



نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

Iranian Steel Producers Association Magazine

سال یازدهم، شماره ۷۰، آذر ماه ۱۳۹۵ قیمت ۱۲۰۰۰ تومان

No. 70 / Nov 2016 Price: \$5

چیلان
CHILAN
www.chilanonline.com

مالیات

نگاه «چیلان» به مشکلات مالیاتی شرکت های فولادی

گروه های مالیاتی بر پیکره های فولاد

به همراه

● آمار و تحلیل بازار فولاد ایران و جهان

● جدیدترین فعالیت ها و برنامه های شرکت های فولادی

● ده ها گفت و گوی تخصصی، مقاله علمی، گزارش خواندنی، تحلیل های کاربردی و دیدگاه مدیران و صاحب نظران فولادی

با حضور

● تولیدکنندگان و سرمایه گذاران فولاد کشور ● مدیران شرکت های فعال و مطرح بازار فولاد ● با صفحاتی ویژه برای

فعالان سنگ آهن و صنایع بازیافت فلزی



شرکت فولاد البرز ایرانیان

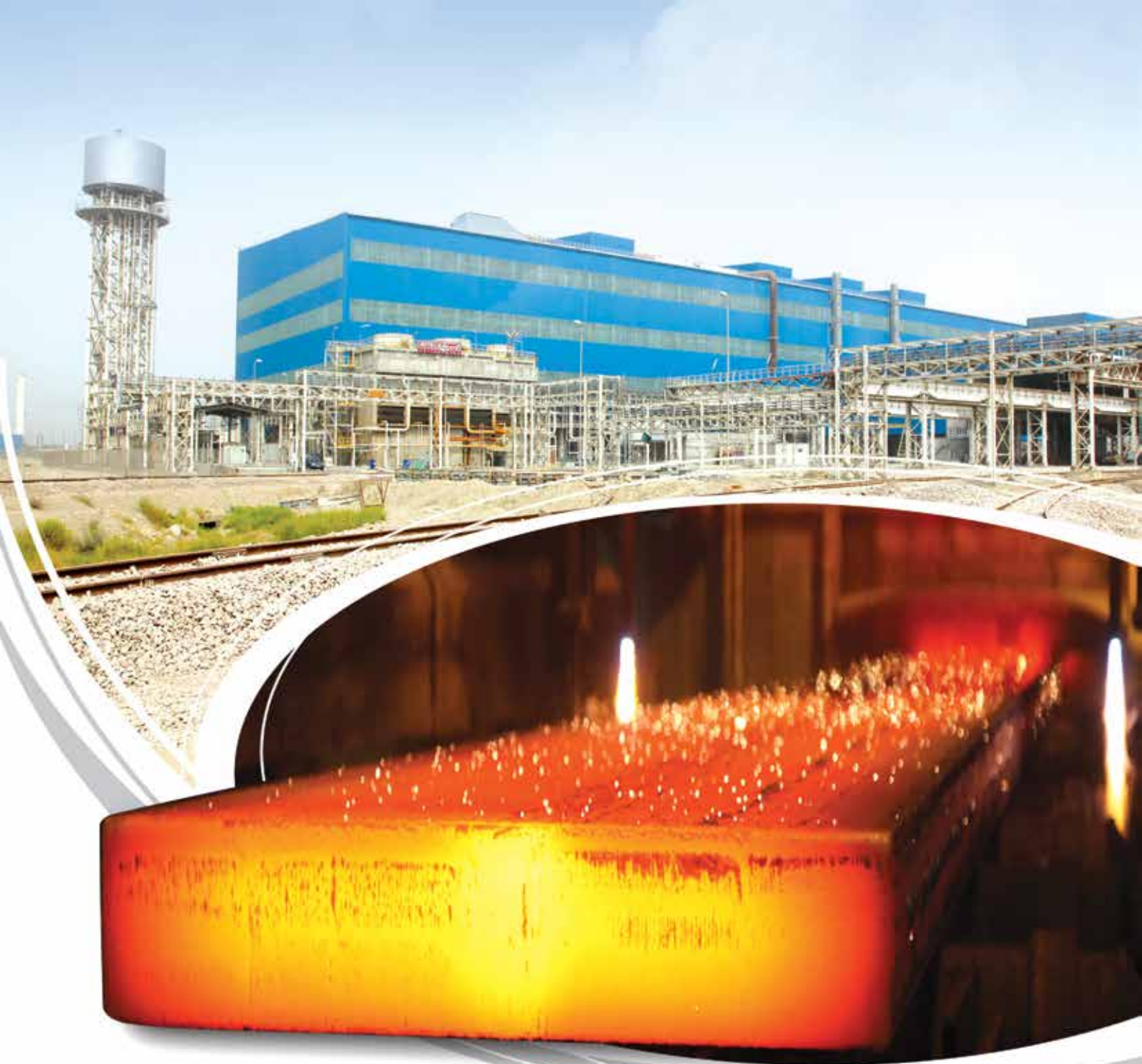
FOOLAD ALBORZ IRANIAN COMPANY (FAICO)

از شما دعوت می شود از غرفه این شرکت در سیزدهمین

نمایشگاه بین المللی متافو واقع در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران سالن ۸ و ۹ که از تاریخ ۴ لغایت ۷ آذر ماه ۱۳۹۵ برگزار میگردد بازدید به عمل آورید

تولید ۱/۴۰۰/۰۰۰ تن انواع تیرآهن، ناودانی، نبشی، میلگرد و ...





شرکت فولاد هرمزگان

پیشرفته ترین کارخانه فولادی کشور

HORMOZGAN STEEL COMPANY



تهران، یادگار امام شمال، بعد از پل نیاپش، خروجی سرو، نیایش غرب، ابتدای خیابان کوهستان، کوچه گل آکین، پلاک ۴، ساختمان فولاد مبارکه اصفهان، طبقه دوم شرکت فولاد هرمزگان کد پستی ۱۹۹۳۱-۱۹۸۱۱
تلفن مستقیم فولاد هرمزگان: ۰۲۱-۲۲۰۸۸۱۴۸ فاکس فولاد هرمزگان: ۰۲۱-۲۲۰۸۷۰۸۵
تلفن دفتر اصفهان: ۰۳۱-۳۶۶۸۹۷۰۷ دورنگار: ۰۳۱-۳۶۶۸۹۷۰۵

نشانی کارخانه و دفتر مرکزی: بندر عباس، کیلومتر ۱۳ جاده بندر شهید رجایی
کد پستی ۷۹۱۷۱-۷۹۳۱۹ تلفن: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۰۳-۸ دورنگار: ۰۷۶-۳۳۵۵۰۴۷۵
تلفن واحد فروش: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۲۹ تلفن روابط عمومی: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۴۵ و ۳۰
WWW.HOSCO.IR INFO@HOSCO.IR

شرکت تامین روانکار دایان

نماینده انحصاری عرضه محصولات شرکت **پتروفر** در ایران



PETROFER
industrial oils and chemicals

Non-Stop Support



PETROFER Co.

Sales and Technical Support Department

UNIT 6, 5TH FLOOR, EGHBAL MELLI AVE., NORTHERN ALLAMEH ST., KAJ SQ., SA'ADAT ABAD ST., TEHRAN,
IRAN, Postal Code: 1997877315

TEL: (+98) 21 26 76 15 23
(+98) 21 26 76 53 84
(+98) 21 26 76 53 90

FAX: (+98) 21 26 76 15 23

Website: www.dayanoilco.com/petrofer

Email: petrofer@dayanoilco.com

شرکت نورد و تولید قطعات فولادی (سهامی عام)



ST 37
ST 44
ST 52
ST 60
ST 70
CK 45
CK 60
MO 40



ROLLING MILL & STEEL PRODUCTION Co.

- تولید کننده انواع ورق های فولادی ساختمانی و آلیاژی
- ساخت قطعات و تجهیزات صنعتی
- فروش انواع تسمه، پایه ستون، لچکی و... در ابعاد مختلف حسب سفارش



دفتر مرکزی:

تهران، خیابان سپهبد

قرنی، خیابان شهید کلانتری،

شماره ۴۶ - طبقه پنجم

تلفن تماس: ۶۴ - ۸۸ ۳۴۹۷ ۵۵

و ۸۸ ۸۲۵۴۳۷

کارخانه: کیلومتر ۱۷ جاده

قدیم کرج



nfo@ghataat.com

www.ghataat.com



شماره ۷۰- آذر ماه ۱۳۹۵- ۱۲۰۰۰ تومان



۷	سرمقاله
۲۶	رویداد
۲۸	اخبار داخلی
۳۰	اخبار خارجی
۳۲	نقطه نظر
۳۳	انعکاس
۳۴	تحلیل بازار
۳۶	تحلیل صنعت و بازار فولاد ایران در یک ماه گذشته
۳۶	تحلیل بازار صنعت و بازار فولاد جهان در یک ماه گذشته
۴۴	گزارش و گفتگو
۴۵	رابطه تولید و نظام بانکی کشور اصلاح شود
۴۵	هرگز صادرات فولاد مبارکه را متوقف نمی کنیم
۴۶	۱۰ درصد ظرفیت فولاد کشور در اختیار فولاد خراسان خواهد بود
۴۸	بیشتر از برنامه کاهش ظرفیت خواهیم داشت
۴۹	واحدهای فولادی کنسرسیوم تشکیل دهند
۵۰	معرفی
۵۶	در سودای دستیابی به بالاترین کیفیت ها
۵۶	افتتاح خط تولید جدید کاتالیزهای شرکت نفت و گاز سرو
۶۰	پیشگامان
۶۰	جرعه در ترکیه، احداث در ایران
۶۲	هدف مان خودکفایی در تولید ورق خودرو است
۶۴	ترمز و تردید عرب ها برای افزایش تولید فولاد
۷۲	دیدگاه
۷۶	بورس
۸۲	سنگ آهن
۸۴	بازیافت فلزات
۸۶	یادداشت
۸۶	راهکاری برای زنجیره تامین و توازن
۹۴	تحلیل و مقاله
۹۴	مصرف انرژی در صنعت فولاد
۹۷	آمار و جداول

Report 105
News 107

صاحب امتیاز: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

مدیر مسئول: سیدرسول خلیفه سلطانی

سیاستگذاری: حمیدرضا طاهری زاده، سعید رئوفی

سر دبیر: سید احمد عسکری

طرح و اجرا: مونا قهاری

مدیر داخلی: مریم رحیمی

حوزه خبری: مانده صالح

سازمان آگهی و اشتراک: محسن احمدی، پیمان مرادی

پا تشکر از:

آقایان: مهدی کرباسیان، جعفر سرقینی، سید محمود نوبی، محمود اسلامیان، بهرام سبحانی، فریدون احمدی، احمد صادقی، سید حسین احمدی، حمیدرضا طاهری زاده، احمد خورش، بهمن تجلی زاده، بهادر احرامیان، احسان دشتیان، حسن مصیب زاده، کیوان جعفری طهرانی، سید رضا شهرستانی، محمود نوریان، احمد سعدی، جهاندار شکری، تقی ممتازان، امین سعدی، احمد سعدی، افشین کاتوزیان، کیوان جعفری طهرانی، سید احمد رضوی نیک، حمیدرضا ملکی، سید تقی مرتضویان، سعید رئوفی، مرتضی آقاجانی، سید تقی مرتضویان، حمیدرضا ملکی و وحید یعقوبی

همکاران این شماره:

مریم رحیمی، مانده صالح، محسن احمدی، پیمان مرادی، محمدرضا دانشگر، امید آقامیری، ریحانه سرلک، شیرین نیکو حرف، مصطفی معظمی.

به معنای آلات و ادواتی است که از آهن می سازند.

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از خیابان بهشتی،

کوچه پردیس، پلاک ۳ جدید، طبقه سوم

تلفن: ۰۲۱- ۸۸ ۵۵ ۱۶ ۹۳ و ۸۸ ۵۵ ۱۶ ۸۴

تلفکس: ۰۲۱- ۸۸ ۱۰ ۵۹ ۲۸

Email: mag@chilanonline.com

- مسئولیت مطالب بر عهده نویسندگان آنهاست.
- چیلان افتخار می کند که پذیرای مطلب ارسالی مخاطبش باشد اگرچه نظرات مندرج در این نوشته ها الزاما نظر چیلان نیست.
- چیلان در اصلاح و ویرایش مطالب آزاد است.
- برای آشنایی بیشتر با نویسندگان مقالات لطفاً مشخصات کامل خود را عنوان کنید.
- چاپ مطالب و تصاویر این نشریه با ذکر منبع بلامانع است.

ریل ملی

بستر ساز توسعه صنعت حمل و نقل



شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

◆ قطع وابستگی

◆ جلوگیری از خروج ارز

◆ توسعه صنعت حمل و نقل

◆ حمایت از تولید داخلی

◆ کاهش هزینه حمل و نقل

◆ کاهش آلاینده‌گی و حفظ محیط زیست



پدیده «شکاف قیمت» محصولات فولادی با توجه به مشکلات مالیات بر ارزش افزوده در صنعت ساختمان



بهادر احرامیان
مدیرعامل فولاد یزد
عضو هیئت مدیره انجمن
تولیدکنندگان فولاد ایران

بخش خدمات در کشورهایی که نظام مالیات بر ارزش افزوده در آنها اجرا می‌گردد، همواره پیشنهاد کار به صورت غیر رسمی می‌دهند تا از پرداخت مالیات بر ارزش افزوده طفره رفته و هزینه‌های خود را کاهش دهند. تجمع این مشاغل بیشتر در حوزه خدمات و کارهایی است که «مزد» سهم بالایی از هزینه و درآمد را شامل می‌شود و بنابراین امکان ردیابی این هزینه در ارزش افزوده بخش‌های بالا دستی این گونه فعالیت‌های اقتصادی کمتر میسر است. سازمان‌های مالیاتی این کشورها با اتکا به تجربه چندین ساله خود در جمع‌آوری مالیات، روش‌های مبتکرانه‌ای برای مبارزه و کاهش این مفر مالیاتی یافته‌اند اما هنوز این تلاش ادامه دارد.

در ایران نیز با توجه به اجرای موقت این قانون مالیاتی هر چند که پیشرفت‌های بسیاری در این زمینه انجام گرفته است اما می‌توان به جرات گفت که در برخورد با صنعت ساختمان که همواره به عنوان یکی از بزرگترین بخش‌های کسب و کار، موتور محرکه اقتصاد کشورمان بوده است هنوز همراه با نقاط ضعف بسیاری است. عقب ماندن برنامه‌ی گستراندن چتر مالیاتی بر روی اشخاص حقیقی (sole traders) که مسئول انجام بسیاری خدمات اجرایی فعالیت‌های عمرانی مخصوصاً در مقیاس‌های کوچک و متوسط هستند، علاوه بر اینکه دولت را از سهم عظیمی از مالیات محروم ساخته است، شرکت‌هایی که این خدمات را در قالب بنگاه‌های ثبت شده انجام می‌دهند نیز در رقابتی نابرابر با فراریان مالیاتی قرار داده است.

از طرفی، بررسی بازار محصولات فولادی مصرفی در صنعت ساختمان نشان می‌دهد که منافذ چتر مالیات ارزش افزوده در حال حاضر مختص بخش خدمات ارائه شده به این رشته نمی‌گردد و احتمالاً سهمی اندک اما تاثیرگذاری از محصولات مقاطع فولادی مصرف شده نیز از این طریق توسط بخش ساختمان خرید می‌گردد. حجم گردش این نوع فعالیت را می‌توان از طریق برآورد آمار مصرف قراضه و مصرف ظاهری شمش فولادی و محصولات طولیل به راحتی محاسبه کرد. مهمترین اثر این معضل را می‌توان در شکاف قیمتی میان محصولات عریض و طولیل که به موازات افزایش نرخ مالیات بر ارزش افزوده در سال‌های گذشته تشدید شده مشاهده کرد.

در حال حاضر «شکاف قیمتی» میان محصولات تخت و عریض در بازار ایران چیزی بیش از ۳۰۰ تومان در کیلو می‌باشد. پدیده شکاف قیمتی میان محصولات عریض و طولیل که در سال‌های گذشته و با همگرایی بسیار بالایی با افزایش‌های نرخ مالیات بر ارزش افزوده - و به موازات آن فایده هزینه فرار از آن - شکل گرفته است در واقع منحصر به بازار ایران می‌باشد و در هیچ کجای دنیا در این مقیاس دیده نمی‌شود.

حجم درآمد از دست رفته زنجیره تولید از ناحیه این مشکل در حال حاضر با توجه به فاصله حدود ۳۰۰ تومان در کیلو بین مقاطع عریض و طولیل و تولید و مصرف نزدیک به ۸ میلیون تن از این محصولات در ایران چیزی در حدود ۲۴۰۰ میلیارد تومان برآورد می‌گردد! اگر چه ۹ درصد این رقم به عنوان سهم دولت در مالیات بر ارزش افزوده از دست می‌رود غالب آن در واقع درآمد از دست رفته زنجیره‌های مختلف صنعت فولاد محسوب می‌گردد.

شاید مهمترین علت شکل‌گیری این شکاف قیمتی این است که به دلیل تمرکز تولید محصولات عریض در چند شرکت بزرگ - واردات از مبادی ورودی از ابتدا تحت شمول بوده است - امکان بیرون رفتن از چتر ارزش افزوده غیر ممکن بوده است اما در رسته مقاطع طولیل اساساً به دلیل اتکا بخشی از تولید شمش به آهن قراضه که به دلیل ساز و کار خاص جمع‌آوری خود به عنوان بخش مهمی از ماده اولیه تولید، امکان فرآوری و رسیدن به دست مصرف‌کننده نهایی را خارج از چرخه ارزش افزوده به طول کامل دارا می‌باشد. در این شرایط با وجود انگیزه بالا در مصرف‌کننده نهایی یعنی ساختمان برای نپرداختن رقم قابل توجه ارزش افزوده آهن آلات مصرفی خود به خود راهکارهای این روش نیز در زنجیره تولید شکل می‌گیرد.

از آنجا که اجرای متقارن و کامل اخذ مالیات بر ارزش افزوده خواسته مشترک هم‌سازمان مالیاتی و هم تولیدکنندگان فولاد می‌باشد، اتخاذ راهکارهای بنیادی و پایدار جهت نیل به این هدف متضمن منافع تولیدکنندگان فولاد نیز می‌باشد و به این دلیل همکاری جهت دستیابی به این هدف جزو اهداف انجمن تولیدکنندگان فولاد نیز خواهد بود.

در این راستا یکی از کارآمدترین و کم‌خطاترین راهکارها بر اساس تجارب سایر کشورهای دارای نظام ارزش افزوده، «کنترل بیشتر پرداخت ارزش افزوده در محل مصرف» می‌باشد. تجربه نشان داده است که کنترل‌هایی با طراحی هوشمندانه و حداقل رفتارهای ایذایی قابلیت استمرار و موفقیت بیشتری در دستیابی به اهداف خود مخصوصاً در تغییر رفتار مالیات‌دهندگان و ایجاد مقبولیت در اجرای قوانین داشته است. با توجه به آنچه در بالا مطرح شده است، بهترین راهکار «تمرکز بر مصرف‌کنندگان نهایی» می‌باشد.

در حال حاضر فعالیت ساخت و ساز مخصوصاً در بخش خصوصی نیاز به ارائه اظهارنامه مالیاتی (ارزش افزوده) ندارد و این مساله به دلیل حجم گسترده فعالیت اقتصادی ساخت و ساز در ایران به عنوان یک حلقه مفقوده نیاز به تعیین تکلیف فوری دارد چراکه عدم الزام به شفاف‌سازی ارزش افزوده پرداختی تمایل به کاهش این هزینه را برای کلیه کالاهای و خدمات مصرفی در سازندگان مسکن افزایش می‌دهد.

امید است با جلب توجه و ارائه راهکار مناسب توسط دولت شاهد حل این مشکل و ساماندهی این مشکل در آینده نزدیک باشیم.

اقتصاد و صنعت
مستعدان

مجمع
فولاد
مبارکه

گروه فولاد مبارکه

بزرگترین تولید کننده فولاد تخت
در خاور میانه و شمال آفریقا

با بهره برداری از ماشین ریکته گری شماره ۵
ظرفیت تولید گروه فولاد مبارکه
تا پایان سال ۱۳۹۵ به بیش از
۱۰ میلیون تن خواهد رسید.

آژمان ماسر بلندی جمهوری اسلامی ایران در جهان

www.msc.ir





صنایع ورق های پوشش دار تاراز چهارمحال

Taraz Coated Steel Industries
اولین تولید کننده ورق گالوالوم در ایران و خاورمیانه



مشخصات فنی محصولات

ضخامت	0.25-2 mm
عرض	750 – 1550 mm
میزان پوشش گالوانیزه	Max:270 gr/m ² & Min:60 gr/m ²
میزان پوشش گالوالوم	Max:250 gr/m ² & Min:50 gr/m ²
لایه محافظ	Anti-finger print Cr ³⁺



محصولات شرکت:
کلاف گالوانیزه
کلاف گالوالوم



استان چهارمحال و بختیاری، شهرکود، شهرک صنعتی، فاز توسعه (۳)

۰۳۸ - ۳۳ ۳۵ ۱۴ ۲۲ - ۶ (داخلی ۲۰۶)

۰۳۸ - ۳۳ ۳۵ ۱۴ ۲۶

Sales@Tarazmetal.com

www.Tarazmetal.com





Takin Steel Machinery Co., Ltd.
شرکت بازرگانی فولاد پردازان تکین



CNC Lathe, Grinding, Notching & Marking Machine
Tungsten Carbide & Steel Rolls



Add: Unit 44, No. 1009, Shariati St., Tehran – Iran
Tel: (+9821) 22882566
Fax: (+9821) 22872973

www.tsm-ltd.com
info@ltsm-ltd.com



Takin Steel Machinery Co., Ltd.
شرکت بازرگانی فولاد پردازان تکین



Custom engineered solutions for reheating and strip processing lines



fives ultimate machines
ultimate factory

Add: Unit 44, No. 1009, Shariati St., Tehran – Iran
Tel: (+9821) 22882566
Fax: (+9821) 22872973

www.tsm-ltd.com
info@ltsm-ltd.com

شرکت ذوب بریس



انواع شمش فولادی، قالب فلزی و متعلقات بیلت ریزی
Kinds of Steel Sheets & Metal Molds

تولید شمش از طریق ریخته گری پیوسته (ccm)

◀ نوع شمش: 5sp-3sp

◀ اندازه مقطع: $100 \times 100 - 125 \times 125$

◀ اندازه طول: ۴ متر، ۶ متر، ۸ متر

ریخته گری قطعات چدنی و فولادی تا وزن ۱۵ تن

شرکت ذوب بریس، خریدار کلیه ضایعات آهنی و فولادی شامل ضایعات خط تولید میلگرد، پروفیل، نبشی و تیر آهن بدون واسطه نیز می باشد.



دفتر هماهنگی: خیابان مطهری، خیابان کوه نور، نبش کوچه یکم، پلاک ۴، طبقه اول، واحد ۲، کدپستی ۱۵۸۶۸۶۳۸۴۷

تلفن: ۶۶۷۵۶۳۰۴

۶۶۷۵۶۳۱۹

کارخانه: شهرستان خمین، شهرک صنعتی خمین، خیابان مبتکران شمالی، فاز ۳، کارخانه ذوب بریس

www.berisco.com

info@berisco.com

معرفی هلدینگ فولاد متیل

پس از بهره برداری از مجتمع فولاد مبارکه در چارچوب الگوهای جهانی، تاسیس مراکز خدماتی (Service centers) در دستور کار قرار گرفت. این مهم در قالب یک شرکت مادر به نام شرکت فولادمتیل جامعه عمل پوشید. در تاریخ ۱۳۷۰/۵/۳۰ شرکت فولاد متیل به عنوان یک شرکت مادر به منظور احداث، نظارت و سیاست گذاری مراکز خدماتی سراسر کشور تاسیس گردید و به شماره ۸۵۷۶۰ به ثبت رسید. شرکت فولاد متیل مفتخر است که ظرف بیست و چهار سال در چارچوب اهداف تعیین شده به شرح ذیل گام برداشته است:

- ۱- تامین نیاز محصولات تخت واحدهای صنعتی خرد و پروژه های محلی.
- ۲- ارائه خدمات بازرگانی، انبارداری، انواع برش، تبدیل و انجام عملیات صنعتی در راستای افزایش بهره وری صنایع.
- ۳- اصلاح و جداسازی محصولات انباری فولاد مبارکه و تخصیص آن به صنایع مرتبط و مناسب.
- ۴- ایفای نقش در خصوص تنظیم بازار محصولات تخت کشور در چارچوب سیاست ها و اهداف شرکت فولاد مبارکه.
- ۵- ایفای نقش به عنوان پایگاه توزیع محصولات فولاد مبارکه (بنادر خشک).
- ۶- توسعه حمل و نقل ریلی محصولات فولادی در رستای چشم انداز ۱۴۰۴

در حال حاضر علاوه بر شرکت پاسیفیک استیل مستقر در منطقه آزاد جبل علی در کشور امارات متحده عربی که در امر واردات و صادرات فولاد مشارکت دارد شرکتهای گروه به شرح زیر در مناطق مختلف کشور عزیز و پهناورمان مسئولیت ایفای نقش مراکز خدماتی را عهده دارند.

- ۱- شرکت آهن و فولاد اصفهان مستقر در اصفهان - استان اصفهان
- ۲- شرکت صنایع آهن و فولاد توس مستقر در مشهد - استان خراسان رضوی
- ۳- شرکت آهن و فولاد نور مستقر در قائمشهر - استان مازندران
- ۴- شرکت صنایع فولاد سهند آغاز مستقر در تبریز - استان آذربایجان شرقی
- ۵- شرکت آهن و فولاد درخشان اراک مستقر در اراک - استان مرکزی
- ۶- شرکت فولاد سدید ماهان مستقر در کرمان - استان کرمان
- ۷- شرکت فولاد ساخت جنوب مستقر در اهواز - استان خوزستان
- ۸- شرکت فولاد گستر یزد مستقر در یزد - استان یزد
- ۹- شرکت آهن و فولاد صنعت کاوه تهران - مستقر در کیلومتر ۱۲ جاده ساوه - استان تهران

بیانیه مأموریت

شرکت فولاد متیل به عنوان یک بنگاه اقتصادی پیشرو و یک هلدینگ از طریق سرمایه گذاری در صنعت فولاد و مدیریت شرکت های گروه و انجام عملیات بازرگانی، توزیع و تبدیل با تمرکز بر تولیدکنندگان خرد سعی در افزایش رضایت مشتریان و تنظیم بازار محصولات تخت خواهد نمود.



مجتمع فولاد کویر

تولیدکننده میلگرد آجدار شاخه A4 با مقاومت ۵۲۰ مگاپاسکال



تولیدکننده:

- میلگرد آجدار شاخه A3 از سایز ۸ تا ۴۰
- میلگرد آجدار شاخه A4 از سایز ۱۰ تا ۳۶
- میلگرد ساده شاخه A1 از سایز ۱۲ تا ۵۰
- میلگرد کلاف آجدار از سایز ۸ تا ۱۶
- میلگرد کلاف ساده از سایز ۵/۵ تا ۱۶/۵

دارای استاندارد ملی ایران و گواهینامه استاندارد اتحادیه اروپا CE
پوشش استاندارد ASTM A615 آمریکا در زمینه تولید میلگرد



با فولاد کویر مطمئن بسازید



مجتمع
فولاد کویر
K.S.Co.
KAVIR STEEL COMPLEX
(اصفهان)

دفتر مرکزی: اصفهان / خیابان توحید
خیابان شهیددقی / پلاک ۸۹
تلفن: ۰۳۱-۳۶۲۸۴۱۴۴
فکس: ۰۳۱-۳۶۲۸۴۱۴۹
دفتر تهران: ۰۲۱-۸۸۸۷۰۱۲۱-۳
کارخانه: کاشان/آران ویدگل
تلفن: ۰۳۱-۵۴۷۳۶۰۰۰
فکس: ۰۳۱-۵۴۷۳۶۰۰۱
No89 - Shahid Ghandi Street Avenue Tohid , Esfahan
Tell: +98 31 36284144 Fax: +98 31 36284149



TAMINGAR

Producer and Supplier of
equipment parts and consumable
materials of steel industry



تولید و تامین کننده تجهیزات
قطعات و مواد مصرفی صنعت فولاد

فروآلیاژها ✓
گرافیت و کک ✓
لوله لنس اکسیژن ✓
جرم و آجرهای نسوز ✓
ماسه مجرا EBT و پاتیل ✓
افشانک آب پاش CCM ✓
ورق میکا و پارچه نسوز ✓
نماینده انحصاری غلطک DMS ترکیه در ایران ✓
نماینده انحصاری شرکت Piromet ترکیه در ایران ✓
نماینده انحصاری شرکت Semtek ترکیه در ایران ✓
نماینده انحصاری شرکت صنعتی دفتر کل کالا در شمالغرب کشور ✓

www.tamingarco.com

info@tamingarco.com

فروش : ۰۲۱-۳۳۳۶۷۱۸۶-۷

تلفکس : ۰۲۱-۳۳۳۶۷۱۹۸

تهران : خیابان طباطبایی، پل سنگی

پنج کوثر، طبقه ۴، واحد B



شرکت پاسارگاد فولاد نوید (سهامی خاص)
شماره ثبت ۲۳۸۲
تولید کننده انواع شمش فولادی

شرکت پاسارگاد فولاد نوید

تولید کننده انواع شمش فولادی به روش ریخته گری مداوم
در سایزها و اندازه های مختلف

PASARGAD FOOLAD NAVID

PFN

آدرس کارخانه:

بروجرد، کیلومتر ۱۸ جاده خرم آباد،
شهرک صنعتی شماره ۱، بلوار کوشش ۶،
شرکت پاسارگاد فولاد نوید

www.PFNsteel.ir

info@PFNsteel.ir

pasargadfoolad@gmail.com

تلفن: ۶ الی ۰۶۶-۴۲۴۶۳۶۸۴

فاکس: ۰۶۶-۴۲۴۶۳۶۸۸

واحد بازرگانی، داخلی (۳)



Aliaj Gostar Hamoun Company
Ferro Alloys Manufacturer

شرکت آلیاژ گستر هامون
تولید کننده فروسیلیس ممتاز

Chemical Composition & Size:

%Si	%Al	0-3 mm
70-75	<2	3-10 mm
		10-60 mm



شرکت توسعه بازار گانی مشفق
نماینده انحصاری فروش محصولات

تلفن دفتر فروش: ۰۲۱-۴۴۱۵۸۵۶۶ دورنگار: ۰۲۱-۴۴۱۵۸۵۶۷ sales@halyco.ir

تلفن کارخانه: ۰۳۱-۵۵۵۴۴۹۰۰ دورنگار: ۰۳۱-۵۵۵۴۸۸۲۰ info@halyco.ir

نشانی کارخانه: کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، بلوار هامون

www.halyco.ir





شرکت فولاد امیرکبیر کاشان

(سهامی عام)

KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.



تولید کننده انواع ورق گالوانیزه

محصولات شرکت فولاد امیرکبیر کاشان شامل ورق گالوانیزه با کیفیت تجاری و کششی، ورق فولادی، نورد سرد شده با کیفیت سخت و ورق نورد سرد و آنیل شده با کیفیت تجاری و کششی عمیق می باشد. خطوط تولید شرکت شامل خط اسید شویی، خط آنیلینگ، خط نورد سرد، تک قفسه ای و خط گالوانیزه می باشند.



KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.

info@ amirkabirsteelco.ir
www.amirkabirsteelco.ir



کارخانه

کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، صندوق پستی ۱۵۳۴
تلفن های تماس: ۴۷ - ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۴۱ (۰۳۱)
فکس: ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۴۸ (۰۳۱)
تلفن مستقیم مدیرعامل: ۵۵۵ ۰۳۸ ۶۸ (۰۳۱)
فکس مستقیم مدیرعامل: ۵۵۵ ۰۳۸ ۶۳ (۰۳۱)
تلفن مستقیم امور فروش: ۲ - ۵۵ ۵۰ ۳۸ ۶۱ (۰۳۱)

دفتر تهران

خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، خیابان سایه، خیابان مهرشاد، ساختمان صداقت، پلاک ۵، طبقه سوم
کدپستی: ۱۹۶۷۷۳۱۱۹
تلفن های تماس: ۲۲ ۵۵ ۱۴ ۳۹ - ۲۲ ۵۵ ۱۳ ۵۶ - ۲۲ ۵۵ ۱۶ ۲۴ - ۲۲ ۵۵ ۱۲ ۵۷ (۰۲۱)
فکس: ۲۲ ۵۵ ۱۳ ۵۱ (۰۲۱)
امور فروش دفتر تهران: ۲۲ ۶۵ ۸۳ ۴۵ (۰۲۱)



شرکت ژاو روان ساز فشم
JAV RAVANSAZ

اصالت را از ما بخواهید

Ask Us Genuineness

تامین و توزیع انواع روغن های صنعتی و موتور، گریس ها، ضد یخ های خاص
و تولید انواع روغن های سفارش ویژه



تهران خیابان دماوند خیابان شهید سید اکبر میرحسینی

کد پستی: ۱۶۴۳۹۵۳۱۵۷ ساختمان شهریار طبقه ۳ واحد ۳۰

تلفکس: ۷۷۶۹۷۱۱۷-۰۲۱ خط ویژه: ۷۱۳۸۵

info@roghaniran.com www.roghaniran.com

fashami.oil@gmail.com



گروه صنعتی پرشین فولاد

Persian Steel Industrial Group

تولیدکننده:

- میلگرد ۸ تا ۳۲ آج دار ۸۳
مطابق با استاندارد ملی ایران (ISO ۳۱۳۲)
- میلگرد ۸ تا ۱۲ آج دار ۸۲
مطابق با استاندارد ملی ایران (ISO ۳۱۳۲)
- میلگرد ۸ تا ۳۲ ساده ۸۱
مطابق با استاندارد ملی ایران (ISO ۳۱۳۲)
- میلگرد ۸ تا ۳۲ مطابق با استاندارد BS
(جهت صادرات به کشورهای حوزه خلیج فارس)



www.persiansteel.co



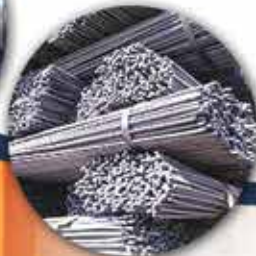
تهران: بلوار میرداماد، برج آراین، ورودی غربی، طبقه ۱۱ واحد ۳۹
کد پستی: ۱۵۴۹۸۴۶۱۳۳
تلفن: ۰۲۲۲۵۸۳۸۰-۷ +۹۸۲۱-۲۴۵۵۲ (۰۹۸۲۱)
فکس: ۰۲۲۲۵۸۳۸۹ +۹۸۲۱-۲۴۵۵۲
کارخانه: ۲۰ کیلومتر اتوبان تاکستان به ابهر، گروه صنعتی پرشین فولاد
کد پستی: ۳۴۸۵۱۶۹۱۱۱ تلفن: ۰۹۹۹-۳۳۸۵۸۰۰۰ +۹۸۲۱



مجتمع فولاد نیک صدرای توس | سهامی خاص، شماره ثبت ۱۷۰۹۱

PVT., Reg No.: 17091 | Nik Sadra Steel Complex Co

بازرگانی، صنعتی | Industrial, Agricultural



- تولیدکننده مقاطع سبک ساختمانی و فولادی، انواع میلگرد آجدار A۴، A۳ سایز ۱۲ الی ۳۲، آج ۴۰۰ و ۵۰۰ وفق استاندارد ملی ایران
- با بسته شرایط فروش مدت دار و اعتباری مقاطع مورد نیاز پروژه‌های عمرانی و ساختمانی و صنوف کشور
- صادرات محصولات در غالب اعتبار اسنادی و اعتباری به کشورهای افغانستان، آسیای میانه و عراق



nik_sadra_steelco@yahoo.com

nik_nst@yahoo.com

www.niksadra.com



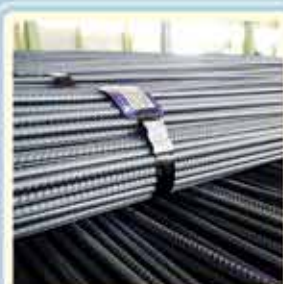
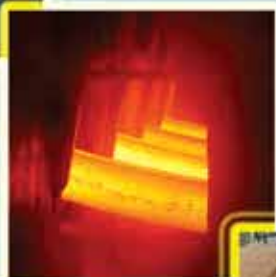
آدرس کارخانه: مشهد، کیلومتر ۲۲ جاده آسیایی، شهرک صنعتی
فناوری های برتر، صنعت ۹ و ۱۱، قطعات ۲۵۸، ۲۵۷ و ۲۷۱
تلفکس: ۰۵۱-۳۲۴۰۰۱۹۰
دفتر فروش: مشهد، میدان شهدا، ساختمان اداری توس، طبقه دوم، واحد ۱۲
دفتر بازرگانی: ۰۵۱-۳۷۱۳۹۰۸۰ - ۳۷۱۳۰۱۰۰
تلفکس: ۰۵۱-۳۷۱۲۷۰۶۰

(شاهین بناب)

مجتمع فولاد صنعت بناب
Bonab Steel Industry Complex



- ✓ دارنده مقام اول بزرگترین تولید کننده بخش خصوصی کشور
- ✓ دارنده نشان عالی کیفیت
- ✓ ارائه کننده سبد کامل محصولات فولادی و آلیاژی



www.mfbco.ir

info@mfbco.ir

[telegram.me/BonabSteelIndustryComplex](https://t.me/BonabSteelIndustryComplex)

دفتر تهران : خیابان احمد قصیر - کوچه ششم - پلاک ۳

تلفن : ۰۲۱ ۸۸۵۲ ۵۵۵۲ - فاکس : ۰۲۱ ۸۸۵۲ ۵۵۵۱

کارخانه : بناب - شهرک صنعتی بناب

تلفن : ۰۶۱۰ ۳۷۷۸ - فاکس : ۰۶۲۲ ۳۷۷۸

تولید کننده ورق گالوانیزه صنعتی و
اولین تولید کننده ورق گالوانیزه خودرو در خاورمیانه



ضخامت ورق های تولیدی
از ۰/۴ تا ۲ میلیمتر
و عرض ۸۰۰ تا ۱۸۸۰ میلیمتر

www.cbasco.ir
Info@cbasco.ir



www.balidoh.com 0912 278 62 65



کارخانه و دفتر مرکزی: کیلومتر ۳۵ جاده شهرکرد، بروجن،
منطقه سفید دشت کدپستی: ۸۸۷۵۱ - ۴۹۳۱۱
تلفن: ۷۰ و ۳۴۲۶۳۹۶۰ (۰۳۸) فاکس: ۳۴۲۶۳۹۷۱ (۰۳۸)
روابط عمومی: ۳۴۲۶۴۰۳۸ (۰۳۸)
دفتر فروش: ۳۴۲۶۴۴۵۵ (۰۳۸) و ۳۴۲۶۳۹۷۳ (۰۳۸)

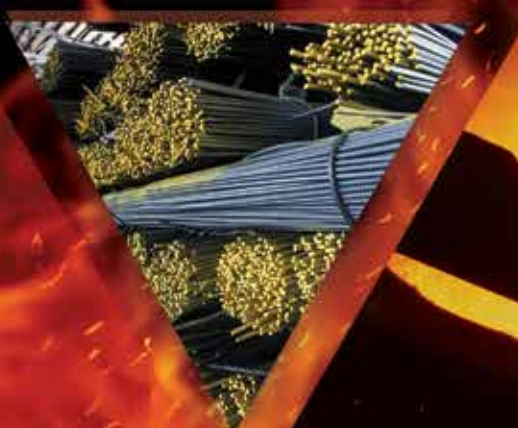
دفتر تهران: خیابان ولی عصر، بالاتر از مطهری (تخت طاووس)، کوچه ناهید، پلاک ۵۵
کدپستی: ۵۷۶۱۳ - ۱۵۹۵۷ تلفن: ۷۷ و ۸۸۷۰۶۵۷۶ فاکس: ۸۸۷۰۶۵۸۰
دفتر اصفهان: خیابان توحید شمالی، بین چهارراه نظر و پل آذر، ساختمان الماس، پلاک ۸، واحد ۱
کدپستی: ۴۱۹۸۶ - ۸۱۷۳۶ تلفاکس: ۳۶۲۹۲۴۶۵ (۰۳۱)



شرکت صنایع فولاد کرمان
شماره تماس: ۰۳۴



تولید کننده انواع میلگرد آجدار سایز ۸-۳۲
با ظرفیت ۲۲۰ هزار تن در سال
تولید کننده شمش فولادی
با ظرفیت ۴۴۰ هزار تن در سال
واحد نمونه رعایت حقوق مصرف کننده در
سال های ۹۳ و ۹۴



آدرس: کرمان، پردیس، کیلومتر ۴، جاده نگار

شماره تماس: ۹۴ - ۳۳۵ ۳۳۰ ۹۰ (۰۳۴)

آدرس دفتر تهران: شهرک غرب، بلوار فرحزادی، بلوار دادمان، نبش بوستان یکم

شماره تماس: ۶۰ ۱۸ ۵۸ ۸۸ (۰۲۱)

شماره تماس واحد فروش: ۸۶ - ۳۳۱۲۵۷۸۰ (۰۳۴) مدیر فروش: ۰۹۱۳۷۵۶۵۰۵۰ و ۰۹۱۳۷۵۶۶۰۶۰



شرکت فروسیلیس ایران
(سهامی عام)



شرکت فروسیلیس ایران (سهامی عام)

تولید کننده فرو سیلیسیم (FeSi)، فرو سیلیسیم منیزیم (FeSiMg) و پودر میکرو سیلیکا
اولین دارنده گواهینامه های ISO 9001-2008 , ISO 14001-2004 و OHSAS 18001-2007 در صنایع فروآلیاژها

Iran Ferrosilice Co.

