل کسری این ماده، غیر از افزایش تقاضا، رو آوردن شرکت های پتروشیمی و پالایشگاهی به تولید مواد با ارزش افزوده بالاتر از کک سوزنی بود چراکه که تولید کک سوزنی پیش از این ارزان بوده و ارزش افزوده پایینی را نصیب این شرکت ها می کرد که در نتیجه تغییر سیاست این کارخانه ها از تولید کک سوزنی به تولید مواد اولیه با ارزش افزوده بالاتر نهایتا منجر به کسری تولید در مقابل افزایش تقاضا شد. پس عرضه کم کک سوزنی عامل افزایش بهای الکترو گردید.

عامل دیگر کسری الکترو گرافیتی در بازار، به سیاست های دولت چین باز می گردد. چین به جهت مسائل زیست محیطی و مشکلات آلودگی هوا حدود ۲۰ درصد از ظرفیت تولید فولاد به روش کوره بلند خود را کاهش داده و به سمت استفاده از کوره های قوس الکتریکی گرایش پیدا کرد که همین مسئله منجر به افزایش مصرف داخلی الکترو در این کشور شد. بنابراین در برهه ای از زمان تقاضا برای مصرف الکترو در داخل چین خیلی بالا رفت. در این زمان دولت چین طی نامه ای به شرکت های تولیدکننده الکترو گرافیتی خواستار اولویت قرار گرفتن تامین نیاز فولادسازان داخلی شد و همین مسئله به کمبود عرضه در سایر کشورها نظیر ایران دامن زد. از آنجایی که تولید الکترو گرافیتی نیز جزو یکی از صنایع آلاینده دیگر در کشور چین است، تعطیلی و یا محدودیت تولید برخی از تولید کنندگان الکترو با دستور دولت چین از دیگر عوامل کمبود عرضه و افزایش بهای آن در چین شد.

«مجتبی ملایری، مدیر عامل شرکت «یگانه اندیش صنعت» در گفت و گو با چیلان، وضعیت عرضه و تقاضای الکترو گرافیتی در بازار بین المللی و داخلی و همین طور دلایل رشد قیمت ها را تشریح کرد: در سنوات گذشته به طور متوسط هزار تن الکترو گرافیتی در سال وارد کشور می کردیم که با گذشت ۵ ماه از سال جاری تنها موفق به واردات کمتر از هزار تن از این ماده اولیه شده ایم. ملایری معتقد است، کمبود عرضه مواد اولیه تولید الکترو، تعطیلی واحدهای آلاینده تولید الکترو و گرایش چین به سمت تولید فولاد به روش قوس الکتریکی عامل رشد بی سابقه قیمت این محصول در بازار ایران است.

زمزمه های افزایش بهای الکترو گرافیتی از اواخر سال ۹۵ شنیده می شد

افزایش قیمت و کمبود عرضه الکترو در بازار در ابتدا برای CPC اتفاق افتاد. CPC به عنوان یک ماده پترولیوم نفتی و جزو یکی از مواد اولیه مورد نیاز در صنایع فولاد است و به جهت قیمت بالای آن، فولادسازان بزرگی چون مبارکه، خوزستان، خراسان و هرمزگان از آن بیشتر استفاده می کنند. ابتدا افزایش قیمت های CPC در بازار ۲۰ درصد بود و سپس ۳۰ و ۵۰ درصد و به ۸۰ و حتی ۲۰۰ تا ۳۰۰ درصد شد و کمبود عرضه به این روند افزایشی دامن زد. نهایتا اواخر بهمن ماه ۹۵ بود که زمزمه های افزایش قیمت الکترو به گوش رسید. این افزایش قیمت ها با ۱۰ درصد آغاز شد و سپس به ۲۰ درصد رسید.

برای نمونه، شرکت «یگانه اندیش صنعت»، تامین کننده مواد اولیه صنعت فولاد و آلومینیوم است که از سال ها پیش نمایندگی شرکت های معتبر خصوصا در زمینه تامین الکترو گرافیتی UHP از شرکت های چینی را داشته است. این شرکت در سال های اخیر جزو واردکنندگان بزرگ الکترو گرافیتی برای صنعت فولاد کشور بوده و مشتریان ما نیز شرکت های فولاد مبارکه، فولاد خوزستان، فولاد خراسان، فولاد کاوه جنوب، ذوب آهن اصفهان، فولاد نطنز، ذوب آهن فولاد خزر، آلیاژی ها و سایر شرکت های فولادی داخل کشور هستند. در این ماجرا، عملکرد شرکت در سال های اخیر مثبت بود و روند عقد قراردادهای و میزان واردات رو به بهبود و افزایشی بود تا اینکه در ماه های



تأثیر افزایش بهای الکتروتور گرافیتی بر رشد قیمت فولاد

تأثیر مستقیم افزایش قیمت الکتروتور بر قیمت شمش بالغ بر ۲۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم بوده البته قیمت داخلی فولاد تنها ناشی از رشد قیمت الکتروتور نبوده بلکه افزایش نهاده‌هایی از قبیل آهن اسفنجی، CPC، فروآلیاژها و مشکلات تامین نسوز هم در این بین برای فولادسازان مشکل ساز شده است.

در حال حاضر شرکت‌ها برای خرید الکتروتور باید صد در صد پیش پرداخت بدهند و این یعنی خواب سرمایه درحالی که تا پیش از این، امکان خرید الکتروتور و تهاتر با محصولات فولادی و یا پرداخت‌های مدت دار نیز وجود داشته است و در سال‌های گذشته این شرکت با مساعدت با شرکت‌های بزرگ فولادی در این زمینه و تهاتر با محصولاتشان اقدام به تامین الکتروتور آنها می‌کرد.

هنوز سرسختی تصمیم‌گیری در فولادسازان دیده می‌شود

اتفاقی که در حوزه الکتروتور رخ داد اتفاقی نیست که یک شبه حل شود؛ با این وجود هنوز سرسختی را در تصمیم‌گیری شرکت‌های فولادی شاهد هستیم. به علت کمبود عرضه، معاملات در سطح ۱۵ یا حتی ۱۰ تن تنزل پیدا کرده است کما اینکه افزایش قیمت حجم قابل توجهی از سرمایه فولادسازان را شامل خود می‌کند.

هر چه رو به جلو حرکت کنیم موجودی شرکت‌ها کمتر می‌شود و شاهد افزایش تقاضا خواهیم بود اما این حجم که بعضاً ۲۰ تا ۳۰ هزار تن برآورد می‌گردد از کجا باید تامین شود؟

هند یکی از تولیدکنندگان الکتروتور گرافیتی است درحالی که اکنون برای مواردی مجبور به واردات از چین شده است. در مورد روسیه و آذربایجان نیز وضعیت به همین منوال است و شرکت‌هایی از این کشورها طی مکاتباتی درخواست‌هایی برای خرید از ما داشتند.

شرکت یگانه اندیش علاوه بر واردات الکتروتور، در صادرات کنسانتره سنگ آهن و واردات فروآلیاژها هم فعال است و صادرات کنسانتره آهن حجم قابل توجهی از نقدینگی شرکت را قبل از سال ۹۶ شامل می‌شد چون دو کشتی ۷۰ هزار تنی ما تا آخر سال ۹۵ به چین صادر شد.

بازار فروآلیاژها نسبتاً در ثبات است

در بحث فروآلیاژها هم ایران نقطه ضعف دارد. آبان و آذر ۹۵ بود که بهای فروآلیاژ رو به بالا رفت و به عنوان مثال فرومگنز پرکربن در مدت کوتاهی از ۷۰۰ دلار به ۱۴۰۰ دلار افزایش یافت و اکنون در کانال ۱۲۰۰ دلار نسبتاً تثبیت شده اما پیش‌بینی روند قیمتی این محصول هم خیلی امکان‌پذیر نیست.

نیاز به افزایش سواد تجارت بین‌المللی برای بقا در بازار

از مزایای بازار ایران قبل از رشد قیمت‌های الکتروتور این بود که به جهت استفاده از کوره قوس الکتریکی، افزایش بهای زغال سنگ در بازارهای بین‌المللی تنها برای واحد ذوب آهن مسئله ساز شده بود و

زمانی که الکتروتور افزایش قیمت خود را در بازار بین‌الملل آغاز کرد، در مذاکره با شرکت‌های فولادی این تصور ایجاد شد که ما به عنوان تامین‌کننده، قیمت‌ها را بالا برده ایم و هیچ اتفاقی در بازار رخ نداده است. یعنی از بهمن ماه که روند افزایشی قیمت‌ها شروع شد علیرغم پیگیری‌ها و مساعدت جهت اعلام این موضوع به شرکت‌های فولادی، اعتنایی به اظهارات ما نشد و چندان این موضوع جدی گرفته نشد درحالی که می‌شد به آن به چشم سیگنال صحیح در بازار توجه شود.

به جرات می‌توان گفت اولین شرکتی که اعلام کرد الکتروتور گرافیتی در بازار کم شده و بهای آن رو به افزایش بوده و امکان دارد تامین آن سخت شود، شرکت یگانه اندیش صنعت بود. یکی از مشکلات ما این است که نگاه فعالان بازار به مارکت خارجی کمرنگ و ناچیز است و مباحث ما هم جدی گرفته نشد.

متأسفانه یکی دیگر از مشکلات ما این است که واقع بین نیستیم و بازار فعلی را رها کرده و همواره به گذشته نگاه می‌کنیم. در هفته‌های گذشته بهای الکتروتور گرافیتی به بیش از بیست هزار دلار رسید و در یک مورد ۳۴ هزار دلار به ازای هر تن هم قیمت اعلام کردند.

اکنون نیز زمان مناسبی برای خرید الکتروتور در حجم بالا برای شرکت‌هایی نظیر ما نیست چون نه تنها موجود نیست بلکه زمانی می‌توان اقدام به این کار کرد که بازار شفاف شده باشد و حجم بالایی سرمایه‌گذاری و خرید اقتصادی باشد.

کسری نیدل کک در سطح جهانی در شرایط فعلی سبب شده برخی شرکت‌های نامعتبر از کک سوزنی خالص برای تولید الکتروتور استفاده نکنند و در نتیجه میزان ضریب مصرف الکتروتور در کوره افزایش یافته یا به دلیل وجود عناصر مزاحم و استفاده از مواد اولیه ناخالص در تولید الکتروتور سربار پاتیل بالا رود یا حتی مصرف برق را بالا ببرد.

ایران در موضوع الکتروتور گرافیتی از قافله عقب افتاد

مدیران خرید کارخانه‌های فولادی باید به روزتر گردند، شاهد بودیم ایران جزو معدود کشورهایی بود که موضوع افزایش قیمت الکتروتور را دیر متوجه شد و از قافله عقب افتاد درحالی که شرکت‌های تامین‌کننده الکتروتور گرافیتی قراردادهای فروش برای سال ۲۰۱۸ را شش ماه قبل بسته بودند و حتی در مذاکرات با شرکت‌های تولیدکننده الکتروتور مشخص شد برخی شرکت‌های فولادی خارجی در منطقه تا پایان سال ۲۰۱۹ الکتروتور مورد نیازشان را با قیمت‌های شناور پیش خرید کرده‌اند.

تا جایی که مطلع هستیم وضعیت برخی کارخانه‌های فولادی در موضوع الکتروتور بحرانی است اما بعضی شرایط بدی ندارند. مطرح کردن این موضوع که شرکت‌ها برای یک یا دو سال آینده دپو دارند درست نبوده و منطقی به نظر نمی‌رسد و شاید در بعضی سائزهای الکتروتور، موجودی نسبتاً مناسبی داشته باشند اما نه در همه سائزهای مورد نیازشان. حتی به اعتقاد من شرکت‌ها به جهت خواب سرمایه، چون افزایش قیمت‌ها متصور نبود، اقدام به خریدهای بزرگ نکرده بودند و شاهدیم شرکت‌های بزرگ داخلی هم در تامین الکتروتور با مشکل مواجه هستند.



بهای تمام شده تولید فولاد در ایران بالا است

با وجود آنکه مزیت‌هایی از قبیل انرژی ارزان در کشور ایران وجود دارد اما هزینه‌های تمام شده تولید در کشور بسیار بیشتر از کشورهای تولیدکننده دیگر است چراکه راندمان پایین است و بعضاً به جهت استفاده از تکنولوژی‌های قدیمی و پراسته‌لاک و هزینه‌های پرسنلی که به شرکت‌ها تحمیل شده است شرایط کار سخت و کم بازده شده است.

تکنولوژی تولید کک سوزنی در ایران فراهم نیست

این احتمال که شاهد راه اندازی واحد تولید الکتروود در داخل کشور باشیم کم است چراکه ماده اولیه آن یعنی کک سوزنی در کشور موجود نیست و باید وارد گردد. تکنولوژی کک سوزنی در اختیار سه کشور شامل آمریکا، آلمان و ژاپن است و از آنجایی که انتقال تکنولوژی تولید این ماده به هیچ کشوری تا کنون انجام نگرفته است، خیلی بعید است که این انتقال برای ایران میسر گردد.

حتی یک بار شرکت آلمانی SGL برای حضور در بازار ایران و سرمایه گذاری تولید الکتروود گرافیتی پیشقدم شد اما مورد استقبال قرار نگرفت و آن فرصت طلایی نیز بنا به دلایلی از دست رفت.

آمادگی تامین الکتروود گرافیتی برای فولادسازان داریم

یگانه اندیش آمادگی این را دارد که با شرکت‌های فولادی در قالب قراردادهای مشارکت بلندمدت نسبت به تامین الکتروود گرافیتی به صورت قرارداد یک ساله یا دو ساله با شرکت‌هایی که نمایندگی آنها را دارد همکاری نماید. الگوی قراردادها نیز پیش از این برای دو شرکت بزرگ فولادی انجام شده است.

سایر شرکت‌ها تأثیرات ناچیزی از این افزایش شدید بها را شاهد بودند اما بعد از رشد قیمت الکتروود و کمبود عرضه آن، ذوب آهن به جهت نیاز اندک به الکتروود از شرایط بهتری نسبت به سایر تولیدکنندگان فولاد برخوردار شده است.

به اعتقاد من سواد تجارت بین‌المللی در ایران کم است و به بازار بین‌المللی بی‌تفاوت شده ایم و این بی‌توجهی سبب بروز مشکلات این چنینی برای صنعت ما شده است. ما نه تنها در عرصه واردات نگاه تخصصی و موشکافانه به خارج از مرزها نداریم بلکه در امر صادرات نیز بازیگر حرفه‌ای نیستیم و فراز و فرودهای زیادی داریم. این را بنده به استناد سال‌ها تجربه حضور و افتخار همکاری با شرکت‌های بزرگ معدنی و فولادی عرض می‌کنم و به اعتقاد من نیاز ما به بازارهای خارجی و بین‌المللی بیش از نیاز آن‌ها به ما است و بنابراین ضروری است که به پشتوانه صنعت بزرگ این کشور حضور موثرتری در بازارهای خارجی داشته باشیم تا هم از اتفاقات این چنینی مصون بمانیم و هم منافع بیشتری از بازارهای خارجی بدست آوریم.

مشکل کسری و کمبود در زنجیره فولاد اتفاق تازه‌ای نیست و هر چند وقت یکبار رخ می‌دهد برای مثال تا چند وقت پیش، کمبود گندله و آهن اسفنجی مطرح بود و اکنون کمبود الکتروود و CPC مطرح می‌شود و فردا ممکن است برای دیگر نهادهای این صنعت مشکلی نمایان شود.

