



www.chilandtime.com

مجله تخصصی بازار فولاد ایران

سال چهارم، شماره ۲۲، از ماه خرداد ۱۳۹۵، قیمت ۲۰۰۰ تومان

ISSN: 2676-5866 (Print) / 2676-5874 (Online)

Vol. 4, No. 22, 2015 Price: 2000

چیلان
CHILAN

• کامل ترین و معتبر ترین رسانه ای فولاد و صنایع معدنی ایران

• به مخاطبان ایران و جهان می آید

روشنای فولاد

گفتگوی چیلان با مدیران فولاد پیرامون:

«تنظیم بازار فولاد در عصر تحریم»

آشنایی بیشتر با چالش‌ها و فرصت‌های بازار فولاد ایران در شرایط تحریم و راهکارهای مقابله با آن
و همچنین با توسعه نوین فناوری و افزایش توان رقابتی صنایع فولاد ایران



PAALCO
www.paalco.com

پارسی آلیاز آلومین

• اولین رسانه فولاد ویژه صنایع فولاد سازی و زنجیره فولاد

• نشر اخبار و گزارشات، تحلیل و پیش‌بینی، گزارش‌های ویژه و گزارش‌های ویژه

• صنایع فولاد ایران، فولاد ایران، فولاد ایران، فولاد ایران، فولاد ایران

• انواع فولاد، فولاد، فولاد، فولاد، فولاد، فولاد





The First Advanced Steel Plant in Iran

HOSCO

H O R M O Z G A N S T E E L C O M P A N Y

برای خرید مستقیم محصولات فولاد هوزگان

• استفاده از سیستم فروش آنلاین HOSCO جهت خرید و فروش انواع فولاد هوزگان
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO

• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO

• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO

• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO

• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO

• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO

• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO

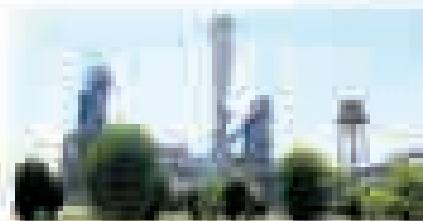
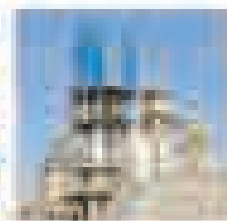
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO
• امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO



www.hosco.ir / info@hosco.ir



www.hosco.ir / info@hosco.ir



تسکیت فولاد هوزگان

تسکیت فولاد هوزگان، اولین و تنها شرکت فولاد هوزگان در ایران، با استفاده از سیستم فروش آنلاین HOSCO، امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO را فراهم کرده است.

تسکیت فولاد هوزگان، اولین و تنها شرکت فولاد هوزگان در ایران، با استفاده از سیستم فروش آنلاین HOSCO، امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO را فراهم کرده است.

تسکیت فولاد هوزگان، اولین و تنها شرکت فولاد هوزگان در ایران، با استفاده از سیستم فروش آنلاین HOSCO، امکان خرید مستقیم از وبسایت HOSCO را فراهم کرده است.

کمیته RKB در ایران

برگزار می نماید:

برگزاری دوره های آموزشی برای کارایی بیشتر بیرینگ هایمان



چرا فیلد فولادی؟

به چه بیرینگ می

میکن خوب!!

طراحی بیرینگ

برای تجهیز خاص

دوره های

مقاومت

تأثیری که دما بر لبی بیرینگ دارد چیست؟

کاهش هزینه ها به طور محسوس

نکست رینگ خارجی برای چیست؟

چگونه رینگ رو برای مدت طولانی نگهداری کرد؟

کدام روغن را برای بیرینگ

بهره ببریم؟ حضور مستقیم تیم RKB سوئیس در کارخانجات

کاهش خرابی بیرینگ ها

بررسی خط تولید

برای اولین بار RKB برگزار می نماید

چرا بیرینگ ها به طول عمر مفید خود نمی رسند؟

افزایش عمر مفید

تحلیل خط خرابی

معاول بیرینگ ها

نواحی های آلوده

به بیرینگ بهتره؟

علت جدا شدن

روان از فیلد

آدرس: خیابان آزادی، تهران، ایران - طبقه اول

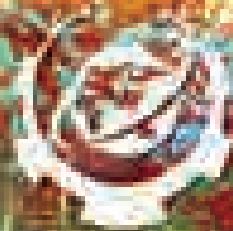
تلفن: 021-88888888 - 021-88888888 - 021-88888888

WWW.RKBBEARINGS.COM

35 PROJECTS

Crude steel 4.2 million tons
Iron ore pellets 2.5 million tons
Iron ore concentrate 3 million tons
Metallurgical coke 1.2 million tons
Coal concentrate 1.1 million tons
Copper cathode 50 thousand tons
Zinc 12 thousand tons
Ferroalloy 2.4 thousand tons
Lime 200 thousand tons
Potassium 15 thousand tons
Electricity 687 MW

MIDDLE EAST MINES & MINERAL INDUSTRIES DEVELOPMENT HOLDING CO.



MIDR.CO



شماره ۸۲ - آذر ماه ۱۳۹۷ - ۲۰۰۰۰ تومان

صاحب امتیاز: سید احمد عسکری (زیر نظر انجمن تولید کنندگان فولاد ایران)

مدیر مسئول: سیدرسول خلیفه سلطانی

سر دبیر: سید احمد عسکری

طرح و اجرا: مونا قهاری

مدیر داخلی: مریم رحیمی

حوزه خبری: مانده صالح

سازمان آگهی و اشتراک: محسن احمدی

با تشکر از:

با تشکر از آقایان: دکتر بهرام سبحانی - حمید رضا عظیمیان - محمد کشانی - جمشید ملا رحمان - نادر سلیمانی - سید رسول خلیفه سلطانی - سید رضا شهرستانی - سید علی گلپایگانی - منصور یزدی زاده - محمد انابک - محمود اکبری - حسن نوایی - علیرضا چایچی - حسام ادیب - محمد جابریان - جهاندارشکری - اردشیر سعد محمدی - محمود نایب - محمد وحید شیخ زاده نجار - طاهری - علی پالیزدار - احمد سلطانی - مهندس اصغراسماعیلی - مهندس غلامرضا خلیقی - بهمن تجلی زاده - تقی ممتازان - فرزاد ارزانی - علی خیراللهی - مهران محبوب نژاد - علیرضا عکاف زاده - آتش انتظامی - احمد سعدی - اسد اسفرشاد - بهادر احرامیان

همکاران این شماره:

مریم رحیمی، محسن احمدی، مانده صالح، شیرین نیکو حرف، حسن گودرزی، محمد رسول عسگری، پویان نیک نهاد.

چاپ خاتم

به معنای آلات و ادواتی است که از آهن می سازند.



آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از خیابان بهشتی،
کوچه پردیس، پلاک ۳ جدید، طبقه سوم

تلفن: ۰۲۱-۸۸ ۵۵ ۱۷ ۰۱-۴

فکس: ۰۲۱-۸۸ ۵۵ ۱۷ ۰۵

Email: mag@chilanonline.com

- مسئولیت مطالب بر عهده نویسندگان آنهاست.
- چیلان افتخار می کند که پذیرای مطلب ارسالی مخاطبش باشد اگرچه نظرات مندرج در این نوشته ها الزاما نظر چیلان نیست.
- چیلان در اصلاح و ویرایش مطالب آزاد است.
- چاپ مطالب و تصاویر این نشریه با ذکر منبع بلامانع است.

@chilanonline

سرمقاله

۷

رویداد

۲۶

اخبار داخلی

۲۸

اخبار خارجی

۳۰

نقطه نظر

۳۴

انعکاس

گزارش و گفت وگو

حذف سقف رقابت در بورس کالا سرمایه بیشتری را روانه تولید می کند
تأمین تمام قطعات گالوانیزه بدنه داخلی خودروسازان از سوی ورق خودرو
دخالت دولت در بازار فولاد

سمت و سوی بازار فولاد تا پایان سال چگونه خواهد بود؟

ترمز زیاد در مسیر صادرات فولاد ایران

فولاد هرمزگان در حال مدیریت بهینه هزینه است

معدن و صنایع معدنی جایگزین نفت

فولادسازان ایرانی باهزینه های پیش بینی نشده و تحمیلی زیادی مواجه اند

فولاد کرمان در مسیر توسعه پایدار و مسئولیت اجتماعی حرکت می کند

تحریم ها مصرف تولیدات داخلی نسوز را افزایش داده است

مطالعات تولید محصولات فولادی با ارزش افزوده بالا

۶۳

گزارش ویژه پرونده هیئت مدیره انجمن

گزارش

۶۸

تولید ۷۰۰ میلیون تن فولاد چینی در ۹ ماه

۷۰

چشم انداز روشن ذوب آهن اصفهان با تولید محصولات صنعتی و ...

۷۳

تحلیل بازار الکتروود گرافیتی

۸۰

بورس

معرفی

۸۲

عملکرد کاتالیست های ایرانی در سه شرکت فولادی

۸۶

تداوم اعتماد فولاد مبارکه به کاتالیست های ایرانی

۸۸

یادداشت

تحلیل و مقاله

۹۶

درصد بهینه مصرف آهن اسفنجی برای کوره های القایی

۱۰۰

آمار



ELECTROTHERM



آیا شما کم مصرف ترین کوره القایی جهان را می شناسید

- کم مصرف ترین کوره القایی جهان با مصرف برقی ۰.۹۰ کیلووات ساعت به ازای هر تن تولید
- کاهش زمان ذوب و افزایش میزان تولید
- کنترل اتوماتیک اختلافی برای ذوب به منظور تامین انرژی مورد نیاز جهت ذوب کردن و فوق گذار مورد نیاز
- استفاده از تنها یک برد هواسمد جهت کنترل دقیق و سریع انرژی مورد نیاز جهت ذوب و فوق گذار
- استفاده از فیبر نوری در جهت انتقال هر چه بهتر سیگنال های آتش به تابلو کنترل ها که منجر به از بین بردن تمامی نوب ها خواهد شد
- سیستم عیب یابی درونی خودکار و همچنین اتصال به مرکز پشتیبانی شرکت الکترونیم به صورت آنلاین
- نسبت بیش از ۰.۹۰ کوره القایی در سراسر جهان و ۰.۵۰ کوره القایی سری DiFOC در حدود دو سالی

DiFOC



لزوم تسهیل در بازگشت ارز صادراتی فولاد در شرایط تحریم



دکتر بهرام سبحانی
رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

اطلاع از سرنوشت ارز حاصل از صادرات کالاها توسط دولت، بانک مرکزی یا گمرکات و پیگیری بازگشت آن به کشور تصمیم درستی است و در تمامی کشورها همین روال در پیش گرفته می شود. زمانی که محدودیت خروج ارز از کشور مطرح می گردد، چنانچه کالا صادر و ارز آن به کشور باز نگردد، درست مانند آن است که ارز از کشور خارج شده است و طبیعی است که باید مقرراتی وضع کرد که این ارز وارد چرخه اقتصاد کشور شود.

بنابراین سیستم های کنترلی نظیر بانک مرکزی بایستی بر این روند ورود و خروج ارز و کالا نظارت داشته باشند اما این شیوه باید کارشناسی شده باشد تا انگیزه ها را برای افزایش صادرات بیشتر نماید. همچنین درمورد صنایع مختلف و فرآورده های مختلف نمی توان نسخه واحدی را تجویز کرد و یکسان عمل کرد. برای نمونه در حوزه پتروشیمی شاید معافیت ۱۰ درصدی برای ارز حاصل از صادرات و بازگرداندن ۹۰ درصد آن به سامانه نیما منطقی باشد اما درمورد صنعت فولاد جواب نمی دهد چرا که شرایط خاص صنعت فولاد را مورد توجه قرار نداده است. با چنین مقرراتی، صادرات برخی کالاهای ساخته شده از فولاد که رقم صادرات آنها قابل توجه نیست، معاف از بازگشت ارز به سامانه نیما می شوند اما در مورد فولاد این معافیت اتفاق نمی افتد.

این بدان معناست که صنعت بالادست یعنی صنعت فولاد که ارز بری دارد، محصول خود را به گروهی می فروشد که نه تنها ارز بری نداشته بلکه با انجام یکسری عملیات بر روی محصول خریداری شده و صادرات آن، به جهت آنکه ارزش صادرات سالانه آن ها زیر یک میلیون دلار است، معاف از بازگشت ارز می شود درحالی که فولاد علی رغم ارز بری و هزینه های ارزی برای تولید، موظف به بازگرداندن ارز حاصل از صادرات به سامانه نیما است. در واقع در چنین شرایطی صنعتی که هزینه های ارزی داشته، دسترسی به ارز ندارد و در مقابل صنعتی که این وضعیت را ندارد، بدون هیچ مشکلی ارز صادراتی در اختیارش قرار می گیرد.

نکته دیگر این است که در صنعت فولاد به ازای هر تن تولید، ۱۰۰ تا ۱۲۰ دلار یعنی بیش از ۲۰ درصد مبلغ فروش محصول، هزینه ارزی است که برای خرید اقلامی نظیر الکترو، فروآلیاژ و انواع نسوزها مصرف می شود. وقتی شرکتی حدود ۲۰ درصد از تولیدات خود را صادر می کند یعنی کل صادرات آن صرف هزینه های ارزی شده است. بنابراین در شرایط عادی باید ارز حاصل از صادرات آنها به خودشان تخصیص یابد تا قادر به گرداندن چرخ کارخانه خود باشد.

امروز صنعت فولاد در شرایط عادی نیست و برای نمونه الکترو به پاشنه آشیل فولادسازان ما تبدیل شده است و باید به هر نحوی که شده آن را تامین و ذخیره سازی کرد. شاید در موقعیتی عادی، موجودی یک یا دو ماه انبارها جوابگوی نیاز فولادسازان بود اما اکنون باید برای دو سال ذخیره نمایند و انبارها را برای این مدت پر کنند و این موضوع، ارز نسبتاً بالایی را می طلبد و شاید حتی اگر کل فروش آنها صادر شود، جوابگوی این حجم خرید الکترو نباشد. در نتیجه چنین جزئیاتی باید در تصمیمات و تدابیر مربوط به بازگشت ارز دیده شود. لذا ضمن تاکید بر اینکه ارز حاصل از صادرات باید تحت مدیریت و کنترل باشد و همه صنایع باید موظف به بازگشت آن به کشور باشند، تاکید داریم که نیاز ارزی واحدها هم باید دیده شود در غیر این صورت در صنعتی مانند فولاد، صادرات حتی جوابگوی نیاز ارزی کل تولید نخواهد بود چراکه فروش داخلی علی رغم اینکه ارزآوری ندارد، هزینه های ارزی برای واحدها در بردارد.

بنابراین باید شرایطی فراهم گردد که صادرکنندگانی که ارز خود را در سامانه نیما عرضه می کنند بتوانند بدون محدودیت برای تامین نیازهای خود ارز در دسترس داشته باشند.

یکی دیگر از نکاتی که باید به آن توجه کرد این است که با عرضه ارز توسط صادرکنندگان در سامانه نیما، شاید سیستم قادر به تامین ارز جهت خرید تجهیزات در کشور تامین کننده نباشد. این موضوع اگرچه یک چالش محسوب می شود و به یکی از نگرانی های تولیدکنندگان تبدیل شده است ولی راهکار آن این است که در عین نظارت و مدیریت فرآیند ارز حاصل از صادرات، این اختیار هم به تولیدکننده داده شود تا با ارائه اسناد و برگ سبز گمرکی، ارز خود را در کشوری که مد نظر دارد با مدیریت خود هزینه نماید. البته این گزینه در سیستم ثبت سفارش دیده شده اما اجرای صحیح آن مهم است. این اتفاق در سال های اخیر همواره اتفاق افتاده و به جرات می توان گفت یک دلار از ارز حاصل از صادرات فولادی ها به غیر از روال عادی و مدیریت شده به گونه دیگری هزینه نشده است یعنی فولادسازان یا ارز صادراتی خود را در سامانه نیما عرضه کرده و در صرافی ها تبدیل به ریال و نقدینگی کرده اند یا صرف بازپرداخت اقساط وام های ارزی و خرید ملزومات، قطعات و تجهیزات کارخانه کرده یا طرح های توسعه را با آن اجرایی کرده اند. لذا در شرایط فعلی باید این امر بیش از پیش تسهیل شود.



شرکت فولاد مبارکه



نقش فولاد مبارکه در حمایت از انرژی ایران

تاکنون ۹۲ درصدی گازی مورد نیاز فولاد مبارکه از داخل کشور

www.msc.ir



شرکت فولاد خوزستان

در بالاترین سطح تعالی کشور



- ارائه خدمات مهندسی و طراحی در صنایع و قابلیت ماهر
- افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- تامین نیازها و استعارات مشتریان داخلی
- توسعه بازارهای صادراتی
- ساخت از محله روست و زنجیره در انش و بهداشت حرفه ای



محصولات اصلی گروه صنعت

- ✓ برنده تندیس چایه ملی تعالی صادراتی
- ✓ موافق ترین شرکت در توسعه سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- ✓ تنها فولادساز در بافت کشنده تندیس ملایم زیارت حقوق مصرف کنندگان در ۵ سال متوالی



شرکت فولاد امیرکبیر

اولین تولید کننده ورق کالانبره در ایران
همگام با کیفیت

توسعه صادرات



توسعه صادرات



توسعه صادرات

توسعه صادرات



AK Steel Co.

www.aksteel.ir

صنایع ورق های پوشش دار تاراز چهارمحال

با ظرفیت ۳۵۰۰۰۰ تن در سال

اولین تولید کننده ورق کالوالوم
در ایران و خاور میانه

محصولات گسترده

کلاف کالوانیزه
کلاف کالوالوم

دفتر مرکزی: صنعتی چهارمحال و بختیاری
تهران: شهرک صنعتی ۳۵، پلاک ۲۱
تلفن: ۰۲۶۸۱۰۰۰۰۰۰۰
فکس: ۰۲۶۸۱۰۰۰۰۰۰۰
www.Tarazmetal.com
Sales@Tarazmetal.com



Taraz Metal Industry



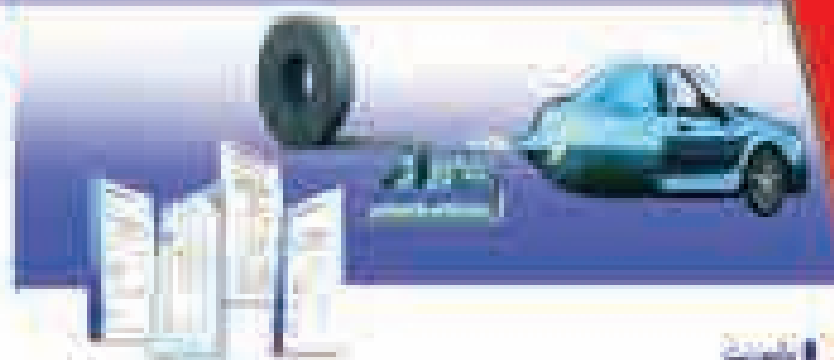
شرکت ورق خودرو
چهارمحال و بختیاری



Production of Industrial Galvanized Sheet and The Best Laboratory Galvanized Sheet Product in the Middle East

Technical specifications:

1. Production Capacity	400,000 TPA
2. Width of Strip	800-1200mm
3. Thickness	0.4-1.4mm
4. Coatings	1200, 1500, 1800, 2400, 3000 g/m ²
5. Coating Weight	10-100 g/m ²
6. Max. length of processed SP	
7. Roll Size (mm)	1000mm



تولیدات

تولید و تحویل به انواع ورق گالوانیزه سرد، ورق خودرو، ورق و سایر محصولات داخلی و خارجی

پیشرو بازار

تولید کننده تمام انواع ورق گالوانیزه در سطح ایستگاههای بین‌المللی در جهان
تولید ورق خودرو، ورق و سایر محصولات داخلی و خارجی

شرکت ورق خودرو، چهارمحال و بختیاری، ایران

www.cbasc.co.ir



دفتر تهران: خیابان ولیعصر - پلاک ۱۳ (معماری و معماری) - کوچه تعمیرات، پلاک ۵۵

کد پستی: ۱۳۱۶۶-۵۶۶۶۶۶۶۶ تلفن: ۷۷ و ۸۶۶۶۶۶۶۶۶۶ (۰۲۱) فکس: ۸۶۶۶۶۶۶۶۶۶ (۰۲۱)

دفتر اصفهان: خیابان نوید، جنب بین چهارراه نظر و پل آذر، ساختمان آذر، پلاک ۵۵

کد پستی: ۴۶۱۶۶-۴۶۱۶۶۶۶۶۶۶۶۶ تلفن: ۳۲۱۶۶۶۶۶۶۶۶ (۰۲۱)

روابط عمومی شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری

www.cbasc.co.ir

cbasc.co





تامین گر
TAMINGAR

تولید و تامین کننده تجهیزات
فلزات و مواد مصرفی صنعت فولاد

Producer and supplier of equipment
parts and consumable materials of steel industry



مواد اولیه فولاد سازی:



تکه آهن کهنه

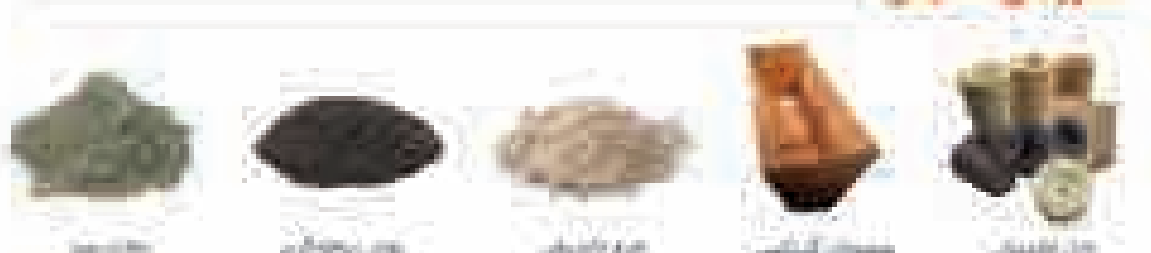
پیر آهن

پیر آهن

پیر آهن مذوب

کوک

نسوزهای فلزی:



سبز

سیاه

سفید

نارنجی

آبی

نسوزهای پلاستیکی و گرافیت:



قهوه ای

سفید

سیاه

خاکستری

سیاه

سیاه

فلزات پدکشی:



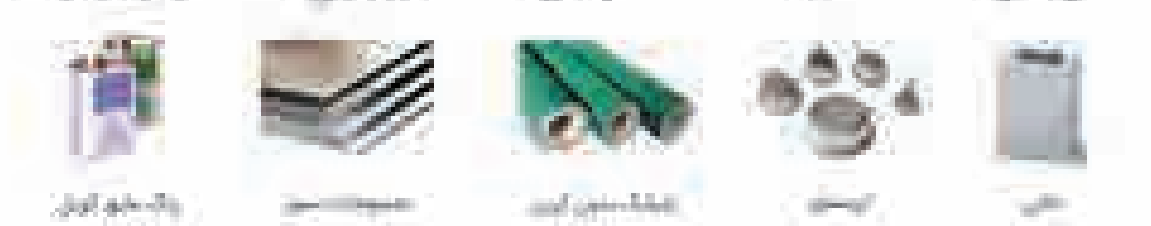
قرمز

زرد

خاکستری

سیاه

قهوه ای



سفید

سیاه

سبز

خاکستری

سیاه



گروه مهندسی نگار تامین

تامین کننده تخصصی گور و «کام گور»

www.negartamin.ir

شرکت مهندسی نگار تامین

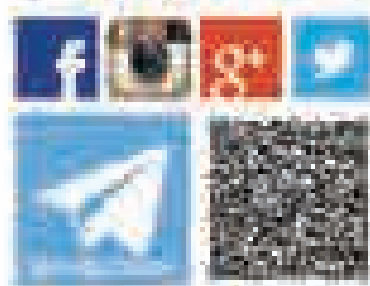
- انواع نیمه هادی صنعتی
- آنتنهای سرامیکی و فلزی
- کنترلرها و رگوردرهای تست صدا
- مشعل های صنعتی و ادوات خط انتقال
- آبرهای عایق سنگ ، فلز اکم و خرم های ریختنی
- مایع های فر جسی ، فلک ، سرامیکی ، شامی ، پلو ، تخته ، کاسه و پنبه
- انواع ترمو کویل ، ترمو زن ستنس و منافذات فلز سیم رابط و ترانسفور
- صنعت های حرارتی سیمی از جنس کروم آلومیل و نیکل کروم ، منیلگون کاربید و مولیفدن دی سیلناید

۲۵ سال تجربه اجرایی در عرصه صنعت گور سازی کشور

+98 21 66566557-8

+98 21 66428762

info@negartamin.ir





شرکت آلیاژ گستر هامون
تولید کننده فروالیاژ معتبر

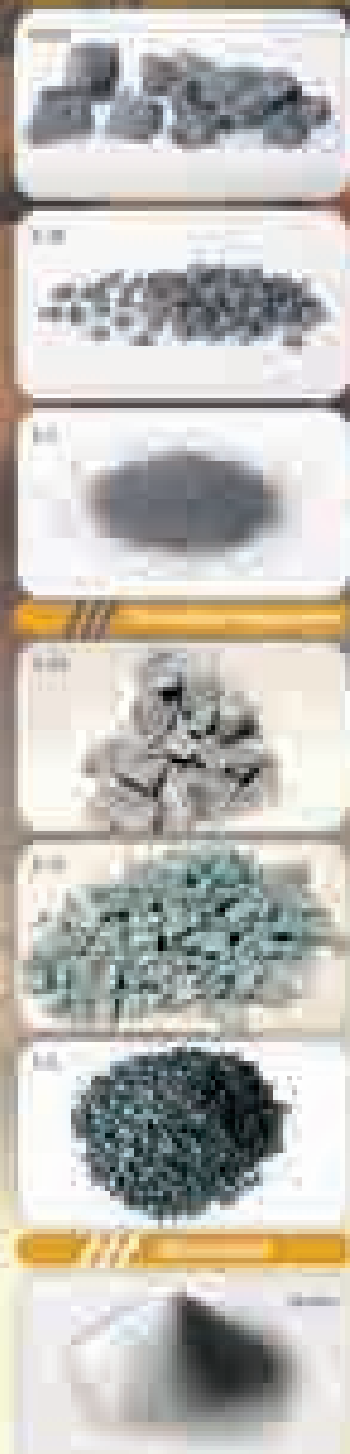


تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر

نوع	میزان	میزان	میزان
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%
فروالیاژ	8.5%	8.5%	8.5%

شرکت توسعه بازار گانی مشفق
نماینده انحصاری فروش محصولات

تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر
تولید کننده فروالیاژ معتبر



HALYCO

شرکت آلیاژ گستر هامون
Halyco Manufacturer

www.halyco.ir

DANIELI THE RELIABLE INNOVATIVE PARTNER TO BE FRONT RUNNERS

The project engineering, construction, installation, testing and commissioning, along with operation, maintenance, repair, replacement and upgrades services, wherever, whenever and wherever you need it. At Danieli, we know. Because we have the capacity, experience and resources.

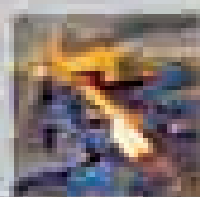
Over 100 years of experience in the construction and engineering sectors, with a strong focus on innovation and sustainability.

DANIELI
CONSTRUCTION
AND ENGINEERING
SOLUTIONS



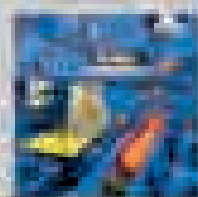
333

CONSTRUCTION AND
ENGINEERING SOLUTIONS



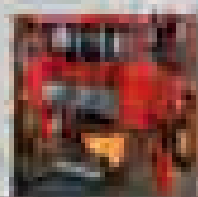
505

CONSTRUCTION AND
ENGINEERING SOLUTIONS



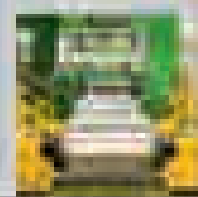
71

CONSTRUCTION AND
ENGINEERING SOLUTIONS



390

CONSTRUCTION AND
ENGINEERING SOLUTIONS



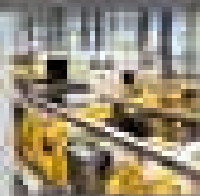
139

CONSTRUCTION AND
ENGINEERING SOLUTIONS



1455

CONSTRUCTION AND
ENGINEERING SOLUTIONS



502

CONSTRUCTION AND
ENGINEERING SOLUTIONS

Training Overview:
 Students will learn, understand, and apply the concepts of the course through a combination of lecture, discussion, and hands-on activities. The course is designed to be interactive and engaging, with a focus on practical application of the concepts learned.

138

- explain that the way we
 communicate is through
 language in a human
 way. It is a complex system
 that involves many factors
 and is not just a simple
 code. It is a system that
 allows us to share our
 thoughts and feelings with
 others. It is a system that
 is constantly evolving and
 changing. It is a system
 that is unique to each
 individual. It is a system
 that is essential for our
 survival. It is a system
 that is the foundation of
 our society. It is a system
 that is the heart of our
 culture. It is a system
 that is the soul of our
 humanity.

Abstract The purpose of this study was to determine the effect of a 12-week training program on the physical and psychological health of sedentary, middle-aged women. The program consisted of three sessions per week, each lasting 45 minutes. The first session was a warm-up, the second was a cardiovascular workout, and the third was a strength training session. The results showed that the women who participated in the program experienced significant improvements in their physical and psychological health. Specifically, they showed a significant increase in their maximum heart rate, a significant decrease in their resting heart rate, and a significant increase in their maximum oxygen consumption. Additionally, they showed a significant decrease in their anxiety levels and a significant increase in their self-esteem. The results of this study suggest that a 12-week training program can have a positive effect on the physical and psychological health of sedentary, middle-aged women.