The Producer of Ferrosilicon (FeSi75) & Ferrosilicon Magnesium (FeSiMg) & Micro-Silica Powder

The 1st Registered Company In Ferroalloys Industry Under Int'l Certificates:
ISO 9001-2008 , ISO 14001-2004 & OHSAS 18001-2007



Design by: R. Valadbeigi
2010

آدرس: تهران، بزرگراه افریقا، بلوار اسفندیار، ساختمان شماره ۵، طبقه چهارم و پنجم
تلفن: ۹-۲۲۰۱۹۶۰۱ (۰۲۱) فکس: ۲۲۰۱۹۶۱۰ (۰۲۱)

4th & 5th Fl., No.5., Esfandiar Blvd., Tehran, Iran
www.iran-ifc.com

Tel: (+9821) 22019601-9 Fax: (+9821) 22019610
info@iran-ifc.com



رویداد

اخبار داخلی



در بازدید مدیر عامل هرکولس آلمان از فولاد مبارک عنوان شد:

اعلام آمادگی هرکولس آلمان برای سرمایه گذاری در پروژه های نوردفولاد مبارک

به گزارش چیلان به نقل از روابط عمومی فولاد مبارک اصفهان، مدیر عامل و مالک گروه هرکولس آلمان طی دیدار و مذاکره با معاونین اجرای توسعه، تکنولوژی، اقتصادی و مالی، خرید و بهره برداری فولاد مبارک زمینه های همکاری بین دو شرکت را مورد بررسی قرار دادند.

آمادگی کامل داریم. طوما در خصوص سابقه همکاری گروه هرکولس آلمان با فولاد مبارک گفت: از سال ۱۹۹۰ در بخش نورد با فولاد مبارک همکاری داشته ایم با خوشحالی باید بگویم که این همکاری پیش از تحریم ها و حتی در زمان تحریم ها نیز ادامه داشته است و در آینده نیز ادامه خواهد یافت.

◀ مدیر عامل و مالک گروه هرکولس آلمان پس از بازدید از فولاد مبارک تصریح کرد: با دیدن فولاد مبارک در ایران بسیار شگفت زده شدم این شرکت از نظر مدیریت، روند سیستماتیک کار، انضباط، تمیزی خطوط تولید و کارگاهی در سطح یک جهانی است و ما برای سرمایه گذارهای مالی در پروژه های نورد فولاد مبارک



بازتاب وضع تعرفه ایران بر صادرات سنگ آهن در رسانه های خارجی

◀ بسیاری از سایت های خارجی خبرمربوط به تصمیم ایران بر وضع تعرفه بر سنگ آهن را پوشش دادند.

این رسانه ها، از برنامه ریزی ایران برای توقف صادرات سنگ آهن از سال مالی آینده که از مارس ۲۰۱۷ آغاز می شود خبر دادند و اعلام داشتند، این کشور قصد دارد تعرفه ای بر صادرات سنگ آهن خام وضع کند هرچند که این موضوع هنوز در مرحله تصمیم گیری است. علاوه بر این، میزان تعرفه صادرات سنگ آهن خام هنوز مشخص نشده است اما تایید شده که این تعرفه ها بر کنسانتره و گندله اعمال نخواهد شد. در گزارش این رسانه ها آمده، ایران همچنین محدودیت های بیش تری را از طریق اعمال تعرفه، بر واردات فولاد اعمال می کند.



فولاد اسفراین در باتکلیفی واگذاری

◀ سید احسان احمدی، معاون تولید مجتمع فولاد اسفراین از باتکلیفی این مجتمع و تقاضای خروج از لیست واگذاری خبر داد.

احمدی گفت: اگر قرار است واگذاری این مجتمع به غیر از شرکت خصوصی توانمند باشد، قطعاً اجرای عملیات این شرکت با خلل مواجه خواهد شد. چه بسا به دلیل مطالبات وصول نشده و محدودیت های سرمایه در گردش، شاهد طولانی شدن طرح های توسعه این مجتمع می باشیم.

ریخته گری مداوم، ذوب مواد و ماشین کاری سنگین از جمله طرح های توسعه ای مجتمع فولاد اسفراین است که به گفته احمدی برخی از این طرح ها تکمیل و آماده بهره برداری است و برخی نظیر ریخته گری مداوم در مرحله فونداسیون قرار دارد.

افتتاح فولاد بردسیر تا نیمه اول سال ۹۶

◀ پیش بینی می شود طرح فولادسازی بردسیر نیمه نخست سال ۹۶ به بهره برداری برسد.

به گزارش چیلان، مجید فیض بخشیان، مدیر مجتمع احیا و فولادسازی بردسیر با بیان این مطلب گفت: ظرفیت فولادسازی بردسیر که از سال ۹۰ آغاز شده سالانه ۸۰۰ هزار تن است و امکان توسعه آن تا

راه اندازی شد و تولید را آغاز کرد.

مدیر مجتمع احیا و فولادسازی بردسیر بزرگترین مزیت مجتمع فولادسازی بردسیر و در مجموع هلدینگ خاورمیانه را داشتن زنجیره تولید از معدن تا شمش فولاد دانست و این موضوع را یک مزیت رقابتی عنوان کرد.

یک میلیون تن نیز وجود دارد. فیض بخشیان خاطرنشان کرد: مجتمع بردسیر متعلق به فولاد سیرجان ایرانیان و یکی از شرکت های هلدینگ خاورمیانه در دو بخش احیا و فولادسازی تولید دارد که ظرفیت واحد احیاء نیز سالانه ۸۰۰ هزار تن در سال است که واحد احیا در سال ۹۲



افتتاح واحد آهن اسفنجی نخستین طرح فولاد استانی

عنوان کرد و در ادامه توضیح داد: یکی از دلایل طولانی شدن این طرح تامین مالی و مشکلات فاینانس بود. علاوه بر آن مشکلات حقوقی و تامین زیرساخت‌ها نیز در اجرای این طرح مشکل آفرین شد.

شایان ذکر است که ایمیدرو و فولاد مبارکه در راه اندازی شرکت فولاد سفید دشت مشارکت نمودند و این طرح استانی با حمایت‌های فولاد مبارکه اصفهان به مرحله تولید رسید.

حدود ۹ سال انتظار، فولاد سفید دشت به عنوان اولین کارخانه فولاد استانی به مرحله تولید رسید. ارباب زاده عنوان کرد: ظرفیت تولید واحد احیا مستقیم فولاد سفید دشت چهارمحل و بختیاری سالانه ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی است که قابلیت تولید تا یک میلیون تن را نیز دارد.

نعیم امامی، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان چهارمحل و بختیاری سرمایه گذاری انجام شده در این طرح را ۶ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال

آهن اسفنجی فولاد سفید دشت چهارمحل و بختیاری به عنوان نخستین طرح فولادهای استانی آبان ماه سال جاری با حضور معاون اول رئیس جمهور به بهره برداری رسید و اولین محموله آهن اسفنجی این شرکت نیز وارد بازار شد.

محمود ارباب زاده، مدیرعامل فولاد سفید دشت به خبرنگار چیلان گفت: با تولید نخستین محصول آهن اسفنجی سفید دشت، پس از



سنگان با تکمیل زنجیره ارزش فولاد، عسلویه دوم ایران می‌شود

دکتر مهدی کرباسیان، رئیس هیئت عامل ایمیدرو با بیان اینکه بخشی از آب مورد نیاز مجتمع سنگان از طریق دشت زوزن انجام می‌شود گفت: سنگان با دارا بودن ۱,۲ میلیارد تن ذخیره سنگ آهن و ۹ کارخانه در دست ساخت، عسلویه دوم ایران است که می‌تواند کمک شایانی به تکمیل زنجیره ارزش فولاد و جلوگیری از خام فروشی کند.

وی افزود: مشکل گاز این منطقه تا پایان امسال حل می‌شود و در حوزه آب با همکاری وزارت نیرو، ۳ میلیون مترمکعب آب از دشت زوزن برداشت خواهد شد. امیدواریم اجازه برداشت تا ۷ میلیون مترمکعب داده شود تا مابقی آب مورد نیاز را از طریق پساب شهرهای تربت حیدریه و خاف تامین کنیم.

بهره برداری از طرح گندله سازی شماره ۲ گل گهر

پروژه گندله سازی شماره ۲ گل گهر به ظرفیت ۵ میلیون تن در سال با حضور اسحاق جهانگیری، معاون اول رئیس جمهور افتتاح و به بهره برداری رسید.

به گزارش چیلان، در این طرح سرمایه گذاری ۴۴۰ میلیارد تومانی و ۱۰۳ میلیون یوروی صورت گرفته و با افتتاح آن ۵۰۰ نفر به صورت مستقیم و دو هزار نفر به طور غیر مستقیم مشغول به کار می‌شوند.

ازجمله دستاوردهای این پروژه علاوه بر اشتغال و استفاده از ظرفیت‌های انسانی، منطقه ای و ملی، رونق بخشی به اقتصاد داخلی و ایجاد ارزش افزوده و جلوگیری از خام فروشی و فروش محصولات پایین دستی صنعت فولاد است.



شرکت سانی ذوب آهن اصفهان

ریل ملی در ذوب آهن اصفهان به بهره برداری رسید

ذوب آهن با شمش مورد نظر راه آهن انجام می‌گیرد و در همین خط تولید، تیرآهن‌های بال پهن نیز که از کمپوهای کشور است تولید خواهد شد. قطعا راه آهن جمهوری اسلامی ایران از این پس تمام نیازهای خود را از ذوب آهن تامین می‌کند و ذوب آهن نیز با توجه به این که ظرفیت تولید ریل بیش از نیاز داخل است، به فکر شناسایی بازارهای خارجی و صادرات ریل باشد.

اما در این مدت قادر به تولید ریل نشدیم. علی ربیعی وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی نیز در این آیین با اشاره به جایگاه ذوب آهن اصفهان در کشور گفت: این ریل ملی امروز تنها یک قطعه فولادی نیست که افتتاح شد بلکه تحقق یک آرزوی بزرگ و نشان دهنده کارآمدی و دانش افزایی در دوران رکود است. محمد رضا نعمت زاده وزیر صنعت، معدن و تجارت نیز در این خصوص افزود: ریل تولیدی

بزرگترین کارخانه ریل خاورمیانه به همراه چند پروژه تولیدی و زیست محیطی دیگر با حضور معاون اول رئیس جمهور و وزرای دولت در نیمه آبان ماه سال جاری در ذوب آهن اصفهان به بهره برداری رسید.

اسحاق جهانگیری معاون اول رئیس جمهور در این مراسم گفت: نزدیک به یک قرن است که در کشور راه آهن داریم و نیم قرن است که در کشور ذوب آهن احداث شده است



تمایل به اجاره‌ی بزرگترین شرکت فولاد پاکستان به ایران یا چین

◀ پاکستان در نظر دارد با هدف جلوگیری از ادامه زیان دهی بزرگ ترین مجتمع تولید فولاد این کشور که دولتی است، اداره آن را به بخش خصوصی ایران یا چین واگذار کند.

به گزارش چیلان، محمد زبیر رئیس کمیته خصوصی سازی پاکستان اعلام کرد: در صورتی که بخش خصوصی پاکستان تمایلی به خرید مجتمع تولید فولاد پاکستان (Pakistan steel Mills) نداشته باشند، گزینه دیگر این است که این مجتمع بزرگ به شرکت‌های ایرانی یا چینی اجاره داده شود تا دولت بتواند از این طریق، درآمدی از این مجتمع بزرگ صنعتی کسب کند.

به گفته این مقام مسئول، ضرر این مجتمع که در کراچی واقع شده بیش از ۲ میلیارد دلار است. به گزارش ایرنا، ظرفیت تولید مجتمع فولاد پاکستان ۵ میلیون تن است و بیش از ۱۵ هزار نیرو در آن مشغول به کار هستند.



بدون فولاد، اروپایی باقی نخواهد ماند!

◀ به گزارش چیلان، بیش از ۱۵ هزار کارگر صنایع فولاد اروپایی در نهم نوامبر از کشورهای مختلف این قاره به بروکسل آمدند و به نشانه اعتراض در سطح خیابان‌های این شهر راهپیمایی کردند.

این تظاهرات خیابانی زیر پلاکارد بزرگی با این عنوان انجام شد: بدون فولاد، اروپایی باقی نخواهد ماند.

این کارگران خواستار تامین امنیت شغلی و ضمانت آینده کارگران صنایع فولاد شدند. این کارگران می‌گویند بیش از ۳۳۰ هزار کارگر صنایع فولاد در اروپا مشغول بکار هستند و واردات بی‌رویه با قیمت‌های پایین، امنیت شغلی این حجم عظیم کارگران متخصص را نشانه گرفته است. شایان ذکر است که در هفت سال گذشته، بیش از ۸۰ هزار فرصت شغلی در صنعت فولاد اروپا از دست رفته است و این مساله باعث نگرانی اتحادیه‌های کارگری اروپایی شده است.



رشد قیمت فولاد در چین، کره جنوبی و ژاپن

◀ گروه آهن و فولاد ووهان چین (WISCO) قیمت‌های ماه دسامبر خود را منتشر کرد.

شرکت WISCO در قیمت‌های محصولات تحویلی در ماه دسامبر، افزایش نرخ را برای عرضه داخلی پیش بینی کرده است. این رشد قیمت برای محصولات مفتول، تولیدات ورق گرم و رنگی اتفاق خواهد افتاد.

همچنین شرکت بائوستیل چین نیز قیمت‌های فروش محصولات ورق خود را برای تحویل در دسامبر افزایشی اعلام کرده و گروه فولاد Shagang هم افزایشی را در قیمت میلگرد برای تحویل در اواسط نوامبر به ثبت رساند.

البته افزایش نرخ‌ها به چین محدود نشده و در کشورهای ژاپن و کره جنوبی هم این رشد قیمت‌ها به چشم خورد. به گزارش چیلان، این صعود قیمت‌ها به دلیل افزایش قیمت قراضه و زغال کک شو بوده است.



کنترل آفریقای جنوبی بر واردات محصولات فولادی با وضع تعرفه

◀ آفریقای جنوبی واردات نورد سرد و سایر محصولات فولادی را کنترل می‌کند.

اداره تجارت بین الملل آفریقای جنوبی (ITAC) از راه اندازی اقدامات کنترلی بر واردات نورد سرد فولاد و سایر محصولات فولادی خبر داد و گفت: واردات برخی محصولات فولادی می‌تواند آسیب جدی به صنعت این اتحادیه بزند.

به گزارش چیلان، این کمیته تصمیم دارد تعرفه موقتی را بر واردات این محصولات اتخاذ کند اما پیش از تصمیم گیری نظرات و جوانب این طرح را بررسی خواهد کرد.



بهبود صادرات افزایش قیمت شمش کشورهای CIS را به دنبال داشت

◀ افزایش حجم صادرات شمش از کشورهای مستقل مشترک المنافع (CIS)، صعود قیمت‌ها را به همراه داشت.

به گزارش چیلان، از آغاز اکتبر، افزایش قیمت‌های جهانی مواد اولیه بر بازار شمش کشورهای CIS تاثیر گذاشت به گونه ای که رشد قیمت قراضه در بازار جهانی و چین، سبب شد این کشورها، قیمت‌های صادراتی خود را افزایش دهند؛ هرچند که فعالان بازار انتظار رشد دوباره قیمت مواد خام و فولاد را داشتند که چنین اتفاقی نیز رخ داد.



اوکراین تعرفه ۵ درصدی واردات قراضه را لغو می کند

◀ پارلمان اوکراین اعلام کرد، رئیس جمهور این کشور طی فرمانی تعرفه ۵ درصدی واردات قراضه را لغو خواهد کرد. به گزارش چیلان، این اقدام رئیس جمهور در راستای کاهش کسری موجودی قراضه در بازار داخلی است تا از این طریق صنایع دفاعی و بازسازی نیازهای زیربنایی را بهبود دهد.



با درخواست شرکت Nucor و آرسلورمیتال آمریکا پرونده ضد دامپینگ آمریکا علیه شرکت های اروپایی به جریان افتاد

◀ وزارت بازرگانی آمریکا در ۷ نوامبر با متهم کردن برخی شرکت های اروپایی به دامپینگ در بازار این کشور اعلام کرد، تعرفه واردات موقتی را بر این شرکت ها وضع خواهد کرد.

به گزارش چیلان، درخواست رسیدگی به دامپینگ شرکت های اروپایی توسط شرکت فولادی Nucor و آرسلورمیتال آمریکا ارائه و مطرح شده است. یکی از شرکت های اروپایی در لیست مورد بررسی شرکت فولاد اتریشی تحت عنوان Voestalpine و برای محصولات فولادی کربن دار و آلیاژی است که در صورت تایید دامپینگ این شرکت، بیشترین ضرر را خواهد برد.

افزایش قیمت محصولات فولادی در ترکیه

◀ به واسطه افزایش بهای زغالسنگ، سنگ آهن، قراضه، شمش و نیز نوسانات لیر ترکیه، قیمت محصولات فولادی نظیر میلگرد و ورق در این کشور صعودی شد.

قیمت قراضه و افت ارزش لیر در ترکیه قیمت میلگرد و ورق گرم را باز هم بالا برده و رشد هزینه تولید باعث شده تولیدکنندگان قیمت را بالاتر ببرند تا نوسانات نرخ ارز را جبران کنند. البته در بازار ورق، عوامل زغالسنگ و رشد بهای جهانی فولاد نیز موثر بوده است.

بر اساس آمار گمرک چین:

صادرات فولاد چین برای سومین ماه متوالی کاهش شد

◀ صادرات فولاد چین برای سومین ماه متوالی در اکتبر کاهش شد و دلیل آن افزایش تقاضا در بازار داخل این کشور است.

براساس آمار گمرک چین، این کشور در ماه اکتبر بالغ بر ۷,۷ میلیون تن فولاد صادر کرد که ۱,۱ میلیون تن کمتر از میزان صادرات ماه قبل یعنی سپتامبر بوده است.

به گزارش چیلان، صادرات فولاد چین در اکتبر ۱۴,۶ درصد افت نسبت به اکتبر سال ۲۰۱۵ داشته است. صادرات فولاد در ماه سپتامبر ۲۲ درصد و در آگوست ۷,۴ درصد

افت یافته بود.

اداره آمار گمرک چین میزان صادرات ۱۰ ماهه ابتدایی سال را نیز ۹۲ میلیون و ۷۴۰ هزار تن اعلام کرد که این عدد ۰,۷ درصد رشد نسبت به مدت مشابه داشت.

این کاهش صادرات درحالی اتفاق افتاده که شاهد طرح اتهاماتی از سوی اتحادیه اروپا، هند، آمریکا و برخی دیگر از کشورها در خصوص آسیب چین به صنعت فولادی داخلی این کشورها هستیم.

همزمان با طرح ادعای آمریکا در دامپینگ چین و وضع تعرفه هایی بر فولاد چین، چین این ادعا را رد کرد اما بازیگران اصلی صنعت فولاد جهان، دومین اقتصاد بزرگ دنیا را مجاب به کاهش ظرفیت تولید در سال جاری کردند.

تحلیلگران بر این باورند که موجودی فولاد چین کم است و باید پر شود چراکه رونق در قیمت املاک، مشوق های دولتی و توسعه زیرساخت ها سبب افزایش تقاضا در بخش فولاد خواهد شد.



۳ رکورد فولادی‌ها در سال ۹۵

بهبود قیمت‌ها در بازارهای جهانی است. روند رو به رشد قیمت‌ها در بازار جهانی و داخلی، جان تازه‌ای به فولادسازان داده و امیدواریم بتوانند از این فرصت که پیش‌بینی می‌شود بلند مدت هم نباشد، در جهت توسعه صادرات خود استفاده کنند. البته کار در حوزه صادرات فولاد کوتاه مدت نیست و نیاز به استراتژی‌های میان مدت و بلند مدت دارد اما ارزیابی ما این است که رقم صادرات فولادسازان تا پایان سال به ۶ میلیون تن برسد که این هم یک رکورد جدید است.

رکورد دیگر و مطلوب‌تر در حوزه فولاد، اضافه شدن ۲۵ میلیون تن ظرفیت به چرخه فولاد است که این طرح‌ها شامل حلقه‌های مختلف زنجیره فولاد به ویژه در گندله و آهن اسفنجی است که تا پایان سال به بهره‌برداری می‌رسد و باعث ایجاد توازن در زنجیره فولاد می‌شود.



دکتر جعفر سرقینی
معاون معدن و صنایع معدنی وزارت
صنعت، معدن و تجارت

عملکرد واحدهای فولادی کشور در ۷ ماهه امسال بهتر از سال گذشته بوده و پیش‌بینی ما این است که تولید فولاد کشور در سال ۹۵، به ۱۹ میلیون تن برسد که این یک رکورد برای فولادی‌ها پس از چند سال رکود است.

علاوه بر این، بهترین اتفاق برای فولادسازان تا ۷ ماهه سال جاری،

تولید اقتصادی در ذوب آهن اصفهان چگونه محقق می‌شود؟

اجبار باید برنامه‌های شرکت را از حجمی به اقتصادی تبدیل کنیم. در این راستا چندین طرح در دست اقدام است که مهمترین آنها تزریق پودر زغال به کوره بلند به منظور کاهش مصرف کک است که قرارداد آن امضا شده و برنامه‌های اجرایی آن نیز آغاز شده است. پروژه‌های دیگری در این زمینه مانند اصلاح کنورتورها و پایین آوردن نسبت مذاب به فلز جامد در کنورتور نیز در جریان است و امید است در سال جاری انجام گیرد. تولید گندله، افزایش ظرفیت آهن اسفنجی کارخانه و استفاده از این محصول به جای قراضه از جمله برنامه‌های اقتصادی نمودن کارخانه به شمار می‌رود.



احمد صادقی
مدیر عامل ذوب آهن اصفهان

برای ماندن در بازار داخلی و جهانی تولید اقتصادی باید موردتوجه قرار گیرد و ما هم در ذوب آهن به دنبال اقتصادی کردن تولیدات خود به عنوان هدف اصلی هستیم.

برای دستیابی به این هدف بسیار مهم و به دلیل زبان‌های شرکت در دوره‌های گذشته و حجم بدهی‌های سنگین در شرایط کنونی به

حذف رقابت منفی تولیدکنندگان از طریق فروش رسمی

این مسئله بارها شنیده شده اما هیچ‌گاه به طور شفاف اعلام نشده است. جای سوال دارد که دولت چگونه از حق خود می‌گذرد؟ و چطور اداره مالیاتی که مدعی است بر روی این موضوع حساسیت دارد تاکنون جلوی این موضوع را نگرفته است در حالی که دست یافتن به اعداد و ارقام تولید و فروش به راحتی قابل کشف است. امیدواریم سازمان امور مالیاتی و انجمن تولیدکنندگان فولاد با جدیت پیگیر این موضوع باشند چرا که اگر این مسئله حل شود رقابت منفی بین تولیدکنندگان حذف می‌شود و فروش عادلانه‌ای در شمش شکل خواهد گرفت. بنابراین راهکار قانونی مقابله با این معضل، فروش رسمی و با فاکتور و رعایت مقررات توسط تمامی تولیدکنندگان است.



بهمن تجلی زاده
معاون فروش و بازاریابی فولاد خوزستان

اختلاف قیمت فروش بین واحدهای تولیدکننده شمش با توجه به کیفیت و هزینه‌های حمل به طور منطقی بایستی یک تا ۱/۵ درصد باشد اما فروش غیررسمی و بدون فاکتور برخی شرکت‌ها اختلاف حداقل ۹ درصدی بین قیمت فروش این واحدها و سایر تولیدکنندگان را به وجود می‌آورد که این مسئله موجب آشفته‌گی بازار شمش شده و به حلقه‌های پیشین و پسین ذوب نیز سرایت می‌کند.

راهی جز هماهنگی با بازارهای جهانی نیست

خود را تعیین کنند چرا که در صورت بالاتر بودن هر یک از قیمت های داخلی یا جهانی، سعی می کنند فروش خود در بازاری که برایشان به صرفه تر است را افزایش دهند و بر آن مبنا سیاست گذاری فروش کنند. این مسئله بر تعادل عرضه و تقاضای داخلی هم اثرگذار است و باعث تغییر قیمت سایر تولیدکنندگان و تغییر جهت بازار هم می شود. اتفاقا به دلیل رکود فعلی تقاضای فولاد در کشور، تعداد این تولیدکنندگان در حال افزایش است و دیگر محدود به چند شرکت دولتی یا خصوصی نمی شود.

البته این به معنی لحاظ نکردن وضعیت عرضه و تقاضای داخلی در سیاست های فروش نیست و طبیعی است که علاوه بر رصد بازار جهانی، کشت تقاضای داخلی هم باید در تصمیمات فروش مدنظر قرار گیرد اما مهم این است که تلاش کنیم با روند جهانی قیمت هماهنگ باشیم تا بتوانیم با کاهش هزینه های تمام شده تولید، در بازارهای به شدت رقابتی صادرات فولاد موفق عمل کنیم.



حمیدرضا طاهری زاده
نایب رئیس هیئت مدیره انجمن
تولیدکنندگان فولاد ایران

چند هفته ای است که روند افزایشی قیمت مواد اولیه و محصولات فولادی در بازارهای جهانی آغاز شده است و پیش بینی می شود حداقل تا حدود یک ماه دیگر هم ادامه پیدا کند. قیمت فولاد در بازار داخلی نیز به تبع قیمت های جهانی افزایش یافته است اما برخی معتقدند نباید با بازار جهانی همسو بود و تولیدکنندگان فولاد باید با توجه به شرایط بازار داخلی و عرضه و تقاضای داخل کشور تعیین قیمت کنند.

در این خصوص باید به یک نکته مهم توجه کنیم و آن اینکه تولیدکنندگانی که علاوه بر تامین نیاز داخلی صادرات هم انجام می دهند، نمی توانند بدون توجه به بازارهای جهانی قیمت محصول

هدفمان تولید و صادرات فولاد آلیاژی است

اما به طور کلی و با توجه به تکنولوژی بالایی که در خط تولید کارخانه به کار رفته، هدفمان تولید فولادهای آلیاژی در این شرکت و حضور در بازارهای اروپایی همچون ایتالیا، آلمان و اسپانیا به عنوان مقاصد صادراتی خواهد بود که با توجه به اینکه در مرحله خرید تجهیزات جهت تولید فولادهای آلیاژی هستیم، امیدواریم ظرف مدت کوتاهی به این تکنولوژی دست یابیم. اما در حال حاضر اولین محصول تولیدی کارخانه به جهت محک کیفیت تولیدات و استفاده از مزیت نزدیکی به بازارهای هدف به کشور اردن صادر شده است. همچنین به جهت مطلوب بودن بازار تایلند برای محصولات فولاد ایران، توانسته ایم محموله های صادراتی به این مقصد هم ارسال کنیم و به زودی به برزیل نیز صادرات خواهیم داشت.



تقی ممتازان
معاون بازرگانی شرکت فولاد کاوه جنوب
کیش

برنامه فولاد کاوه جنوب تمرکز بر صادرات است و قصد داریم ۶۰ درصد از تولیدات اسمی این کارخانه را صادر کنیم. در حال حاضر هم مشغول افزایش سهم خود در بازارهای صادراتی هستیم چرا که قیمت های صادراتی در شرایط فعلی از قیمت داخلی بالاتر و به صرفه تر است. البته بازار داخلی را هم مدنظر داریم و بخشی از تولیدات که الزامات یا صرفه صادراتی ندارند در بازار داخل عرضه می شوند

رابطه ضعف نظام بانکی و فروش تهارتی فولاد

به تهارت روی بیاورند و این تهارت چون پایبند بر اصول اقتصادی نبوده و فنی هم نیست، بازار را از دست عرضه کننده مستقیم خارج می سازد و سبب ضرردهی آن بنگاه و همچنین بی ثباتی و آشفتگی بازار می شود و کسب و کار سایر واحدهای تولیدی همکار را مختل می سازد.

بنابراین یکی از راهکارهای کنترل بازار فولاد و دور ساختن تولیدکنندگان از سهم فروش تهارتی حمایت های دولتی از قبیل تعریف طرح های عمرانی، تزریق سرمایه در گردش و تسهیل در بازپرداخت بدهی شرکت ها است. همچنین خود بنگاه های تولیدکننده هم باید با کارایی در مدیریت نقدینگی، تامین سرمایه در گردش خود را تسهیل کند.

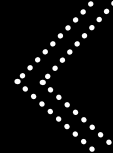


افشین کاتوزیان
مدیر فروش آهن و فولاد ارفع

در حال حاضر شاهد هستیم که عدم تعریف پروژه های عمرانی و سیاست های انقباضی حاکم بر نظام بانکی، گردش پول را کند کرده و حتی کاهش قیمت نفت و تامین بخشی از درآمدهای دولت از طریق درآمدهای مالیاتی، سیاست های انقباضی را تشدید کرده است و لذا این عوامل موجب می شود که برخی صنایع از جمله فولادی ها



بخش انعکاس چیلان، گزارشی کوتاه از مهمترین اقدامات و فعالیتهای انجمن است که جهت اطلاع و همگرایی اعضای محترم انجمن در هر شماره از نشریه منتشر می شود. علاقه مندان می توانند برای کسب اطلاعات تکمیلی و اطلاع از سایر اقدامات انجام شده، با دفتر انجمن در تماس باشند.



طرح جامع فولاد پایش شد

تولیدی هم در طرح جامع لحاظ شود. ضمناً با توجه به تعدد واحدهای نورد و عدم تطابق زیاد اطلاعات در این حوزه قرار شد اطلاعات وزارت صنعت، معدن و تجارت در خصوص واحدهای فعال نوردی توسط انجمن و ایمیدرو و فولادتکنیک بررسی شود و در جلسه بعد مورد پایش قرار بگیرد. طرحهای در حال احداث زنجیره فولاد نیز در جلسات بعدی پایش خواهند شد.

تکنیک به عنوان مشاور این طرح حضور داشتند، تعداد و ظرفیت اسمی واحدهای فعال زنجیره فولاد از کنسانتره تا ذوب بررسی و اطلاعات واحدهای فعال این حلقه ها از نظر ظرفیت اسمی یکسان سازی شد. همچنین برای اینکه بتوان نگاه واقع بینانه تری به چگونگی تحقق ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ داشت، به پیشنهاد انجمن قرار شد علاوه بر ظرفیت اسمی، حداکثر تولید محقق شده واحدهای

با توجه به ضرورت بررسی اطلاعات طرح جامع فولاد و به روز رسانی آن، جلسات پایش این طرح با حضور و میزبانی انجمن برگزار شد.

در این جلسات که مدیران و نمایندگان از شرکت ملی فولاد ایران (به نمایندگی از ایمیدرو)، معاونتهای برنامه ریزی و معادن و صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت، انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن و شرکت فولاد



اسلب مورد نیاز واحدهای تولید کننده ورق تامین می شود

تاکید شد و مقرر شد انجمن با همکاری وزارت صنعت، معدن و تجارت موضوع تامین اسلب دو واحد تولید کننده ورق گرم در بخش خصوصی را رصد کند تا این شرکتها بتوانند به برنامه تولید ورق گرم فولادی خود در سال ۹۵ و تامین نیاز صنایع پایین دستی عمل نمایند.

شد شرکت فولاد خوزستان در تامین اسلب شرکت نورد و لوله اهواز همکاری بیشتری کند و شرکت فولاد مبارکه اصفهان و فولاد هرمزگان نیز تعاملات خود برای تامین اسلب مجتمع فولاد گیلان را ارتقا دهند. همچنین از سوی دیگر بر پابندی شرکت های خریدار اسلب به تعهدات خود

در جلسه ای که به دعوت مدیر کل دفتر صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت و با حضور انجمن برگزار شد، مشکلات و راهکارهای تامین اسلب واحدهای تولید کننده ورق گرم فولادی مورد بررسی قرار گرفت.

در این جلسه مسائل مختلف این موضوع به ویژه مسائل مالی آن مطرح شد و مقرر



عبور قطار تولید داخلی مفتول های مورد نیاز پیچ و مهره از ایستگاه اول

جلسه دوم کارگروه مذکور نیز پس از تولید و تحویل شمش مربوطه توسط شرکت فولاد آلیاژی ایران به شرکت فولاد کویر مطابق با استاندارد توافق شده و به میزبانی شرکت فولاد آلیاژی ایران و به همراه بازدید از خط تولید این کارخانه برگزار شد و مسائل مختلف فرآیند تامین نیاز صنایع پیچ و مهره از جمله مسائل مالی آن مورد بحث و تبادل نظر قرار گرفت.

و مهره و شرکت های فولاد آلیاژی ایران، فولاد کویر و هرمس مفتول برگزار شد. در جلسه نخست و پس از تبادل نظر اعضای کارگروه استاندارد مشخصی برای تولید در چارچوب این استاندارد مورد توافق قرار گرفت و مقرر شد یک نمونه ۱۰ تنی از این مفتول از طریق شمش و میلگرد کلاف منطبق با همین استاندارد به انجمن پیچ و مهره تحویل شود.

پس از تشکیل کارگروه داخلی سازی مفتول های مورد نیاز صنایع پیچ و مهره کشور که گزارش آن در شماره های قبلی همین نشریه و سایت چیلان آنلاین به مخاطبان گرامی ارائه شد، دو جلسه این کارگروه در تهران و یزد با حضور اعضای آن متشکل از کارشناسان دفتر صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت، انجمن تولیدکنندگان فولاد و انجمن پیچ



شرقی‌های فولاد در انجمن



انجمن در دو ماه اخیر میزبان هیئت‌هایی از شرکت‌ها و انجمن‌های فولادی شرق آسیا بوده است.

پس از حضور هیئت فولادی ترکیه و روسیه در انجمن، این بار مدیران انجمن‌های آهن و فولاد چین و کره جنوبی و ژاپن به انجمن آمدند و با اعضای هیئت مدیره به گفتگو و تبادل نظر پرداختند. در نشست با انجمن آهن و فولاد کره جنوبی که مدیرانی از شرکت پوسکو نیز در آن حضور داشتند، تلاش شد تا پوسکو به سرمایه‌گذاری بلند مدت در صنعت فولاد ایران تشویق شود. حمیدرضا طاهری زاده، نایب رئیس هیئت مدیره انجمن ضمن بیان این مطلب به خبرنگار «چیلان» گفت: مسئولان شرکت کره ای پوسکو در نشست که داشتیم اعلام کردند که در حال برنامه ریزی

برای حضور و سرمایه‌گذاری در صنایع پایین دستی فولاد هستند. پوسکو در نظر دارد زنجیره فولاد را تا تولید انواع ورق شامل ورق‌های سرد و گالوانیزه در ایران گسترش دهد البته این سرمایه‌گذاری منوط به بررسی بازار ایران و تقاضا در این بازار است.

نشست با اعضای فدراسیون آهن و فولاد ژاپن هم به منظور بررسی بازار ایران برای توسعه سرمایه‌گذاری شرکت‌های فولادی ژاپنی و ارزیابی وضعیت صنعت فولاد ایران از لحاظ تولید و مصرف فولاد و برقراری ارتباط تنگاتنگ ژاپنی‌ها با فولادسازان داخلی و انجمن برگزار شد. سید رضا شهرستانی، عضو هیئت مدیره انجمن در گفت و گو با چیلان از دیگر دلایل حضور این هیئت ژاپنی را، بررسی زمینه همکاری

مشترک بین دو انجمن در زمینه فروش محصولات و انتقال تکنولوژی و در نهایت سرمایه‌گذاری مشترک به منظور ایجاد شرکت‌های جدید اعلام کرد.

در نشست مشترک انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و انجمن آهن و فولاد چین هم مسئله گریدبندی و رده بندی کیفی تامین کنندگان چینی مطرح شد که بهادر احرامیان عضو هیئت مدیره انجمن در این باره به خبرنگار چیلان گفت: در این جلسه متوجه شدیم در انجمن آهن و فولاد چین این رتبه بندی درباره شرکت‌های تامین کننده ماشین آلات و ملزومات مصرفی تولید صورت گرفته و در حال تکمیل است. بنابراین قرار شد تا ارتباطات دو انجمن در این حوزه گسترش یابد و این اطلاعات از سوی CISA در اختیار انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران قرار گیرد.

آخرین خبرها از جلسات هم‌اندیشی



رسته نورد مقاطع طویل و رسته ذوب و ریخته‌گری:

پس از برگزاری چهاردهمین نشست هم‌اندیشی تولیدکنندگان میلگرد در روز ۲۲ آبان ماه، مقرر شد با توجه به نوسانات شدید بازار افزایش قیمت‌های داخلی و جهانی شمش و میلگرد نشست مشترکی با واحدهای ذوبی برگزار شود.

این نشست پس از جلسه هم‌اندیشی تولیدکنندگان شمش و در ساعت مقرر برگزار شد که احمد خورش، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد درباره نتایج آن به خبرنگار چیلان گفت: این نشست مشترک آغاز خوبی برای نزدیکی واحدهای ذوب و نورد به یکدیگر بود و با همکاری واحدهای نوردی و

سایر تولیدکنندگان شمش، عرضه فولاد خوزستان در بورس کالا رصد خواهد شد تا روند افزایشی قیمت، کمی کنترل شده اعمال شود در غیر این صورت باید منتظر عواقب آن یعنی افت شدید قیمت‌ها بود. همچنین در این جلسه مقرر شد در راستای بررسی دغدغه‌های مشابه در تمامی رسته‌ها و ارائه راهکاری جامع، از این پس هر ماه رسته نوردکاران، جلسه مشترکی با ذوبی‌ها داشته باشند.

رسته نورد مقاطع تخت:

چهارمین جلسه هم‌اندیشی تولیدکنندگان ورق‌های فولادی به اتخاذ تصمیماتی برای همکاری بیشتر واحدهای تولیدی منتج شد. در این نشست گزارش شرکت فولاد مبارکه اصفهان در خصوص وضعیت ظرفیت و ابعاد تولید شرکت‌های تولیدکننده ورق ارائه و مقرر شد هر یک از شرکتها این فایل را اصلاح و تکمیل کند تا زمینه همکاری و تقسیم تولید بین کارخانجات فراهم شود. همچنین قرار شد هر یک از شرکت‌ها

پیشنهادهای خود در خصوص تناسب قیمتی زنجیره تولید ورق از تختال تا ورق‌های پوششدار را ارائه کنند تا در این خصوص تبادل نظر و توافق شود.

نشست هم‌اندیشی با تامین کنندگان قراضه فولادی:

در این جلسه که با حضور تعدادی از مدیران اتحادیه صنایع بازیافت برگزار شد، مسائل مرتبط با مصرف قراضه واحدهای ذوب از جمله مسائل مالیاتی، کیفیت قراضه‌های تحویلی، ایجاد نسبت قیمتی بین قراضه و شمش، مسائل واردات قراضه و مسائل مختلف دیگر مورد تبادل نظر قرار گرفت. همچنین قرار شد با تلاش بیشتر اتحادیه بازیافت و کمک و همکاری انجمن تولیدکنندگان فولاد، انجمن ملی بازیافت فلزی هرچه سریعتر تاسیس شود و در جهت جلب حمایت از واحدهای شناسنامه دار تامین و فرآوری قراضه و تلاش برای افزایش تعداد و گستردگی این واحدها و معرفی آنها به جامعه فولاد کشور فعالیت کند.