پیشنهاد ما این است، شرکت‌ها از هر منبعی که شده اقدام به تامین نیاز الکتروود خود کنند چون با توجه به پیش‌بینی کارشناسان که معتقدند با توجه به عرضه و تقاضا این روند تا پایان سال ۲۰۱۸ تداوم خواهد داشت، زمانی خواهد رسید که فارغ از قیمت تنها دغدغه شرکت‌ها تامین خواهد بود در غیر این صورت باید شاهد توقف تولید در برخی از واحدها بود، کما اینکه این وضعیت برای برخی از واحدهای فولاد کشور رخ داده است. اینجا لازم است به اطلاع برسانم دو مورد از شرکت‌های بزرگ فولادی کشور هم در این راستا اقدام به عقد قرارداد بلندمدت با یکی از شرکت‌های تامین‌کننده الکتروود کردند و قیمت‌های خرید را شناور اعلام کرده‌اند.



مشوق های صادراتی موثر، انتظار فولادسازان و ضرورت توسعه صنعت فولاد است



■ مهدی شکری زاده
مدیر فروش و بازاریابی
فولاد هرمزگان

در حال حاضر قیمت تمام شده فولاد در کشور نسبت به نرم های جهانی بالاتر است و اکثر کشورهای جهان تلاش خود را می کنند که صادرات خود را به شیوه های گوناگون افزایش دهند و برای تحقق این هدف هم از ابزارهای متفاوتی استفاده می کنند تا قیمت تمام شده فولاد را برای صادرات کاهش دهند.

در حال حاضر کشور چین با حدود ۸۵۰ میلیون تن تولید فولاد، با فاصله بسیار زیاد گوی سبقت را از سایر کشورهای جهان ربوده است به گونه ای که مشوق های بی حد و حصر آن ها برای صادرات فولاد، واکنش ضد دامپینگ کشورهای جهان را به همراه داشته است که نشان دهنده اهمیت فراوان صادرات فولاد در سطح دنیا می باشد. مجموع این حمایت ها در سطح کشورهای صادرکننده مطرح فولادساز دنیا، شرایطی را فراهم نموده که کارخانجات فولادساز داخلی در یک شرایط کاملاً نابرابر با کشورهای دیگر به رقابت بپردازند چرا که حمایت دولت ها و قوانین، کاهش قیمت تمام شده تولید، تقویت صادرات و افزایش سودآوری را به همراه داشته و بستر مناسبی را برای رقابت پذیری آنها فراهم ساخته است. در ایران هم می بایست با شتاب بیشتری به سمت افزایش ظرفیت های تولید و توسعه صادرات حرکت نماییم.

اکنون با توجه به موقعیت ممتاز کشور و همچنین نیاز کشورهای دنیا به فولاد، فرصت بسیار مناسبی برای صادرات فولاد کشور وجود دارد به شرط آنکه بتوانیم با قیمت محصولات صادراتی سایر کشورهای مطرح به ویژه کشور چین رقابت کنیم. این رقابت زمانی میسر خواهد بود که بهای تمام شده فولاد در ایران نیز رقابتی گردد. در شرایط کنونی متأسفانه وضعیت برعکس است، نرخ بهره در ایران بالا و در چین کمتر از ۵ درصد است! صادر کنندگان چینی مشوق های فراوان دارند و این در حالی است که صادر کنندگان فولاد ایران از هیچکدام از این مزیت ها برخوردار نمی باشند. بنابراین بسیار لازم و ضروری است که دولت به سرعت تدابیری اتخاذ نماید که فولاد ایران بتواند در بازارهای صادراتی توان رقابت داشته باشد. قرار است صادرات فولاد بخشی از کاهش درآمدهای ارزی دولت را جبران کند و بنابراین شایسته و البته ضروری است حمایت های لازم از این بخش صورت پذیرد. دولت می تواند تخفیفات و بخشودگی ها را در حوزه صادرات فولاد گسترده تر نماید یا نرخ بهره تسهیلات برای صادر کنندگان فولاد را کاهش دهد و یا انواع مشوق ها و جواز صادراتی را برای صادر کنندگان محصولات فولادی به صورت کارا و اثر بخش به کار گیرد. همچنین یکی دیگر از راه های کاهش قیمت تمام شده فولاد جهت رقابت پذیری با سایر کشورهای دنیا، واگذاری بخشی از معادن سنگ آهن به شرکت های فولادی می باشد و یا اینکه جهت امر صادرات در راستای ارزش افزوده بیشتر برای حمل و نقل صادراتی تسهیلاتی قائل شود که در این خصوص می توان به کاهش و یا حذف حقوق و عوارض بندری و همچنین تسهیلات در ساخت و ایجاد اسکله های اختصاصی اشاره نمود. علاوه بر این می توان در گمرکات برای ورود ماشین آلات و قطعات، تسهیلاتی قائل شد. به هر حال آنچه در این خصوص مهم است اقدامات سریع، به موقع و موثر دولت برای توسعه صادرات محصولات فولادی خواهد بود.

توسعه فولاد در کشور با توجه به مجموع مزیت های منابع موجود داخلی از جمله نیروی انسانی مناسب و تحصیل کرده، وجود مواد معدنی، انرژی قابل دسترس و همچنین دانش فنی بالا شرایط بی نظیری را برای کشور فراهم نموده که می توان با استفاده از توانایی های شرکت های داخلی، ظرفیت تولید فولاد کشور را به تناسب در هر کدام از زمینه های

زنجیره تولید فولاد افزایش قابل توجهی داد. پیش بینی می گردد با توجه به روند صعودی نرخ رشد تولیدات فولاد کشور، در آینده بسیار نزدیک ایران جزء کشورهای برتر فولادساز دنیا شود. از این رو ادامه این روند به منظور دستیابی به تولید ۵۵ میلیون تن فولاد خام در افق چشم انداز ۱۴۰۴ اجتناب ناپذیر خواهد بود و می بایستی در ادامه مسیر طی شده کلیه طرح های در دست اجرا با شتاب بیشتری تداوم داشته باشد. از آنجایی که صنعت فولاد در تمام دنیا به عنوان یک بخش استراتژیک محسوب می شود باید تولید کنندگان فولاد کشور بتوانند از ظرفیت تولید خود به طور کامل استفاده و حد اکثر بهره وری را حاصل نمایند تا علاوه بر برون رفت از معضل اشتغال بتوان انگیزه لازم را برای کارخانه ها ایجاد و همچنان شاهد رشد اشتغال زایی در این صنعت باشیم. از طرفی در صورت تحقق برنامه های توسعه فولاد کشور و بهره برداری کامل از ظرفیت های ایجاد شده، پیش بینی می گردد در سال های آینده میزان تولیدات کشور افزایش بیشتری نسبت به میزان مصرف داخلی داشته باشد و با مازاد عرضه محصولات فولادی در بازار داخل مواجه گردیم. بنابراین ضروری است با توجه به مازاد عرضه ایجاد شده، جهت گیری برنامه ها و ترسیم نقشه راه استراتژی صنایع فولاد کشور به سمت بازارهای هدف صادراتی متمرکز گردد. مهم تر اینکه اتخاذ نگرش راهبردی به بازارهای جهانی برای شرکت های فولادساز داخلی علاوه بر تولید درآمد، تامین نیاز ارزی، ارتقای سطح کیفی محصولات، نام آوری و اعتبار جهانی آنها باعث ایجاد رونق اشتغال در سطح کشور نیز خواهد گردید. از این رو در راستای توسعه سیاست های صادرات غیر نفتی و ارزآوری برای کشور، ورود به بازارهای جهانی فولاد اجتناب ناپذیر خواهد بود و با اتخاذ رویکرد صادرات محوری با سمت و سوی بازارهای جهانی است که بهره برداری و استفاده کامل از ظرفیت های تولیدات ایجاد شده کارخانجات داخلی حاصل می گردد. قدر مسلم برای تداوم حرکت های پیش رو می بایستی حمایت های مناسبی از صنایع فولاد داخلی به عمل آید که لازمه آن توسعه زیرساخت های کشور (به ویژه توسعه زنجیره تامین مواد، توسعه ناوگان های حمل و نقل، ایجاد اسکله های اختصاصی و پایانه های حمل و نقل و...)، سرمایه گذاری های جدید و اجرای به موقع طرح های توسعه می باشد.

با این حال در بازارهای جهانی با وجود رقابتی سرسخت از جمله کشورهای چین، روسیه، اکراین و برزیل رقابت بسیار دشوار خواهد بود.



نقد و تاکید همزمان مدیرعامل چادرملو بر خصوصی سازی معادن در گفت و گو با چیلان: خصوصی سازی معادن لازم است اما باید شرایط آن مهیا شود!



■ محمود نوریان
مدیرعامل چادرملو

مهندس محمود نوریان با اشاره به لزوم تقویت بخش خصوصی در معدن و صنایع معدنی کشور به خبرنگار چیلان گفت: ذخایر معدنی و منابع سرشار انرژی ایران، ظرفیت بالایی برای توسعه و قرار گرفتن در ردیف کشورهای صنعتی جهان را برای ما فراهم کرده است ولی برای برخورداری از منابع عظیم اقتصادی باید حمایت های قانونی، چه به لحاظ وضع قوانین حمایتی از سرمایه گذاران و تولید کنندگان و چه به لحاظ مساعدت های دولتی در جهت سرعت بخشیدن به طرح های معطل مانده، بیش از آنچه که تاکنون بوده انجام شود.

مدیرعامل چادرملو یاد آور شد: دولت باید زمینه راه اندازی پروژه های عظیم را فراهم کند و پس از آماده شدن بسترهای لازم، طرح ها را به بخش خصوصی واگذار کند. به طور نمونه، اگر سنگ بنای چادرملو را دولت نگذاشته بود، الان هیچ بخش خصوصی توان سرمایه گذاری چند هزار میلیاردی در این معدن و صنایع جنبی آن را نداشت. ولی مشکل اینجا است که دولت هم دیگر امکانات و توان سابق حداقل برای تامین زیرساخت ها ندارد مگر با یک عزم جدی و همت مضاعف و جهادی.

نوریان خاطرنشان کرد: همین الان اگر کسی بخواهد روی یک محدوده معدنی کار کند، ابتدا باید مبالغ زیادی هزینه کند تا اجازه شروع کار را بگیرد و بعد هم با قوانین دست و پا گیر مواجه می شود و به کلی از تصمیم خود صرف نظر می کند در صورتی که همه جای دنیا تمام زیرساخت های لازم و قوانین را به عنوان عامل تشویق برای سرمایه گذار فراهم می کنند. در شرایط فعلی کشور هم این دولت است که باید پیش قدم شود. باید زیرساخت ها را آماده و سرمایه گذاران را ترغیب کند و بانک ها هم باید به بخش خصوصی وام های کم بهره بدهند.

مدیرعامل چادرملو در پایان این گفت و گو بار دیگر تاکید کرد: اگر به دنبال تحقق اقتصاد مقاومتی و توسعه فراگیر هستیم باید شرایط آن را فراهم کنیم و دستیابی به این هدف نیز مستلزم برخورداری از یکسری مولفه های ضروری از جمله ثبات سیاسی و اقتصادی و وضع قوانین حمایتی از سرمایه گذاران و فعالان حوزه معدن و صنایع معدنی است. فراموش نکنیم سرمایه گذار ابتدا به امنیت می اندیشد سپس به درآمد و سود!

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو اضافه کرد: دولت دوازدهم یکی از محورهای تمرکز خود را ایجاد اشتغال اعلام کرده است و همه می دانیم که یکی از مهم ترین حوزه ها برای ایجاد اشتغال پایدار در کشور، معدن است. برای رونق بخشیدن به توسعه بخش معدن هم باید خصوصی سازی را تقویت کرد. در واقع همه امور اقتصادی باید به سمت بخش خصوصی سوق پیدا کند اما ابتدا باید بخش خصوصی قوی ایجاد شود و بعدکار به آنها واگذار گردد.

نوریان با ابراز گلایه از برخورد سازمان های مختلف با سرمایه گذاران بخش خصوصی، وضعیت فعلی خصوصی سازی در معادن را با توجه به شرایط کشور قابل توجیه دانست و گفت: متأسفانه فعلاً با توجه به جو عمومی که در کشور وجود دارد، سرمایه گذار بخش خصوصی به جای تشویق، متهم می شود به اینکه اصلاً این سرمایه را از کجا آورده است! در نتیجه متمولان ترجیح می دهند که به نحوی سرمایه خود را نشان ندهند و یا در کشورهای دیگر سرمایه گذاری کنند. بنابراین با توجه به قواعدی که ما در مملکت داریم، از یک طرف، رغبتی برای واگذاری معادن بزرگ به بخش خصوصی وجود ندارد و از طرف دیگر خصوصی ها هم به دلیل مشکلاتی که برایشان ایجاد می کنند تمایلی به سرمایه گذاری ندارند. سرمایه گذاری خارجی هم با توجه به شرایط فعلی خیلی امیدوار کننده نیست. پس بهترین شکل ممکن برای وضعیت فعلی، همین خصوصی سازی در سایه سرمایه گذاری های نیمه دولتی است. البته باز تاکید می کنم که این روش عالی نیست، بلکه اعتقاد دارم همه چیز نسبی است و این شیوه در این شرایط قابل توجیه است!

اگر سنگ بنای
چادرملو را دولت
نگذاشته بود،
الان هیچ بخش
خصوصی توان
سرمایه گذاری
چند هزار میلیاردی
در این معدن و
صنایع جنبی آن را
نداشت.



دولت نقش شرکت های بزرگ در اکتشافات جدید را بازتعریف کند

انتظار ما از دولت این است که تصدی گری خود را کمتر نماید و بیشتر شرکت هایی را که توان مالی دارند حمایت کند. به طور مثال مجتمع گل گهر آمادگی دارد که همکاری لازم با دولت در حوزه اکتشافات داشته باشد و حداکثر سرمایه گذاری در این زمینه را برای اکتشاف معادن جدید انجام دهد. دولت دوازدهم می تواند با توجه به اهمیت این موضوع، نقش شرکت های بزرگ در اکتشافات جدید را بازتعریف کند.

در مورد نحوه قیمت گذاری گندله و کنسانتره نیز معتقدم دولت نباید در قیمت گذاری ها دخالت نماید بلکه بازار خود تعیین کننده این نرخ هاست و باید تعاملی میان تولیدکنندگان سنگ آهن و فولادسازان برقرار شود. مینا و ملاک قیمت ها باید نرخ های بین المللی باشد تا شرکت ها قادر به توسعه فعالیت های خود باشند. بنابراین بهترین راه تعیین قیمت برای محصولات در زنجیره ارزش فولاد از معدن تا محصول نهایی، روند بازار است.



■ ناصر تقی زاده
مدیرعامل مجتمع معدنی و
صنعتی گل گهر

دولت به بخش خصوصی بهای بیشتری بدهد

متأسفانه هنوز جایگاه بخش خصوصی در معدن مشخص نیست و تمامی نگرانی ما این است که دولت همچنان بخش خصوصی را در فعالیت های معدنی به خوبی نبیند. چه بخش خصوصی و چه دولتی باید به دنبال این باشند که بهترین عملکرد را برای کشور رقم بزنند. رقابت در اجرای کارها مشکل ساز نیست بلکه به اعتقاد من این رقابت باید سالم باشد. اگر در جایی دیده می شود بخش خصوصی می تواند کاری را با کیفیت مطلوب تر، قیمت مناسب تر و سرعت بهتر انجام دهد چرا باید آن کار به بخش دولتی واگذار شود. این تصور که بخش خصوصی بهره وری پایینی داشته و بخش دولتی از بهره وری مطلوبی برخوردار است درست نیست و محاسبات انجام شده در انجمن سنگ آهن خلاف این مسئله را به اثبات رسانده است.