356

570

Abstract

38

☐ **View** ☐ **Print** ☐ **Download**

234

1998, 1999, 2000, 2001, 2002, 2003, 2004, 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022, 2023, 2024, 2025, 2026, 2027, 2028, 2029, 2030, 2031, 2032, 2033, 2034, 2035, 2036, 2037, 2038, 2039, 2040, 2041, 2042, 2043, 2044, 2045, 2046, 2047, 2048, 2049, 2050, 2051, 2052, 2053, 2054, 2055, 2056, 2057, 2058, 2059, 2060, 2061, 2062, 2063, 2064, 2065, 2066, 2067, 2068, 2069, 2070, 2071, 2072, 2073, 2074, 2075, 2076, 2077, 2078, 2079, 2080, 2081, 2082, 2083, 2084, 2085, 2086, 2087, 2088, 2089, 2090, 2091, 2092, 2093, 2094, 2095, 2096, 2097, 2098, 2099, 2100, 2101, 2102, 2103, 2104, 2105, 2106, 2107, 2108, 2109, 2110, 2111, 2112, 2113, 2114, 2115, 2116, 2117, 2118, 2119, 2120, 2121, 2122, 2123, 2124, 2125, 2126, 2127, 2128, 2129, 2130, 2131, 2132, 2133, 2134, 2135, 2136, 2137, 2138, 2139, 2140, 2141, 2142, 2143, 2144, 2145, 2146, 2147, 2148, 2149, 2150, 2151, 2152, 2153, 2154, 2155, 2156, 2157, 2158, 2159, 2160, 2161, 2162, 2163, 2164, 2165, 2166, 2167, 2168, 2169, 2170, 2171, 2172, 2173, 2174, 2175, 2176, 2177, 2178, 2179, 2180, 2181, 2182, 2183, 2184, 2185, 2186, 2187, 2188, 2189, 2190, 2191, 2192, 2193, 2194, 2195, 2196, 2197, 2198, 2199, 2200, 2201, 2202, 2203, 2204, 2205, 2206, 2207, 2208, 2209, 2210, 2211, 2212, 2213, 2214, 2215, 2216, 2217, 2218, 2219, 2220, 2221, 2222, 2223, 2224, 2225, 2226, 2227, 2228, 2229, 2230, 2231, 2232, 2233, 2234, 2235, 2236, 2237, 2238, 2239, 2240, 2241, 2242, 2243, 2244, 2245, 2246, 2247, 2248, 2249, 2250, 2251, 2252, 2253, 2254, 2255, 2256, 2257, 2258, 2259, 2260, 2261, 2262, 2263, 2264, 2265, 2266, 2267, 2268, 2269, 2270, 2271, 2272, 2273, 2274, 2275, 2276, 2277, 2278, 2279, 2280, 2281, 2282, 2283, 2284, 2285, 2286, 2287, 2288, 2289, 2290, 2291, 2292, 2293, 2294, 2295, 2296, 2297, 2298, 2299, 2300, 2301, 2302, 2303, 2304, 2305, 2306, 2307, 2308, 2309, 2310, 2311, 2312, 2313, 2314, 2315, 2316, 2317, 2318, 2319, 2320, 2321, 2322, 2323, 2324, 2325, 2326, 2327, 2328, 2329, 2330, 2331, 2332, 2333, 2334, 2335, 2336, 2337, 2338, 2339, 2340, 2341, 2342, 2343, 2344, 2345, 2346, 2347, 2348, 2349, 2350, 2351, 2352, 2353, 2354, 2355, 2356, 2357, 2358, 2359, 2360, 2361, 2362, 2363, 2364, 2365, 2366, 2367, 2368, 2369, 2370, 2371, 2372, 2373, 2374, 2375, 2376, 2377, 2378, 2379, 2380, 2381, 2382, 2383, 2384, 2385, 2386, 2387, 2388, 2389, 2390, 2391, 2392, 2393, 2394, 2395, 2396, 2397, 2398, 2399, 2400, 2401, 2402, 2403, 2404, 2405, 2406, 2407, 2408, 2409, 2410, 2411, 2412, 2413, 2414, 2415, 2416, 2417, 2418, 2419, 2420, 2421, 2422, 2423, 2424, 2425, 2426, 2427, 2428, 2429, 2430, 2431, 2432, 2433, 2434, 2435, 2436, 2437, 2438, 2439, 2440, 2441, 2442, 2443, 2444, 2445, 2446, 2447, 2448, 2449, 2450, 2451, 2452, 2453, 2454, 2455, 2456, 2457, 2458, 2459, 2460, 2461, 2462, 2463, 2464, 2465, 2466, 2467, 2468, 2469, 2470, 2471, 2472, 2473, 2474, 2475, 2476, 2477, 2478, 2479, 2480, 2481, 2482, 2483, 2484, 2485, 2486, 2487, 2488, 2489, 2490, 2491, 2492, 2493, 2494, 2495, 2496, 2497, 2498, 2499, 2500, 2501, 2502, 2503, 2504, 2505, 2506, 2507, 2508, 2509, 2510, 2511, 2512, 2513, 2514, 2515, 2516, 2517, 2518, 2519, 2520, 2521, 2522, 2523, 2524, 2525, 2526, 2527, 2528, 2529, 2530, 2531, 2532, 2533, 2534, 2535, 2536, 2537, 2538, 2539, 2540, 2541, 2542, 2543, 2544, 2545, 2546, 2547, 2548, 2549, 2550, 2551, 2552, 2553, 2554, 2555, 2556, 2557, 2558, 2559, 2560, 2561, 2562, 2563, 2564, 2565, 2566, 2567, 2568, 2569, 2570, 2571, 2572, 2573, 2574, 2575, 2576, 2577, 2578, 2579, 2580, 2581, 2582, 2583, 2584, 2585, 2586, 2587, 2588, 2589, 2590, 2591, 2592, 2593, 2594, 2595, 2596, 2597, 2598, 2599, 2600, 2601, 2602, 2603, 2604, 2605, 2606, 2607, 2608, 2609, 2610, 2611, 2612, 2613, 2614, 2615, 2616, 2617, 2618, 2619, 2620, 2621, 2622, 2623, 2624, 2625, 2626, 2627, 2628, 2629, 2630, 2631, 2632, 2633, 2634, 2635, 2636, 2637, 2638, 2639, 2640, 2641, 2642, 2643, 2644, 2645, 2646, 2647, 2648, 2649, 2650, 2651, 2652, 2653, 2654, 2655, 2656, 2657, 2658, 2659, 2660, 2661, 2662, 2663, 2664, 2665, 2666, 2667, 2668, 2669, 2670, 2671, 2672, 2673, 2674, 2675, 2676, 2677, 2678, 2679, 26

146

© 2004 Blackwell Publishing Ltd
Journal of Internal Medicine 255: 105–112

382

Abstract

2270

[illegible]

1104

10.1667/0891-8615(2002)014[0101:R]1.0.CO;2



Contact Us
 For more information, contact us at:
 1-800-368-6868
 1-800-368-6868
 1-800-368-6868
 1-800-368-6868
 1-800-368-6868



Keywords: child sexual abuse; disclosure; social support



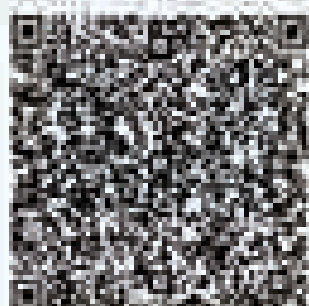
100



شرکت پاسارگاد فولاد نوین (سهامی خاص)

شماره ثبت: ۳۴۴۰

شمش بروجرد



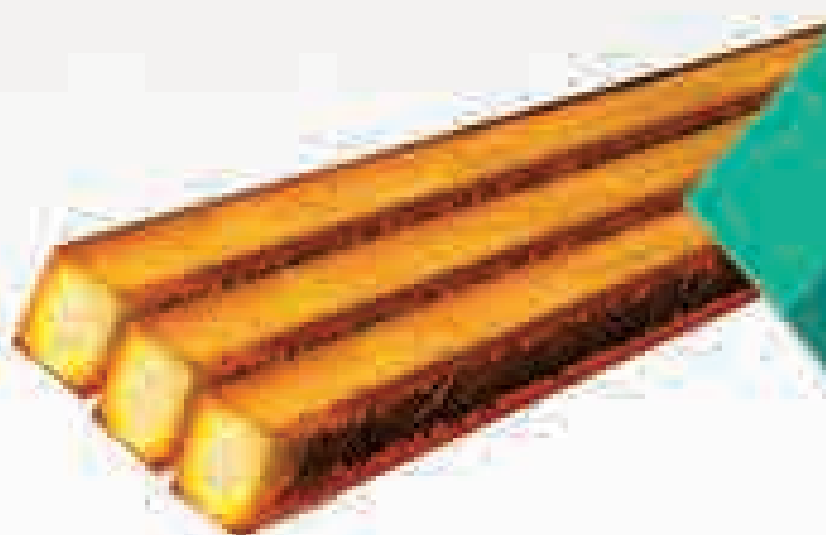
نشانی: بروجرد، کیلومتر ۸، جاده گرم آباد،
شهرک صنعتی شماره ۱، بلوار کوشش

تلفن: ۰۶۶-۴۴۴۵۲۶۸۴-۷

فکس: ۰۶۶-۴۴۴۵۳۶۸۸

Web Site: WWW.PFNsteel.Com

E-Mail: PasargadFoolad@Gmail.Com

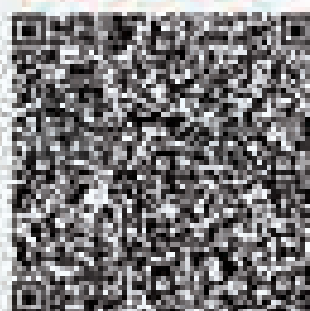




شرکت زاگرس فولاد تولید کننده انواع

شکلدار و تخت و لوله

ورق پر و جرد



نشانی : پر و جرد ، کیلومتر ۱۸ جاده خرم آباد

شهرک صنعتی شماره ۱ ، بلوار کوشش ۴

تلفن : ۷-۴۴۴۶۳۶۸۴-۶۶۶

فکس : ۶۶۶-۴۴۴۶۳۶۸۸

Web Site : WWW.ZFNsteel.Com

E-Mail : Zagrosfoolad@gmail.com



شرکت ذوب بریس



انواع شمش فولادی، قالب فلزی و متعلقات بیلت ریزی

Kinds of Steel Sheets & Metal Molds

تولید شمش از طریق ریخته گری ایستاده (Cast)

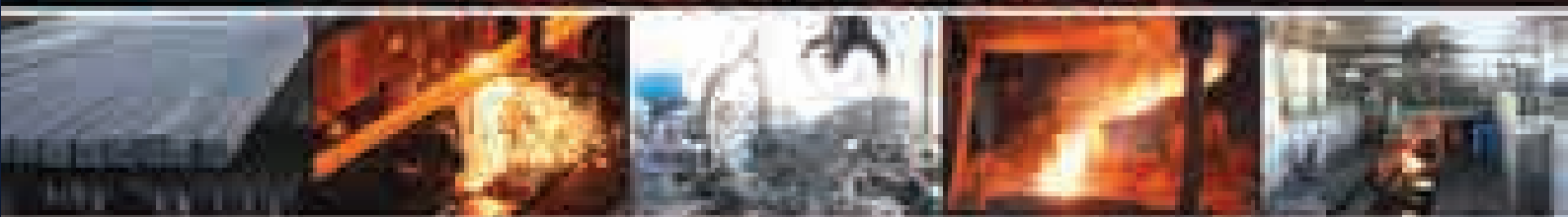
← نوع شمش: Gap-Top

← اندازه سطحی: ۱۰۰۰ x ۱۷۵ - ۱۷۵ x ۱۷۵

← اندازه طول: ۲ متر، ۳ متر، ۴ متر

ریخته گری اشکات چدنی و فولادی تا وزن ۱۵ تن

شرکت ذوب بریس، **خریدار کلیه ضایعات آهنی و فولادی شامل ضایعات خط تولید میلگرد،**
بروشل، لسی و لیر آهن بدون واسطه نیز می باشد.



دفتر نمایندگی: خیابان مطهری، خیابان سر امام، کوچه هشتاد و یک، کد پستی: ۱۵۸۷۸۱۳۲۱۱

تلفن: ۰۲۱-۴۷۷۵۶۲۰۲ فکس: ۴۷۷۵۶۲۱۱

کارخانه: شهرستان خمین، شهرک صنعتی خمین، خیابان سنگران شمالی، فاز ۳. کارخانه ذوب بریس

www.berisco.com

info@berisco.com



دولاد متیل

شرکت فولاد مبارک

مستقل
حلدینک فولاد

METIL STEEL COMPANY

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، پلاک ۱۱۱، طبقه ۱۱
 تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸
 فکس: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸
 وبسایت: www.metilsteel.ir



دارنده ایستادن تکنولوژی هیدرکس برای احداث

واحد های احیای مستقیم به روش

HDRI, CDRI, COMBO, HBI, HOT LINK

با ظرفیت های ۵/۰ تا ۴/۵ میلیون تن

۱) واحد احیای مستقیم در حال تولید

۲) واحد در حال احداث

۳) واحد در حال احداث ۱۳/۵۴۰ تن در حال تولید

۴) واحد در حال احداث ۸/۸۹۰ تن در حال احداث

۵) واحد در حال احداث ۲۱/۹۳۰ تن ظرفیت در آینده

پروژه های با تکنولوژی روز
در ایران، خاور میانه و هند

COMBO

۱) واحد در حال احداث
۲) واحد در حال احداث

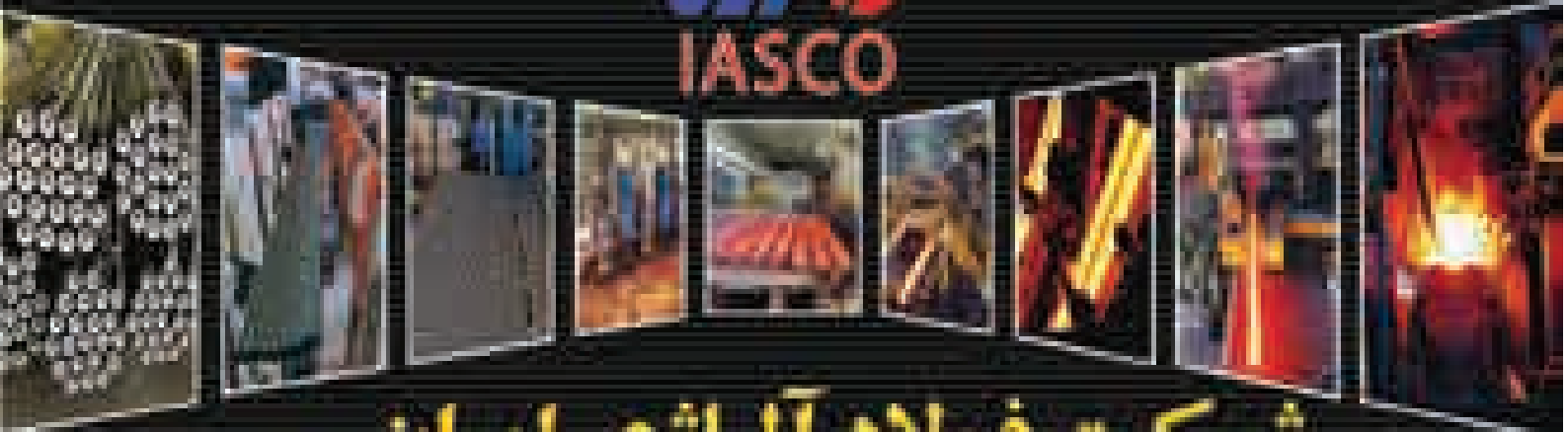
MEGA MODULE

۱) واحد در حال احداث
۲) واحد در حال احداث

COMBO MEGA HOT LINK

۱) واحد در حال احداث

SUPER MEGA MODULE



شرکت فولاد آلیاژی ایران (سهامی عام)

بزرگترین تولید کننده انواع فولادهای آلیاژی در ایران و خاورمیانه

گروه های فولادی قابل تولید

- | | | | |
|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|
| فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار | فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار |
| فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار | فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار |
| فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار | فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار |
| فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار | فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار |
| فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار | فولادهای فولاد سرد کار | فولادهای فولاد گرم کار |

ابعاد و اشکال تولیدات

- میلگرد
- ۱۲-۲۰۰ میلگرد
- شمش
- ضخامت ۵-۶۰
- ورق ۱۸-۱۵۰ میلگرد
- پروفیل
- ۱۰۰-۱۰۰۰ میلگرد
- ۲۰-۲۵۰ میلگرد (HRC)
- شمش
- ۱۰-۲۰۰ تن
- کلاف
- برشهای سفارشی مشتری



کاربردها

- صنایع فولاد و فولاد
- ماشین سازی
- نفت و گاز و پتروشیمی
- ابزار سازی
- نیروگاه
- ریلی
- صنایع فولاد و فولاد
- صنایع فولاد و فولاد

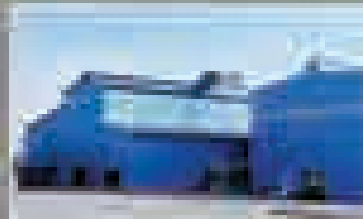
تولیدات

فولاد آلیاژی ایران تولید کننده انواع فولادهای آلیاژی در ایران و خاورمیانه
تهران: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸ | تهران: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸ | تهران: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸

فولاد آلیاژی

فولاد آلیاژی ایران تولید کننده انواع فولادهای آلیاژی در ایران و خاورمیانه
تهران: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸ | تهران: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸ | تهران: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸

www.iasco.ir
info@iasco.ir
sales@iasco.ir
marketing@iasco.ir



www.bis.org



واحد نمونه ملی در سال ۹۶



ولقد علموا انهم انما يتكلمون بالحق

المشاورون:

Source: *Journal of the American Statistical Association*, 1997, Vol. 92, No. 439, pp. 1029-1042.



● ISO 9001

OHSA 13001

ISO 14001



© 2000 Blackwell Science Ltd *Journal of Internal Medicine* 247: 395–402

Figure 1

[@kernansteel95](#)

✉ navid@es.in

Kennan also

www.elsevier.com/locate/jmb

مجتمع فولاد روھینا جنوب



شرکت مجتمع فولاد روھینا جنوب بر اساس پذیرش نقش اجتماعی خود اقداماتی را انجام داده تا بتواند به مسئولیت‌های اجتماعی خود عمل نماید از جمله این اقدامات می‌توان موارد زیر را نام برد:

۱- به حداقل رساندن آلودگی زیست محیطی از طریق فیلترهای پرتابه که خرابی ایجاد هزینه های بسیار زیاد کمترین آلودگی زیست محیطی را به همراه دارد.

۲- ایجاد کمپه خانه مسکن به صورتی که تقریباً همه‌کس بتواند مسکن مناسبی دور از موجودات مضر

۳- ایجاد کمپه خانه به منظور آسایش بیشتر برای مسکن و بازگرداندن آنها به چرخه تولید و در نهایت به مصرف امکان می‌دهد که باعث ایجاد بیشتر در صرفه جویی در مصرف آب می‌شود.

۴- ایجاد اشتغال پایدار برای حدود ۶۰۰۰ نفر بصورت مستقیم و غیر مستقیم.

فاز اول کارخانه به ظرفیت ۵۰ هزار تن می‌گردد، از ابتدای سال ۹۶ به بهره برداری می‌رسد.

فاز دوم با پیشرفت بالای ۹۰ تا اوایل سال ۱۳۹۸ به بهره برداری می‌رسد.

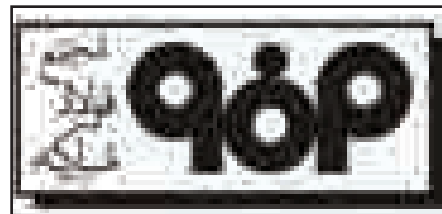
روھینا فراتر از استحکام



گروه صنعتی فولاد روھینا
تهران - خیابان ولیعصر - پلاک ۱۰۰ - طبقه ۱۰

وبسایت: www.rouhinaasteeel.com | ایمیل: info@rouhinaasteeel.com





کلنگ زمزم ۳ در فولاد خوزستان به زمین زده شد

◀ کلنگ احداث کارخانه مگامدول آهن اسفنجی (زمزم ۳) فولاد خوزستان با حضور دکتر اسحاق جهانگیری معاون اول رئیس جمهور، رضا رحمانی وزیر صنعت، معدن و تجارت، غلامرضا شریعتی استاندار خوزستان و با استقبال محمد کشانی مدیرعامل، اعضای هیات مدیره، جمعی از معاونان و مدیران شرکت فولاد خوزستان ۲۲ آبان ماه به زمین زده شد.

مهران خرم نیا معاون برنامه ریزی و توسعه فولاد خوزستان گفت: این طرح با سرمایه گذاری ۱۳۵ میلیون یورو، طبق برنامه ریزی صورت گرفته به مدت ۳۶ ماه عملیاتی خواهد شد. هدف این پروژه عظیم افزایش تولید آهن اسفنجی با هدف تامین کمبود آهن اسفنجی مورد نیاز برای پایداری تولید فعلی و ایجاد ظرفیت برای توسعه های آتی شرکت فولاد خوزستان می باشد.

معاون برنامه ریزی و توسعه در خصوص این پروژه گفت: از ویژگی های شاخص این واحد می توان به بالاترین ظرفیت تولید آهن اسفنجی با کیفیت در بین طرح های مشابه اجرا شده در سطح کشور، دارا بودن سیستم تزریق اکسیژن، بکارگیری تکنولوژی جدید در بخش کوره ها و افزایش قطر کوره از ۶۹/۶ متر به ۱۵/۷ متر، بهره گیری از بیشترین تعداد Bay در طراحی Reformer 19 Bay اشاره نمود.

معاون برنامه ریزی و توسعه فولاد خوزستان در پایان گزارش در خصوص بهره گیری از توان شرکت ها و سازندگان داخلی به میزان ۶۰ درصد ارزش پروژه در راستای سیاست های اقتصاد مقاومتی یاد کرد.

جایزه ملی کیفیت به فولاد مبارکه رسید

◀ در پانزدهمین دوره جایزه ملی کیفیت و همایش روز ملی کیفیت در ۲۲ آبان، تندیس برنزی جایزه ملی کیفیت به دلیل تولید محصول قلع اندود به شرکت فولاد مبارکه اختصاص یافت.

به گزارش چیلان، در این همایش مهندس حمیدرضا عظیمیان، مدیرعامل فولاد مبارکه پس از کسب این تندیس طی سخنانی گفت: رشد، پویایی و حرکت در مسیر سرآمدی لازمه حضور موفق سازمان ها در فضای رقابتی و پرتلاطم کسب و کار امروزی است. در این راستا مدیران و کارکنان شرکت فولاد مبارکه به عنوان پیشگام صنعت فولاد کشور و در جهت خلق ارزش مشترک برای همه ذینفعان سازمان، همواره خود را متعهد به حرکت در مسیر تعالی می دانند.

وی با تأکید بر اینکه فولاد مبارکه اکثر استانداردهای مطرح در سطح ملی و جهانی را کسب کرده است گفت: دستیابی به سطح زرین (GOLD) جایزه جهانی بنیاد مدیریت کیفیت اروپا (EFQM) با کسب امتیاز بالاتر از ۶۰۰ و گواهینامه های «مدیریت شکایت مشتریان» استاندارد ISO10002 و «مدیریت رضایت مشتریان» استاندارد ISO10004 نمونه های بارزی از موفقیت های فولاد مبارکه در عرصه کیفیت و توجه این شرکت به تولید محصولی کیفی مطابق با سفارش در جهت رضایتمندی هرچه بیشتر مشتریان است.

مدیرعامل فولاد مبارکه در بخش دیگری از سخنان خود گفت: در حال حاضر فولاد مبارکه با تولید بیش از ۱۰ میلیون تن فولاد، نیمی از فولاد کشور را تولید میکند و به عبارتی، با ۷۵۰۰ میلیارد تومان سرمایه ثبتي بزرگ ترین بنگاه صنعتی کشور محسوب میشود. وی با اشاره به نقش فولاد مبارکه در تولید ناخالص ملی اظهار داشت: فولاد مبارکه یک درصد تولید ناخالص ملی کل کشور و ۳ درصد تولید ناخالص ملی بخش صنعت را به خود اختصاص داده است.

فولاد خراسان در نیمه اول سال بیشتر از کل سال ۹۶ محصول صادر کرد

همچنین حسین بختیاری مدیر فروش این مجتمع اظهار داشت: سال گذشته مجموع صادرات فولاد خام (محصول نیمه نهایی) این شرکت بالغ بر ۲۵ هزار تن بود اما از ابتدای امسال این رقم تاکنون به ۱۰۰ هزار تن رسیده است.

مدیر فروش فولاد خراسان تأمین به موقع نیاز مشتری، کیفیت بالای محصولات و وجود ظرفیت بالای تولید در مرحله ذوب و ریخته گری را در کنار مزیت های بازار ارز در مبادلات خارجی و فروش محصولات، از مهم ترین علل رونق صادرات شرکت مجتمع فولاد خراسان در کنار تأمین به موقع نیاز بازار داخلی عنوان کرد.

◀ محمد حسن پارسا، معاون بازاریابی و فروش مجتمع فولاد خراسان اعلام کرد: در شش ماه نخست امسال یکصد تن شمش فولادی توسط این مجتمع صادر شد که این میزان محصول صادراتی از کل صادرات سال ۱۳۹۶ بیشتر است که نشان شکسته شدن صادرات شرکت می باشد.

وی با اشاره به بازار گسترده محصولات فولادی ایران در منطقه خاورمیانه، شمال آفریقا و کشورهای خاور دور، گفت: مقصد عمده شمش فولادی صادر شده در شش ماه نخست سال ۹۷ کشورهای عمان و امارات بوده است.



کمپین انرژی صنایع کشور در فولاد آلیاژی ایران آغاز بکار کرد

به گزارش چیلان، علیرضا چایچی، مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران خبر داد: این مجموعه به عنوان اولین شرکت صنعتی، پیش برنده طرح ارتقای فرهنگ بهره‌وری انرژی در کشور است و در قالب اجرای این طرح چهار تا ۱۰ درصد در مصرف انرژی صرفه جویی خواهد شد.

چایچی افزود: در کنار مسائل توسعه محصول و بازار، فولاد آلیاژی ایران همواره رویکرد مثبتی در کاهش مصرف انرژی و صرفه جویی داشته به همین دلیل استفاده از پساب در فضای سبز، استفاده از آبیاری قطره‌ای و پروژه ارتقاء فرهنگ انرژی را با همکاری سازمان توسعه صنعتی ملل متحد دنبال کرده است.

به گفته وی در این راستا برنامه ارتقاء فرهنگ انرژی در واحد فولادسازی با تمرکز بر کوره‌های قوس الکتریکی که بیش از ۷۰ درصد انرژی الکتریکی کل کارخانه را به خود اختصاص می‌دهند، اجرا شده و نخستین کمپین انرژی صنایع کشور در فولاد آلیاژی ایران با هدف پیشبرد و ارتقای بهره‌وری انرژی آغاز بکار کرد.



توسط مدیر عامل جدید: اولویت فولاد صنعت بناب اعلام شد

به گزارش چیلان، ابوتراب فاضل، مدیرعامل مجتمع فولاد صنعت بناب در دیدار با نماینده بناب در مجلس شورای اسلامی از تلاش برای بهبود وضعیت فعلی شرکت خبر داد و گفت: افزایش تولید و کاهش بهای تمام شده، در حال حاضر اولویت اصلی است.

مدیرعامل و نایب رئیس هیئت مدیره مجتمع فولاد بناب در خصوص عرضه محصول در بازار گفت: شرایط موجود اقتصادی و کاهش روند اجرایی پروژه‌های عمرانی نیاز به رفع موانع صادرات و گشایش‌های لازم را دارد که محصولات تولیدی صادر شود و بازارهای مستعدی مثل عراق و سوریه کشش و نیازمندی لازم را برای این کار دارند. فاضل همچنین اعلام کرد که پرداخت حقوق و مزایا به روز بوده و به صورت مرتب انجام می‌گیرد.



فولاد هرمزگان صادرکننده نمونه استان شد

مهدی شکری زاده، مدیر فروش و بازاریابی شرکت فولاد هرمزگان با بیان اینکه شرکت فولاد هرمزگان یک شرکت صادرات محور است، گفت: پس از تامین نیاز داخل توانستیم بیش از ۷۰ درصد محصول خود را صادر کنیم و در سال گذشته نیز یک میلیون و صد هزار تن محصولات اسلب را به بازارهای جهانی صادر کردیم.

وی ادامه داد: با توجه به اینکه شرکت فولاد هرمزگان یک شرکت صادراتی است سعی کرده ایم محصولات را بر پایه صادرات تولید کنیم اگرچه شرکت فولاد هرمزگان گریدهای ویژه داخلی را نیز تامین می‌کند.

مدیرفروش و بازاریابی شرکت فولاد هرمزگان با اشاره به اینکه امسال برای چهارمین سال متوالی است که به عنوان صادر کننده برتر تجلیل شده ایم، تصریح کرد: شرکت‌های بزرگی از آسیا، اروپا و آمریکای جنوبی جزو مشتریان ما هستند در کشور نیز اسلب‌های مورد نیاز استان‌هایی که کارخانه نوردی دارند را تامین کرده ایم.

ذوب آهن اصفهان از شمول ماده ۱۴۱ خارج شد

افزایش سرمایه شرکت ذوب آهن اصفهان از ۳۳۰۰ میلیارد تومان به ۶۰۰۰ میلیارد تومان مورد پذیرش هیئت مدیره و سهامداران این شرکت قرار گرفت و به گفته منصور یزدی زاده مدیرعامل ذوب آهن اصفهان این شرکت با افزایش سرمایه اخیر از شمول ماده ۱۴۱ خارج شده که بهبود شرایط شرکت را در ابعاد مختلف رقم می‌زند.

وی مزایای این افزایش سرمایه را چنین توصیف کرد: شفاف شدن صورت‌های مالی، به روز شدن افزایش دارایی‌ها، محاسبه هزینه واقعی تولیدات به دلیل تخصیص هزینه استهلاک و افزایش رتبه اعتباری که بر این اساس نسبت مالکانه از ۱۵ به ۳۳ درصد می‌رسد از جمله مزایای افزایش سرمایه ذوب آهن است.

وی اظهار داشت: بحث خروج از ماده ۱۴۱ برای تغییر در ساختار مالی شرکت و استفاده از تمامی ظرفیت‌ها و منابع بیرونی است تا شرکت بتواند با در فضای مناسبی سرمایه‌گذاری داشته باشد.

اجرای طرح های توسعه ای بزرگ مقیاس فولادساز هندی

◀ شرکت جیندال هندوستان (JSP) سرمایه قابل توجهی را برای پروژه های توسعه ای بزرگ مقیاس هزینه کرده که انتظار می رود با عملیاتی شدن آن ظرفیت تولید این شرکت از ۳ میلیون تن فعلی به ۸,۶ میلیون تن افزایش یابد. پیش بینی می شود ظرفیت تولید سالانه JSP تا پایان سال ۲۰۱۸ به حدود ۴ میلیون تن برسد. از سوی دیگر علاوه بر هلدینگ JSP، دو واحد شامل جیندال شدید و Barbil وابسته به JSP در Odisha نیز با توجه به تقاضای واقعی در بخش ساخت و ساز، راه آهن و وزارت دفاع، ظرفیت تولید داخلی خود را محقق نمایند. به گزارش چیلان، دولت هند بودجه ۶۲۰ میلیارد دلاری را برای افزایش تقاضا در بخش کشتی های جنگی و موشک های بالستیک و خودروهای زرهی در طول سال های ۲۰۱۴ تا ۲۰۲۲ در نظر گرفته است.



انجمن آهن و فولاد کره جنوبی ارائه داد: آمار واردات و صادرات ورق کره جنوبی

◀ به گزارش چیلان، انجمن آهن و فولاد کره جنوبی گزارش داد: واردات ورق قلع اندود این کشور در ماه اکتبر ۳ هزار تن بود که ۵۳,۲ درصد نسبت به سپتامبر رشد داشت و نسبت به اکتبر سال قبل هم رشد ۲۴,۴ درصدی داشت. این در حالی است که مجموع صادرات ورق قلع اندود کره جنوبی در ماه اکتبر با ۳,۵ درصد افت نسبت به سپتامبر به ۲۶ هزار تن رسید. صادرات حتی نسبت به اکتبر سال قبل هم کاهش ۱۰,۶ درصدی داشت. برخی فعالان بازار و شرکت های بازرگانی اعلام کرده اند که کاهش صادرات در ماه اکتبر به دلیل تقاضای پایین و افزایش قیمت ها بوده است.

این گزارش می افزاید، واردات قراضه کره جنوبی در ماه اکتبر رشد داشته و به ۵۴۰ هزار تن رسیده است. واردات نسبت به اکتبر سال قبل ۴,۳ درصد بیشتر بوده است. حجم واردات قراضه کره جنوبی در ۱۰ ماهه اول سال هم ۵,۴ میلیون تن گزارش شده که ۷,۸ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل رشد داشت. واردات از ژاپن ۳,۵ میلیون تن بوده که سهم ۶۴,۴ درصدی از کل واردات به کره داشت و نسبت به سال قبل ۴,۹ درصد رشد داشت. انتظار می رود حجم واردات قراضه کره جنوبی در سال ۲۰۱۸ به حدود ۶,۵ میلیون تن برسد و به طور میانگین ماهانه ۵۴۰ هزار تن قراضه به این کشور وارد شود.



一般社団法人 日本鉄鋼連盟
The Japan Iron and Steel Federation

انجمن و فدراسیون آهن و فولاد ژاپن اعلام کرد: توزیع ماهیانه مصرف فولاد در ژاپن

◀ براساس آمارهای فدراسیون آهن و فولاد ژاپن، توزیع خرید فولاد در ماه سپتامبر شامل ۱,۵ میلیون تن در صنعت ساخت، ۶۹۹ هزار تن در صنعت خودرو و ۳۳۲ هزار تن در صنعت ساخت تجهیزات دریایی می باشد که به ترتیب در صنعت ساخت و خودرو ۱۰,۵ درصد و ۱۳,۲ درصد افت اما در صنعت دریایی ۱۰,۳ درصد رشد داشت. همچنین ۹۳۵ هزار تن در صنعت ساخت و ساز مصرف شد که ۳,۲ درصد کاهش داشت. منطقه Kanto بزرگترین منطقه مصرف فولاد داخلی ژاپن بود که در ماه سپتامبر حدود ۱,۱ میلیون تن بوده و کاهش ۱۱,۶ درصدی داشته است. با توجه به درخواست ضعیف فولاد از بازارهای صادراتی، حجم صادرات ژاپن نیز در ماه سپتامبر حدود ۱,۶ میلیون تن گزارش شده که ۱۸,۸ درصد نسبت به سپتامبر سال قبل کاهش داشت.

براساس آمارهای انجمن و فدراسیون آهن و فولاد ژاپن، تولید فولاد خام ژاپن در ماه اکتبر با ۴,۵ درصد افت نسبت به اکتبر سال قبل به ۸,۶ میلیون تن رسید این در حالی است که تولید فولاد ژاپن نسبت به ماه قبل رشد ۱,۶ درصدی داشت. کاهش تولید فولاد خام به دلیل خاموشی کوره بلندها در ماه اکتبر و تداوم بالایی طبیعی در ماه سپتامبر اتفاق افتاده است.

بررسی ها نشان می دهد، تقاضای فولاد ژاپن در ماه اکتبر بدون تغییر بوده اما زمین لرزه، طوفان و گردباد در ماه سپتامبر آسیب های جدی به این کشور وارد کرده است. فدراسیون آهن و فولاد ژاپن (JISF) معتقد است تولید در ماه نوامبر مجددا افزایش خواهد یافت و به روند سابق باز خواهد گشت و تولید از دست رفته در طول دو ماه آینده و باقیمانده جبران خواهد شد. شرکت JFE که دومین فولادساز بزرگ ژاپن می باشد ۴۰۰ هزار تن از ظرفیت فولاد خام خود را به دلیل تعطیلی موقت کوره شماره ۲ خود در ماه اکتبر کاهش داده بود اما تا پایان ماه دسامبر برنامه ریزی شده که این کوره به مدار تولید بازگردد.

این گزارش می افزاید، تقاضای فولاد ژاپن در ماه های اخیر کاهشی بوده است. با توجه به کاهش تولید در ژاپن، تقاضای فولاد داخلی نیز در ماه سپتامبر حدود ۵ میلیون تن گزارش شده که ۱۲,۴ درصد نسبت به سپتامبر سال قبل کاهش داشت.



تولید فولاد خام چین در ۱۰ ماهه اول سال افزایش یافت

براساس گزارش دفتر ملی آمار چین، این کشور در بین ماه های ژانویه تا اکتبر موفق به تولید ۹۰۰ میلیون تن فولاد خام شد که ۶،۴ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل رشد داشت. تنش تجاری میان دو ابر قدرت جهان یعنی آمریکا و چین و نیز رشد اقتصاد جهانی، تقاضای مصرف فولاد را تقویت کرده و آنرا به سمت بالا رانده است. اقتصاد چین در سه ماهه سوم سال ۶،۷ درصد رشد یافت که همین امر محرک تقاضای فولاد در این کشور و جهان بود. جنگ تجاری چین و آمریکا، چین را مجبور کرده تا تقاضای داخلی را افزایش دهد و سرمایه گذاری های زیربنایی و زیرساختی را تثبیت نماید که همین امر مصرف داخلی فولاد را افزایش داد. به طور کلی سود صنعت فولاد افزایشی است و همین امر به بهبود و افزایش قابل توجه تولید در این صنعت کمک شایانی داشته است. سود صنعت فولاد در سه ماهه سوم سال به ۷۱،۷ درصد افزایش یافت و تا پایان سال جاری این رشد تداوم خواهد یافت.

تولید فولاد خام چین در ۱۰ ماهه اول سال افزایش یافت

براساس گزارش دفتر ملی آمار چین، این کشور در بین ماه های ژانویه تا اکتبر موفق به تولید ۹۰۰ میلیون تن فولاد خام شد که ۶،۴ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل رشد داشت. تنش تجاری میان دو ابر قدرت جهان یعنی آمریکا و چین و نیز رشد اقتصاد جهانی، تقاضای مصرف فولاد را تقویت کرده و آنرا به سمت بالا رانده است.

به گزارش چیلان، اقتصاد چین در سه ماهه سوم سال ۶،۷ درصد رشد یافت که همین امر محرک تقاضای فولاد در این کشور و جهان بود. جنگ تجاری چین و آمریکا، چین را مجبور کرده تا تقاضای داخلی را افزایش دهد و سرمایه گذاری های زیربنایی و زیرساختی را تثبیت نماید که همین امر مصرف داخلی فولاد را افزایش داد. به طور کلی سود صنعت فولاد افزایشی است و همین امر به بهبود و افزایش قابل توجه تولید در این صنعت کمک شایانی داشته است. سود صنعت فولاد در سه ماهه سوم سال به ۷۱،۷ درصد افزایش یافت و تا پایان سال جاری این رشد تداوم خواهد یافت.