تحلیل صنعت و بازار فولاد ایران در یک ماه گذشته (آبان ماه ۹۵)



سید محمد رضا دانشگر
کارشناس صنعت فولاد



اما قیمت تیر آهن های تولید ذوب آهن اصفهان در یک ماه گذشته رو به صعود گذاشت و سائز ۱۸ به حدود ۴۲۰ هزار تومان در هر شاخه رسید. نمودارهای روند قیمت روزانه و ماهیانه تیر آهن ۱۸ ذوب آهن را در ادامه ملاحظه می فرمایید.



بازار مقاطع طویل فولادی در یک ماه گذشته

در آبان ماه قیمت میلگرد افزایش قابل توجهی داشت و میلگرد سائز متوسط ذوب آهن به حدود ۱۷۵۰ تومان (با احتساب مالیات بر ارزش افزوده) رسید.

نمودار روند قیمت میلگرد سائز ۱۶ ذوب آهن و همچنین روند قیمت ماهیانه این محصول را در زیر ملاحظه می فرمایید که میلگرد در حال بازگشت به قیمت های ابتدای سال است!



در همین حال قیمت میلگرد در مناطق مختلف دنیا نیز در اواسط نوامبر ۲۰۱۶ بین ۳۹۶ تا ۵۲۴ دلار بر تن در مناطق مختلف در نوسان بوده است.



تحلیل بازار صنعت و بازار فولاد جهان در یک ماه گذشته

(سپتامبر ۲۰۱۶)

تولید جهانی فولاد در ماه سپتامبر ۲۰۱۶:

بنا بر آمار انجمن جهانی فولاد (WSA) تولید فولاد جهان در پایان ماه سپتامبر سال ۲۰۱۶ میلادی ۱۳۲/۹ میلیون تن بوده که نسبت به ماه مشابه سال گذشته میلادی تقریباً بدون تغییر بوده است.



قیمت‌ها و شاخص‌های جهانی بازار فولاد:

در ماه گذشته شاخص قیمت‌های جهانی کمی افزایش داشت. متوسط قیمت فولادهای کربنی شامل ورق گرم و سرد، مقاطع و میلگرد در بازارهای مختلف دنیا (شامل آمریکای شمالی، اروپا، شرق آسیا، CIS و خاور میانه) در ماه گذشته میلادی به ۵۸۰ دلار بر تن رسیده است.

در همین حال تولید ایران در ماه سپتامبر امسال ۱،۵۹ میلیون تن بوده که نسبت به ماه قبل افزایش داشته است.



ظرفیت استفاده شده واحدهای فولادی جهان:

ظرفیت استفاده شده واحدهای فولادی جهان مجدداً در حال افزایش است و در ماه گذشته میلادی به ۷۰ درصد رسید.



سنگ آهن وارداتی بنادر چین:

یکی از عوامل تاثیر گذار بر قیمت جهانی فولاد، نوسانات سنگ آهن جهانی است که ملاک اصلی قیمت گذاری آن، قیمت سی اف آر وارداتی به بنادر بزرگترین وارد کننده سنگ آهن دنیا یعنی چین است.

در اواسط ماه نوامبر قیمت این ماده معدنی به ۶۸ دلار رسید.



بیلت فوب دریای سیاه (CIS):

قیمت بیلت دریای سیاه در ۳ ماه گذشته افزایشی بوده و به ۳۷۰ دلار بر تن رسیده است.



میلگرد صادراتی ترکیه:

میلگرد صادراتی ترکیه نیز روندی مشابه بیلت داشت و در اواسط نوامبر حدود ۴۲۰ دلار بر تن می باشد.





Even more complete solutions for each application



INDUSTRIAL GEAR MOTORS CO.

شرکت موتور گیربکس های صنعتی

نماینده انحصاری Brevini (Italy) در ایران

Authorized distributor of Brevini Power Transmission (Italy) in Iran



Head/Engineering Office:

Unit 7, No. 37, Bucharest Ave., Argentine Sq., Tehran, Iran
Tel: (+9821) 88 5050 16 (10 Lines) Fax: (+9821) 88 5050 17

Sales Service Office:

Unit 306, 3rd Floor, Salamat Building, South Sa'di Ave., Tehran, Iran
Tel: (+9821) 3399 5151 | 3399 5353 Fax: (+9821) 3399 6903

www.brevini.com

www.brevini.ir

www.motorgearbox.com

info@motorgearbox.com



NORTHON

GEAR COUPLINGS



I - 25069 VILLA CARCINA (BS) - Via Toscana, 10
Tel: +39 30 881585 - Fax: +39 30 8981257
www.trans-moto.it - e-mail: info@trans-moto.it

IGM
INDUSTRIAL GEAR MOTORS CO.

شرکت موتور گیربکس های صنعتی
نماینده انحصاری Brevini (Italy) در ایران
نماینده انحصاری کوپلینگ های NORTHON S.r.l. ایتالیا در ایران

www.motorgearbox.com
info@motorgearbox.com

با بیش از ربع قرن تجربه

- طراحی و ساخت انواع مشعل برای کوره های صنعتی (از جمله مشعلهای خاص براساس نیازمشتري)
- طراحی، تامین اقلام، نصب و راه اندازی سیستم کنترل و سوخت رسانی کوره ها
- بهینه سازی مشعلها، سیستم کنترل و گازرسانی برای کاهش مصرف سوخت
- تنظیم سیستم احتراق کوره های صنعتی با بکارگیری آنالایزر (برای ارتقاء کیفیت احتراق و کاهش مصرف سوخت)



دارای تأییدیه شرکت دانش بنیان

از معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری



شرکت تولیدی و مهندسی
شعله صنعت

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، خیابان بزرگمهر، شماره ۳۶، طبقه پنجم، واحد ۸
تلفن: ۶۶۴۰۵۸۵۹ و ۶۶۴۰۹۴۴۳ (۰۲۱) فکس: ۶۶۴۰۲۱۱۸ (۰۲۱)
وبسایت: www.sholehshinat.com پست الکترونیک: info@sholehshinat.com

شرکت تخصصی گیربکسهای صنعتی

نمایندگی ها

- ELECON
- radicon
- benzlers

خدمات

- ساخت چرخدنده
- بازرسی فنی
- نگهداری
- اورهال
- مشاوره
- سمینار آموزشی

محصولات

- گیربکس صنعتی
- موتور گیربکس
- انواع کوپلینگ
- چرخدنده
- بک استوپ
- جک اسکرو
- الکتروموتور

www.cabrogroup.com



مجتمع ذوب آهن
گمپرون

GAMBRON

Steel Melting Complex



پروسه تولید:

از کنسانتره سنگ آهن ← گندله
آهن اسفنجی ← ذوب و
ریخته گری و در نهایت تولید
اسلب و ورق



فاز اول ۱/۵ میلیون تن اسلب و ورق



توانایی افزایش تا ۵ میلیون تن
اسلب و ورق





شرکت ذوب آهن گمپرون بندرعباس
در حال انعقاد قراردادها و گشایش
ال سی می باشد.



مدیرعامل: حسن مصیب زاده

آدرس دفتر مرکزی: تهران، میدان آرژانتین، ابتدای بلوار بیهقی، پلاک ۲۲

تلفن: ۸۹۴۱ (۰۲۱) و ۸۸۷۳۶۹۴۱ (۰۲۱)

فکس: ۸۸۷۳۶۹۴۰ (۰۲۱)

پست الکترونیک: info@gambroncomplex.com

www.gambroncomplex.com



دکتر اسلامیان در گفت و گو با چیلان:

رابطه تولید و نظام بانکی کشور اصلاح شود

• مریم رحیمی

چون بهره‌های بانکی و تغییر نرخ ارز همواره تولیدکنندگان را با مشکلات جدی مواجه کرده است. در صورتی که باید بسته حمایتی برای تولیدکنندگان در نظر گرفته شود چراکه ادامه این شرایط هر دو طرف را با مشکل مواجه خواهد کرد.

در واقع به اعتقاد من هر چه این ارتباط دیرتر در جهت توسعه اشتغال برقرار گردد، در مسیری قرار خواهیم گرفت که نه تولیدکننده و نه نظام بانکی یارای مقابله با آن را ندارند و شاهد بازی دو سر باخت خواهیم بود.

چیلان در حوزه واردات چطور؟ آیا صنعت فولاد کشور در این زمینه چالشی ندارد؟

بله، زمانی در حدود ۴ یا ۵ سال پیش ایران دومین واردکننده خالص فولاد دنیا بود اما اکنون واردات بسیار کاهش یافته و در شمش و اسلب به حدود صفر رسیده است. اما شرایط فعلی و وضعیت رکودی که در کل جهان ایجاد شده است، کشورها را وادار ساخته تا با نظام‌های تعرفه ای حمایت‌های جدی از این صنعت انجام دهند چرا که صنعت فولاد در کشورها با توجه به اهمیتی که در اشتغال و اشتغال‌زایی دارد، دارای ارزش نسبتاً بالایی است.

در ایران هم این حمایت‌ها از سوی دولت صورت گرفته و امیدوار هستیم این شیوه حمایت ادامه پیدا کند تا حداقل به سطح حمایت‌های تعرفه ای کشورهای منطقه برسیم. اکثر کشورهای دنیا قوانین ضد دامپینگ را اجرا می‌کنند و تعرفه‌های سنگین ضد دامپینگ وضع کرده اند و حتی آمریکا تعرفه ۵۲۲ درصدی بر روی ورق‌های سرد چین اعمال کرده است حال آنکه در ایران علی‌رغم اقدامات حمایتی دولت در دو سال گذشته، میزان تعرفه و البته حمایت‌های غیر تعرفه ای در مقابل واردات به اندازه کافی نیست تا بتواند واردات را مدیریت و ظرفیت‌های داخلی را فعال کند که امیدواریم با پیگیری‌هایی که انجام خواهیم داد بتوانیم دولت را متقاعد کنیم که حداقل هم سطح با کشورهای منطقه در زمینه تعرفه عمل کند.

چیلان دکتر محمود اسلامیان، رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران معتقد است حمایت‌های بانکی، مالیاتی و تعرفه ای از تولیدکنندگان فولاد در بازار رکودی فعلی ضرورت دارد حال آنکه فقط حمایت تعرفه ای آن هم نه به اندازه سایر کشورهای فولادساز دنیا انجام شده است.

چیلان آقای دکتر اسلامیان، آمارها نشان می‌دهد تولیدکنندگان فولاد با نصف ظرفیت خود و حتی کمتر در حال فعالیت هستند. به نظر شما چه چالش‌هایی بر سر راه تولیدکنندگان فولاد وجود دارد که موجب شده با حداکثر ظرفیت کار نکنند؟

ببینید مسئله اصلی برای پاسخ به سوال شما، تقاضا است. تقاضای فولاد در کشور طی چند سال گذشته کاهش پیدا کرده و دلیل آن هم کاهش ساخت و ساز و کاهش بودجه عمرانی دولت و البته رکود بازارهای جهانی است. طبیعی است که در شرایط کاهش تقاضا عرضه هم کاهش پیدا می‌کند و کارخانجات مجبورند با حداکثر ظرفیت خود کار نکنند که همین امر بهای تمام شده آنان را افزایش می‌دهد و مزیت رقابتی را از آنان سلب می‌کند.

چالش اصلی دیگر صنعت فولاد در این زمینه، رابطه تولید و نظام بانکی است که رابطه باخت باخت را ایجاد کرده و هرچه به جلو پیش می‌رویم این باخت عمیق‌تر و نمایان‌تر می‌شود. در شرایط رکودی که فعلاً وجود دارد، متأسفانه سیستم بانکی با میزان بهره و جرایمی که در نظر می‌گیرد همراهی لازم با بخش تولید کشور را ندارد و پویایی صنعت فولاد هم به دلیل سرمایه‌بری آن، ارتباط مستقیمی با کارایی نظام بانکی دارد.

خوشبختانه دولت در طول سه سال گذشته توانسته از طریق کنترل تورم، به نفع اقشار آسیب‌پذیر جامعه و حقوق بگیران گام بردارد اما نظام بانکی باید بتواند خود را با این تورم تنظیم کند



دکتر سبحانی در گفت و گو با چیلان:

هرگز صادرات فولاد مبارکه را متوقف نمی‌کنیم

• مانده صالح

بازاریابی و پیدا کردن بازارهای صادراتی حتی در دوره تحریم بوده است.

مدیرعامل فولاد مبارکه، بازارهای صادراتی را سرمایه دانست و خاطرنشان کرد: نباید تحت هیچ شرایطی این بازارها را از دست داد و اگر کمبودی در داخل حس شد باید از طریق صادرات تامین شود. با این وجود فولاد مبارکه متناسب با نیاز داخل، بازار صادراتی خود را تنظیم می‌کند. برای مثال تقاضای بازار داخل در سال گذشته کم بود بنابراین حجم صادرات افزایش یافت اما اگر در سال جاری تقاضای داخل افزایش یابد، صادرات را کاهش خواهیم داد ولی هیچ‌گاه آنرا متوقف نمی‌کنیم.

سبحانی در بخش دیگری از صحبت‌های خود به مشکلات بانکی و مالیاتی واحدهای تولیدی اشاره داشت و گفت: باید پذیرفت زمانی که صنایع ما دچار مشکل هستند تنها انتظار تولیدکنندگان درک متقابل دولت از مشکلات و کمک به آنها است. در سیستم مالیاتی که همان مالیات بر درآمد است، در ابتدا باید درآمدی ایجاد شود تا مالیات آن پرداخت شود. زمانی که بازار شرایط مطلوبی ندارد و قیمت‌ها کاهشی است، درآمد و سود حاصل از تولید کم می‌شود لذا سهم مالیات نیز باید کاهش یابد.

سبحانی در ادامه به مشکل برخی واحدهای فولادی کشور پرداخت و گفت: نوسان قیمت‌های مواد اولیه و رکود در برخی بخش‌ها سبب شد واحدها در تامین نقدینگی برای خرید مواد اولیه و سرمایه در گردش دچار مشکل شوند. مشکلات این واحدها زمانی مضاعف شد که این واحدها بدهی بانکی داشتند و نتوانستند به تعهدات خود عمل کنند در نتیجه بانک‌ها از ارائه تسهیلات به این واحدها خودداری کردند که نتیجه آن توقف یا کاهش تولید بود.

چیلان محصولات و سید تولیدات فولاد مبارکه به طور صد در صد مورد نیاز داخل نیست و حتما باید بخشی صادرات شود. یکی از افتخارات فولاد مبارکه، بازاریابی و پیدا کردن بازارهای صادراتی حتی در دوره تحریم بوده است.

دکتر بهرام سبحانی، مدیرعامل فولاد مبارکه اصفهان، همزمان با افتتاح واحد آهن اسفنجی فولاد سفید دشت در گفت و گو با خبرنگار چیلان گفت: محصولات واحد آهن اسفنجی این مجتمع به عنوان اولین طرح فولاد استانی که وارد مدار تولید شده، در بازار داخل و به واحدهای ذوبی عرضه می‌شود.

دکتر سبحانی در پاسخ به این سوال که آیا فولاد مبارکه توانسته نیاز واحدهای داخلی از قبیل خودروسازان، لوازم خانگی و لوله و پروفیل را تامین کند؟ اظهار داشت: فولاد مبارکه با تمام ظرفیت در حال کار است و در راستای حمایت از صنایع پایین دستی، محصولات تولیدی را بدون واسطه و به مصرف کنندگان نهایی می‌فروشد البته مصرف کنندگان خرد که قادر به ارائه سفارشات بزرگ نیستند از طریق شبکه‌های توزیع تامین نیاز می‌شوند.

وی در ادامه توضیح داد: هیچ گونه کم کاری در فولاد مبارکه وجود ندارد و این مجموعه با تمام ظرفیت و بالاتر از توان اسمی خود تولید می‌کند و حتی در حال توسعه ظرفیت‌های تولید در واحدهای مختلف است.

مدیرعامل فولاد مبارکه درباره دلایل صادرات محصولات فولاد مبارکه تشریح کرد: محصولات و سید تولیدات فولاد مبارکه به طور صد در صد مورد نیاز داخل نیست و حتما باید بخشی صادرات شود. یکی از افتخارات فولاد مبارکه،

هیچ گونه کم کاری در فولاد مبارکه وجود ندارد و این مجموعه با تمام ظرفیت و بالاتر از توان اسمی خود تولید می‌کند و حتی در حال توسعه ظرفیت‌های تولید در واحدهای مختلف است



ظرفیت فولاد خراسان در سند چشم انداز
در گفت و گو با مدیرعامل این مجتمع

۱۰ درصد ظرفیت فولاد کشور در اختیار فولاد خراسان خواهد بود

فولاد خراسان از جمله واحدهایی است که از نظر زیرساخت‌های آب، برق و گاز مشکلی ندارد. برای نمونه، برای تامین آب مورد نیاز واحدهای فولاد خراسان «سد بار نیشابور» را راه اندازی کرده ایم که ۳۰ درصد آب این سد متعلق به فولاد خراسان است.

۴۶

نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

دین هدف از اجرای این طرح‌ها چیست و اجرای آن چه کمکی به افزایش توان رقابت پذیری و توسعه بازار فولاد خراسان می‌کند؟

با عملیاتی شدن دو طرح مذکور در فولاد خراسان، ظرفیت‌ها برای تولید ۲ میلیون تن فولاد خام در شرکت فراهم می‌شود به گونه ای که اشتراک گاز، آب، برق، ظرفیت تامین اکسیژن و در مجموع تمامی زیرساخت‌ها و زیربناها بیش از دو برابر می‌شود. در مجموع تمامی زیربناها برای تبدیل فولاد خراسان به قطب بزرگ فولادی در شرق کشور فراهم خواهد شد.

علاوه بر این با راه اندازی واحد گندله سازی، در راستای تعادل و توازن منطقه ای و تحقق مصادیق اقتصاد مقاومتی، تحولی در قیمت تمام شده ایجاد می‌شود چراکه هزینه حمل به یک سوم می‌رسد.

مجمع فولاد خراسان با بهره برداری از کارخانجات نورد سبک فولاد ساختمانی، فولادسازی بیلت و واحدهای احیا مستقیم و پروژه‌های در دست اجرای خود شامل طرح گندله و کنسانتره سازی، فولادسازی شماره ۲ و نیز توسعه فولادسازی و نورد در مسیر پیشرفت است که به گفته مدیرعامل این شرکت به قطب فولاد شرق کشور تبدیل شود.

سید حسین احمدی، مدیرعامل فولاد خراسان اجرای طرح‌های توسعه ای در این شرکت را که با توان نیروهای متخصص ایرانی به بهره برداری خواهند رسید جزو مصادیق اقتصاد مقاومتی می‌داند و در این خصوص و سایر موضوعات مرتبط با فولاد خراسان توضیحات مفیدی را به خبرنگار چیلان ارائه کرده است.

دین جنابعالی به توسعه زیرساخت‌ها در فولاد خراسان اشاره کردید، ممکن است توضیح دهید که با توجه به اقلیم استان خراسان، در خصوص تأمین آب چه طرحی اجرا کرده اید؟

سال گذشته با همکاری فولاد خراسان شاهد راه اندازی و افتتاح «سد بار نیشابور» در استان خراسان با حضور معاون اول رئیس جمهور بودیم این پروژه برای تامین آب مورد نیاز واحدها است. در واقع با مشارکتی که با وزارت نیرو در احداث سد در منطقه داشتیم ۳۰ درصد آب متعلق به فولاد خراسان است.

با عملیاتی شدن طرح‌های فولاد خراسان، ظرفیت برای تولید ۲ میلیون تن فولاد خام در شرکت فراهم می‌شود به گونه ای که اشتراک گاز، آب، برق، ظرفیت تامین اکسیژن و در مجموع تمامی زیرساخت‌ها و زیربناها بیش از دو برابر می‌شود.

فولاد خراسان است.

بنابراین، واحد فولاد خراسان از جمله واحدهایی است که از نظر زیرساخت‌های آب، برق و گاز مشکلی ندارد.

دین آقای مهندس احمدی، طرح‌های توسعه ای که تا پایان سال در فولاد خراسان به بهره برداری می‌رسند کدام پروژه‌ها هستند؟

امسال دو پروژه توسعه و سرمایه گذاری جمعا به مبلغ هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان که جزو طرح‌های اقتصاد مقاومتی و ملی هستند به بهره برداری خواهند رسید.

توسعه فولادسازی شماره ۲ به ظرفیت ۷۰۰ هزار تن و سرمایه گذاری ۷۰۰ میلیارد تومان اولین طرح بوده که در مراحل انتهایی تست راه اندازی است و امیدواریم با گرفتن اولین ذوب در واحد، در آذر ماه به بهره برداری و افتتاح برسد.

دومین پروژه نیز طرح گندله سازی به ظرفیت ۲،۵ میلیون تن و سرمایه گذاری بالغ بر ۵۰۰ میلیارد تومان است که امیدوار هستیم تا پایان سال به مرحله بهره برداری برسد.

دیرین آیا در اجرای این دو طرح از توان متخصصان و شرکت‌های داخلی استفاده شده است؟

این دو پروژه از این جهت از مصادیق اقتصاد مقاومتی است که تا پیش از این، چنین پروژه‌ی بزرگ مقیاسی توسط پیمانکاران خارجی احداث می‌شد برای مثال در فولاد خراسان واحد نورد و فولادسازی توسط شرکت دانیلی ایتالیا عملیاتی شده بود اما فولادسازی فعلی را شرکت ایرپک به صورت EPC احداث می‌کند.

واحد گندله‌سازی نیز توسط یکی از شرکت‌های ایرانی و با الگوبرداری از فولاد خوزستان و رعایت ساخت داخل اجرا می‌کند.

در این پروژه‌ها بالغ بر دو سوم تجهیزات ساخت داخل است و بخش خارجی آن هم از برندهای برتر اروپایی است. مدیریت مهندسی و مهندسی اجرای این طرح‌ها توسط متخصصین داخلی است.

دیرین آقای احمدی، در افق ۱۴۰۴ فولاد خراسان قرار است به چه ظرفیتی دست یابد؟

فکر می‌کنم رسیدن به عدد ۵۵ میلیون تن مطابق با طرح جامع فولاد در افق ۱۴۰۴ غیرممکن است و رسیدن به ۴۰ میلیون تن فولاد را در این افق محتمل‌تر می‌دانم. در این چشم‌انداز، قرار است ۱۰ درصد ظرفیت فولاد کشور یعنی حدود ۴ میلیون تن نیز در فولاد خراسان تولید شود.

دیرین به نظر شما، صنعت فولاد ایران توانسته در زمینه افزایش بهره‌وری عملکرد مناسبی داشته باشد؟

صنعت فولاد نظیر سایر صنایع اگرچه در سال‌های تحریم متوقف نشد اما از صنایع روز دنیا عقب ماند. پس‌اگرچه می‌تواند فرصت خوب و گام موثری برای ارتقا بهره‌وری باشد.

برای آنکه از لحاظ مصرف انرژی در فولاد خراسان به متوسط‌های جهانی نزدیک شویم، تفاهم‌نامه‌هایی را با شرکت دانیلی برای کاهش مصرف برق، افزایش ظرفیت و بالا بردن بهره‌وری داشتیم؛ از طرف دیگر در کوره‌های احیا توافقی را با شرکت کوبه استیل ژاپن امضا کردیم. در مجموع این اقدامات تماماً در راستای کاهش قیمت تمام شده و رسیدن به بهره‌وری است.

ببینید، یک بنگاه اقتصادی باید بداند که چطور قیمت تمام شده را کاهش دهد. متأسفانه در برخی چرخه‌ها شاهد سیکل معیوبی هستیم که ناشی از عدم رعایت هزینه فایده است و لازم است نهادهای آموزشی و نظارتی و نیز انجمن تولیدکنندگان فولاد در جهت ارتقا بهره‌وری صنعت فولاد حرکت کنند.

دیرین آیا فولاد خراسان توانسته در زمینه مسائل زیست محیطی هم موفق عمل کند؟

در دنیا شرکت‌هایی که در رتبه‌های نخست و برترین‌های صنایع و صنعت فولاد شناخته می‌شوند در بخش مسئولیت‌های اجتماعی که بخشی از آن همین رعایت مسائل HSE، استانداردهای ایمنی و زیست محیطی است

فعالیت می‌کنند. برای آنکه از لحاظ مصرف انرژی در فولاد خراسان به متوسط‌های جهانی نزدیک شویم، تفاهم‌نامه‌هایی را با شرکت دانیلی برای کاهش مصرف برق، افزایش ظرفیت و بالا بردن بهره‌وری داشته ایم.

صنعت فولاد، صنعتی است که در فرایند تامین مواد اولیه آن، در حوزه مسائل زیست محیطی مشکلاتی ایجاد می‌کند و باید به گونه‌ای عمل شود که خروجی آن متناسب با حساسیت‌های محیط زیستی باشد. قراضه به عنوان یکی از منابع و خوراک کارخانه‌ها با وجود گردش مالی بالا، مجموعه‌ای نظارت شده نیست و درصد قابل توجهی ضایعات در فرایند آن وجود دارد. ساماندهی صنعت قراضه برای تولید قراضه پاک و صنعتی و استفاده از این محصول باید از اولویت‌های انجمن‌ها و شرکت‌ها و سایر نهادها باشد.

دیرین آقای مهندس، وضعیت تولید و صادرات فولاد خراسان در ۶ ماهه اول سال و پیش‌بینی تا پایان سال چگونه است؟

پیش‌بینی شده است که فولاد خراسان با حداکثر توان خود کار کند و در سال ۹۵ حدود ۸۰۰ هزار تن فولاد خام تولید کند که ۷۰۰ هزار تن از واحد موجود و ۱۰۰ هزار تن از واحدی است که راه اندازی خواهد شد. همچنین قرار است ۶۰۰ هزار تن محصول نهایی میلگرد تولید شود. بررسی نشان می‌دهد در بخش تولید در ۶ ماهه اول سال ۵ درصد بالاتر از مدت مشابه سال قبل بودیم. برای صادرات در بخش نورد پیش‌بینی ۲۰ درصدی شده و می‌توان رقم آن را به بیش از ۱۰۰ هزار تن رساند. در کمتر از ۶ ماهه نخست امسال معادل کل صادرات سال قبل، صادرات داشتیم. اما برای تحقق هدف تعریف شده تا پایان سال، نیازمند مشوق‌هایی از سوی دولت هستیم.

دیرین به عنوان سوال پایانی، بازار فولاد تا پایان سال را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

تولید در چند ماه اخیر به ثبات نسبی رسیده و نسبت به سال قبل بهبود را نشان می‌دهد. بخشی از آن مربوط به برجام و دسترسی تولیدکنندگان به سازندگان و تامین‌کنندگان اصلی است و بخش دیگر به اقدامات دولت در راستای کاهش نرخ تسهیلات باز می‌گردد که هزینه تامین مالی را برای شرکت‌ها کاهش داده است. اطلاعات واحدهای بورسی و فرابورسی هم این نکته را تصریح می‌کند که وضعیت بازار فولاد رو به بهبود است. فروش روند ثابتی نداشته است و در سه ماهه اول سال خوب بود اما در سه ماهه دوم ثباتی بر بازار حاکم شد و به تازگی نیز علائمی از بهبود را شاهد هستیم.



گفتگوی اختصاصی چیلان با
دبیر کل انجمن آهن و فولاد چین:

بیشتر از برنامه کاهش ظرفیت خواهیم داشت

• سید احمد عسکری

همچنین می‌خواهیم با همکاری‌های بین دو انجمن تامین کنندگان چینی سهم بیشتری از تامین قطعات و تجهیزات صنایع فولاد ایران را در اختیار بگیرند.

شایان ذکر است در نشست مشترک انجمن آهن و فولاد چین و انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران مقرر شده که تامین کنندگان چینی رده بندی کیفی شوند.

بهادر احرامیان عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد در این رابطه به چیلان گفت: بعضا شاهد هستیم که اعضای انجمن و تولیدکنندگان فولاد ایران در زمان خرید ماشین آلات و اقلام مصرفی خود از بازار چین، با مشکلاتی مواجه هستند زیرا گریدبندی مناسبی در این زمینه وجود ندارد.

طیف شرکت‌هایی که در حوزه فولاد در چین فعالیت می‌کنند گسترده است و همین موضوع سبب شده از لحاظ کیفیت و اعتبار کاری تفاوت‌هایی با یکدیگر داشته باشند.

وی ادامه داد: در این جلسه متوجه شدیم در انجمن آهن و فولاد چین این رتبه بندی درباره شرکت‌های تامین کننده ماشین آلات و ملزومات مصرفی تولید صورت گرفته و در حال تکمیل است. بنابراین قرار شد تا ارتباطات دو انجمن در این حوزه گسترش یابد و این اطلاعات از سوی CISA در اختیار انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران قرار گیرد.

احرامیان در خصوص سایر مسائل مطرح شده در این نشست نیز به خبرنگار چیلان گفت: برنامه چین برای تولید و صادرات فولاد در سال جاری و سال آینده با توجه به تعرفه‌ها و عوارض آنتی دامپینگ علیه این کشور، پیش بینی چین از روند قیمت‌های جهانی فولاد و مواد اولیه، برنامه چین برای کاهش ظرفیت تولید فولاد و میزان تحقق این برنامه و افزایش تعاملات و تبادلات اطلاعاتی بین دو انجمن از موضوعاتی بود که در این نشست مطرح و قرار شد در ماه‌های آتی این جلسات مشترک ادامه پیدا کند.

چین از سوی اکثر کشورهای دنیا در خصوص کاهش ظرفیت تولید فولاد مانیتورینگ و رصد می‌شود ولی این اطمینان داده می‌شود که این موضوع در چین با جدیت در حال پیگیری است و به هدف خود خواهیم رسید.

لیو ژنگ جیانگ، دبیر کل انجمن آهن و فولاد چین در گفتگو با چیلان درخصوص برنامه کاهش ظرفیت فولاد چین گفت: طرح کلی چین کاهش ظرفیت تولید فولاد است و در این راستا تمامی سازمان‌ها و ارگان‌های مربوطه همکاری می‌کنند.

وی افزود: از ماه اول سال ۲۰۱۶ تا ماه آگوست که ماه هشتم میلادی است طبق برنامه ریزی‌ها پیش رفته ایم و بیش از ۸۰ درصد اهداف زمان بندی شده این طرح عملیاتی شده است. تا پایان امسال هم پیش بینی می‌شود بیش تر از آن چیزی که برنامه ریزی شده است کاهش در ظرفیت‌ها داشته باشیم.

ژنگ جیانگ اظهار داشت: برنامه کاهش ظرفیت در چین باعث بیکاری ۱۸۰ هزار نفر خواهد شد و از این رو برنامه داریم در ابتدا برای این افراد کار جدید پیدا کنیم و سپس طرح کلی کاهش ظرفیت تولید را با سرعت بالاتری پیگیری کنیم.

دبیر کل انجمن آهن و فولاد چین (CISA) خاطرنشان کرد: برای کاهش نهایی ظرفیت چین معیارهای زیادی از جمله شاخص‌های مربوط به بازار، قوانین کار و موارد قانونی مدیریت باید از سوی دولت در نظر گرفته شود.

ژنگ جیانگ که پس از نشست مشترک با اعضای هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد با چیلان گفتگو می‌کرد، در خصوص این نشست هم گفت: جلسه خوبی بود.

قصد داریم تعاملاتمان با انجمن فولاد ایران را گسترش دهیم و نگرانی فولادسازان ایرانی از صادرات چین را برطرف کنیم.

برای کاهش نهایی ظرفیت چین
معیارهای زیادی از جمله شاخص‌های
مربوط به بازار، قوانین کار و موارد
قانونی مدیریت باید از سوی دولت در
نظر گرفته شود



مدیر عامل پرشین فولاد در گفتگو
با چیلان

واحدهای فولادی کنسرسیوم تشکیل دهند

چیلان پیش بینی شما از وضعیت عرضه و تقاضای
میلگرد تا پایان سال چیست؟

با نزدیک شدن به انتخابات دوازدهمین دوره ریاست جمهوری، به جهت رونقی که پیش از انتخابات در ماه‌های بهمن و اسفند اتفاق خواهد افتاد، بازار مطلوبی را در میلگرد شاهد خواهیم بود. در واقع تقاضای میلگرد با توجه به تورمی که در پایان سال پیش بینی می‌شود، به صورت کوتاه مدت تحریک خواهد شد که در نتیجه بر قیمت‌های بازار نیز تاثیرگذار خواهد بود. اما عرضه در فصل پاییز به دلیل تعمیر و نگهداری در واحدهای فولادی و توقف تولید در این واحدها، کاهش می‌یابد هرچند که در فصل زمستان مجددا شاهد روند رو به رشد عرضه هستیم. اگر روند قیمت جهانی هم بدین منوال و به صورت صعودی ادامه یابد، عرضه واحدهایی که تا به حال خاموش بوده و تولید را متوقف کرده بودند آغاز می‌شود که این مسئله سبب کنترل قیمت‌ها خواهد شد. در واقع بازار فولاد با توجه به مصرف کنونی که وجود دارد حداقل تا دو سال آینده افزایش چشم‌گیری را مشاهده نخواهد کرد البته به صورت موقتی و کوتاه مدت ممکن است رشد قیمت‌ها دیده شود.

چیلان پس تولیدکنندگان میلگرد چه راه‌حلهایی برای
مدیریت نوساناتی که اشاره می‌فرمایید در نظر دارند؟

برای ثبات بخشی به بازار و جلوگیری از رفتارهای هیجانی و با توجه به این رونق که ناشی از تورم پیش بینی شده در پایان سال و افزایش تقاضا در حوزه فولاد و به طور خاص میلگرد است، می‌توان با دعوت از شرکت‌های حاضر در انجمن تولیدکنندگان فولاد یا شرکت‌های غیر عضو، با ارائه راه‌حلی نظیر ایجاد کنسرسیوم، زمینه کنترل خرید و فروش و قیمت‌ها را در بازار فراهم کرد. تشکیل این کنسرسیوم در هر رسته سبب کنترل عرضه، خرید و فروش و قیمت‌ها در بازار می‌شود که قطعا به نفع زنجیره فولاد خواهد بود.

همچنین برخی شرکت‌ها به دلیل نبود نظارت قوی استاندارد، دارای محصولات با کیفیت مطلوب نیستند و نیاز است انجمن فولاد در این زمینه فعال‌تر شود و بتواند سازمان استاندارد را مجاب کند تا بر روی این واحدها بازرسی‌ها و کنترل‌های لازم و موقتی را انجام دهد.

چیلان گروه صنعتی پرشین فولاد آریا یکی از تولیدکنندگان
مطرح کشور در بازار میلگرد است که طی چند سال اخیر موفق
شده با وضعیتی پایدار، سهم خود در بازار پر رقیب میلگرد را حفظ
کند. در این شماره با آیدین فتحی، مدیرعامل این شرکت به گفتگو
نشستیم.

چیلان آقای فتحی، شما از افراد حاضر در نشست‌های
هم‌اندیشی انجمن هستید. به نظرتان آیا جلسات هم
اندیشی بر مدیریت بازار میلگرد تاثیر داشته است؟

بله قطعا تاثیرگذار بوده چرا که موجب انسجام بین تولیدکنندگان و مدیریت عرضه میلگرد می‌شود. اما برای اینکه تاثیر تصمیمات جلسات و پایداری آنها زیاده‌تر شود باید تلاش شود تا همه تولیدکنندگان و عرضه‌کنندگان مطرح میلگرد در این جلسات حضور پیدا کنند و به تعهداتشان پایبند باشند.

چیلان به نظر شما چه اهدافی باید در این جلسات دنبال
شود؟

در حال حاضر در برخی بخش‌های زنجیره فولاد، سود کمتر و در بعضی دیگر سود بیشتر است. بنابراین یکی از نتایج جلسات هم‌اندیشی باید بررسی و کارشناسی این موضوع باشد و تجمع رسته‌ها در راستای منفعت کل زنجیره و سود متناسب با سرمایه در هر رسته باشد. در این صورت درآینده نتایج خوبی از این جلسات حاصل خواهد شد و قیمت‌ها نیز قابل کنترل خواهد بود.

هر صنعت دارای سرمایه‌گذاری ثابت، متغیر و سرمایه در گردش است و برای آنکه تضادی در بخش‌های مختلف هر صنعت اتفاق نیفتد باید شاهد تحقق سود متناسب با میزان سرمایه‌گذاری در آن حوزه بود.

در زنجیره فولاد هم برای آنکه تمام زنجیره سود متناسب با سرمایه خود ببرند و قیمت‌ها مثلا در حوزه شمش و میلگرد با هم تناسب داشته باشند، نیازمند کار کارشناسی هستیم.



شرکت مجتمع صنایع قائم رضا (سهامی خاص)
GRICO GhaemReza Industries Complex

معرفی شرکت مجتمع صنایع قائم رضا:

در سودای دستیابی به بالاترین کیفیت‌ها

شرکت مجتمع صنایع قائم رضا در سال ۱۳۷۳ به عنوان یک پیمانکار عمومی و نیز شرکت هولدینگ سرمایه گذار خصوصی با در اختیار گرفتن چندین شرکت مهندسی، ساخت و اجرا، توسط جمعی از مدیران و کارشناسان صنعت فولاد جهت اجرای پروژه‌ها بصورت EPC بنیان‌گذاری شد تا پروژه‌های مختلف را بصورت کلید در دست، مدیریت و اجرا نماید.

در سال ۱۳۸۶ با تاسیس شرکت هولدینگ سرمایه گذاری پرشیافلز اسپادانا، بخش هولدینگ سرمایه گذاری از بخش اجرای پروژه‌های پیمانکاری تفکیک گردید و شرکت مجتمع صنایع قائم رضا با مأموریت اجرای پروژه‌های عظیم صنعتی و کلید در دست به فعالیت خود ادامه داده است.

این شرکت دارای گواهینامه های پیمانکاری به شرح ذیل می باشد:

۱. رتبه یک رشته صنعت و معدن - سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور
۲. رتبه یک رشته ابنیه و ساختمان - سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور
۳. رتبه یک رشته تأسیسات و تجهیزات - سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور
۴. رتبه سوم رشته نفت، گاز و پتروشیمی - سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور
۵. رتبه پنجم رشته نیرو - سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور
۶. و غیره ...

حوزه فعالیت:

حوزه فعالیت مجتمع صنایع قائم رضا عبارت است از:

- امکان سنجی و بررسی مطالعات بازار و تهیه گزارش توجیه فنی-اقتصادی



به فردی در تامین منابع مالی، ارائه خدمات بازرگانی و انجام امور بازاریابی در داخل و خارج کشور می باشد.

شرکت مجتمع صنایع قائم رضا علاوه بر دارا بودن نیروی انسانی زبده، با تامین محیط کاری ایده آل، بهترین فارغ التحصیلان دانشگاه های معتبر کشور را جهت همکاری جذب کرده است. همچنین این شرکت ضمن دسترسی به اطلاعات علمی و فنی و همکاری با منابع قابل اطمینان و به روز بین المللی، سابقه طولانی در جهت بهینه سازی عملکرد صنایع کشور را دارد.

برای دستیابی به کیفیت که والاترین هدف قائم رضا است، در حال حاضر مدیریت تضمین کیفیت بر اساس ISO9001:2008، سیستم پیشنهادات، روش های HSE و 5S اجرا می گردد. همچنین این شرکت در تلاش است تا در آینده نزدیک مدل تعالی سازمانی (EFQM)، روش آنالیز خطا (FMEA) و مدیریت زنجیره ای تامین (SCM) را در شرکت اجرا نماید.

دستیابی به کیفیت، والاترین هدف
شرکت قائم رضا می باشد و هر روز
گام های بیشتری در این راه بر می دارد

برنامه های شرکت برای سال های آینده

شناخته شدن به عنوان معتبرترین پیمانکار عمومی (GC) کشور در صنعت فولاد و توسعه فعالیت در سطح بین المللی، با تاکید بر نوآوری و انتقال فناوریهای روز، هدایت سرمایه گذاری ها در طرح های صنعتی و عمرانی با بازده اقتصادی مطلوب.

همچنین ورود به صنعت نفت و گاز و پتروشیمی و صنایع نیروگاهی به عنوان یک شرکت پیمانکار عمومی از طریق همکاری با شرکای قابل اعتماد خارجی و داخلی

اجرای پروژه های صنعتی به روش های:

EPCF, EP, EPC, BOO, BOT

ارزیابی پروژه ها از منظر استانداردهای محیط زیست و مصرف انرژی

تامین منابع مالی پروژه ها

مدیریت اجرای پروژه

طراحی و مهندسی پایه و تفصیلی

اجرای عملیات ساختمانی

ساخت و تامین اسکلت فلزی،

تجهیزات مکانیکی و برقی و ابزار دقیق

بازرسی، کنترل کیفی و نظارت

نصب و راه اندازی

آموزش

بهره برداری

مزیت رقابتی

شرکت مجتمع صنایع قائم رضا به عنوان یکی از پیمانکاران عمومی کشور، افتخار اجرای بسیاری از پروژه های بزرگ ملی در صنایع فولاد، سیمان، نفت، گاز و پتروشیمی را دارد. این شرکت با استفاده از استعداد های دوازده شرکت گروه، توانمندی عظیمی در زمینه های مهندسی، مدیریت، ساخت، تامین، اجرای کارهای ساختمانی، نصب، راه اندازی، آموزش و نظارت کلیه پروژه های زیر بنایی کشور به صورت کلید در دست را داراست.