بر اساس تحقیقات ما معدن کوچک که شاید به ظاهر به چشم نمی آیند، بهره وری به مراتب بالاتری را نسبت به معدن و واحدهای بزرگ تر دارند و این یک نقیصه در کشور محسوب می شود و خلاف کشورهای دیگر است. در کشورهای پیشرفته، هر چه به سمت مقیاس های بزرگ تر حرکت می کنیم بهره وری به تناسب افزایش پیدا می کند اما در سالیان گذشته در ایران به جهت رقابت ناسالم، بهره وری مورد توجه شرکت ها نبوده است. اگر مانند گذشته امروز هم بخش خصوصی را نادیده بگیریم و خارج از گود نگه داریم به طور حتم نتیجه مطلوب حاصل نخواهد شد.



■ مهرداد اکبریان
رئیس انجمن سنگ آهن
ایران

دولت زیرساخت و فضای لازم برای اکتشاف و توسعه معادن را فراهم کند

بیشترین توقع ما از دولت، ایجاد فضای مناسب کسب و کار است. همچنین ایجاد زیرساخت و تامین آن ها و منطقه سازی قیمت های انرژی و آب از دیگر درخواست ما از دولت است. دولت بایستی زیرساخت ها را در مناطقی احداث نماید که صنعت فولاد که صنعتی پایدار است در آنجا مستقر شود.

از سوی دیگر مقررات و قوانین باید به گونه ای تدوین گردند که حضور سرمایه گذار و سرمایه گذاری در بخش فولاد افزایش یابد چراکه صنعت فولاد پتانسیل جذب سرمایه گذاری های جدید را دارد.

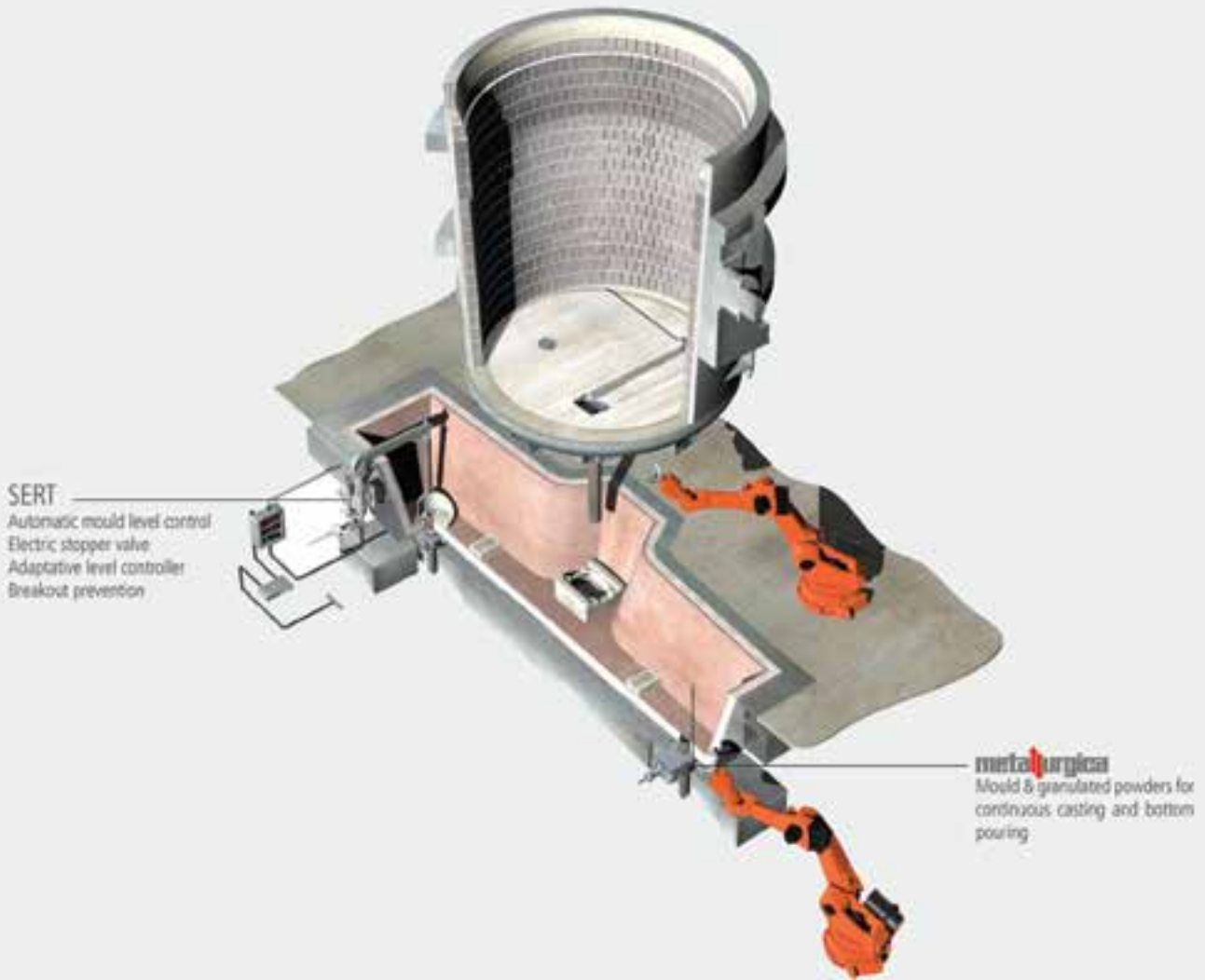
از سوی دیگر غلبه صادرات بر واردات فولاد در سال گذشته نشان داد پتانسیل خوبی در صنعت فولاد کشور وجود دارد و برای رونق این صنعت باید در بستر سازی قوانین از جمله قوانین محیط زیستی یا منابع طبیعی، ساده سازی هایی انجام شود. دولت باید فضاسازی کند تا بخش خصوصی داخلی و خارجی انگیزه لازم برای ورود به ویژه در صنایع با پتانسیل خوب مانند فولاد را پیدا نماید.

سرمایه گذاری در حوزه فولاد اکنون در دو بخش یکی تامین مالی برای طرح های توسعه ای و دیگری معدن و اکتشافات مورد نیاز است. معدن برای توسعه صنایع و به طور اخص صنعت فولاد باید یک گام جلوتر حرکت کنند در حالی که اکنون در بخش معدن کمبود وجود دارد. معدن باید تجهیز شوند تا خوراک صنعت فولاد که حرکت رو به جلو دارد تامین گردد. پس دیده می شود که تقدم و تاخر در حوزه معدن و صنعت اهمیت دارد و مقدمه اصلی توسعه معادن، اکتشافات می باشد.



■ رضا اشرف سمنانی
مشاور مدیرعامل هلدینگ
میدکو

Solutions through Technology



You can't create experience. You must undergo it.

Vesuvius Corporation SA
Salita delle Ginestre 10, 6900
Lugano Cassarate Switzerland
Email: Luis.bottini@vesuvius.com
Tel: +41 91 9724572
Fax: +41 91 9712638
Email: Kivanc.Sircan@vesuvius.com


VESUVIUS
www.vesuvius.com

تهران: خیابان میرداماد، پلاک ۲۱۷
کد پستی: ۱۹۱۹۶۱۴۶۸۹
تلفن: ۲۲۲۲۵۶۶۴ فکس: ۲۲۲۷۹۳۳۳
موبایل: ۰۹۱۲ ۱۱۶ ۸۶۳۶ پارسا
پست الکترونیکی: Info@zaribco.com

انواع الکترود گرافیتی برای کوره LF, EAF و آجرهای نسوز برای فولاد سازی

Supply of a unique Anti-Oxidation Treated GRAPHITE ELECTRODES
Grade HP and UHP for LF and EAF Furnaces
Sizes $\Phi 200\text{mm}$ up to $\Phi 700\text{mm}$



We produce also all kind of standard and special shapes of refractory bricks for EAF, LF, ingot casting and special shaped refractory for tundish applications. Not only our company shall supply its customers with products herein but it also provides for them full services, including design, drawings and assistance during assembling of the bricks.

We supply top quality Graphite Electrode all over the world and have improved a unique anti-oxidation treatment which reduce the electrode consumption rate, considerably.



Misano Group guarantees excellent quality performance along with a high durability.



کاوش جوش

KAVOSH JOOSH

تولیدی، افتخاری
تستی

مفتول توپودری آلیاژی تزریقی
Injection Cored Wire

- بهینه سازی فولاد مذاب
- کنترل ناخالصی ها
- اصلاح و کنترل دقیق آنالیز
- افزودن میکرو آلیاژها
- تولید فولاد کیفی



برخی از انواع مفتول های توپودری CORED WIRE

Graphite(Carbon)	Reel & Cage Weight : 500-1000kg (As required of customer) Diameter: 9,13,16mm
S (Sulphur)	
Ca-Si (Silico Calcium)	
Ca-Fe (Silico Iron)	
FeTi (Ferro Titanium)	Seamless Cored Wire
FeSi (Ferro Silicon)	
FeNb(Ferro Niobium)	
FeV(Ferro Vanadium)	
Ca (Calcium)	

۰۲۱-۴۴۹۰۱۸۶۷



۰۲۱-۴۴۹۰۱۹۴۴



eng@kavoshjoosh.com



www.kavoshjoosh.com



تهران، بزرگراه آزادگان، بعد از بزرگراه فتح، جاده احمد آباد
مستوفی، کیلومتر ۲، شرکت کاوش جوش

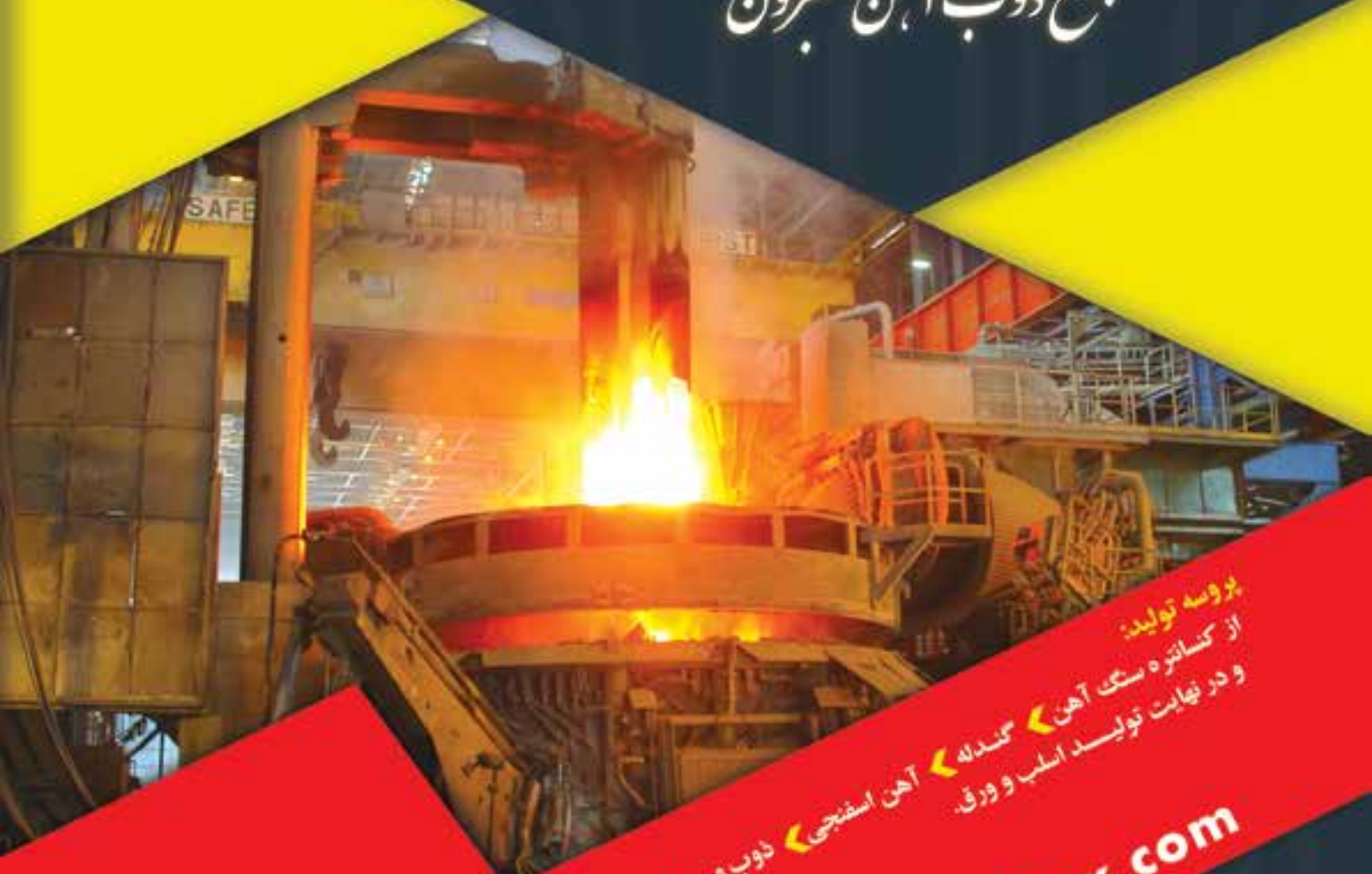


شرکت ذوب آهن گمبرون بندرعباس در حال
انعقاد قراردادهای و گشایش آل سی می باشد.

فاز اول ۱/۵ میلیون تن اسلب و ورق
توانایی افزایش تا ۵ میلیون تن اسلب و ورق



مجمع ذوب آهن گمبرون



پروژه تولید:
از کانساز سنگ آهن گندله آهن اسفنجی ذوب و ریخته گری
و در نهایت تولید اسلب و ورق.

www.gambroncomplex.com

مدیر عامل: حسن مصیب زاده

آدرس دفتر مرکزی: تهران، میدان آرژانتین،

ابتدای بلوار بهمنی، پلاک ۲۲

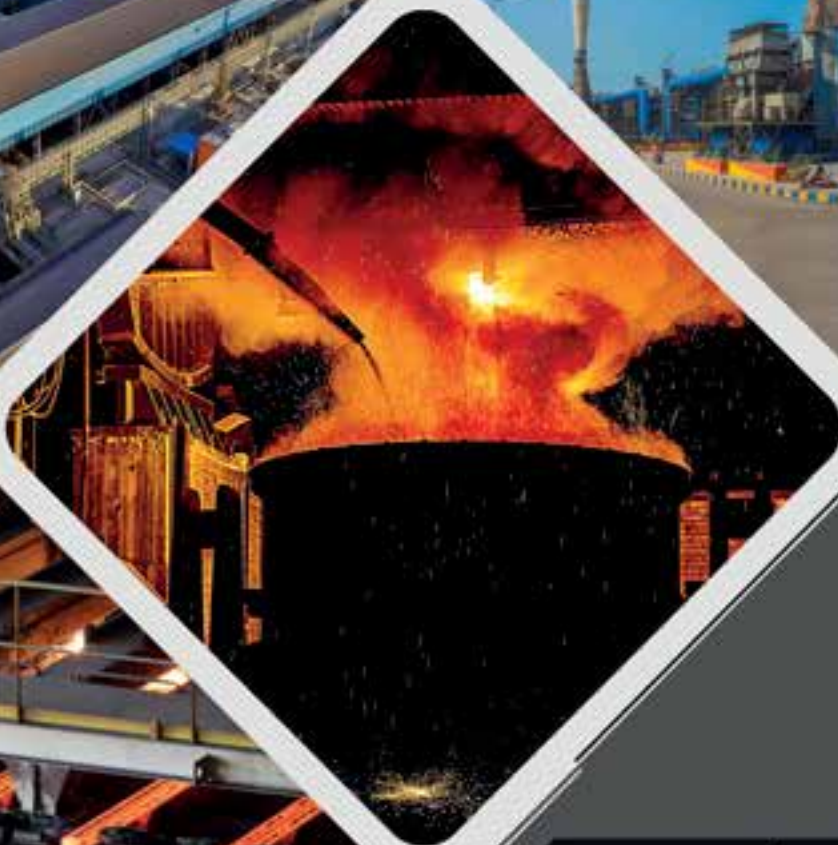
۸۹۴۱ (۰۲۱) و ۸۸۷۳۶۹۲۱ (۰۲۱)

۸۸۷۳۶۹۲۰ (۰۲۱)

info@gambroncomplex.com



فولاد کاوه جنوب کیش



حضور در جمع

سه تولید کننده

برتر فولاد

تهران: خیابان کریم خان زند، جنب پارک بهجت آباد، خیابان گلانی، ساختمان علوی، پلاک ۱۲، طبقه ۲
 تلفن: ۸۸۹۳۱۵۵۲-۳ دورنگار: ۸۸۹۱۶۵۴۴ صندوق پستی: ۱۶۸۳-۱۴۱۵۵
 بندرعباس: کیلومتر ۱۳ بزرگراه شهید رجایی، منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس
 تلفن: ۲۳۵۲۰۲۸-۷۶ دورنگار: ۲۳۵۲-۲۳۸-۷۶ کدپستی: ۷۹۱۷۱ ۷۵۸۷۶

شرکت فولاد کاوه جنوب کیش

SKS

South Kaveh Steel Co.