تقاضای فولاد اتحادیه اروپا کاهشی است

قیمت محصولات فولادی اروپا کاهشی است و قیمت ها رو به سمت اصلاح رفته اند و پیش بینی می شود این اصلاح در ماه نوامبر تداوم یابد. پیشنهادات ارزان از سوی تامین کنندگان ترک وضعیت بازار را تضعیف کرده است. طبق این گزارش، خریداران می ترسند که اقتصاد جهانی رو به کاهش رود. تقاضا از سوی اروپایی ها تا حدودی به دلایل مسائل فصلی کم است به طوری که بسیاری از شرکت ها تمایل دارند که موجودی آخر سال خود را تا حد ممکن کم کنند. تقاضای فولاد در سه ماهه چهارم سال به میزان قابل توجهی و البته به طور موقت کاهشی است. در حال حاضر موجودی به ویژه در مراکز خدماتی به دلیل واردات محصولات از خارج کافی است درحالی که در سال های قبل این میزان صادر می شده است. این مسئله به خریداران اجازه می دهد تصمیمات خرید را به تعویق اندازند تا روند قیمت گذاری در آینده روشن تر گردد. به همین دلیل میزان ثبت سفارش ها از کارخانه های اروپایی به طور قابل توجهی کم شده است.

آرسلور میتال تولید ورق های ضخیم را افزایش می دهد

کارخانه Taranto آرسلور میتال ایتالیا تولید ورق های ضخیم را در سال ۲۰۱۹ بهبود می دهد. براساس اطلاعات یوروفر، در سال ۲۰۱۷ مصرف کل مقاطع تخت فولادی و فولادهای ضخیم در بازار ایتالیا ۱،۵ میلیون تن بود. مدیر ارشد بازاریابی آرسلور میتال ایتالیا اعلام کرده سال آینده تولید مقاطع تخت ضخیم را بهبود خواهد بخشید. این درحالی است که در آگوست ۲۰۱۷ بسیاری از خطوط تولید ورق ضخیم در کارخانه Taranto متوقف شده بود اما این کارخانه مجدداً راه اندازی خواهد شد.

فولاد Amreli پاکستان واحد جدید نوردی در Dhabaji راه اندازی می کند

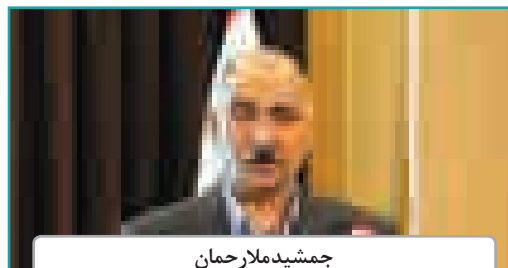
شرکت فولاد Amreli که با نماد ASTL نیز شناخته می شود که یکی از برجسته ترین فولادسازان پاکستان است. این شرکت سومین فاز طرح توسعه خود را برای ایجاد یک خط نورد پیشرفته با ظرفیت نیم میلیون تن به همراه دارا بودن امکانات ذوب با استفاده از تکنولوژی های پیشرفته، در Dhabaji عملیاتی می کند. این پروژه با هزینه ۶،۵ میلیارد روپیه پاکستان و از طریق وام های بانکی و منابع نقدی داخلی تامین اعتبار خواهد شد. ASTL در اطلاعیه ای به بورس پاکستان اعلام کرد جلسه هیئت مدیره در ۸ نوامبر برگزار و احداث یک کارخانه نورد پیشرفته با فناوری نو در Dhabaji مورد تایید اعضای هیئت مدیره شرکت قرار گرفت. این کارخانه قرار است تقاضای مورد نیاز برای برنامه های دولت پاکستان را برای ۵ میلیون واحد مسکونی و دو سد بزرگ در شمال این کشور تامین نماید. پاکستان قرار است در سال های آتی، رشد اقتصادی و صنعتی پایداری را به ثبت برساند. با احداث این واحد شرکت فولاد ASTL، بزرگترین ظرفیت تولید میلگرد در پاکستان را داشته باشد.



ایمیدرو در کنار فولادسازان خواهد بود

و در مسیر تولید و صادرات، به طور مناسب گام برداریم. لذا در ماه های آینده با هدف حذف بروکراسی ها و تسهیل در تصمیم سازی ها و تصمیم گیری ها، اتاق فکری به منظور اعتلا و توسعه معدن و صنایع معدنی تشکیل خواهد شد.

ایمیدرو در شرایط تحریم و به منظور دستیابی به اهداف بخش معدن و صنایع معدنی، در کنار فولادسازان خواهد بود و همواره با شکل های مربوطه و نیز شرکت ها در ارتباط تنگاتنگ خواهد بود. همچنین علاوه بر موارد فوق، بهرمندی از ظرفیت های دانشگاهی و بخش خصوصی از اصلی ترین برنامه های ما در دوره جدید سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران خواهد بود.



جمشید ملارحمان
سرپرست هیئت عامل ایمیدرو

برای رفع چالش های صنعت فولاد در شرایط جدید، بهترین مسیر، هم اندیشی بخش خصوصی و دولتی و اتخاذ تدابیر تعاملی است. با این استراتژی است که می توانیم مشکلات فعلی را به حداقل برسانیم

در شرایط تحریم، ابتکار عمل صادرات را از فولادسازان بگیریم

دستورالعمل اخیر بانک مرکزی برای بازگشت ۹۰ درصد ارز صادراتی صادرکنندگان بالای ۱۰ میلیون یورو در سال که تقریباً تمام صادرکنندگان فولاد را شامل می شود از این تصمیمات است. عدم پذیرش ارزش اظهار نامه صادراتی صادرکنندگان فولاد و تعیین ارزش پایه غیر واقعی در گمرکات نمونه دیگر از این تدابیر ناصحیح است. چندین مثال واضح دیگر هم در همین تصمیمات اخیر وجود دارد که وجه مشترکشان، گرفتن ابتکار عمل از صادرکنندگان فولاد و ارزآوری و متهم کردنشان به عدم بازگشت کامل ارز به کشور است. به واقع در دوران تحریم، اعتماد به تولیدکنندگان این مرز و بوم جایز است یا محدود کردن تلاشگرانی که ریسک دوزدن تحریم ها را به جان و مال خریده اند تا ارز برای کشور حاصل کنند؟!



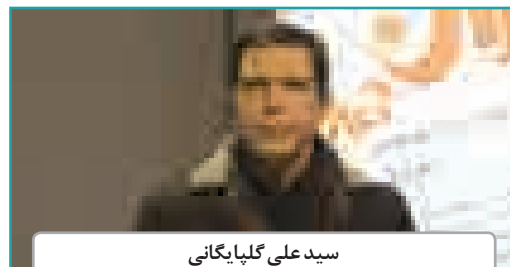
سید رسول خلیفه سلطانی
دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

شرایط ویژه کشور به واسطه تحریم های آمریکا، باعث اتخاذ تصمیمات ویژه ای شده است که هدف آن مدیریت ارز و محصول در داخل کشور است اما به دلیل عدم مشورت موثر و به موقع با تشکل ها و فعالان صنفی مانند فولادسازان، تصمیماتی گرفته می شود که نه تنها ارزآوری به کشور را افزایش نمی دهد بلکه به عنوان تنبیه و جریمه برای صادرات عمل می کنند!

سپرهای دفاعی صنعت فولاد برای مقابله با تحریم

قدر در کشور ما قدرتمند است که هر دو چالش را پشت سر گذاشته و خواهد گذاشت اما قطعاً آسیب هم خواهد دید!

برای کاهش این آسیب، باید چند اقدام اساسی کرد: اولاً به سرمایه گذاری بخش خصوصی واقعی اهمیت بدهیم و زنجیره فولاد را از صفر تا صد به بخش خصوصی واگذار کنیم و دولت در همه زمینه ها حمایت کند. ثانیاً قوانین ضد تولید و سرمایه گذاری و اشتغال مانند قانون کار و قانون مالیات بر ارزش افزوده را اصلاح کنیم و ثالثاً رویکرد بخشنامه ها و دستورالعمل های دستوری که متعدد و متناقض یکدیگر هم هستند، کنار بگذاریم و با همفکری واقعی و عملگرایی به شکل ها تصمیمات تنظیم بازار و صادرات و واردات اتخاذ کنیم.



سید علی گلپایگانی
مدیر عامل پاسارگاد فولاد نوید

آیا تحریم ها می توانند به تنهایی چالش بزرگی برای صنعت فولاد کشور به وجود بیاورند که مزیت های نسبی زیاد آن را در خود حل کند؟ به اعتقاد بنده خیر، چون علاوه بر تحریم ها، چالش های داخلی هم به خاطر بی تدبیری برخی مدیران و مسئولین وجود دارد که اهمیت آن کمتر از تحریم ها نیست اما مزیت نسبی صنعت فولاد آن



برای رشد صادرات فولاد زیر ساخت لازم مهیا نیست

داشته باشیم و بر اساس برنامه مدون عمل کنیم چرا که اگر صادرات فولاد مطابق با اهداف تعیین شده در افق ۱۴۰۴ صورت نگیرد، با توجه به نیاز حداکثر ۳۰ تا ۳۲ میلیون تنی بازار داخلی کشور، تولید فولاد با مشکلات جدی روبرو می شود.

از سوی دیگر علاوه بر زیرساخت ها، تامین مواد اولیه مورد نیاز تولید فولاد یکی از مهم ترین چالش های توسعه این صنعت می باشد. چرا که در افق ۱۴۰۴ سالیانه ۱۶۴ میلیون تن سنگ آهن مورد نیاز است اما اکنون در این بخش فقط حدود ۴۷ میلیون تن ظرفیت داریم. بنابراین با توجه به زمان بر بودن فرآیند اکتشاف و استخراج، لازم است علاوه بر واگذاری پهنه های اکتشافی به بخش خصوصی، برنامه ها در این بخش به صورت دوره ای پایش شده و مسائل مرتفع گردد تا دغدغه تامین سنگ آهن برای سرمایه گذاران کاهش یابد.

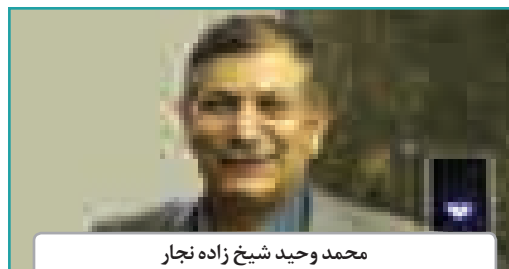


محمداتابک
مدیرعامل هلدینگ کاوه پارس

در سند چشم انداز ۱۴۰۴، ظرفیت فولاد کشور ۵۵ میلیون تن پیش بینی شده که البته مطابق با تقاضای داخلی نیست و باید برای صادرات حدود ۲۵ میلیون تن فولاد که افزون بر ۴۵ درصد ظرفیت تولید است، چاره اندیشی جدی صورت گیرد. به هر حال واقعیت این است که برای صادرات این حجم از تولیدات فولادی زیرساخت کافی نداریم و باید در این زمینه با شتاب بسیار بیشتری پیش برویم تا اهداف چشم انداز ۱۴۰۴ محقق شود. به طور خاص در حوزه زیرساخت ها می بایست بر حمل و نقل به ویژه ریلی، اسکله ها و بنادر و تامین آب تمرکز بیشتری

از فرصت تحریم برای اعتماد به تامین کنندگان داخلی بهره ببریم

شرکت های داخلی توانستند جای شرکت های خارجی را بگیرند. در شرایط فعلی هم مسئولان و به ویژه بخش خصوصی با اتکا به تجارب گذشته می توانند چرخش چرخ صنعت را مدیریت نمایند. به عقیده من اگر مسئولان کمی تمایل خود به تامین کنندگان و وندوره های خارجی و اتکا به تکنولوژی های خارجی را پایین آورند، این تحریم ها از یک تهدید به فرصت تبدیل می شود و با تامین برخی تجهیزات حساس از خارج و تامین سایر اقلام با اعتماد به شرکت های داخلی، می توانیم از این وضعیت هم عبور کنیم. در این صورت معتقدم تحریم در زنجیره فولاد هیچ خللی نه در توسعه ها و نه حفظ وضعیت فعلی ایجاد نخواهد کرد.



محمد وحید شیخ زاده نجار
مدیرعامل فکور صنعت تهران

علی رغم اینکه تحریم هزینه هایی را برای کشور و شرکت ها دارد مزایایی هم دارد. دو مزیت تحریم قبل برای صنعت کشور این بود که مسئولان به بخش دانش بنیان و دانش محور کشور به جای طرف های خارجی اتکا و اعتماد کردند و خوشبختانه شاهد بودیم در بخش کنسانتره و احیا مستقیم به صورت کامل و درگندله به طور نسبی

رویکرد دستوری تنظیم بازار فولاد به نفع مصرف کننده نیست

ها باز می گذارد و نه تنها تولیدکننده بلکه مصرف کننده نیز متضرر می شود. نمونه نتایج این رویکرد را در دستورالعمل ها و بخشنامه های اخیر ملاحظه می کنیم که متأسفانه مصرف کنندگان فولاد هم از دستور ارزان فروشی در بورس کالا بهره کافی نبردند.

بنابراین بهترین راهکار تنظیم بازار فولاد این است که در هر حلقه از زنجیره ارزش فولاد از سنگ آهن تا محصول نهایی که مشکل تامین وجود دارد، عرضه ها تقویت شود و سپس به بازار اجازه دهیم نظام عرضه و تقاضا خود تعیین کننده قیمت باشد.



علیرضا چاچی
مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران

نظام عرضه و تقاضا چنانچه در تنگنا قرار نگیرد، سالم ترین نظام قیمت گذاری است و ورود دستوری شاید در مقطعی کوتاه جوابگو باشد اما درمجموع کارساز نخواهد بود. رویکرد دستوری برای ایجاد تعادل بین عرضه و تقاضا ایجاد رانت و فساد می کند و راه را برای دلان و واسطه



خرید نقدی، چالش اصلی طرح‌های توسعه فولاد در زمان تحریم

به صورت نقدی ارز را پرداخت کرد تا قادر به خرید قطعات و تجهیزات خود باشیم. البته این میزان نقدینگی برای تجهیزات اکسیژن و برخی لوازم یدکی کافی نبوده و طرف خارجی پول نقد می‌خواهد و این مسئله به یکی از چالش‌های طرح توسعه تبدیل شده است.

در این شرایط امیدواریم دولت تدبیری اندیشیده و حمایتی نماید تا بتوانیم پروژه فولادسازی روهینا با ۹۰ درصد پیشرفت فیزیکی را به اتمام برسانیم. پروژه برای تامین برخی تجهیزات که در داخل امکان ساخت ندارند، نیازمند ارز است و متأسفانه طرف‌های خارجی هم فروش نقدی را مدنظر قرار می‌دهند.



محمد جابریان
رئیس هیئت مدیره مجتمع فولاد روهینا جنوب

طرح توسعه فولاد روهینا قرار بود با اعتبار اسنادی و ال سی تامین مالی شود و در این رابطه ال سی مربوطه هم بازگشایی شد ولی بعد از خروج آمریکا از برجام، طرف خارجی اعلام کرد که در صورت پرداخت نقدی با ایران معامله خواهد کرد. از این رو بانک صنعت و معدن ایران-اروپا

تحریم، طرح‌های فولاد استانی را متوقف نخواهد کرد

خوشبختانه در بخش ساخت پیشرفت‌های خوبی در کشور حاصل شده و متخصصان ایرانی تجربه این نوع رفتار تحریمی را تا پیش از این نیز داشتند و این بار اول نیست که با تحریم مواجه می‌شوند و حتی در بسیاری از مواقع از این تحریم‌ها فرصت‌هایی را برای خود خلق کرده‌اند که این فرصت‌ها باعث ارتقاء سطح تکنولوژی فولاد کشور شده است نظیر تکنولوژی پرد (PERED) که یک تکنولوژی کاملاً ایرانی بوده و به ثبت رسیده و در حال حاضر در سه پروژه احیا مستقیم استانی عملیاتی شده و راندمان بسیار خوبی داشته و برای عرضه در سطح بین‌المللی به کشورهای دیگر نیز پیشنهاد می‌شود. البته تحریم‌ها مشکلاتی نیز ایجاد خواهد کرد اما باید برای آنها راهکار ارائه کرد و در راستای ارتقاء سیستم‌ها برای آن‌ها برنامه ریزی کرد.



اردشیر سعد محمدی
معاون طرح‌های توسعه معدن و صنایع معدنی ایمیدرو

طرح‌های احیاء مستقیم ۸ طرح فولادی تقریباً تمام شده و دو مورد از آنها در مراحل پایانی هستند که با توجه به ورود تجهیزات به این طرح‌ها، مسئله‌ای از بابت تحریم برای آن‌ها ایجاد نخواهد شد. در بخش فولادسازی و ذوب این واحدها هم به طور متوسط ۴۰ درصد پیشرفت در این طرح‌ها به چشم می‌خورد و فاینانس تمامی طرح‌ها هم گرفته شده است لذا از این لحاظ نیز تحریم مشکل ساز نخواهد بود.

پیمان سپاری ارزی صادرات را به بیراهه برده است

مشکلات اقتصادی است. اما متأسفانه با تصمیمات ناصحیح مثل پیمان سپاری ارزی، این حوزه دچار مشکل شده است. به عبارت بهتر اجرای شرایط پیمان سپاری ارزی باعث شده برخی صادرکنندگان اقدام به فروش محصولات خود از کانال‌های غیر رسمی کنند که همین امر باعث شده آمار انجمن فولاد از صادرات، کمتر از مقدار واقعی آن باشد. آمارهای جدید گمرک از صادرات فولاد نشان می‌دهد تقاضا در کشورهای منطقه برای محصولات نهایی فولادی بیشتر شده است در نتیجه در بخش صادرات فولاد تا حدودی از خام‌فروشی دور شده‌ایم.



احمد خوروش
مدیرعامل مجتمع فولاد کوبر

صنعت فولاد به دلیل فراهم کردن زیرساخت‌های توسعه در سایر صنایع و ضریب بالای اشتغالزایی یکی از مهمترین ملزومات تحقق سیاست اقتصاد مقاومتی بوده و صادرات این حوزه، شاه کلید حل



حق انتفاع معادن به اکتشاف اختصاص یابد

ذخایر کشف شده سنگ آهن کشور تنها ۳/۱ میلیارد تن است و باید فکر اساسی برای اکتشافات کرد و در این خصوص راهکارهای عملیاتی در نظر گرفت.

سرمايه گذارى در اکتشاف که خوشبختانه از سوى ايميدرو و دولت آغاز شده است، بايد دغدغه همه شود و دولت و ايميدرو بر روى يك ميليون متر حفارى در سال برنامه ريزى کنند. علاوه بر اين يکى از پيشنهادهات موثر، اختصاص درآمدهاى حق انتفاع دريافتى از معادن به اکتشافات است تا بتوان انگيزه و سرمايه لازم براى اکتشاف را فراهم کرد.



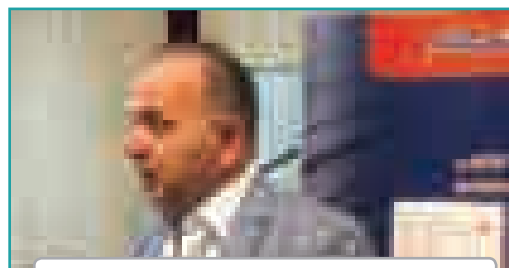
على باليزدار
قائم مقام مدير عامل هلدینگ میدکو

برای افزایش ظرفیت تولید فولاد به ۵۵ میلیون تن در افق ۱۴۰۴، نیازمند ۱۶۰ تا ۱۷۰ میلیون تن سنگ آهن هستیم و این در حالی است که سنگ آهن ایران تنها تا ۲۰ سال آینده جوابگوی تامین مواد اولیه مورد نیاز این میزان تولید فولاد در کشور می باشد. در حال حاضر

نقش شرکت های بازرگانی در تنظیم بازار فولاد نادیده گرفته شده است

نیست. علاوه بر این بسیاری از واحدها با کمبود نقدینگی در بازار مواجه اند و تمایل به خرید و فروش تهرتری دارند که با مصوبات دستوری این امکان نیز از آن ها گرفته شده است.

از سوى ديگر تامين مواد اوليه توليدکنندگان توسط شرکت های بازرگانی نیز بسيار مشکل شده چرا که در اين دستورالعمل ها تدبيري برای خريد شرکت هایي همچون آهن مجد که نقدینگی لازم را در اختيار دارند، دیده نشده است. اين گونه تصميمات غير کارشناسی سبب می شود نقش شرکت های بازرگانی در زنجيره فولاد نادیده گرفته شده و بعضا چالش هایي برای واحدهای توليدی علی رغم نیازشان به مواد اوليه ايجاد شود در حالی که در نقطه مقابل، اين تصميمات عامل ايجاد رانت در بازار فولاد نیز بوده است.



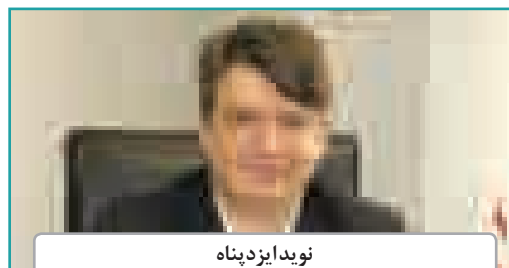
احمد سلطانی
قائم مقام مدير عامل شرکت آهن مجد فراز

خريد مواد اوليه و عرضه دوباره محصول در بورس کالا علی رغم نیاز واحدها، تاحدودی رغبت تامين مواد اوليه از بورس کالا را از توليدکنندگان گرفته و باعث کاهش معاملات شده است. برای مثال خريد آهن اسفنجی برای توليدکنندگان شمش های القایی امکان پذير نیست چون اين توليدکنندگان ملزم به عرضه محصول در بورس هستند درحالی که شمش اين واحدها از سوى بورس قابل پذيرش

اقتصاد پوپولیستی تولیدکننده بزرگ را تخریب و مصرف کننده را ناراضی می کند

یک سوبسید عمومی در جامعه توزیع می گردد درحالی که همچنان مصرف کنندگان نهایی ناراضی هستند و تنها واسطه ها و افرادی که در حلقه های میانی قرار دارند از رانت ايجاد شده رضایت دارند.

بايد اجازه داد که منطق بازار که منطق عرضه و تقاضاست حاکم شود. در غير اين صورت هرگونه مجوز دستوری به منزله امضای طلايی محسوب شده و ايجاد رانت خواهد کرد. اين منطق در بلند مدت منافع طرف های توليدکننده و مصرف کننده را لحاظ می کند.



نوید ایزدپناه
عضو هیئت مدیره شرکت هفت الماس

زمانی که مکانیزم عرضه و تقاضا زیر سوال می رود به نوعی مطابق اقتصاد پوپولیستی عمل کرده ایم که در آن توليدکننده بزرگ تخریب شده و قیمت ها به صورت غير واقعی کاهش پیدا می کند. در واقع



بخش انعکاس چیلان، گزارشی کوتاه از مهمترین اقدامات و فعالیت های انجمن است که جهت اطلاع و همگرایی اعضای محترم انجمن در هر شماره از نشریه منتشر می شود. علاقمندان می توانند برای کسب اطلاعات تکمیلی و اطلاع از سایر اقدامات انجام شده، با دفتر انجمن در تماس باشند.

پیگیری انجمن برای اصلاح ارزش پایه صادراتی گمرک به نتیجه رسید

دکتر رحمانی گفت: در یکماه گذشته واحدهای فولادی صادرکننده از بابت صحیح نبودن ارزش پایه صادراتی در گمرک، حدود ۱۵ میلیون دلار مازاد بر قیمت واقعی صادرات، پیمان ارزی سپرده اند که ممکن است ابعاد حقوقی پیدا کند. لذا کارگروه بررسی ارزش پایه صادراتی باید سریعاً نسبت به اصلاح این نرخ ها اقدام کند.

خوشبختانه در هفته پایانی آبان ماه، این پیگیری ها تا حدودی به نتیجه رسید و مقرر شد ارزش پایه گمرکی کالاهای فولادی صادراتی ایران بر اساس ارزش مندرج در متال بلتن تعیین شود که البته این روش هم در شرایط تحریمی فعلی مسائل مختص به خود را دارد که انجمن در حال پیگیری آن ها است.

یکی از معضلات صادرکنندگان فولاد کشور طی ماه های اخیر به ویژه پس از کاهش قیمت های جهانی، تفاوت ارزش پایه صادراتی در گمرکات با ارزش واقعی کالای صادر شده بود. به طور مثال ارزش شمش صادراتی در سامانه گمرک ۵۰۰ دلار و ارزش واقعی صادراتی آن ۴۳۰ دلار بود که با توجه به مسائل پیمان سپاری ارزی، صادرکنندگان فولاد مجبور بودند تعهد بازگشت ارزی را بدهند که اصلاً وجود خارجی ندارد!

این مسئله در جلسات و مکاتبات مختلف انجمن با مسئولین گمرک و وزارت صنعت، معدن و تجارت مطرح و مورد پیگیری مکرر قرار گرفت و حتی در جلسه دبیر انجمن با وزیر جدید صمت به روشنی مطرح گردید. مهندس خلیفه سلطانی دبیر انجمن در این جلسه به

در گزارش دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد به اعضای انجمن اعلام شد: احیاء کمیته تخصصی تنظیم بازار فولاد با محوریت انجمن

انتظار تولیدکنندگان فولاد از انجمن برای ایفای نقش در فرآیند تنظیم و مدیریت آرامش بازار فولاد باعث شد این موضوع در اولویت فعالیت انجمن در ماه های اخیر قرار داشته باشد و وقت فراوانی از دبیرخانه و هیئت مدیره انجمن را به خود اختصاص دهد. این فعالیت ها دبیر انجمن را برآن داشته تا دست به قلم شود و گزارش اقدامات انجام شده در حوزه تنظیم بازار در طول دو ماه گذشته را به اطلاع اعضای انجمن برساند.

مهندس خلیفه سلطانی، دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد در گزارش خود آورده است: با توجه به مشکلات عدیده شرکتهای عضو انجمن در خصوص تأمین مواد اولیه یا فروش محصولات تولیدی بر اساس مقررات فعلی تنظیم بازار فولاد، از اوایل مهرماه سال جاری و به پیشنهاد و پیگیری های متعدد این انجمن، کمیته تخصصی تنظیم بازار فولاد احیاء شد و مأموریت یافت تا در گام نخست، نسبت به بررسی پیشنهادات کارشناسی انجمن در جهت تدوین بسته اصلاحی دستورالعمل مذکور در جهت آرامش بازار فولاد اقدام نماید.

در این کمیته علاوه بر نایب رئیس و دبیر انجمن، نمایندگان معاونت های معدن و صنایع معدنی، اقتصادی و بازرگانی و امور صنایع وزارت صنعت، معدن و تجارت، سازمان حمایت از تولیدکنندگان و مصرف کنندگان، ایمیدرو و بورس کالا حضور دارند.

کمیته مذکور طی ۴ جلسه برگزار شده طی یک ماه گذشته که یکی از آنها در محل انجمن بوده است، به جمع بندی نسبی در خصوص اصلاح مقررات فعلی عرضه و تقاضا در بورس کالای ایران رسیده است که جهت آگاهی و به اختصار بحضورتان اعلام می گردد.

شایان ذکر است بسته اصلاحی مورد اشاره چنانچه در جلسه آینده کمیته تخصصی به تصویب نهایی برسد، پس از ارائه به کارگروه اصلی تنظیم بازار و موافقت آن، به فوریت لازم الاجرا خواهد شد.

مهمترین نکات بسته پیشنهادی انجمن که پس از چندین جلسه مفصل و چالشی ۴ و ۶ ساعته مورد موافقت نسبی اعضای محترم کمیته قرار گرفته است به شرح ذیل می باشد:

- با توجه به کفایت تولید نسبت به مصرف در آهن اسفنجی، بیلت، بلوم و اسلب و مقاطع طولی، محدودیت های متقاضیان و همچنین عرضه کنندگان رفع شده و کلیه دارندگان کد بورسی (اشخاص حقیقی و حقوقی) بتوانند نسبت به خرید محصولات فوق اقدام نمایند. البته در خصوص آهن اسفنجی و شمش فولادی لازم است خریداران کارخانجات تولیدی مرتبط و یا نمایندگان معرفی شده از طرف آنان باشند.
- الزام به ثبت نام در سامانه بهین یاب برای خرید از بورس کالای ایران حذف گردد.
- به منظور فراهم نمودن امکان رقابت بین کارخانجات عرضه کننده، حداکثر قیمت پایه تعیین شده و قیمت گذاری پایه محصولات فولادی به روش تطبیقی حذف گردد.

۳۵۰۰ نفر ساعت آموزش تخصصی در کارنامه ۸ ماهه آکادمی فولاد ایران

کارنامه آکادمی فولاد ایران در سال ۹۷ حاکی از برگزاری ۷ دوره آموزشی تخصصی صنعت فولاد با ارائه حدود ۳۵۰۰ نفر ساعت آموزش تخصصی است که گزارش مختصر آنها در زیر آورده شده است:

ردیف	عنوان دوره	زمان دوره	مدرس دوره	میزان دوره	میزان رضایت
۱	آسیب شناسی طرحهای توسعه واحدهای فولادی با مدل EPC و ارائه راهکارهای لازم	۴ تا ۶ اردیبهشت ماه	مهندس یاحید	۲۸۰ نفر ساعت	۸۰,۳۲ درصد
۲	نکات کلیدی بهره برداری کوره قوس الکتریکی (EAF)	۲۵ و ۲۶ اردیبهشت ماه	مهندس ثقفی دکتر صادقیان	۴۹۶ نفر ساعت	۸۴,۶۰ درصد
۳	نسوز کاری و انتخاب مواد نسوز در فولادسازی	۵ تا ۷ تیر ماه	دکتر نوری	۵۶۰ نفر ساعت	۸۲,۶۸ درصد
۴	سرویس و نگهداری جرثقیل های سقفی صنایع فولاد و نورد	۲۰ تا ۲۲ شهریور	مهندس قناعی	۵۴۰ نفر ساعت	۹۳,۰۲ درصد
۵	نوار نقاله و کاهش هزینه های انتقال مواد	۱۷ تا ۱۹ مهر ماه	مهندس مشعوف	۲۶۰ نفر ساعت	۸۴,۷۷ درصد
۶	نورد گرم و کالیراسیون غلتک (سطح پیشرفته)	۱ تا ۳ آبان ماه	مهندس جعفرزاده	۵۸۰ نفر ساعت	۸۳,۸۴ درصد
۷	عیب یابی برق کوره های قوس الکتریکی (EAF)	۲۹ و ۳۰ آبان ماه	مهندس صادقیان	۷۰۰ نفر ساعت	۸۰,۶۸ درصد

دوره های آموزشی آکادمی فولاد ایران، با توجه به محدودیت فضای سالن و البته لزوم حفظ کارایی و اثربخشی دوره ها، با حداکثر ۲۵ شرکت کننده برگزار می شود که تجربه دوره های برگزار شده و بازخوردهای کسب شده از سوی شرکت کنندگان نشان می دهد این عدد، برای برگزاری دوره ها مناسب است.

نکته قابل توجه در جدول فوق این است که در سال ۹۷، میزان رضایت شرکت کنندگان در دوره های آکادمی فولاد، از ۸۰ درصد پایین تر نیامده است. ارزیابی شرکت کنندگان از مجموع ۱۰ آیت کیفیت محیط آموزشی، تسلط یا دانش فنی استاد در خصوص موضوع مورد تدریس، قدرت بیان استاد و انتقال مفاهیم، پاسخ دهی مناسب به سوالات، ارائه جزوات، کتاب ها و سرفصل های دوره، نحوه پذیرایی در حین دوره، اطلاع رسانی و راهنمایی های قبل و در حین برگزاری دوره، کیفیت فایل ها و اسلایدهای آموزشی، نظم و هماهنگی در اجرای دوره و میزان کاربردی بودن مطالب ارائه شده بوده است.



شرکت فولاد اکسین خوزستان

اولین تولید کننده ورق های عریض فولادی و عملیات حرارتی شده در خاور میانه

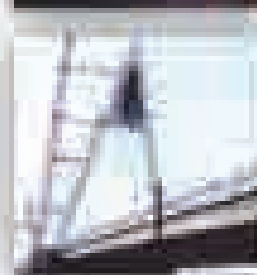
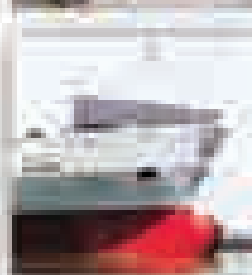
www.oxinsteel.ir
info@oxinsteel.ir

ورق خطوط لوله های انتقال
نفت و گاز
Plate For Oil and
Gas Pipelines



ورق مخازن نفت و گاز و
پتروشیمی
Plate For Oil, Gas, and
Petrochemical Tanks

ورق ساخت کشتی
Shipbuilding Steels



ورق سازه های فولادی
Structural Steel
Plates

Khouzestan Oxin Steel Co.

آهواز - ۱۰ کیلومتر - جاده بندر امام خمینی اروما گیلانی ۱۳۱۱۱ - ۶۱۷۸۸
شماره فروش و بازاریابی

تلفن: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۰-۲۶
فاکس: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۷

Factory: 10 KM – Bandar Imam Khomeini Road Ahwaz-Iran
Zip Code: 61788_13111

Sales and Marketing Department:

Tel: (+98) 613-2909020-26

Fax: (+98) 613-2909027



Google Search results for "Google" in Urdu.

Google Search results for "Google" in Urdu. The results show the Google logo and a list of search results. The first result is "Google" with a link to "Google". The second result is "Google" with a link to "Google". The third result is "Google" with a link to "Google".

Footer area with navigation icons: Home, Back, Forward, Stop, Reload, Print, Full Screen, etc.