علاوه بر سالها تجربیات ملی، این مجتمع دارای توانمندی منحصر



تعدادی از شرکت‌های هم گروه عبارتند از:

شرکت‌های پیمانکار عمومی: شرکت مجتمع صنایع قائم رضا، شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک

شرکت‌های مهندسی و ساخت: شرکت میلاد سپاهان، شرکت مهندسی ساخت تجهیزات صنعتی (متک)، شرکت ساخت تجهیزات

برق و سیالات فولاد (ساتها)

شرکت‌های بازرگانی - خدماتی: شرکت تیام صفه، شرکت قائم تراز، شرکت آئین رایانه

شرکت‌های اجرایی: شرکت نصب تجهیزات صنایع قائم، شرکت بهسازان نوآوران اصفهان (بنا)

پروژه های فولادی و معدنی اجراشده

۱- کوره بلند شماره ۳ طرح توازن

کارفرما: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان
معمول نهایی: چدن مذهب
ظرفیت تولید: ۱/۴۰۰/۰۰۰ تن در سال
همکار: شرکت پوسکو (کره جنوبی)
مشاور: شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک
موقعیت جغرافیایی: ذوب آهن اصفهان

هدف از اجرای پروژه: احداث کارخانه تولید چدن به روش کوره بلند
تعهدات شرکت قائم رضا: مهندسی، ساخت و تامین سازه های فلزی،
تجهیزات مکانیکی و برقی و همچنین نظارت بر نصب و راه اندازی (EP)



۲- طرح ریخته گری و نورد پیوسته سبا

کارفرما: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان
معمول نهایی: ورق با ضخامت کم
ظرفیت تولید: ۷۰۰/۰۰۰ تن در سال
همکار خارجی: شرکت دانیلی ایتالیا
همکار داخلی: شرکت مهندسی ساخت میلاد سپاهان
مشاور: شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک
موقعیت جغرافیایی: جنوب شرقی منطقه صنعتی ذوب آهن اصفهان

هدف از اجرای پروژه: احداث کارخانه تولید ورق به روش مینی میل
(ریخته گری و نورد پیوسته)
تعهدات شرکت قائم رضا: مهندسی، ساخت و تامین سازه های فلزی و
بخشی از تجهیزات مکانیکی و الکتریکی و نیز تامین بخشی از تجهیزات
بخش ارزی به سفارش شرکت دانیلی





۳- فولاد خراسان

کارفرما: شرکت ملی فولاد ایران
محصول نهایی: تولید مقاطع سبک فولادی ساختمانی
ظرفیت تولید: ۵۵۰ / ۵۰۰ تن در سال
همکار خارجی: شرکت دانیلی ایتالیا
همکار داخلی: شرکت مهندسی ساخت متک
مشاور: شرکت بین المللی مهندسی ایران (ایریتک)
موقعیت جغرافیایی: حوالی شهر نیشابور

هدف از اجرای پروژه: احداث کارخانه تولید میلگرد و پروفیل های سبک با استفاده از DRI و قراضه
تعهدات شرکت قائم رضا: طراحی، تامین، ساخت اسکلت فلزی و تامین بخشی از تجهیزات مکانیکی و الکتریکی

۴- کک سازی طرح نوازن

کارفرما: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان
محصول نهایی: کک متالورژی
ظرفیت تولید: ۹۰۰ / ۹۰۰ تن کک در سال
همکار: CMEC (چین) و AZOVIMPEX اوکراین
مشاور: شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک
موقعیت جغرافیایی: ذوب آهن اصفهان

هدف از اجرای پروژه: احداث کارخانه کک سازی شماره ۳ ذوب آهن جهت تامین کک کوره بلند شماره ۳
تعهدات شرکت قائم رضا بعنوان پیمانکار اصلی: مهندسی پایه و تفصیلی، ساخت و تامین سازه های فلزی، تجهیزات مکانیکی و برقی و همچنین نظارت بر نصب و راه اندازی و آموزش (EP)



۵- آکلومراسیون طرح نوازن

کارفرما: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان
محصول نهایی: آکلومره
ظرفیت تولید: ۲ / ۴ میلیون تن در سال
همکار: شرکت پوسکو (کره جنوبی)
مشاور: شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک
موقعیت جغرافیایی: ذوب آهن اصفهان

هدف از اجرای پروژه: احداث واحد آکلومراسیون شماره ۴ و بازسازی آکلومرشین های شماره ۱ و ۲ موجود
تعهدات شرکت قائم رضا: مهندسی، ساخت و تامین سازه های فلزی، تجهیزات مکانیکی و برقی و همچنین نظارت بر نصب و راه اندازی (EP)



پروژه های فولادی و معدنی در حال اجرا

۱- فولاد سازی مجتمع فولاد زرنند

کارفرما: شرکت فولاد زرنند ایرانیان
ظرفیت: ۱/۵۰۰/۰۰۰ تن در سال
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان-زرنند
تجهیزات شرکت قائم رضا: کلیه فعالیت های اجرایی شامل ساختمانی، نصب و راه اندازی



۲- کوره بلند مجتمع فولاد زرنند

کارفرما: شرکت فولاد زرنند ایرانیان
ظرفیت: ۱/۵۰۰/۰۰۰ تن در سال
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان-زرنند
تجهیزات شرکت قائم رضا: کلیه فعالیت های اجرایی شامل ساختمانی و نصب تجهیزات





۳- آگلومراسیون مجتمع فولاد زرند

کارفرما: شرکت فولاد زرند ایرانیان
ظرفیت: ۲/۵۵۵/۵۵۵ تن در سال
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان - زرند
تجهیزات شرکت قائم رضا: کلیه فعالیت های اجرایی شامل ساختمانی، نصب و راه اندازی



۴- متریال هندلینگ مجتمع فولاد زرند

کارفرما: شرکت فولاد زرند ایرانیان
ظرفیت: ۳/۷۷۷/۵۵۵ تن در سال
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان - زرند
تجهیزات شرکت قائم رضا: بخشی از فعالیت های مهندسی، تامین، و کل فعالیت های اجرا (ساختمانی، نصب و راه اندازی)



۵- آگزیلاری مجتمع فولاد زرند

WTP, Waste Water Treatment, Ware House, Fire Fighting, Storage, Lab, ...

کارفرما: شرکت فولاد زرند ایرانیان
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان - زرند
تجهیزات شرکت قائم رضا: بخشی از فعالیت های مهندسی، تامین، و کل فعالیت های اجرا (ساختمانی، نصب و راه اندازی)



دفتر مرکزی: اصفهان، بلوار دانشگاه، شماره ۴۹

کدپستی ۸۱۷۳۹۳۹۵۸۱

تلفن: ۳۰-۲۰-۱۰۲۸۳۶-۳۱+۹۸ - فکس: ۳۶۲۴۵۵۶۸-۳۱+۹۸

دفتر تهران: بزرگراه کردستان، خیابان ۲۷ آزادگان، پلاک ۳۵

تلفن: ۸۷-۰۱۱۴-۸۸-۲۱+۹۸

دفتر زرند کرمان: کرمان، زرند، مجتمع فولاد زرند

تلفن: ۹-۷۸-۴۷۸۸۳۳-۳۴+۹۸

پست الکترونیک: info@ghaemreza.com

وب سایت: www.ghaemreza.com



افتتاح خط تولید جدید کاتالیست‌های شرکت نفت و گاز سرو

• پیمان مرادی

شیفت دما بالا، کاتالیست پیش ریفرمینگ و کاتالیست متانیشن را راه اندازی نمود. این محصولات در فرآیندهای تولید گاز هیدروژن صنایع پالایشی و تولید متانول و آمونیاک صنایع پتروشیمی استفاده می شوند. با اضافه شدن این محصولات به تولیدات ملی، سبد محصولات کاتالیستی شرکت نفت و گاز سرو به ۱۹ محصول افزایش یافت؛ محصولاتی که در صنایع فولاد، عملیات حرارتی، پتروشیمی و پالایشی مورد استفاده قرار می گیرند.

گفتنی است که با راه اندازی این خط تولید نیاز ۸۵۰ تنی صنایع کشور از کاتالیست های فوق برطرف شده و از خروج بیش از ۱۷ میلیون دلار ارز از کشور جلوگیری خواهد شد.

شرکت نفت و گاز سرو به پشتوانه تجارب ارزنده کسب شده از تولید و بارگذاری بیش از ۱۵۰۰ تن انواع کاتالیست های صنایع فولاد، پتروشیمی و پالایشی، در ماه اخیر توانست از محصولات جدید خود رونمایی نماید. نخستین خط تولید کاتالیست های هم رسوبی کشور توسط دکتر سورنا ستاری، معاون علمی و فناوری ریاست جمهوری، و با حضور تنی چند از مسئولین کشور افتتاح گردید.

شرکت دانش بنیان نفت و گاز سرو در راستای مأموریت خود در جهت اجرای سیاست های اقتصاد دانش بنیان کشور، ضرورت توجه بیشتر به تحقیق و توسعه (R&D) نخستین خط تولید کاتالیست های هم رسوبی کشور شامل کاتالیست سنتز متانول، کاتالیست

۵۶

نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

پیر





کاتالیست خنثی



کاتالیست نیمه فعال



کاتالیست فعال
برای واحد های فولادی
MIDREX یا لایسنس



کاتالیست فعال
برای واحد های فولادی
PERED یا لایسنس

تداوم اعتماد فولادسازان کشور به کاتالیست های تولیدی شرکت نفت و گاز سرو

پس از بارگذاری نخستین ریفرمر فولادی کشور با کاتالیست های ایرانی تولید شرکت نفت و گاز سرو در سال ۱۳۹۲ که به پشتوانه یک دهه تحقیق مستمر محققین شرکت نفت و گاز سرو بدست آمد، تاکنون بیش از ۱۱۰۰ تن از انواع کاتالیست های احیا مستقیم آهن تولیدی شرکت نفت و گاز سرو برای مجتمع های فولادی کشور و در مجموع بیش از ۱۵۰۰ تن کاتالیست برای تمام صنایع کشور تولید و بارگذاری شده است.

این اعتماد به جهت اهمیت فراوانی است که شرکت نفت و گاز سرو در طی این مدت به مقوله تحقیق و توسعه (R&D) داشته است به گونه ای که در سال جاری از سوی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری آزمایشگاه ها و مرکز تحقیقات شرکت نفت و گاز سرو بعنوان برترین مراکز تحقیقاتی کشور و بالاتر از پژوهشگاه های دولتی منصوب به وزارت نفت نیز انتخاب گردید.

از آخرین پروژه های این شرکت در حوزه صنعت فولاد می توان به تولید کاتالیست های احیا مستقیم آهن برای طرح مگا مادل کوثر متعلق به شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر، به عنوان بزرگترین ریفرمر فولادی منطقه اشاره نمود.

طرح ویژه ای که موفقیت در آن، سربلندی صنعت فولاد کشور در جهت خودکفایی کامل را به همراه خواهد داشت.

مسیر صحیح بومی سازی و استفاده از کاتالیست های شرکت نفت و گاز سرو توسط شرکت های فولاد مبارکه اصفهان و فولاد خوزستان

ارزش جایگزینی تامین کننده در نزد شرکت های فولاد مبارکه اصفهان و فولاد خوزستان از اهمیت بالایی برخوردار است به طوریکه کمترین عدم توجه به مهم ترین پارامترهای دخیل در کالاهای استراتژیکی مانند کاتالیست، عواقب شدیدی مانند کاهش نرخ تولید و درصد خلوص آهن و ... رامی تواند به همراه داشته باشد؛ اما استمرار کیفیت بالای محصولات تولیدی شرکت نفت و گاز سرو موجب شده است که در شرایط برابر بتوانند به خوبی جایگزین کالاهای خارجی شود.

بومی سازی کاتالیست های صنعت احیا مستقیم آهن کشور که با همکاری مشترک شرکت نفت و گاز سرو و دو شرکت بزرگ فولادی کشور یعنی مجتمع فولاد مبارکه اصفهان و مجتمع فولاد خوزستان از یک دهه گذشته آغاز گردیده است.

این اقدام ملی با پشتکار و تلاش های مستمر کارشناسان و مدیران هر سه شرکت تحت یک فعالیت مشترک در طی یک بازه زمانی ۵ ساله انجام گردید. یعنی بین سال های ۱۳۸۵ که نخستین اقدامات در این زمینه آغاز گردید تا سال ۱۳۹۲ که نخستین ریفرمر فولادی کشور با کاتالیست های ایرانی بارگذاری شد، که پس از آن شاهد استفاده های مجدد از کاتالیست های داخلی در سایر ریفرمرهای کشور بودیم. به طوری که صنعت فولاد کشور هم اکنون به نقطه ای رسیده است که می تواند از وجود شرکتی توانمند در حوزه کاتالیست های احیا مستقیم آهن اطمینان خاطر داشته باشد.





مشتریان شرکت نفت و گاز سرو

بهرام سبحانی، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان

این محصول را به عنوان یک کار ملی و در راستای قطع وابستگی به خارج انجام داد. اگر شرکت سرو فقط به دنبال اهداف اقتصادی بود می توانست محصولاتی را تولید کند که هم ریسک کمتری داشته باشند ولی وجود عزم و اراده ملی و نیت خیر در پشت این قضیه باعث شد تا این حرکت به نتیجه برسد.

در طول این فرآیند -از سال ۸۸ به بعد- تست های مختلفی انجام شد و فولاد مبارکه هم به استناد نتایجی که بدست آورده بود، اطمینان حاصل کرد که می تواند ادامه بدهد و تعداد بیشتری از ریفرمرها را با این نوع کاتالیست بارگذاری کند. البته که اینجا انتهای خط همکاری مبارکه با سرو نیست و حتما شرکت نفت و گاز سرو این همکاری را ادامه خواهند داد که به جایی برسیم که شاهد آن باشیم در کشور کاتالیستی با کارایی و عمر بالاتر از کاتالیست های دیگر کشورها تولید شود.

کاتالیست کالایی حیاتی است، نه تنها برای فولاد مبارکه که برای صنعت فولادی در هر کجا، بخصوص ایران. از همه مهم تر اینکه این کالا دو یا سه تولید کننده بیشتر ندارد و اگر این تولید کنندگان به هردلیلی ایران را تحریم کنند، صنعت فولاد ایران دچار مشکل خواهد شد.

به همین دلیل در فرآیند تامین کاتالیست، شرکت نفت و گاز سرو با عزم ملی پیش قدم شد و در ابتدا بصورت آزمایشی این محصول را تولید کرد. پس از انجام آزمایشات اولیه و اعلام آمادگی این شرکت برای تامین کاتالیست فولاد مبارکه؛ شرکت نفت و گاز سرو توانست کاتالیست تولیدی خود را با اندکی تغییر نسبت به کاتالیست خارجی تولید کند.

مسئله مهم اراده ای است که شرکت سرو در این راستا داشت و صرفا نگاه تجاری و اقتصادی به این محصول نداشت بلکه ساخت



معتقدم رسیدن به آن نقطه خیلی دور نیست و با روندی که در مسیر تولید و اصلاح این کاتالیست‌ها اتفاق افتاده است، به جایی خواهیم رسید که کاتالیست داخلی انتخاب اول صنعت فولاد باشد.

سید کمال مدیحی، معاون خرید فولاد خوزستان

فولاد خوزستان دارای ماموریتی است که آن تلاش برای توسعه صنعتی و اقتصادی کشور است. بر همین اساس در فولاد خوزستان ادعا می‌کنیم که سردمدار بومی سازی هستیم و نگاهمان معطوف به توانایی داخل کشور است.

با توجه به سبقه تاریخی فولاد خوزستان که در زمان جنگ توانست با تکیه بر نیروهای داخلی پایه‌های خود را بنا کند، این نگرش وجود داشته و خواهد داشت.

بومی سازی به روش‌های مختلفی قابل انجام است، یکی از این شیوه‌ها مهندسی معکوس تولید قطعات و تجهیز و تهیه دفترچه QCPN یا روش ساخت است که توسط واحد خودی انجام می‌گیرد و با شناسایی یک پیمانکار مناسب ادامه کار به آن تعلق می‌گیرد.

روش دیگر نیز شرکت‌های دانش‌بنیانی هستند که به تولید محصولات خاص با استفاده از نیروی داخلی می‌پردازند.

در بحث استفاده از کاتالیست‌های شرکت نفت و گاز سرو هم سعی فولاد خوزستان بر آن بوده تا با استفاده از این محصولات بومی سازی شده هم هزینه‌های تولید را پایین بیاورد و هم به تولیدکنندگان داخلی بها بدهد.

شرکت دانش بنیان نفت و گاز سرو توانسته طی این سال‌ها و در زمان تحریم‌ها با کسب دانش فنی ساخت به تولید کاتالیست‌های داخلی پرداخته که باعث شده تا تهدیدات عدم تامین این محصول رفع شود و همچنین کاهش هزینه تامین و تکمیل زنجیره اقلام استراتژیک در صنعت فولاد ایجاد شود.

جالب اینجاست که کاتالیست نفت و گاز سرو چه از لحاظ قیمتی و چه از منظر پایداری در تولید در شرایط بهتری نسبت به نمونه مشابه خارجی به سر می‌برد.



بارگذاری های صنعتی کاتالیست های نفت و گاز سرو در مجتمع های فولادی

بارگذاری واحد B
مجتمع فولاد مبارکه اصفهان
بهمن ماه ۱۳۹۲



بارگذاری واحد احیا ۳
مجتمع فولاد خوزستان
مهر ماه ۱۳۹۴



بارگذاری واحد A
مجتمع فولاد مبارکه اصفهان
بهمن ماه ۱۳۹۴



بارگذاری واحد D
مجتمع فولاد مبارکه اصفهان
مرداد ماه ۱۳۹۵



نفت و گاز سرو
پستام نوین کاتالیست سازان ایران پتروشیمی و پترو



گپ و گفتی صمیمی با پیشکسوت بخش خصوصی صنعت فولاد ایران جرقه در ترکیه، احداث در ایران

۶۰

مفتول مورد نیاز شرکت در همان سال های ۶۰ از کارخانه تیک تاک قزوین به قیمت ۱۰ تومان و ۵ ریال در هر کیلو خریداری می شد. در دوره جنگ و پس از پذیرش قطعه نامه ۵۹۸ شورای امنیت، قیمت ها به یکباره به ۲۰۰ تومان افزایش یافت و جالب است که حتی با این نرخ ها نیز مفتول در کشور پیدا نمی شد.

آقای مصیب زاده می گوید: سفر به ترکیه ایده ای را به ذهنم انداخت که باعث شد ایده استفاده از روکش های پلاستیکی به جای آبکاری و روکش های گالوانیزه بر روی لوازم خانگی را در ایران اجرایی کنم. در آن زمان بود که توانستم از تسمه های بازیافتی و ضایعات ارسال شده از واحد لوله سازی که در گاراژهای شوش موجود بود استفاده کنم و با بکارگیری تکنولوژی روکش های پلاستیکی در جهت تامین مواد اولیه کارخانه گام بردارم و باعث تداوم اشتغال ۱۰۰ نفر نیروی شاغل در مجموعه شوم.

سفر به ترکیه مزیت دیگری نیز داشت، این سفر جرجه احداث واحد نورد فولادی توسط بخش خصوصی در ایران را به ذهنم خطور داد و چون در تامین مواد اولیه مورد نیاز کارخانه مفتول هنوز هم مشکلاتی وجود داشت نامه ای به آقای مهندس محلوچی، وزیر محترم وزارت معادن و فلزات وقت نوشتم و درخواست مجوز تولید ۲۰۰ هزار تن میلگرد دادم اما در زیر این نامه نوشته شد: این صنعت در اختیار دولت است و بایگانی شود!

بعد از گذشت ۴ سال از نامه نگاری، نامه دیگری نوشتم و چون هر بار همین عبارت در زیر نامه ها قید می شد درخواست جلسه با وزیر محترم معادن و فلزات کردم. همزمان با این قضایا، طی سفری به ترکیه، قراردادی با یک شرکت ترکیه ای منعقد کردم تا نقشه هایی را همراه با مهندسی برای احداث واحد نورد به ایران بفرستند. ۲۶ دی ماه ۶۹ بود که از دفتر وزیر با ما تماس گرفتند تا قرار جلسه ای با وزیر را اعلام کنند و این جلسه از آن جهت اهمیت دارد که مقدمه راه اندازی اولین کارخانه نورد بخش خصوصی شد.

نشریه چیلان در راستای پاسداشت و تکریم از اولین سرمایه گذاران صنعت فولاد کشور و آشنایی با فضای اقتصادی و شرایط خرد و کلانی که منجر به سرمایه گذاری در بخش صنعت فولاد شد، به دنبال پیشکسوتان صنعت فولاد کشور رفته است و خاطراتی از زندگی اقتصادی و شرایط سرمایه گذاری صنعتی در آن دوران را بازگو می کند. در این شماره با آقای حسن مصیب زاده، مدیرعامل مجتمع ذوب آهن گمبرون به گپ و گفت نشستیم.

آقای مصیب زاده در گپ و گفتی صمیمی با سردبیر و خبرنگاران چیلان به مرور خاطراتش از اولین جرجه های تولید میلگرد توسط بخش خصوصی در ایران پرداخت و البته ما از ایشان خواهش کردیم که زندگی نامه اقتصادی خودشان هم برای ما بازگو کنند که چکیده آن در ادامه از نظر می گذرد:

و اما آقای مصیب زاده فعالیت اقتصادی خود را از کجا شروع کرد؟ جالب است بدانید که ایشان در ابتدا از صنعت مرغداری آغاز کرد و سپس وارد کوره های آجرپزی شد و در نهایت وارد صنعت مفتول شد و جهت تامین مواد اولیه مورد نیاز واحد خود، به راه اندازی واحد نورد و سپس ذوب روی آورد و اولین کارخانه نورد فولاد بخش خصوصی را راه اندازی کرد.

مصیب زاده می گوید: قبل از انقلاب کوره آجرپزی داشتیم و بعد از انقلاب در شرکت پیوند فلز در صنعت مفتول فعال شدم. واحد صنعتی پیوند فلز در ۲۶ سال قبل فعالیت خود را آغاز نمود که این مجموعه با هدف تولید مفتول و توری های صنعتی دارای پوشش های ویژه جهت استفاده در صنایع لوازم خانگی و صنایع سبک احداث گردید.



پیشگامان صنعت فولاد ایران

گذاران دیگری نیز از بخش خصوصی به صنایع نوردی روی آوردند و خدا را شکر در حال حاضر شرکت‌های نوردی بسیاری فعال شده اند و مجوز تأسیس نورد بسیاری نیز در بخش خصوصی صادر شده است.

بعد از فولاد تاختستان، در تاریخ ۲۶ مهر ۱۳۸۰ فولاد البرز راه اندازی و به یکی از برندهای معروف تبدیل شد سپس چون نیاز به شمش احساس شد، درخواست احداث یک واحد ذوب آهن (واحد گمبرون) با ظرفیت تولید ۱.۵ میلیون

تن شمش در سال داده شد.

آقای حسن مصیب زاده پا از عرصه تلاش و فعالیت در حوزه فولاد کنار نکشید و هم اکنون طرح گمبرون در بندرعباس را در زمینی به مساحت ۳۰۰ هکتار دنبال می‌کند. این طرح در حال اجراست و ساختمان‌های اداری، رفاهی، آب، برق و کارهای مقدماتی انجام شده و در انتظار فاینانس است. ۸۵ درصد از تأمین سرمایه این طرح از طریق فاینانس خارجی صورت خواهد گرفته است و دو شرکت دانیلی و SMS در آن پیشنهاد داده اند.

پیشکسوت صنعت فولاد کشور در بخش خصوصی دو عامل را جزو عوامل ورشکستگی و تعطیلی واحدها در طول سال‌های اخیر می‌داند و می‌گوید، رکود و مالیات بر ارزش افزوده مهم ترین عوامل تعطیلی و ورشکستگی واحدهای تولیدی هستند.

در مراسم افتتاحیه اولین نورد میلگرد فولادی بخش خصوصی که در دهه مبارک فجر سال ۱۳۷۷ با حضور اکثر مدیران محترم فولادی کشور افتتاح گردید؛ مهندس جهانگیری وزیر محترم معادن و فلزات وقت در سخنرانی افتتاحیه فرمودند: من به شما تبریک می‌گویم که جرأت کردید و در این صنعت وارد شدید.

در جلسه با وزیر محترم معادن و فلزات مطرح کردم: "فولاد صنعتی نیست که تنها در اختیار دولت باشد و اگر مجوز ورود تجهیزات و ماشین آلات به کشور داده شود این واحد را بدون کمک و درخواست دلار و ریالی راه اندازی خواهم کرد".

وزیر محترم معادن و فلزات، نامه اینجانب را به آقای مهندس اشرف سمنانی محول و دستور اعطای مجوز به اینجانب را صادر کرد. آقای اشرفی سمنانی نیز در نامه خود نوشت با ارائه طرح فنی

و اقتصادی موافقت می‌شود. در نهایت طرح نوشته و مجوز احداث واحد داده شد. در تاریخ ۱۲ بهمن ۱۳۷۷ با حضور آقای مهندس جهانگیری که ایشان در آن دوره وزیر معادن و فلزات شده بودند اولین طرح فولاد بخش خصوصی با نام فولاد تاختستان و راه اندازی شد.

سه روز بعد پیام افتتاح اولین واحد فولاد بخش خصوصی در ایران را اطلاع رسانی می‌کرد. آقای مهندس جهانگیری نیز طی سخنرانی افتتاحیه فرمودند: "تبریک می‌گویم که جرأت کردید به این صنعت وارد شدید".

آقای مصیب زاده در ادامه صحبت گفتند با نگاهی که به عظمت ذوب آهن اصفهان می‌شد، بخش خصوصی جرأت ورود به عرصه تولید فولاد پیدا نمی‌کرد، در آن شرایط پیشنهاد احداث واحد نورد در ایران دادیم و موفق شدیم اولین واحد نورد بخش خصوصی را در کشور احداث کنیم که پس از راه اندازی شرکت فولاد تاختستان، سرمایه





مدیر عامل ورق خودرو چهارمحال بختیاری
در گفتگو با چیلان:

هدف مان خود کفایی در تولید ورق خودرو است

ورق خودرو در بازارهای بین المللی معرفی شود و این شرکت بتواند با کیفیت محصولاتش حضوری قوی در بازارهای جهانی داشته باشد.

مزیت رقابتی نسبت به رقبای دیگر

کارخانه ورق خودرو چهارمحال بختیاری به خاطر استفاده از مواد اولیه با کیفیت و بهره مندی از دستگاه‌های مدرن و تجهیزات به روز؛ از لحاظ کیفیت محصولات در بازار شاخص و پیشتاز است.

این شرکت براساس برنامه‌های مدون و منسجم، موفق به تولید محصولاتی با کیفیت‌های متنوع در سبد محصولات خود شده و همچنین توجه به موضوع مهم و اساسی بازاریابی خارجی را سرلوحه خود قرار داده و برای تحقق این مهم، همه تلاش خود را معطوف به ارتقاء سطح کیفی محصولات و جوابگویی به نیاز مشتریان خود کرده است.

همچنین برخورداری این شرکت از امتیاز منحصر به فرد تولید ورق گالوانیزه برای استفاده در صنعت خودروسازی، سهمی بزرگ در خودکفایی صنعت خودرو سازی کشور ایفا خواهد کرد.

در مورد افتخارات کسب شده توسط این شرکت می‌توان به دریافت گواهینامه مخصوص صادرات محصولات فولادی coc از موسسه SGS سوئیس اشاره کرد.

دریافت ارزنده‌ترین گواهینامه صنعت خودرو سازی، ISO/ ۱۶۹۴۹، TS گواهینامه استاندارد ملی و همچنین گواهینامه اهتمام به کیفیت از موسسه ملی استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران از دیگر افتخارات این مجموعه است.

استراتژی‌های شرکت

برنامه‌ها و سیاست‌های ترسیم شده شرکت در راستای افزایش سبد محصولات در حوزه خودرویی و رسیدن به کیفیت‌های مناسب برای تولید محصولات مورد نیاز بدنه نمایان خودرو می‌باشد.

در این خصوص گریدهای استحکام بالای پیشرفته AHSS در برنامه

مجموع ورق خودرو چهارمحال بختیاری به عنوان اولین و تنها تولید کننده ورق برای استفاده در صنعت خودروسازی در منطقه سفید دشت از توابع شهرستان بروجن در استان چهارمحال بختیاری با تولید دو نوع ورق خودرویی و صنعتی؛ تنها کارخانه تولید ورق گالوانیزه خودرویی در خاورمیانه با قابلیت تولید ورق گالوانیزه با ضخامت ۴ دهم میلی متر تا ۲ میلی متر و عرض ۸۰۰ تا ۱۸۸۰ میلی متر است. در ادامه شرکت ورق خودروی چهارمحال بختیاری معرفی خواهد شد و مصاحبه‌ای با مهندس اسماعیلی، مدیر عامل این شرکت از نظراتان خواهد گذشت:

نوع خدمات، محصولات و تولیدات

ورق‌های مورد نیاز خودروسازان شامل گریدهای کششی-فوق کششی (DX53,DX54,DX56) و گریدهای استحکام بالای میکروآلیاژی (E275,E335) است که هم اکنون بدون هیچ محدودیتی در شرکت ورق خودرو تولید و برای خودرو سازان ارسال می‌شود.

همچنین در راستای تنوع سبد محصولات شرکت ورق خودرو، تولید ورق‌های با کاربرد رویه (کیفیت سطح خیلی بالا) و با گریدهای BH (Bake hardening) و همچنین دو فازی DP (Dual phase) در دست اقدام می‌باشد.

در بحث صادرات با توجه به چشم انداز بلند مدت تعریف شده از سوی مجموعه مدیریتی این شرکت و با توجه به برخورداری از تکنولوژی روز دنیا در حوزه تولید محصولات گالوانیزه و نیز با توجه به دریافت گواهینامه‌های معتبر بین المللی نگاهی ویژه به بازارهای خارجی وجود دارد.

در حقیقت وصل شدن به بازارهای جهانی برای هر مجموعه تولیدی نشانه تلاش و افتخاری بزرگ است و کسب جایگاه در بازارهای جهانی توسط مجموعه‌های صنعتی باعث خواهد شد تا آن شرکت از ایمنی بیشتری در مقابل نوسانات و مشکلات غیر مترقبه بازارهای داخلی برخوردار شود.

بر همین اساس سعی مجتمع ورق خودرو چهارمحال بر آن است تا برند

تست و تولید قرار گرفته است.

هدف اصلی شرکت ورق خودرو در ابتدا تأمین نیاز داخلی صنعت خودرو سازی کشور و صنایع لوازم خانگی و سپس صادرات محصولات کیفی به خارج از کشور است.

بر همین اساس این اهداف استراتژی اصلی شرکت شمرده می شود چراکه تحقق آن ارزش افزوده بالایی را در پی خواهد داشت.

سوابق همکاری

مجموعه ورق خودرو چهارمحال بختیاری صادرات محصولات کیفی را به عنوان هدفی بلندمدت ترسیم کرده و در کنار آن به منظور ارتقاء دانش فنی نیروی انسانی و بهبود تکنولوژی و تجهیزات خود همواره ارتباط خود را با شرکت های بین المللی حوزه فولاد حفظ کرده است.

اقدامات اصلاحی در راستای ارتقاء کیفیت و افزایش تنوع محصولات سبد تولید از جمله این همکاری هاست که باعث شده تا با شرکت های معتبری هم چون FIVES فرانسه و CMI بلژیک همکاری داشته باشد.

معرفی مدیر عامل

مدیریت مجموعه ورق خودرو چهارمحال بختیاری را مهندس اصغر اسماعیلی برعهده دارد، ایشان فارغ التحصیل رشته برق دانشگاه صنعتی اصفهان بوده و از سال ۱۳۶۴ جذب مجتمع در حال ساخت فولاد مبارکه شده است.

در آغاز کار با مشارکت سایر مدیران در تدوین سیستم های بهره برداری شرکت فعالیت داشته و سپس در سال ۱۳۷۰ کار خود را در ناحیه نورد سرد یکی از چهار ناحیه اصلی تولیدی ادامه داده و از سال ۱۳۷۹ هم به عنوان مدیر ناحیه نورد این مجموعه منصوب شده است.

در دوران تحت مدیریت ایشان با توجه به روند اجرای طرح های توسعه ناحیه نورد سرد تعداد خطوط تولیدی این مجموعه به دو برابر افزایش می یابد.

به موازات فعالیت های مدیریتی و اجرایی در فولاد مبارکه در سالهای ۸۳ تا ۸۹ عضو هیئت مدیره شرکت ورق خودرو چهارمحال بختیاری بوده و با توجه به تجربیات کاری در تدوین قرارداد، انتخاب ماشین آلات و سازندگان برتر اروپایی نقش مهمی را ایفا نموده و پس از خرید سهام ۶۶٪ شرکت سایپا توسط فولاد مبارکه به عنوان مدیرعامل این مجتمع فعالیت جدید خود را آغاز می کند و در مدت بیشتر از دو سال با تکیه بر تجربیات، سوابق مدیریتی و فنی ایشان و سایر همکاران این مجموعه توانسته در زمینه تولید انواع ورق های گالوانیزه خودرویی و افزایش کیفیت محصولات تولیدی به موفقیت های قابل توجهی دست پیدا کند.

گفتگو با اصغر اسماعیلی
مدیرعامل مجموعه ورق خودرو
چهارمحال بختیاری

اولویت اصلی تأمین نیاز داخلی است

"صنایع فولاد به عنوان صنایع مادر همواره در پیشرفت و توسعه اقتصادی کشور تأثیر بسزایی داشته اند. با توجه به اینکه شرکت ورق خودرو تنها تولید کننده ورق گالوانیزه مخصوص استفاده در صنایع خودرویی در کشور است لذا، رسالت اصلی ما قطع وابستگی کامل کشور از واردات این نوع محصول و به دنبال آن ایفای نقش حمایتی از صنایع خودروسازی کشور در راستای بومی سازی کامل این صنعت می باشد. مجموعه مدیریتی و کارکنان پرتلاش این شرکت مطابق با چشم انداز و برنامه های بلند مدت شرکت سعی دارند تا به عنوان تنها تولید کننده ورق گالوانیزه خودرویی و دوشادوش با خودروسازان کشور جایگاه قابل اتکایی ایجاد کنند تا صنایع فوق با اطمینان کامل به این مجموعه و بدون هیچ نگرانی مسیر تعالی خود را طی کنند.

هدف ما در آینده ای نه چندان دور جواب گویی کامل به نیازهای داخلی و کسب جایگاه صادر کننده برتر ورق های گالوانیزه خودرویی در منطقه و هم زمان دستیابی به ظرفیت نامی تولید خواهد بود."

مجموعه ورق خودرو چهارمحال بختیاری صادرات محصولات کیفی را به عنوان هدفی بلندمدت ترسیم کرده و در کنار آن به منظور ارتقاء دانش فنی نیروی انسانی و بهبود تکنولوژی و تجهیزات خود همواره ارتباط خود را با شرکت های بین المللی حوزه فولاد حفظ کرده است





گفت و گویی با رئیس اتحادیه آهن و فولاد عرب

ترمز و تردید عرب‌ها برای افزایش تولید فولاد

■ ریحانه سرلک

به آن به عنوان یک فرصت برای حمایت از کارخانه‌های فولاد در این منطقه نگاه کرد. این یک اقدام مشترک است که منجر به ایجاد کسب و کارهای پایدار، رشد اقتصادی منطقه و ایجاد شغل خواهد شد.

در ابتدای سخنرانی خود اشاره داشتید که در حال حاضر بازار فولاد بازار عرضه است نه تقاضا. ما در سال جاری میلادی شاهد ورود تولیدکنندگان جدیدی به بازار در این منطقه بودیم. نظر شما درباره برنامه‌های افزایش ظرفیت تولید فولاد در منطقه خلیج فارس چیست؟

همه متوجه شده ایم که صنعت جهانی فولاد در حال گذر از یک دوره دگرگونی است و حجم زیادی مازاد عرضه در بازار وجود دارد و کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس هم از این قاعده مستثنی نیستند. من عقیده دارم زمان مناسبی نیست که افزایش تولید داشته باشیم و یا پروژه جدیدی احداث کنیم. در واقع اگر چنین کنیم خلاف جریان حاکم بر بازار عمل کرده ایم و برای همه ما بهتر است که کارخانه‌های فولاد از ظرفیت تولید خود بکاهند. تعداد زیادی از تولیدکنندگان عرب هم اینک با ظرفیت ۵۵ تا ۶۵ درصد تولید می‌کنند. بنابراین هرگونه توسعه فعالیت‌ها حداقل در ۳ تا ۵ سال آینده از نظر اقتصادی هم توجیهی برای آنها ندارد.

اساساً اصلاح یارانه چگونه بر رقابت پذیری کارخانه‌های فولاد کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس تأثیر دارد؟

این موضوع قطعاً اهمیت زیادی دارد زیرا افزایش قیمت گاز، برق، آب و سوخت زمانی اتفاق افتاد که بازار در رکود به سر می‌برد و چشم انداز مثبتی برای تقاضا و قیمت‌ها وجود نداشت. پس وقتی میزان تقاضا و قیمت‌ها کاهش یافت، هزینه‌ها افزایش پیدا کرد و فشار مضاعفی به تولیدکنندگان منطقه وارد آورد و ادامه فعالیت آنها را غیر اقتصادی نمود.

با توجه به کاهش قیمت نفت و کاهش فعالیت‌های ساخت و ساز در این منطقه، پیش بینی شما در رابطه با مصرف فولاد تا پایان سال ۲۰۱۶ و البته سال ۲۰۱۷ چگونه است؟

میزان تقاضا برای فولاد به دلایلی چون تأخیر در پروژه‌ها، کنسل شدن برخی این پروژه‌ها و همچنین اقدامات کند دولت‌های عرب منطقه و البته افزایش هزینه‌های بخش خصوصی تحت فشار است. در مجموع علاقه بخش خصوصی برای سرمایه گذاری در حال حاضر در پائین ترین سطح قرار دارد.

منبع: Metal Expert

دین «تشریه چیلان» در این شماره، مصاحبه ای که خالد عبدالله البسام، رئیس اتحادیه آهن و فولاد عرب و رئیس شرکت فولاد بحرین با متال اکسپرت در حاشیه کنفرانس فولاد عرب (۱۷ تا ۱۹ اکتبر ۲۰۱۶ در دبی) داشته است را به اطلاع مخاطبان خود می‌رساند. رئیس اتحادیه آهن و فولاد عرب در این مصاحبه ابراز عقیده کرده است: زمان مناسبی برای افزایش تولید و احداث پروژه جدید نیست. برای همه ما بهتر است که کارخانه‌های فولاد از ظرفیت تولید خود بکاهند. هرگونه توسعه فعالیت‌ها حداقل در ۳ تا ۵ سال آینده از نظر اقتصادی توجیهی برای ما ندارد.

دین شما در سخنرانی خودتان در کنفرانس فولاد عرب به مشکل واردات ارزان قیمت و دامپینگ به بازارهای کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس اشاره کردید. به نظر شما چه عاملی می‌تواند حجم واردات ارزان قیمت به این منطقه را کاهش دهد؟

من فکر می‌کنم این مهمترین مسئله‌ای است که در حال حاضر با آن روبرو هستیم و باید از بازارهای خودمان در مقابل بازارهای خارجی مخصوصاً چین، کره جنوبی و ترکیه حفاظت کنیم. منطقه خلیج فارس در جایی قرار دارد که بازارهای آزاد کمی وجود دارد؛ در کشورهای این منطقه عوارض واردات خیلی پائین است؛ در واقع عوارض واردات ۵ درصد است و این باعث شده همه جای دنیا تولیدات خود را برای فروش به راحتی روانه کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس کنند. ما در این زمینه نیاز به اقدامات آموزشی داریم و نیاز است عوارض آنتی دامپینگ وضع کنیم و باید عوارض وارداتی خود را به منظور حمایت از صنایع فولاد داخلی افزایش دهیم. ما قبلاً طرح‌ها و بحث‌هایی در این زمینه داشته ایم و امیدواریم هرچه زودتر اقداماتی انجام شود زیرا بدون چنین اقدامات دفاعی حیات تولیدکنندگان این منطقه به خطر می‌افتد و همچنین توانایی رقابت با تولیدکنندگان بین المللی را نخواهیم داشت. قیمت‌های انرژی در این منطقه بالا رفته و این برای بخش‌های صنعتی گران تمام می‌شود و چالش بزرگی برای همه ما است و قیمت‌های محصولات فولادی وارداتی بسیار ارزانتر از قیمت‌های واقعی تولیدکنندگان در این منطقه است.