South Kaveh Steel co

No.12, Alavi Building, Shahid Golabi st., Karim Khan Zand Ave., Tehran, Iran
Tel: +982188931452-3 & Fax: +98 88916544 P.O. Box: 14155-1683

Km 13 Shahid Rajaei Highway, P.G.S.E.Z, Bandar Abbas, Iran
Tel: +98 7633530280 Fax: +98 7633530338 postal code: 7917175876

www.sksco.ir



نتایج برآورده شدن انتظارات فولادسازان از دولت دوازدهم



فرزاد ارزانی
(مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان)

انتظارات شرکت فولاد هرمزگان از دولت دوازدهم

اصولا از جمله استراتژی‌های اصلی شرکت فولاد هرمزگان با توجه به موقعیت استراتژیک و دسترسی به آب‌های آزاد، افزایش درآمد و کسب سود از طریق صادرات فولاد به کشورهای خارجی و همچنین توسعه ظرفیت و تکمیل زنجیره ارزش می‌باشد. جهت تحقق این امر و تداوم رقابت با سایر فولادسازهای داخلی و خارجی، الزامیست که شرکت فولاد هرمزگان به منظور مدیریت چابک زنجیره ارزش خود، در تمامی حوزه‌های تامین، مالی، توسعه، منابع انسانی، مسئولیت‌های اجتماعی، تولید و فروش نقش سرآمدی ایفا نماید.

لازم به ذکر است برخی از موانع و مشکلات در حوزه‌های ذکر شده ناشی از عدم وجود زیرساخت‌ها و برنامه‌های مناسب (مانند: راه آهن، حمل و نقل دریایی و جاده‌ای)، عدم شفافیت و حمایتی نبودن قوانین و مقررات دولتی و سازمانی، عدم وجود الگوی مناسب استفاده از مواد اولیه داخلی مورد نیاز صنعت فولاد و همچنین عدم ماندگاری نیروهای متخصص و دارای مهارت به دلیل نبود زیرساخت‌های درمانی، تفریحی و... در این حوزه‌ها می‌باشد که به صورت کلی و مختصر در جدول ذیل به آنها اشاره می‌گردد.

رویکرد همه شرکت‌های تولیدی دنیا به سمت کاهش هزینه، استفاده اقتصادی از منابع و افزایش سوددهی از طریق ارزش افزوده بیشتر در محصولات می‌باشد. مبحث تولید در ایران به دلایل استقلال اقتصادی، اشتغال و جلوگیری از صنعت خام فروشی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

هر کسب و کاری در دنیای پیچیده تجاری امروز به شدت متأثر از متغیرهای محیطی مثبت و منفی با عنوان فرصت‌ها و تهدیدها بوده و در پی این تغییرات شدید و ناگهانی، هر صنعتی می‌تواند در کوتاه‌ترین زمان ممکن افول و یا صعود نماید. این فرصت‌ها و تهدیدها گاهی ناشی از سیاست‌ها، قوانین و سایر مواردی می‌باشد که تسهیل و یا رفع این موارد در حیطه اختیارات دولت و سایر نهاد‌های حکومتی بوده و نقش دولت با برآورده کردن این انتظارات در الگوی رقابتی و موفقیت صنایع ایران در جهان بسیار حائز اهمیت است.

از آنجا که ایران در صنعت فولاد جهان دارای رتبه چهاردهم به عنوان تولیدکننده فولاد خام در سال ۹۵ می‌باشد، ضروری است با تمرکز بر رفع موانع تولید و ایجاد فرصت‌های لازم، زمینه اشتغال و اقتصاد مقاومتی را در کشور فراهم نماییم.

انتظارات از دولت دوازدهم	دستاوردهای حاصله
۱. استقرار و تقویت تعرفه جهت جلوگیری از دامپینگ شرکت‌های خارجی خصوصاً شرکت‌های چینی	• کاهش بهای تمام‌شده
۲. امکان استفاده از تکنولوژی‌های جدید و مدرن روز دنیا در صنایع و طرح‌های توسعه	• تقویت توان رقابتی صنایع فولادی در بازار جهانی
۳. اختصاص سهم یارانه انرژی به صنایع تولیدی به خصوص صنایع فولادی	• افزایش بهره‌وری نیروی کار و سرمایه
۴. بازنگری و بهبود قوانین رفع موانع احداث طرح‌های توسعه و تولید	• اجرای سرمایه‌گذاری مناسب و اقتصادی
۵. تعیین تکلیف طرح‌های فولادی نیمه‌کاره کشور از طریق امکان‌سنجی اقتصادی عملیاتی جهت اجرا و یا عدم اجرای طرح	• سودآوری
۶. ایجاد فضای لازم جهت مشترک المنافع کردن صنایع فولادی کشور در تکمیل زنجیره ارزش همدیگر از معدن تا محصول نهایی	• افزایش توان تولید و کاهش توقفات ناشی از عدم تامین مواد اولیه
۷. ارتقای سطح علمی آموزشی پارک‌های علم و فناوری، دانشگاه‌ها و موسسات آموزش عالی	
۸. واقعی کردن قیمت ارز	



انتظارات از دولت دوازدهم	دستاوردهای حاصله
۹. فراهم کردن زمینه‌های لازم جهت توسعه و رشد اقتصادی کشور متناسب با برنامه‌های دولت جهت افزایش متناسب رشد مصرف داخلی فولاد	• افزایش ضریب خوش قولی به مشتریان در برآورده کردن تقاضا
۱۰. صدور مجوز احداث واحدهای فولادی در زنجیره ارزش از معدن تا محصول نهایی با توجه به نیازهای کشور و برنامه صادرات	• افزایش کیفیت محصولات فولادی
۱۱. ادغام فولاد سازی های کوچک	• تسهیل در امر توسعه ظرفیت و تکمیل زنجیره ارزش صنایع
۱۲. تقویت مطالعات مکان یابی احداث کارخانه های فولادی با توجه به نیاز کشور و امکان سطح دسترسی به انرژی، مواد اولیه و بازار محصولات	• تقویت رقابت سالم صنایع فولادی و جلوگیری از ورشکستگی و یا انحلال صنایع
۱۳. ایجاد اسکله اختصاصی جهت صادرات محصولات فولادی	• ایجاد امنیت جانی کارکنان صنایع
۱۴. ایجاد توازن در زنجیره ارزش فولاد کشور از معادن تا تولید محصول نهایی	
۱۵. بهینه سازی و کاهش عوارض و تعرفه های بندری	
۱۶. تداوم معافیت های مالیاتی	
۱۷. برقراری مشوق های صادراتی	
۱۸. جلوگیری از صادرات مواد خام از جمله سنگ آهن و کنسنتتره	
۱۹. افزایش سهمیه گندله داخلی	
۲۰. تسهیل ارتباط با بانک های خارجی جهت افزایش سرعت انتقال ارز	
۲۱. کاهش نرخ بهره بانکی و ارائه تسهیلات بانکی	
۲۲. حمایت از بخشش جرائم بانکی ناشی از سررسید شدن اقساط معوقه	
۲۳. ارائه تسهیلات از محل صندوق توسعه ملی	
۲۴. افزایش دیمانند برق جهت طرح های توسعه فولاد کشور	
۲۵. ایجاد زیر ساخت های شبکه انتقال برق	
۲۶. توسعه زیر ساخت ریلی، جاده ای و دریایی	
۲۷. تقویت زیر ساخت های منطقه ویژه استان هرمزگان شامل واگن برگردان و انباشت برداشت	
۲۸. افزایش دیمانند گاز جهت طرح های توسعه و افزایش تولید	
۲۹. ایجاد آب شیرین کن در کنار دریا جهت تامین آب مورد نیاز طرح های توسعه فولادی	
۳۰. صدور مجوز جهت اخذ فاینانس از بانک های خارجی در جهت طرح های توسعه و افزایش تولید	
۳۱. ایجاد و بهبود زیرساخت های درمانی، آموزشی و تفریحی در استان هرمزگان در جهت ماندگاری پرسنل متخصص در استان	
۳۲. توسعه و جدا سازی جاده تردد کارکنان صنایع غرب استان هرمزگان از جاده ترانزیتی اسکله در جهت کاهش تصادفات و حفظ امنیت جانی کارکنان	

دستاوردهای ملی ناشی از برآورده کردن انتظارات

۲. کاهش هزینه های تولید و تقویت صنعت فولاد در بازار رقابتی جهان و دستیابی به استقلال اقتصادی
۳. جلوگیری از خام فروشی و ایجاد ارزش افزوده در مواد خام جهت مصارف داخلی و توسعه صادرات

۱. توسعه اقتصادی، اجتماعی و صنعتی کشور و همچنین بهبود وضعیت صنایع بالادستی و پایین دستی از طریق افزایش تولید فولاد به عنوان صنعت مادر



نگاهی کوتاه به روش های بارگذاری کاتالیست های صنعتی



مهندس حسن نوائی
(مدیرعامل شرکت دانش بنیان گسترش فناوری خوارزمی)

دنبال شده است. در ابتدای امر طراحی و ساخت ابزاری جهت هدایت قطعات کاتالیستی به گونه ای فاکتورهای بارگذاری فوق الذکر را میسر سازد، مورد نظر قرار گرفت. در گام بعد ابداع روشی که در آن امکان شارژ کاتالیست ها به روشی مکانیزه و با حداقل دخالت اپراتور باشد در دستور کار قرار داده شد. این دستگاه از این نظر که خطاهای انسانی حین شارژ را به حداقل خواهد رساند و انتظار همسانی بیشتر میان تیوب های ریفورمر هم از نظر کیفی و هم از نظر کمی میسر می نماید حائز اهمیت می باشد.

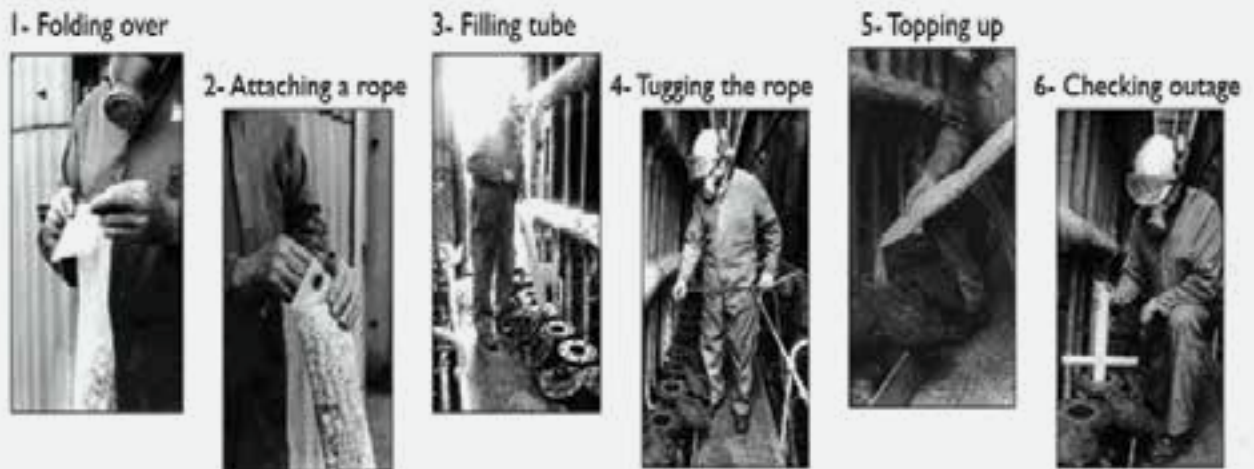
جهت درک صحیح موضوع بارگذاری کاتالیست خالی از لطف نیست که به انواع این روش از نظر طبقه بندی کلی اشاره شود. در چارچوب کلی انواع روش های بارگذاری چه برای راکتورهای تیوب شکل و چه راکتورهای مخزن شکل مانند راکتورهای پتروشیمی، به دو دسته جورابی (Sack Loading) و تراکمی (Dense Loading) قابل تقسیم بندی هستند.

الف) بارگیری جورابی

روش نخست براساس هدایت قطعات به داخل راکتور از طریق محفظه های جورابی شکل می باشد. در این روش قطعات کاتالیست که از قبل درون یک جوراب پلاستیکی یا کرباسی قرار گرفته با کمک یک طناب که جوراب به آن متصل است، به داخل لوله برده می شود. در هنگامی که جوراب به انتهای راکتور رسید، طناب تکان داده شده که سبب باز شدن جوراب و رها شدن کاتالیست در داخل راکتور می گردد. طول جوراب های مورد استفاده در این روش حدود ۱۵۰-۲۰۰ سانتی متر بوده و جوراب ها به راحتی می توانند درون تیوب های ریفورمر بلغزند. در هنگام استفاده از این روش، بارگیری غیر یکنواخت راکتور منجر به ایجاد فضای خالی می شود. هنگامی که کاتالیست ها از داخل جوراب خارج می گردند، بارگیری به شدت انجام شده و امکان دارد کاتالیست ها باعث تشکیل پل شوند. لرزاندن تیوب ها، تعدادی از این پل ها را از بین می برد و سبب افزایش دانسیته می شود اما نمی تواند باعث رفع این مشکل به صورت کامل گردد. بارگیری جورابی اغلب دارای مشکلاتی از قبیل افتادن جوراب در داخل تیوب حین بارگیری کاتالیست است. همچنین، امکان سقوط آزادانه کاتالیست ها درون تیوب وجود دارد که منجر به شکست کاتالیست ها می شود. این روش بسیار وقت گیر بوده و نیاز به نفر ساعت بالای نیروی انسانی می باشد.