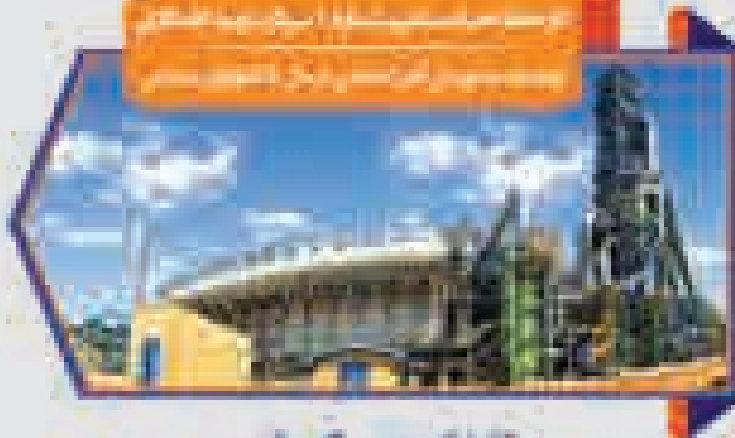
Ministry of Education, Government of Punjab

پنجاب حکومت کی طرف سے تعلیم کے شعبہ کی طرف سے جاری کیا گیا ہے

از رویا تا واقعیت سرچان اولین شهر تکمیل کننده زنجیره تولید فولاد در کشور

از خطه در حال بهره برداری:

تولید فولاد در سرچان
تولید فولاد در سرچان



از خطه در حال ساخت:

تولید فولاد در سرچان
تولید فولاد در سرچان



تولید فولاد در سرچان

تولید فولاد در سرچان
تولید فولاد در سرچان

تولید فولاد در سرچان

تولید فولاد در سرچان
تولید فولاد در سرچان

تولید فولاد در سرچان

تولید فولاد در سرچان
تولید فولاد در سرچان

از خطه در حال بهره برداری:

تولید فولاد در سرچان
تولید فولاد در سرچان



تولید کننده انواع میلگرد

دارای استاندارد ملی ایران و گواهینامه استاندارد CE اروپا
تولید کننده انواع میلگرد از سایز ۸ تا ۳۲ با بالاترین
کیفیت مطابق با استانداردهای جهانی

ما آینده میهنمان را به استحکام فولاد خواهیم ساخت.

روابط عمومی شرکت مجتمع فولاد سرچان

آدرس: سرچان، استان فارس
تلفن: ۰۷۱-۳۳۳۳۳۳۳۳
پست الکترونیک: info@sisco.ir

شرکت دیرگداز آذر DIRGODAZAZAR Co.



تولیدات شرکت :

- 🔥 جرم های ریختنی آلومینایی ، آلومینایاک و آلومینوسیلیکاتی از نوع پر سیمان ، متوسط و کم سیمان
- 🔥 قطعات پستی ساخته آلومینایی و آلومینایاک مطابق با نقشه خریدار و با ابعاد مختلف از جمله سقف کوره های قوس الکتریکی ، قطعات نسوز تاندیش ، بالنس ، دمنش گاز اورت و ...
- 🔥 جرم های ریختنی و پوشش دهنده آلومینوسیلیکاتی
- 🔥 ملات های آلومینایی - آلومینوسیلیکاتی
- 🔥 جرم های فلزی از جمله روکش تاندیش - جرم تعمیرات گرم کوره ها و جرم ریختنی دهانه کوره مذاب
- 🔥 مانتو مجرای پائیل و LBI کوره های قوس الکتریکی



آدرس : منطقه صنعتی آزادی ، ابتدای خیابان ملا - کوچه ۲۹ ،
پلاک ۱۲۵ ، طبقه دوم ، واحد ۱ ، کد پستی : ۱۱۳۳۱۳۵۱۳۱
تلفن : ۰۲۱ - ۳۳۳۳۳۳۰۱ و ۰۲۱ - ۳۳۳۳۳۳۳۳
فاکس : ۰۲۱ - ۳۳۳۳۳۳۳۳

Unit 4, 2nd floor, 125 Building, 29th Alley,
Chaharbagh bldg. St., Azad Sq
Isfahan, IRAN
Postal Code : 61635-65131
Tel : +98 91 34638504-5
Fax : +98 91 31318524

www.dirgodazazar.ir
info@dirgodazazar.ir
moslim@dirgodazazar.com



صنایع هفت الماس

تنها تولید کننده ورق کالوالوم در ایران

شرکت صنایع هفت الماس
SEVEN DIAMONDS IRAN



تولید کننده انواع ورق های فولادی کالوالوم، رنگی، کالوالوم و روغن



نواره مصرف ورق کالوالوم در صنایع مختلف

- ◀ ساختمان سازی: انواع سقف و دیوار سربی، سازه های فلزی، پل های سنگ و دیوار پستی، سازه های فلزی و پل و LSF
- ◀ تأسیسات: سینی کف، محفظه، انواع هواشماره، کابل کولر و تهویه مطبوع
- ◀ لوازم خانگی: کابینت آشپزخانه، بدنه یخچال، انواع قفسه ها، کولر سازی و آب گرمکن ها
- ◀ صنایع فولاد و پروفیل: انواع فولاد های نورد و پروفیل و فولاد های پستی

بازاریابی و فروش: ۰۲۱-۸۵۲۲

www.seven-diamonds.com

صنایع: ۰۲۱-۸۸۰۵۰۹۲۲



KAVOSH JOOSH



كاوش جوش

KAVOSH JOOSH

▼ **مشاور تولید سیم** Injection Coated Wire

تولید سیم فولاد مغناط

استیل و کنترل دقیق ابعاد

تولید فولاد کربن

آلومین میکر و آلایدها

کنترل دقیق در

▼ **تک قطبی تولید شده**

موارد مصرف در:

تولید سیم

سیم چدن سیم

سیم تولید TIG

سیم سیم تولید آلومین



KAVOSH JOOSH

☎ 021/53817000

☎ 021/55715110

🌐 www.kavoshjoosh.com

✉ sales@kavoshcoke.com

رویداد ویژه

با حمایت شرکت های بزرگ فولادی و معدنی کلید خورد:

نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران با رویکرد بومی سازی

سه شنبه ۵ آذرماه سال جاری روز مهمی برای همگرایی شرکت های فولادی و معدنی و تامین کنندگان و متخصصان فولاد کشور در دوران تحریم اقتصادی بود. در این روز، مدیران شرکت های بزرگ فولادی و معدنی در انجمن تولید کنندگان فولاد گرد هم آمدند تا با اعلام حمایت از یک رویداد منحصر به فرد، عملیات اجرایی نخستین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد ایران با رویکرد حمایت شرکت های فولادی از تامین داخلی و بومی سازی در زنجیره فولاد آغاز شود.

در این جلسه که علاوه بر اعضای هیئت مدیره انجمن فولاد، مدیران شرکت های فولاد مبارکه اصفهان، ذوب آهن اصفهان، فولاد خوزستان، فولاد خراسان، هلدینگ میدکو، هلدینگ کاوه پارس، فولاد هرمزگان، مجتمع معدنی و صنعتی گل گهر و مجتمع معدنی و صنعتی چادرملو حضور داشتند، موضوع حمایت واحدهای فولادی از بومی سازی در قالب شرکت های دانش بنیان، استارت آپ ها و تامین گرفت و مقرر شد طبق هماهنگی های بومی سازی در زنجیره فولاد و نمایشگاه ملی فولاد ایران ارائه

دکتر بهرام سبحانی، رئیس ایران در این خصوص گفت: در این های شرکت های زنجیره فولاد و از نیازمندی های زنجیره فولاد محسوب می شود نیز ارائه خواهد

دکتر سبحانی افزود: نکته قابل پذیرش ریسک بومی سازی توسط معدنی و حمایت آنها از داخلی

است که برای اولین بار در کشور اتفاق می افتد.

مهندس حمیدرضا عظیمیان، مدیرعامل فولاد مبارکه اصفهان نیز در این جلسه با اشاره به شرایط خاص اقتصادی کشور گفت: رویکردهای فعلی شرکتها در بومی سازی هر چند دستاوردهای بزرگی تاکنون به همراه داشته است اما با توجه به تغییر شرایط محیط کسب و کار و اعمال تحریمهای ظالمانه دشمنان، قصد داریم با برگزاری این جشنواره و نمایشگاه و شناسایی افراد و شرکت هایی که می توانند به ما در بهره برداری از فرصت ها کمک کنند، فرآیند ارزیابی و انتخاب تامین کنندگان را تسریع و تسهیل کنیم و حتی در مواردی که نیازمند حمایت مالی در بدو فعالیت باشند، این کار را انجام دهیم.

عظیمیان با اشاره به نقش ویژه استارت آپ ها و شتاب دهنده ها در توسعه بومی سازی در کشور اظهار داشت: در این جشنواره و نمایشگاه بزرگ، حمایت ویژه ای از این شرکت ها بعمل خواهد آمد و فولاد مبارکه در کنار سایر فولادسازان، عزم جدی برای شکل گیری تحولی نوین در بومی سازی زنجیره فولاد دارد.

به گزارش چیلان، این جشنواره و نمایشگاه از ۱۷ تا ۲۰ آبان ماه در برج میلاد تهران و با حضور گسترده تولیدکنندگان فولادی و معدنی، بخش خصوصی، تامین کنندگان و مقامات عالی کشور برگزار و در آن از برگزیدگان زنجیره فولاد کشور در حوزه های مختلف، با حضور مقامات عالی رتبه کشور تجلیل خواهد شد. جزئیات بیشتری از این رویداد مهم صنعتی و معدنی به زودی به اطلاع می رسد.



مدیر عامل فولاد مبارکه اصفهان در گفت و گو با چیلان:

حذف سقف رقابت در بورس کالا سرمایه بیشتری روانه تولید می کند

جایابی در بازارهای هدف صادراتی فولاد مبارکه در دوران تحریم

عظیمیان در بخش دیگری از صحبت های خود درخصوص تاثیر تحریم ها بر روند صادرات فولاد مبارکه نیز به خبرنگار چیلان گفت: به جهت مسئله تحریم ها، صادرات فولاد مبارکه کمی با مشکل مواجه شده اما در تلاشیم تا این مسائل خللی در روند صادرات فولاد مبارکه ایجاد نکنند. فولاد مبارکه برای سال جاری ۱۵ تا ۲۰ درصد از محصولات را به صادرات اختصاص خواهد داد که امیدواریم علی رغم مسائل تحریم، این اعداد محقق گردد. به عبارت دیگر فولاد مبارکه امیدوار است که تا پایان سال به صادرات ۱،۵ تا ۲ میلیون تن محصول دست یابد. وی تاکید کرد: فولاد مبارکه در پی اعمال تحریم ها، جایابی هایی در بازارهای هدف صادراتی داشت و مقاصد دیگری را جایگزین بازارهای اروپایی کرده است.

الزام فولاد مبارکه به استانداردهای داخلی و بین المللی تولید ورق

مدیرعامل فولاد مبارکه درباره الزامات کیفی و رعایت استانداردها توسط فولاد مبارکه نیز گفت: فولاد مبارکه چون خود را ملزم به رعایت استانداردهای داخلی و بین المللی می داند. الزام رعایت این استانداردها و کیفیت، فولاد مبارکه را قادر به تولید محصولات خاص نظیر ورق مورد نیاز خودروسازی و لوازم خانگی کرده است.

چیلان مهندس حمید رضا عظیمیان، مدیر عامل فولاد مبارکه اصفهان در گفت و گو با چیلان درخصوص تاثیرات حذف سقف رقابت از معاملات فولاد بر بازار محصولات فولادی گفت: برداشته شدن سقف رقابت سبب شد فاصله قیمت مصرف کننده نهایی و تولیدکننده اصلی کاهش یابد.

ساز و کار بورس کالا برای شفافیت قیمت در بازار فولاد

مدیر عامل فولاد مبارکه اصفهان خاطرنشان کرد: حذف سقف قیمت از معاملات بورس کالا به نفع تولیدکننده شده و سبب می شود تولیدکنندگان بتوانند سرمایه گذاری بیشتری در افزایش تولید داشته باشند. این اقدام، سبب تقویت تولید شده و سازوکار بورس کالا از ابتدای راه اندازی علاوه بر حذف واسطه ها، این بوده است که تولیدکنندگان منابع مالی بیشتری در اختیار داشته باشند تا جهت افزایش و توسعه خطوط تولید خود استفاده نمایند.

مدیر عامل فولاد مبارکه با بیان اینکه سیستم شفاف بورس برای کشف قیمت ها مناسب تر است اظهار داشت: در حال مذاکره و حصول توافق با وزارت صمت هستیم تا سازوکارها برای تولیدکننده و مصرف کننده راحت تر گردد. براساس این سازوکار جدید شرکت های دارای پروانه بهره برداری و تولیدکنندگان در اولویت بیشتر قرار خواهند گرفت. بر همین اساس از ساز و کار بورس برای شفافیت قیمت بهره گرفته و تعیین سهمیه به وزارت صنعت، معدن و تجارت سپرده می شود.



مدیر عامل ورق خودرو چهار محال در گفت و گو با چیلان
از تأمین ورق بدنه خودروسازان در شرایط تحریم گفت:

تأمین تمام قطعات گالوانیزه بدنه داخلی خودروسازان از سوی ورق خودرو

• مانده صالح

چیلان مهندس اصغر اسماعیلی، مدیر عامل ورق خودرو چهار محال و بختیاری در گفت و گو با چیلان از وضعیت قرارداد توسعه خط با گروه فیوز فرانسه خبر داد و در ادامه اعلام کرد که واردات قطعات گالوانیزه بدنه داخلی خودرو صفر است و حتی یک کیلوگرم وارد نمی شود.

این خصوص نیز داشته باشد. با این وجود مصمم کار را ادامه داده و از کانال های مختلف این برنامه را پیش خواهیم برد تا انشا... هر چه سریع تر به تولید ورق های رویه برای تأمین نیاز خودروسازان داخلی یا حتی صادرات دست یابیم. قرار بود این پروژه در قالب قرارداد EPC عملیاتی شود اما چنانچه مشکلی وجود داشته باشد آنرا به صورت EP یا روش های دیگر نیز اجرا خواهیم کرد.

چیلان تأثیر تحریم بر صادرات ورق خودرو چه خواهد بود و چه مشکلاتی را قوانین داخلی برای تولیدکننده ایجاد کرده است؟

متأسفانه زمانی که بحث تحریم مطرح می گردد کلیه شرکت های طرف قرارداد با ایران زمینه وارد فضای محافظه کارانه شده و محتاط تر عمل می کنند. ورق خودرو تا پیش از این صادراتی به اروپا داشته است و توانسته بود محموله هایی به این کشورها صادر نماید اما برای ادامه کار همان مشتری نگران مسائل تحریم و جریمه های احتمالی می باشد که ممکن است در صورت تداوم همکاری با آن مواجه شود. در چنین شرایطی، مشکلات حمل دریایی و نقل و انتقال پول نیز مسئله ساز شده است برای نمونه ۱۷۰۰ تن بار صادراتی ورق خودرو به جهت ترس طرف خارجی از تحریم ها و مسائل حمل و نقل و انتقال پول، در انبار معطل مانده است.

چیلان تحریم ها چه تأثیری بر اجرای طرح توسعه شرکت ورق خودرو گذاشته است؟

در راستای توسعه کیفیت و کمیت تولیدات به منظور تأمین و تکمیل سبد محصولات خودرویی به ویژه تولید محصولات رویه بدنه خودرو، قرارداد توسعه خط را با گروه FIVES فرانسه منعقد گردید اما بخشی از نیازها نیز به صورت مستقل تأمین گردید که شامل حداقل ۵ تجهیز اصلی به صورت جداگانه خریداری و نصب گردید. قرارداد با FIVES که در اواخر سال گذشته به امضا رسید مربوط به اصلاح و تکمیل و توسعه ماشین آلات مستقر در خط جهت تکمیل فرایند برای تولید محصولات ورق رویه بود. این پروژه یک ساله قرار بود از ابتدای سال ۹۷ اجرایی شود اما همزمان با اعلام خروج آمریکا از برجام و بحث تحریم ها، طرف خارجی به واسطه ارتباط و مراوداتی که با آمریکا داشت کار را متوقف و فعالیت خود در این پروژه را معلق کرد. این شرکت به صورت مکتوب اعلام کرده که با توجه به مشکلات سیاسی موجود قادر به اجرای پروژه نیست.

چیلان شما بعد از انصراف شرکت فیوز چه برنامه ای برای پیشبرد طرح توسعه انجام دادید؟

بلافاصله پس از این اتفاق شرکت مذاکرات خود را در این رابطه را با سه شرکت از کشورهای آسیایی و اروپایی ادامه داد هرچند پیش بینی می شود که مباحث برجام و محدودیت های موجود، اثرات خود را در

کنترل مدیریت پساب سعی کرد از طریق مدیریت شاخص های زیست محیطی حتی الامکان نیاز های فضای سبز مجموعه را تامین نماید. همچنین به موازات آن روی سیستم بازچرخانی پساب سرمایه گذاری شده است بطوریکه پساب خروجی به آب قابل مصرف در چرخه تولید تبدیل گردد و با این اقدام، ۶۰ تا ۷۰ درصد آب مورد نیاز تولید از طریق پساب کارخانه تامین می گردد.

وضعیت بومی سازی در ورق خودرو را چگونه ارزیابی می کنید؟

همانگونه که مستحضرید فولاد مبارکه در بحث بومی سازی اقدامات گسترده ای را در گذشته داشته در حال حاضر نزدیک به ۹۰ درصد قطعات یدکی فولاد مبارکه ساخت داخل می باشد.

بنابراین استراتژی بومی سازی در شرکت های تابعه فولاد مبارکه از جمله ورق خودرو نیز ادامه یافته است. یکی از اولویت های ورق خودرو، تامین قطعات یدکی از بازار داخل و بومی سازی قطعات ساخت خارج تا علاوه بر خودکفایی در تامین قطعات، قیمت تمام شده نیز کاهش یابد.

از جمله موارد قابل ذکر ساخت رکوپراتور برنر کوره آنیلینگ، رادیانت توپو پ کوره آنیلینگ، مواد جاذب هیدروژن پلنت هیدروژن ساز و انواع موتور ها و ... می باشد. شواهد امر حاکی از آن است که قطعات تولید شده هیچ کم و کاستی نسبت به نمونه های خارجی نداشته ضمناً در کنار هزینه کمتر آن، بعضاً کیفیت بهتری را نیز داشته اند.

ورق خودرو چه سهمی در تامین نیاز خودروسازان دارد؟

در سال ۹۳ تامین ورق خودرو و تامین محصولات خودرویی در نیمه دوم سال ۹۳ بطور جدی شروع شد و با فضای همکاری خوبی که با خودروسازان ایجاد گردید و روز به روز بهبود یافت سهم تولید محصولات خودرویی در سبد محصولات این شرکت افزایش یافت. برای اولین بار در ۶ ماهه دوم سال ۹۳ تولید ۹ هزار تن محصولات خودرویی محقق گردید. در سال ۹۴ به تولید ۴۰ هزار تن و در سال ۹۵ به ۵۴ هزار تن محصولات خودرویی رسیدیم و در سال گذشته میزان آن به ۸۸ هزار تن رسید. برنامه امسال ورق خودرو، تولید ۱۰۰ هزار تن محصولات خودرویی است که در ۶ ماهه اول سال برنامه ۵۰ هزار تن محقق گردید ولی با تغییراتی که در صنعت خودرو رخ داده احتمال می رود این برنامه تاحدودی جابجا شود ولی امیدوارم که این برنامه محقق شود.

طبق اعلام خودروسازان در حال حاضر قطعات گالوانیزه بدنه داخلی خودرو حتی یک کیلوگرم نیز وارد نمی شود و تماماً از سوی ورق خودرو تامین می گردد و فقط بخشی از ورق های گالوانیزه رویه بدنه که مقدار آن ناچیز است وارداتی می باشد. که انشا... با اجرای پروژه توسعه در این شرکت، این بخش نیز تامین خواهد شد.

در کنار این موضوعات، چون اکثریت هزینه تمام شده محصول براساس ارز آزاد است درحالی که طبق تصمیمات اخیر ارز حاصل از صادرات باید به سامانه نیما برگشت شده و معادل ریال آن طبق نرخ سامانه نیما به صادرکننده تحویل داده می شود که به این ترتیب درآمد حاصل از صادرات، جوابگوی هزینه های تولید نیست.

یکی دیگر از مشکلاتی که فولادسازان و سایر تولیدکنندگان با آن مواجه هستند ثبت سفارش خرید های خارجی و طولانی شدن روند ثبت سفارش و تخصیص ارز مورد نیاز می باشد که مشکلاتی را برای تامین و خرید قطعات یدکی و مواد اولیه شرکت ها ایجاد کرده است.

ظرفیت صنعت گالوانیزه کشور در شرایط فعلی چقدر است و تا چه میزان از این ظرفیت ها بهره برده می شود؟

در حال حاضر ظرفیت بالقوه تولید گالوانیزه کشور حدوداً ۱،۸ میلیون تن می باشد و این در حالی است که مصرف واقعی بازار حدود ۵۰ درصد این میزان است. یعنی عملاً ۵۰ درصد تولید بالقوه گالوانیزه کشور متوقف است و با چالش هایی که برای تامین، تولید و تولیدکننده و صادرات ایجاد شده است، همین ظرفیت فعال نیز دچار مشکل گردیده است.

آیا ممکن است ابعاد همکاری ورق خودرو و فولاد مبارکه را به صورت جزئی تری تشریح بفرمایید؟

تمام محصولات ورق خودرو با همکاری و حمایت فولاد مبارکه تولید می گردد. در واقع تقاضا و تولید کیفیت گریدهای مختلف در این شرکت با همکاری مشترک فولاد مبارکه و ورق خودرو و مشتری انجام می شود چراکه فرایند تولید از فولاد مبارکه آغاز و به ورق خودرو ختم می شود و در نهایت به دست مشتری می رسد.

گریدهای زیادی با هماهنگی و توافق این تیم تولید شده و این همکاری همچنان ادامه دارد. توسعه تولید گریدهای خودرویی نظیر گرید HS، BH و DP و ... ازجمله محصولات هستند که تولید آن در طرح توسعه خط تولید ورق های رویه مد نظر بوده و استفاده از این گرید ها در کاهش وزن بدنه و مصرف سوخت خودروها تاثیر بسیار زیادی دارد.

ورق خودرو در زمینه بازچرخانی آب چه اقداماتی انجام داده است؟

بحث کمبود آب و صرفه جویی در مصرف آب یکی از اولویت هایی است که در مجموعه های فولاد مبارکه و شرکت های تابعه آن مطرح می باشد و هر شرکت متناسب با توان خود این مسئله را در اولویت کار قرار داده است. شرکت ورق خودرو نیز در ابتدای امر این کار را با مدیریت مصرف آب در فرایند تولید آغاز کرد و در مرحله بعد با



نایب رئیس هیئت مدیره فولاد غرب آسیا از طرح های توسعه شرکت و انتقاد از بخشنامه های دستوری با چیلان به گفت و گو نشست:

دخالت دولت در بازار فولاد

• مریم رحیمی

چیلان مهندس غلامرضا خلیقی، نایب رئیس هیئت مدیره فولاد غرب آسیا در گفت و گو با چیلان در خصوص دستیابی این شرکت به ظرفیت اسمی گفت: دست یافتن به ظرفیت اسمی فولاد غرب آسیا به دو مولفه آمادگی و توان داخلی و تجهیزات و دیگری تقاضا در بازار وابسته بود. اگرچه تقاضا در گذشته نیز وجود داشت اما تحریم ها باعث شد که اقبال به محصولات داخلی بهتر از قبل باشد.

برنامه فولاد غرب آسیا برای توسعه زیر سقف

خلیقی افزود: اکنون پیشنهاداتی از سوی ایتالیا برای خرید از فولاد غرب آسیا دریافت شده و جای تاسف است که علیرغم تایید محصولات شرکت توسط طرف های خارجی و هم ردیف خواندن محصولاتمان با ورق فولاد مبارکه به لحاظ کیفی، هنوز شرکت های داخلی به ویژه خودروسازان اقبال و اعتقادی به محصولات داخلی ندارند. اگرچه اتفاقات خوبی هم در حال رخ دادن است و ایران خودرو از سال قبل همکاری خود را با ما آغاز و ابراز رضایت نیز می کند.

نایب رئیس هیئت مدیره فولاد غرب آسیا در خصوص طرح توسعه فولاد غرب آسیا نیز گفت: براساس چشم انداز ۱۴۰۴ قرار است حدود ۲۰ میلیون تن محصولات تخت در کشور تولید گردد که از این میزان ۸ میلیون تن سهم نورد سرد خواهد بود لذا برای آنکه بتوانیم سهم ۲۰ درصدی بازار خود را حفظ نماییم تصمیم گرفتیم توسعه زیر سقف را انجام دهیم. خلیقی با بیان اینکه این طرح توسعه یکی از نیازهای ملی و نیازهای کارخانه بود تصریح کرد: توسعه زیر سقف و افزایش ظرفیت تولید به دو برابر ظرفیت فعلی، با یک دهم سرمایه راه اندازی کل کارخانه، مقدور است.

طرح توسعه گالوانیزه لوازم خانگی در فولاد غرب آسیا

نایب رئیس هیئت مدیره فولاد غرب آسیا درباره طرح توسعه گالوانیزه لوازم خانگی نیز گفت: بیشتر گالوانیزه تولیدی در کشور از نوع صنعتی و ساختمانی است بنابراین تصمیم به راه اندازی یک واحد گالوانیزه خانگی گرفتیم. توافقات اولیه با شرکت SMS انجام شده اما عملیاتی شدن آن بسته به تحریم ها دارد البته هنوز طرف خارجی، قطع همکاری را اعلام نکرده است. امیدواریم با تامین منابع بانکی و مالی طرح از طریق صندوق توسعه ملی و بانک سپه این طرح آغاز شود. امید است که تحریم ها بر روی توافقات صورت گرفته تاثیری نداشته باشد که در این صورت، ظرف دو سال آینده شاهد راه اندازی این واحد خواهیم بود. وی به توافق صورت گرفته با SMS اشاره کرد و اظهار داشت: طبق توافق صورت گرفته قرار است حدود ۱۰۰ هزار تن از محصولات تولید شده به اروپا از جمله ایتالیا و آلمان صادر گردد.

خلیقی ادامه داد: ظرفیت اسمی طرح توسعه، یک میلیون تن نورد سرد و ۲۵۰ هزار تن گالوانیزه لوازم خانگی خواهد بود و با توجه به موجود بودن زیرساخت ها و حتی ساخت بخشی از سالن کارخانه، به جرات می توان گفت به پیشرفت فیزیکی ۳۰ درصدی دست یافته ایم. با اجرای این طرح توسعه، تعداد شاغلین مستقیم شرکت هم به ۱۲۰۰ نفر خواهد رسید.

بازچرخانی آب در طرح پساب صنعتی

نایب رئیس هیئت مدیره فولاد غرب آسیا این نوید را هم داد که کارخانه امسال به سوددهی برسد و گفت: سوددهی ارتباط مستقیمی با ظرفیت کارخانه دارد و چون پیش بینی شده امسال از ظرفیت ۴۲۰ تا ۴۳۰ هزار تن عبور کنیم بنابراین قطعاً به سوددهی خواهیم رسید.

خلیقی به طرح پساب صنعتی و وضعیت مصرف آب کارخانه نیز اشاره ای داشت و عنوان کرد: فولاد غرب آسیا روزانه از خط لوله سراسری حدود ۶۰۰ مترمکعب آب برداشت می کند که با تکمیل فاز دوم تصفیه خانه پساب صنعتی این حجم به ۱۰۰ مترمکعب خواهد رسید و ۵۰۰ مترمکعب بازچرخانی می شود.

قیمت گذاری دستوری همراه با شکست است

نایب رئیس هیئت مدیره فولاد غرب آسیا درباره تأثیرپذیری بازار از دستورالعمل اخیر تنظیم بازار فولاد عنوان کرد: هر گونه قیمت گذاری دستوری، عامل توقف صنایع می شود. دلیل رشد صنعت فولاد در طول سال های اخیر این بوده که دولت دخالتی در آن نداشته است و قطعاً دستورالعمل های دستوری نتیجه ای جز توقف پروژه های توسعه ای نخواهد داشت و باید قبول کرد که این گونه قیمت گذاری دستوری قطعاً با شکست مواجه می شود.

در گفت و گوی چیلان با معاون فروش و بازاریابی فولاد خوزستان بررسی شد:

سمت و سوی بازار فولاد تا پایان سال چگونه خواهد بود؟

را به محدوده ۴ هزار تومان می‌رساند. از اینرو می‌توان با فاکتور گرفتن از موارد ذکر شده در بالا قیمت شمش در بازار داخل را نیز در همین محدوده ثابت دانست.

معاون فروش و بازاریابی شرکت فولاد خوزستان درباره پیمان سپاری ارزی و مشکلاتی که برای صادرکنندگان ایجاد کرده نیز به خبرنگار چیلان گفت: اگرچه پیمان سپاری ارزی را قبول داشته و

با توجه به شفافیت شرکت‌های بورسی به واسطه انتشار اطلاعات در کدال میزان و ارزش صادرات آن‌ها کاملاً مشخص است اما برخی به منظور سنگ اندازی در جریان عادی تولید و تجارت، عددی برای پیمان سپاری ارزی در نظر گرفته اند که در هیچ سند یا مدرکی نیست. تجلی زاده ادامه داد: این اقدام اینطور تلقی می‌شود

که عده ای قصد دارند رشد توسعه و تولید در کشور را کند کنند. در پیمان سپاری ارزی بهای هر تن شمش ۵۰۰ دلار در نظر گرفته شده است این درحالی است که در کشورهایی با میزان ریسک پایین تر که بر مبنای اعتبارات اسنادی خرید و فروش انجام می‌دهند قیمت ۴۷۰ دلار در هر تن را پیشنهاد می‌دهند. از اینرو طبیعی است که خریداران شمش ایران به جهت ریسک بالاتر، قیمت پایین تری را اعلام نمایند درحالی که در پیمان سپاری ارزی بهای هر تن شمش ۱۰ درصد بالاتر از قیمت CIS در نظر گرفته شده است. لذا با این رویکرد، ارکان شرکت شامل هیئت مدیره و مدبرعامل شرکت‌ها ملزم شده اند ۱۰ درصد ارز بیشتر به کشور باز گردانند که قطعاً این موضوع صادرات را تضعیف و چرخه صادرات را کند می‌کند. این مدیر فولادی در پایان خبر داد: این مسائل با گمرک و وزارت صنعت، معدن و تجارت مطرح شده و استدلال لازم صورت گرفته است.

بهمین تجلی زاده، معاون فروش و بازاریابی شرکت فولاد خوزستان در گفت و گو با چیلان گفت: بازار جهانی فولاد در حال حاضر از ثبات نسبی برخوردار است چراکه چین به عنوان بزرگترین تولیدکننده فولاد به دنبال تثبیت و تاحدودی افزایش محدود تولید است و در نتیجه نگرانی از بابت این کشور وجود ندارد. اما وضعیت اقتصادی ترکیه و کاهش ارزش پول ملی این کشور

تاحدودی توسعه را در ترکیه محدود کرده است در نتیجه با توجه به اینکه ترکیه در بازارهای فولاد جهان تاثیرگذاری نسبی دارد برآیند این دو موضوع یعنی افزایش تولید چین و کاهش تولید ترکیه، بازار را ثابت نگه داشته و نوسانات نرخ‌ها تا پایان سال میلادی و حتی شمسی تقریباً ۵ درصد برآورد می‌گردد.

وی درخصوص پیش بینی وضعیت بازار فولاد در داخل کشور نیز گفت: پیچیدگی بخشنامه‌های ستاد تنظیم بازار فولاد وزارت صنعت، معدن و تجارت

در حال نمایان شدن است و چون اجزا و بندهای این بخشنامه‌ها به گونه ای نقشی در تجارت فولاد ایفا می‌کند و چون هر یک از این بندها نیازمند دستورالعمل‌هایی می‌باشد در نتیجه در تجارت فولاد توقفاتی را ایجاد کرده است. بعضاً تناقضات و پیچیدگی‌های موجود در این دستورالعمل سبب شده برخی تولیدکنندگان ارسال محموله به مشتریان را قطع یا کم کنند.

تجلی زاده با تاکید دوباره این موضوع که این عدم شفافیت‌ها در دستورالعمل تنظیم بازار کندی و توقف در کل جریان تجارت ایجاد کرده اظهار داشت: تا زمانی که جریان عادی تجاری و به دنبال آن جریان عادی تولید شکل نگیرد، نمی‌توان درمورد قیمت نیز اظهار نظری داشت. اما با توجه به نرخ ارز معمول در بازار و ارز نیمایی قیمت شمش صادراتی

افزایش تولید چین

و کاهش تولید ترکیه، بازار

را ثابت نگه داشته و نوسانات

نرخ‌ها تا پایان سال میلادی و حتی

شمسی تقریباً ۵ درصد برآورد

می‌گردد



معاون فروش فولاد کاوه جنوب در گفت و گو با چیلان نقد کرد:

ترمز زیاد در مسیر صادرات فولاد ایران فولاد کالایی امنیتی نیست و ارزآوری آن در دوره تحریم باید مورد توجه قرار گیرد

چیلان در گفت و گو با تقی ممتازان، معاون فروش فولاد کاوه جنوب کیش به چالش‌های ایجاد شده ناشی از دستورالعمل‌ها و بخشنامه‌های دولتی در دوره وزارت قبل پرداخته است و معتقد است که بخشنامه‌ها با شتابزدگی تصویب شده و ترمزهای زیادی در مسیر صادرات تعریف شده است.

دولت! هدف نهایی این تصمیمات می‌بایست با مردم و خصوصا بخش صنعت در میان گذاشته می‌شد تا مورد حمایت قرار بگیرد. ببینید، تدوین بخشنامه‌ها نیازمند کار کارشناسی است و بایستی افرادی در آن نظر دهند که بازار را می‌شناسند. صدور دستورالعمل‌ها و اصلاحات متعددی که انجام می‌شود گویای این موضوع است که بخشنامه‌ها با شتابزدگی و بدون کار کارشناسی و حتی دیده نشدن کلیت و جامعیت وضع می‌شوند. در واقع هسته کارشناسی وزارتخانه در تصمیم‌گیری‌ها و بخشنامه‌های وزارت صمت حذف شده که چنین تصمیمات ضعیفی در آن وضع و دستور اجرا یافته است.

چیلان آقای ممتازان، لطفا این تناقضات در دستورالعمل‌ها و تأثیر آن بر واحدهای تولیدی را با جزئیات بیشتری توضیح دهید.

مثلا در مورد سهمیه بندی تولیدات در بازار داخل اصلا توجهی به تعهد صادراتی شرکت‌ها نشده بود و بعدا متوجه شدند و اصلاحاتی انجام شد در حالیکه دولت متعهد معنوی صادرات شرکت‌ها است و کشورهای دیگر با اعتماد به حمایت دولت هر کشور اقدام به خرید می‌نمایند.