دین اگر عوارض واردات به ۱۵ درصد افزایش یابد تولیدکنندگان عرب خلیج فارس چگونه کمبود محصولات نیمه تمام وارداتی را برطرف خواهند کرد؟

این موضوع باید در قالب یک طرح جامع بررسی شود. حتی می‌شود





کاوش جوش

KAVOSH JOOSH



تولید کننده انواع مواد مصرفی جوشکاری اتوماتیک
شامل پودر جوش زیرپودری و انواع سیم جوش های
زیرپودری، توپودری و مسوار CO₂

تولید کننده مفتول های توپودری فولادسازی
اجرای جوشکاری تخصصی شامل:

- جوشکاری و بازسازی چرخ های قطار و جرثقیل
- جوشکاری و بازسازی انواع غلطک در صنایع مختلف
- تولید ورق های دو لایه ضد سایش به روش جوشکاری
- Cladding شیرهای نفتی و تجهیزات سرچاهی
- Hardfacing قطعات صنایع فولاد، سیمان و معدن
- مانند: قطعات احیای مستقیم، پاروهای
- میکسر، ماریچ های انتقال مواد،
- غلتک ها و سینی آسیاب ها،
- چکش های سنگ شکن و ...



☎ ۰۲۱ - ۴۴۹۰۱۸۶۷

📠 ۰۲۱ - ۴۴۹۰۱۹۴۴

📍 تهران، بزرگراه آرادگان، بعد از بزرگراه فتح، جاده احمد آباد مستوفی، کیلومتر ۲، شرکت کاوش جوش

✉ eng@kavoshjoosh.com

🌐 www.kavoshjoosh.com



شرکت MME در سال ۱۹۹۶ توسط هلدینگ آسکوتک متعلق به سازمان ایمنیدرو در شهر دوسلدورف آلمان با هدف بکارگیری آخرین تکنولوژی های روز اروپا در طرح های معدنی، فولادی و صنایع پایین دست و انتقال دانش فنی و بومی سازی آن، تاسیس گردید.

این شرکت با بیش از ۱۹ سال سابقه فعالیت در عرصه فولاد، ارائه دهنده خدمات مهندسی، بازرگانی، تامین تجهیزات و اجرا در ده ها پروژه فولادی از جمله طرح های فولاد شادگان، نیریز، میانه، بافت، سپید دشت، هرمزگان، گاوّه جنوب می باشد و همچنین اجرای موفق پروژه های افزایش ظرفیت واحدهای موجود از جمله فولاد خوزستان از دیگر دستاوردهای این شرکت می باشد.

طراحی، مهندسی و اجرای طرح احیا، آهن اسفنجی به روش PERED (Persian Reduction) تحت لیسانس MME علاوه بر پروژه های داخلی در کشور چین نیز در حال اجرا بوده و همچنین فولاد سازی کشور کویت نیز از دیگر طرح های اجرا شده ی بین المللی است. بهره گیری از متخصصین مجرب خارجی در Basic Design و استفاده از کارشناسان مجرب داخلی در Detail design و بکارگیری تدریجی تجهیزات و قطعات با کیفیت ساخت داخل علاوه بر ایجاد قابلیت رقابت فنی و اقتصادی، موجب انتقال دانش فنی و بومی سازی گردیده است.

شرکت MME در فضای جدید اقتصادی آماده ارائه خدمات مهندسی، تهیه و تامین تجهیزات، اجرا، مشاوره فنی در طرح های جدید، توسعه زیر ساخت ها، افزایش ظرفیت، اصلاح و بروزرسانی در زمینه پروژه های معدنی، انباشت و برداشت و انتقال مواد، گندله سازی، احیا، آهن اسفنجی، فولاد سازی، ریخته گری، نورد و سایر صنایع پایین دستی و جنبی به کلیه شرکت ها می باشد.



MME GmbH (1996)

Branch Office Iran

📍 Fourth Alley, South Pirouzan St,
Hormozan St, Shahrak Gharb, Tehran.

☎ +98 (0) 21 88577870

☎ +98 (0) 21 88575758

✉ info@mme-co.ir

Headquarters Germany

📍 Tersteegenstraße. 10
40474 Düsseldorf.

☎ +49 (0) 211 6999051-0

☎ +49 (0) 211 6999051-99

✉ info@mme-co.de



MME Company was established by ASCOTEC holding which belongs to IMIDRO organization in Düsseldorf Germany in 1996 with the aim of applying the latest European technologies in mining, steel projects and downstream industries and transferring technical knowledge and localizing it.

MME has more than 19 years' experience in steel sector, Engineering, commercial, equipment supply, service provider and performing several projects including SHADEGAN, NEYRIZ, MIANEH, BAFT, SEPIDDASHT, HORMOZGAN, SOUTH KAVEH.

Also successful performance of capacity improvement of existing plants including KHOUZESTAN steel is another MME achievements.

Designing, engineering and performing direct reduction plants using PERED (PERSIAN REDUCTION) method under MME license, in addition to internal projects are also performing in China project and Kuwait steelmaking is another sample of international performed plants by ASCOTEC group.

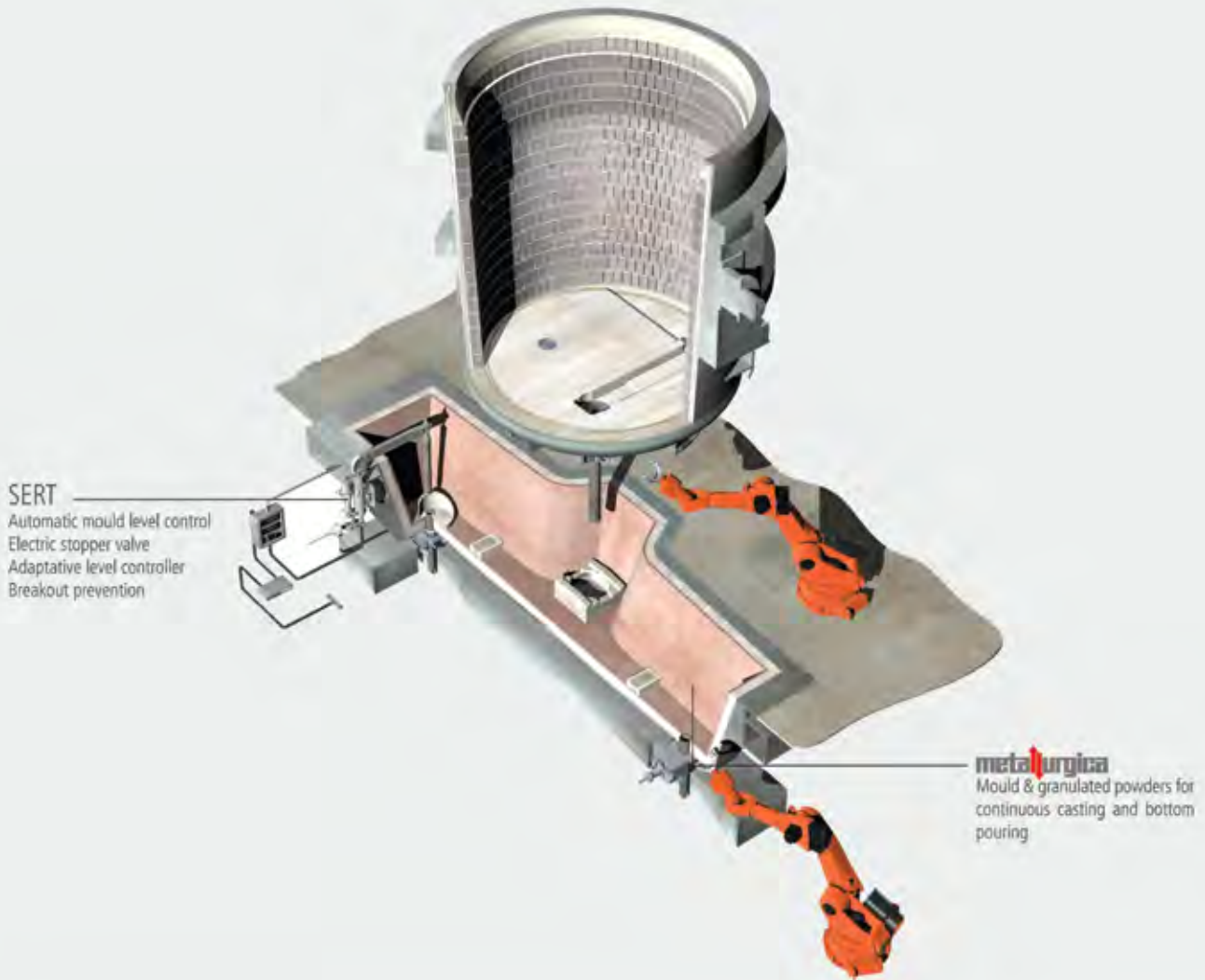
Taking advantage of external experts in basic design and using internal expert in detail design and gradual extension of internal equipment and qualified spare parts, cause technical and economical compatibility beside, Technical Know-How transferring and localizing.

MME in new economical atmosphere is ready to offer engineering services, equipment supply, performing, technical consultant in new projects, infrastructure development, increasing capacity, improvement and re-vamping in mines projects, stack yards, material handling, pelletizing, direct reduction, steelmaking, casting, rolling and other downstream and finishing lines to all companies.



Mines & Metals Engineering GmbH
www.mme-co.de

Solutions through Technology



You can't create experience. You must undergo it.

Vesuvius Corporation SA
Salita delle Ginestre 10, 6900
Lugano Cassarate Switzerland
Email: Luis.bottini@vesuvius.com
Tel: +41 91 9724572
Fax: +41 91 9712638
Email: Kivanc.Sircan@vesuvius.com


VESUVIUS
www.vesuvius.com

تهران: خیابان میرداماد، پلاک ۲۱۷
کدپستی: ۱۹۱۹۶۱۴۶۸۹
تلفن: ۲۲۲۲۵۶۶۴ فکس: ۲۲۲۷۹۳۳۳
موبایل: ۰۹۱۲ ۱۱۶ ۸۶۳۶ پارسا
پست الکترونیکی: Info@zaribco.com

شرکت دیرگداز آذر

DIRGODAZAZAR Co.



تولیدات شرکت :

- جرم های ریختنی آلومینایی، آلومینا بالا و آلومینوسیلیکاتی از نوع پر سیمان ، متوسط و کم سیمان
- قطعات پیش ساخته آلومینایی و آلومینا بالا ، مطابق با نقشه خریدار و با ابعاد مختلف از جمله سقف کوره های قوس الکتریکی ، قطعات نسوز تاندیش ، لانس دمش گاز ازت و ...
- جرم های ریختنی و پاشیدنی آلومینو سیلیکاتی
- ملات های آلومینایی - آلومینو سیلیکاتی
- جرم های قلیایی از جمله روکش تاندیش ، جرم تعمیرات گرم کوره ها و جرم ریختنی دهانه خروج مذاب
- ماسه مجرای پاتیل و EBT کوره های قوس الکتریکی



دفتر مرکزی : اصفهان میدان آزادی ، ابتدای چهارباغ بالا ،

کوچه ۳۹ ، ساختمان ۱۲۵ ، طبقه دوم ، واحد ۴ ،

کد پستی : ۸۱۶۳۹۶۵۱۳۱

کارخانه : اصفهان کیلومتر ۵۵ جاده اصفهان شهرضا ،

شهرک رازی ، بلوار رازی ، نبش خیابان دهم

تلفن : ۵ و ۴ - ۳۶۶۳۸۵۰۴ - ۳۱

فاکس : ۳۶۶۳۲۲۲۹ - ۳۱

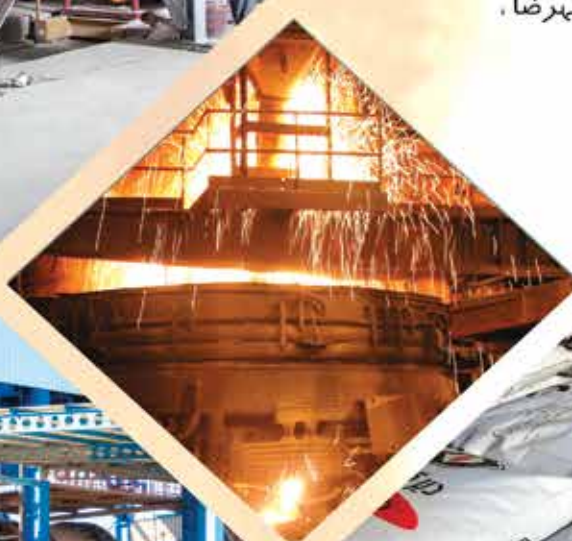
Tel : +98 31 36638504-5

Fax : +98 31 36632229

www.dirgodazazar.ir

info@dirgodazazar.ir

dirgodazazar@gmail.com



قولوا قولاً سديداً

شرکت سید ماشین افلاک

SADID MASHIN AFLAK
COMPANY شماره ثبت: ۴۹۶۹۷۲



تجهیزات انتقال مواد
نوار نقاله ثابت و متحرک
رولیک صنعتی

بیش از دو دهه تجربه در
ساخت نوار نقاله و رولیک

MORE THAN TWO DECADES
EXPERIENCE IN CONSTRUCTION
CONVEYOR AND THE ROLLER

۰۲۱-۵۶۵۳۰۳۶۰ (خط ۵)

www.09121485056.com

www.smaflak.com

www.smaflak.ir

Email: aflak42@yahoo.com



استاندارد بین المللی
سیستم مدیریت کیفیت



استاندارد بین المللی سیستم
مدیریت کیفیت در پروژه ها



سیستم مدیریت ایمنی
بهداشت - محیط زیست

Since 1990



تهران، کیلومتر ۱۳ اتوبان تهران - قم خروجی واوان به کهریزک، خیابان پمپ بنزین شهر آفتاب، کوچه اول سمت راست، پلاک ۱۵

کد پستی ۱۸۱۷۱۱۷۱۹۵

محصولات مرتبط با صنایع فلزی

کشش و فشار
ضربه
پیچش و تابندگی
خستگی محوری
خستگی چرخشی
خزش گرم
رهایش
تست فنر
تست خمش
اریکسون

سنتام

شرکت طراحی مهندسی

سازنده تجهیزات آزمایشگاهی و کنترل کیفی

سنتام بهترین انتخاب برای تجهیز آزمایشگاه

اولین و بزرگترین صادر کننده دستگاههای مدرن تست خواص مکانیکی
اولین و بزرگترین تولید کننده دستگاههای تست کشش تمام کامپیوتری
بیش از ۲۴ سال سابقه درخشان در زمینه طراحی و ساخت تجهیزات آزمایشگاهی
استفاده بیش از ۱۲۵۰ مرکز مهم صنعتی تحقیقاتی و دانشگاهی از تولیدات این شرکت
تنها دارنده پروانه تولید تجهیزات آزمایشگاهی خواص مکانیکی از وزارت صنایع و معادن
ارائه تجهیزات آزمایشگاهی و کنترل کیفی به بیش از ۱۱۸ صنعت مختلف



Creep Test 30 kN (1100°C)



Bend & Re-bend Machine



Twist & Torsion Testing 300 N.m



Universal Testing Machine 250 kW
High Temperature



Axial Fatigue Testing Machine 250 kW



Universal Testing Machine 1000 kW



نشانی: تهران، کیلومتر ۵/۵ جاده قدیم کرج، خیابان صنایع فلزی، بلوار ۱۷ شهریور
پرسی گاز شمالی، نبش کوچه وزیری، شماره ۱۲
تلفن: ۰۲۱-۶۶۷۹۶۱۲۳۴، ۶۶۸۱۳۴۹۷۰۸، فکس: ۶۶۸۱۳۴۹۷۰۸، صنایع پستی: ۱۳۸۶۵/۳۳۶
Info@santamco.com www.santamco.com





اعتراض به سیستم مالیاتی به خاطر نبود سامانه های اطلاعاتی است

• فریدون احمدی
نایب رئیس کمیسیون صنایع و معادن
مجلس شورای اسلامی



امروز مسئله اصلی کشور اقتصاد بوده و شاه بیت اقتصاد، تولید و اصلی ترین مطلب تولید هم اشتغال است. بنابراین مادامی که نگاه ها و نگرش ها به تولید درست نشود ما در اقتصاد کلان و ایجاد اشتغال نیز نتیجه نخواهیم گرفت.

سیاست گذاری ها، تدوین قوانین و اجرا باید در کشور با محوریت تولید باشد کما اینکه در اقتصاد مقاومتی و سیاست های ابلاغ شده آن هم اصل بر تولید با نگاه داخل، با نیروی کار ایرانی، صادرات محور و رقابتی است.

اما یکی از حوزه هایی که با ارزیابی آن می توان فهمید که چقدر در حال حاضر از تولید حمایت می شود، حوزه مالیات است. متأسفانه تولیدکنندگان اعتراضات زیادی به سیستم مالیاتی کشور دارند. اعتراض ها معمولاً بر حول این محور است که چون زیرساخت ها فراهم نیست، ممیزها در مقام تشخیص با نگاه بدبینانه وارد بررسی مالیات ها می شوند و این موضوع تولیدکنندگان به ویژه فولادی ها را اذیت می کند. در واقع چون هنوز سامانه های اطلاعاتی در کشور به خوبی پیاده سازی نشده اند و شفافیت وجود ندارد، در تشخیص ممیزی مالیات تولیدکنندگان دچار مشکل می شوند.

سیستم در آمد مالیاتی برای اداره بهتر کشور مناسب است و بخشی از مالیات ها صرف توسعه زیرساخت ها می شود اما هنوز بستر مناسب برای تعامل یکپارچه دستگاه ها ایجاد نشده است و اگر ایجاد شود قطعاً این مشکلات رفع می گردد. روش های ارزیابی و ممیزی فعلی مالیاتی روش های درستی نیستند و مسئولین اقتصادی باید کاری کنند که سیستم های اطلاعاتی در کشور برقرار شود چرا که اگر براساس اطلاعات واقعی از افراد مالیات اخذ شود سیستم شفاف شده و قطعاً اعتراضی هم نخواهد بود.

مجلس هم در شرایط فعلی محوریت تولید را هدف قرار داده است و هر زمان نیاز باشد حمایتی در جهت تولید صورت گیرد، قوانین جدید تصویب کرده یا در مقام اجرا نظارت ها را دقیق تر انجام می دهد. در زمینه مالیات تولیدکنندگان هم اگر نیاز باشد در جهت حمایت از تولید تصمیمات مالیاتی گرفته شود یا سیاست هایی اتخاذ شود نباید مضایقه کرد و اصلاح قوانین فعلی یا تصویب قوانین جدید به نفع تولید را باید در دستور کار قرار داد.

در شرایط رکود استمهال مالیاتی بهترین گزینه است

• سید محمود نوایی
معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت
و رئیس سازمان حمایت از تولیدکنندگان و مصرف کنندگان



اکنون هدف و سیاست دولت حرکت از اقتصاد تک محصولی نفتی به سمت صادرات صنایع غیر نفتی و مالیات است اما باید توجه داشت که مالیات باید بجا و در زمان و مقدار مناسب باشد. سیستم مالیاتی باید ملاحظات تولید را داشته باشد و زمانی که تولید در رکود به سر می برد از طریق استمهال دریافت های مالیاتی و تامین اجتماعی حمایت های لازم را از تولید انجام دهد. استمهال به معنای عدم وصول مالیات نیست بلکه تنفسی به تولیدکننده از طرف دولت است که سبب خواهد شد تا درک درستی از بخش تولید ایجاد شود و تولیدکننده توان تولید و کسب درآمد و پرداخت مالیات را داشته باشد.



مالیات بر ارزش افزوده از واحدهای ذوبی برای قراضه را منطقی نمی دانم

• احمد سعدی
مدیرعامل مجتمع فولاد البرز غرب



در خصوص مسائل مالیاتی تولیدکنندگان فولاد صحبت بسیار است اما شاید برای واحدهای ذوب فولاد مهمترین مسئله، مالیات بر ارزش افزوده قراضه است. بنده دریافت مالیات بر ارزش افزوده از واحدهای ذوبی برای قراضه را منطقی نمی دانم چرا که ارزش افزوده ۹ درصدی این بخش بارها پرداخت شده است.

این مسئله به واحدهای ذوبی محدود نشده و با توجه به شرایط رکودی موجود، سایر واحدها نیز توان پرداخت مالیات را ندارند و به جهت حاشیه سود منفی، این شرکت ها با مشکلاتی مواجه هستند. واقعیت این است که شرکت ها حتی در تامین هزینه های جاری خود به مشکل خورده اند پس چطور برای آنها مقدور است که مالیات آن هم به این شکل پرداخت کنند؟

به نظرم بهترین راه حل جلسه مدیران کل مالیاتی با مدیران شرکت ها چه در سطح منطقه ای و چه کشوری است تا هماهنگی تر عمل کنند و مشکلات مالیاتی واحدها کاهش یابد.



مهمترین مسائل مالیاتی تولیدکنندگان فولاد کد آمد؟

• سید رسول خلیفه سلطانی
دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران



۱۰. عدم امکان خرید رسمی از برخی فروشندگان قراضه به دلیل فقدان کد اقتصادی و سایر الزامات مالیاتی و اجبار به پرداخت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده از منابع شرکت.

توضیح این مسائل هم در این نوشتار نمی‌گنجد و هم از حوصله مخاطبان خارج است.

فقط در خصوص مورد آخر و عدم گردن نهادن الزام قانونی مالیات بر ارزش افزوده توسط برخی از فروشندگان قراضه باید گفت که این مسئله سبب ایجاد آشفتگی در کل زنجیره فولاد می‌شود چرا که واحدهای ذوب فولادی که برای بقا و حفظ تولید و جلوگیری از تعطیلی کارخانه خود مجبور به خریدن قراضه بدون فاکتور ایمنی از فروشندگان محلی قراضه و عدم دریافت مالیات بر ارزش افزوده آن می‌شوند ناگزیرند شمش تولیدی خود را نیز بدون فاکتور رسمی و بدون مالیات بر ارزش افزوده به واحدهای نوردی بفروشند و این زنجیره معیوب تا مصرف کننده نهایی ادامه می‌یابد به طوری که واحدهای نورد نیز ناچارند محصول تولیدی خود را بدون فاکتور رسمی به خریدار بفروشند و این داستان همین طور ادامه پیدا می‌کند.

در این زنجیره معیوب که وصف آن رفت، واحدهای تولیدی هم که به ناچار به دلیل کمبود نقدینگی و الزام به تأمین مواد اولیه در این چرخه گرفتار شده‌اند، مشمول جرائم سنگین مالیاتی و ضرر و زیان‌هایی از این بابت می‌شوند.

بنابراین انتظار می‌رود سازمان امور مالیاتی و سایر نهادهای ذیربط از یک سو با نظارت بیشتر بر فروش‌های غیر رسمی در بازار فولاد، از تضییع حقوق تولیدکنندگانی که به طور شفاف و قانونمند فعالیت دارند، جلوگیری کنند و از سوی دیگر با ارائه مشوق‌های مالیاتی موثر به واحدهای فرآوری قراضه و کارخانجاتی که از این واحدها خرید می‌نمایند، زمینه ایجاد شفافیت در بازار فولاد را مهیا سازند.



توسعه هر چه بیشتر و هدفمند تر درآمدهای مالیاتی و افزایش سهم آن در بودجه کشور در برابر کاهش درآمدهای نفتی امری است که مورد پذیرش همه اقتصاددانان و فعالان صنعتی قرار دارد اما مسائل مورد مناقشه روش ممیزی مالیاتی،

لزوم تفاوت بین استراتژی‌های اخذ مالیات در دوران رونق و رکود، حمایت‌های مالیاتی موثر از صادرکنندگان به ویژه در صنایع معدنی و فولاد و مسائل عدیده مالیات بر ارزش افزوده است.

در استعلامات بعمل آمده انجمن از تولیدکنندگان فولاد کشور مسائل زیر به عنوان مهمترین مسائل و مشکلات مالیاتی آنان مطرح شده است که انجمن بنا دارد پیگیری برای رفع این مسائل را در اولویت اقدامات خود قرار دهد:

۱. عدم تایید معاملات با شرکت‌هایی که در زمان معامله دارای اعتبار بوده اند اما در سالهای بعد در لیست سیاه سازمان امور مالیاتی قرار گرفته اند.
۲. عدم تناسب زمانی برای موازنه مالیات بر ارزش افزوده فروش و خرید به دلیل فروش نسبه (اعتباری) که تشدید مشکلات نقدینگی و سرمایه در گردش را بدنبال دارد.
۳. عدم امکان تسویه تهاتری مالیات‌های دوره‌های بدهکار و بستانکار.
۴. عدم تمایز بین تولیدکنندگان و سایر شرکتها در خصوص زمان اعتبار گواهینامه مالیات بر ارزش افزوده.
۵. عدم همزمانی رسیدگی به مالیات بر ارزش افزوده و مالیات عملکرد شرکتها و منوط نمودن رسیدگی دفاتر مالیات بر ارزش افزوده به تایید مالیات عملکرد.
۶. عدم بخشودگی جرائم مالیات بر ارزش افزوده و عملکرد واحدهای تولیدی.
۷. عدم قبول گزارش حسابرس موضوع ماده ۲۷۲ توسط ادارات مالیاتی.
۸. عدم تقسیط بدهی‌های معوق مالیاتی تولیدکنندگان فولاد.
۹. عدم تناسب ضریب تشخیص درآمد مشمول مالیات تولیدکنندگان فولاد (ضریب علی الراس) با حاشیه سود آنان (این رقم در حال حاضر ۱۰ درصد است)



در زمینه مالیات از کشورهای پیشرفته الگو برداری کنیم

• سیدرضا شهرستانی
عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران
و رئیس هیئت مدیره کلاچ



در سال‌های قبل وابستگی دولت به فروش نفت و درآمدهای نفتی بسیار زیاد بود و البته درآمدهای قابل توجهی هم از فروش نفت حاصل شد. مسائل زیست محیطی و بهره‌گیری از تکنولوژی‌های جدید سبب جایگزینی این تکنولوژی‌های نو با نفت و سوخت‌های فسیلی شد که همین موضوع قیمت سوخت‌های فسیلی را به شدت در دنیا کاهش داد.

این اتفاق در کنار مشکلاتی که تحریم‌ها بر بازار ایران ایجاد و آن را تشدید کرد باعث شد سیاست دولت از درآمدهای نفتی به درآمدهای مالیاتی تغییر یابد. به طور طبیعی این تغییر احتیاج به زمان داشت تا علاوه بر تعلیم به کل سیستم مالیاتی شامل مالیات دهندگان و مالیات گیرندگان، فشاری بر روی تولیدکننده ایجاد نشود. همچنین این قانون بایستی به صورت تدریجی اعمال می‌شد تا بخش تولید احساس خطر نکرده و فشاری بر مالیات دهندگان ایجاد نشود اما به دلیل کمبود شدید منابع دولت، سختگیری در این زمینه شدت گرفت و این تصمیم در زمان بحران و رکود اقتصادی اتخاذ شد.

اما در هر صورت دولت باید از لحاظ زمان و مقدار دریافتی مالیات، تا زمان رسیدن به رونق و خروج از بحران این فشارها را کاهش دهد تا به وضعیت بازارها کمک شود و سپس می‌تواند مالیات را به صورت تصاعدی اضافه کند.

الگوبرداری از کشورهای اروپایی و آمریکا در زمینه مالیات و انطباق آن با شرایط اقتصاد ایران، قطعاً موفقیت‌های خوبی را به همراه خواهد داشت. همزمان با رکود اقتصادی جهان در سال ۲۰۰۷ شاهد بودیم کشورهای اروپایی و آمریکا به منظور حمایت از صنایع خود که به مرز ورشکستگی رسیده بودند، مالیات بر ارزش افزوده را به صفر رساندند. یک سال این مالیات صفر ماند و سپس اقدام به افزایش آن کردند.

مثال دیگر صنعت خودروسازی در آمریکا است که این صنعت در دوره رکود به ورشکستگی نزدیک شد اما دولت با صفر کردن مالیات و تزریق نقدینگی به شرکت‌های فعال این صنعت، آنها را به روزهای خوش بازگرداند. دولت جدید منتخب آمریکا هم در اقدام اخیر خود جهت جذب سرمایه‌های جدید، اعلام کرده چنانچه سرمایه‌هایی که به خارج از این کشور سوق پیدا کرده، بازگردد تنها یک بار و به میزان ۱۰ درصد مالیات از آنها اخذ شده و بعد از آن مالیاتی از آنها گرفته نمی‌شود!

تقاضای ما از دولت این است که برای بقا و حیات شرکت‌های داخلی و رهایی از اقتصاد تک محصولی و سوخت فسیلی و حرکت به سمت اداره کشور از طریق اخذ مالیات، در ابتدا درصد مالیات را به حداقل ممکن رسانده و سپس به صورت پلکانی در سال‌های مختلف آن را اضافه کند. آن زمان می‌تواند موضوع مالیات را به طور جدی دنبال کرده و حتی با افرادی که قصد فرار مالیاتی دارند برخورد کند. اما در حال حاضر که بهره‌های بالای بانکی سود شرکت‌های تولیدی را هدف قرار داده و عامل مضاعفی بر بحران این شرکت‌ها بوده است، چنانچه این فشارها تداوم یابد سیاست دولت در بخش مالیات با شکست مواجه خواهد شد.

حمایت مالیاتی بهتر است یا حمایت بانکی؟

• جهاندار شکری
عضو هیئت مدیره جهان
فولاد غرب



راهکارهای حمایت از تولید در شرایط رکود فعلی بجای تمرکز بر اعطای تسهیلات بانکی با بهره‌های بالا، باید به سمت حمایت‌های مالیاتی از سوی دولت هدایت شود.

به عبارت دیگر در شرایط فعلی که صنعت دچار رکود است اعطای تسهیلات بانکی با بهره‌های بالا به تولیدکنندگانی که توان بازپرداخت را ندارند، واحدها را وارد چالش جدید دیگری می‌کند و دولت می‌تواند از طریق کاهش نرخ‌ها یا بخشودگی مالیاتی، به واحدها کمک کند و بعضاً از طریق معافیت‌های مالیاتی، سبب توسعه مناطق محروم شود. همچنین با توجه به رکود بازار داخلی فولاد و به صرفه بودن صادرات با قیمت‌های کنونی، می‌توان مشوق‌های مالیاتی برای صادرکنندگان در نظر گرفت و حمایت از صادرات غیر نفتی را از شعار به عمل تبدیل کرد.

کاهش نرخ مالیات یا معافیت مالیاتی در شرایط کنونی می‌تواند صنعت فولاد را نجات دهد اما در این مسیر باید همه یکپارچه شده و جلوی فرارهای مالیاتی برخی واحدها گرفته شود. واحدهای بزرگ فاکتور رسمی کالا ارائه می‌دهند و بر روی واحدهای خرد و کوچک که برخی از آنها تاکنون فروش بدون فاکتور انجام می‌دادند، کنترل و نظارت دقیق تری صورت گیرد تا قانون برای همه به یک شکل اعمال گردد.





مشکلات مالیاتی فولادی‌ها، از قانون تا اجرا



• سیداحمد رضوی نیک
مدیر عامل و رئیس هیئت مدیره مجتمع فولادی
نیک صدرای توس

مالیات ازجمله مسائلی است که گریبان گیر بخش فولاد شده و اشتباهی که در این بین رخ داده، تعیین مبلغ مالیات با توجه به میزان خرید و فروش فولاد است. مبلغ تجارت فولاد و گردش مالی حاصل از این بخش بعد از نفت از اولویت دوم قرار دارد از طرفی اکثر کارخانجات فولادی متأسفانه در ایران دفتر واحد ندارند. این مسئله دلیلی بر کتمان درآمد این شرکت‌ها نیست بلکه به این علت است که بعضی از شرکت‌های فولادی متأسفانه چاره ای ندارند جز این که کالا را با فاکتور غیررسمی بفروشند درحالی که اداره دارایی با کوچکترین تناقض و کوچکترین عدم تطابق در دفاتر این شرکت‌ها، دفاتر و اسناد آن‌ها را رد کرده و اعلام علی الراس می‌کند. در این زمان دست اداره مالیات و دارایی کاملاً باز است و نهایتاً براساس درآمد واحدهای مشابه مالیات آن واحد را محاسبه می‌کند. مسئله بسیار مهم دیگر در حوزه مالیات، ضریب مالیاتی واحدهای فولادی است که برای امسال ۱۲ درصد در نظر گرفته شده است! این در حالی است که حداکثر تفاوت بین قیمت شمش و میلگرد، ۱۵ درصد است که این رقم شامل هزینه‌های تبدیل، هزینه‌های مالی، پرسنلی و غیره نیز می‌شود. در واقع یک نوردکار حدود ۵ برابر سود خود باید مالیات بدهد! ادارات دارایی براساس اعداد و ارقام مالیات می‌گیرند درحالی که اعداد و ارقام با آن چیزی که عملیاتی انجام می‌شود تفاوت زیادی دارد. مسئله مهم دیگر که چندین سال است پیگیر حل آن هستیم، مربوط به فروش‌های نسبی و مالیات بر ارزش افزوده آن است. چطور می‌شود مالیات بر ارزش افزوده کالایی که هنوز مبلغ فروش آن دریافت نشده را به دارایی نقداً پرداخت کرد؟ ۹ درصد مبلغ فروش عدد کمی برای یک شرکت فولادی نیست و روی نقدینگی شرکت تأثیر زیادی دارد.

مالیات بر ارزش افزوده یا مالیات بر ارزش؟



• امین سعدی
رئیس هیئت مدیره مجتمع فولاد البرز غرب

اگرچه قرار است مالیات بر ارزش افزوده دریافت شود، اما شاهد هستیم که مالیات از کل کالا اخذ می‌شود و باید نام مالیات بر ارزش را بر آن گذاشت که در شرایط فعلی در اقتصاد ایران، تولید و صنعت ایران توان پرداخت این ۹ درصد مالیات بر ارزش را ندارد و شاید فقط توان پرداخت حداکثر ۵ درصد مالیات بر ارزش افزوده را داشته باشند. یکی از دلایل تعطیلی واحدهای تولیدی نیز همین تعریف بوده است که برای مثال باعث شده در بخش آهن فروشان، از ۴۵۰۰ واحد فعال در تهران بیش از ۴ هزار واحد تعطیل شدند. قانون گذار اخذ مالیات را بر مصرف گذاشته و مصرف کننده موظف به پرداخت آن است اما هیچ گاه چنین چیزی اتفاق نیفتاده و عملاً مالیاتی از سوی مصرف کننده پرداخت نشده و این تولیدکنندگان بودند که آن را پرداخت کرده اند. این مسئله عامل خروج نقدینگی از سیستم تولید، بروز رکود و زمین گیر شدن صنعت و تولید کشور است. مالیات بر ارزش افزوده در کنار سود تسهیلات بانکی و مشکلات تامین اجتماعی فشار مضاعفی را بر تولید و تولیدکننده اعمال کرده به گونه ای که تولیدکننده قدرت رقابت را از دست داده و به تعطیلی واحد یا کاهش ظرفیت راضی می‌شود. حتی راهکارهای ایجاد رونق بازار فولاد که مشروط به توسعه و رشد صنعت ساختمان می‌باشند هم با وجود این شیوه اخذ مالیات به نتیجه نمی‌رسند چرا که بزرگترین مشکل این حوزه نیز اخذ مالیات‌های بی حد و حصر هست درحالی که با راه اندازی و رونق صنعت ساختمان بسیاری از صنایع نیز به راه می‌افتند و نه تنها در فولاد بلکه در بسیاری از بخش‌ها بازار رونق می‌گیرد و مالیات بیشتری هم وصول خواهد شد.

مالیات و نگرانی فولاد مردان



• سعید رئوفی
رئیس هیئت مدیره صبا فولاد زاگرس

یکی از چالش‌های اصلی سرمایه گذاران صنعتی، تامین مالی و حاشیه سود پایین سرمایه گذاری در صنایع است که سبب عدم جذابیت برای هلدینگ‌ها و سرمایه گذاران شده است تا آنجا که حاشیه سود پایین در صنعت فولاد و منفی بودن وضعیت سهام شرکت‌های فولادی سبب شده هیچ انگیزه ای برای شرکت‌های سرمایه گذار و سهامداران آنها در افزایش سرمایه وجود نداشته باشد. از طرفی رونق بازار فولاد به توسعه و رشد صنعت ساختمان وابسته است که بزرگترین مشکل این حوزه نیز اخذ مالیات‌های سنگین می‌باشد. بنابراین به نظر می‌رسد که چالش مالیات‌های تکلیفی و مالیات بر ارزش افزوده یک چالش اصلی نه تنها در خود صنعت فولاد بلکه در صنایع پیشران آن مثل صنعت ساختمان باشد و تا زمانی که این مسئله مرتفع نشود و راهکار جامعی برای آن در نظر گرفته نشود، نمی‌توان به رونق صنعت ساختمان و پس از آن صنعت فولاد امید زیادی داشت. می‌بایست دولتمردان با اعمال مشوق‌های ویژه مالیاتی شرایطی را فراهم کنند که سبب نجات صنعت فولاد شوند و در این راستا یکپارچگی و کنترل و نظارت نقش مهمی در پیاده سازی و موفقیت این امر دارد.

بورس



بورس

• مزایای معاملات فولاد در بورس کالای ایران

مصطفی معظمی (کارشناس آموزش و ترویج شرکت بورس کالای ایران)



مزایای معاملات فولاد در بورس کالای ایران

■ مصطفی معظمی

کارشناس آموزش و ترویج شرکت بورس کالای ایران

رفته و به دلیل پیوندی که با بخش مسکن و فعالیت‌های عمرانی دارد، همواره در کانون توجه فعالان اقتصادی و نهادهای حاکمیتی و نظارتی کشور قرار دارد.

معاملات محصولات فولادی در بورس کالای ایران و پیش از آن در سازمان کارگزاران بورس فلزات تهران مزایایی بیشماری برای این صنعت و فعالان آن داشته است که از آن جمله می‌توان به تشکیل یک بازار ملی، رقابتی و شفاف برای محصولات فولادی و همچنین تسهیل تأمین مالی فعالان این صنعت اشاره نمود که در نهایت به افزایش سطح تولیدات این محصول در کشور منجر گردیده است. شفافیت و رقابت در معاملات بورس کالای ایران باعث حذف رانت و فساد در این بازار گردیده و تضمین حسن انجام معاملات، اطمینان خاطر فعالان بازار را نسبت به امنیت معاملات جلب کرده است.

بورس کالای ایران در راستای کمک به تولید ملی و فعالان بازار برنامه‌های مدونی را برای این بخش در نظر گرفته است که در این نوشتار به اهم مزایا و کارکردهای بورس کالا اشاره شده است.

۱) معافیت مالیاتی

طبق ماده (۶) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، معادل ده درصد (۱۰٪) از مالیات بر درآمد حاصل از فروش کالاهایی که در بورس‌های کالایی پذیرفته شده و به فروش می‌رسد و ده درصد (۱۰٪) از مالیات بر درآمد شرکت‌هایی که سهام آن‌ها برای معامله در بورس‌های داخلی یا خارجی پذیرفته می‌شود و پنج درصد (۵٪) از مالیات بر درآمد شرکت‌هایی که سهام آن‌ها برای معامله در بازار خارج از بورس داخلی یا خارجی پذیرفته می‌شود، از سال پذیرش تا سالی که از فهرست شرکت‌های پذیرفته شده در این بورس‌ها و یا بازارها حذف نشده‌اند با تأیید سازمان بورس و اوراق بهادار بخشوده می‌شود. شرکت‌هایی که سهام آن‌ها برای معامله در بورس‌های داخلی یا خارجی یا بازارهای خارج از بورس داخلی یا خارجی پذیرفته می‌شود در صورتی که در پایان دوره مالی به تأیید سازمان بورس و اوراق بهادار حداقل بیست درصد (۲۰٪) سهام شناور آزاد داشته باشند معادل دو برابر معافیت‌های فوق از بخشودگی مالیاتی برخوردار می‌شوند.

بر اساس تبصره ۱ ماده (۷) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، تمامی درآمدهای صندوق سرمایه‌گذاری در چهارچوب این

بورس کالای ایران بازاری متشکل و سازمان یافته است که در آن به طور منظم کالا یا کالاهای معینی با روش‌هایی مشخص مورد معامله قرار می‌گیرند. معمولاً در این بازار تعداد زیادی از عرضه‌کنندگان، کالاهای خود را به خریداران عرضه می‌نمایند.