کاتالیست از اقلام نیمه مصرفی واحدهای صنعتی می باشد که به دلیل کاهش راندمان پس از چندین سال استفاده، تعویض آنها در هر واحد تولیدی امری اجتناب ناپذیر می باشد. به علت هزینه گزاف تأمین این مواد بسیار مطلوب خواهد بود اگر طول عمر طراحی شده این مواد در واحد تولیدی محقق گردد. لذا به سبب حساسیت بستر کاتالیست ها و همچنین هزینه نسبتاً سنگین تأمین این مواد در واحدهای تولیدی، امروزه مبحث شارژ کاتالیست در کشورهای صنعتی و نیمه صنعتی در کل دنیا به صورت یک فناوری مجزا و از طریق شرکت های تخصصی صاحب تکنولوژی در این حوزه دنبال می شود. در واقع هر یک از صاحبان امتیاز این فناوری ها مدعی ساخت تجهیزاتی هستند که تضمین می کند می توان حداکثر میزان وزنی کاتالیست ها را در بستری همگن و با حداقل آسیب به قطعات، درون راکتور جای داد. به عبارت ساده تر چینش عملی قطعات کاتالیستی در کنار همدیگر تعیین کننده صحت طراحی صورت گرفته است و اجرای اصولی بارگذاری کاتالیست ها می تواند تضمین کننده عدم تخریب کاتالیست ها و همچنین تیوب ها در ریفورمر باشد. روش بارگیری کاتالیست درون تیوب های ریفورمر به دو طریق بر کارایی ریفورمر تاثیر دارد. اولاً، اختلاف در افت فشار بین تیوب های مختلف منجر به تفاوت در شدت جریان گاز بین تیوب ها خواهد شد، که این منجر به اختلاف دمایی بین دیواره تیوب ها می گردد. دوم اینکه، بارگیری کاتالیست ها باید به گونه ای باشد که هیچ فضای خالی از کاتالیست درون تیوب وجود نداشته باشد. در واقع اگر کاتالیستی وجود نداشته باشد، واکنش گرماگیری انجام نشده و باعث ایجاد نقاط داغ در تیوب ریفورمر می شود. تجهیز بارگذاری دستگاهی چندمنظوره است و در طراحی آن به طور همزمان چندین فاکتور از جمله همگن بودن بستر، سالم ماندن قطعات کاتالیستی، حداکثر بودن سطح فعال کاتالیستی در یک بستر، به حداقل رساندن فضاهای خالی میان آنها و همچنین انجام کل عملیات در مدت زمان شارژ مناسب دخیل هستند.

شرکت گسترش فناوری خوارزمی که یکی از تولید کنندگان پیشرو در زمینه کاتالیست در کشور می باشد، با هدف کمک به مشتریان خود مدتی است در حال تحقیق و مطالعه روی روش های بهینه برای بارگذاری کاتالیست های احیاء مستقیم و به طور کلی راکتورهای تیوبی می باشد. در این راستا جهت بهره مندی هر چه بیشتر از یک تکنولوژی نو در این زمینه، طراحی های صورت گرفته با چند هدف

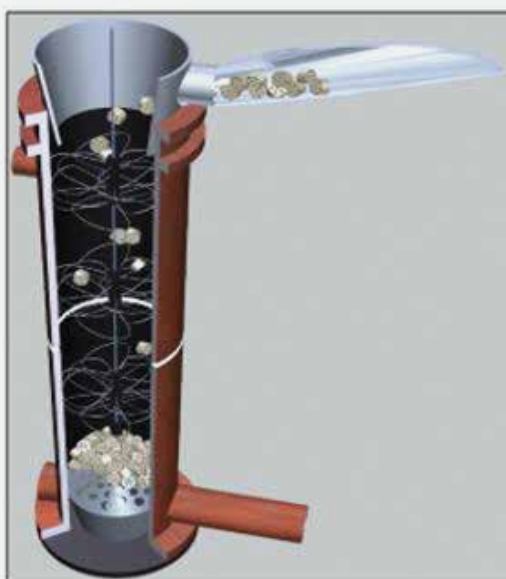


شکل ۱- مراحل بار گذاری کاتالیست ها به روش جورابی

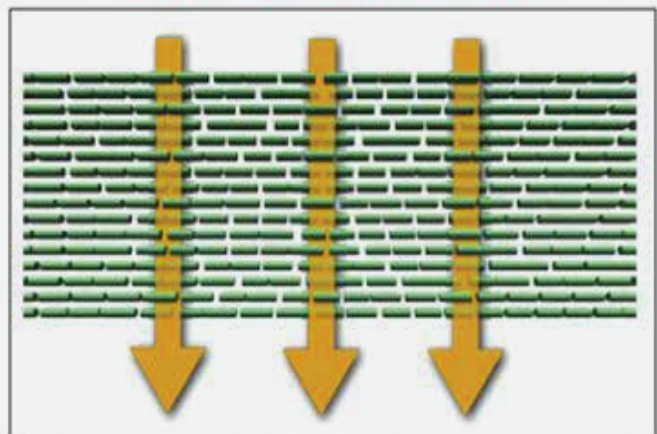
از صاحبان تکنولوژی بارگذاری خواهد بود. بارگیری کاتالیست ها با استفاده از این روش از پیچیدگی کمتر و سرعت بالاتری نسبت به روش بارگیری جورابی برخوردار است. بیشترین عملکرد کاتالیست، بارگیری بیشتر کاتالیست، توزیع بهتر جریان سیال، عدم تشکیل کانالیزه شدن، ایجاد نقاط داغ بسیار کم در طول راکتور و همچنین افت فشار یکنواخت از دیگر مزایای استفاده از روش بارگیری متراکم یکنواخت می باشد. در این روش کاتالیست ها از طریق یک قیف به داخل تیوب ریفرمر وارد شده و هدایتگرهای کاتالیست ها به آهستگی از داخل تیوب با تشکیل لایه های کاتالیست به بالا کشیده می شود. استفاده از هدایتگرهای مناسب، سرعت سقوط قطعات کاتالیست را کاهش داده و مانع از شکست قطعات می گردد.

ب) بارگیری متراکم یکنواخت

روش دوم ایجاد بستری متراکم با استفاده از سقوط آزاد قطعات در فواصل پیش بینی شده و بهره گیری از تمایل قطعات برای قرار گرفتن در حالتی است که کمینه سطح انرژی را بدست آورند. امروزه راندمان کلی از نظر میزان کاتالیست های قابل شارژ و کیفیت بستر بدست آمده با استفاده از روش دوم امری اثبات شده است. در صورت توزیع یکنواخت کاتالیست در راکتور در حین عملیات بارگیری، روش بارگیری متراکم بر توزیع یکنواخت و مناسب سیال بر روی بستر کاتالیست تاثیر مستقیم داشته و موجب افزایش سیکل عملیاتی واحد شود. لذا می توان گفت طراحی هدایتگرهای کاتالیست ها در این زمینه امتیاز هر کدام



Good Dense Loading

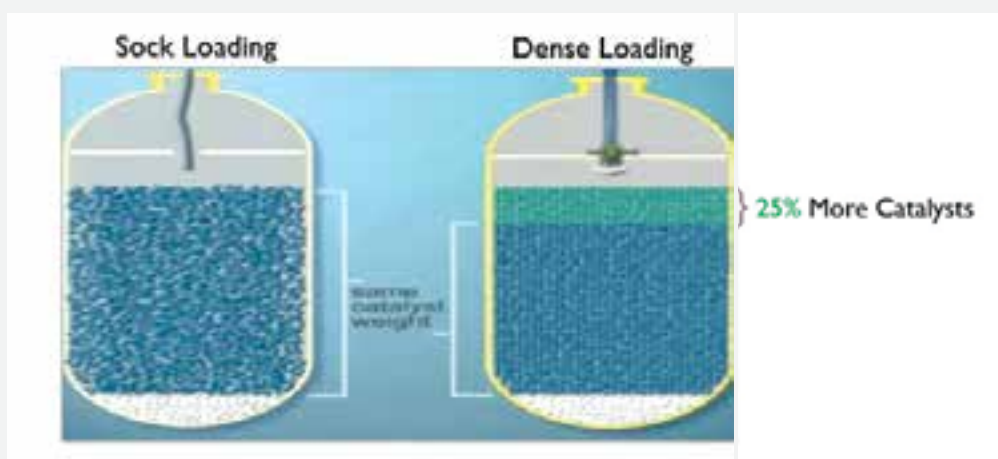


شکل ۲- مراحل بار گذاری کاتالیست ها به روش متراکم یکنواخت



و کانالیزه شدن جریان ورودی به تیوب‌ها را خصوصاً در حالتی که خوراک رآکتور مایع است از بین می‌برد. زمان واقعی برای بارگیری یک تیوب با این روش به ابعاد تیوب و طول آن بستگی دارد. مشخص است که زمان لازم برای تعویض کاتالیست‌ها باعث متوقف شدن تولید و کاهش سود واحد صنعتی بوده و با افزایش سرعت بارگذاری در عین حفظ یا حتی بهبود کیفیت شارژ می‌توان از توقف‌های طولانی مدت تولید جلوگیری کرد و از این جهت، کاهش زمان امری بسیار سودمند و مطلوب بهره‌برداران واحدهای صنعتی می‌باشد.

در این روش نیازی به تکان دادن تیوب‌های ریفرمر نمی‌باشد زیرا ریسکی برای تشکیل پل وجود نداشته و تضمین رسیدن به یک دانسیته یکنواخت در طول کل تیوب وجود دارد. تجربه بارگیری انواع مختلف کاتالیست (شکل‌ها و اندازه‌های مختلف) نشان داده است که تغییرات افت فشار اندازه‌گیری شده همه تیوب‌ها کمتر از $\pm 5\%$ درصد می‌باشد. با به کارگیری این تکنولوژی، کاتالیست بیشتری در حدود ۳ تا ۷ درصد و در موارد تا بیش از ۲۵ درصد در مقایسه با روش بارگیری جورابی بارگیری می‌شود (شکل ۳). این روش یک روش سریع بوده



شکل ۳- تفاوت بارگذاری کاتالیست به دو روش جورابی (سمت چپ) و تراکمی (سمت راست)



شکل ۴- مقایسه کانالیزه شدن دو روش بارگذاری جورابی (سمت چپ) و تراکمی (سمت راست)

در حال حاضر جهت شارژ کاتالیست ریفرمینگ در صنایع فولاد کشور یک روش سنتی مورد استفاده قرار می‌گیرد (شکل ۵)، به نوعی روش تراکمی می‌باشد؛ با این تفاوت که صرفاً از لحاظ مکانیزم در چارچوب این روش قرار می‌گیرد، حال آنکه نیازهای بارگذاری صحیح به صورتی که اشاره شد را بر طرف نمی‌سازد و روش اتوماتیکی نیز نمی‌باشد. هدایتگرهای لاستیکی کاتالیست‌ها زمانی که درون تیوب قرار می‌گیرند، به لحاظ عملی با متمایل شدن به یک سمت قادر به هدایت قطعات به روی بستر می‌باشند، لذا در صورت امکان رصد کردن بستر در حال شارژ می‌توان مشاهده نمود که بستر به از یک سمت و به صورت اُریب پر می‌شود. این امر که سبب بوجود آوردن فضای خالی میان قطعات کاتالیستی می‌شود، گرچه با فرآیندی جبرانی نظیر وایبراسیون تیوب‌های در حال شارژ کاهش می‌یابد، اما به طور کامل حذف نمی‌گردد. بنابراین جایگزین نمودن هدایتگرهای موجود با طراحی جدیدی که مشکل شارژ کاتالیست‌ها را از ابتدا مرتفع نماید بسیار مناسب‌تر خواهد بود. ستاپ آزمایشگاهی شرکت

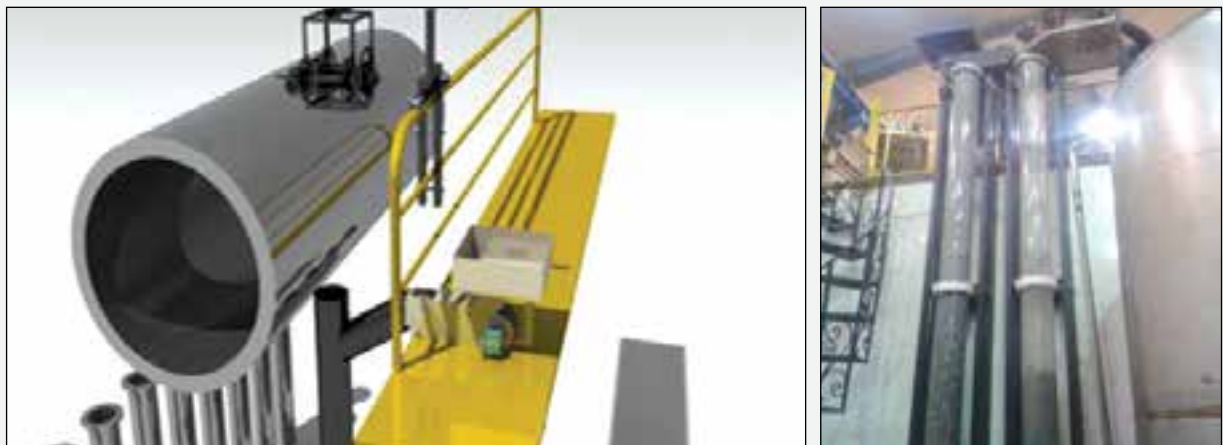
گسترش فناوری خارزمی با دارا بودن تیوب های شفاف با ابعاد مشابه ابعاد تیوب های صنعتی، امکان بررسی کیفیت شارژ را حین بارگذاری و پس از آن به خوبی فراهم نموده است و لذا از این تیوب ها می توان در جهت بهینه سازی هدایتگرهای شارژ قطعات استفاده نمود.



شکل ۵: پره های لاستیکی کاهنده سرعت در روش بارگذاری سنتی - حفرات بوجود آمده پس از شارژ کاتالیست ریفرمینگ احیاء مستقیم (شکل سمت چپ)

ایده آل بتوان جرم بیشتری از کاتالیست ها را نسبت به شارژ آنها به طور سنتی فوق الذکر در یک حجم ثابت و در مدت زمان کمتر و با هزینه پایین تر قرار داد و همچنین پراکندگی کمتری در گزارش شارژ نهایی کاتالیست ها مشاهده کرد. طراحی صورت گرفته که براساس نیاز موجود در صنایع فولاد کشور انجام پذیرفته است، با اعمال تغییرات لازم در دیگر صنایع کشور که از راکتورهای تیوب شکل بهره می گیرند مانند صنایع پتروشیمی نیز قابل استفاده می باشد.