در نمونه‌ای دیگر، عمده صادرات ما به کشورهای همسایه از سال‌های قبل به صورت ریالی انجام می‌شد و از همان ابتدا عراق و افغانستان از ثبت ارز در سامانه نیما به دلیل فروش ریالی با این کشورها مستثنی شدند و همین امر باعث رونق صادرات میلگرد و سایر محصولات به آن کشورها شد اما در ادامه، بحث پیمان سپاری ارزی مطرح گردید و صادرکنندگان به این کشورها را نیز سردر گم کرد. نتیجه امر توقف

چیلان بعضی از تولیدکنندگان و صادرکنندگان، منتقد بخشنامه‌ها و دستورالعمل‌های وزارت صنعت هستند؛ به نظر شما انتقاد آنها ریشه در چه مسائلی دارد؟

بله، در شرایطی که تحریم‌های پیش رو در پی ایجاد مشکلاتی برای کشور است، وظیفه دولت تامین ارز و کالای مورد نیاز کشور برای مقابله با چنین شرایطی است. تامین ارز از طریق توسعه حداکثری صادرات و کاهش واردات غیر ضروری انجام خواهد گرفت و واردات نیز باید جهت دار و در مسیر تامین کالای استراتژیک و اقلامی باشد که مایحتاج عمومی، تولید و اشتغال کشور را با خطر مواجه خواهد ساخت. اما متاسفانه در دوره قبل، روند مشخصی در بخشنامه‌های ابلاغی وزارت صنعت، معدن و تجارت شاهد نبودیم و تامین موارد فوق نه تنها در ابلاغیه‌های وزارتخانه ملاحظه نمی‌شد. بلکه این بخشنامه‌های گاه‌ها متعدد و متناقض با یکدیگر هم برای صادرات مشکل ایجاد کرد و هم با عدم برنامه ریزی در اختصاص ارز کم قیمت به مایحتاج عمومی و صنعت کشور موجب سوء استفاده رانت خواران قرار گرفت. آنچه نتیجه هجوم بخشنامه‌ای وزارت صمت و بانک مرکزی به بازار شد کاهش صادرات و کمبود ارز بود که متاسفانه هیچکس هم مسئولیت این اشتباه را برعهده نگرفت.

چیلان در تدوین دستورالعمل‌های تنظیم بازار به نظرات کارشناسی و صنفی توجه نمی‌شود؟

دستگاه‌های تصمیم گیر باید با همفکری متخصصان، ضریب اشتباهات خود را کاهش دهند ولی دریغ از یک همفکری و مشاورت از جانب

و حتی محموله‌هایی را برای ژانویه به فروش رسانده اند. اما صدور بخشنامه‌های یک طرفه دولتی بدون کارشناسی و بدون همفکری با بازار منجر به قفل شدن بازار داخل و صادراتی شده است.

چرا پیمان سپاری ارزی چه چالشی را برای فولادسازان ایجاد می‌کند؟

دو موضوع در پیمان سپاری ارزی مطرح است اول قیمت‌های پایه گمرک که برای محصولات صادراتی صورت می‌گیرد و تاکنون تنها برای ارزش گذاری کالاهای صادراتی انجام می‌شد تا مبنایی برای محاسبه ارزش صادرات باشد اما در شرایط فعلی که این عدد مبنای مطالبات دولت از فولادسازان برای بازگشت ارز می‌باشد باید واقعی‌تر انجام شود تا برای صادر کننده تعهد اضافی ایجاد ننماید. مثلاً در بعضی گمرکات قیمت پایه گمرک برای اظهار شمش تولیدی به طور ثابت و ۵۰۰ دلار تحویل فوب است درحالی که فولادساز با احتساب هزینه‌های جاری و هزینه‌های تمام شده تا ارسال کالا و تحویل به صورت فوب بنادر، هزینه‌هایی را متحمل می‌شود و در نهایت قیمت فروش واقعی کمتر از این میزان می‌باشد. انتظار می‌رود در وضعیت کنونی، گمرک قیمت‌ها را واقعی‌تر تعیین نماید و هزینه‌های کارخانجات برای ارسال محصول و هزینه‌های بندری را از قیمت فوب کم نماید و قیمت منطقی‌تری را اعلام نماید که اینک قیمت شمش باید به روز بوده و برای فولادسازان مختلف با توجه به جانمایی آنها متفاوت می‌باشد و این مطلب اقدام به موقع وزارت صمت و گمرک در اصلاح بخشنامه‌ها را طلب می‌نماید.

به اعتقاد فولادسازان این قیمت بدین منظور بالاتر از قیمت واقعی در نظر گرفته شده تا دولت دلار بیشتری را از شرکت‌های فولادساز طلب کند درحالی که واحدها مابه‌التفاوت را از کجا باید تامین نمایند؟ در نتیجه این مسئله ترمز دیگری در مسیر صادرات است و باید مبنای قیمت گذاری‌های گمرک قیمت درب کارخانه صادر کننده باشد. موضوع مبهم دیگر در بخشنامه‌های گمرک، ارزش صادراتی است که مبنای آن دلار ۴۲۰۰ تومان می‌باشد یا ارزش بازار آزاد. در صادرات به عراق و افغانستان نیز که امکان صادرات ریالی وجود داشت، دولت تعیین نکرده بود که ارزش را چه طور با صادرکننده حساب می‌کند و در عین حال سامانه نیما برای عراق یا افغانستان باز نبود و این کمکان در تعهد صادرکنندگان باقی مانده است.

در شرایطی که کشور به سمت تحریم می‌رود، خود تحریمی و کاهش درآمدهای صادراتی، مفهوم و معنایی ندارد. ممکن است بزودی شاهد واحدهایی باشیم که انبارهای آنها به جهت نبود بازار فروش داخلی و مشکلات صادرات از محصول انباشته شود و در نتیجه به سمت کاهش تولید و تعدیل یا مرخصی اجباری کارکنان خواهند رفت و سهامداران خود را از دست خواهند داد. پس دو دستاورد و جنبه بخشنامه‌های ناظر بر گمرکات کشور که غیرکارشناسی نیز می‌باشد، علاوه بر فشار مضاعف بر صادرکننده، افت درآمد شرکت‌ها و از دست دادن سهامداران است.

صادرات میلگرد بود و نوردکاران نیز با مشکل مواجه شدند و در نتیجه شمش خریداری نمی‌کنند و این سیکل در زنجیره بالادست ادامه می‌یابد.

استدلال مسئولین ارزش فروشی ارزان به اسم صادرات ریالی هست که صحیح می‌باشد ولی راه حل چیست؟ توقف صادرات یا کمک به صادرکننده تا بتواند فروش ارزی فارغ از محدودیت‌های بانکی را انجام دهد. باز هم تا این لحظه راه حل ساده‌تر انتخاب شده و با صدور یک بخشنامه همه را زمین گیر کرده اند.

پیشنهاد شما برای اینکه دستورالعمل‌های وزارت صمت از مقبولیت و مشروعیت لازم برخوردار باشد، چیست؟

به نظرم باید وزارت صنعت و به طور خاص معاونت معدنی وزارتخانه، جلسه‌ای با کارشناسان، تولیدکنندگان و فعالان حوزه فولاد و تشکل‌های این بخش داشته باشد تا علاوه بر شنیدن دیدگاه‌های آنها، دلایل این تصمیمات تشریح و شفاف سازی شود. باید تلاش کرد تعامل و گفت‌وگو میان دولت و بدنه دولتی با فعالان بازار و تولیدکنندگان شکل بگیرد در غیر این صورت فعالیت‌ها قفل می‌شود.

از نظر کارشناسی، دولت باید دست از دخالت برداشته و خود را از سیستم و مکانیزم بازار بیرون بکشد و اجازه دهد بازار خود اداره امور را به دست بگیرد چراکه تا پیش از این با یک سیستم دینامیک و شناور، بازار مورد ارزیابی قرار می‌گرفت و چون بازار توان و یارای مقابله با این شرایط را داشت، عملکرد بهتری از خود نشان می‌داد.

تولیدکنندگان جنگیدند تا نتوانستند تا حدودی اصلاحات در دستورالعمل تنظیم بازار و بخشنامه‌های آن ایجاد کنند و روند معاملات و قیمت گذاری را به روند سابق بازگردانند درحالی که در این بین رانت گسترده‌ای ایجاد و سود اصلی از دست تولیدکنندگان واقعی بیرون رفت.

آیا واقعا مسئولان نمی‌دانند با بخشنامه‌های این چنینی و در زمان نامناسب چه بر سر بازار منظم صادراتی و ارزآوری فولاد و پتروشیمی آوردند و پیش از تحریم از تحریم‌ها ترسیدند و کشور را با بحران مواجه کردند؟ درحالی که می‌توانستند با استراتژی صحیح که با مشاوره اهل فن آماده شده بود از این مشکلات عبور کنند چراکه فولاد کالایی امنیتی نبوده بلکه ارزآوری آن بایستی مورد توجه قرار می‌گرفت و صادرات آن تا آخرین لحظه تداوم می‌یافت. وزارت صمت باید می‌دانست افرادی که صدها میلیارد تومان در فولاد سرمایه گذاری کرده اند قطعاً زیر بار این بخشنامه‌های دستوری نخواهند رفت و در نهایت کارخانه ضررده را تعطیل خواهد کرد. اگرچه به دلیل مقاومت بازار شاهد بخشنامه‌های اصلاحی از سوی وزارتخانه بودیم ولی بهتر آن بود که مقامات دولتی به جای زورآزمایی با بازار، جلساتی را با فعالان این حوزه می‌گذاشتند و با آنها همفکری می‌کردند.

چرا می‌رسد این دستورالعمل تعهد صادراتی شرکت‌ها را نیز دچار مشکل کرده است؟

بله، بسیاری از شرکت‌های فولادی کالاهای تا دسامبر خود را فروخته اند



ارزانی در گفت و گو با چیلان از نقش نیروی انسانی در کاهش بهای تمام شده گفت: فولاد هرمزگان در حال مدیریت بهینه هزینه است

چیلان مهندس فرزاد ارزانی، مدیرعامل فولاد هرمزگان جنوب در گفت و گو با چیلان به مشکل تامین گندله و لزوم تأمین نیاز داخل در شرایط تحریم پرداخت و در ادامه تأثیر تحریم ها بر بخش فروش خارجی را کم اثر اما در اجرای طرح های توسعه جدی دانست و معتقد است که نباید زیاد منتظر طرف اروپایی ماند. وی همچنین به مدیریت منابع انسانی و نقش این عامل مهم در کاهش بهای تمام شده و رسیدن به سوددهی شرکت اشاره کرد.

چیلان فروش خارجی اسلب فولاد هرمزگان در شرایط تحریم چه وضعیتی خواهد داشت؟

فولاد هرمزگان در بحث صادرات، مشتریان خود را دارد و همچنان با آنها همکاری داریم. البته با توجه به مشکلاتی که به واسطه تحریم برای صادرات ایجاد شده، راهکارهایی را در نظر گرفته ایم که جزئیات آن در حال حاضر امکان انتشار ندارد. به هر حال، فولاد هرمزگان شرکتی است که پایه آن صادرات می باشد و روند صادرات هرچند با مشکل روبرو می شود اما تداوم خواهد یافت و مطمئناً تسلیم نخواهیم شد. تمام تلاش ما این است که صادرات را تا پایان سال حفظ و رکورد را تکرار نماییم و ۷۰ درصد محصولات مان صادراتی باشد کما اینکه در نیمه اول سال نیز موفق شدیم این سیاست را دنبال کنیم. سال قبل نیز ۷۰ درصد محصولات فولاد هرمزگان صادراتی بود و حدود یک میلیون و ۱۰۰ هزار تن صادرات داشتیم.

چیلان رویکرد شرکت در فروش داخلی و مسائلی که در عرضه های بورس ایجاد شده چیست؟

فولاد هرمزگان در راستای فروش داخلی حداکثر توانایی خود را به کار

چیلان آیا مشکل فولاد هرمزگان در تامین گندله حل شد؟

مشکل تامین گندله فولاد هرمزگان همچنان به قوت خود باقی است هرچند که تعاملاتی با وزارت صنعت، معدن و تجارت درخصوص گندله داشتیم. اگرچه به صورت عام صادرات در زمان تحریم اصل است و یکی از راه های شکست تحریم، صادرات و تداوم آن است اما اگر این صادرات هوشمندانه نباشد می تواند به سایر بخش ها آسیب بزند. دولت در برهه ای صلاح دانست عوارض صادرات گندله را از ۱۵ درصد به ۵ درصد برساند و مجوز صادرات گندله را داد اما این صادرات نباید به شرکت های داخلی که نیازمند این ماده اولیه هستند ضربه بزند. فولاد هرمزگان در چنین شرایطی با مشکل تامین گندله مواجه شد و ذخیره این ماده کاهش یافت و این مسئله بر تولید اثرگذار بود. این چالش نه فقط برای فولاد هرمزگان بلکه برای برخی واحدهای دیگر نیز ایجاد شده است. در تلاش هستیم تا با تعامل با شرکت های تامین کننده گندله این مشکل را مرتفع نماییم هرچند که به اعتقاد من تا زمانی که عوارض صادرات گندله کم باشد و مجوز صادرات آن نیز وجود داشته باشد، این مشکل همچنان باقی است. به هر حال نیاز داخل باید مدیریت شود تا شرکت های فولادساز دچار مشکل نشوند.

را جزیی از شرکت بداند طبیعتاً جدای از مسائل و وظایف سازمانی، دست به خلاقیت و نوآوری خواهد زد. ارتباط خوب سازمانی در فولاد هرمزگان میان همکاران و شکل گیری روحیه کار جمعی سبب شد تا با استفاده از روحیه کار جمعی کارهایی انجام گیرد که بر بهای تمام شده تاثیر گذا باشد. با کاهش بهای تمام شده در واقع مدیریت هزینه در شرکت اتفاق افتاد.

چرا برای تداوم سوددهی فولاد هرمزگان چه برنامه ای دارید؟

اگرچه شرایط تحریم، وضعیت خاصی را بر کشور و صنعت مستولی کرده است اما با حفظ روحیه کار تیمی و جمعی سعی خواهیم کرد این روند سوددهی را حفظ کرده و به پیش ببریم. باید به کارکنان درون سازمان اعتماد کرد و از پتانسیل ها و توانایی های آنها نهایت بهره را برد. بنابراین استراتژی کلی فولاد هرمزگان برای تداوم سوددهی حفظ همین انسجام و کار گروهی است. همچنین در سال ۹۸ در کلیه حوزه ها شامل محیط زیست، منابع انسانی، خرید، کاهش مصارف، بازارهای جدید داخلی و صادراتی به گونه ای مدیریت خواهیم داشت تا بتوانیم رشد سودآوری شرکت را شاهد باشیم و می توان با مدیریت هزینه ها، سطح درآمد و در نهایت سود شرکت را افزایش داد. کاری که در فولاد هرمزگان در حال انجام است مدیریت بهینه هزینه است. البته در کنار مدیریت هزینه ها، در تعامل با منطقه و استان به ایفای نقش مسئولیت های اجتماعی نیز می پردازیم.

چرا طرح های توسعه فولاد هرمزگان در چه مرحله ای است؟

قرارداد طرح توسعه فولاد هرمزگان که شامل افزایش ظرفیت تولید از ۱،۵ میلیون تن به ۳ میلیون تن بود اگرچه به امضا رسید و جزو محدود پروژه هایی بود که روی میز هیئت دولت قرار داشت و مراحل اداری و کاری آن نیز پیشرفت خوبی داشته و مجوزهای لازم را اخذ کرد اما با تحریم ها در انتظار تصمیم طرف خارجی هستیم.

فاینانس این طرح ۲۵۰ میلیون یورو است. اگرچه طرف خارجی با تحریم ها اعلام خروج از این قرارداد نکرده و کماکان در انتظار بسته اروپایی بعد از خروج آمریکا از برجام است اما به اعتقاد بنده صلاح نیست بیش از این منتظر بمانیم و با سیاست هلدینگ فولاد مبارکه مبنی بر عدم از دست دادن زمان، بهتر آن است طرح توسعه را خودمان جلو ببریم و چون طرح جامع برای منطقه هرمزگان، دستیابی به ۱۰ میلیون تن فولاد است امیدواریم به زودی این قرارداد به نتیجه برسد.

گرفته تا بتواند واحدهای نوردی کشور را تغذیه نماید. واحدهای نوردی کشور دچار برخی مسائل مالی و نقدینگی می باشند اما فولاد هرمزگان به دلیل مسئولیت پذیری و تداوم چرخه موجود، با نوردکاران داخلی تعامل خوبی دارد. بنابراین هدف فولاد هرمزگان بکار گرفتن حداکثر توانمندی نوردکاران داخلی است تا چنانچه شرکتی کمتر از ظرفیت اسمی خود کار می کند قادر به پر کردن ظرفیت های خالی خود باشد.

کمکی که وزارت صنعت، معدن و تجارت و بورس کالا در این راستا به ما می توانند داشته باشند این است که اجازه دهند با تعامل و توافق با این دو سازمان، امکان عرضه در بورس کالا فراهم و تمامی معاملات با نوردکاران در بورس صورت گرفته و ثبت شود چراکه عرضه و ثبت معاملات در بورس، شفافیت را بالا می برد. ما علاقمند هستیم که حداکثر شفافیت ایجاد شود تا در کنار این شفافیت از تسهیلات بورس برای عرضه کنندگان نیز بهره ببریم. مذاکرات در این زمینه با بورس و وزارت صمت صورت گرفته و در انتظار پاسخ این نهادها هستیم و امیدواریم سریعتر این پاسخ مثبت را بشنویم.

تجربه شما از پیمان سپاری ارزی و بازگشت ارز حاصل از صادرات چیست؟

شرکت های تولیدی نظیر فولاد هرمزگان یا فولاد مبارکه و فولاد خوزستان که صادرات دارند طبیعتاً نیازهای ارزی دارد و این نیازها را از طریق ارز حاصل از صادرات تامین می نمایند. لذا شرکت های تولیدکننده باید بتوانند از محل صادرات، نیازهای ارزی تولید خود شامل مواد مصرفی، قطعات یدکی و تجهیزات را تامین نمایند.

پیچیدگی های پیمان سپاری ارزی و ثبت سفارش های صورت گرفته در این چند وقت، از سرعت کار کاسته است. به عنوان شرکتی که همکاری خوبی با وزارت صمت در این رابطه داشته و بخش زیادی از ارز حاصل از صادرات خود را مطابق دستورالعمل های دولتی در بازار ثانویه عرضه کردیم انتظار داریم این طرح هوشمندانه مدیریت شود.

صادرات و پیمان سپاری ارزی در قالب دستورالعمل، سبب می شود شرکت ها و تولید دچار مشکل شده و چرخه اقتصاد بهم خورد و اشتغال به خطر افتد. بنابراین باید اجازه داد ارز حاصل از صادرات، هوشمندانه و مدیریت شده به چرخه تولید بازگردد تا نیازهای واحدهای تولیدی که صادرات دارند از طریق صادرات شان تامین گردد.

مهمترین نکته مدیریتی که شما در فولاد هرمزگان لحاظ کردید چه موردی است؟

موضوع مهم در هر شرکتی، نیروی انسانی است. نیروی انسانی اگر خود



مدیرعامل کیمیا معادن سپاهان در مصاحبه با چیلان تصریح کرد:

معدن و صنایع معدنی جایگزین نفت

چیلان

مهندس علی خیراللهی، مدیرعامل شرکت کیمیا معادن سپاهان در گفت و گو با چیلان ضمن تشریح فعالیت های این شرکت به ظرفیت های بخش معدن در اقتصاد ایران پرداخته است. وی معتقد است حوزه معدن قابلیت دارد تا فراتر از نفت در اقتصاد و اشتغال کشور ایفای نقش نماید و در این بین باید به بخش خصوصی نیز اعتماد کرد.

متوجه می شوید که اکتشافات در کشور ما به طور متوسط عمقی بیش از ۵۰ متر ندارد که برای کشوری مثل ایران رقم بسیار پایینی است یا در بخش بهره برداری هنوز مکانیزه عمل نمی کنیم. اگرچه، اکثر معادنی که پروانه بهره برداری می گیرند، طرح و برنامه دارند ولی عملکردشان پایبندی به برنامه را نشان نمی دهد. بنده قبل از ورود به این حوزه از ظرفیت هایی که در

این بخش وجود داشت آگاه بودم و چون رشته ام و سابقه کاری ام معدن است از زیرساخت ها و امکاناتی که در حوزه معدن وجود داشت مطلع بودم بعد از فعالیت در شرکت های دولتی و نیمه دولتی به اکتشاف معدن روی آوردم و در منطقه کردستان معدن سنگ آهنی را شخصاً اکتشاف نمودم؛ در مرحله اول به یک میلیون تن سنگ آهن رسیدیم و در فاز بعدی به ۱۰ میلیون تن ذخیره قطعی دست یافتیم و الان که در اکتشافات تکمیلی تر هستیم امیدوارم ذخیره قطعی ما به بالای ۲۰ میلیون تن برسد.

مقرر شده ۴۴ درصد

ایمیدرو، ۲۰ درصد کمیته امداد، ۲۰ درصد توسعه معادن و فلزات به نمایندگی صبا نور و ۱۶ درصد مجموعه کیمیا معادن سپاهان سهامداران شرکت فولاد کردستان باشند. همچنین مجتمع کیمیا معادن سپاهان و صبا نور به عنوان منابع تامین کننده خوراک فولاد کردستان در نظر گرفته شده اند

چیلان بخش معدن از چه ظرفیتی در اقتصاد کشور برخوردار است؟

طی بیش از دو دهه فعالیت که در حوزه معدن داشتم همیشه بر این اعتقاد بوده ام که این بخش حتی می تواند فراتر از نفت در اقتصاد و اشتغال کشور ایفای نقش کند ولی متأسفانه دولتمردان به این باور نرسیده اند که حمایت از معدن می تواند مؤثر واقع شود. برای نمونه، اگر بخش اکتشاف را در نظر بگیرید

چراغ چرخش: تکمیل زنجیره ارزش فولاد کرد؟

در چند سال اخیر مواد معدنی را به صورت خام و سنگ آهن دانه بندی صادر می کردیم ولی با توجه به بازاری که از سه سال پیش ایجاد شد، برآن شدیم که ارزش افزوده بیشتری ایجاد کنیم و نهایتاً وارد فاز احداث کنسانتره شدیم. در فاز اول، یک واحد ۴۰۰ هزار تنی کنسانتره به دست رئیس جمهور در فروردین ۹۶ در کردستان احداث شد.

معادن سپاهان سهامداران شرکت فولاد کردستان می باشند. این شرکت در حال حاضر شکل گرفته و هیئت مدیره آن نیز انتخاب شده و احداث فاز اول ۸۰۰ هزار تن میدریکس توسط آقای شریعتمداری، وزیر وقت صنعت در قروه کلنگ زنی شد. در بیچار هم یک واحد ۸۰۰ هزار تنی در حال احداث است. بنابراین مجموعه دو واحد آهن اسفنجی قرار است به مرحله مقاطع فولادی و نهایتاً محصولات فولادی برسد.

چراغ چرخش: شما چه برآوردی از سرمایه گذاری مورد نیاز برای تکمیل طرح های کنسانتره و گندله و فولاد کردستان دارید؟

شاید برای شما جالب باشد که زمان صدور مجوز تا افتتاح فاز یک کارخانه کنسانتره در کمتر از ۸ ماه رقم خورده است. این موردها نشان می دهد که ظرفیت خوبی در بخش خصوصی وجود دارد. سرمایه گذاری مورد نیاز در فاز دو کنسانتره، نزدیک به ۷۰ میلیارد تومان، واحد گندله سازی حدود ۱۲۰ میلیارد

و در فولاد کردستان بین چهارهزار میلیارد تومان برآورد شده است که طرح های گندله و کنسانتره متعلق به شرکت کیمیا معادن انشالله تا ۸ ماه آینده به بهره برداری خواهد رسید و برآورد شده طرح آهن اسفنجی نیز انشالله ظرف ۳ تا ۳ سال آینده احداث گردد.

بخش اول فاز کنسانتره توسط یک شرکت ترکیه ای-آلمانی طراحی شده بود. در ادامه و بعد از نصب، با طراحی های انجام شده موفق شدیم مرحله توسعه را خودمان با تشکیل یک شرکت فنی مهندسی پیش ببریم. به گونه ای که الان می توانیم طراحی و ساخت انواع آسیاب های گلوله ای سلول های فلو تاسیون و ... را در هر اندازه و ابعاد در معادن داشته باشیم.

چراغ چرخش: به نظر شما، چالش شرکت های معدنی و فعال در حوزه صنعت فولاد چیست؟

متأسفانه مشکلی که در کشور وجود دارد این است که خیلی از قوانین و دستورالعمل ها بدون حضور بخش خصوصی نوشته می شود و امیدوارم با حضور آقای رحمانی در وزارت صمت، بخش خصوصی معدن مورد توجه و حمایت قرار گیرد و امیدواریم با هم افزایی دولت و تشکلهای معدنی و صنعتی، معدن و صنایع معدنی جایگزین نفت شود و شاهد ارزش افزوده، اشتغال و جلوگیری از خام فروشی در این بخش باشیم.

چراغ چرخش: محصول واحد کنسانتره شرکت صادراتی است یا به صنایع داخلی تحویل داده می شود؟

در حال حاضر محصول خود را به فولاد مبارکه اصفهان و فولاد خوزستان می دهیم. به دلیل نیازی که کشور داشت تا امروز یک کیلو کنسانتره را صادر نکردیم درحالی که می توانستیم باقیمت بالاتری صادرات داشته باشیم.

چراغ چرخش: آقای خیراللهی، طرح های توسعه کیمیا معادن سپاهان در چه وضعیتی است؟

با توجه به زیرساخت هایی که در بخش معدن داریم، فاز دوم یک واحد ۵۰۰ هزار تنی کنسانتره را شروع کردیم که با احداث این واحد به تولید ۹۰۰ هزار تن کنسانتره می رسیم. شرکت برای ارزش افزوده بیشتر وارد فاز گندله ۶۰۰ هزار تنی شد و نهایتاً تا هشت ماه آینده دو طرح گندله ۶۰۰ هزار تنی و کنسانتره ۵۰۰ هزار تنی به مرحله بهره برداری خواهد رسید.

چراغ چرخش: آیا کیمیا معادن در طرح فولاد کردستان سهم دارد؟

طبق مصوبه ستاد اقتصاد مقاومتی و در راستای تحقق طرح جامع فولاد، پیش بینی شده بود که یک واحد ۱/۶ میلیون تنی آهن اسفنجی برای استان کردستان طراحی شود و پیرو این مصوبه، طرح فولاد کردستان شکل گرفت. با توجه به اینکه مجتمع کیمیا معادن سپاهان و صبا نور که زیر مجموعه توسعه معادن و فلزات بوده و دارای بیشترین میزان تولید کنسانتره و گندله در استان هستند، این دو مجموعه به عنوان منابع تامین کننده خوراک فولاد کردستان در نظر گرفته شدند و مقرر شده ۴۴ درصد ایمیدرو، ۲۰ درصد کمیته امداد، ۲۰ درصد توسعه معادن و فلزات به نمایندگی صبا نور و ۱۶ درصد مجموعه کیمیا



مدیرعامل فولاد البرز غرب در گفت و گو با چیلان:

فولادسازان ایرانی با هزینه های پیش بینی نشده و تحمیلی زیادی مواجه اند

• مریم رحیمی

تهیه مواد، خرید ماشین آلات و موارد دیگر متاثر از ارز بوده و حتی برخی خریدهای داخلی نیز از این نوسانات تاثیر پذیرفتند و بعضاً دو تا سه برابر قبل رشد یافتند. مجموع این شرایط سبب شد تولید مجموعه نسبت به سال ۹۶ حدود ۱۰ درصد کاهش یابد.

چیلان آیا برنامه برای جلوگیری از کاهش تولید در است اجرا دارید؟
بله برای افزایش تولید برنامه هایی داریم و تا پیش از این با ۴ کوره تولید می کردیم اما اکنون تعداد کوره ها را به ۷ کوره رسانده ایم که کارهای نصب آنها تمام شده و تا پایان سال وارد مدار تولید می شوند. با این اقدامات پیش بینی می کنیم تولیدات مان ۷۰ تا ۸۰ درصد رقم فعلی افزایش یافته و تا پایان سال تخمین زده می شود به ۴۰۰ هزار تن در سال ارتقا یابد.

چیلان اشاره کردید که صادرات آهن اسفنجی، فولادسازان را با مشکل مواجه کرده است، شما در تامین آهن اسفنجی با چه چالش هایی مواجه هستید؟

در یک برهه، دولت در اقدامی اشتباه، قیمت های دستوری را مطرح و اعمال کرد یعنی درست در همان زمانی که با اعلام معاونت معدنی، بهای هر کیلوگرم شمش به صورت دستوری ۲۲۷۰ تومان در نظر گرفته شد در حالی که واحدهای ذوب، قراضه را به بهای ۳۰۰۰ تومان خریداری می کردند که با احتساب هزینه های تولید شمش که برای القایی ها ۷۰۰ تا ۸۰۰ تومان می باشد، شرایط زیان را برای کارخانه ها فراهم می کرد. دستورالعمل ها و بخشنامه های دستوری وزارت صمت شرایط را برای تولیدکنندگان سخت کرد و بعضی از شرکت های آهن اسفنجی به دلیل آن که قادر به فروش کالای خود به صورت مستقیم و با قیمت آزاد به فولادسازان نبودند لذا به واسطه ها متوسل شدند.

چیلان فولادسازان به ویژه واحدهای القایی با چالش تامین مواد اولیه مواجه اند و برای واکاوی این موضوع و راهکارهای پیشنهادی برای مقابله با این مشکل به گفت و گو با مهندس احمد سعدی، مدیرعامل مجتمع فولاد البرز غرب پرداختیم. وی به خبرنگار چیلان گفت که عدم دسترسی به مواد اولیه و به طور خاص آهن اسفنجی سبب شد با افت ۱۰ درصدی تولید مواجه شویم. سعدی در ادامه تأکید کرد: فولادسازان ایرانی در حال حاضر هزینه های پیش بینی نشده و تحمیلی زیادی دارند بنابراین بهتر مورد حمایت بیشتری قرار گیرند.

چیلان میزان تولید فولاد البرز غرب در نیمه سال جاری چه تغییری نسبت به مدت مشابه سال قبل داشته است؟

تولید ذوب آهن شرکت نسبت به سال قبل کمتر شده است و دلیل آن عدم دسترسی به مواد اولیه و تهیه آن برای فرآیند تولید است. طی یک دوره آهن اسفنجی از کشور صادر شد و لذا تامین و دسترسی به آن برای تولیدکنندگان و فولادسازان داخلی سخت شد. در مورد قراضه نیز به عنوان دیگر ماده اولیه فولادسازان، می توان گفت که بحران وجود دارد. در خوشبینانه ترین حالت حداکثر حجم قراضه ای که در کشور تولید می شود سه میلیون تن است. در وضعیت فعلی قراضه های صنعتی به شدت کاهش پیدا کرده و در مقابل شاهد افزایش تعداد ذوب های خصوصی هستیم، بنابراین تهیه مواد اولیه مشکل تر شده است. دلیل دیگری که منجر به کاهش تولید شد این بود که در طول چهار ماه یعنی از اول خرداد تا شهریور ماه از طرف وزارت نیرو موظف شدیم که تولید را در ساعات پیک مصرف برق متوقف کنیم لذا تولید در مجموعه کاهش یافت.

علاوه بر این طی چندماه گذشته که افزایش چشمگیر ارز در کشور اتفاق افتاد مجبور به تغییر و بروز رسانی چندین قرارداد شدیم چراکه



خارج را دارم و اگر در لیست شرکت های عضو انجمن تولیدکنندگان فولاد نگاه کنید خواهید دید که شرکت ما در این زمینه پیشرو بوده است. حتی برخی شرکت ها از ما درخواست کرده اند در خصوص اقدامات انجام شده از سوی این شرکت، به نیروهایشان آموزش دهیم. تمام تلاش ما این است که از حداکثر تولید داخلی استفاده کنیم و واردات از خارج به حداقل ممکن برسد. البته در امر بومی سازی هم باید به این نکته توجه داشت که تامین از داخل، اقتصادی است؟

پیش بینی شما از آینده وضعیت فولاد و صادرات با توجه به شرایط سیاسی و اقتصادی کشور چیست؟

با شرایطی که تحریم برای کشور ایجاد خواهد کرد، قطعاً بودجه دولت نیز انقباضی خواهد بود و اولین بخشی که از این موضوع متاثر خواهد شد، پروژه های عمرانی خواهند بود که بودجه آن کم می شود. بنابراین سرانه مصرف فولاد کشور که هم اکنون حدود ۲۰۰ کیلوگرم است مجدداً کاهش یافته و در این صورت حداکثر مصرف داخلی فولاد ۱۴ تا ۱۵ میلیون تن خواهد بود. تولید فولاد کشور در حال حاضر حدود ۲۴ میلیون تن است و با طرح هایی که در آینده راه اندازی خواهد شد به ۳۰ میلیون تن خواهد رسید. بنابراین از هم اینک باید به صادرات ۵۰ درصد از محصول فکر کرد تا بتوانیم تولید ۳۰ میلیون تنی را تداوم بخشیم. در امر صادرات، خوشبختانه شرکت های بزرگی داریم که بازارهای خوبی را شناسایی کرده و به آنها صادرات دارند و تقریباً بازار هدف فولاد ایران، تمام نقاط جهان می باشد. شرکت ها برای آنکه فعالیت و تولید در آنها جریان داشته باشد حتماً به ارز نیاز دارند و چنانچه این ارز به داخل برنگردد سرمایه در گردش لازم برای آنها تامین نمی شود بنابراین اگر این ارز امکان بازگشت در زمان مناسب را پیدا کند و صادرات همین روند را ادامه دهد، شرایط خوبی را پیش بینی می کنیم اما اگر این ارز به هر دلیلی امکان برگشت نیابد، شرکت ها توان تامین سرمایه در گردش را ندارند و امکان ادامه تولید نیز برای آنها فراهم نخواهد بود. با توجه به اینکه عمده فولادهای کشور از نوع کوره قوس الکتریکی است تامین مواد استراتژیک آنها مثل الکتروود از اولویت ها است و چون وارداتی می باشد نیازمند ارز است.

دولت در این شرایط باید تولیدکنندگان و به خصوص فولادسازان را در تمامی بخش ها از مالیات و بیمه گرفته تا بانک ها حمایت کند. فولادسازان ایرانی در حال حاضر هزینه های پیش بینی نشده و تحمیلی زیادی دارند.

هم اکنون عرضه ارز و تقاضای فولادی ها به آن در چه وضعیتی است؟

هر تولید نیازمند یکسری واردات است و برای این واردات به ارز نیاز دارد. برخی شرکت ها، قطعات و ماشین مورد نیاز خود را وارد می کنند و برخی دیگر مواد اولیه خود را از طریق واردات تامین می کنند که برای هر یک از این گزینه ها مقداری ارز مورد نیاز است و درصد آن، بستگی به آن صنعت دارد که در صنعت فولاد با توجه به شرایط حال حاضر حدود ۱۰۰ دلار است. این ۱۰۰ دلار صرف خرید مواد اولیه، تامین قطعات و بعضی کالاهای استراتژیک مثل الکتروود یا نسوزها می شود. به نظر می رسد دولت باید به این نکته توجه داشته باشد که صادرات هر شرکتی صد درصد کالای تولید شده آن شرکت نمی باشد بلکه بخشی از آن است.