به طور کلی با آنکه زمان زیادی از آغاز به کار بورس کالای ایران و توسعه تالارهای معاملاتی آن نمی‌گذرد، اما این بورس به عنوان یکی از مهم‌ترین ارکان بازار سرمایه به خوبی توانسته است نقش پررنگ و اثرگذاری در اقتصاد کشور به خصوص در زمینه برآورده کردن نیاز صنایع و بخش‌های مختلف اقتصاد از قبیل صنایع فولاد و پتروشیمی، معدن و کشاورزی ایفا کند. کشف قیمت بر مبنای عرضه و تقاضا، کاهش هزینه‌های مبادلات به واسطه دسترسی به اطلاعات بازار، افزایش نقدشوندگی بر پایه ایجاد بازار ثانویه برای معاملات، ایجاد سازوکار تأمین مالی و سوق دادن آن به سمت صنایع توجیه‌پذیر و همچنین ایجاد امکان پوشش ریسک از جمله کارکردهای بازار فیزیکی و مشتقه بورس کالای ایران هستند که می‌توانند رونق اقتصاد ملی را در پی داشته باشند. در دوران کنونی، بورس کالای ایران می‌تواند یکی از شریان‌های اصلی جریان سرمایه‌های بین-المللی به داخل مرزهای ایران باشد که تحقق این هدف مستلزم توسعه زیرساخت‌های لازم است. در بورس-های کالایی، در کنار بازار نقد بازار اوراق بهادار مبتنی بر کالا وجود دارد که تمامی فعالان بازار سرمایه از آن استفاده می‌کنند. حضور فعالان بازار و صنعت در کنار فعالان بخش مالی، فرصت بسیار مناسبی برای این دو بخش ایجاد می‌نماید. زمانی که ارتباط بین بخش واقعی اقتصاد و بخش مالی ایجاد شود زمینه رشد در اقتصاد ایجاد شده و بورس کالای ایران عرصه‌ای برای پیوند مذکور است. در بورس کالا، کیفیت و کمیت کالا و مبلغ معامله و مدت معامله تضمین شده است و کشف قیمت در بورس کالا از طریق حراج حضوری و به صورت شفاف صورت گرفته و با حذف رانت باعث فسادزایی از بازار معاملات می‌گردد. در مقایسه با تشریفات مناقصات و مزایدات سرعت انجام معاملات در بورس کالا بسیار بالاتر بوده و جریان معاملات از امنیت کامل برخوردار است. در حال حاضر بورس کالا در ایران در چند حوزه فعالیت دارد که البته در حال گسترش در حوزه‌های دیگر نیز است.

یکی از قدیمی‌ترین کالاهای مورد معامله در بورس کالای ایران فولاد و محصولات وابسته به آن می‌باشد که قبل از شکل‌گیری بورس کالا نیز در سازمان کارگزاران بورس فلزات تهران از سال ۱۳۸۲ مورد داد و ستد قرار می‌گرفت. این کالا از محصولات استراتژیک کشور به شمار



قانون و تمامی درآمدهای حاصل از سرمایه‌گذاری در اوراق بهادار ماده یک قانون بازار اوراق بهادار جمهوری اسلامی ایران مصوب ۱۳۸۴ و درآمدهای حاصل از نقل و انتقال این اوراق یا درآمدهای حاصل از صدور و ابطال آن‌ها از پرداخت مالیات بر درآمد و مالیات بر ارزش افزوده مصوب ۲/۳/۱۳۸۷ معاف می‌باشد و از بابت نقل و انتقال آن‌ها و صدور و ابطال اوراق بهادار یاد شده مالیاتی مطالبه نخواهد شد. (بنابر اعلام معاونت حقوقی سازمان بورس و اوراق بهادار از آنجا که شورای عالی بورس و اوراق بهادار، قراردادهای آتی و اوراق سلف استاندارد را به عنوان ابزار مالی جدید مورد تصویب قرار داده و ابزارهای مالی نیز اوراق بهادار موضوع بند ۲۴ ماده یک قانون بازار اوراق بهادار هستند، به تصریح تبصره یک ماده (۷) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، معاملات قراردادهای آتی و اوراق سلف استاندارد نیز از پرداخت مالیات معاف می‌باشد).

با توجه به معافیت اوراق بهادار مبتنی بر کالا از پرداخت مالیات، معاملات کالاها بر پایه ابزارهای مالی نوین و معاملات اوراق بهادار مبتنی بر کالاها از جمله گواهی سپرده کالایی (در صورت ورود کالا به انبارهای تحت نظارت بورس کالای ایران و فراهم کردن شرایط لازم جهت ایجاد گواهی سپرده فولاد) در مقایسه با معاملات فیزیکی سبب می‌شود تولیدکنندگان، مصرف‌کنندگان و حتی سرمایه‌گذارانی که با قصد سفته‌بازی وارد معاملات می‌شوند بتوانند ورای محدودیت‌ها و هزینه‌های معاملات فیزیکی، به دادوستد کالای مورد نظر بپردازند.

بر اساس تبصره ۲ ماده (۷) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، سود و کارمزد پرداختی یا تخصیصی اوراق بهادار موضوع تبصره ۱ این ماده به استثنای سود سهام و سهم الشرکه شرکت‌ها و سود گواهی‌های سرمایه‌گذاری صندوق‌ها، مشروط به ثبت اوراق بهادار یاد شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادار جزء هزینه‌های قابل قبول برای تشخیص درآمد مشمول مالیات ناشر این اوراق بهادار محسوب می‌شود.

بر اساس ماده (۱۷) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، خرید و فروش کالاها پذیرفته شده در بورس‌های کالایی که با رعایت مقررات حاکم بر آن بورس‌ها مورد داد و ستد قرار می‌گیرند توسط وزارتخانه‌ها و دستگاه‌های دولتی و عمومی و دستگاه‌های اجرایی نیاز به برگزاری مناقصه یا مزایده و تشریفات مربوط به آن‌ها ندارد.

بر اساس ماده (۱۸) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، دولت مکلف است کالای پذیرفته شده در بورس را از نظام قیمت‌گذاری خارج نماید.

۲) ایجاد اطمینان در بین طرفین معامله

یکی مهم‌ترین مزایای بورس کالای ایران ایجاد اطمینان در بین طرفین معامله است، هیچ معامله‌ای بدون اطمینان فی‌مابین طرفین یا صورت نمی‌گیرد یا دارای ریسک بالایی است، اما به این نکته باید توجه کرد که عنصر اطمینان به این دلیل به دست می‌آید که اولاً کالایی که در بورس در معرض عرضه قرار می‌گیرد مراحل را طی می‌کند که حاکی از اصالت کالا است ثانیاً فروشنده یا عرضه‌کننده کالا نیز از نظر اصالت مورد تأیید قرار می‌گیرد. به همین دلیل است که عامل انجام و سازمان

یافتگی در این بازار وجود دارد. ثالثاً پرداخت وجه و تسویه کالای مورد معامله بدون هیچ نگرانی برای خریدار و فروشنده از طریق اتاق پایاپای انجام می‌شود. پس ریسک پرداخت و تسویه وجه نیز وجود نخواهد داشت. از این‌رو بورس کالا با ایجاد اعتماد و اطمینان زمینه ورود فعالان را به بازار فراهم می‌کند.

۳) کشف عادلانه قیمت

از جمله مزیت‌های دیگر بورس کالای ایران می‌توان به کشف عادلانه قیمت اشاره کرد، کشف عادلانه قیمت (کشف نرخ) یکی از مهمترین کارکردها و محاسن بورس‌های کالایی در سراسر جهان می‌باشد، در بورس کالا کشف قیمت (کشف نرخ) بر اساس عرضه و تقاضا صورت می‌گیرد، بورس باعث می‌شود بازارهای ناکارا کارآمد شده و کشف نرخ بر اساس رقابت بین تعداد زیادی عرضه‌کننده و خریدار صورت پذیرد. اگر هر عاملی بر نرخ کالا مؤثر باشد در این بازار تأثیر خود را در قالب قیمت و به طور شفاف نشان خواهد داد.

۴) شفافیت معاملات

حرکت به سوی کشف عادلانه قیمت زمینه ساز ایجاد شفافیت در معاملات می‌شود در این بازار تعداد خریداران و فروشندگان و نرخ‌های پیشنهادی هر یک و نرخ‌های مورد معامله به طور شفاف در معرض دید همگان قرار می‌گیرد و اسناد و مدارک صادره مبنی بر خرید و فروش از اصالت برخوردار است. بنابراین عنصر شفافیت برای استفاده‌کننده مهم و اطمینان آنان را جلب می‌کند در همین راستا اطلاعات مربوط به معاملات از طریق سایت شرکت انتشار پیدا می‌کند.

۵) جبران خسارت خریدار یا فروشنده در صورت عدم انجام تعهد توسط طرف مقابل

جبران خسارت خریدار یا فروشنده در صورت عدم انجام به تعهد خود است از مهم‌ترین کارکردهای اصلی بورس کالای ایران می‌باشد که این امر در بازارهای خارج در بورس کالا وجود ندارد. جبران خسارت در تحویل کالا یا در تسویه کالا از محل تضامین عرضه‌کننده یا خریدار یا کارگزاران و از طریق اتاق پایاپای انجام می‌شود و نیازی به اقامه دعوی در مراجع قضایی و طی مراحل طولانی را ندارد. بنابراین عنصر ریسک معاملات از طریق تضامین طرفین به شدت کاهش می‌یابد. از طرف دیگر در صورت بروز اختلاف میان طرفین معامله، بورس کالا دارای مراجع اختصاصی بررسی و رسیدگی به دعاوی بوده و سرعت رسیدگی به دعاوی مطرح شده در مقایسه با دادگاه‌های عادی بالاتر است.

۶) تامین مالی

یکی از دغدغه‌های بزرگ تولیدکنندگان و بنگاه‌های اقتصادی در شرایط رکودی، تامین مالی و سرمایه در گردش برای متوقف نشدن

چرخه تولید و همچنین تکمیل طرح‌های توسعه‌ای است. در این راستا شرکت بورس کالای ایران که از ابتدای فعالیت خود از طریق معاملات سلف کالاهای مختلف همچون محصولات فولاد، فلزات غیر آهنی و انواع مواد پتروشیمی و فرآورده‌های نفتی به تامین مالی کوتاه‌مدت و چندماهه تولیدکنندگان پرداخته است، با رویکردی جدید به سمت تامین مالی بلندمدت‌تر صنایع روی آورده است. این شیوه تامین مالی با کمترین بوروکراسی اداری، امکان تامین مالی مبتنی بر توان تولیدی عرضه‌کننده را براساس قراردادهای اسلامی به وجود

می‌آورد. تشکیل بازار ثانویه برای معاملات قراردادهای سلف، استفاده از نقدینگی موجود در بازارهای مالی، تسهیل تامین مالی بلندمدت طرح‌های توسعه‌ای، تسهیل تامین مالی سرمایه در گردش، معافیت مالیاتی و امکان برنامه‌ریزی بلندمدت تولید، از مهم‌ترین ویژگی‌های قراردادهای سلف موازی استاندارد هستند. اوراق سلف می‌تواند جایگزین مسیر پُر پیچ و خم اخذ تسهیلات از سیستم بانکی شود تا تامین مالی صنایع اقتصادی تسهیل گردد. از سوی دیگر با استفاده از ابزارهای مالی مانند قراردادهای سلف و سلف استاندارد و سازوکار اوراق بهادار مبتنی بر کالا، امکان تامین مالی بنگاه‌ها فراهم خواهد شد.

کشف عادلانه قیمت (کشف نرخ) یکی از مهمترین کارکردها و محاسن بورس های کالایی در سراسر جهان می باشد

گیری‌های مهم در حوزه کالایی می‌باشد که بورس کالای ایران با انتشار و ارائه اطلاعات مربوط به معاملات بستر لازم را فراهم می‌آورد، لازم به توضیح می‌باشد که انتشار و ارائه اطلاعات معاملات زمینه بهبود سیاست‌گذاری در حوزه بازارهای کالایی را بر تصمیم گیران و سیاست گذاران فراهم می‌آورد و قبل از به وجود آمدن بحران در عرضه و تقاضای کالاهای اساسی از آن جلوگیری کنند.

۸) معرفی عرضه‌کننده به تعداد زیادی خریدار داخلی و خارجی

معامله یا عرضه از طریق بورس کالا شرایط لازم را در جهت معرفی عرضه‌کننده به تعداد زیادی خریدار داخلی و خارجی فراهم می‌آورد که این عمل در حالت عادی احتیاج به تبلیغات گسترده دارد. وجود کارگزاری‌های فعال در حوزه بورس کالا باعث ایجاد شبکه بازاریابی برای عرضه‌کنندگان در بورس کالای ایران می‌شوند که این خود به تنهایی به عرضه‌کنندگان کمک می‌کند تا قسمت اعظمی از مسیر بازاریابی را طی کنند و بخش زیادی از هزینه‌های مرتبط با فروش و بازاریابی با توجه به وجود بازار مستقیم و بدون واسطه در بورس کالا حذف خواهد شد.

۷) ارائه اطلاعات از روند نرخ‌ها و معاملات و انجام تحلیل‌های اقتصادی

ارائه اطلاعات از روند نرخ‌ها و معاملات و انجام تحلیل‌های اقتصادی است که فعالان را در برنامه‌ریزی و انتخاب استراتژی بهینه‌ی تولید و معاملات یاری می‌کند، باید به این نکته توجه داشت که دستیابی به اطلاعات یکی از قوی‌ترین ابزارهای پیش بینی آینده و تصمیم

۹) بیان وضعیت اقتصادی کشور در قالب قیمت‌های مورد معامله

مزیت دیگر بورس کالا بیان وضعیت اقتصادی کشور در قالب قیمت‌های مورد معامله است. بر اساس روند معاملات و مشاهده قیمت‌ها تصمیم‌گیری برای فعالان اقتصادی براساس اطلاعات و مستندات صحیح صورت می‌گیرد.



۱۱) راه اندازی ابزارهای پوشش ریسک قیمت

ایجاد شرایط لازم در جهت راه اندازی قراردادهای آتی میلگرد یکی دیگر از مزایای بورس کالای ایران می باشد، قراردادهای آتی یکی از ابزارهای پوشش ریسک نوسانات قیمتی کالاها می باشد که امکان برنامه ریزی بلندمدت را برای فعالان بازار فراهم می آورد. در این قراردادها فعالان بازار می توانند بدون نگرانی در خصوص هزینه های حمل کالا و یا هزینه های انبارداری، نوسانات قیمت در آینده را مدیریت نمایند. علاوه بر این قراردادهای آتی از خاصیت اهرمی برخوردارند بدین مفهوم که برای خرید قراردادهای آتی لزومی به پرداخت کل ارزش قرارداد وجود ندارد و خریداران فقط درصدی از ارزش قرارداد را می پردازند و بنابراین به نوعی تأمین مالی برای آنها به شمار می آید.

ایجاد شرایط لازم در جهت راه اندازی قراردادهای آتی میلگرد یکی دیگر از مزایای بورس کالای ایران می باشد

۱۰) انجام معاملات مکانیزه و الکترونیکی

ایجاد سامانه های الکترونیکی برای دسترسی همه فعالان بازار به معاملات کالاها در اقصی نقاط کشور از محاسن عمده بورس کالای ایران می باشد که علاوه بر تالارهای داخلی و صادراتی بورس کالا، با طراحی سامانه الکترونیکی، فعالان بازار می توانند از هر نقطه از کشور با مراجعه به دفاتر کارگزاران نسبت به معامله در بورس اقدام کنند.

ضمن آنکه امکان معاملات برخط قراردادهای آتی سکه طلا که از پرتعدادترین محصولات بورس کالا است، برای عموم مردم در سراسر کشور فراهم شده است. در واقع ما از بازارهای سنتی به بازارهای مکانیزه و پیشرفته حرکت می کنیم. امکان انجام معاملات از راه دور و معاملات برخط از نکات برجسته این بازار مکانیزه است.



چیلان صدای شماست

- ✓ نشریه مدیران و کارشناسان فولاد
- ✓ تنها نشریه اختصاصی فولاد ایران
- ✓ توزیع هدفمند در بین کارخانجات فولاد، سرمایه گذاران و صنایع مرتبط

www.chilanonline.com

مرجع تحلیلی فولاد و صنایع معدنی

پذیرش آگهی و اشتراک:
chilanmagazine@gmail.com

(۰۲۱) ۸۸۵۵ ۱۶ ۸۴

(۰۲۱) ۸۸۵۵ ۱۶ ۹۳

به همراه

گزارش و تحلیل بازار فولاد ایران و جهان
جدیدترین اخبار و آمارها از وضعیت صنعت و
بازار فولاد
با مشارکت مدیران دولتی، نمایندگان مجلس،
اعضای اتاق بازرگانی و مدیران و کارشناسان
فولاد کشور





مدیرعامل چادرملو در گفت و گو با چیلان:

با قیمت گذاری دستوری محصولات فولادی و سنگ آهن مخالفیم

نوریان در ادامه توضیح داد: شاید برخی از تولید کنندگان سنگ آهن مایل باشند محصول خود را در بورس کالا عرضه کنند که بسیار خوب است اما همان طور که اشاره کردم نباید اجبار و تحمیلی در کار باشد. بورس کالا می تواند زمینه صادرات مازاد بر نیاز داخل را نیز برای عرضه کنندگان فراهم کند تا توان بخش خصوصی تقویت شود و از طرفی درآمد ارزی برای کشور حاصل شود.

وی تصریح کرد: همان گونه که پیشتر گفته ام، متأسفانه در کشور ما خصوصی سازی معادن صحیح انجام نشده است و دولت حاضر نیست معادن را به بخش خصوصی واگذار کند تا با استفاده از تجربه و تخصص موجود در بخش خصوصی بتوان شرایط بحرانی برخی معادن را برطرف کرد، بنابراین چون به معنی واقعی این امر محقق نشده است، بیم آن می رود روند عرضه محصولات سنگ آهن در بورس کالا نیز به همین سرنوشت مواجه شود و شرایط فعلی عرضه سنگ آهن را نیز مختل کند.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در مورد شرایط سرمایه گذاری خارجی در مجموعه شرکت چادرملو به خبرنگار چیلان گفت: در زمینه توسعه تکنولوژی به دنبال همکاری با کشورهای دیگر هستیم، البته هدف اول ما بومی سازی دانش فنی و تکنولوژی است، نباید فراموش کرد که کشور ما به دلیل وضع تحریم ها سال ها از فناوری های روز دنیا عقب مانده است، بنابراین ما فقط تمایل به بهره گیری از تکنولوژی داریم و نیازی هم به سرمایه گذاری شرکت های خارجی در مجموعه های خودمان نمی بینیم، ولی با شرکت هایی که قبلاً با ما همکاری داشتند و به علت تحریم ها روابط مان ضعیف شده بود، در حال مذاکره ایم تا برای رفع نیازهای خود، بدون اتکا به واسطه ها تصمیم گیری کنیم تا انشا الله بتوانیم در زمانی کوتاه با تکمیل کردن زنجیره تولید، محصولات نهایی خود را صادر کنیم.

بیم آن داریم که روند عرضه محصولات سنگ آهن در بورس کالا نیز به سرنوشت خصوصی سازی معادن مواجه شود و شرایط فعلی عرضه سنگ آهن را نیز مختل کند.

مهندس محمود نوریان، مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با تأکید بر اینکه حضور و یا عدم حضور شرکت های تولید کننده سنگ آهن در بورس کالا برای عرضه محصولات خود باید اختیاری باشد به خبرنگار چیلان گفت: اجبار در شیوه عرضه هر نوع تولیداتی موجب اختلال در بازار عرضه و تقاضا می شود.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو خاطرنشان کرد: بورس کالا به عنوان یک مرکز انسجام دهنده بازار عرضه و تقاضا خوب است اما مشروط به اینکه از تولید کننده و مصرف کننده سلب اختیار نکند بلکه راهکاری باشد در کنار سایر روش های خرید و فروش کالا یا محصول.

نوریان یادآوری کرد: گروهی معتقدند عرضه سنگ آهن در بورس کالا مکانیزم مطمئنی برای کشف قیمت این محصول و تضمینی مطمئن برای فروش است در حالی که تولیدکننده و خریداران داخلی سنگ آهن مشکلی برای کشف قیمت و خرید و فروش این محصول ندارند و از گذشته در تعامل با یکدیگر در فضای دوستانه و حرفه ای به توافق رسیده اند.

وی توضیح داد: سنگ آهن محصولی خاص و دارای مشتری خاص است که در بازار داخل ارتباط تنگاتنگ و شناخته شده ای بین تولیدکنندگان و مصرف کنندگان این محصول وجود دارد. بنابراین خرید و فروش سنگ آهن در داخل کشور خیلی مکانیزم پیچیده و معادله چند مجهولی نیست که به دنبال راه حل باشیم.

نوریان با اشاره تلویحی به امکان افزایش قیمت سنگ آهن با ورود به بورس کالا گفت: وقتی محصولی در بورس کشف قیمت شود بدیهی است خریدار و فروشنده بر پایه همان قیمت معامله می کنند و این اتفاق اگر برای سنگ آهنی بیافتد اثر مثبت خواهد داشت، چرا که در حال حاضر قیمت سنگ آهن در داخل کشور برای تولید کنندگان فولاد کمتر از قیمت جهانی است و بعید می دانم این گروه موافق خرید سنگ آهن از بورس کالا باشند.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو همچنین با اشاره به میلیاردها ریال مطالبات معوقه چادرملو از شرکت های فولادی افزود: معاملات در بورس کالا شفاف و نقدی انجام می شود و این حرکت نیز برای سنگ آهنی ها بسیار

اثرات مثبت دارد و استقبال می کنیم اما بهتر است کمی واقع بینانه به این موضوع نگاه کنیم که آیا این توان و ظرفیت در بین واحدهای فولادی وجود دارد که خرید نقدی داشته باشند؟

نوریان افزود: در همه جای جهان ارتباط متقابل تولیدکنندگان مواد اولیه و خریداران سنگ آهن در بخش خصوصی همواره بر پایه منافع مشترک بوده و چالش سختی وجود ندارد، این تعامل تا جایی وجود دارد که دولت ها مداخله نکنند. بهتر است دولت از نقش نظارتی و حمایتی خود خارج نشود و در مقام تصمیم گیری و تعیین تکلیف برای فعالان این حوزه صنعتی قرار نگیرد.



جعفری طهرانی روند قیمتی بازار را تشریح کرد روند مثبت قیمت در بازار فولاد و مواد اولیه



متغیرهای موجود در بازار، به گونه ای است که روند قیمتی را غیرقابل پیش بینی کرده اما در مجموع در ماه های آینده افزایش قیمت سنگ آهن و فولاد پیش بینی می شود.

دکتر کیوان جعفری طهرانی، تحلیلگر بازار در گفت و گو با خبرنگار چیلان اظهار داشت: در

کنفرانس دالیان چین که ۲۱ تا ۲۳ سپتامبر برگزار شد به جرات اعلام کردم که قیمت ها بعد از تعطیلات یک هفته ای چین (هفته نخست اکتبر ۲۰۱۶) تا ۵۶ دلار افزایش خواهد یافت و همین طور نیز شد.

وی افزود: در هفته دوم بعد از تعطیلات نیز قیمت ها تا ۵۹ نیز بالا رفت و حتی از این ارقام نیز فراتر رفت و به ۶۰ دلار رسید. اما بسیاری معتقدند عدد ۶۰ ماندگار نبوده و به طور طولانی تداوم نخواهد داشت. چراکه سقف قیمت پیش بینی شده برای سنگ آهن همان محدوده قیمتی ۶۰ دلار در هر تن است.

جعفری طهرانی با تاکید دوباره بر این موضوع که متغیرها در بازار فراتر از پیش بینی عمل می کند گفت: برای مثال کارشناسان افزایش قیمت زغالسنگ تا این اندازه را پیش بینی نمی کردند در حالی که قیمت زغال در طول ماه های اخیر و ظرف مدت یک ماه بیش از ۲۰ دلار رشد یافت.

این تحلیلگر بازار فولاد خاطر نشان کرد: اگر قیمت ها در بازار افزایشی باشد، تقاضا برای سنگ آهن به ویژه سنگ آهن پرعیار افزایش می یابد و به همان نسبت قیمت فولاد نیز افزایشی خواهد بود. بنابراین می توان گفت، اصلی ترین دلیل افزایش قیمت ها در بازار سنگ آهن و فولاد همین رشد هیجانی بهای زغالسنگ است که از مرداد ماه آغاز شد و از کمتر از ۱۰۰ دلار به بیش از ۲۰۰ دلار رسید. تا پیش از این رشد بی سابقه قیمت زغالسنگ، هیچ پیش بینی از افزایش قیمت سنگ آهن نمی شد و محدوده قیمتی ۵۳ دلار برای آن تصور می شد.

جعفری طهرانی در ادامه به پیش بینی قیمت سنگ آهن در ۳ ماهه چهارم سال ۲۰۱۶ پرداخت و بیان داشت: پیش بینی قیمت ها برای سه ماهه پایانی امسال یعنی تا نیمه اول دی ماه این است که روند کاهشی نخواهد بود و بهای هر تن سنگ آهن پرعیار در محدوده ۶۰ دلار خواهد بود.

رئیس امور بین الملل انجمن سنگ آهن به این موضوع هم اشاره کرد که در پروسه فولادسازی اگر بخواهیم در مصرف زغالسنگ که اکنون گران نیز شده است صرفه جویی کنیم باید سنگ آهن پرعیار استفاده شود از

اینرو پیش بینی ها حول محور افزایش قیمت سنگ آهن پرعیار است. وی در ادامه به پیش بینی قیمت سنگ آهن برای سه ماهه اول ۲۰۱۷ پرداخت و اظهار داشت: در مورد سه ماهه اول سال ۲۰۱۷ که از نیمه نخست دی ۹۵ تا اواسط فروردین ۹۶ گفتنی است، به جهت تعطیلات عید شکوفه های چین در این برهه ۹ تا ۲۳ بهمن ماه (۲۸ ژانویه تا ۱۵ فوریه)، روند رو به رشد قیمتی تا یک هفته قبل از تعطیلات ادامه یافته اما یک هفته قبل از تعطیلات قیمت به کف خود که پیش بینی ها آن را ۵۵ دلار در هر تن و با تیرانس یک دلار تخمین می زنند، خواهد رسید. پس از تعطیلات به جهت شروع ساخت و سازها در چین و تعریف پروژه های جدید در این کشور، قیمت ها مجدداً مثبت خواهد شد.

جعفری طهرانی در پایان اینگونه مطالب خود را جمع بندی کرد: بهای سنگ آهن ظرف ۵ ماه آینده افزایشی است و در محدوده ۵۵ تا ۶۰ دلار پیش بینی می شود.

گلایه رئیس انجمن سنگ آهن از حذف معافیت مالیاتی صادرات مواد معدنی



به گزارش چیلان، قدیر قیافه، رئیس انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن ایران رویکرد صادراتی سازمان های تصمیم گیرنده درباره معادن سنگ آهن را مورد نقد قرار داده و می گوید: با وجود تلاش هایی که وجود داشت تا سنگ آهن دانه بندی به عنوان ماده خام معدنی معرفی نشود اما اراده قوی در زمینه حذف معافیت مالیاتی صادرات مواد معدنی وجود دارد.

وی افزود: بسیاری از کشورها حذف معافیت های مالیاتی یا تنبیهات تعرفه ای و ... را در دوران رونق بازار اعمال می کنند اما متأسفانه این سیاست در کشور ما در دوران رکود اجرا می شود در حالی که این سیاست، تعطیلی واحدهای کوچک و متوسط را به همراه دارد که به اعتقاد من در اقتصاد نیز تاثیرگذار است.

قیافه این را نیز گفت که اگرچه خروج از بحران بازار سنگ آهن دشوار است اما باید برای دوران رونق برنامه ریزی کرد چه بسا شاهد هستیم معادن بزرگ دنیا در حال اجرای برنامه های اکتشافی در دوران رکودی هستند تا در دوره رونق، با قدرت بیشتری در بازار ورود پیدا کنند.

نایب رئیس اتحادیه بازیافت در گفتگو با چیلان خواستار شد:

فولادسازان برنامه مصرف قراضه ارائه دهند



◀ حمیدرضا ملکی، نایب رئیس اتحادیه صنایع بازیافت ایران به خبرنگار چیلان گفت: یکی از مشکلات اصلی صنعت قراضه نبود اطلاعات مستند و کافی است و اطلاعات نیز باید توسط مصرف کنندگان که همان واحدهای فولادی هستند ارائه شود اما متأسفانه فولادسازان برنامه ای برای مصرف سالیانه خود نداشته یا ارائه نمی‌دهند.

وی درباره کیفیت قراضه تحویلی به فولادسازان هم گفت: کیفیت قراضه نیز از آن دست موضوعاتی است که راهکار ارتقا کیفیت آن باید توسط فولادسازان به واحدهای بازیافت داده شود.

مصرف کنندگان الگوی مصرف و روش خرید خود را اصلاح کنند

ملکی با بیان اینکه روش و الگوی خرید قراضه از سوی فولادسازان اشتباه است گفت: مصرف کنندگان بدون توجه به سایت فرآوری قراضه، قراضه را به طور مستقیم خریداری می‌کنند. در حالی که بهترین روش خرید در بین فولادی‌ها متعلق به فولاد مبارکه است که با ایجاد سایت‌های فرآوری اقدام به خرید قراضه می‌کند.

وی با تصریح این نکته که معیاری برای کنترل کیفیت قراضه وجود ندارد، اظهار داشت: با توجه به گردش بالای صنعت قراضه، ممکن است بارهای ناخالص در اثر قصور و کوتاهی وارد کارخانه شود که انجمن تازه تأسیس بازیافت قراضه آمادگی دارد تا از طریق کارشناسان و تجهیزات جدیدی که وارد این عرصه شده در این راستا فولادسازان را همراهی کند.

بسیاری از واحدهای بازیافت قراضه تعطیل شده اند

نایب رئیس اتحادیه صنایع بازیافت در ادامه به موضوع عدم حمایت‌های لازم از صنعت بازیافت پرداخت و اظهار داشت: در چند سال اخیر به دلیل عدم حمایت فولادسازان و عدم حمایت‌های قانونی توسط دولت و مجلس، متأسفانه بسیاری از واحدهای بازیافت قراضه رو به تعطیلی رفته اند و این در حالی است که نقش قراضه در بخش فولادسازی از لحاظ کاهش انرژی، محیط زیست و کیفیت فولاد تولیدی قابل قبول و قابل توجه است.

وی در پاسخ به این سوال که برخی کارشناسان صنعت فولاد معتقدند شروع مشکلات مالیاتی فولادسازان از قراضه است، گفت: برای دریافت مالیات، زیرساخت‌ها باید توسط دولت و سازمان امور مالیاتی فراهم شود.

درحالی که در شرایط فعلی، بدون آماده کردن زیرساخت‌ها می‌خواهیم مالیات اخذ کنیم. قانون هزینه‌هایی را برای آموزش

پیش بینی کرده درحالی که این موضوع رعایت نمی‌شود. می‌توان با سیستم‌های آموزشی و برنامه‌های نظام مند و مدون مالیات اخذ کرد.

اما چرا با وجود آنکه در برخی کشورها برای حمایت از صنعت بازیافت، قانون‌های تشویقی وجود دارد در ایران نه تنها یک بار بلکه چندین بار از حوزه قراضه مالیات اخذ می‌شود؟ چرا موارد قانونی موجود در مدیریت پسماند نظیر تخصیص ۵/۰ درصد از تولید و واردات صنایع به صندوق محیط زیست و در نتیجه کمک به فعالان حوزه بازیافت رعایت نمی‌شود و حتی صندوق مذکور مطابق قانون تشکیل نشده است؟

ملکی با بیان این نکته که سازمان امور مالیاتی هنوز نمی‌داند بر روی هر کیلو قراضه چقدر مالیات باید وضع کند گفت: اختلاف بین کارشناسان درباره تعیین میزان مالیات نیز معضل دیگری است اما اگر اخذ مالیات از حوزه بازیافت قانون مند شده و در کنار آن زیرساخت‌ها فراهم شود، آمادگی از سوی فعالان این حوزه برای پرداخت مالیات وجود دارد.



کارشناس حوزه بازیافت فلزات:

تاثیر جایگزینی قراضه با آهن اسفنجی در کوره‌های ذوب چیست؟



سید تقی مرتضویان (کارشناس حوزه بازیافت فلزات)

وضعیت فعلی صنعت فولاد ایران، سنگ آهن محور است و قراضه در آن جایگاه ویژه‌ای ندارد در حالی که استفاده از قراضه در صنعت ذوب، تاثیر قابل توجهی در کاهش مصرف انرژی، زمان ذوب، مصرف نسوز و فروآلیاژ داشته و تولید را بالا می‌برد.

در صنعت ذوب، با دو نوع کوره مواجه هستیم: اول کوره‌های قوس الکتریکی که ۷۰ تا ۷۵ درصد تولید فولاد کشور از طریق این روش انجام می‌شود و دیگری هم کوره‌های القایی.

در کوره‌های القایی با استفاده از قراضه، حدوداً ۴۰۰ تا ۵۰۰ کیلووات ساعت انرژی الکتریکی مصرف می‌شود و اگر ۵۰ درصد آهن اسفنجی در کوره تزریق شود، نه تنها مصرف انرژی ۲۰۰ کیلووات ساعت بر تن افزایش می‌یابد بلکه زمان ذوب گیری نیز زیاد می‌شود.

حال فرض کنید میزان آهن اسفنجی را تا ۸۰ درصد افزایش دهیم که در این صورت ممکن است مصرف انرژی ۱۱۰۰ کیلووات ساعت بر تن انرژی افزایش یابد!

کوره قوس در شرایط استفاده از قراضه، ۴۰۰ تا ۴۳۵ کیلووات ساعت بر تن انرژی مصرف می‌کند اما اگر آهن اسفنجی مبنای ذوب و تزریق در کوره باشد، این عدد به ۶۰۰ تا ۶۳۵ کیلووات ساعت بر تن می‌رسد.

لذا می‌توان درک کرد که در هر دو نوع کوره استفاده از آهن اسفنجی در مقایسه با قراضه، مصرف انرژی بیشتری خواهد داشت. پس معقول و منطقی است که قراضه پایه ذوب در کوره‌های فولادی باشد.

همان گونه که گفته شد، عمده تولید فولاد کشور از کوره‌های قوس الکتریکی است که به جهت ارزان بودن قیمت انرژی در کشور، آهن اسفنجی ماده اولیه کوره‌ها محسوب می‌شود و انگیزه استفاده از آهن قراضه در بین تولیدکنندگان کاهش یافته است.

البته موضوع دیگری که علاوه بر ارزان بودن انرژی در کشور، سبب تمایل تولیدکنندگان به سمت آهن اسفنجی شده است، نبود قراضه کافی است.

صنعت فولاد در شرایط فعلی حدود ۳ میلیون تن قراضه نیاز دارد اما ۱/۵ میلیون تن موجودی قراضه سالیانه کشور است. لذا نیاز به واردات دیده می‌شود اما آیا واردات در این شرایط منطقی است؟ فقدان زیرساخت‌های لازم جهت واردات قراضه نظیر اسکله‌های تخصصی و وجود هزینه‌های جانبی انبارداری و تخلیه و ... موجب شده فعالان بازار فولاد و تولیدکنندگان راغب به واردات و مصرف قراضه نباشند و گرایش به سمت مصرف آهن اسفنجی باشد.

لذا راهایی از این معضل، همت مسئولان کشور در تامین زیرساخت‌ها

و کاهش هزینه‌های واردات قراضه را می‌طلبد که در این صورت ورود به بازارهای جهانی راحت تر بوده و با توجه به صرفه اقتصادی ایجاد شده، نه تنها واردات انجام می‌شود بلکه شاهد صرفه جویی قابل توجهی در کشور هم در بحث انرژی و هم مواد مصرفی خواهیم بود.

با این حال یک اقدام دیگر لازم و ضروری به نظر می‌رسد و آن اینکه راهکاری برای فرآوری قراضه ارائه و حمایت از واحدهای صنعتی این حوزه صورت گیرد و بر روی بازار مصرف قراضه کارشناسی انجام شود.

همچنین باید تفاوتی در قیمت گذاری خرید قراضه سنتی و فرآوری شده صنعتی قائل شد چراکه علی رغم پرت کمتر قراضه خام مصرفی در حالت صنعتی نسبت به روش سنتی، مصرف نسوز و فروآلیاژ پایین آمده، زمان ذوب ۳۵ درصد افت پیدا می‌کند و میزان تولید افزایش می‌یابد.



راهکاری برای زنجیره تامین و توازن

پذیری شرکت‌ها را در بازارهای جهانی فراهم آوردند.

راهکارها

■ دکتر مهدی کرباسیان (معاون وزیر و رئیس هیئت عامل ایمیدرو)

شرکت‌های معدنی و صنایع معدنی ایران اکنون در شرایطی هستند که سهامداران خود را دارند و در برابر آن‌ها پاسخگو هستند.

دولت می‌تواند با ابزار مالیاتی، مسیر ادغام شرکت‌ها را تسهیل کند به طوری که ادغام‌های زنجیره ارزش را مشمول معافیت مالیاتی کند. این ادغام‌ها می‌تواند عمودی یا افقی باشد.

در کشورهای معدنی همچون برزیل تنها یک شرکت بزرگ در سنگ آهن فعالیت دارد و در استرالیا سه شرکت! همچنین در آلمان دو فولادساز قدرتمند هست.

ژاپن و کره جنوبی هم همین سیاست را دارند و به دنبال بزرگ شدن شرکت‌ها در مقیاس جهانی هستند تا توان ماندن در بازار رقابتی را داشته باشند. اما در ایران ما بیش از ۱۰ شرکت سنگ آهن داریم. تعدادی هم فولادساز.

بنابراین در شرایط فعلی، برای رقابت پذیر شدن شرکت‌ها نیاز به مدیریت این زنجیره داریم. سیاستگذاران دولت باید از بزرگ شدن شرکت‌ها حمایت کند.

در این میان سازمان خصوصی سازی اولویت واگذاری را به واحدهای بزرگ دهد تا زمینه افزایش ظرفیت‌ها برای فروش محصول رقابت پذیر، ارزش افزوده بالا و صادرات فراهم شود.

از سوی دیگر زمانی که ادغام صورت می‌گیرد خود به خود شرکت‌ها قادر به دسترسی و تامین زنجیره ارزش خواهند شد و برنامه‌های توسعه ای خود را «متوازن» پیش خواهند برد.

دولت نیز همزمان برنامه‌های توسعه بخش معدن و صنایع معدنی را در قالب طرح جامع (فولاد، مس، آلومینیوم، طلا، روی و ...) طراحی و تدوین کند.

این برنامه‌های جامع باید هر ۳ ماه یکبار با ملاحظات جهانی و داخلی پیش شود و اثرات اجرای طرح‌ها و چالش‌های پیش روی آن‌ها مورد بررسی قرار گیرد تا راهکارها مشخص شود و اقدامات لازم برای به روزآوری و بهبود فرایندها صورت گیرد.

پیش از واگذاری شرکت‌های معدنی و صنایع معدنی، سهام اغلب شرکت‌های بزرگ این حوزه در اختیار ایمیدرو بود. در همان زمان مدیریت زنجیره ارزش در بالادستی و پایین دستی در یک مجموعه طراحی، تدوین و اجرایی می‌شد. همچنین به دلیل آنکه قیمت گذاری از سوی این سازمان صورت می‌گرفت، دریافت‌ها و پرداخت‌ها مدیریت می‌شد و در عین حال رقابت چندانی مطرح نبود.

پس از آنکه اصلاحیه اصل ۴۴ قانون اساسی، خصوصی سازی را به وزارتخانه‌های دولتی به‌عنوان یک تکلیف- مطرح کرد، واگذاری شرکت‌های تحت پوشش، سرعت گرفت و پیش بینی می‌شد اقتصاد، مسیر متری را پیش رو دارد که منافع آن نصیب کشور می‌شود.

اما نقطه عطفی برای این اصل مهم قانون اساسی ایجاد شد که واگذاری‌های ایران، برخلاف حرکت کشورهای دارای تجربه واگذاری، در مسیر دیگری قرار گرفت. به این صورت که به جای ایجاد هلدینگ‌های قوی و بخش خصوصی قدرتمند، تکه‌های جدا شده از بدنه دولت، عمدتاً به صورت شرکت‌های کم بنیه درآمدند و از همان لحظه نخست، زنجیره ارزش بخش معدن دچار گسست شد.