شرکت گسترش فناوری با توجه با آزمایش های صورت گرفته در فاز آزمایشگاهی، پیلوت در تیوب های آزمایشی فولاد و همچنین فاز صنعتی در ریفرمرهای احیاء مستقیم، اکنون به عنوان پیشگام ابداع این صنعت در کشور شناخته می شود. تجهیز ساخته شده قابلیت این را دارد که کاتالیست های مورد نظر را در بیشینه جرم در واحد حجم لوله (دانسیته توده ای) ممکن و بدون دخالت اپراتور بارگذاری نموده و همچنین نیاز به ویراسیون تیوب ها حین شارژ را از میان بر خواهد داشت (شکل ۶). در مجموع انتظار می رود در یک شارژ



شکل ۶- بارگذاری کاتالیست های ریفرمینگ به روش مکانیزه



استفاده از سیستم هایپر فیلتراسیون اسمز معکوس جهت تصفیه آب شور چاه های منطقه چادرملو به منظور تامین آب صنعتی (طراحی، اجرا و بهره برداری)

شرکت فنی مهندسی آبسان پالایش
www.absun.ir - info@absun.ir

مقدمه

ارائه پیشنهاد فنی

عمده فعالیت شرکت معدنی صنعتی چادرملو اکتشاف، استخراج و بهره برداری از معادن سنگ آهن و تولید کنسانتره از آن، تولید گندله، تولید سنگ آهن و تولید محصولات فولادی می باشد که انجام موارد مذکور بدون دسترسی به آب صنعتی با کیفیت قابل قبول امکان پذیر نخواهد بود. با توجه به اینکه موقعیت جغرافیایی این منطقه که در مجاورت کویرهای مرکزی و لوت با آب و هوای گرم و خشک بیابانی قرار دارد، تامین آب مورد نیاز آن با چالش های زیادی همراه بود. تنها منابع آب قابل استفاده و در دسترس، ۱۳ چاه واقع در منطقه دشت سپیدان بود که طی سه پروژه تصفیه مجزا تحت عناوین سپیدان ۱، سپیدان ۲ و سپیدان ۳ مورد بهره برداری قرار گرفت. در این گزارش، مراحل انجام پروژه سپیدان ۳ که شامل تصفیه آب ۹ چاه در منطقه صنعتی چادرملو است ارائه می گردد. با توجه به آنالیز نمونه آب خام که در جدول ۱ گزارش شده است و با استفاده از نرم افزار ROSA، طراحی اولیه SWRO انجام گردید. نتایج آنالیز آب خام جمع آوری شده نشان می دهد که سیستم پیش تصفیه و تصفیه آب مذکور باید قادر به کاهش قابل توجه مقادیر هدایت الکتریکی، سختی، قلیائیت، کدورت، کل جامدات محلول و نیز کاهش غلظت یونهای سدیم، پتاسیم، کلسیم، منیزیم، کلراید، سولفات، نترات، بور، باریم، استرنسیم و ترکیبات آمونیاک و سیلیس باشد.

مراحل انجام پروژه

مراحل این پروژه شامل پمپاژ و جمع آوری آب خام از ۹ چاه- انتقال به مخازن ذخیره آب خام- انتقال به تصفیه خانه - انتقال آب تصفیه شده به مخازن ذخیره و در نهایت انتقال آب تصفیه شده به مجتمع با سه ایستگاه پمپاژ می باشد. طراحی سیستم پیش تصفیه و تصفیه با رسم دیاگرام شماتیک تصفیه خانه^۸، دیاگرام مراحل فرآیند^۹ و طراحی پایپینگ- ابزار دقیق^{۱۰} انجام شد. شکل ۱ دیاگرام شماتیک مراحل پیش تصفیه و تصفیه را نشان می دهد.

در سالهای اخیر به دلیل رشد جمعیت و پیشرفت صنعت، بحران کم آبی گریبانگیر بسیاری از کشورها شده است تا حدی که قرن ۲۱ را قرن استرس آبی یا استرس هیدرولوژیک نام نهاده اند. ایران نیز به دلیل واقع شدن در منطقه خشک و نیمه خشک در زمره کشورهای بحرانی دنیا در زمینه تامین آب قرار دارد. از آنجا که مشکل کم آبی علاوه بر خطرات جدی که برای انسان به وجود می آورد عملکرد صنایع را نیز به شدت مختل می کند، استفاده بهینه از منابع آب جهت مصارف خانگی، صنعتی، کشاورزی و همچنین در نظر گرفتن تمهیداتی جهت تصفیه و بازیافت پسابها از اهمیت زیادی برخوردار می باشد. نوع و تعداد روش های فیزیکی و شیمیایی مورد نیاز جهت رساندن کیفیت آب به حد مطلوب یا مجاز به پارامترهای متعددی وابسته است که با توجه به استانداردهای موجود و نیاز صنایع مختلف به آب با کیفیت متفاوت می توان سیستمهای پیش تصفیه و تصفیه را طراحی نمود. تکنولوژی های غشایی شامل میکرو فیلتراسیون^۱، نانو فیلتراسیون^۲، اولترافیلتراسیون^۳ و اسمز معکوس^۴ قادر به حذف آلودگیهای آلی، معدنی و میکروبی آب بسته به نوع و مقدار آنها می باشند.

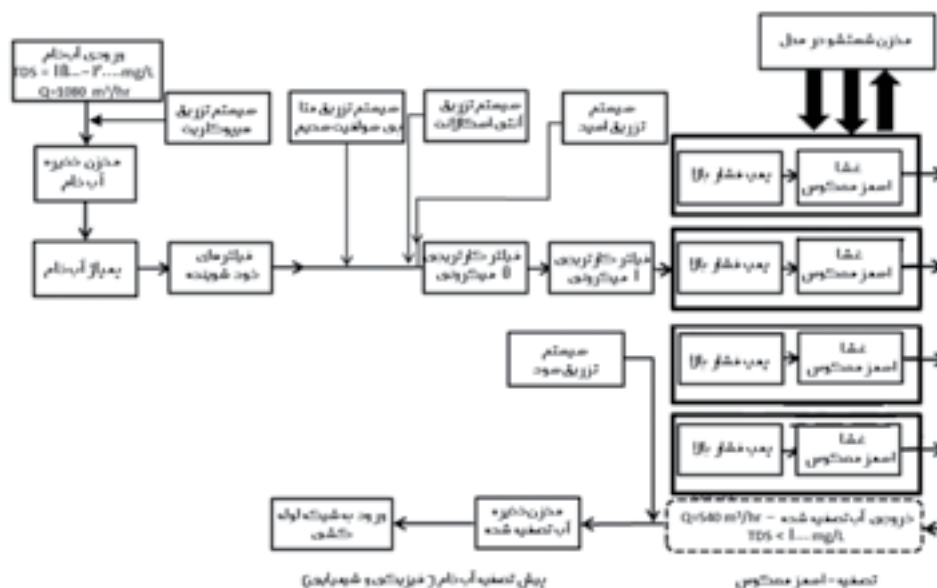
در این میان، اسمز معکوس با کارایی بالا به عنوان قابل اعتمادترین گزینه برای تصفیه و شیرین سازی آب های بسیار شور و پسابهای مختلف طراحی و استفاده می شود. برای اجرای این تکنیک اطلاعات مربوط به آنالیز فیزیکوشیمیایی و میکروبی آب خام اولیه مورد نیاز است و منابع آب مختلف نظیر آبهای زیرزمینی، آبهای سطحی و آب دریا را می توان با این روش تصفیه و قابل استفاده نمود. غشاهایی^۵ که در این سیستم استفاده می شوند از جنس پلی آمید یا سلولزی هستند که آب اجازه عبور از آنها را داشته و املاح و آلاینده ها قادر به عبور از آن نیستند. نوع غشا مورد نیاز در سیستم اسمز معکوس را می توان با دانستن غلظت نمکهای محلول در آبی که باید با عبور از غشا تصفیه گردد، انتخاب نمود. این غشاها برای نمک زدایی آبهای شور^۶ مانند آب دریا و آبهای لب شور^۷ در اسمز معکوس قابل استفاده می باشند.

1. Microfiltration (MF)
2. Nan filtration (NF)
3. Ultrafiltration (UF)
4. Reverse Osmosis (RO)
5. Membrane
6. Sea Water Reverse Osmosis (SWRO)
7. Brackish Water Reverse Osmosis (BWRO)

8. Block Flow Diagram (BFD)

9. Process Flow Diagram (PFD)

10. Piping and Instrumentation Diagram (P&ID)



شکل ۲. دیاگرام شماتیک تصفیه خانه طراحی و اجرا شده

کارتریج به سمت مسیر خروجی موجب کنده شدن گرفتگی و تمیز شدن آن می شود.

نتیجه گیری

از آنجا که توجه به کمبود آب و حل معضلات مربوط به آن، خصوصا در کشورهایی که با این بحران مواجه هستند از اهمیت بسزایی برخوردار است، شرکت فنی مهندسی آسان پالایش گام‌های موثری در مواجهه با این بحران برداشته است. در این گزارش، نحوه عملکرد این شرکت در طراحی، اجرا و بهره‌برداری از سیستم‌های پیش تصفیه و تصفیه آب در منطقه صنعتی چادرملو بیان گردید. این عملکرد بر اساس بررسی منابع آب زیرزمینی موجود (آب چاه‌های دشت سپیدان) بوده که با توجه به موقعیت جغرافیایی (گرم و خشک با درصد بالای تبخیر) این منطقه انجام گرفت. نتایج آنالیز فیزیکی شیمیایی آب پمپاژ و جمع‌آوری شده از چاه‌های دشت سپیدان نشان دادند که علاوه بر شوری بالای آب خام اولیه، غلظت برخی یونها و فلزات نیز در آن بسیار بالاتر از حد مجاز می‌باشد. طراحی اولیه با استفاده از نرم‌افزار جهت تعیین ساختار تصفیه خانه انجام گردید که با توجه به کیفیت آب خام لزوم استفاده از سیستم پیش تصفیه فیزیکی و شیمیایی کامل، قوی و کارآمد با بازده بالا بسیار ضروری بود. مراحل پیش تصفیه فیزیکی شامل فیلتراسیون (فیلترهای شنی، کربنی و کاتریدجی) و شیمیایی (افزودن گندزا، کنترل کننده pH، ضدعفونی کننده، ضد رسوب، رزین‌های سختی گیر) با مقدار تزریق بهینه، طراحی و اجرا گردید. نتایج آنالیز آب تصفیه شده بیانگر آن بود که سیستم تصفیه طراحی شده مذکور قادر به رساندن کیفیت آب خام به حد مطلوب جهت استفاده در مجتمع معدنی صنعتی چادرملو بوده است و مشکل تامین آب این منطقه برطرف گردیده است.

استفاده از فیلترهای خودشوینده

در طراحی این تصفیه خانه، برای اولین بار در کشور توسط شرکت فنی مهندسی آسان پالایش، برای دبی بالای آب خام ورودی به سیستم تصفیه خانه ($1080 \text{ m}^3/\text{hr}$)، از فیلترهای خود شوینده به جای فیلترهای شنی استفاده شده است. حجم بالای فیلترهای شنی، هزینه اولیه زیاد، کاربری مشکل تر، مصرف بسیار زیاد آب برای شستشوی برگشتی^۱، تجهیزات جانبی مورد نیاز، تغییر در آرایش لایه های بستر در اثر شستشوی معکوس و نیاز به تعویض ماده استفاده شده در بستر، از مشکلات عمده استفاده از این فیلترها می باشد.

فیلترهای خود شوینده یا خود تمیز شونده که به عنوان نسل جدید فیلترهای صفحه ای اتوماتیک معرفی شده اند برای زدودن ذرات معلق تا کمترین اندازه استفاده می شوند. حجم کوچک سیستم، راحتی شستشوی آنها در مقایسه با سایر فیلترها، مصرف حداقل آب جهت شستشو، زمان کم تمیز شدن، مقاومت در مقابل انواع آلودگی ها و قابل اعتماد جهت حذف ذرات معلق تا سایز ۱۰ میکرون و از همه مهمتر عدم توقف سیستم در زمان شستشو از بارزترین ویژگی این دستگاههاست. گستره خوبی از مدل های مختلف این نوع دستگاهها برای کاربری های مختلف وجود دارد. در هر واحد از این فیلترها می توان تا ۲۰۰۰ متر مکعب در ساعت آب را فیلتر نمود. جنس بدنه متناسب با درخواست می تواند از کربن استیل^۱ و فولاد زنگ نزن^۲ با کیفیت مختلف تامین شود. کارتریج این فیلترها بصورت سه یا چهار لایه از فولاد ضد زنگ ساخته شده و فرایند شستشو توسط گردش و نیز حرکت نازل های مجهز به برس نایلونی انجام می گردد که با انتقال بخشی از آب فیلتر شده از روی سطح

1. Back Wash
2. Carbon Steel
3. Stainless Steel

روایت آماری چیلان از ۵ ماه پر نوسان فولاد ایران

آمار



تولید، واردات، صادرات، مصرف و روند قیمتی فولاد
ایران در ۵ ماهه اول ۹۶

• شیرین نیکو حرف
• وحید یعقوبی
(انجمن تولید کنندگان فولاد ایران)



تولید فولاد میانی و کل محصولات فولادی طی پنج ماهه سال ۹۵ و ۹۶
واحد: هزار تن



محصول	متغیر	تولید بخش خصوصی شده			تولید بخش خصوصی			کل تولید	
		پنج ماهه ۹۵	پنج ماهه ۹۶	درصد تغییرات	پنج ماهه ۹۵	پنج ماهه ۹۶	درصد تغییرات	پنج ماهه ۹۵	پنج ماهه ۹۶
تیر آهن		۳۱۴	۲۶۵	-۱۶	۹۲	۱۱۳	۲۳	۴۰۶	۳۷۸
میلگرد		۷۹۳	۶۹۵	-۱۲	۱۷۸۳	۱۸۶۱	۴	۲۵۷۶	۲۵۵۶
ورق گرم		۲۶۹۸	۲۸۲۹	۵	۲۲۵	۲۵۲	۱۲	۲۹۲۳	۳۰۸۱
ورق سرد		۵۲۶	۶۲۶	۱۹	۱۸۹	۳۷۸	۱۰۰	۷۱۵	۱۰۰۴
ورق پوشدار		۲۲۶	۲۵۲	۱۲	۱۹۱	۴۰۱	۱۱۰	۴۱۷	۶۵۳
سایر محصولات فولادی		۱۴	۷۶	۴۴۳	۱۲۷	۲۷۴	۱۱۶	۱۴۱	۳۵۰
کل محصولات فولادی		۴۵۷۱	۴۷۲۳	۴	۲۶۰۷	۳۲۷۹	۲۶	۷۱۷۸	۸۰۲۲
بیل و بلوم		۲۳۹۰	۲۴۲۸	۲	۱۵۹۲	۲۱۲۵	۳۳	۳۹۸۲	۴۵۵۳
اسلب		۳۴۶۲	۳۹۹۱	۱۵	۳۵	۴۵	۲۹	۳۴۹۷	۴۰۳۶
فولاد میانی		۵۸۵۲	۶۴۱۹	۱۰	۱۶۲۷	۲۱۷۰	۳۳	۷۳۷۹	۸۵۸۹
آهن اسفنجی		۵۶۷۲	۶۴۴۱	۱۴	۱۴۹۷	۲۵۷۰	۷۲	۷۱۶۹	۹۰۱۱



واردات و صادرات فولاد میانی و محصولات فولادی طی پنج ماهه سال ۹۵ و ۹۶
واحد: هزار تن



محصول	متغیر	واردات			صادرات		
		پنج ماهه ۹۵	پنج ماهه ۹۶	درصد تغییرات	پنج ماهه ۹۵	پنج ماهه ۹۶	درصد تغییرات
تیر آهن		۱۳	۱۶	۲۳	۸۴	۷۳	-۱۳
میلگرد شاخه		۱۹	۲۱	۱۱	۹۴	۱۴۲	۵۱
میلگرد کلاف		۳۳	۱۲	-۶۴	۲۳	۱۲۲	۴۳۰
ورق گرم زیر ۳ میلیمتر		۵۴۴	۳۱۸	-۴۲	۰.۱	۰.۰۶	-۴۰
ورق گرم بالای ۳ میلیمتر		۱۷۴	۷۴	-۵۷	۷۳۹	۱۴۵	-۸۰
ورق سرد		۲۶۰	۲۵۶	-۲	۱۰۳	۶	-۹۴
ورق پوشدار		۱۳۲	۱۳۸	۵	۱۳	۲۲	۶۹
سایر محصولات فولادی		۴۷	۲۸	-۴۰	۱۵	۲۱	۴۰
کل محصولات فولادی		۱۲۲۲	۸۶۳	-۲۹	۱۰۷۱	۵۴۱	-۵۰
بیل و بلوم		۷۸	۵	-۹۴	۱۰۱۲	۱۲۵۸	۲۴
اسلب		۲	۱	-۵۰	۴۱۸	۱۴۴۶	۲۴۶
فولاد میانی		۸۰	۶	-۹۲	۱۴۳۰	۲۷۰۴	۸۹
آهن اسفنجی		۰	۰.۳	۰	۷۹	۳۳۷	۳۲۷