چرا شرکت ها القایی از طریق بورس کالا اقدام به تامین آهن اسفنجی نمی کنند؟

خرید شرکت های القایی از طریق بورس سخت است. همان طور که گفته شد، تعداد کارخانه های القایی در کشور زیاد است و به واسطه تفاوت هایی که با یکدیگر دارند و بعضی از این شرکت ها به کیفیت پایبند نیستند بنابراین خرید از بورس برای آنها کار ساده ای نخواهد بود. ضمن اینکه در بورس عرضه ها محدود است و کفایت تمام کارخانه ها را نمی کند و مجدداً یک رقابت غیرسالم میان واحدها ایجاد می شود.

با توجه به اینکه مشکل اصلی فولادسازان به ویژه واحدهای القایی را تامین مواد اولیه می دانید، البرز غرب چه برنامه ای برای تامین مواد اولیه خود دارد؟

برای تامین مواد اولیه کارخانه از قبل اقداماتی را انجام داده ایم و در این راستا مجوزات لازم را از وزارتخانه جهت احداث واحدهای کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی و همچنین فروآلیاژها اخذ کرده ایم. مطالعات اولیه این طرح انجام و مصوبه بانک نیز اخذ شده است. زمینی نیز به منظور احداث واحدها، تدارک و تهیه شده و اگر شرایط اجازه دهد این پروژه طی دو سال اجرا خواهد شد و امیدواریم که بتوانیم طی دو سال این چهار پروژه را به اتمام برسانیم.

البته به جز زمین، زیرساخت های این طرح ها انجام شده و به عبارت دیگر قراردادهای آب، برق و گاز بسته و زیر ساخت های آن آماده است و جهت اجرا هم با چندین شرکت خارجی مذاکرات فنی صورت گرفته و امیدواریم طی دوماه آینده به نتیجه برسد و پروژه به سمت اجرا برود. این پروژه قرار است از صندوق توسعه تامین مالی گردد و مصوبه آنرا نیز گرفته ایم.

آیا تحریم تأثیری برای مشارکت طرف خارجی این پروژه نخواهد داشت؟

ما چند سال پیش هم تجربه تحریم را داشتیم. تحریم قطعاً بر روی پروژه ها و طرح های توسعه ای فولاد تأثیر دارد و حداقل تأثیر آن است که قدرت چانه زنی ما را پایین آورده، قیمت تمام شده را بالا می برد و نیز زمان اجرای پروژه را طولانی تر می کند. اگرچه تحریم قدرت انتخاب ما را کمتر می کند ولی ما ادامه خواهیم داد و اگرچه آهنگ کار ممکن است کند شود ولی سعی می کنیم که متوقف نشود و این پروژه را به سرانجام برسانیم.

آقای سعدی، پروژه البرز ناب آرش در چه مرحله است؟

البرز ناب آرش محصول تحریم دور قبل است و علیرغم اینکه از بانک مصوبه داشتیم اما به دلیل مشکلات تحریم و عدم توانایی بانک، ناچاراً از بانک درخواست کردیم که کنار برود و یک شریک خارجی جایگزین بانک در این پروژه شد. تمام ماشین آلات این پروژه وارد شده و نصب آنها هم تقریباً تمام شده است و تنها بخشی از کار مانده که امیدواریم تا قبل از سال ۹۸ بتوانیم تست های سرد را انجام دهیم و پروژه را راه اندازی نماییم. ظرفیت این طرح یک میلیون تن و ماشین آلات آن از شرکت دانیلی خریداری شده است. محصول آن بیلت و تولید شمش فولاد است و پیش بینی شده که به روش هات شارژ به تولید انواع مقاطع فولادی دست یابیم. بازار فروش بیلت تولیدی این واحد نیز کشورهای همسایه می باشد.

شرکت البرز غرب در راستای بومی سازی چه گامی برداشته است؟

من به شخصه اعتقاد به بومی سازی به منظور به حداقل رساندن وابستگی به



مدیرعامل صنایع فولاد کرمان در گفت و گو با چیلان:

فولاد کرمان در مسیر توسعه پایدار و مسئولیت اجتماعی حرکت می کند

برنامه ریزی های انجام شده در طرح های توسعه شرکت صنایع فولاد کرمان بر پایه اصول علمی و اهداف والا به گونه ای است که نتایج مطلوب و پر بازده ای را رقم خواهد زد و این با تلاش و پشتکار پرسنل زحمتکش و با یاری پروردگار متعال محقق خواهد شد که خود موجب توسعه پایدار و تحقق اقتصاد مقاومتی و رشد و شکوفایی صنعت و صادرات و همچنین جذب نیروهای انسانی متخصص و جویای کار و کاهش مقوله بیکاری و آسیب های ناشی از آن می شود.

چیلان آقای عکاف زاده، طرح توسعه کارخانه نورد گرم در چه مرحله ای است؟

با توجه به نیاز بازار و پیشرفت جوامع شهری و نیز لزوم توسعه سازمانی برای پیشبرد اهداف و بقا کارخانه نورد گرم شرکت صنایع فولاد کرمان با ظرفیت ۲۲۰ هزار تن در سال، اکنون پتانسیل توسعه و به روز شدن را دارا است که با تحقیقات و مطالعات انجام شده، طرح توسعه این کارخانه از مرداد ماه سال جاری در دستور کار قرار گرفت و رسماً کلید خورد. این پروژه اکنون به پیشرفت ۳۰ درصدی خود رسیده و تا پایان سال به بهره برداری می رسد.

چیلان این طرح توسعه ای با چه اهدافی کلید خورده است؟

بالا بردن ظرفیت تولید انواع میلگردهای آجدار تا ظرفیت ۳۲۰ هزار تن در سال و پیوستن به بازار جهانی و رشد اقتصادی و همچنین جذب

دکتر علیرضا عکاف زاده، مدیرعامل صنایع فولاد کرمان در گفت و گو با چیلان به دلایل ایفای مسئولیت های اجتماعی در سازمان ها پرداخته و اشاره ای به اقدامات این شرکت در راستای ایفای نقش مسئولیت های اجتماعی داشته است که در ادامه این مصاحبه را خواهید خواند:

چیلان چشم انداز توسعه شرکت صنایع فولاد کرمان برای آینده چیست؟

شرکت صنایع فولاد کرمان که اولین شرکت فولادی در جنوب شرق کشور می باشد، فاز اول آن یعنی کارخانه نورد گرم با ظرفیت اسمی ۱۵۰ هزار تن در سال ۱۳۸۰ به بهره برداری رسید و با توجه به رویکرد توسعه مداری شرکت و با برنامه ریزی های انجام شده ظرفیت آن در سال ۱۳۹۲ به ۲۲۰ هزار تن در سال ارتقا یافت.

در همین راستا و با هدف رسیدن به توسعه سازمانی و حرکت به سمت اقتصاد مقاومتی و همچنین نیاز کارخانه نورد به تامین مواد اولیه فاز دوم شرکت صنایع فولاد کرمان یعنی کارخانه فولادسازی در سال ۱۳۸۹ کلید خورد و در تابستان ۱۳۹۴ با تولید اولین شمش فولادی و با ظرفیت ۴۴۰ هزار تن در سال به بهره برداری رسید که این کارخانه نخستین کارخانه فولادسازی به روش قوس الکتریکی در جنوب شرق کشور می باشد. همچنین واحد آبرسانی کارخانه فولاد سازی و کارخانه تولید گازهای صنعتی با در نظر گرفتن طرح های توسعه آینده به مجموعه صنایع فولاد کرمان اضافه گردید که هر کدام نقش تعیین کننده ای در توسعه پایدار سازمان ایفا کرده است.

ارزشمند در قبال این مقوله داشته است و از آنجا که درک ضرورت و اهمیت دادن به مسئولیت‌های اجتماعی سازمان، توسعه پایدار اقتصادی و پیشرفت را برای سازمان به همراه داشته است، این دو (مسئولیت‌های اجتماعی و توسعه پایدار) جزء جدایی ناپذیری از ارکان شرکت صنایع فولاد کرمان (بردسیر) به حساب آمده اند.

مسئولیت‌های اجتماعی شرکت را می‌توان به دو قسمت درون سازمانی و برون سازمانی تقسیم کرد و شرکت صنایع فولاد کرمان توانمند و به صورت جدی و اصولی به هر دو قسمت پرداخته است.

چیلان آقای دکتر، برخی اقدامات صورت گرفته در این خصوص را بفرمایید؟

از جمله اقداماتی که برای رسیدن به اهداف مسئولیت‌های اجتماعی درون سازمانی شرکت می‌توان به آن اشاره کرد پروژه کارخانه جمع آوری گرد و غبار، به منظور جذب آلاینده‌های کارخانه فولادسازی صنایع فولاد کرمان است که از سال ۱۳۹۴ کلید خورد و در نیمه دوم سال ۱۳۹۶ پایان یافت و اکنون به بهره برداری رسیده است. این پروژه نه تنها سلامت محیط کاری را تضمین می‌کند بلکه سبب کاهش آلودگی هوا در منطقه و نهایتاً سلامت محیط زیستی را که در آن زندگی می‌کنیم را در پی خواهد داشت.

ایمنی و بهداشت در محیط کار و کیفیت محصول تولیدی در صنایع فولاد کرمان، دو مقوله مهم دیگرند که شرکت به عنوان مسئولیت اجتماعی درون سازمانی به صورت جدی به آن پرداخته است و اخذ گواهی نامه‌ها و استانداردهای متعدد کشوری و جهانی و رسیدن به رتبه‌های برتر خود گواه این مدعا است.

مسئولیت‌های اجتماعی برون سازمانی شرکت صنایع فولاد کرمان در قبال اجتماع و شهروندانی که در آن زندگی می‌کنند بخش دیگری از این مسئولیت‌ها است که پرداختن به آن‌ها و رسیدن به این اهداف نه تنها موجب توسعه پایدار سازمان می‌شود بلکه پیشرفت و آبادانی و بهبود کیفیت زندگی شهروندان در جامعه را به همراه خواهد داشت.

شرکت صنایع فولاد کرمان سرمایه‌گذاری و فعالیت‌های گسترده‌ای را در خصوص اهداف اجتماعی و شهری در منطقه به انجام رسانده است که به بار نشستن درخت تنومند مسئولیت‌های اجتماعی سازمان و رشد و بالندگی جامعه مان را امروز نظاره گریم و میراث معنوی آن اقتصادی پویا و جامعه‌ای با نشاط و سالم است که شایسته هر انسانی است. از جمله این اهداف و فعالیت‌ها می‌توان به این موارد اشاره کرد: کمک و حمایت از خانواده‌های تحت پوشش بهزیستی، حامی مسابقات و تیم‌های ورزشی، حامی جشنواره‌های فرهنگی و هنری، مشارکت در ساخت پروژه‌های شهری که اخیراً پروژه طراحی و ساخت پارک بانوان در شهرستان بردسیر با پیشنهاد شهرداری بردسیر و استقبال شرکت صنایع فولاد کرمان و با رویکرد به وجود آوردن فضاها و امکانات رفاهی بیشتر برای بانوان در اجتماع در دستور کار قرار گرفت که هم اکنون پروژه به پایان رسیده و آماده بهره برداری می‌باشد.

نیروی کار بیشتر و کمک به رفاه و رشد اقتصاد خانواده‌ها از جمله اهداف اصلی طرح توسعه کارخانه نورد شرکت صنایع فولاد کرمان می‌باشد.

چیلان فولاد کرمان طرح دیگری برای توسعه تعریف کرده است؟

همان طور که گفته شد شرکت صنایع فولاد کرمان در نگاه به آینده همواره رویکردی جهادی و رو به پیشرفت را بر پایه دانش و تلاش داشته است و امیدوار است که با تحقق دیگر طرح‌ها و برنامه‌های توسعه که از آن جمله می‌توان به احداث کارخانه تولید آهن اسفنجی و کارخانه نورد ۵۰۰ هزار تنی در آینده‌ای نه چندان دور اشاره کرد، به جایگاه شایسته خود در صنعت فولاد کشور و رشد اقتصادی آن دست یابد.

چیلان به نظر شما، مسئولیت اجتماعی شرکتی با چه اهدافی صورت می‌گیرد؟

مفهوم مسئولیت اجتماعی امروزه به یک الگوی مشخص شرکت‌ها تبدیل شده است و شرکت‌های معتبر جهانی مسئولیت در برابر اجتماع را جزئی از استراتژی شرکتی خود می‌بینند. این مفهوم، موضوعی است که هم اکنون در کشورهای توسعه یافته و کشورهایی با اقتصاد باز به شدت از سوی دولت‌ها، شرکت‌ها، سازمان‌های بین‌المللی و مراکز علمی دنیا دنبال می‌گردد. طرح و توسعه این مفهوم در شرایط بحران فعلی اقتصاد ایران می‌تواند راهگشای بسیاری از مشکلات اقتصادی و اجتماعی جامعه خصوصاً حوزه اشتغال و بهره‌وری نیروی کار گردد.

مسئولیت اجتماعی در شرکت، مجموعه‌ای از وظایف و تعهداتی است که سازمان باید در جهت حفظ، مراقبت و کمک به جامعه‌ای که در آن فعالیت می‌کند انجام دهد. مسئولیت اجتماعی شرکت‌ها رویکردی است به جریان‌های اقتصادی، اجتماعی، زیست محیطی و حفاظت از منافع ذینفعان، بهبود کیفیت زندگی شهروندان و تغییر نگرش‌های شخصی است. جوامع به مقولاتی همچون کنترل آلودگی (هوا و صوت)، ایمنی و سلامت محیط کار، فرصت‌های برابر استخدامی برای اقلیت‌ها و زنان و کیفیت ایمنی تولیدات توجه می‌کنند.

می‌توان گفت امروز سازمان‌ها با چیزی ورای نیاز اقتصادی بازار روبرو هستند که مسئولیت‌هایی را به همراه دارد و بعضی از آن مسئولیت‌ها تا حد زیادی مربوط به جامعه می‌باشند. بدین ترتیب شرکت‌ها موفقیت و تداوم حیات خود را در گرو مسئولیت در برابر محیط اجتماعی می‌بینند. در این صورت مسئولیت اجتماعی نه تنها سیاستی هزینه بر نیست بلکه نوعی سرمایه‌گذاری انسانی و اجتماعی تلقی می‌شود.

چیلان اهداف و رویکرد شرکت صنایع فولاد کرمان در ایفای مسئولیت‌های اجتماعی چیست؟

در همین راستا شرکت صنایع فولاد کرمان (بردسیر) نیز از قاعده مستثنی نبوده و با رویکردی وسیع و مستمر و با به کارگیری نهایت توان اقتصادی و سخت‌افزاری نقشی غیر قابل انکار، تاثیرگذار و



مدیرعامل دیرگداز آذر در گفت و گو با چیلان

تحریم ها مصرف تولیدات داخلی نسوز را افزایش داده است

چیلان آیا توجه به تولید داخلی در دوره تحریم بهتر می شود؟

یکی از اثرات مثبت تحریم ها این است که شرکت هایی که حاضر نبودند تولیدات داخلی را بکار گیرند، امروزه این کار را می کنند و جالب است که این تولیدات با یک سوم قیمت خارجی و با همان کیفیت در داخل بومی سازی می شود. برای ما افتخار است که فولاد مبارکه که بالاترین کیفیت و دقت را دارد و بهترین نسوزها را استفاده می کند در این مقطع از تولیدات الووینی ساخت داخل استفاده می کنند چراکه ما موفق شدیم بعد از جلب نظر آنها به تازگی سفارش جدیدی از این شرکت دریافت کنیم. از آن سو با شرکت هایی مانند فولاد خراسان نزدیک به ۱۵ سال است که سابقه همکاری داریم و سنگ های معادن الووینی این شرکت که در نی ریز فارس است را مورد خردایش، دانه بندی و پخت قرار می دهیم و با کیفیتی که مورد نیاز فولادی ها است به آنها تحویل می دهیم.

چیلان مهندس آتش انتظامی، مدیرعامل دیرگداز آذر در گفت و گو با چیلان به چگونگی شکل گیری این شرکت پرداخت و گفت: دیرگداز آذر به همت جمعی پنج نفره از بازنشستگان ذوب آهن اصفهان در سال ۱۳۷۲ شکل گرفت و این شرکت در حال حاضر، با ۲۵ سال سابقه، دو سایت جداگانه یکی برای تولیدات آلومینایی و دیگری برای تولیدات منیزیته در شهرک صنعتی رازی اصفهان در اختیار دارد.

چیلان آقای انتظامی، دیرگداز آذر از چه طرح توسعه و ظرفیتی برخوردار است؟

ظرفیت شرکت در حال حاضر، هشت هزارتن تولید در سال است و با اجرایی شدن طرح توسعه به دو برابر ظرفیت می رسیم. اگرچه تمامی تجهیزات مکانیکی طرح های توسعه بومی است اما به خاطر محدودیت های مالی و تحریمی که به وجود آمده در تکمیل طرح های توسعه دچار مشکلاتی شده ایم.

با آنها وارد گفتگو شدیم تا قرارداد تعدیل کنند اما تا اخذ موافقت این قضیه به خودی خود زمان بر است و این فاصله موجب می شود که فروش به نرخ روز نباشد ولی هزینه ها برعکس به نرخ روز است و آن هم به صورت نقد! بنابراین تغییرات نرخ ارز در کوتاه مدت برای تولیدکنندگان مشکلاتی به وجود می آورد زیرا تولید ما خاص و براساس نیاز مصرف کننده است و تا بخواهیم خودمان را با این روند وفق دهیم دچار ضرر و زیان می شویم. بالاخره ما با این فاصله قیمتی که وجود دارد باید سفارش دهیم، خرید کنیم، ثبت سفارش و تامین اعتبار شود و بارگیری کشتی صورت گیرد که با این تحریم ها بارگیری طولانی و هزینه های کشتیرانی هم که بالا رفته ما را در شرایطی قرار می دهد که از یک طرف قرارداد داریم و از طرفی هم سفارش را باید به موقع برسانیم. همچنین در بحث اعتصاب کامیون داران نیز مشکلاتی برای ما پیش آمد.

چهار انتظاری از دولت و وزیر جدید صنعت دارید؟

جنس و نوع محصولات نسوز مخصوص صنایع فولاد است و اگر مشکلی برای تامین نسوز به وجود آید تولید فولاد دچار اختلال میشود مگر اینکه مثل قبل از خارج وارد شود که آن هم اگر با مشکل حمل مواجه شوند قادر نخواهند بود کار کنند. از وزارتخانه انتظار داریم که ما را در اولویت خاصی قرار دهد این در حالی است که برخی مواد اولیه نسوز را در اولویت سه قرار دادند و سیستم یکپارچه بانک مرکزی هم برای ما مشکل ساز شده است. بدین صورت که اگر یک برگه چک عقب یا دچار مشکل شود در تمام بانک ها صاحب حساب دچار مشکل می شود مشکلاتی مثل عدم دریافت دسته چک، تسهیلات و ضمانت نامه که با این شرایط کار تولیدکننده بسیار سخت می شود.

در حال حاضر، وضعیت صادرات صنایع نسوز چگونه است؟

صادرات ما خاص است و هر کارخانه فولادسازی در دنیا نیاز خاص خود را دارد. تا جایی که اطلاع دارم در کشورهایی مثل چین، ژاپن و کره جنوبی شرکت ها مجاز به صادرات مستقیم نیستند بلکه از طریق شرکت های بازرگانی صادرات خود را انجام می دهند. در صنعت نسوز کشور، یک چنین تشکل واحدی وجود ندارد و حتی مشاهده می کنیم که شرکت های فولاد نیز نه در قالب یک تشکل بلکه هر کدام به صورت مستقیم صادرات دارند.

پیشنهاد شما به همکاران خود در صنعت نسوز و فولاد در شرایط تحریم اقتصادی چیست؟

ما شرایط خاصی پشت سر می گذرانیم. در تحریم قبلی اگرچه نرخ ارز زیاد شد ولی شرکت ها نقدینگی داشتند و سیستم معاملات با پرداخت چند ماهه کار می کرد و همه با هم همکاری داشتند ولی الان رفتار معاملاتی شرکت ها با هم تغییر کرده و اکثر شرکت ها می گویند تا پول نقد دریافت نکنند حاضر به فروش کالا نیستند در صورتی که ما در گذشته چک شش ماهه می دادیم. ما به عنوان مسئول شرکت باید روحیه همکاران خود را بالا ببریم چرا که در گذشته نیز مشکلات مشابه را یکی یکی پشت سر گذاشتیم. این موضوع مهم است که افکار منفی و ناامیدکننده را کنار بگذاریم و همه با هم برای اعتلا و سربلندی ایران عزیز بکوشیم.

میزان سرمایه گذاری در طرح توسعه را بفرمایید؟

تا کنون حدود دو و نیم میلیارد برای طرح توسعه سرمایه گذاری شده است و حدود یک میلیارد دیگر نیاز است و حداقل یک سال طول می کشد تا این طرح به نتیجه برسد. همان گونه که اشاره شد، در حال حاضر مقداری با مشکل نقدینگی مواجه هستیم. همان گونه که بیشتر کارشناسان اشراف دارند، خیلی از مسائل تحریم در برجام مرتفع نشد. وقتی که ارتباط بانکی برقرار نباشد در خرید مواد اولیه با مشکلاتی روبرو می شویم و اگرچه این تحریم ها برای ما تازگی ندارد ولی در بخش نقل و انتقال بانکی و کشتیرانی دچار محدودیت هایی شده ایم که امیدواریم دولت به راه حلی برای مرتفع ساختن آن برسد.

مهمترین مشکلات صنعت نسوز کشور در حال حاضر چیست؟

در شرایط فعلی یکی از مشکلات صنعت نسوز، تامین مواد اولیه است که از خارج از جمله چین وارد می شود و با محدودیت هایی که اخیراً مواجه شده ایم، احتمالاً با مشکلاتی مواجه خواهیم شد بدین علت سعی می کنیم تا جایی که امکان دارد مصارف وارداتی را به حداقل برسانیم و با استفاده از تولیدات داخلی و معدن هایی که در داخل وجود دارد نیازها و مواد اولیه را تامین کنیم.

آیا معادن نسوز در کشور امکان تامین تمامی مواد اولیه دارد؟

باید این نکته را در نظر داشته باشیم که معادن نسوز در کشور محدود است و از کیفیت لازم نیز برخوردار نیست. در این خصوص با شرکت های فولادی در حال رسیدن به راهکارهایی برای بهره وری رساندن معادن نسوز هستیم. (ببینید حذف) تولیدات نسوز یا منشأ آلومینی و یا منیزی دارند. در داخل معادن منیزیت وجود دارد ولی دسترسی به ماده آلومینی پر عیار مشکل است.

آیا صنعت نسوز کشور قادر به تامین داخلی هست؟

خوشبختانه شرکت های داخلی در صنعت نسوز کشور، این توانمندی را پیدا کرده اند که حدود ۹۵ درصد نیازهای فولادی ها را تامین کنند و حتی به تازگی سرمایه گذاری در تولید قطعات خاص همانند دریچه کشویی شروع شده است و این نمونه ها در اصفهان با کیفیت خوب و همانند شرکت های خارجی و حتی بهتر از آنها در حال تولید است. این جای امیدواری دارد که علی رغم محدودیت هایی که کشور با آن مواجه بوده صنعت نسوز توانسته خود را با نیازهای کشور پیش ببرد. در حال حاضر، نسوز مورد نیاز حدود ۲۲ میلیون تن فولاد، در داخل تامین می شود. ما در شرایط فعلی سفارش های زیادی داریم که اگر مواد اولیه را به موقع تامین کنیم شرایط بسیار خوبی از نظر تولید در سال جاری خواهیم داشت.

مشکلات صنعت نسوز به غیر از تامین مواد اولیه چه موارد دیگری است؟

تغییرات نرخ ارز برای واحدهای تولیدی مشکلات زیادی به وجود آورده است چون یکباره قیمت ها سه برابر می شود. قرارداد فولادی ها بلند مدت است و ما قراردادهایی با شرکت های فولادی که اوایل سال یا ماه های پیش اخذ کردیم با نرخ دلار آن موقع بود، خب بعد از نوسانات



معاون برنامه ریزی فولاد تکنیک در گفت و گو با چیلان خبر داد:

مطالعات تولید محصولات فولادی با ارزش افزوده بالا

فولاد کشور در سال ۱۳۹۲، زنجیره فولاد کشور با شرایط عدم بالانس روبرو بود. صادرات ۲۶ میلیون تن سنگ آهن، در مقابل کمبود گندله و کنسانتره در زنجیره فولاد وجود داشت در حالی که طی ۵ سال اخیر توازن نسبی در زنجیره فولاد برقرار شده و تولید کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی در راستای توازن زنجیره فولاد افزایش یافته است به گونه‌ای که علاوه بر صادرات محصولات میانی، صادرات شمش فولاد نیز طی دو سال آخر افزایش قابل توجهی داشته که این میزان در سال ۹۶ معادل ۶,۸ میلیون تن بوده است.

از دست دادن فرصت جذب ارزش افزوده با صادرات محصولات نیمه نهایی

معاون برنامه ریزی شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک با تاکید بر این نکته که در شرایط کنونی وضعیت ارزش افزوده در زنجیره تولید فولاد کشور نسبت به گذشته شرایط مناسب تری پیدا کرده و این

مهران محبوب نژاد، معاون برنامه ریزی شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و مشاور طرح جامع فولاد کشور در مصاحبه با خبرنگار چیلان گفت: یکی از اقداماتی که فولاد تکنیک در راستای تکمیل طرح جامع فولاد کشور در دست انجام دارد مطالعات تولید محصولات فولادی با ارزش افزوده بالا است. معاون برنامه ریزی شرکت فولاد تکنیک در توضیح بیشتر این مطلب اظهار داشت: با توجه به رسالت فولاد تکنیک به عنوان متولی طرح جامع فولاد کشور و پایش های سالانه، نتایج توسعه صادرات و ارتقاء ارزش افزوده زنجیره فولاد کشور طی سالیان گذشته سبب شد مطالعات تولید محصولات با ارزش افزوده بالا در دستور کار قرار گیرد.

توازن نسبی در زنجیره فولاد کشور برقرار شده است

محبوب نژاد یکی از دستاوردهای طرح جامع فولاد را برقراری توازن نسبی در زنجیره فولاد عنوان و مطرح کرد: در آغاز تدوین طرح جامع

همکاری مشترک فولاد تکنیک، ایمیدرو و شرکت ملی فولاد برای تکمیل مطالعات تولید محصولات فولادی با ارزش افزوده بالا

معاون برنامه ریزی شرکت مهندسی فولاد تکنیک ادامه داد: مطالعات تولید محصولات فولادی با ارزش افزوده بالا با همکاری ایمیدرو و شرکت ملی فولاد ایران در قالب مطالعات تکمیلی طرح جامع فولاد کشور آغاز شده و رسالت آن بدین قرار است که بسته های سرمایه گذاری شامل مطالعات بازار، مطالعات اقتصادی، فنی، تکنولوژیکی و جانمایی واحدهای تولیدی محصولات ارزش افزوده بالا تهیه شود و در اختیار سرمایه گذاران قرار گیرد. این امر کمک خواهد کرد سرمایه گذاران صنعت فولاد از محل مجوزهای مازاد موجود در زنجیره فولاد کشور به سمت تولید محصولات با ارزش افزوده بالا هدایت شوند. محبوب نژاد اشاره کرد: فاز اول، مطالعات بخش بازار داخلی و خارجی می باشد که امکان مصرف داخل و صادرات محصولات بررسی می شود و ظرفیت اقتصادی تولید محصولات با ارزش افزوده بالا محاسبه می گردد.

وی افزود یکی از مهمترین موضوعات در این بخش هم افزایی بین مصرف کنندگان و تولید کنندگان محصولات فولادی می باشد و کلیه ارگان های ذیربط می بایست جهت رسیدن به اهداف فوق الذکر تعامل مناسب داشته باشند. برای مثال در حالی که ظرفیت تولید ریل در کشور ایجاد شده بود وزارت راه و شهرسازی همزمان اقدام به واردات این محصولات از خارج کشور می کرد که البته در حال حاضر با تعاملات صورت گرفته اقدامات موثری صورت گرفته است.

محبوب نژاد در پایان خاطرنشان کرد: برای صادرات و ورود به بازارهای جهانی باید با کشورهای صاحب تکنولوژی مانده ژاپن، کره جنوبی و کشورهای مطرح اروپایی رقابت کنیم و این امر مستلزم رعایت استانداردهای جهانی، برندسازی، تعامل با سایر کشورها و بازاریابی بین المللی خواهد بود که می بایست تمهیدات لازم در این زمینه به عمل آید.

دستآورد مهمی است، عنوان کرد: ادامه این روند بالاخص در خصوص صادرات شمش فولاد به عنوان ماده اولیه محصولات با ارزش افزوده بالا می تواند در آینده تبعاتی را در جهت توسعه صنعت فولاد کشور و اثرگذاری بر ارزش افزوده زنجیره فولاد کشور داشته باشد و این در حالی است که طبق آخرین آمار سال ۹۶ به میزان تقریبی ۳ میلیون تن انواع محصولات فولادی دارای ارزش افزوده بالا از قبیل انواع ورق های صنعتی و خودرو، لوله های بدون درز، انواع ریل، کلاف های صنعتی و مهندسی، فولادهای کیفی، آلیاژی، ضد زنگ و... به کشور وارد شده است. به تعبیری در این مرحله صادرات شمش فولاد به عنوان ماده اولیه به سایر کشورها و واردات محصولات نهایی و کیفی باعث شده فرصت جذب ارزش افزوده در این مرحله که بسیار قابل توجه نیز است در اختیار سایر کشورها قرار گیرد.

ارزش افزوده بالاتر و اثرات آلایندگی کمتر با تولید محصول نهایی

محبوب نژاد اظهار داشت: در حلقه های پایین دست و نهایی زنجیره فولادی بالاخص مراحل تبدیل شمش فولاد به محصولات نهایی و کیفی، ارزش افزوده قابل توجه و اثرات کمتر آلایندگی محیط زیست شاهدیم و در مقابل در حلقه های بالادست زنجیره فولاد با توجه به جانمایی واحدهای تولیدی، جابه جایی مواد بین واحدها، تکنولوژی های موجود و ... در کشور ارزش افزوده به نسبت کمتر و آلایندگی بیشتری داریم و این مهم در حالی صورت می گیرد که کشورهای صنعتی و توسعه یافته به تولید محصولات ارزش افزوده بالا اهمیت بسزایی داده و آن را در داخل کشورشان مصرف کرده و یا صادر می نمایند.





مدیرعامل فولاد غدیر نی ریز در گفت و گو با چیلان:

از تکنولوژی ایرانی PERED و توان ساخت داخل بهره برده ایم

واحد آهن اسفنجی است. همچنین یک پروژه گندله سازی هم تعریف کرده ایم که به دنبال اخذ مجوزهای آن هستیم و انتظار می رود پروژه فولاد تا سال آینده تکمیل و به مرحله بهره برداری برسد و گندله سازی نیز در صورت اخذ مجوزها تا سال آینده، ظرف ۲ سال عملیاتی می شود.

تا پایان سال به تولید ۷۰۰ هزار تن دست خواهیم یافت

زاهدیان با بیان اینکه واحد آهن اسفنجی این شرکت در ۶ ماهه نخست موفق به تولید ۳۵۰ هزار تن شده است گفت: با توجه به هدف گذاری تولید ۷۰۰ هزار تن آهن اسفنجی تا پایان سال، عملکرد ۶ ماهه حاکی از آن است که برنامه محقق شده است.

فولاد غدیر نی ریز جانمایی خوبی در میان طرح های استانی داشت

وی با بیان این مطلب که همواره انتقاداتی به طرح های ۷ گانه استانی درخصوص جانمایی ها و صرفه اقتصادی وارد بوده، اظهار داشت: درمجموع می توان گفت طرح فولاد غدیر نی ریز شرایط بهتری هم به لحاظ نزدیکی به معادن و هم از نظر قرار گرفتن در مسیر توسعه خط آهن سیرجان به شیراز دارد. همچنین آب مورد نیاز مجموعه از سد چشمه عاشق با ذخیره آب مناسب و گندله مورد مصرف هم از گل گهر که در ۷۰ کیلومتری کارخانه قرار دارد تامین می شود.

وی درباره کیفیت گندله ارسالی به کارخانه نیز به چیلان گفت: کاهش کیفیت گندله تحویل داده شده به واحدهای احیا مستقیم داخلی را تایید می کنیم اما قول های مساعدی برای ارتقاء کیفی محصول از سوی گندله سازان داده شده است.

چیلان علیرضا زاهدیان، مدیرعامل فولاد غدیر نی ریز که یکی از ۷ طرح فولاد استانی به ظرفیت ۸۰۰ هزار تن بوده و با سرمایه گذاری بیش از ۳۴۵۰ میلیارد ریالی در بهمن ماه ۱۳۹۶ به بهره برداری رسیده است، در خصوص وضعیت فعلی و طرح های توسعه این شرکت به چیلان گفت: سرمایه گذاری اولیه طرح فولاد نی ریز توسط ایמידرو و شرکت ملی فولاد و در سال ۸۶ انجام شد. در سال ۹۳ سرمایه گذاری غدیر وارد مشارکت در این طرح استانی شد و از آن زمان به بعد همکاری خود را با ایמידرو و شرکت ملی فولاد ایران ادامه داد به گونه ای که امروز شرکت سرمایه گذاری غدیر ۶۵ درصد سهام فولاد غدیر نی ریز را دارد و سهم ایמידرو در این طرح به ۳۵ درصد رسیده است.

زاهدیان خاطرنشان کرد: طرح احیاء مستقیم فولاد نی ریز با تکنولوژی کاملاً ایرانی پرد PERED راه اندازی شده که دانش فنی آن متعلق به شرکت ایرانی MME است و از این رو انتخاب تجهیزات نیز توسط کارشناسان ایرانی انجام شده و تجهیزات هم با انتخاب آنها بوده است. لذا تجهیزات این کارخانه در بخش احیا عمدتاً ساخت داخل بوده و برخی از آنها همچون کمپرسورها با هماهنگی مجری پروژه از دیگر کشورها وارد شده است.