پس از مشکلاتی که در زنجیره تامین ایجاد شد، سنگ آهنی‌ها به دنبال احداث کارخانه فولاد و شرکت‌های فولادی به دنبال در اختیار گرفتن معادن سنگ آهن افتادند.

از طرف دیگر زغالسنگ در وضعیت مشکل تری قرار گرفت به گونه ای که تمامی تولیدکنندگان این بخش تنها با یک خریدار در داخل مواجه شدند. این در شرایطی است که در کشورهای دیگر همچون عربستان، سهام شرکتی به بزرگی ایمیدرو را در بورس عرضه کردند.

چنین هم ابتدا ادغام انجام داد و سپس اقدام به واگذاری کرد. کشورهایی که از شرایط دولتی به سمت خصوصی پا گذاشتند نه تنها مانع کوچک شدن شرکت‌ها شدند که با ادغام‌ها، شرایط رقابت

شرکت‌های معدن و صنایع معدنی ایران اکنون در شرایطی هستند که سهامداران خود را دارند و در برابر آن‌ها پاسخگو هستند. دولت می‌تواند با ابزار مالیاتی، مسیر ادغام شرکت‌ها را تسهیل کند به طوری که ادغام‌های زنجیره ارزش را مشمول معافیت مالیاتی کند. این ادغام‌ها می‌تواند عمودی یا افقی باشد.





شرکت مهندسی فولاد گستر خاورمیانه

FOOLAD GOSTAR OF MIDDLE EAST

مهندسی، خرید و اجرای پروژه های متالورژی (سهامی خاص)

از سنگ آهن تا فولاد

FOOLAD GOSTAR OF MIDDLE EAST

- راه اندازی، بهره برداری، تعمیرات، و نگهداری واحدهای احیاء مستقیم و فولاد سازی
- بهره گیری از گروه کارشناسی، با سالها تجربه موفق در صنعت فولاد کشور
- طراحی و مهندسی در پروژه های احیای مستقیم و فولاد سازی
- تدارکات، مهندسی خرید و تامین تجهیزات واحدهای فولادی کشور
- نصب تجهیزات در پروژه های فولاد سازی و احیای مستقیم فولاد



هرمزگان، خراسان، بردسیر، کاوه جنوب، مبارکه،

صبا فولاد خلیج فارس، غدیر ایرانیان و فولاد ارفع

دفتر تهران: میدان ونک، خیابان ملاصدرا، خیابان شیواز جنوبی، خیابان سامان، پلاک ۶۳، طبقه دوم، واحد شمالی

تلفکس: ۰۲۱ - ۸۸۶۱۲۹۲۷

پست الکترونیک: Fooladgostar.me@gmail.com

تأمین کننده مواد اولیه صنعتی

ارائه پروفرمای ارزی

وارد کننده مواد اولیه صنایع فولاد سازی و ریخته‌گری:

◇ فرو آلیاژها (فرو منگنز، فرو سیلیکو منگنز، فرو کروم، فرو سیلیس و ...)

◇ گرافیت کم سولفور، متوسط سولفور (پترولیوم کک) و کک متالورژی

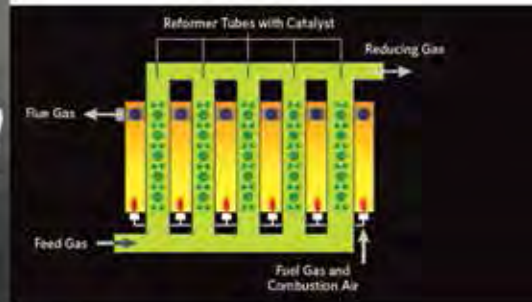
◇ انواع مواد جوانه‌زا

◇ و سایر مواد اولیه مورد نیاز صنایع فولاد سازی و ریخته‌گری

با بالاترین کیفیت و بهترین بسته‌بندی از معتبرترین کمپانی‌های اروپایی، آفریقایی و آسیایی



نشانی دفتر مرکزی: تهران، خیابان پاسداران، میدان احتشامیه، اول خیابان شهید حجت سوری (نیستان هفتم)، پلاک ۱۹، واحد ۷
کدپستی: ۱۹۴۶۶۱۹۷۳۶ تلفن: ۲۲۵۹۹۲۰۰ (۱۰ خط) فکس: ۲۲۵۹۹۲۳۲



اهداف و ماموریت‌های شرکت گسترش فناوری خوارزمی

- تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید گاز احیاء در صنایع فولاد
- تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید اوره و آمونیاک در صنایع پتروشیمی
- تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید متانول در صنایع پتروشیمی
- تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید هیدروژن در شرکت‌های پالایش نفت

سبد محصولات شرکت گسترش فناوری خوارزمی

- کاتالیست‌های ریفرمینگ گاز طبیعی واحدهای احیاء مستقیم سنگ آهن (هرسه نوع فعال، نیمه فعال و خنثی)
- کاتالیست‌های ریفرمینگ اولیه بخار آب گاز طبیعی (بتاس دار و بدون بتاس)
- کاتالیست‌های ریفرمینگ ثانویه و اتوترمال
- کاتالیست‌های ریفرمینگ خشک گاز طبیعی (هر دو نوع فعال و نیمه فعال)
- کاتالیست‌های دما بالا و دما پایین انتقال گاز - آب
- انواع پایه کاتالیست‌های آلومینائی، منیزیتی و آلومینوسیلیکاتی
- جاذب‌ها و کاتالیست‌های سولفور زدائی بهبود یافته
- کاتالیست‌های تولید گاز احیاء و تجزیه آمونیاک
- قطعات سرامیکی ویژه و مهندسی
- نمک خالص فلزات پایه
- بازاریابی و احیاء خارج از رآکتور کاتالیست‌های مستعمل



گسترش فناوری
خوارزمی

آدرس: استان البرز، جاده مخصوص کرج، گرمدره،
بلوار امیرکبیر (خیابان کوهک)، کوهک چهارم، پلاک ۴۶
کدپستی: ۳۱۶۴۸۸۳۱۷۱
تلفن: ۰۲۶ - ۳۶۱۰۸۱۲۲ - ۳۶۱۰۸۳۱۷ - ۳۶۱۰۸۳۰۹
فکس: ۰۲۶ - ۳۶۱۰۸۱۲۸

Address: No. 46, 4th Kuhak St., Amirkabir Blvd.,
Garmdareh, Karaj-Makhsos Rd., Alborz Province, Iran
Postal Code: 31648-83171
Tel: +98 26 - 36108309, 36108317, 36108122
Fax: +98 26 - 36108128
Email: Info@kharazmi-rt.com

www.kharazmi-rt.com



OHSAS 18001:2007

ISO/TS 29001:2010

ISO/IEC 17025:2005

ISO 14001:2004

ISO 9001:2008

HSE-M5

KHARAZMI Technology Development

با هم قویتر هستیم

دو شرکت قوی قدرت خود را در فن فلز کاری بکار
میبرند.

میتسوبیشی-هیئاجی ماشین آلات وزیمنس و ایی فناوری
فلز باهم در راه بهتر در تاسیسات ماشین آلات و تجهیزات
معالوژی اقدام میشوند.
اینده بی نظیر را در صنعت فلز کاری بدست آورید.



شرکت تولیدی و خدمات صنایع نسوز توکا

TUKA Refractories Production & Services Co.

نصب، تعمیر و نگهداری نسوز واحدهای
صنعتی

تولید انواع جرم، قطعات پیش ساخته
نسوز و صفحات درجه کشویی

• محصولات تولیدی جرم شامل انواع جرمها با
کیفیت شاموتی، آلومینی و قلیایی با قابلیت
ریختنی، پاشیدنی، کوبیدنی، با ظرفیت معادل
۲۲۰۰۰ تن در سال

• ساخت درجه کشویی پاتیل به عنوان یکی از
حساس ترین محصولات نسوز با ظرفیت تولید
حداقل ۳۲۰۰۰ عدد درجه کشویی پاتیل در
سال

• ساخت قطعات پیش ساخته نسوز با ظرفیت
تولید ۲۰۰۰ تن در سال با امکان تولید قطعات
متنوع از ۱ کیلوگرم تا ۱۰ تن



۵۲ ۳۷ ۳۵ ۲۳



۵۲ ۳۷ ۳۱ ۹۴ و ۵۲ ۳۷ ۳۱ ۲۳



اصفهان، شهرک صنعتی، سه راهی مبارکه، فاز ۲، خیابان دهم، پلاک ۸



tukarefractory@yahoo.com و info@tukaref.com



www.tukaref.com



انواع الکترود گرافیتی برای کوره LF, EAF و آجر های نسوز برای فولاد سازی

Supply of a unique Anti-Oxidation Treated GRAPHITE ELECTRODES
Grade HP and UHP for LF and EAF Furnaces
Sizes $\Phi 200\text{mm}$ up to $\Phi 700\text{mm}$



We supply top quality Graphite Electrode all over the world and have improved a unique anti-oxidation treatment which reduce the electrode consumption rate, considerably.



We produce also all kind of standard and special shapes of refractory bricks for EAF, LF, ingot casting and special shaped refractory for tundish applications. Not only our company shall supply its customers with products herein but it also provides for them full services, including design, drawings and assistance during assembling of the bricks.



Misano Group guarantees excellent quality performance along with a high durability.



کاوش جوش

KAVOSH JOOSH

تولیدی، افتخاری
تست

مفتول توپودری آلیاژی تزریقی
Injection Cored Wire

- بهینه سازی فولاد مذاب
- کنترل ناخالصی ها
- اصلاح و کنترل دقیق آنالیز
- افزودن میکرو آلیاژها
- تولید فولاد کیفی



جدول

برخی از انواع مفتول های توپودری CORED WIRE

Graphite(Carbon)

S (Sulphur)

Ca-Si (Silico Calcium)

Ca-Fe (Silico Iron)

FeTi (Ferro Titanium)

FeSi (Ferro Silicon)

FeNb(Ferro Niobium)

FeV(Ferro Vanadium)

Ca (Calcium)

Reel & Cage
Weight : 500-1000kg
(As required of customer)
Diameter: 9,13,16mm

Seamless Cored Wire

۰۲۱ - ۴۴ ۹۰ ۱۸ ۶۷

۰۲۱ - ۴۴ ۹۰ ۱۹ ۴۴

eng@kavoshjoosh.com

www.kavoshjoosh.com

تهران، بزرگراه آزادگان، بعد از بزرگراه فتح، جاده احمد آباد
مستوفی، کیلومتر ۲، شرکت کاوش جوش



مصرف انرژی در صنعت فولاد

ENERGY USE IN THE STEEL INDUSTRY



■ ترجمه:

امید آقامیری

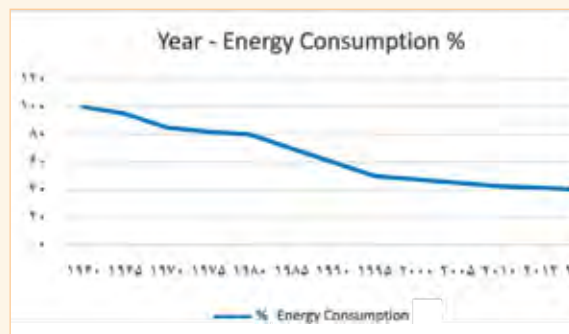
معاون بازرگانی خیام سپهر
فولاد نیشابور

صنعت فولاد فعالانه مصرف انرژی را مدیریت می‌کند. حفاظت از انرژی در فولادسازی از بُعد رقابت پذیری و همچنین کاهش مخاطرات زیست محیطی مانند انتشار گازهای گلخانه‌ای بسیار حیاتی است. همچنین فولاد علاوه بر تولید و انتقال انرژی، موجب صرفه جویی در انرژی به دلیل قابلیت صددرصدی تجدیدپذیری و پایداری می‌شود.

مصرف انرژی در فولادسازی

اگرچه تولید فولاد، انرژی بر است اما سیستم‌های پیچیده مدیریت انرژی مطمئن و مصمم در استفاده کارآمد و مجدد از انرژی در فرایند فولادسازی در هر زمان ممکن می‌باشد.

پیشرفت‌های حاصل شده در بخش بهره‌وری انرژی باعث کاهش ۶۰ درصدی مصرف انرژی مورد نیاز جهت هر تن فولادخام از سال ۱۹۶۰ گردیده که در جدول زیر مشخص گردیده است.



ورودی‌های انرژی و هزینه‌های مرتبط

← انرژی به منزله‌ی بخش قابل توجهی از هزینه تولید فولاد از ۲۰ الی ۴۰ درصد در برخی کشورهاست. بنابراین نتیجه بهبود بهره‌وری مصرف انرژی، کاهش هزینه‌های تولید و نهایتاً بهبود شرایط رقابت است.

← بهره‌وری انرژی از امکانات تولید فولاد وابسته است به مسیر تولید، نوع سنگ معدن آهن و ذغال سنگ مورد استفاده، فناوری کنترل عملیات و بهره‌وری مواد.

← انرژی همچنین به صورت غیرمستقیم جهت معدنکاری، تهیه و حمل موادخام (حدود ۸ درصد از کل انرژی مورد استفاده در تولید فولاد است-شامل استخراج موادخام و فرایندهای تولید فولاد) مورد استفاده قرار می‌گیرد.

← حدود ۵۰ درصد از ورودی انرژی مجموعه یکپارچه، از ذغال سنگ، ۳۵ درصد از الکتریسیته، ۵ درصد از گازهای طبیعی و ۵ درصد از دیگر گازها تامین می‌شود.

انرژی ورودی به عنوان عامل کاهنده

- تولید فولاد اولیه نسبت به تولید فولاد ثانویه به دلیل انرژی شیمیایی مورد نیاز جهت کاهش سنگ آهن به آهن با استفاده از عوامل کاهنده، مصرف انرژی بیشتری را می‌طلبد.
- چون کاهش در اتاق حرارتی اتفاق نمی‌افتد لذا عوامل کاهنده از قبیل ذغال سنگ، کک و گازهای طبیعی تامین حرارت می‌کنند.
- کک، ساخته شده بوسیله کربوریزه شدن ذغال سنگ (به طورمثال گرمایش در نبود اکسیژن در درجه حرارت بالا) اولین عامل کاهنده سنگ آهن است و دیگر سوخت‌ها جهت جایگزینی بخشی از کک هستند. اگر کارخانه ای امکان تولید کک ویا الکتریسیته خود را نداشته باشد ناچار به خرید آن از بیرون کارخانه خواهد بود.
- تا حد ۷۵٪ از محتوای انرژی ذغال سنگ در یک سیستم

انجمن جهانی فولاد با کمک اعضای خود «سیستم جامع تعیین معیار انرژی» را توسعه داده و در دسترس اعضای خود قرار داده است.

این اطلاعات در سیستم اطلاعاتی امنی ذخیره و نگهداری می‌شود و شرکت‌ها می‌توانند اطلاعات خود را ارسال نموده و عملکرد خود را با ۲۵ درصد سطح تاپ مرجع جهت هر فرایند مقایسه کرده و مشخص کنند که در چه اجزایی از فرایند نسبت به مرجع مذکور دارای انحراف بوده اند.

انجمن جهانی فولاد همچنین پایگاه داده ای اطلاعات چرخه زندگی منطقه ای و جهانی مشتمل بر «از صفر تا صد» استفاده از ورودی‌های زیست محیطی و خروجی‌های منابع (موادخام، انرژی و آب) و نشر آنها به خاک، هوا و آب را جهت ۱۵ محصول فولادی تکمیل نموده و این پایگاه داده ای با ثبت درخواست از طریق وب سایت انجمن جهانی فولاد در دسترس است.

رسوب و کک سازی و در قالب محصول فرعی گاز به عنوان منبع انرژی جایگزین سایر سوخت‌های فرایندهای پایین دستی فراهم می‌کند.

یکپارچه در کوره ذوب مصرف می‌شود که در آن به شکل کک نقش‌های متعددی را ایفا می‌کند؛ اعم از کاهنده شیمیایی، کوره پشتیبانی بار و به عنوان سوخت. باقیمانده، حرارت را در

جدول (۱) بیانگر ورودی‌های اصلی انرژی در تولید فولاد و کاربردهای آنها به عنوان انرژی و عوامل کاهنده است

Energy input	Application as energy	Application as energy and reducing agent
Coal	-	Coke production, BF pulverised coal injection
Electricity	EAF, rolling mills and motors	-
Natural gas	Furnaces, power generators	BF injection, DRI production
Oil	Steam production	Blast furnace (BF) injection

■ بهبود بهره‌وری انرژی در میان مدت در صنعت فولاد با استفاده از انتقال تکنولوژی و کاربرد بهترین فناوری در دسترس جهت کارخانجات فولاد از رده خارج در سرتاسر جهان مورد انتظار است.

■ انتظار می‌رود فناوری‌های دستیابی به موفقیت منجر به تغییرات عمده در ساخت فولاد در چارچوب زمانی ۲۰۲۰ و فراتر از آن باشد.

اصول اولیه تولید فولاد

در کل دنیا فولاد از دو مسیر اصلی تولید می‌شود: مسیر کوره بلند-کانورتور (BF-BOF) و مسیر کوره قوس الکتریکی (EAF).

مسیر BF-BOF در تولید فولاد عمدتاً با استفاده از مواد اولیه از قبیل سنگ آهن، ذغال سنگ، سنگ آهک و فولاد بازیافتی است. حدود ۷۰ درصد از فولاد باروش BF-BOF تولید می‌شود.

ابتدا سنگ آهن به آهن تبدیل می‌شود که آهن مذاب یا چدن خام هم نامیده می‌شود. سپس آهن در BOF تبدیل به فولاد می‌شود. پس از ریخته‌گری و نورد، فولاد تحویل داده می‌شود. در فولاد تولیدی از روش EAF از الکتریسیته جهت ذوب فولاد بازیافتی استفاده شده است.

در شرایط موقعیت کارخانه و دسترسی به فولاد قابل بازیافت، سایر منابع آهنی فلزی از قبیل DRI می‌تواند مورد استفاده قرار گیرد. افزودنی‌هایی اعم از آلیاژها جهت دستیابی به ترکیب شیمیایی موردنیاز فولاد مورد استفاده قرار می‌گیرد.

انرژی الکتریکی می‌تواند مکمل اکسیژن تزریقی به EAF باشد.

گازهای محصول فرعی

گازهای فرعی از کوره کک، کوره ذوب، کانورتور به طور کامل و به منظور صرفه جویی در منابع سوخت‌های فسیلی می‌توانند مورد استفاده قرار گیرند.

آنها بطور معمول به ۶۰٪ کل انرژی کمک می‌کنند و همچنین به عنوان جایگزین مستقیم سوخت یا تولید الکتریسیته داخلی مورد استفاده قرار می‌گیرند. همچنین امکان فروش جهت تولید انرژی را نیز دارند.

به طور مثال در آلمان محصول گاز فرعی از کوره کانورتور موجب صرفه جویی در معادل ۳۰۰ میلیون مترمکعب از گازهای طبیعی در هر سال می‌شود که در غیر این صورت باید از منابع طبیعی استحصال می‌گردید.

در حال حاضر تکنولوژی نوآورانه ای وجود دارد که به دی اکسید کربن اجازه می‌دهد مجدداً باز پس گرفته شده و بازیابی شود؛ مانند کارخانه فولادسازی که تاسیسات گازی مجاور را با ۵۰ هزارتن گاز دی اکسیدکربن در سال تغذیه می‌کند.

همچنین به نوبه خود، گاز، تمیزشده و در نوشیدنی‌های گازدار نیز مورد استفاده قرار می‌گیرد.

بهبودهای آتی در بهره‌وری انرژی

■ امروزه بهترین فرایندهای فولادسازی در دسترس، مصارف انرژی خود را بهینه سازی نموده اند.



مراحل فرایند پایین دستی مثل ریخته گری، گرمایش مجدد و نورد مشابه روش BF-BOF هستند. حدود ۲۹ درصد از فولاد دنیا با روش EAF تولید می شود.

تکنولوژی فولادسازی بعدی، روش OHF - کوره دهان باز (اجاقی) است که ۱ درصد از تولید فولاد جهان را به خود اختصاص داده است. فرایند OHF بسیار انرژی بر است و دارای مضرات زیست محیطی و اقتصادی است. تنها ۴ کوره از این نوع در حال حاضر در حال فعالیت است.

غالب محصولات فولادی برای دهه ها مورد استفاده قرار می گیرند. بنابراین فولاد بازیافتی کافی جهت تامین نیاز رو به رشد روش EAF در اختیار نیست. لذا نیاز با ترکیب روش های تولید BF-BOF و EAF تامین می شود.

همه این روش های تولید آهن، قراضه بازیافتی را به عنوان ورودی استفاده می کنند. نتیجه اینکه تمامی فولادهای جدید شامل فولادهای بازیافتی هستند.

نقش فولاد در تولید و انتقال انرژی

فولاد در تولید و انتقال انرژی ضروری و جهت ساخت موارد ذیل مورد استفاده است:

- تجهیزات معدنی و سکوها نفتی دریایی
- تجهیزات استخراج و تولید نفت و گاز
- خطوط لوله نفت و گاز و مخازن ذخیره سازی
- کشتی، کامیون و قطار جهت حمل و نقل فرمهای مختلف انرژی
- ترانسفورماتور (هسته فولادی مغناطیسی)
- ژنراتور و موتورهای الکتریکی
- برج های انتقال برق و کابل

فولاد همچنین نقش بسیار مهم در فناوری های انرژی تجدید پذیر ایفا می کند، به طور مثال:

- **خورشیدی:** فولاد در سیستم های فتوولتائیک مدولار که وابسته به گرمایش خورشید نیستند مورد استفاده بوده و می تواند به طور کامل و یکپارچه در نمای خارجی ساختمان ها نیز کاربردی باشد. فولاد ضدزنگ نقش کلیدی در تبدیل انرژی خورشیدی به برق یا آب گرم ایفا کند. آنها به عنوان پایه ای جهت پانل های گرمایشی خورشیدی و در پمپ ها، تانک ها و مبدل های حرارتی مورد استفاده هستند.

- **موج و جزر و مد:** یک شمع فولادی جزیی اصلی از یک توربین در یک سیستم انرژی جزر و مدی است. همچنین فولاد جهت ساخت دستگاه های انرژی حاصل از موج کاربرد دارد.

فولاد جهت مقاومت در برابر محیط خشن دریایی نیز فرموله شده است.

- **هیدروالکتریک:** فولاد در مقاوم سازی سدهای بتنی مورد استفاده است.
- باد: فولاد از مواد اصلی مورد استفاده در توربین های خشکی و دریایی است. تقریباً در هر جزء از یک توربین بادی، فولاد از فونداسیون تا برج و چرخ دنده ها مورد استفاده است.

فولاد، انرژی را در چرخه عمر محصول صرفه جویی و ذخیره می کند.

از آنجا که جهت تولید محصولات فولادی انرژی صرف می شود، برخی اوقات صرفه جویی انرژی در چرخه عمر محصول بیش از انرژی صرف شده در تولید محصول است.

به طور مثال، در طی بیش از ۲۰ سال، یک توربین بادی ۳ مگاواتی بیش از ۸۰ برابر انرژی مصرف شده در تولید و نگهداری خود را می تواند تحویل دهد. فولاد همچنین مصرف و باز نشر انرژی در چرخه عمر محصول را به روش های دیگری که ذیلاً اشاره شده کاهش می دهد:

سبک وزنی: گریدهای جدیدی از فولاد با استحکام بالا، خودروسازان را قادر ساخته که وزن خودرو را ۲۵-۳۹ درصد در مقایسه با فولاد معمولی کاهش دهند. زمانی که در یک خودرو سواری خانوادگی ۵ نفره وزن کلی خودرو ۲۷۰-۱۷۰ کیلوگرم کاهش یابد، مبین این است که بین ۳ الی ۴ تن در انتشار گاز گلخانه ای در طی چرخه عمر یک خودرو صرفه جویی شده است.

چرخه عمر طولانی محصول: استحکام و پایداری فولاد موجب چرخه عمر طولانی محصول است. به طور مثال، ساختمان ها و پل های ساخته شده در ۴۰ تا ۱۰۰ سال اخیر یا بیشتر که دارای ماندگاری مناسبی است.

بازیافت: فولاد به راحتی با مگنت بازیابی شده و صد درصد قابل بازیافت مجدد بوده و می توان آن را بدون افت کیفی بازیافت مجدد نمود. فولاد با ۶۵۰ میلیون تن بازیافت سالانه مشتمل بر ضایعات قبل و بعد از مصرف مهمترین ماده قابل بازیافت دنیاست. بازیافت این میزان فولاد جهت صرفه جویی قابل توجهی از انرژی و مواد اولیه بدین صورت محاسبه می شود: بیش از ۱۴۰۰ کیلوگرم سنگ آهن، ۷۴۰ کیلوگرم ذغال سنگ و ۱۲۰ کیلوگرم سنگ آهک در تبدیل هر ۱۰۰۰ کیلوگرم ضایعات فولاد به فولاد جدید صرفه جویی می شود.

منبع: سایت انجمن جهانی فولاد



آمار

• شیرین نیکو - انجمن تولید کنندگان فولاد ایران



تولید فولاد خام و کل محصولات فولادی طی پنج ماهه ۹۵ و مدت مشابه در سال گذشته
واحد: هزار تن



محصول	متغیر	تولید بخش خصوصی شده			تولید بخش خصوصی			کل تولید			برآورد تولید سال ۹۵ بر اساس تولید ۷ ماهه
		هفت ماهه ۹۴	هفت ماهه ۹۵	درصد تغییرات	هفت ماهه ۹۴	هفت ماهه ۹۵	درصد تغییرات	هفت ماهه ۹۴	هفت ماهه ۹۵	درصد تغییرات	
تیر آهن		۵۵۵	۴۶۰	-۱۷	۱۲۷	۱۲۷	۴	۶۸۲	۵۹۷	-۱۲	۱۰۲۲
میلگرد		۱۳۱۲	۱۱۷۱	-۱۱	۲۵۸۹	۲۵۱۲	۰	۳۸۲۴	۳۷۶۰	-۲	۶۴۴۵
ورق گرم		۴۰۳۴	۳۷۸۷	-۶	۲۱۴	۲۳۷	۲۸	۴۲۷۱	۴۱۰۱	-۴	۷۰۳۰
ورق سرد		۷۹۹	۷۶۶	-۴	۳۵۷	۳۰۰	-۱۱	۱۰۹۹	۱۰۲۳	-۷	۱۷۵۳
ورق پوشدار		۳۱۳	۳۲۹	۵	۲۷۹	۲۲۶	۲۰	۵۳۹	۶۰۸	۱۳	۱۰۴۲
سایر محصولات فولادی		۱۰۴	۱۸	-۸۳	۱۷۸	۱۷۵	۳	۲۷۹	۱۹۶	-۳۰	۳۳۶
کل محصولات فولادی		۷۱۱۷	۶۵۳۱	-۸	۳۷۵۴	۳۵۷۷	-۳	۱۰۶۹۴	۱۰۲۸۵	-۴	۱۷۶۳۱
بیل و بلوم		۳۴۰۱	۳۳۴۴	-۲	۱۶۲۷	۲۳۱۷	۲۸	۵۰۲۸	۵۶۶۱	۱۳	۹۷۰۴
اسلب		۴۸۷۰	۵۰۳۱	۳	۴۸	۴۹	۲	۴۹۱۸	۵۰۸۰	۳	۸۷۰۸
فولاد خام		۸۲۷۱	۸۲۷۵	۱	۱۶۷۵	۲۳۶۶	۲۷	۹۹۴۶	۱۰۷۴۱	۸	۱۸۴۱۳



تولید بخش خصوصی در سال ۹۵ به تفکیک هر ماه
واحد: تن



مجموع	مهر	شهریور	مرداد	تیر	خرداد	اردیبهشت	فروردین	
تیر آهن	۲۲.۷۰۰	۲۲.۲۰۰	۱۸.۱۰۰	۱۷.۱۵۰	۱۹.۲۰۰	۲۰.۳۵۰	۱۷.۴۰۰	۱۳۷.۱۰۰
میلگرد	۴۲۱.۴۰۰	۳۸۴.۴۰۰	۳۵۱.۲۰۰	۳۵۳.۳۰۰	۳۴۸.۲۰۰	۳۸۶.۱۰۰	۳۴۴.۷۰۰	۲.۵۸۹.۳۰۰
ورق	۱۱۳.۲۰۰	۱۳۳.۵۰۰	۱۳۱.۱۰۰	۹۷.۶۰۰	۱۲۵.۶۰۰	۱۱۶.۱۵۰	۱۰۵.۶۰۰	۸۲۲.۷۵۰
سایر محصولات	۲۵.۶۰۰	۲۵.۳۰۰	۲۴.۲۰۰	۲۳.۵۰۰	۲۵.۶۰۰	۲۹.۷۵۰	۲۴.۲۰۰	۱۷۸.۱۵۰
جمع کل محصولات فولادی	۵۸۴.۹۰۰	۵۶۵.۴۰۰	۵۲۴.۶۰۰	۴۹۱.۵۵۰	۵۱۸.۶۰۰	۵۵۲.۳۵۰	۴۹۱.۹۰۰	۳.۷۲۷.۳۰۰
فولاد خام	۳۸۱.۲۰۰	۳۵۷.۴۰۰	۳۱۷.۵۰۰	۳۱۰.۳۰۰	۳۴۱.۳۰۰	۳۵۷.۸۰۰	۳۰۰.۷۰۰	۲.۳۶۶.۲۰۰



واردات و صادرات فولاد خام و محصولات فولادی طی ۷ ماهه نخست سال ۹۵ و مقایسه
با مدت مشابه در سال گذشته
واحد: هزار تن



محصول	متغیر	واردات		صادرات	
		هفت ماهه ۹۴	هفت ماهه ۹۵	هفت ماهه ۹۴	هفت ماهه ۹۵
تیرآهن	۳۰	۲۳	-۲۳	۱۲۸	۱۲۸
میلگرد شاخه	۲۸	۲۴	-۱۴	۱۲۷	۲۰۵
میلگرد کلاف	۱۳۰	۴۴	-۶۶	۲۲	۷
ورق گرم زیر ۳ میلیمتر	۱۱۲۳	۸۱۹	-۲۷	۰,۱	۰,۵
ورق گرم بالای ۳ میلیمتر	۲۱۳	۲۵۶	۲۰	۸۴۵	۸۲۷
ورق سرد	۳۶۲	۳۷۷	۴	۱۲۵	۳۵
ورق پوششدار	۲۲۱	۱۹۶	-۱۱	۱۷	۱۸
سایر محصولات فولادی	۹۲	۶۷	-۲۷	۲۲	۱۳
کل محصولات فولادی	۲۱۹۹	۱۸۰۶	-۱۸	۱۲۹۶	۱۲۳۴
بیلت و بلوم	۴۵	۱۴۸	۲۲۹	۱۳۹۹	۹۶۵
اسلب	۰,۶	۲,۰۲	۲۳۷	۶۰۰	۲۱
فولاد خام	۴۶	۱۵۰	۲۲۹	۱۹۹۹	۹۸۶

۹۸

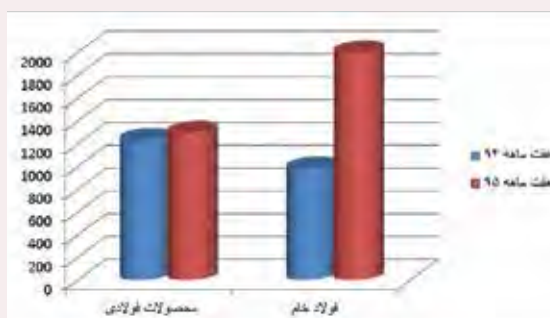
سازمان صنعت، بازرگانی و صنایع ایران



واردات فولاد خام و محصولات فولادی طی هفت ماهه
نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه



صادرات فولاد خام و محصولات فولادی طی هفت ماهه
نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه



مصرف ظاهری فولاد خام و محصولات فولادی طی هفت ماهه نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه
واحد: هزار تن

محصول	متغیر	مصرف ظاهری		
		هفت ماهه ۹۴	هفت ماهه ۹۵	درصد تغییرات
تیرآهن		۵۸۴	۴۹۲	-۱۶
میلگرد		۳۷۷۰	۳۶۷۰	-۳
ورق گرم		۴۷۷۹	۴۳۳۱	-۹
ورق سرد		۱۴۲۶	۱۲۷۵	-۱۱
ورق پوششدار		۷۴۲	۷۸۷	۶
سایر محصولات فولادی		۳۵۸	۲۴۱	-۳۳
کل محصولات فولادی		۱۱۶۵۹	۱۰۷۹۶	-۷
بیلت و بلم		۴۱۰۸	۴۴۱۰	۷
اسلب		۴۸۹۸	۴۴۸۲	-۸
فولاد خام		۹۰۰۶	۸۸۹۲	-۱

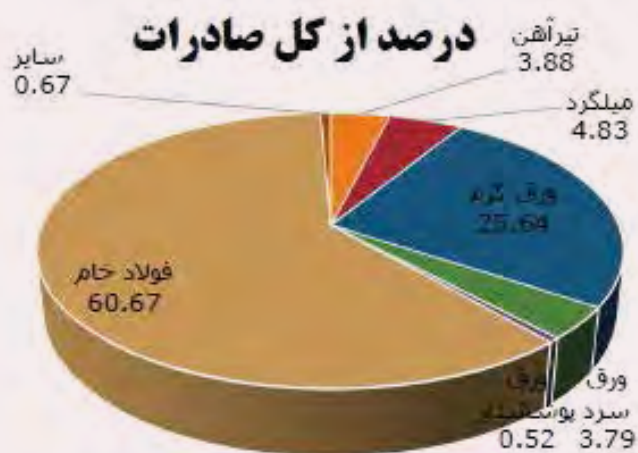
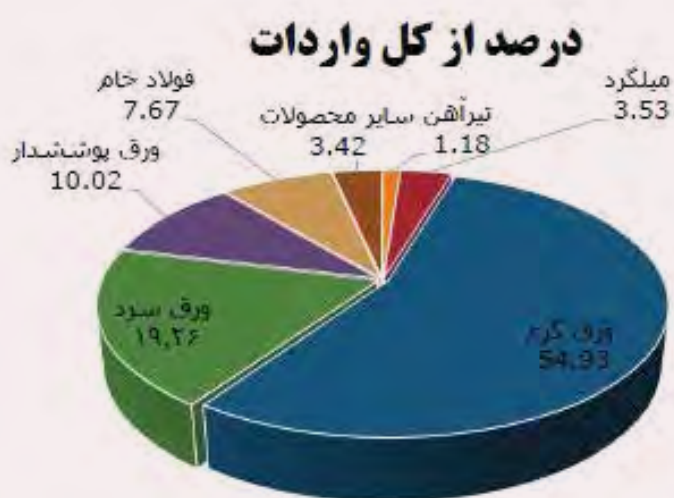
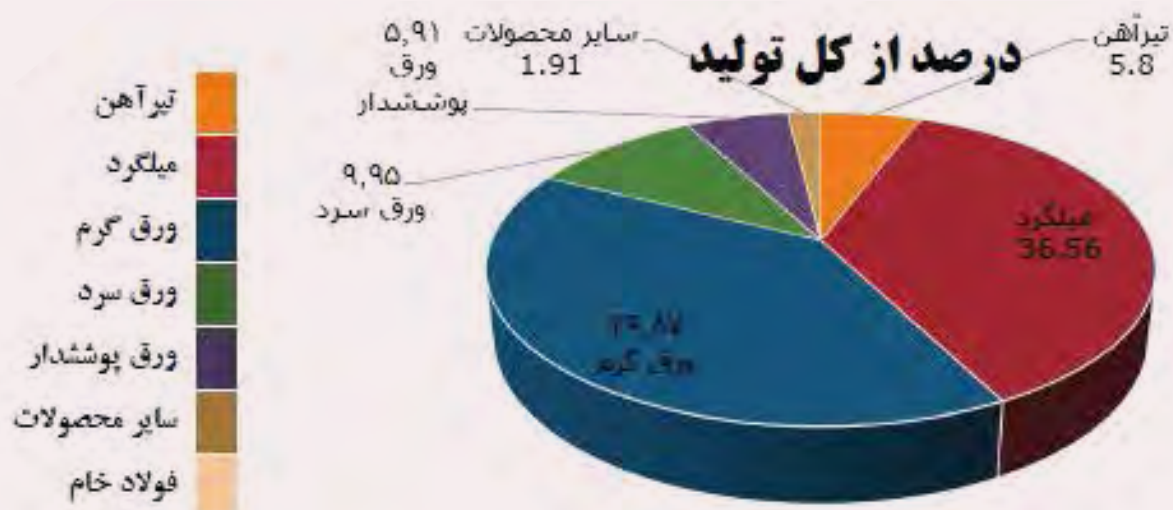
سرانه مصرف برآوردی بر اساس
آمار ۷ ماهه
۲۳۰ کیلوگرم

نمودار مصرف ظاهری فولاد خام و محصولات فولادی طی هفت ماهه نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه





سهم فولاد خام و محصولات فولادی از تولید، واردات و صادرات فولاد
طی هفت ماهه سال ۹۵



Global Player with European Roots



Business Philosophy

Independent, reliable & trustable consultancy service for
YOUR
long-term success



- Plant & Systems Modelling
- Related Logistics Concepts
- Feasibility Studies

In cooperation with international financing institutes, training centers, governmental support

Partner / Memberships:

- Austrian Chamber of Commerce (WKO)
- Austrian Association of Consulting Engineers (ACA)
- European Federation of Engineering Consultancy Association (EFCA)
- International Federation of Consulting Engineers (FIDIC)
- Austrian Society of Engineers and Architects (OIAV)
- Projekt Management Austria (PMA)
- International Project Management Association (IPMA)
- Association of German Steel Manufacturers (VDEh)
- The Association for Iron & Steel Technology (AIST)
- South East Asia Iron & Steel Institute (SEAISI)
- Austro-Arab Chamber of Commerce (AACC)
- Austrian – Iranian Society (OIG)
- Foreign Policy and United Nations Association of Association of Austria (ÖGAVN)
- Austrian society of Chartered Engineers (SVV)



- Risk analysis
- HSE program
- QA/QC program & strategy

Project Execution

- Contract development
- ITB documentation
- Bid evaluation
- Contract Negotiation support
- Project Implementation support
- Commissioning support
- Cost control & Change management
- Manufacturing inspection
- HSE Performance support

Project Closure

- Project cost analysis
- Execution Performance analysis
- HSE Performance analysis
- QA/QC Performance analysis
- Change Management analysis

Post-Project Phase

- Operational assistance (see operational services)
- Project Achievement analyses
- Milestone & Deliveries performance analysis
- Knowledge transfer support
- Lessons learned transfer support

Dual Vocational Training:

Apprenticeship in the company and/or institution & vocational education at vocational schools in one course

Advantages for Employers:

- Secures the skilled labour needed
- Reduces cost of settling-in
- Increases motivation and loyalty to company
- Job-specific qualification
- Productive performance of trainees

Advantages for Trainees:

- Receiving tasks according to growing abilities
- Gain employee's knowing companies workflow
- Benefit from knowledge about hard & soft skills from more experienced co-workers
- Student development under real conditions
- Student earns money from the beginning

Energy saving, Energy recovery, Waste to Energy:

ISO 50001 Energy Management Systems,
ISO 14001 Environmental Management System

Cooperation Partner in Energy saving
-Energy recovery - Waste to Energy

Energy Management Systems

- Energy System Optimization
- Energy Benchmarking Studies
- Energy / Mass Balance Calculations

- Plant logistics
- QA/QC systems

Equipment Design & Manufacturing:

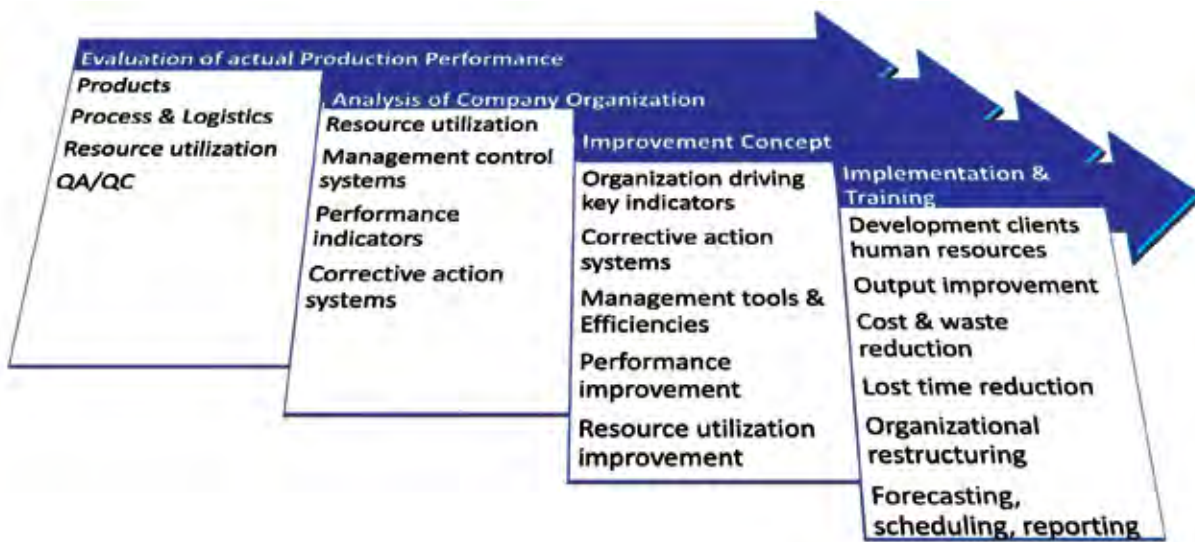
- Basic data review
- Basic engineering review
- Manufacturing inspection
- NDE examination

- QA/QC systems

Process & Business Consulting:

- Strategy development
- Due diligence related Services
- Operational improvements by innovative solutions
- Analysis, insights, comparison, perspectives and recommendations

Operational Services:



Project Implementation:

Project Initiation

- Market Study
- Pre-feasibility study
- Feasibility study
- Bankable feasibility study

- Conceptual study

Project Planning

- Process design review
- Basic data review
- Basic Engineering review
- Layout review
- 3D Modelling

HJK CONSULTING ENGINEERS

Project Management – Technology – Operating – Consulting Excellence



105

CHILAN

www.chilanonline.com

Founder and Owner

Senior Consultant Project Management & Technologies, Senior Project (IPMA) and Commissioning Manager with strong and broad technical, commercial & contractual background, as well as more than 30 years' experience in multimillion USD / EURO Projects worldwide in the field of oil & gas, chemical & petrochemical, iron & steel making, power generation and environmental technologies by having worked with leading front-end engineering companies and well-reputed consulting firms. Specialties: strong client & target oriented, high social competences, reliability and excellent leadership, long term international experience in project & site management as well as contract, claim and crises management (trouble-shooting), time scheduling.