۱۰۰

نشریه انجمن تولید کنندگان فولاد ایران

نشریه انجمن تولید کنندگان فولاد ایران



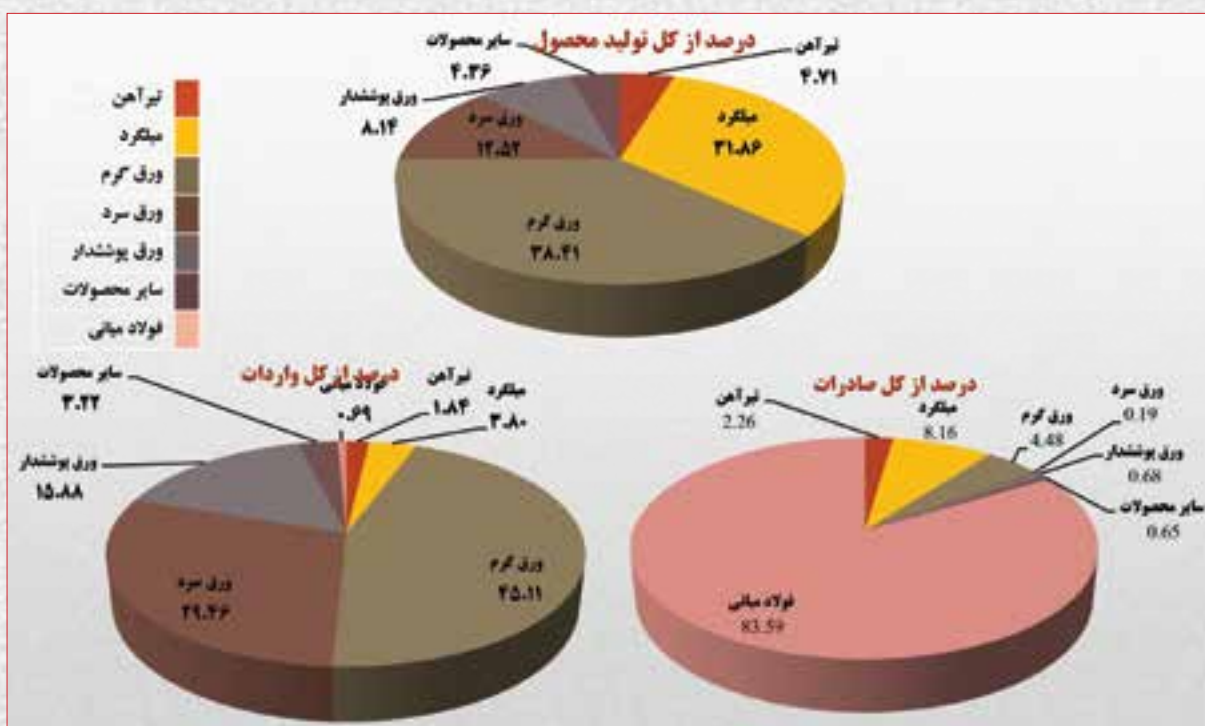
مصرف ظاهری فولاد میانی و محصولات فولادی طی پنج ماهه سال ۹۵ و ۹۶
واحد: هزار تن



محصول	متغیر	پنج ماهه ۹۵	پنج ماهه ۹۶	درصد تغییرات
نیر آهن		۳۳۵	۳۲۱	-۴
میلگرد		۲۵۱۱	۲۳۲۵	-۷
ورق گرم		۲۹۰۲	۳۳۲۸	۱۵
ورق سرد		۸۷۲	۱۲۵۴	۴۴
ورق پوشدار		۵۳۶	۷۶۹	۴۳
سایر محصولات فولادی		۱۷۳	۳۵۷	۱۰۶
کل محصولات فولادی		۷۳۲۹	۸۳۵۴	۱۴
بیلت و بلوم		۳۰۴۸	۳۳۰۰	۸
اسلب		۳۰۸۱	۲۵۹۱	-۱۶
فولاد میانی		۶۱۲۹	۵۸۹۱	-۴
آهن اسفنجی		۷۰۹۰	۸۶۷۴	۲۲

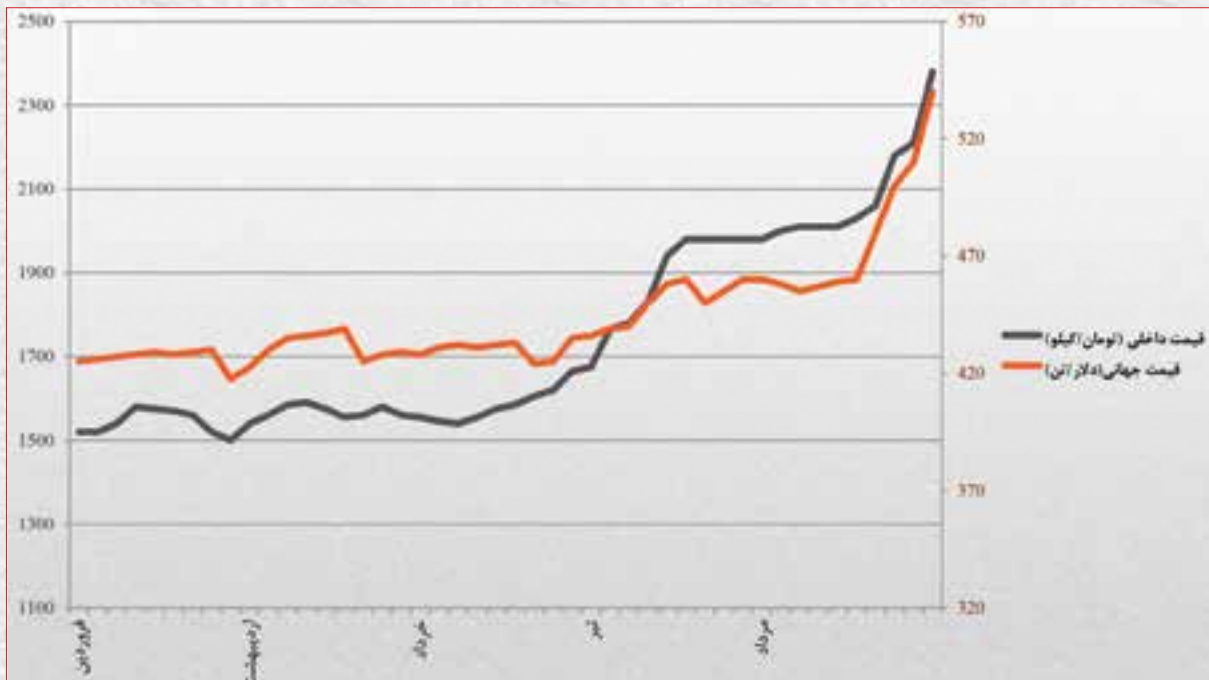


سهم فولاد میانی و محصولات فولادی از تولید، واردات و صادرات فولاد در پنج ماهه سال ۹۶
واحد: هزار تن

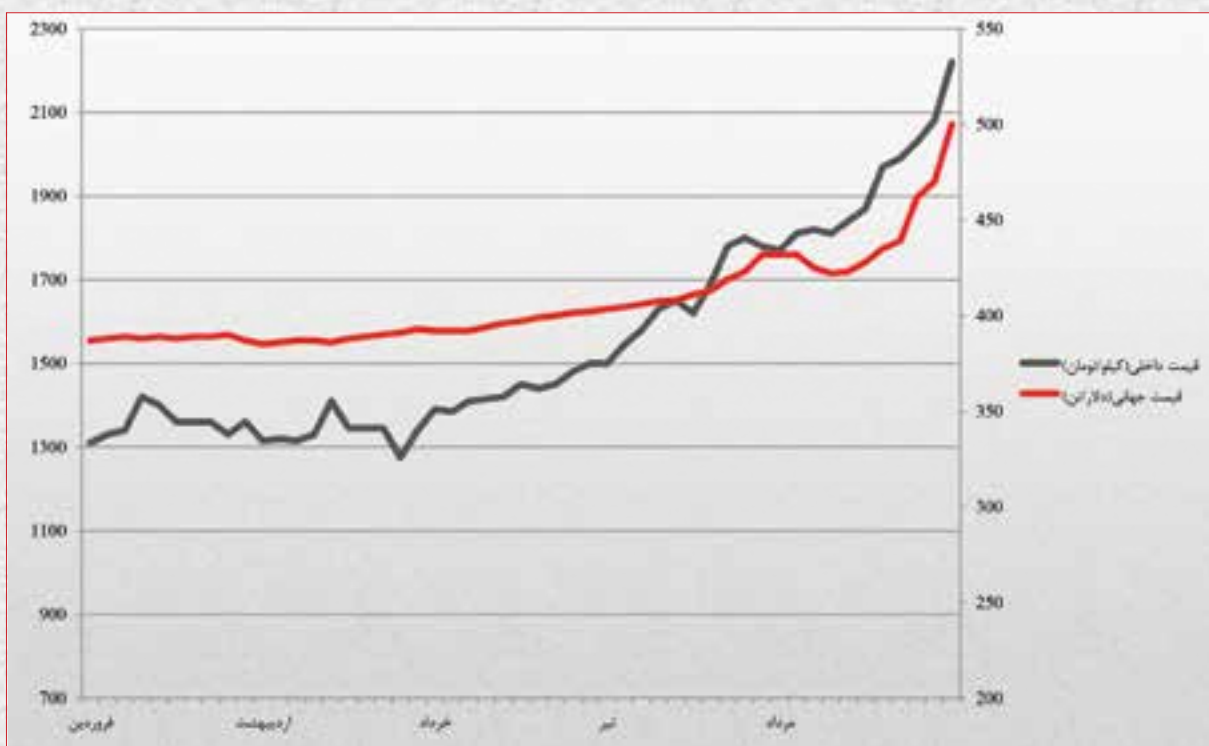




روند قیمت داخلی و جهانی میلگرد طی ۵ ماهه نخست سال ۹۶

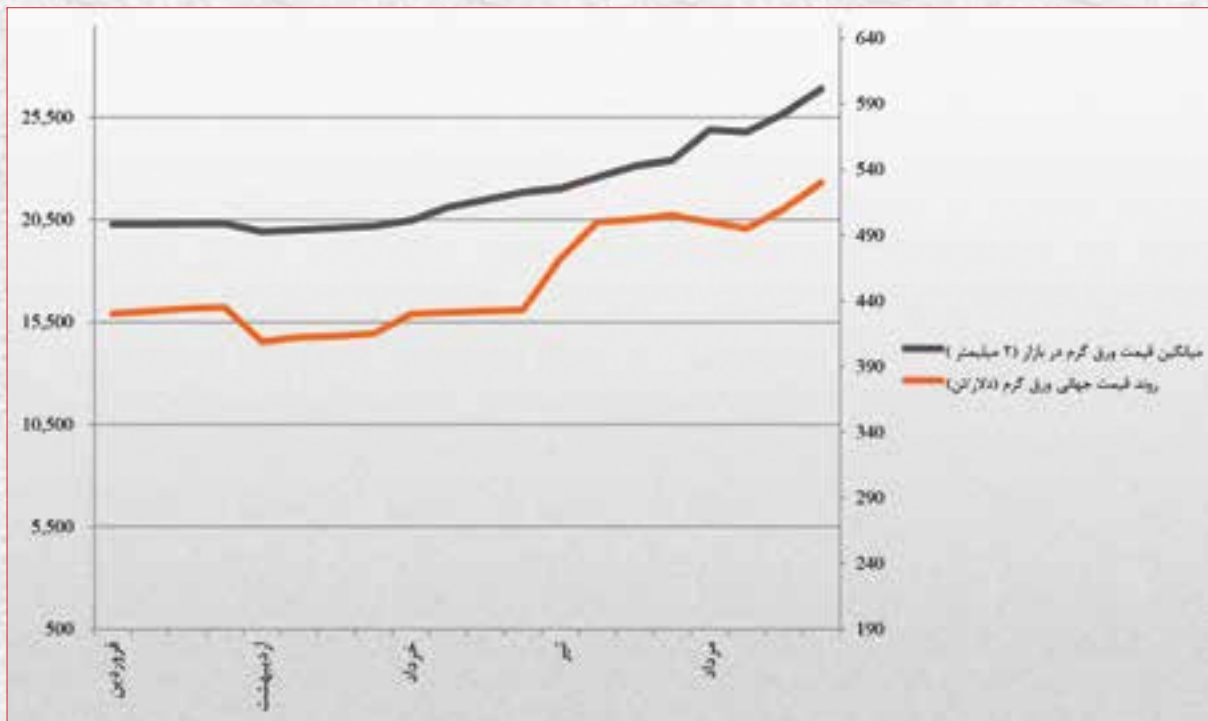


روند قیمت داخلی و جهانی شمش طی ۵ ماهه نخست سال ۹۶





روند قیمت جهانی و بازار داخلی ورق گرم طی ۵ ماهه نخست سال ۹۶



روند قیمت جهانی و بازار داخلی اسلب طی ۵ ماهه نخست سال ۹۶



فولاد خزر



شرکت فولاد خوزستان

در بالاترین سطح تعالی کشور



- ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- توسعه بازارهای صادراتی
- صیانت از محیط زیست و تحول در ایمنی و بهداشت حرفه‌ای

khuzestan steel co.



محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- ✓ برنده تندیس سیمین جایزه ملی تعالی سازمانی
- ✓ موفق‌ترین شرکت در بومی سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- ✓ تنها فولادساز دریافت‌کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف‌کنندگان در ۵ سال متوالی



سبد محصولات شرکت گسترش فناوری خوارزمی

- کاتالیست‌های ریفرمینگ گاز طبیعی واحدهای احیاء مستقیم سنگ آهن (هرسه نوع فعال، نیمه فعال و خنثی)
- کاتالیست‌های ریفرمینگ اولیه بخار آب گاز طبیعی (پتاس دار و بدون پتاس)
- کاتالیست‌های ریفرمینگ ثانویه و اتوترمال
- کاتالیست‌های ریفرمینگ خشک گاز طبیعی (هر دو نوع فعال و نیمه فعال)
- کاتالیست‌های دما بالا و دما پائین انتقال گاز - آب
- انواع پایه کاتالیست‌های آلومینائی، منیزیتی و آلومینوسیلیکاتی
- جاذب‌ها و کاتالیست‌های سولفور زدائی بهبود یافته
- کاتالیست‌های تولید گاز احیاء و تجزیه آمونیاک
- قطعات سرامیکی ویژه و مهندسی
- نمک خالص فلزات پایه
- بازیابی و احیاء خارج از رآکتور کاتالیست‌های مستعمل

شرکت گسترش فناوری خوارزمی



KHARAZMI Technology Development

Product Portfolio

- Natural Gas Reforming Catalysts used in DRI Plants (All types of High Active, Semi Active and Inert)
- Natural Gas Primary Steam Reforming Catalysts (Alkalized and non-Alkalized)
- Secondary and Auto-thermal Reforming Catalysts
- Natural Gas Dry Reforming Catalysts
- High & Low Temperature Water-Gas Shift Catalysts
- Different Grades of Alumina, Magnesia and Alumina-silicate Based Catalyst Carriers
- Promoted Sulfur Removal Adsorbent and Catalysts
- Ammonia Dissociation Catalysts
- Endo-gas and Exo-gas Generation Catalysts
- High Pure Base Metal Salts
- Recovery and off-site Regeneration of Spent Catalysts

آدرس: استان البرز، جاده مخصوص کرج، گرمدره، بلوار امیرکبیر (خیابان کوهک)، کوهک چهارم، پلاک ۴۶
کدپستی: ۳۱۶۴۸۸۳۱۷۱ | تلفن: ۳۶۱۰۸۳۰۹ - ۳۶۱۰۸۳۱۷ - ۳۶۱۰۸۱۲۲ - ۳۶۱۰۸۱۲۸ - فکس: ۳۶۱۰۸۱۲۸ - ۲۶

Address: No. 46, 4th Kuhak St., Amirkabir Blvd., Garmdareh, Karaj-Makhsos Rd.,
Alborz Province, Iran | Postal Code: 31648-83171

Tel: +98 26 - 36108309, 36108317, 36108122 | Fax: +98 26 - 36108128

Email: Info@kharazmi-rt.com

www.kharazmi-rt.com



... و سازیم سیم به فولاد سخت



فولاد غرب آسیا

تولید کننده انواع ورق های فولادی (اسیدشویی، فول هارد، روغنی)



خطوط اصلی کارخانه:

- واحد اسیدشویی
- واحد بازیافت اسید
- واحد نورد تک قفسه ای شماره ۱ و ۲ (از عرض ۶۵۰ تا ۱۷۰۰ میلیمتر با قابلیت تبدیل ضخامت از ۱۸/۵ تا ۲/۵ میلیمتر)
- واحد شستشوی الکترولیتی
- واحد عملیات حرارتی (گریذ ۱۴، ۱۳، ۱۲، ۱۱)
- واحد نورد سطحی (اسکین پاس)
- واحد اصلاح ورق و بازرسی
- واحد رول شاپ
- واحد بسته بندی
- واحد تولید هیدروژن
- واحد تولید نیتروژن
- واحد تقلیل فشار گاز طبیعی
- پست اختصاصی ۶۳/۲۰ کیلو کیلوولت
- واحدهای تصفیه آب
- واحد تولید بخار
- واحد تولید هوای فشرده
- واحد تولید آب دمن
- تعمیرگاه مرکزی
- ساختمان های جنبی

مصارف ورق های فولاد غرب آسیا:

لوازم خانگی، صنایع خودرو سازی، کاربرد کششی، کشش عمیق، لوله و پروفیل و لوله های صنعتی، گالوانیزه و رنگی، صنایع بسته بندی و سازه های سبک صنعتی، صنایع فلزی، شبکه سازی و ماشین سازی

- Home Appliance, Automotive Body, Drawing and Deep Drawing, Furniture's Pipe, Galvanized and Colored, Packing Industries, Industrial & Light Structures

ISO 9001, ISO 14001

OHSAS 18001



کارخانه: قم، سلفچگان، کیلومتر ۳۵ جاده سلفچگان به دلیجان، کارخانه فولاد غرب آسیا • کدپستی: ۳۷۴۶۱-۸۲۵۱۱

فکس: ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۲۲ • واحد فروش: ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۲۱ و ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۰۶ • واحد روابط عمومی: ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۰۶

دفتر مرکزی: تهران، خیابان شهید بهشتی، خیابان سرافراز، خیابان هفتم، پلاک ۱۴، ساختمان فولاد، طبقه دوم • کدپستی: ۸۴۳۱۳-۱۵۸۷۶

تلفن: ۰۲۱-۸۴۳۳۹۲۰۰ • پست الکترونیک فروش: sales@wasco.ir • پست الکترونیک روابط عمومی: info@wasco.ir

www.wasco-ir.com



شرکت صبا فولاد منظومه



شرکت صبا فولاد منظومه در تاریخ ۱۳۸۹/۵/۲۵ به شماره ۱۳۹۲ با هدف تولید تبدیل و فرآوری محصولات فولادی به ثبت رسید و در حال حاضر انواع نبشی های ساختمانی و ناودانی را طبق استاندارد ملی ایران و استاندارد DIN ۱۰۰۲۵ آلمان تولید می نماید. توسعه محصولات در گروه های مذکور همیشه در دستور کار این شرکت قرار دارد.

کارخانه: اصفهان، مبارکه، شهرک صنعتی سه راه مبارکه، فاز دوم، خیابان دهم، پلاک ۱

کد پستی: ۸۴۸۶۱۳۵۱۵۱

تلفن: ۰۲۱-۵۲۳۷۴۴۴۰ فکس: ۰۲۱-۵۲۳۷۴۴۴۰ داخلی ۷

دفتر فروش: تهران، خیابان الوند، کوچه ۳۱، پلاک ۲۲

شماره تماس: ۰۲۱-۸۴۲۰۶





ALBORZ

WEST ALBORZ STEEL CO.

شرکت ذوب آهن البرز غرب

Wasteel

WEST ALBORZ STEEL COMPLEX

مجمع فولاد البرز غرب

تولید کننده انواع شمش (بیلت) و مقاطع سبک و متوسط فولادی

بر اساس استانداردهای ملی و بین المللی

DIN, GOST, AISI/SAE, ASTM, ISRI, etc.



دفتر مرکزی: تهران ، خیابان بهشتی ، بعد از سه رودی ، خیابان کاووسی فر ،
کوچه وطنی ، شماره ۱۰ کد پستی: ۱۵۷۷۸۱۵۷۱۳
تلفن: ۸۸۱۷۰۹۶۱-۷ ۸۸۱۷۰۹۸۱-۷ دورنگ: ۸۸۱۷۰۹۶۹
کارخانه : ابهر، کیلومتر ۵ جاده ابهر به تاکستان، پست ۲۳۰ کیلو ولت
www.wasteelco.com info@wasteelco.com



شرکت سیمافولاد جهان

● تولیدکننده میلگرد A2 و A3 در انواع سایزها

- کارخانه: کرمانشاه، کیلومتر ۳۵ جاده هرسین
- تلفن واحد فروش: ۵۱ - ۵۰ ۲۵ ۸۵ ۴۵ (۰۸۳)
- simafouladco@gmail.com



شرکت مجتمع جهان فولاد غرب

گروه صنعتی - بازرگانی شکری

تولید کننده: تیر آهن، میلگرد، ناودانی و نبشی

JAHAN FOULAD CO

JFCO

دستاوردها و افتخارات:

- واحد نمونه صنعتی کشور در سالهای ۸۸ و ۸۹
- کار آفرین برتر ملی در سالهای ۸۹ و ۹۰
- کارفرمای حامی کارگر در سال ۹۰
- گروه کار برتر کشور در سال ۹۱
- مدیر نمونه جوان کشور در سال ۹۱
- دریافت تندیس زرین هشتمین جشنواره شیخ بهایی
- صادر کننده نمونه در سالهای ۹۱ و ۹۲
- کسب عنوان کار آفرین برتر و کارآمد ملی در سال ۹۲
- دریافت گواهینامه رعایت حقوق مصرف کنندگان در سال ۹۲



تلفن واحد فروش: ۵۲-۴۵۸۵۲۵۴۸ (۰۸۳)

تلفن: ۶۳-۴۵۸۵۲۵۵۸ (۰۸۳)

کارخانه: کرمانشاه - کیلومتر ۳۵ جاده کرمانشاه - هرسین



021 94113300

تلفکس: ۲۲۸۴۱۴۶۰ و ۲۲۸۴۱۵۹۶ (۰۲۱)

دفتر تهران: خیابان پاسداران نگارستان هفتم - شماره ۲۵



021 48013300

WWW.JAHANFOULAD-CO.COM

jahanfouladco@Gmail.com



شرکت فنی مهندسی آبسان پالایش:

شرکت فنی مهندسی آبسان پالایش پیشگام در صنعت آب ایران، دارای سوابق ارزشمندی در بازیافت پساب های شهری و صنعتی، احداث مجتمع های آب شیرین کن و تصفیه خانه های آب و فاضلاب برای صنایع نفت، گاز، پتروشیمی، معادن، فولاد، نیروگاه ها و ... به صورت EPC می باشد و قادر است انواع پروژه ها را در قالب قراردادهای BOT، EPCF، BOO به انجام برساند. همچنین توانسته با اتکا به توان مهندسان داخلی و شرکای جهانی در سایر زمینه های مکمل صنعت آب از قبیل زیرساخت، ابنیه، سازه های هیدرولیک، خطوط انتقال، ایستگاه های پمپاژ، برج های خنک کننده، برق و اتوماسیون نیز پروژه هایی عظیمی را اجرا نماید. ارائه ی خدمات آزمایشگاهی، تامین تجهیزات، تعمیرات و بهره برداری نیز از سایر توانمندی های این شرکت می باشد.



Water For Life

بین المللی فولاد تکنیک شرکت مهندسی



زمینه فعالیتها

- اجرای پروژه ها به روش طرح و ساخت (EPC)
- مشاوره مهندسی و نظارت
- مطالعات امکان سنجی
- مدیریت طرح و کنترل پروژه
- بازرسی فنی و کالا
- مدیریت سیستم واحد های صنعتی



اهم پروژه ها

- مشاوره توسعه طرح سیاه (۲۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره مجتمع فولاد ارفع (۸۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره پالایشگاه مس سونگون (۲۰۰ هزار تن کاتد در سال)
- مطالعات جامع فولاد کشور
- مدیریت سیستم کوره بلند ذوب آهن
- واحد آب رسانی ریخته گری شماره ۵ مجتمع فولاد مبارک
- سیستم انتقال مواد گل گهر
- نورد بر دسیر (۵۰۰ هزار تن میلگرد در سال)



- احیاء مستقیم و فولاد سازی طرح استانی نی ریز (۸۰۰ هزار تن در سال)
- احیاء مستقیم فولاد بر دسیر (۱ میلیون تن در سال)
- ذوب آهن و نورد ارضا (۱/۹ میلیون تن در سال)
- فولاد سرمد ابرکوه (۶۰۰ هزار تن در سال)
- نورد صبا زاکرس / فولاد کویر / فولاد بافق / بر دسیر
- نمک زدایی گچساران (۱۱۰ هزار بشکه در روز)
- گندله سازی سیرجان (۲/۵ میلیون تن در سال)
- مشاوره طرح توازن ذوب آهن اصفهان (۱/۴ میلیون تن در سال)

اهم گواهینامه ها

- گواهینامه طرح و ساخت (رتبه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- صلاحیت پیمانکاری (پایه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- گواهینامه پیمانکاری EPC (رتبه A - وزارت صنعت معدن و تجارت)
- صلاحیت خدمات مشاوره (معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- مطالعات امکان سنجی و نظارت بر طرحها (رتبه الف - کانون مشاوران)
- بازرسی فنی و کالا (مؤسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی)
- کسب تندیس سیمین در ششمین جشنواره جایزه ملی مدیریت پروژه ایران
- کسب عنوان شرکت مهندسی برتر کشور در پنجمین جشنواره پژوهش و فناوری صنعت، معدن و تجارت



دفتر تهران:

میدان فاطمی - خیابان شهید بهرام مصیری
(کوچه کامران سابق) - شماره ۱۸
۸ - ۸۸۹۳۶۷۷۶ (۰۹۸-۳۱)
۳۵۵ - ۸۸۸۹۰۳۵۵ (۰۹۸-۳۱)
۱۳۱۵۸۹۳۳۱

تلفن:
تایمر:
کدپستی:

www.fooladtechnic.ir
info@fooladtechnic.ir

دفتر مرکزی:

اصفهان - خیابان دانشگاه
۱۸ - ۳۶۲۷۹۲۱۸ - ۳۶۲۷۵۷۰۲ (۰۹۸-۳۱)
۴ - ۳۶۲۶۸۰۰۱ (۰۹۸-۳۱)
۱۷ - ۳۶۲۷۲۹۱۴ (۰۹۸-۳۱)
۲۱ - ۳۶۲۷۹۲۱۹ (۰۹۸-۳۱)
۲۳ - ۳۶۲۷۹۲۲۳ (۰۹۸-۳۱)
۳۹۷۹۱ - ۸۱۷۳۹ (۰۹۸-۳۱)

تلفن مستقیم:
تلفنخانه:
فاکس:
کدپستی:





ساباستیل

مجتمع صبا فولاد زاگرس

تولید کننده انواع میله گرد ساده و آج دار AIII در
سایزهای مختلف با کیفیت استاندارد



هدف، بهترین کیفیت است

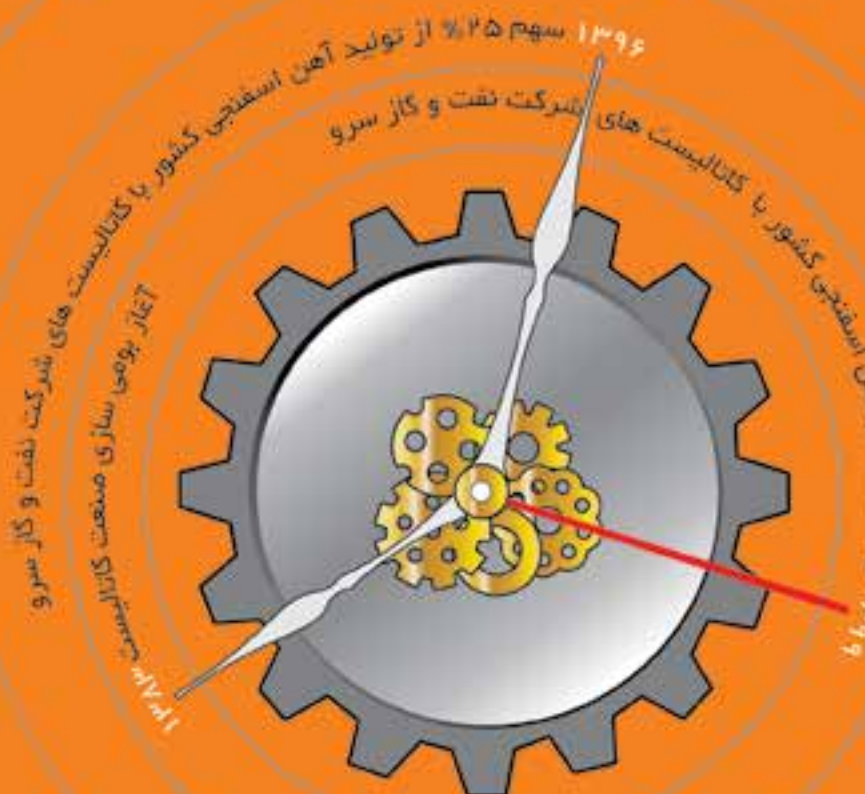
نشانی دفتر فروش: تهران، میدان آرژانتین، خیابان الوند، خیابان ۳۱ غربی، پلاک ۲۲
تلفن: ۰۲۱-۸۴۲۰۶

www.sabasteel.ir
info@sabasteel.ir



نفت و گاز سرو

پیشگام تولید گازپست صنایع ایران - پارسه‌های صنعت و گاز ایران



تهران: خیابان ملاسید ابراهیم شیخ بهایی شمالی
کوچه شهید بهرشتا خیابان شهبازی، شماره ۳۲
تلفن: ۸۸۰ ۳۸ ۱۳۰۰
کدپستی: ۱۹۳۶۷۳۲۵

WWW.SARVCO.IR



ارتعاش گستر پیمان

طراح و تولید کننده اتصالات انعطاف پذیر تحت لیسانس LBH دانمارک



پارچه نسوز چند لایه



اتصال آکاردئونی طلایی



شیلنگ های فلکسیبل غیر مسموم



لوزه گیر لاستیکی



اتصال پارچه ای



اتصالات آکاردئونی