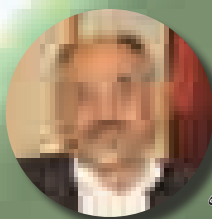
سه طرح توسعه در غدیر نی ریز تعریف شده است

مدیرعامل فولاد غدیر نی ریز به طرح های توسعه این مجموعه نیز اشاره کرد و گفت: در کنار واحد آهن اسفنجی ۸۰۰ هزار تنی، یک پروژه فولاد یک میلیون تنی با سرمایه گذاری بیش از ۱۱ هزار میلیارد ریال نیز تعریف شده که پیشرفت فیزیکی آن ۳۲ درصد می باشد.

یکی دیگر از طرح های توسعه ای فولاد غدیر نی ریز، افزایش ظرفیت

پرونده هیئت مدیره انجمن

۲۱ شهریور



ماه سال جاری بود که پس از برگزاری مجمع فوق العاده انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و اصلاح اساسنامه

این انجمن در خصوص ترکیب هیئت مدیره، انتخابات آن برگزار شد و هفت عضو دوره جدید هیئت مدیره انجمن انتخاب شدند. اعضای که براساس اساسنامه جدید، ترکیبی

جالب توجه در رسته های ۵ گانه از بخش کاملاً خصوصی فولاد ایران در کنار فولادسازان خصوصی شده

سال های اخیر را تشکیل داده اند. یک ترکیب استراتژیک، هدفمند و عملگرا که می تواند الگوی انتخاب در

میان سایر تشکلهای مهم کشور نیز باشد. اعضای که قصد دارند سکان تشکل پرتر صنعتی کشور در ارزیابی اتاق

بازرگانی ایران را در مسیر ارتقاء وضعیت صنعت فولاد کشور و البته افزایش منافع مشروع فولادی ها هدایت کنند.



به گمان بسیاری از ناظرین تحولات صنعتی و صنعتی کشور و همچنین فعالان فولاد ایران، نتیجه انتخابات اخیر هیئت مدیره

انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران حاوی یک پیام مهم از سوی اعضاء بود و آن لزوم یکپارچگی در زنجیره فولاد ایران است. این

یکپارچگی این بار به وضوح در میان هفت عضو دوره هفتم هیئت مدیره انجمن فولاد دیده می شود و دیدگاه های آنان در خصوص

برآورده شدن منافع کل زنجیره فولاد ایران بسیار به یکدیگر نزدیک است.



در نخستین جلسه این هیئت مدیره، با رای تمامی اعضاء، دکتر بهرام سبحانی که در آن زمان هنوز استعفايش از مدیرعاملی

فولاد مبارکه اصفهان رسانه ای نشده بود، مجدداً به عنوان رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران انتخاب شد.

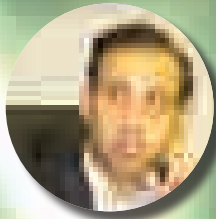
دکتر سبحانی از موسسین انجمن در سال ۱۳۸۰ بوده و به جز یک دوره، در تمامی دوره ها عضو هیئت مدیره انجمن بوده

است. وی همچنین سابقه ریاست هیئت مدیره انجمن از سال ۹۲ تا ۹۵ را در کارنامه کاری خود دارد. همچنین در این

جلسه، سید بهادر احرامیان، مدیرعامل جوان و خوش فکر فولاد پژه نیز به عنوان نایب رئیس و اسدالله فرشاد، مدیرعامل

با سابقه آهن و فولاد غدیر ایرانیان و مغز متفکر توسعه زنجیره فولاد ایران هم به عنوان خزانه دار انجمن انتخاب شدند.

سید رسول خلیفه سلطانی نیز با اجماع تمامی اعضای هیئت مدیره، همچنان در سمت دبیر انجمن فولاد باقی ماند.



در این شماره نشریه چیلان که اولین شماره نشریه پس از انتخاب اعضای جدید هیئت مدیره انجمن

تولیدکنندگان فولاد ایران است، گفتگوهای کوتاهی با آن ها داشته ایم و برنامه های دوره جدید

انجمن و دیدگاه های آنان نسبت به مسائل صنعت و بازار فولاد کشور و راهکارهای حل

آنها را جویا شده ایم که در صفحات آتی مطالعه خواهید کرد.





رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران از محورهای فعالیت انجمن در دوره جدید رونمایی کرد:

توسعه صادرات، ارتقای کیفیت، تقویت هماهنگی

خوبی با کشورهای همسایه داشته باشد که این امر در دستور کار است. وی یکی از رسالت‌های مهم دیگر انجمن را ارائه آمار و اطلاعات صحیح و موثر و به موقع به تصمیم‌گیران دانست و تاکید کرد: یکی از دلایلی که در چند ماهه اخیر سبب شد دستورالعمل‌های بعضاً متناقضی از سوی سازمان‌های مختلف صادر، باطل یا جایگزین شود، عدم اطلاع‌رسانی دقیق و کانالیزه شده اطلاعات از طریق انجمن است. زمانی که اطلاعات از طریق کانال درستی به دست مسئولین نرسد ممکن است بر مبنای اطلاعات غلط و جهت دار، تصمیماتی اخذ شود که به نفع صنعت و مملکت نباشد. بنابراین یکی از مسئولیت‌های اساسی انجمن به عنوان یک نهاد مردمی و غیر انتفاعی و قانونی این است که آمار و اطلاعات درست و دسته‌بندی شده را از وضعیت فولاد کشور به صورت مدون و دوره‌ای در اختیار وزارتخانه‌ها و سازمان‌های مربوطه و تصمیم‌گیران قرار دهد تا تصمیمات مبتنی بر اطلاعات واقعی و کارشناسی شده باشد و باعث آشفستگی در صنعت فولاد نشود.

دکتر سبحانی در خصوص تضاد منافع در زنجیره فولاد هم به چیلان گفت: این تضاد در صنعت فولاد آنچنان زیاد نیست البته زمانی که بازار از تعادل خود خارج می‌شود، امکان کاهش سود یک حلقه زنجیره و افزایش سود حلقه دیگر وجود دارد برای نمونه وقتی که قیمت محصول نهایی به واسطه تضعیف تقاضا کم می‌شود، در چنین شرایطی اعتراض برخی اعضا را خواهیم داشت که به اعتقاد من این تضاد منافع نبوده بلکه به نوعی تغییر در حاشیه سود است که نیازمند مدیریت و هماهنگی می‌باشد. با این حال یکی دیگر از وظایف انجمن برقراری این هماهنگی میان اعضا و در طول زنجیره است تا آسیبی به مجموعه‌ها نرسد. البته این کار در چند سال گذشته از سوی انجمن انجام شده که به طور مثال تعیین نسبت‌های قیمتی زنجیره فولاد بر اساس نرخ محصولات فولادی یک نمونه از این اقدامات است.

دکتر بهرام سبحانی، رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در گفت و گو با چیلان از برنامه‌ها و دستور کار جدید انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در دوره جدید هیئت مدیره رونمایی کرد و با مقایسه جایگاه و ساختار انجمن با تشکلهای مشابه در سایر کشورهای برتر فولادساز جهان گفت: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران همچون سایر انجمن‌های صنفی فولاد در دنیا یکسری مسئولیت‌ها و رسالت‌هایی دارد که بیشتر در راستای حفظ منافع اعضای خود می‌باشد. برخی از این رسالت‌ها دائمی است و برخی هم در دوره‌های زمانی خاص خود شکل می‌گیرد.

دکتر سبحانی افزود: در دوره فعلی انجمن و شرایط کنونی تولیدکنندگان فولاد، ارتقاء سطح آگاهی، توسعه سطوح تکنولوژیکی و فنی، اطلاع‌رسانی به اعضا به شکل‌های مختلف چه از طریق انتشار نشریات و خبرنامه‌ها و چه برگزاری همایش‌های سالیانه و دوره‌ای از دیگر اهداف و رسالت‌های انجمن می‌باشد.

وی ادامه داد: علاوه بر این یکی از اهداف انجمن، ارتقاء کیفیت فولاد ایران به دور از نگاه بنگاه محور است چراکه فولاد صادراتی از ایران فارغ از اینکه در کدام بنگاه تولید می‌شود، با نام ایران صادر می‌گردد. لذا یکی از رسالت‌های انجمن تعریف استاندارد پذیرفته شده و عملیاتی برای فولاد ایران است به گونه‌ای که هم برای بنگاه و هم سازمان استاندارد قابل قبول باشد.

رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران همکاری با انجمن‌های فولاد کشورهای دیگر به ویژه کشورهای منطقه تحت عنوان کنفدراسیون انجمن‌های تولیدکنندگان فولاد منطقه و برگزاری همایش‌های مشترک و دوره‌ای به منظور تبادل اطلاعات فنی و تکنولوژیکی و تجاری و بازاریابی را از دیگر اقدامات برون مرزی انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران برشمرد که این تشکل به دنبال آن است و تصریح کرد: انجمن می‌تواند در بحث مبادلات تجاری با همکاری دولت‌ها اقدامات



نایب رئیس انجمن تولیدکنندگان

فولاد در گفتگو با چیلان مطرح کرد:

همگرایی صنفی و هم افزایی صادراتی در صدر برنامه های انجمن

چیلان مهندس بهادر احرامیان، مدیرعامل فولاد یزد که هم در دوره قبل و هم در دوره جدید انتخابات هیئت مدیره انجمن، منتخب اعضای انجمن شد، در گفتگو با چیلان از راهبردهایی برای حل مسائل رقابتی بنگاه های خصوصی به ویژه دغدغه های نوردکاران سخن گفت. احرامیان خواستار همگرایی صنفی درون انجمن و رفع تعارضات تجاری بین بنگاهی و همچنین یکسان سازی شرایط رقابت در زنجیره فولاد شد و اظهار داشت: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران به عنوان تشکل صنفی برتر کشور در حال حاضر موقعیت بسیار خوبی از لحاظ وزن و جایگاه برای تاثیرگذاری در سیاست های اقتصادی کشور دارد که با توجه به ترکیب واحدهای خصوصی و عمومی در دوره جدید هیئت مدیره انجمن، می توان به افزایش قدرت لابی گری و شنیدن صدای فولادی ها در مراجع تصمیم گیری و همگرایی بیشتر در درون انجمن برای رفع تعارضات تجاری بین بنگاهی و ایجاد تاثیر مثبت بر مداخلات دولت در سیاست گذاری صنعت فولاد امیدوار بود.

نایب رئیس انجمن مسائل اصلی پیش روی صنعت فولاد در سال جاری که می تواند با محوریت انجمن به آنها پرداخته شود، را چنین برشمرد:

- ۱- رفع تبعیض مراجع و ارگان ها میان واحدهای خصوصی تاسیس شده با واحدهای دولتی و یا خصوصی شده
- ۲- ایجاد زمینه رقابت سالم و عادلانه در صنعت فولاد و پرهیز از برخورد دوگانه بین شرکت های دولتی و خصوصی در برخی ارگان های تحت کنترل دولت مانند بانک ها، بیمه و مالیات از طریق شفاف سازی و مطالبه گری از دولت وارگان ها
- ۳- رفع مشکلات ساختاری بخش نورد گرم مقاطع طولی به عنوان آسیب پذیرترین حلقه زنجیره تولید فولاد کشور
- ۴- تلاش برای خارج کردن واحدهای دولتی از بازار داخل به سمت صادرات
- ۵- هدایت برخی واحدهای کوچک موجود به تولید محصولاتی جایگزین میلگرد ساختمانی
- ۶- تشکیل کنسرسیوم های صادراتی و اتحادیه های داخلی میان واحدهای موجود با هدف هم افزایی برای توسعه بازار
- ۷- اطلاع رسانی حداکثری در سطح کشور در مورد خطرات متوجه صنعت فولاد از ناحیه کاهش صادرات ناشی از تحریم های پیش رو و نیز رکود داخلی پیش بینی شده در بهار ۹۸



خزانه دار انجمن تولیدکنندگان

فولاد به چیلان خبر داد:

دفتر مطالعات اقتصادی در انجمن ایجاد می شود

چیلان اسداله فرشاد، خزانه دار و عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران با اشاره به اینکه انتظار اعضای انجمن، قرار گرفتن این تشکل در جایگاه واقعی خود است گفت: مشکلات جدی درخصوص عرضه و تقاضا، تامین مواد اولیه، قیمت و تنظیم بازار در میان واحدها به ویژه واحدهای نوردی وجود دارد که با توجه به سابقه طولانی این حوزه، ضرورت دارد چشم انداز کوتاه مدت، میان مدت و بلند مدتی برای هر یک از رسته ها و همچنین در کل زنجیره فولاد تدوین شود. وی افزود: این موضوع از رسالت های انجمن می باشد و باید با بهره گیری از دیدگاه ها و نقطه نظرات فعالان رسته های مربوطه تدوین شده و در اختیار وزارت صمت و کمیته تنظیم بازار قرار گیرد. با این اقدامات، انجمن بازوی مشورتی و مغز متفکر تنظیم بازار خواهد شد تا هم منافع تولیدکننده و هم مصرف کننده حفظ شود و عدالت در بازار توسعه و بسط پیدا کند.

فرشاد خاطرنشان کرد: ضرورت دارد در جهت ارتقا تکنولوژی گام های موثری برداشته شود و از تجربیات و دانش کارخانجات پیشکسوت بهره برده شود چرا که این مهم در شرایط تحریم به نفع اعضای انجمن می باشد. نکته دیگری که در انجمن بایستی به آن توجه ویژه داشت، بحث دانش و پژوهش و ایجاد دفتر مطالعات اقتصادی به منظور توسعه سهم صادرات فولاد ایران است که این موضوع در شرایط رکوردی و با توجه به ظرفیت موجود کشور حائز اهمیت است.

فرشاد این نکته را نیز یادآور شد که بررسی صادرکنندگان برتر کشور نشان می دهد خانواده فولاد ایران ظرفیت مطلوبی برای صادرات دارد و تصریح کرد: لازم است دولت سازوکار توسعه و تسهیل صادرات را با بهره گیری از نقطه نظرات انجمن که عصاره جامعه فولاد کشور است، فراهم آورد چراکه ظرف ۱۰ سال آینده صادرات ایران به کشورهای خاورمیانه و شمال آفریقا و در مجموع منطقه منا و بازارهای اروپا باید به ۲۰ میلیون تن برسد.



سلیمانی دو اولویت کاری انجمن را اعلام کرد: تسهیل صادرات و اصلاح مقررات تنظیم بازار

پیران نادر سلیمانی، مدیرعامل شرکت فولاد غرب آسیا که به تازگی و برای اولین بار منتخب فولادسازان در انتخابات هیئت مدیره انجمن شده است، در گفت و گو با چیلان ضمن بیان اینکه هیئت مدیره انجمن باید نقش تاثیرگذار خود را برای حمایت از تولیدکنندگان نشان دهد، اظهار داشت: به اعتقاد من این اقدامات باید به صورت عملی باشد و نه فقط در حد حرف باقی بماند چرا که در صورت ایفای این نقش حمایتی، فولاد کشور آینده روشنی را به لحاظ توسعه اقتصادی خواهد داشت.

وی ایجاد یک ارتباط منطقی بین انجمن فولاد و نظام حاکمیتی و سیاستگذاران مثل مجلس و وزارت صمت را از جمله خواسته های تولیدکنندگان فولاد عنوان و مطرح کرد: ایجاد این ارتباط سبب خواهد شد خواسته های تولیدکنندگان فولاد به درستی به حاکمیت منتقل شده و در نتیجه سیاست گذاران در تصمیم گیری های خود دچار اشتباه و خطا نشوند.

وی درباره مهمترین اقدام اعضای جدید هیئت مدیره انجمن برای تولیدکنندگان در چند ماه اخیر نیز گفت: مهم ترین اقدام، بحث اصلاحات دستورالعمل ها و بخشنامه های تنظیم بازار بوده است. خوشبختانه انجمن مسئله را به سمتی پیش برد که این سیاست در میان مسئولین مورد قبول واقع شود که می توان از نظام حاکمیتی و دستوری خارج شد و تصمیمات را بر اساس بررسی های کارشناسی کمیته ای تخصصی متشکل از انجمن اتخاذ نمود و این به نظر من موثرترین اقدامی بوده است که در این چندماه انجام داده ایم.

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد تصریح کرد: اقدام دیگری که توسط انجمن تولیدکنندگان فولاد در دست اقدام می باشد، مسئله توسعه و تسهیل صادرات فولاد است. تولید فولاد کشور حدود ۲۵ میلیون تن است و از این مقدار ۹ تا ۱۰ میلیون تن مازاد است که باید صادر شود. اگر تولیدکنندگان موفق شوند که صادرات را با کمترین هزینه انجام دهند و با برطرف کردن برخی مسائل با بانک مرکزی، از طریق صادرات نیازهای داخلی خودشان را به لحاظ منطقی حل کنند، دیگر سربار دولت در تامین ارز مورد نیاز خود برای تولید نخواهند بود چراکه نیاز ارزی فولاد ۱۰۰ تا ۱۲۰ دلار در هر تن است.



کشانی در گفتگو با چیلان: به رویکرد تشکلی وزیر جدید صمت امیدواریم

پیران مهندس محمد کشانی، مدیرعامل فولاد خوزستان که در انتخابات اخیر، به عنوان عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد انتخاب شد، در گفتگو با چیلان مهم ترین نقش انجمن را مشورت موثر و به موقع به دولت دانست و گفت: از ابتدای سال جاری و همزمان با خروج آمریکا از برجام، بخشنامه های متعدد و بعضا متناقض از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت در جهت مدیریت بازار داخلی و صادراتی صادر شد و این درحالی بود که تولیدکنندگان همواره این تذکر را به دولت می دادند که شتابزده تصمیم نگیرد و اگر قرار است نسخه ای برای فولادی ها پیچیده شود حتما باید با مشورت انجمن فولاد به عنوان تشکل تخصصی این حوزه باشد.

کشانی ادامه داد: متأسفانه تذکرات دلسوزانه فولادسازان شنیده نشد و بخشنامه هایی که در این چند ماه صادر شد، فارغ از اشکالات اساسی آن ها، منجر به توزیع رانت در بازار داخلی از یک سو و کاهش صادرات فولاد ایران از سوی دیگر گردید. به عبارت دیگر فولادسازان از فرصت طلایی که پیش رو داشتند تا بتوانند روند صادراتی را ارتقا داده و ارزآوری فولاد کشور را افزایش دهند، باز ماندند!

عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران ابراز امیدواری کرد: خوشبختانه دکتر رحمانی، وزیر جدید صنعت، معدن و تجارت در اولین روز کاری خود و در جلسه با تشکل ها و انجمن های مختلف بر روی دو موضوع تاکید ویژه داشتند که باعث امیدواری جامعه فولاد کشور شده است. اولین موضوع حمایت صد درصدی از صادرات بود و موضوع دوم هم اخذ مشورت از انجمن ها و تشکل های مربوطه در تصمیم گیری ها بود که با اجرای این دو اصل، تحول مثبتی در تولید و صادرات اتفاق خواهد افتاد.



احمدی در گفتگو با چیلان تاکید کرد:

مشورت با تشکل ها پیش نیاز تدابیر دولتی برای فولادسازان باشد

چیلان سید حسین احمدی، مدیرعامل فولاد خراسان که در دوره قبلی نیز عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد بود و در دوره جدید نیز با اعتماد اعضا تثبیت شد، در خصوص برنامه ها و اولویت های دوره هفتم انجمن به چیلان گفت: طی ۱۷ سال عمر انجمن فولاد، اعضای هیئت مدیره در دوره های مختلف تلاش کرده اند بتوانند جایگاه انجمن را در تدوین و تصویب سیاست ها و مقررات مربوط به صنعت فولاد ارتقا ببخشند که خوشبختانه موفق هم بوده اند. اکنون که جایگاه تشکل برتر کشور نصیب انجمن شده است، هیئت مدیره جدید رسالت دارد تا به خوبی این عنوان را حفظ کند و در همین سطح به تعامل با نهادها و سازمان های تصمیم گیرنده بپردازد اما از سوی دیگر باید دولتمردان نیز متوجه این نکته مهم باشند که اتخاذ تدابیر بدون مشورت با انجمن و یاری گرفتن از تشکل ها، نه تنها ممکن است نتیجه مطلوبی در پی نداشته باشد بلکه در برخی مواقع، موجب به هم ریختگی و آشفتگی و ایجاد مشکلات عدیده برای واحدها هم می شود که نمونه این تصمیمات را در دستورالعمل های چند ماه اخیر وزارت صمت دیده ایم.

بنابراین به اعتقاد بنده مهم ترین اولویت کاری انجمن در شرایط فعلی، جلب اعتماد بیش از پیش دولت و به ویژه وزارت صمت برای بهره گیری از توان مدیریتی و کارشناسی و تخصصی انجمن است به طوری که مشورت با انجمن، پیش نیاز اتخاذ تدابیر دولت برای فولادسازان باشد و تمامی دستگاه ها مقید باشند که قبل از هر تصمیم که بر صنعت فولاد موثر است، با تشکل صنفی آن مشورت و تعامل کنند.



شهرستانی به چیلان خبر داد:

ایجاد کمیته های تحقیق و توسعه و فنی و مهندسی در انجمن

چیلان سید رضا شهرستانی عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران با بیان اینکه اعضای جدید هیئت مدیره انجمن تجربه عملیاتی در حوزه صنعت فولاد دارند، گفت: هیئت مدیره جدید انجمن رویکرد تولیدی دارند و اهداف بلندمدت صنعت فولاد را دنبال می کنند.

وی تاکید کرد: این اعضا مایل هستند که عقب ماندگی های صنعت در بخش هایی نظیر بومی سازی، بهبود کیفیت و ارتباطات صادراتی را پیگیری و به جلو ببرند. به اعتقاد من با یک هم افزایی و ایجاد خودباوری، می توان خودکفایی و بومی سازی را در بخش فولاد کشور از مواد اولیه گرفته تا تامین قطعات و تجهیزات بیشتر از همیشه دنبال کرد و این موضوع از سوی هیئت مدیره در حال پیگیری است.

شهرستانی خاطرنشان کرد: هیئت مدیره انجمن به دنبال شناسایی خلاها در نقاط مختلف زنجیره فولاد است تا در راستای رفع این خلاءها اقدامات لازم صورت گیرد. همچنین در انجمن تلاش خواهد شد ارتباط با سازمان ها و ارگان های تصمیم گیرنده بیشتر شود تا مسئولان را متقاعد نماییم که بیشتر از گذشته از تجربیات و تخصص انجمن به عنوان بازوی مشورتی خود در تصمیم گیری ها استفاده نمایند. البته هنوز مشکلاتی در این بخش وجود دارد که ناشی از تغییرات زیاد در وزارت صمت است که اصلا به صلاح صنعت فولاد کشور نیست.

وی یکی از دغدغه های انجمن را مازاد ۱۰ میلیون تنی تولید فولاد در کشور عنوان و تصریح کرد: پیش بینی می شود تولید به ۲۵ میلیون تن رسیده درحالی که مصرف داخلی حداکثر ۱۵ میلیون تن برآورد می گردد. لذا باید سیاست گذاری شود که این مازاد صادر شود وگرنه شاهد رقابت منفی میان فولادسازان خواهیم بود.

وی ادامه داد: اتخاذ راهکار عملیاتی برای رفع کمبود الکتروود باید یکی از اولویت های کشور باشد و بایستی درمورد آن چاره اندیشی شود تا در کوتاه مدت بر روی واردات و در بلند مدت بر روی تولید آن در داخل اقدام شود چراکه الکتروود به عنوان یک محصول استراتژیک، بر روی تداوم تولید و هزینه تمام شده تاثیر گذار است.

شهرستانی در خاتمه نیز گفت: اعضای هیئت مدیره به شدت بر روی تشکیل کمیته های تحقیق و توسعه (R&D) و فنی و مهندسی در انجمن تاکید داشته و بحث های اولیه آن صورت گرفته است که امیدواریم به زودی شاهد راه اندازی این کمیته ها باشیم تا از شرکت های دارای پتانسیل خوب علمی و اجرایی در زمینه های مختلف استفاده شود.



گزارش چین از تولید جهانی فولاد

تولید ۷۰۰ میلیون تن فولاد چینی در ۹ ماه

تن فولاد شد که ۲,۱ درصد رشد نسبت به سپتامبر سال قبل داشت. هند در ۹ ماهه اول سال هم موفق به تولید ۷۹ میلیون و ۶۶۰ هزار تن فولاد شده بود که ۶,۱ درصد افزایش نسبت به ۹ ماهه اول سال داشته است.

ژاپن: جایگاه سوم تولید جهانی فولاد

ژاپن که به جایگاه سومین تولیدکننده فولاد جهان تنزل یافته است در سپتامبر ۸ میلیون و ۴۱۸ هزار تن فولاد کرده که ۲,۴ درصد کاهش نسبت به سپتامبر سال قبل داشت. تولید ۹ ماهه ژاپن هم ۷۸ میلیون و ۶۱۵ هزار تن گزارش شده که تنها ۰,۴ درصد بیشتر از مدت مشابه سال قبل است.

چین: ۸۰ میلیون تن تولید در سپتامبر

چین در سپتامبر جهش ۷,۵ درصدی نسبت به سپتامبر سال قبل داشت و تولیدات این کشور به ۸۰ میلیون و ۸۴۵ هزار تن رسید. این کشور در ۹ ماهه اول سال هم در مجموع ۶۹۹ میلیون و ۴۲۴ هزار تن تولید فولاد خام داشت که ۶,۱ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال قبل داشت که این موضوع یکی از عوامل تقویت قیمت سنگ آهن و زغال سنگ در بازارهای جهانی است.

هند: ۸ میلیون تن تولید در سپتامبر

هند که پس از تلاش‌های فراوان توانست جایگاه دوم را از ژاپن تصاحب کند در ماه سپتامبر موفق به تولید ۸ میلیون و ۵۲۰ هزار



فولاد خام شده است که ۴,۵ درصد از تولید سال قبل که ۶۱ میلیون و ۳۸۸ هزار تن بود بیشتر است.

روسیه: حدود ۶ میلیون تن تولید در سپتامبر

پنجمین تولیدکننده فولاد جهان براساس گزارش انجمن جهانی فولاد روسیه با تولید ۵۴ میلیون و ۲۳۴ هزار تن است که تولیدش نسبت به ۹ ماهه اول سال قبل ۱,۷ درصد رشد داشت. روسیه در سپتامبر هم ۵ میلیون و ۹۷۰ هزار تن فولاد تولید کرد که البته ۰,۳ درصد افت نسبت به سپتامبر سال ۲۰۱۷ داشت و حتی از تولید آگوست که ۶ میلیون و ۱۷۰ هزار تن بود کمتر است.

کره جنوبی: ششمین فولاد ساز برتر دنیا

ششمین فولادساز برتر دنیا از نگاه آماری و تولیدات، کره جنوبی با تولید ۵۴ میلیون و ۱۸۷ هزار تن در ۹ ماهه اول سال بود که این کشور رشد ۲ درصدی درمقایسه با ۹ ماهه اول سال داشت. کره جنوبی در سپتامبر هم به تولید ۵ میلیون و ۸۵۳ هزار تن فولاد دست یافت.

بررسی‌ها نشان می‌دهد با این روند کاهشی که روسیه در پیش گرفته قطعا در ماه‌های آینده باید شاهد جابجایی رتبه بندی‌ها بود و کره جنوبی جایگاه روسیه را در پنجم جهان می‌گیرد.

هفتمین فولادساز برتر دنیا آلمان با تولید ۳۴ میلیون و ۳۰ هزار تن فولاد در ۹ ماهه اول سال است که ۳,۵ درصد نسبت به ۹ ماهه اول سال قبل بیشتر است. آلمان در سپتامبر هم ۳ میلیون و ۷۷۵ هزار تن فولاد تولید کرده است که ۱,۴ درصد بیشتر از سپتامبر سال قبل است.

ترکیه به عنوان هشتمین فولادساز برتر دنیا در سپتامبر ۲ میلیون و ۸۲۳ هزار تن و در ۹ ماهه امسال ۲۷ میلیون و ۹۸۲ هزار تن فولاد تولید کرد که رشد ۹ ماهه ۰,۹ درصد بود در حالی که در سپتامبر افت ۵,۹ درصدی را به ثبت رساند. در واقع ترکیه رقیب منطقه ای ایران در فولاد است که در سپتامبر شاهد کاهش ۵,۹ درصدی تولید بوده و جمع تولید ۲۰۱۸ نیز تقریبا بدون تغییر نسبت به سال قبل است. نهمین فولادساز برتر دنیا همچنان برزیل با تولید ۲۶ میلیون و ۹۴ هزار تن در ۹ ماهه و ۳ میلیون و ۳۲ هزار تن در سپتامبر است که رشد سپتامبر ۳,۲ درصد و رشد ۹ ماهه ۲,۵ درصد است.

جایگاه دهم فولاد ایران

ایران که به تازگی به جایگاه دهم جهان صعود کرده و جایگاه استرالیا را تصاحب کرده است در سپتامبر تولید فولاد خود را به ۲ میلیون تن رساند که رشد خوب ۴,۳ درصدی داشت. فولادسازان ایرانی در ۹ ماهه هم موفق به تولید ۱۸ میلیون و ۵۲۰ هزار تن فولاد شدند که ۲۰ درصد بالاتر از مدت مشابه سال قبل است.

گفتنی است تولید آهن اسفنجی ایران نیز در ماه سپتامبر رشد ۱۴ درصدی داشته و به ۲ میلیون و ۴۵ هزار تن رسیده و طی ۹ ماهه امسال در مجموع ۳۳,۶ درصد رشد داشته و ۱۸ میلیون و ۴۷۸ هزار تن شده است و ایران همچنان رتبه دوم تولید دنیا بعد از هند را دارد. هند در سپتامبر ۲ میلیون و ۳۸۰ هزار تن و در ۹ ماهه امسال ۲۳ میلیون و ۹۷ هزار تن آهن اسفنجی تولید کرده است که تولید سپتامبر ۰,۲ درصد افت اما تولید ۹ ماهه ۴,۹ درصد رشد داشته است.

آمریکا: جایگاه چهارم تولید جهانی فولاد

آمریکا به عنوان چهارمین فولادساز برتر دنیا در سپتامبر ۷ میلیون و ۲۵۱ هزار تن فولاد تولید کرد که ۹ درصد بالاتر از سپتامبر سال قبل است و روند کاهشی تولید ژاپن و اعمال تعرفه‌های وارداتی از سوی دولت آمریکا و در نهایت تمرکز بر استفاده از تولیدات داخلی، سودای تصاحب جایگاه ژاپن را در سر این ابر قدرت دنیا نیز انداخته است.

آمریکا در ۹ ماهه اول سال هم موفق به تولید ۶۴ میلیون و ۱۷۰ هزار تن





**در نشست خبری مدیر عامل ذوب آهن اصفهان
مطرح شد:**

چشم انداز روشن ذوب آهن اصفهان با تولید محصولات صنعتی و تامین ریل کشور

نشست خبری مهندس منصور یزدی زاده، مدیر عامل شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان، ۵ آذر ماه با حضور اصحاب رسانه و همچنین دکتر سبحانی، رئیس هیات مدیره این شرکت و تعدادی از دیگر مسئولین ذوب آهن در محل شرکت ملی فولاد ایران برگزار شد.

مهندس یزدی زاده در این نشست خبری در جمع خبرنگاران و اصحاب رسانه با اشاره به جایگاه ملی ذوب آهن اصفهان به عنوان مادر صنعت فولاد کشور گفت: این شرکت که سال گذشته به ۵۰ سالگی رسید، علاوه بر پایه گذاری صنعت فولاد کشور، در شکل گیری سایر صنایع مهم کشور نیز نقش آفرین بود.

وی افزود: هرچند سهام این شرکت واگذار شده و خصوصی محسوب می شود اما همواره نگاه ملی خود را حفظ نموده و همچون دوران دفاع مقدس که در تامین نیازهای دفاعی کشور حضوری فعال داشت، امروز نیز نقش خود را با تربیت نیروهای متخصص و مدیران سرآمد و همچنین حفظ اشتغال در معادن و دیگر مسئولیت های اجتماعی به خوبی ایفا می نماید. وی گفت: هفته قبل افزایش سرمایه داشتیم و سرمایه این شرکت از ۳۳۰۰ میلیارد تومان به ۶۱۵۰ میلیارد تومان افزایش یافت و شرکت از شمولیت ماده ۱۴۱ خارج شده که دستاوردهای بسیار خوبی داشت از جمله

اینکه موجب تغییر در ساختار مالی شرکت شده و استفاده از تمامی ظرفیت ها و منابع بیرونی را فراهم می سازد تا شرکت بتواند در فضای مناسبی سرمایه گذاری کند.

مهندس یزدی زاده تصریح کرد: ظرفیت اسمی تولید سالانه ذوب آهن اصفهان، ۳ میلیون و ۶۰۰ هزار تن چدن است اما این شرکت با امکانات خود قادر به تولید ۴ میلیون تن چدن در سال می باشد و همچنین با اجرای پروژه LF قادر به تولید ۳ میلیون و ۳۰۰ هزار تن فولاد است که در نتیجه ۷۰۰ هزار تن چدن مازاد خواهد داشت که صادرات یا فروش آن به فولاد مبارکه امکان پذیر است.

وی افزود: متأسفانه به دلیل عدم پایداری در تامین مواد اولیه به ویژه سنگ آهن، هم اکنون این شرکت با ۵۵ درصد ظرفیت خود کار می کند و تولید آن حدود ۲ میلیون و ۲۰۰ هزار تن در سال است.

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان، دلیل این معضل را واگذاری معادن بدون در نظر گرفتن تعهدات آنها در جهت تامین مواد اولیه صنایع فولادی کشور ذکر نمود و افزود: این امر موجب شده، معادن کشور به راه اندازی صنایع فولادی جدید مبادرت و به صورت عمودی رشد کنند و صنایع فولادی بزرگ کشور مانند ذوب آهن را با چالش مواد اولیه مواجه سازند.

وی با اشاره به قول مساعد وزارت خانه های صمت و تعاون، کار و رفاه اجتماعی مبنی بر تامین پایدار مواد اولیه ذوب آهن اصفهان گفت: با تامین مواد اولیه، ۹۰ درصد مشکلات این شرکت برای رسیدن به ظرفیت کامل تولید حل می شود که در حفظ اشتغال ۱۴ هزار پرسنل این شرکت، ۱۷ هزار معدن کار معادن زغال سنگ و یک میلیون نفر به طور غیر مستقیم موثر است.

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان در خصوص صادرات این شرکت گفت: ما به دنبال حفظ سهم خود در بازارهای جهانی هستیم تا نقش خود را در این بازار ها حفظ کنیم. وی افزود: توافق شده که به عراق و افغانستان ریلی صادرات داشته باشیم و صادرات به عراق و افغانستان هم برای شرکت سود ده است و ما هیچ زمان به زیان نمی فروشیم.