Areas of Competence

HJK Consulting Engineers GmbH is an independent, multi-discipline consultancy service supplier in engineering & manufacturing, process & business consulting, operational services to mining,

metallurgical, oil & gas and power generation industries, project implementation services (green & brown field, turnarounds), dual vocational training, supplemented with special emphasis on energy saving and recovery.

As member of International Project Management Association (IPMA), Austrian Association of Consulting Engineers (ACA, FIDIC & EFAC), Austrian Society of Engineers & Architects (OIAB), Austrian Society of Chartered Engineers (SVV) it is our self-conception that clients' will receive first class service in the fields of the company's activities.

Our staffs' background is minimum 15-20 years' experience in being specialized in their individual disciplines and working with leading frontend engineering and/or production companies.

Engineering & Manufacturing

Plant Design:

- Process design review
- General layout review
- Basic engineering review



MSC Boosts Capacity as Flat Steel Demand Grows

Mobarakeh Steel Company's new continuous casting machine was inaugurated by First Vice President Es'haq Jahangiri and the company's managing director, Bahram Sobhani, last week in Isfahan Province. The new production line adds 1.8 million tons to MSC's annual steel production capacity.

Continuous casting, also called strand casting, is the process whereby molten metal is solidified into a semi-finished billet, bloom or slab for subsequent rolling in the finishing mills. It allows low-cost production of metal sections with high quality, due to the inherently low costs of continuous, standardized production of a product, as well as providing in-depth control over the process through automation.

"Mobarakeh Steel Company's continuous casting

machine No. 5 was built in 28 months with 5 trillion rials (\$143.4 million at the market exchange rate) of investment," Sobhani was quoted by Bourse Press as saying.

"The addition of the new casting machine brings MSC's total annual steel production capacity to 10.3 million tons by the end of the current fiscal year (March 20, 2017), taking into account the expansion plans for the steel giant's subsidiaries, including Hormozgan Steel Company and Saba Steel Complex."

Together with its subsidiaries, MSC is the largest flat steel producer in the Middle East and North Africa region and Iran's largest steelmaker, accounting for 1% of Iran's GDP. The company accounts for approximately 50% of the country's total steel output and also holds around the same share in domestic flat steel consumption, which stood at around 7.5 million tons in the last fiscal year.

The company produced around 5.5 million tons of flat products, with 70% of this volume allocated for the local market over the year.

According to Sobhani, MSC and its subsidiaries produced over 3.6 million tons of crude steel and 2.8 million tons of steel products during the first half of the current fiscal year. The company also exported 1.07 million tons of steel and steel products during the same period.

In the meantime, Iranian auto production indicated a significant growth over the first seven months of the current fiscal year (March 20–October 22). The increase in output led to a rise in demand for flat steel.

Market players expect the trend to continue, allowing automakers to meet a 1.35 million unit target by the yearend. The rise in auto production is mostly attributed to growing domestic sales, as exports declined.

Speaking at the inaugural ceremony of Mobarakeh Casting Machine No. Five in Isfahan on Thursday, Nematzadeh said that steel production should increase to meet local demands, Chilan reported.

Noting that the priority lies with domestic consumers, the minister said that Isfahan boasts of higher capabilities to manufacture steel industry equipment.

Nematzadeh hoped that all parts for the industry would be manufactured in the country.

Today, German and Italian credited companies are seeking to invest in Iran's steel industry, he said, noting that many firms are using Iranian steel products and good markets exist for steel sheets across the world.

"We should not think only about exports; rather, we

should strive to set up steel factories abroad," he said.

Mobarakeh Casting Machine Project, which was commissioned within 28 months, has created 100 direct jobs and 150 indirect jobs, he said.

Based on recent statistics released by World Steel Association (WSA), Iran produced 13.21 million tons of crude steel in the first nine months of the current year, showing an 8- percent rise compared to the figure for the same period of 2015, which was 12.231 million tons.

In September, Iran produced 1.588 million tons of crude steel, which is 4.47 percent higher than the figure for August, which was 1.52 million tons.



Pak Steel Plant May Be Leased to Iran

The Pakistan government has announced its decision to lease Pakistan Steel Mills to a Chinese or Iranian

company amid the absence of an investor needed to complete the privatization. Privatization Commission Chairman Mohammad Zubair stated to the Pakistan Senate Standing Committee on Finance that PSM's losses reached \$1.62 billion, the local media The News reported. It is a devastating growth compared to last year's \$1.1 billion when the talks of privatization were just starting. The government is eager to restructure the mill and restart production as soon as possible. PSM has been out of commission since the summer of 2015 due to the suspension of gas supply from Sui Southern Gas Company as a result of unpaid debts, Metal Expert reported. Pakistan Steel Mills, also known as Pak Steels, is a state-owned producer of the long rolled steel and heavy metal products and entities in Pakistan. Headquartered in Karachi, Sindh Province, PSM is the current largest industrial mega-corporation having a production capacity of 1.1—5 million tons of steel and iron foundries.



New Galvalume Steel Production Line Opens in Iran

Taraz Steel Company's galvalume steel production line was inaugurated by First Vice President Es'haq Jahangiri in Chaharmahal-Bakhtiari Province on Tuesday.

The project was funded by 1.3 trillion rials (\$37.1 million

at the market exchange rate) of government credit and \$19.3 of foreign investment, Chilan reported.

Taraz Steel Company has the capacity to produce 330,000 tons of galvalume steel every year.

According to Seyyed Naeem Emami, the head of Chaharmahal-Bakhtiari Industries, Mining and Trade Organization, the new production line is able to fully meet domestic demand for galvalume steel.

Galvalume is a steel product with a coating that consists of 55% aluminum, 43.4% zinc and 1.6% silicon over the base metal to protect it from the elements.

This coating has superior corrosion resistance that increases durability by four times over traditional galvanized metal.

It is ideally suited for roofing and siding applications, such as in unexposed automotive parts, appliances, furniture, outdoor cabinetry, computer cases, gutters and pipes.



New Galvalume Steel Production Line Opens in Iran

Minister of Industry, Mines and Trade Mohammadreza Nematzadeh said that crude steel production will reach 50 million tons in the next six years from the current 17 million tons.

... و سازیم سیم به فولاد سخت



فولاد غرب آسیا

تولید کننده انواع ورق های فولادی (اسیدشویی ، فول هارد ، روغنی)



خطوط اصلی کارخانه:

- واحد اسیدشویی
- واحد بازیافت اسید
- واحد نورد تک قفسه ای شماره ۱ و ۲ (از عرض ۶۵۰ تا ۱۷۰۰ میلیمتر با قابلیت تبدیل ضخامت از ۱/۸ تا ۲/۵ میلیمتر)
- واحد شستشوی الکترولیسی
- واحد عملیات حرارتی (گرید st 12, st 13, st 14)
- واحد نورد سطحی (اسکین پاس)
- واحد اصلاح ورق و بازرسی
- واحد رول شاپ
- واحد بسته بندی
- واحد تولید هیدروژن
- واحد تولید نیتروژن
- واحد تقلیل فشار گاز طبیعی
- پست اختصاصی ۶۳/۲۰ کیلو کیلوولت
- واحدهای تصفیه آب
- واحد تولید بخار
- واحد تولید هوای فشرده
- واحد تولید آب دمن
- تعمیرگاه مرکزی
- ساختمان های جنبی

مصارف ورق های فولاد غرب آسیا:

لوازم خانگی، صنایع خورو سازی، کاربرد کششی، کشش عمیق، لوله و پروفیل و لوله های صنعتی، گالوانیزه و رنگی، صنایع بسته بندی و سازه های سبک صنعتی، صنایع فلزی، بشکه سازی و ماشین سازی

• Home Appliance, Automotive Body, Drawing and Deep Drawing, Furniture's Pipe, Galvanized and Colored, Packing Industries, Industrial & Light Structures

ISO 9001, ISO 14001
OHSAS 18001



• کارخانه: قم، سلفچگان، کیلومتر ۳۵ جاده سلفچگان به دلیجان، کارخانه فولاد غرب آسیا • کدپستی: ۳۷۳۴۱-۸۳۵۱۱

• فکس: ۳۳۶۷۹۵۳۲ - ۲۵ • واحد فروش: ۲۷ و ۳۳۶۷۹۵۲۱ - ۲۵ • واحد روابط عمومی: ۳۳۶۷۹۵۰۶ - ۲۵

• دفتر مرکزی: تهران، خیابان شهید بهشتی، خیابان سرافراز، خیابان هفتم، پلاک ۱۴، ساختمان فولاد، طبقه دوم • کدپستی: ۸۴۳۱۳ - ۱۵۸۷۶

• تلفن: ۰۲۱ - ۸۴۲۳۹۲۰۰ • پست الکترونیک فروش: sales@wasco.ir • پست الکترونیک روابط عمومی: info@wasco.ir

www.wasco-ir.com



شرکت صبا فولاد منظومه



شرکت صبا فولاد منظومه در تاریخ ۱۳۸۹/۵/۲۵ به شماره ۱۳۹۲ با هدف تولید تبدیل و فرآوری محصولات فولادی به ثبت رسید و در حال حاضر انواع نبشی های ساختمانی و ناودانی را طبق استاندارد ملی ایران و استاندارد DIN ۱۰۰۲۵ آلمان تولید می نماید. توسعه محصولات در گروه های مذکور همیشه در دستور کار این شرکت قرار دارد.

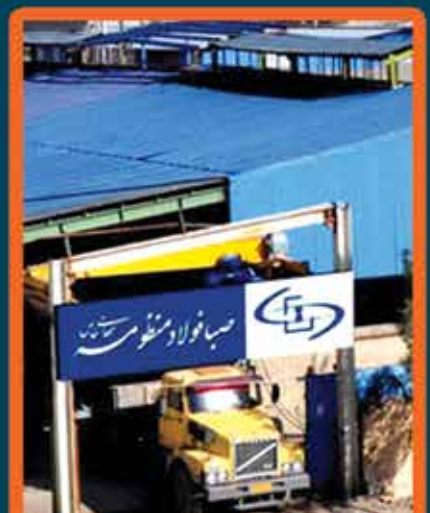
کارخانه: اصفهان، مبارکه، شهرک صنعتی سه راه مبارکه، فاز دوم، خیابان دهم، پلاک ۱

کد پستی: ۸۴۸۶۱۳۵۱۵۱

تلفن: ۰۳۱ ۵۲۳۷۴۴۴۰ - ۲ فکس: ۰۳۱ ۵۲۳۷۴۴۴۰ - ۲ داخلی ۷

دفتر فروش: تهران، خیابان الوند، کوچه ۳۱، پلاک ۲۲

شماره تماس: ۰۲۱ - ۸۴۲۰۶





شرکت مجتمع جهان فولاد غرب

گروه صنعتی - بازرگانی شکری

تولید کننده: تیر آهن، میلگرد، ناودانی و نبشی

JAHAN FOULAD CO

JFCO

دستاوردها و افتخارات:

- واحد نمونه صنعتی کشور در سالهای ۸۸ و ۸۹
- کار آفرین برتر ملی در سالهای ۸۹ و ۹۰
- کارفرمای حامی کارگر در سال ۹۰
- گروه کار برتر کشور در سال ۹۱
- مدیر نمونه جوان کشور در سال ۹۱
- دریافت تندیس زرین هشتمین جشنواره شیخ بهایی
- صادر کننده نمونه در سالهای ۹۱ و ۹۲ و ۹۳
- کسب عنوان کار آفرین برتر و کارآمد ملی در سال ۹۲
- دریافت گواهینامه رعایت حقوق مصرف کنندگان در سال ۹۲



تلفن واحد فروش: ۵۲-۴۵۸۵۲۵۴۸ (۰۸۳)

تلفن: ۶۳-۴۵۸۵۲۵۵۸ (۰۸۳)

کارخانه: کرمانشاه - کیلومتر ۳۵ جاده کرمانشاه - هرسین



TEL: 083-45852548

تلفکس: ۲۲۸۴۱۵۹۶ و ۲۲۸۴۱۴۶۰ (۰۲۱)

دفتر تهران: خیابان پاسداران، نگارستان هفتم - شماره ۲۵



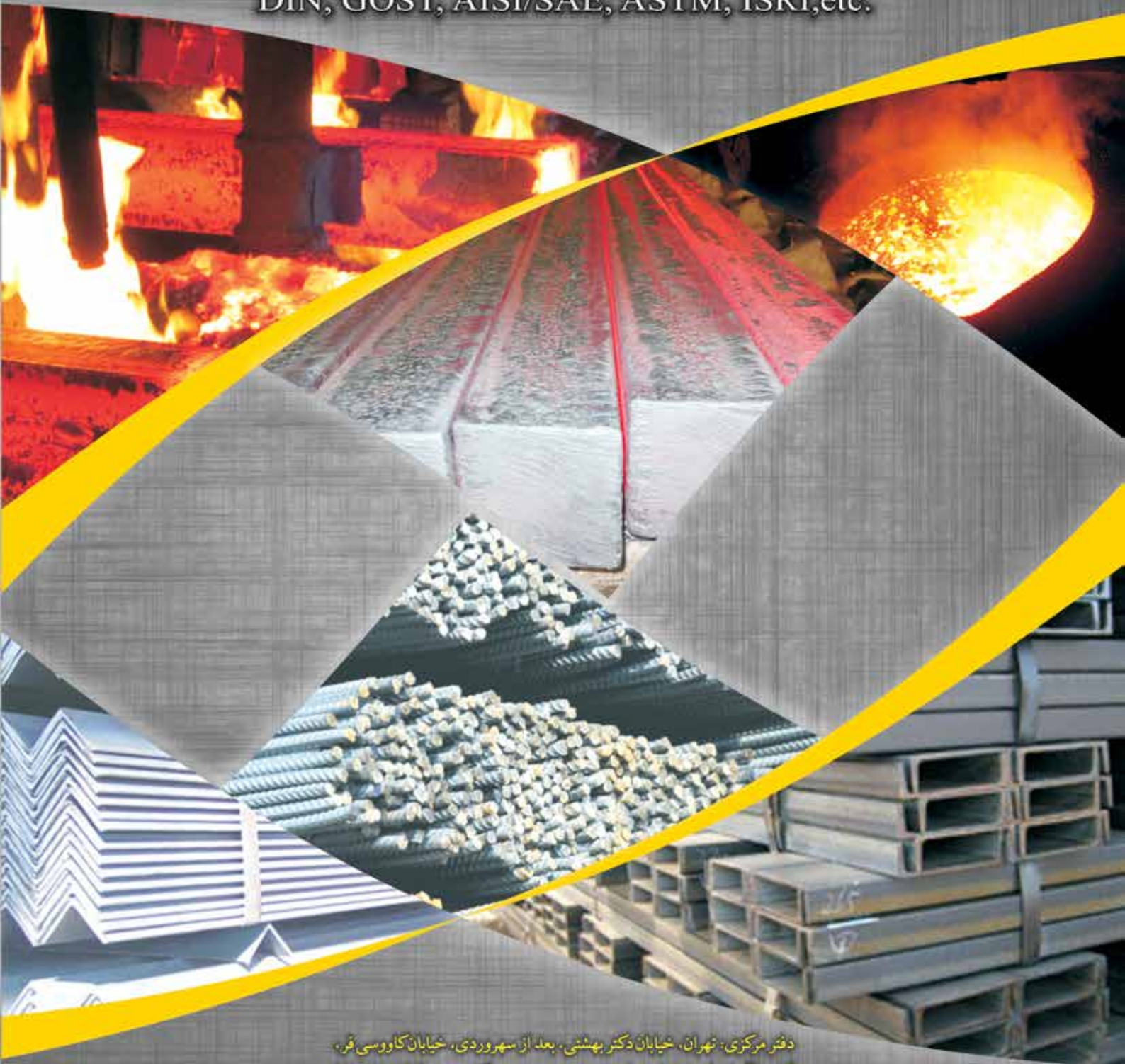
FAX: 083-45852558

WWW.JAHANFOULAD-CO.COM

jahanfouladco@Gmail.com



تولید کننده انواع شمش (بیلت) و مقاطع سبک و متوسط
فولادی بر اساس استانداردهای ملی و بین المللی
DIN, GOST, AISI/SAE, ASTM, ISRI, etc.



دفتر مرکزی: تهران، خیابان دکتر بهشتی، بعد از سهروردی، خیابان کاووسی قر،
کوچه آریا وطنی، شماره ۱۰ کد پستی: ۱۵۷۷۸۱۵۷۱۳
تلفن: ۸۸۱۷۰۹۶۳-۷ - ۸۸۱۷۰۹۸۳-۷ دورنگار: ۸۸۱۷۰۹۶۹
کارخانه: کیلومتر ۵ جاده ابهر به تاکستان، پست ۲۳۰ کیلومتر ابهر
تلفن: ۰۲۴-۳۵۲۸۴۱۲۵-۷ دورنگار: ۰۲۴-۳۵۲۸۴۱۲۰
www.wasteelco.com info@wasteelco.com

شرکت بین المللی مهندسی سیستم ها و اتوماسیون (سهامی خاص)

International Systems Engineering & Automation Company

واحد کسب و کار سیستمهای اطلاعاتی



خدمات واحد سیستم های اطلاعاتی شرکت ایریسا:

- پیاده سازی و پشتیبانی راهکار یکپارچه IRISA IS-Suite (پوشش دهنده نیازمندی های لایه های مدیریت و عملیات سازمان)
- پیاده سازی و پشتیبانی سیستم های ERP استاندارد با مشارکت شرکت های مجرب خارجی
- طراحی، پیاده سازی و اجرای سیستم های اطلاعاتی جامع و یکپارچه متناسب با نیاز مشتری
- پیاده سازی و پشتیبانی راهکار یکپارچه IRISA MSS-Suite (پوشش دهنده نیازمندی های لایه های راهبردی سازمان)

خدمات مشاوره IS/IT:

- تدوین نقشه راه پیاده سازی سیستم های اطلاعاتی
- ارائه خدمات در راستای آماده سازی پیش نیازهای لازم برای استقرار سیستم های اطلاعاتی، اعم از پیش نیازهای سازمانی، پیش نیازهای اطلاعاتی و زیرساختی
- مشاوره و نظارت بر اجرای پروژه های IS/IT
- ارائه دوره های آموزشی استاندارد در زمینه های مختلف IS/IT

واحد کسب و کار اتوماسیون صنعتی



اتوماسیون یعنی افزایش تولید، کیفیت و بهره وری

خدمات واحد اتوماسیون صنعتی شرکت ایریسا:

- سیستم های اتوماسیون صنعتی مبتنی بر PLC و DCS
- سیستم های کنترل صنعتی مبتنی بر Fast Controller ها و کامپیوترهای صنعتی
- سیستم های کنترل ESD (Emergency Shut Down)
- سیستم های کنترل F&G (Fire & Gas)
- سیستم های کنترل BMS (Burner Management System)
- سیستم های SCADA در توزیع برق و سیالات
- سیستم های مانیتورینگ Data Logging and Archiving, HMI
- سیستم های اتوماسیون سطح ۲ و اتوماسیون فرآیند
- سیستم های اتوماسیون سطح ۳ و هماهنگی تولید
- شبکه های صنعتی
- سیستم های ابزار دقیق صنعتی شامل انواع Field Instrument, Control Valve ها و Actuator
- سیستم های کنترل و Monitoring توزین اعم از استاتیک و دینامیک
- موتور ها و درایوهای AC و DC و سیستم های توزیع و کنترل قدرت (Power Center & MCC)

واحد کسب و کار شبکه و زیرساخت



ایجاد زیرساخت مناسب، سرمایه گذاری هوشمندانه برای نیازهای امروز و فردای سازمان ها

خدمات و محصولات واحد شبکه و زیرساخت شرکت ایریسا:

- شناخت وضعیت موجود و تحلیل نیازهای سازمان به منظور تهیه نقشه راه شبکه و زیرساخت
- مشاوره، طراحی، تامین تجهیزات، نصب و راه اندازی زیرساخت و شبکه های کامپیوتری و ارتباطات و نظارت بر اجرای پروژه های شبکه و زیرساخت
- تهیه، تدوین و پیاده سازی طرح امنیت شبکه
- محمول SOC (Security Operating Center) بومی شرکت ایریسا با نام تجاری "سیترا"
- طراحی و پیاده سازی مراکز داده (Data Center) و مراکز خدمات اینترنت (ISP)
- امکان سنجی، طراحی و اجرای سیستم های مبتنی بر فن آوری RFID
- ارائه آموزش های مرتبط برای مدیران و راهبران شبکه

واحد کسب و کار مشاوره سازمانی



خدمات واحد کسب و کار مشاوره سازمانی شرکت ایریسا:

۱. مدیریت استراتژیک
۲. مدیریت ریسک سازمانی
۳. مدیریت ریسک استراتژیک
۴. مدیریت عملکرد استراتژیک بر اساس مدل کارت امتیازی متوازن
۵. تحلیل اکوسیستم کسب و کار
۶. تحلیل استراتژیک شرکت های هلدینگ و مادر
۷. تحلیل استراتژیک رقابت
۸. مدیریت فرایندهای کسب و کار
۹. طراحی و مدل سازی فرایندهای کسب و کار
۱۰. سازماندهی و تدوین ساختار سازمانی با نگرش فرایندها
۱۱. تدوین شاخص های بایش و اندازه گیری فرایندها
۱۲. اندازه گیری عملکرد فرایندی سازمان
۱۳. طراحی و مدل سازی فرایندهای حوزه مدیریت پروژه
۱۴. بر مبنای الگوهای OPM3, PMBOK
۱۵. اندازه گیری سطح بلوغ فرایندی سازمان
۱۶. طراحی و مدل سازی فرایندها در سازمان های پروژه محور با رویکرد CMMI
۱۷. مدیریت منابع انسانی
۱۸. مدیریت عملکرد منابع انسانی
۱۹. مدیریت شایستگی منابع انسانی
۲۰. اندازه گیری و تحلیل سبک رهبری
۲۱. اندازه گیری و تحلیل فرهنگ سازمانی
۲۲. تهیه نقشه راه فن آوری اطلاعات و ارتباطات
۲۳. معماری سازمانی بر اساس الگوهای مرجع
۲۴. طراحی و مدل سازی فرایندهای فن آوری اطلاعات بر اساس الگوی ITIL
۲۵. استقرار نظام مدیریت کیفیت
۲۶. استقرار نظام مدیریت ایمنی، بهداشت و زیست محیطی
۲۷. تدوین معماری سازمانی طرح های استراتژیک و جامع

www.irisaco.com

دفتر مرکزی: اصفهان، خیابان چهارباغ بالا، کوچه شهید هدايتی، پلاک ۵، کدپستی ۱۴۵۹۱-۸۱۶۳۸

صندوق پستی: ۱۶۴۵ / ۶۸۸ تلفن: ۷۴۹-۳۶۶۶۰۷۳۰-۳۱ دورنگار: ۷۴۵-۳۶۶۶۰۷۴۵ (۳۱)

دفتر تهران: خیابان ولیعصر، بالاتر از نیاپش، روبروی پارک ملت، کوچه عاطفی غربی، پلاک ۸۵ - طبقه ۲ - واحد ۳

صندوق پستی: ۱۵۸۷۵-۱۶۶۶ تلفن: ۲۲۰۵۹۴۱۷-۲۲۰۷۱۷۳۴ (۲۱) دورنگار: ۲۰۱-۲۲۰۵۹۴۱۷ (۲۱)



شرکت فولاد البرز ایرانیان



شرکت فولاد البرز ایرانیان (فایکو) در سال ۱۳۹۱ تاسیس شده است، و در زمره بزرگترین تولید کنندگان میلگرد (ساده و آجدار) و مقاطع فولادی می باشد. خطوط تولید این شرکت دارای ظرفیت ۱.۴۰۰.۰۰۰ تن در سال می باشند که در انواع تیرآهن، نبشی، ناودانی و میلگرد، در سایزها و اندازه های متنوع تولید و عرضه می گردند.



FOOLAD ALBORZ IRANIAN COMPANY (FAICO)

دفتر فروش : تهران ، خیابان اقدسیه ، مرکز خرید صاحبقرانیه، طبقه ۴ ، واحد ۱۴

فکس: ۲۶۱۵۱۰۲۹

تلفن: ۲۵۹۷۹ / ۲۶۱۵۰۹۲۳

www.faicosteel.com

سروش نوآوران کیان

شرکت نوکیان نماینده انحصاری (OILLESS BEARING) SGO کره جنوبی
تولید کننده انواع بوش، یاتاقان، واشر و پلیت



صادرات به کشورهای:

- آلمان
- فرانسه
- ایتالیا
- ژاپن



کاربردهای اصلی:

صنایع در شرایط دمای بالا (فرایند تولید فولاد، تجهیزات خشک کن، سرخ کننده ها، مبدل های حرارتی)، ماشین آلات ساخت و ساز، سازه ها و تجهیزات آبی، کشتیها، فرآیند تولید اتومبیل، دستگاه پرس هیدرولیک، صنایع و تجهیزات مقاوم در برابر مواد شیمیایی، کارخانجات تولیدی، استخراج معدن و تجهیزات حفاری، پل و ریل، تزریق پلاستیک، قالب

مزایا:

دوام بالا، تنوع در محصولات، حفظ محیط زیست، عدم نیاز به روغن کاری، تولید محصول بر اساس نیاز مشتری، نگهداری آسان و کاهش هزینه تعمیرات دستگاه های مرتبط، امکان بهره برداری در شرایط سخت محیطی

021 - 22 81 40 30
021 - 22 29 08 25
021 - 22 29 07 93
www.nokiantrading.com
info@nokiantrading.com

منابع تغذیه فیلترهای صنعتی ESP جهت کاهش آلودگی ناشی از تولید گازهای گلخانه ای در صنایع مختلف از جمله آهن و فولاد، سیمان، پتروشیمی، پالایشگاه ها و بازیافت، شیشه، چوب، کاغذ و ...

ارمغان تکنولوژی برای محیطی پاکیزه

KRAFT POWERCON

یکسو کننده ولتاژ بالا کنترل آلودگی با فیلترهای صنعتی ESP

انقلابی در
طراحی منابع
تغذیه فیلترهای ESP
کوچکتر، سبکتر و عملکرد بهینه.
کنترلر و یکسوکننده، همه در یک
دستگاه، بهبود چشمگیر عملکرد
فیلتر به تنهایی با جایگزینی
یکسوکننده سنتی به
SmartKraft



SmartKraft

ViewKraft

HMI کنترل از راه دور سیستم ها



KraftClassic

یکسو کننده های تک و سه
فاز کلاسیک ما از سال ۱۹۵۰
وارد بازار و در این مدت
بهینه شدند. راه حل با
قابلیت اطمینان بالا برای
الکتروفیلترهای ESP



پذیرش محدود
نماینده گی در شهرستان ها

تهران، پاسداران، میدان
نوبنیاد، کوهستان پنجم، پلاک ۴،
ساختمان غزال، طبقه ۳، واحد ۷



آهن و فولاد غدیر ایرانیان



به منظور توسعه صنایع آهن و فولاد کشور و در راستای چشم انداز ۲۰ ساله توسعه اقتصادی و اجتماعی، شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان با همکاری سازمان توسعه و نوسازی معادن، صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) و با مشارکت شرکتهای سرمایه گذاری غدیر، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو و شرکت فولاد آلیاژی ایران در سال ۱۳۸۵ تأسیس شد. کارخانه احیای مستقیم این شرکت با ظرفیت تولید سالانه بالغ بر ۸۵۰ هزار تن آهن اسفنجی که برای افزایش ظرفیت آن تا یک میلیون و دویست هزار تن در سال نیز اقدام شده است با هدف تأمین بخشی از سواذ اولیه مورد نیاز کارخانجات فولادسازی استان یزد و سایر فولاد سازی های کشور در ۲۵ کیلومتری شهرستان اردکان و در استان یزد و همجوار مجتمع گندله سازی چادرملو احداث گردید، همچنین این شرکت برای ایجاد یک مجتمع گندله سازی در شهرستان بهاباد استان یزد نیز اقدام نموده است.

شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه سرمایه گذاری های صنعتی و معدنی در پروژه های شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر برای احداث دو کارخانه مگا منول احیا مستقیم با ظرفیت ۲/۷ میلیون تن در سال و احداث یک کارخانه فولاد سازی و نورد اسلب تازک با ظرفیت سالانه ۳ میلیون تن، مشارکت نموده و سهامدار می باشد و نیز در پروژه های شرکت توسعه فولاد قسم برای احداث یک کارخانه گندله سازی با ظرفیت ۵ میلیون تن و دو مگا منول احیا مستقیم با ظرفیت ۲/۴ میلیون تن و کارخانه فولاد سازی اسلب با ظرفیت ۳ میلیون تن در سال بعنوان سهامدار مشارکت نموده است، همچنین بخش معدنی این شرکت فعالیت های اکتشافی و تجهیز معادن و فعالیت های استخراجی در معادن متعلق به خود را برنامه ریزی نموده و توسعه داده است.

سرمدیه: کلیدی های مهم

شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه معادن و صنایع معدنی در بخش معادن فلزی سرمایه گذاری نموده و در این راستا فعالیتهای اکتشافی را آغاز کرده است و همچنین برای تجهیز معادن و فعالیتهای استخراجی در معادن مذکور اقدام نموده است.

۱- معدن سنگ آهن بلاسوی (۱۰۰۰ تن)

موقعیت جغرافیایی: استان خراسان رضوی - جنوب بردسکن

روش استخراج: روباز

این معدن در حال تجهیز و آماده سازی است.

۲- معدن مس سرچشمه (۱۰۰۰ تن)

موقعیت جغرافیایی: استان کرمان - غرب جیرفت

مساحت: ۱۴ کیلومتر مربع

روش استخراج: روباز

این معدن در حال بهره برداری است.

۳- معدن کاشانی (۱۰۰۰ تن)

موقعیت جغرافیایی: استان خراسان رضوی، تربت حیدریه

عملیات اکتشافی این معدن توسط مجرب ترین کارشناسان این شرکت برنامه ریزی شده و در حال انجام می باشد.




شرکت فولاد شاهرود

تخصیص کارخانه نورد فولاد شاهرود که ۷۲٪ سهام آن به شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان تعلق دارد با هدف تولید انواع میلگرد های ساده و آجدار و سایر مقاطع فولادی در سال ۱۳۸۶ و پس از تکمیل عملیات نصب تجهیزات و ماشین آلات جانبی با ظرفیت اسمی ۲۰۰ هزار تن بهره برداری قرار گرفته.

در سال ۱۳۸۷ بازسازی و ارتقاء تکنولوژی برخی از ماشین آلات نورد باعث افزایش کمی و کیفی تولید گردید و به این لحاظ کارخانه قادر گردید تا انواع میلگرد های ساده و آجدار را در اندازه های ۱۲ تا ۴۰ میلیمتر تولید نماید همچنین فاز یک فولاد سازی آن نیز در دست اجرا می باشد.

محیط گندله سازی جدید شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان

برای احداث یک کارخانه گندله سازی در زمینی به مساحت ۲۰۰ هکتار اتخاذ تصمیم نموده است. محل احداث کارخانه در شهرستان بهاباد واقع در ۲۵ کیلومتری معدن چادرملو و با ظرفیت تولیدی کارخانه تا ۲/۴ میلیون تن در سال پیش بینی شده است. هدف از احداث این کارخانه تبدیل پودر کسائره سنگ آهن به گندله بوده که قابل مصرف در صنایع فولاد به روش احیای مستقیم میباشد.

تاریخ شروع عملیات اجرایی طرح: ابتدای پاییز ۱۳۹۵

تاریخ شروع تولید: پایان سال ۱۳۹۸



فکس: ۰۲۱-۸۸۵۰۵۱۸۹

تلفن: ۰۲۱-۸۸۵۰۵۱۸۸

دفتر مرکزی: تهران، خیابان بهارست، خیابان دهم پلاک ۲۵، واحد ۹ و ۱۰

فکس: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۳۳

تلفن: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۰۰

کارخانه: استان یزد، اردکان، کیلومتر ۲۵ جاده اردکان - نائین

www.igisco.com

info@igisco.com

زمینه فعالیتها

- اجرای پروژه ها به روش طرح و ساخت (EPC)
- مشاوره مهندسی و نظارت
- مطالعات امکان سنجی
- مدیریت طرح و کنترل پروژه
- بازرسی فنی و کالا
- مدرنیزاسیون واحدهای صنعتی

اهم گواهینامه ها

- گواهینامه طرح و ساخت (رتبه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- صلاحیت پیمانکاری (پایه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- گواهینامه پیمانکاری EPC (رتبه A - وزارت صنعت معدن و تجارت)
- صلاحیت خدمات مشاوره (معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- مطالعات امکان سنجی و نظارت بر طرحها (رتبه الف - کانون مشاوران)
- بازرسی فنی و کالا (مؤسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی)

اهم پروژه ها

- احیاء مستقیم و فولادسازی طرح استانی نی ریز (۸۰۰ هزار تن در سال)
- احیاء مستقیم فولاد بردسیر (۱ میلیون تن در سال)
- ذوب آهن و نورد ازنا (۱/۹ میلیون تن در سال)
- فولاد سرمد ابرکوه (۶۰۰ هزار تن در سال)
- نورد صبا زاگرس / فولاد کویر / فولاد بافق / بردسیر
- نمک زدایی گچساران (۱۱۰ هزار بشکه در روز)
- گندله سازی سیرجان (۲/۵ میلیون تن در سال)
- مشاوره طرح توازن ذوب آهن اصفهان (۱/۴ میلیون تن در سال)
- مشاوره توسعه طرح سبأ (۷۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره مجتمع فولاد ارفع (۸۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره پالایشگاه مس سونگون (۲۰۰ هزار تن کاتد در سال)
- مطالعات جامع فولاد کشور
- مدرنیزاسیون سیستم کوره بلند ۲ ذوب آهن
- واحد آبرسانی ریخته گری شماره ۵ مجتمع فولاد مبارکه
- سیستم انتقال مواد گل گهر
- نورد بردسیر (۵۰۰ هزار تن میلگرد در سال)

دفتر مرکزی :

اصفهان - خیابان دانشگاه

تلفن مستقیم: ۳۶۲۷۹۲۱۸ - ۳۶۲۷۵۷۰۲ (۳۱-۹۸+)

تلفافانه: ۴ - ۳۶۲۶۸۰۰۱ (۳۱-۹۸+)

۱۷ - ۳۶۲۷۲۹۱۴ (۳۱-۹۸+)

۲۱ - ۳۶۲۷۹۲۱۹ (۳۱-۹۸+)

فاکس: ۳۶۲۷۹۲۲۳ (۳۱-۹۸+)

کدپستی: ۳۹۷۹۱ - ۸۱۷۳۹

دفتر تهران :

میدان فاطمی - خیابان شهید بهرام مصیری

(کوپه کامران سابق) - شماره ۱۸

تلفن: ۸ - ۸۸۹۲۶۷۷۶ (۳۱-۹۸+)

نمابر: ۸۸۸۹۰۳۵۵ (۳۱-۹۸+)

کدپستی: ۱۴۱۵۸۹۳۶۳

www.fooladtechnic.ir

info@fooladtechnic.ir



سباستیل

مجتمع صبا فولاد زاگرس

تولید کننده انواع میله گرد ساده و آج دار AIII در
سایزهای مختلف با کیفیت استاندارد



بهترین کیفیت است

نشانی دفتر فروش: تهران، میدان آرژانتین، خیابان الوند، خیابان ۳۱ غربی، پلاک ۲۲
تلفن: ۰۲۱-۸۴۲۰۶

www.sabasteel.ir
info@sabasteel.ir



شرکت فولاد آلیاژی ایران (سهامی عام)

بزرگترین تولید کننده انواع فولادهای آلیاژی در ایران و خاورمیانه

گروه های فولادی قابل تولید

- | | | | |
|---------------------------|-----------------------------------|-----------------------------------|----------------------------|
| فولادهای ابزار سردکار | فولادهای مقاوم به دما بالا | فولادهای ابزار گرم کار | فولادهای مقاوم به دما بالا |
| فولادهای تیغ اهره | فولادهای بلب رینگ | فولادهای سوباپ | فولادهای بلب رینگ |
| فولادهای قالب پلاستیک | فولادهای اکستروژن سرد | فولادهای کربنی عملیات حرارتی پذیر | فولادهای اکستروژن سرد |
| فولادهای مقاوم به حرارت | فولادهای کربنی عملیات حرارتی پذیر | فولادهای نیترویدینگ | فولادهای میکروآلیاژ |
| فولادهای خوش تراش | فولادهای سخت شونده سطحی | فولادهای فنر | فولادهای میکروآلیاژ |
| فولادهای پر کننده جوشکاری | فولادهای زنگ نزن | فولادهای عملیات حرارت پذیر | |

ابعاد و اشکال تولیدات

- میلگرد: ۱۲-۲۰۰ میلیمتر
- تسمه: ضخامت ۵-۶۰ عرض ۱۸-۱۵۰ میلیمتر
- چهار گوش: ۴۰-۱۰۰ میلیمتر (RCS) ۴۰-۲۱۰ میلیمتر
- شمش: ۱-۲-۳/۳ تن
- کلاف: براساس سفارش مشتری



کاربردها

- صنایع خودرو سازی، ماشین سازی، نفت و گاز و پتروشیمی، ابزار سازی، نیروگاهی، ریلی، ساخت لوازم پزشکی و جراحی و سایر صنایع ویژه

کارخانه:

یزد بلوار آزادگان - بلوار شهید دهقان منشادی - کیلومتر ۲۴ جاده فولاد آلیاژی - کد پستی: ۸۹۴۵۱۵۱۶۹۴

website: www.iasco.ir

E-mail: info@iasco.ir

sales@iasco.ir

export@iasco.ir

دور نگار: ۰۳۵-۳۷۲۵۴۶۸۰

تلفن: ۰۳۵-۳۷۲۵۳۰۹۰

امور بازار یابی و فروش: ۰۳۵-۳۷۲۵۴۰۸۲

دفتر تهران:

خیابان کریم خان زند - خیابان قائم مقام فراهانی - خیابان مشاهیر - پلاک ۵۱ - کد پستی: ۱۵۸۹۸۹۳۳۱۶

دور نگار: ۰۳۵-۳۷۲۵۴۰۸۲

تلفن: ۰۲۱-۸۸۳۲۲۶۲۸

تلفن: ۰۲۱-۸۸۳۲۲۶۲۶



عامل فروش کارخانه های فولادی



WWW.MAJDSTEEL.COM
info@MajdSteel.com

تامین مواد اولیه کارخانه های فولادی



۰۲۱-۸۶۰۳۰۵۶۱
۰۲۱-۸۶۰۳۰۵۶۹