یزدی زاده گفت: صادرات ذوب آهن اصفهان به کشورهای آسیای دور نیز رسیده است و محصول این شرکت به خوبی در بازارهای جهانی جای خود



را پیدا کرده است. وی با اشاره به اینکه ذوب آهن اصفهان به عنوان تولید کننده مقاطع ساختمانی پی ریزی شده است، افزود: این شرکت در حال تبدیل شدن به تولید کننده مقاطع صنعتی همچون ریل و تیر آهن H است. وی در مورد تولید ریل گفت: در تولید ریل دو موضوع مهم مطرح است. یکی مربوط به نور ریل است که در کارگاه نور ۶۵۰ ذوب آهن انجام می شود. موضوع دوم مربوط به شمش ریل است که در گذشته خریداری می شد اما خوشبختانه با راه اندازی پروژه VD موفق به تولید شمش ریل شدیم. علاوه بر آن با اجرای این پروژه، امکان تولید تمام مقاطع صنعتی فراهم شد و هم اکنون ۵۰ درصد کل تولیدات این شرکت را مقاطع صنعتی تشکیل می دهد.

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان گفت: این شرکت قادر به تولید انواع ریل است و ریل مورد نیاز جهت مترو کشور نیز تامین می شود که اولین محموله آن به زودی جهت مترو اصفهان تحویل داده می شود.

مهندس یزدی زاده تولید تیر آهن H300 را یکی از مهمترین دستاوردهای اخیر این شرکت عنوان نمود و گفت: در تلاش هستیم تا سه سال آینده کل بازار یک میلیون تنی این محصول در داخل کشور را بدست آوریم. بدین ترتیب دیگر استفاده از تیرورق که محصولی غیر استاندارد برای ساختمان است، نیاز نخواهد بود.

وی افزود: جهت ریخته گری شمش مورد نیاز تیر آهن H300، شمش بیم بلانک تولید شد که به همت تلاشگران ذوب آهن صورت گرفت در حالی که پیشنهاد شرکت های خارجی برای احداث ریخته گری مذکور، سه و نیم میلیون یورو بود که این رقم صرفه جویی شد.

مهندس یزدی زاده پروژه PCI (تزیق پودر زغال در کوره بلند به جای کک) را یکی از پروژه های مهم این شرکت جهت کاهش قیمت تمام شده عنوان نمود و گفت: این پروژه که ۸۰ درصد پیشرفت فیزیکی داشته و تا اواخر بهمن ماه راه اندازی شود، مصرف کک را کاهش می دهد و ۱۵۰ میلیارد تومان نتیجه اقتصادی آن خواهد بود. وی افزود: ذوب آهن اصفهان در گذشته یک برج خاموش کننده برای کک سازی داشته اما اخیراً با راه اندازی برج خاموش کننده دیگر به دست تلاشگران این شرکت، مشکلی بابت اورهال واحد کک سازی نخواهد داشت.

مدیرعامل ذوب آهن در خصوص تامین آب این شرکت در شرایط بحران خشکسالی کنونی گفت: پروژه پساب تا یک ماه آینده تعیین تکلیف می شود و ۸۰۰ متر مکعب در ساعت انواع پساب های زرین شهر و خود ذوب آهن را تصفیه کرده و در خط تولید استفاده می کنیم.

وی در مورد تهاثر بدهی های این شرکت (بند واو تبصره ۵) گفت: از مجموعه بدهی های بانکی ذوب آهن که ۳۸۰۰ میلیارد تومان است، توافق لازم با بانک های ملی ۴۵۳ میلیارد تومان، صادرات ۳۰۷ میلیارد تومان، ملت ۵۸۹ میلیارد تومان و کشاورزی ۱۶۱ میلیارد تومان در مجموعه ۱۵۱۰ میلیارد تومان صورت گرفته که بدهی ها تهاثر می شود و توافق با بانک پاسارگاد به میزان ۹۰۵ میلیارد تومان در حال انجام است. فرم بانکی ۴ بانک اول پر شده و به وزارتخانه داده شده است.

وی در مورد دارایی های غیر مولد گفت: برخی زمین های غیر مولد را از طریق بورس کالا و سایر موارد به فروش می رسانیم. ارزش دفتری ۶۲ میلیارد تومان بوده که ۲۱۵ میلیارد تومان می فروشیم.

وی با اشاره به تامین مواد اولیه گفت: میدکو مجموعه بزرگی است که طی ۶ سال گذشته بازدهی خوبی داشته است و به عنوان یکی از بخش های مهم صنعت فولاد کشور محسوب می شود و امیدواریم ارتباط خوبی برای تامین مواد اولیه به ویژه کک با این شرکت داشته باشیم. هفته گذشته بازدیدی

از واحد کک زرن داشتیم و صحبت های خوبی شد تا خرید کک خارجی را با باتری کک زرن جایگزین کنیم تا شاهد تامین پایدار مواد اولیه باشیم. مهندس یزدی زاده یکی دیگر از پروژه های مهم ذوب آهن را احداث خط انتقال تیر آهن بال پهن H300 عنوان نمود و گفت: کلیه خدمات مهندسی و طراحی پایه و تفصیلی این پروژه در حوزه های مکانیک، تاسیسات، سیویل، برق، اتوماسیون و برنامه نویسی توسط کارشناسان ذوب آهن انجام شد که ۳۵۰ هزار یورو صرفه جویی ارزی به دنبال داشت.

دکتر سبحانی رئیس هیات مدیره ذوب آهن اصفهان نیز در جمع خبرنگاران و اصحاب رسانه گفت: واقعیت این است که کالای صادراتی کشور منابع ملی محسوب می شود و باید ارز آن به کشور بازگردد. باید این ورود ارز مدیریت شود و نیازهای کشور از طریق این ارز تامین گردد. وی افزود: فولادسازان انتظار دارند در قبال صادرات و ورود ارز به سامانه نیما، نیاز ارزی آنها نیز تامین گردد. هر شرکت فولادی ۱۰۰ تا ۱۲۰ دلار برای هر تن تولید نیاز ارزی دارد و در نتیجه صادرات آن باید جوابگوی نیاز ارزی آنها باشد.

رئیس هیات مدیره ذوب آهن اصفهان تصریح کرد: مهم این است که ارز عرضه شده از سوی فولادسازان صادرکننده، در سامانه نیما برای تامین نیاز خود فولادسازان و با اولویت نخست به خودشان تخصیص یابد.



تحلیل بازار الکترو گرافیتی

الکترو د به عنوان ماده اولیه و استراتژیک صنعت فولاد محسوب می شود و عمده مصرف آن در صنعت فولاد می باشد که در دو سال اخیر به دلیل کمبود جدی عرضه و افزایش تقاضا با رشد فزاینده قیمت ها همراه شد.

دلایل کمبود عرضه الکترو گرافیتی

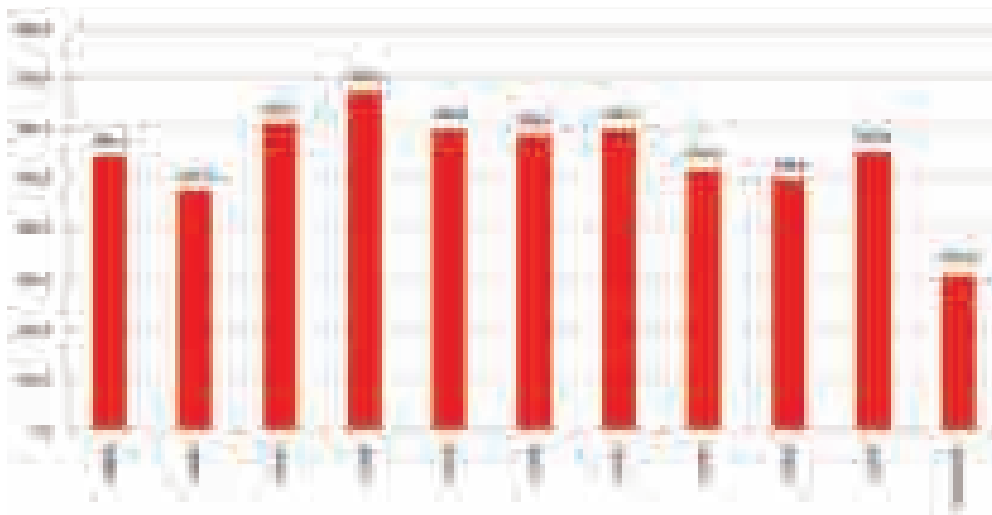
دلایل کمبود عرضه الکترو د را در سه عامل می توان جستجو کرد. در برهه ای تولیدکنندگان الکترو د گرافیتی از زبان های بلند مدت رنج می بردند و همین امر منجر به کاهش قابل توجه ظرفیت تولید آنها شد. از سوی دیگر اجرای قوانین سخت گیرانه زیست محیطی از سوی چین به منظور حفاظت از شهرها سبب افزایش هزینه های تولید و کاهش بهره گیری از ظرفیت های الکترو د گرافیتی این کشور شد. در همین راستا ۲۰۰ هزار تن از ظرفیت الکترو د گرافیتی به دلیل عدم دستیابی استانداردهای لازم زیست محیطی بسته شدند. همچنین محدودیت عرضه مواد اولیه تولید الکترو د عامل دیگر این کمبود عرضه بود؛ در واقع تولید کک نفتی در حال کاهش است و در نتیجه ظرفیت تولید کک سوزنی به طور جدی با چالش مواجه است.

علل عمده افزایش تقاضا در صنعت فولاد نیز کاهش ظرفیت ها بوده که سبب گردید صنعت فولاد شاهد افزایش قیمت و افزایش شدید سود باشد. این حاشیه سود بالا، فضا را برای کار کوره های قوس الکتریکی فراهم

کرده که همین امر افزایش تقاضای الکترو د گرافیتی را به همراه داشته است. در واقع به جهت مزایای هزینه ای فرایند کوره قوس الکتریکی، تولید به روش کوره قوس الکتریکی را افزایش داده است.

کاهش ظرفیت الکترو گرافیتی در چین

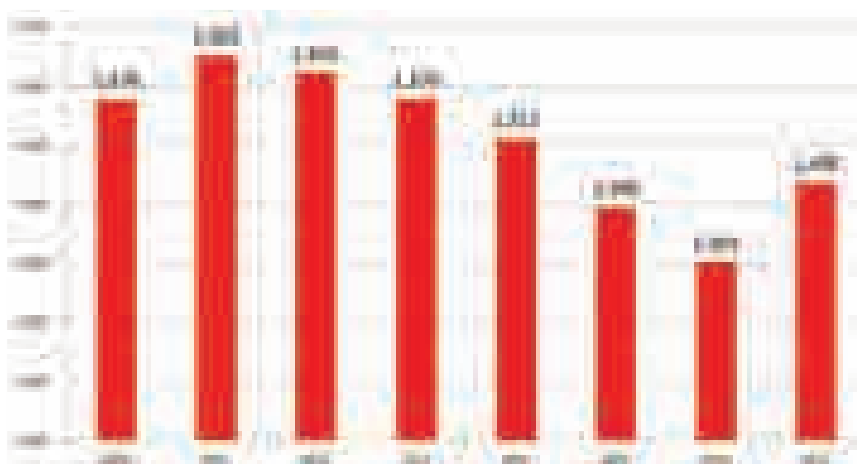
به گزارش چینلان، در حال حاضر چین دارای ۴۶ تولیدکننده الکترو د گرافیتی با ظرفیت ۵۵۰ هزار تن در سال بوده و سهم ۴۶ درصدی از تولید جهانی دارد. از سال ۲۰۰۸ تا ۲۰۱۸ مجموع تولید واقعی الکترو د گرافیتی چین بین ۴۸۰ هزار تن تا ۶۸۰ هزار تن متغیر بوده است. ظرفیت تولید الکترو د گرافیتی چین تا سال ۲۰۱۷، ۱،۱ میلیون تن بود که ۲۱ شرکت به ظرفیت ۴۷۳ هزار تن به دلیل مسائل و محدودیت های زیست محیطی بسته شده اند. برخی دیگر از کارخانه ها نیز به حالت نیمه تعطیل درآمده و تولید را به نصف کاهش داده اند. از سوی دیگر برخی تولیدکنندگان نیز تولیدات فصلی را کاهش داده اند و نتیجه آن شده که ظرفیتی فعلی الکترو د در چین به ۵۳۰ هزار تن تا ۶۳۰ هزار تن کاهش یابد.



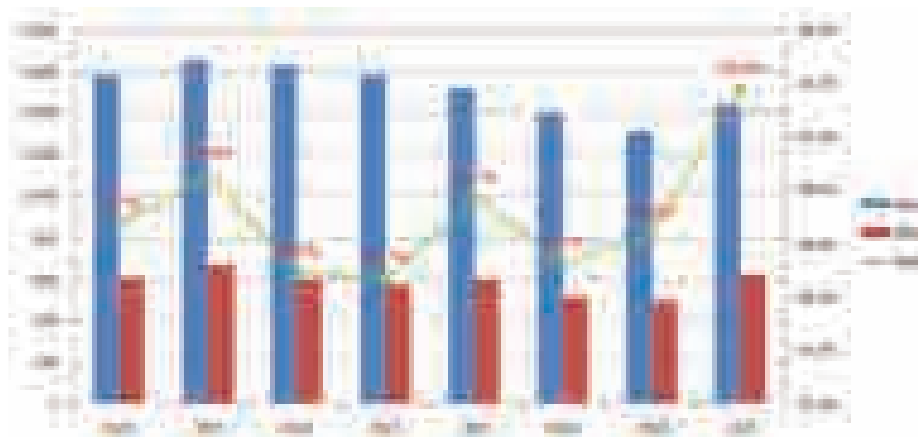
شکل ۱- حجم تولید الکترو گرافیتی چین در بین سال های ۲۰۰۸ تا ۲۰۱۸

این گزارش می افزاید، مجموع ظرفیت تولید الکترو د گرافیتی جهان در سال ۲۰۱۷ بالغ بر یک میلیون و ۴۳۸ هزار تن بود در حالی که در سال ۲۰۱۶ حدود یک میلیون و ۳۰۳۰ هزار تن بوده است.

تولید الکترو د گرافیتی چین در سال ۲۰۱۷ بالغ بر ۵۵۲ هزار تن تخمین زده شده بود و در نیمه اول ۲۰۱۸ نیز ۳۱۰ هزار تن الکترو د در چین تولید شده است.



ظرفیت تولید جهانی الکترو گرافیتی در بین سال های ۲۰۱۰ تا ۲۰۱۷



مقایسه بین ظرفیت تولید جهانی الکترو گرافیتی و چین

شکاف عرضه و تقاضای جهانی به الکترو گرافیتی

اگرچه ظرفیت اسمی الکترو گرافیتی در جهان حدود یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن می باشد و ظرفیت موثر و مورد استفاده آن به دلایل مختلف تنها ۱,۱ میلیون تن در سال می باشد اما نیاز جهان به این ماده مهم و استراتژیک یک میلیون و ۶۷۰ هزار تن می باشد که منجر به شکاف زیاد میان عرضه و تقاضا است.

هیچ جایگزینی برای الکترو گرافیتی در فولادسازی به روش قوس الکتریکی وجود ندارد و با افزایش تولید فولاد به روش قوس الکتریکی (EAF)، تقاضا برای الکترو گرافیتی نیز در مقیاس بزرگی افزایش یافت. حجم کل تولید فولاد جهان به روش قوس الکتریکی ۴۴۵ میلیون تن گزارش شده است. لذا برای این میزان تولید، کل تقاضای الکترو گرافیتی یک میلیون و ۳۳۵ هزار تن است.

چین اگرچه بزرگترین فولادساز جهان است که ۵۰ درصد تولیدات در این کشور صورت می گرد اما پایین ترین نسبت تولید فولاد به روش قوس الکتریکی در جهان یعنی ۶,۷ درصد از کل تولید فولاد این کشور را دارد. لذا از این پس پیش بینی می شود این کشور فضای فولادسازی به روش EAF را توسعه دهد و بنابراین تقاضای بازار داخلی چین برای الکترو گرافیتی به افزایش خود ادامه خواهد داد.

تا پایان سال ۲۰۱۸ پیش بینی شده که ۵۶ واحد جدید قوس وارد مدار شوند. سهم تولید فولاد به روش قوس الکتریکی تا سال ۲۰۲۰ در چین به ۱۴ درصد و تا سال ۲۰۳۰ به ۳۰ درصد افزایش خواهد یافت. لذا پیش بینی افزایش تقاضا برای الکترو دور از انتظار نیست.

ظرفیت تولید ۵ تولیدکننده عمده الکترو گرافیتی چین به ترتیب Kaifeng با تولید ۱۲۰ هزار تن، CIMMDonghai و CIMMDan- با تولید ۱۲۰ هزار تن، Jilin و Fangda هر کدام ۳۰ هزار تن می باشد.

جمع بندی

انتظار می رود تولید فولاد به روش EAF قوس الکتریکی در چین از رقم ۶۱ میلیون تن سال ۲۰۱۷ به ۸۲ میلیون تن در سال جاری و ۲۴۰ میلیون تن در سال ۲۰۳۰ افزایش یابد که محرک تقاضای الکترو گرافیتی از ۲۰۰ هزار تن فعلی به ۶۳۸ هزار تن خواهد بود. پیش بینی می شود، صادرات الکترو گرافیتی چین از ۱۵۰ هزار تن سال ۲۰۱۷ به ۲۰۰ هزار تن در سال ۲۰۱۸ برسد که خبر بسیار خوبی برای فولادسازان ایران در فضای کنونی تحریم است.



شرکت آهن و فولاد ارفع



رضایت مشتری از کیفیت محصولات تولیدی یکی از اهداف اصلی شرکت آهن و فولاد ارفع می باشد.

شرکت آهن و فولاد ارفع

- تولید کننده سالانه ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی و ۸۰۰ هزار تن شمش فولادی شامل انواع فولادهای گرمخانه ای (HBB)
- آهنی و برخی فولادهای آبکاری
- مشتری فعال در بازارهای داخلی و بین المللی با رویکرد جدید به خدمات مشتریان

تکنولوژی تولید

- تولید فولاد مذاب با کوره قوس الکتریکی (EAF)
- استفاده بیش از ۹۰ درصد آهن اسفنجی در ریزه شارژ قله ای
- تصفیه فولاد مذاب با تکنولوژی های کوره پاشی (BOF) و کوره های واکوئیم و گرمخانه ای تحت فشار (HBB)
- بهره گیری از ماشین ریخته گیری ۳ بعد و قابلیت تولید شمش به صورت گرم و سرد

Customer's satisfaction is the main aim of Arfa Iron & Steel Co.

About ARFA Iron & Steel Co.

- Annual producer of 0.8 million tons DRI and 0.8 million tons of plain-carbon, quality and some alloy steel billets
- Active participation in domestic and international markets With the approach of customer satisfaction

Steel production technology

- Production of molten steel via electric arc furnace (EAF)
- Using more than 90% DRI in metallic charge
- Utilization of ladle furnace (LF), vacuum degassing (VD) and vacuum oxygen decarburization (VOD) technologies for secondary metallurgy
- Utilization of 6 strands continuous casting machine (CCM) with ability of semi-protected casting



تأمین کننده مواد اولیه صنعتی

از جمله ایرادهای روزی

المادة ١٠٠: لا يجوز للمحكمة أن تصدر حكمًا بغير ما تضمنه الطلب.

❗ في المرحلة التي نذكرها فإن ميلاكو نذكره في الجدول في السليبي و...

✶ اگر اہل بیت کو سزا ہو تو سزا کیسے ہوگی؟

آیا می‌توانید این مسائل را حل کنید؟

[illegible]

بالتعاون مع كلية العلوم بجامعة بغداد في إعداد هذا الكتاب.



شمالی اقلتر مرکز: تہران، قبادان و اسدرا، عبدالعشایید، اول قبادان شہید، حاجت سوری (ایسکان ہفتون) ۱۹۰۵۷۱۰۸، والعد ۸
کد پست: ۱۹۵۵۷۱۹۷۳۷ تلفون: ۰۱۱۵۹۹۹۲۰۰ (خط) فکس: ۲۲۵۹۹۲۳۲

WWW.MHHE.COM

1-800-368-6868



صنایع آهن و فولاد سرمد ابرکوه

(سهامی خاص)

واحد نورد با ظرفیت ۵۰۰ هزار تن در سال

واحد فولادسازی با ظرفیت ۶۰۰ هزار تن در سال



تولید و عرضه با کیفیت ترین
محصولات فولادی کشور

◀ ارتقا مستمر کیفیت

(بهبود کیفیت مواد اولیه مصرفی / آموزش

و ارتقا پرسنل / آمادگی مستمر تجهیزات)

◀ افزایش تولیدات در راستای تامین

نیازهای داخل کشور

◀ صادرات به کشورهای همسایه

و افزایش سطح صادرات غیر نفتی کشور



آرامش کارخانه: ۱ کیلومتر ۱۵۰ متری از ابرکوه ۳۵ کیلومتری
آرامش منطقه مرکزی: ۱۰ کیلومتری از ابرکوه ۱۰ کیلومتری از ابرکوه

آرامش منطقه مرکزی: ۱۰ کیلومتری از ابرکوه ۱۰ کیلومتری از ابرکوه

تلفن: ۰۲۱-۴۴۴۴۴۴۴۴

تلفن: ۰۲۱-۴۴۴۴۴۴۴۴

WWW.SARMADSTEEL.COM



South Kaveh Steel Co

تولید و عرضه انواع ورق فولاد، پروفیل، لوله و سایر محصولات فولادی

تولید و عرضه انواع ورق فولاد، پروفیل، لوله و سایر محصولات فولادی

www.sksco.ir



شرکت بین المللی مهندسی سیستم ها و اتوماسیون اسمارضا
International Systems Engineering & Automation Company

[illegible]

تاریخچه و پیشینه: در سال ۱۳۸۵، گروهی از دانشجویان و اساتید دانشگاه تهران، با هدف ارتقاء کیفیت آموزش و پرورش، گروهی را تشکیل دادند. این گروه با همکاری و حمایت از نهادهای دولتی و خصوصی، اقدام به راه اندازی اولین مدرسه خصوصی در تهران نمود. این مدرسه با نام «مدرسه تخصصی زبان» شناخته می شد و در همان سال، اولین کلاسهای خود را با تعدادی از دانش آموزان افتتاح کرد.

[illegible]

100

[illegible]

تاریخچهٔ سیستم‌های رایانه‌ای و سیستم‌های رایانه‌ای در دهه‌های ۱۹۴۰ و ۱۹۵۰ میلادی، به عنوان یکی از مهم‌ترین بخش‌های تاریخچهٔ رایانه‌ها، به حساب می‌آید. در این دوره، سیستم‌های رایانه‌ای به عنوان یکی از مهم‌ترین ابزارهای محاسباتی، به کار می‌رفتند. در این دوره، سیستم‌های رایانه‌ای به عنوان یکی از مهم‌ترین ابزارهای محاسباتی، به کار می‌رفتند. در این دوره، سیستم‌های رایانه‌ای به عنوان یکی از مهم‌ترین ابزارهای محاسباتی، به کار می‌رفتند.

www.irisaco.com

© 2005 Blackwell Publishing Ltd, *Journal of Internal Medicine* 258: 103–110

تلفون: ۰۲۱-۸۴۶۳۷۹۵۰
فکس: ۰۲۱-۸۴۶۳۷۹۵۱
پست الکترونیک: info@shahroodsteel.com



عضو هیئت مدیره فولاد مبارکه اصفهان در گفت و گو با چیلان اظهار کرد: اصلاح عرضه، تقاضا و قیمت فولاد با حذف سقف رقاب در بورس کالا

• محسن احمدی

شد؛ قطعاً هیچ کدام از این مفاد دستورالعمل با مکانیسم بورس کالا در ایران و جهان انطباق نداشت. خوشبختانه وزارت صمت، طی یک ماه عکس العمل نشان داد و با اصلاح این دستورالعمل، سقف قیمت را آزاد گذاشت؛ کاری که یکسال قبل شورای رقابت انجام داده بود یعنی دستورالعملی در تابستان ۹۶ ابلاغ کرد که سقف رقابت در عرضه‌ها آزاد بود؛ به گونه‌ای که هر قیمتی که رقم بخورد، مورد پذیرش بازار و عرضه‌کننده قرار گیرد.

نکته جالبی که تجربه کردیم این بود که هرچه سقف قیمت محدودتر و قیمت پایه پایین‌تر تعیین می‌شد، بازار یک مسیر برعکس طی می‌کرد، ملاحظه بفرمایید، قیمت‌هایی که ما تا تاریخ یکم مرداد ماه ۹۷ در بورس می‌فروختیم با قیمت بازار ۲۰۰ یا نهایتاً ۳۰۰ تومان اختلاف داشت و قیمت‌ها چندان پراکنده نبود. به زبان دیگر، یک ارتباط منطقی بین قیمت بازار و قیمت‌های کشف شده در بورس وجود داشت اما به محض اینکه در مرداد ماه اعلام کردند که قیمت عرضه فولاد مبارکه و سایر فولادسازان باید پایین‌تر تعیین شود و به عبارتی بین قیمت بازار و قیمت‌های بورس محدودیت‌هایی قائل شدند همه ما شاهد بودیم که اگرچه قیمت در بورس ثابت شد اما بازار راه

محمود اکبری، عضو هیئت مدیره شرکت فولاد مبارکه اصفهان درباره تأثیر حذف سقف رقابت در معاملات بورس کالا معتقد است: حذف این سقف رقابت سبب شد تولیدکننده سود خود را در تولید جستجو کند و عامل حذف واسطه‌ها بوده است. وی می‌گوید: در آینده محتمل است کنترل را در بحث ورق برداریم و تقاضا را آزاد بگذاریم. گفت و گوی چیلان با عضو هیئت مدیره و معاون فروش فولاد مبارکه اصفهان را در ادامه بخوانید:

• آقای اکبری، تحلیل شما از اعمال سقف رقابت با معاملات فولادی بورس کالا چیست؟

تلافی عرضه و تقاضا در بورس کالا است که قیمت را می‌سازد و اگر این فاکتور را نادیده بگیریم، مسلماً قیمت به سمت واقعی شدن پیش نمی‌رود. به عبارتی هر کجا که این عوامل تأثیرگذار محدود شود نتیجه اش غیرواقعی شدن قیمت‌ها خواهد بود.

اتفاقی که اخیراً رخ داد این بود که با هدف حمایت از مصرف‌کنندگان، سقف رقابت قیمتی بسته شد و قیمت پایه هم یک قیمت خاصی تعیین



• تاثیر حذف سقف رقابت در معاملات بورس کالا بر مدیریت بازار فولاد چه بود؟

در سیستم مطلوب، یک ارتباط منطقی بین قیمت های بورس و بازار خواهد بود و عملاً تولیدکننده سود خود را در تولید و نه در خرید و فروش جستجو می کند. به عبارتی اگر بین قیمت فروش فولادساز با بازار اختلاف قیمت فاحشی بیشتر از سود تولید ایجاد شود، خرید و فروش بیشتر سود دارد تا تولید. یک اتفاق خوب اصلاح دستورالعمل این بود که دست واسطه هایی که در قالب شرکت های تولیدی خرید می کردند کوتاه شد و بیشتر به تولید توجه شد.

خوشبختانه اصلاح دستورالعمل باعث شد که کشف قیمت در بورس کالا رخ دهد و مدیریت بازار فولاد نیز به نحو مطلوب صورت گیرد. برای نمونه، فولاد مبارکه در هفت ماه گذشته با عرضه های خود توانست عطش بازار را کنترل کند مخصوصاً عرضه محصول به صنف لوله و پروفیل در ۷ ماهه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل ۲۷ درصد رشد داشته است. این موضوع کمک کرده است تا بتوانیم هم به تقاضای بازار جواب دهیم و هم بیشتر از سال گذشته به این بخش ورق تزریق کنیم تا شرایط بازار رو به تعادل و ثبات رود.

• دستورالعمل پیمان سپاری ارزی چه مشکلاتی را برای تولیدکننده و صادرکننده ایجاد کرده است؟

هم اکنون تمام صادرکنندگان با پیمان سپاری ارزی درگیر هستند و این دستورالعمل از یک جهت خوب است و از یک جهت هم مانع تراشی هایی را در بخش صادرات منجر می شود. پیمان سپاری ارزی و دستورالعمل آن از این جهت که قیمت ها مطابق نرخ روز دلار تعیین نمی شود و به مراتب پایین تر از نرخ روز دلار است، جلوی صادرات افرادی که برای کسب سود حداکثری، کالایی را به صورت ریالی هم می خردند و هم می فروشند می گیرد و چون صادرات ما باید براساس نرخ جهانی و براساس یک ارز خارجی باشد، این پیمان سپاری باعث می شود که اگر عده ای به دنبال سوءاستفاده از صادرات باشند با این شیوه جلوگیری آنها گرفته می شود. من فکر می کنم باید کار را برای شرکت های بزرگ و خوشنامی که در عرصه صادرات فعال هستند و صادرات را نه برای کسب سود بیشتر بلکه به عنوان یک استراتژی مداوم دنبال می کنند، باز کرد. باید به واسطه این پیمان به شرکت های فعالی که در صادرات صرفاً به دنبال سود نیستند بلکه ارز برای طرح های توسعه شان و پرداخت های ارزی شان نیاز به این فعالیت ها دارند کمک شود تا شرایط صادرات شان بهبود پیدا کند. یکسان نگاه کردن در موضوع صادرات، کار را برای شرکت های فعال و قدیمی مقداری سخت می کند ولی در نهایت ما این موضوع را یک گام مثبت از طرف وزارتخانه صمت می بینیم که جلوی سوء استفاده احتمالی را گرفت چراکه در خیلی از موارد این اتفاق می افتاد که کالاهایی با ارز دولتی وارد کشور و مجدداً با ارز آزاد صادرات می شد.

اصلاح دستورالعمل

سقف رقابت در

بورس کالا باعث شد

که کشف قیمت در

بورس کالا رخ دهد،

مدیریت بازار فولاد

نیز به نحو مطلوب

صورت گیرد و دست

واسطه هایی که در

قالب شرکت های

تولیدی خرید

می کردند کوتاه شد و

بیشتر به تولید توجه

شد.

خودش را رفت و در یک مقطعی قیمت از ۶۰۰۰ تومان هم گذشت. در ادامه وقتی که در ۲۰ شهریورماه، سقف رقابت آزاد شد، قیمت ها به شدت کاهشی شد به گونه ای که مثلاً در مقوله ورق های ضخیم تقریباً قیمت بازارو قیمت فروش فولاد مبارکه ۳ تا ۴ درصد اختلاف داشت که این میزان اختلاف قیمت یک امر طبیعی در بازار است. در نهایت با این اصلاح روند، بازار هم در عرضه، هم در تقاضا و هم در قیمت به تعادل منطقی رسید.

• علاوه بر تعیین سقف رقابت، شاهد مدیریت تقاضا نیز در بورس بودیم این مسئله چه چالش هایی را برای عرضه و تقاضا ایجاد کرد؟

مدیریت تقاضا به این معنا است که اجازه ورود شرکت های متقاضی به بورس کالا را به صورت مدیریت شده می دهند به گونه ای که متوسط خرید دو سال قبل شرکت ها مبنای کار خرید متقاضیان قرار داده شده است. اما از آنجاکه فولاد مبارکه در سال جاری نسبت به سال قبل، برنامه ریزی برای افزایش حدود ۱۰ تا ۱۵ درصد فروش دارد، مشکلاتی برای متقاضیان ایجاد شد که با هماهنگی وزارتخانه صمت در حال برطرف کردن این مشکل هستیم.

• آقای اکبری در خصوص سهمیه ورق فولادی مجاز بیشتر توضیح می دهید؟

بورس کالا متوسط خرید دو سال هر شرکت را به عنوان مبنای خرید برای سال ۹۷ در نظر گرفته است ولی ایراد این است که ما در سال ۹۵ حدود ۴ میلیون و ۷۰۰ هزارتن در بازار داخلی فروختیم و در سال ۹۶، ۵ میلیون و ۷۴۰ هزارتن فروش به ثبت رساندیم. به این ترتیب، مبنای فروش در سال جاری در بازار داخلی در انواع کالاها باید رقمی حدود ۶ میلیون و ۳۰۰ باشد. اگر متوسط این دو سال بگیریم متوجه می شوید که کل میزان برنامه عرضه ای که برای مشتری ها در نظر گرفته با برنامه عرضه ما در بازار داخلی همخوانی ندارد چراکه ما یک میلیون تن بیش از آنچه این فرمول در نظر گرفته برنامه فروش در بازار داخلی داریم. انشاءالله باید سعی شود این مشکل برطرف شود تا بازار ثانویه ای برای خریدارانی که امکان خرید در بورس کالا دارند ایجاد نکنیم. به نظر من، این دستورالعمل برنامه ای برای خریدارانی که در سال جاری قصد خرید از فولادسازان دارند دیده نشده است؛ در حالی که باید برنامه ای با هماهنگی بورس کالا و معاونت معدنی وزارتخانه برای آنها داشته باشیم.

هم اکنون کنترل تقاضا خصوصاً در ورق فولادی شاید دیگر جایگاهی نداشته باشد زیرا ما براساس ارزیابی فنی کارشناسان فولاد مبارکه که از مشتری هایمان داریم به آنها کالا می دهیم و میزان مصرف مشتری را در ارزیابی فنی ارزیابی می کنیم و چیزی بیشتر از نیاز در اختیار آنها قرار نمی دهیم. بنابراین در آینده محتمل است کنترل را در بحث ورق برداریم و سمت تقاضا را آزاد بگذاریم.



گزارش عملکرد کاتالیست های شرکت خوارزمی

در ریفرمرهای شرکت های فولاد خوزستان، فولاد مبارکه اصفهان و فولاد سبزواری عملکرد کاتالیست های ایرانی در سه شرکت فولادی

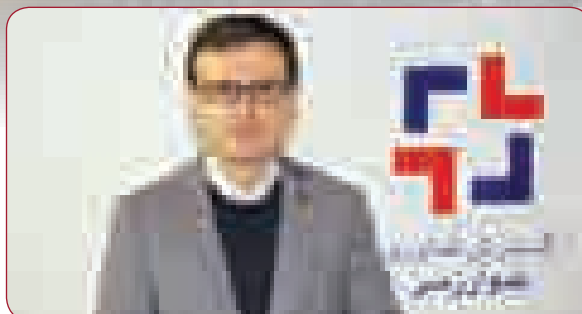
یک ریفرمر کامل در مدول ۱ واحد احیاء ۲ در شرکت فولاد خوزستان صورت گرفت و راه اندازی واحد پس از انجام بارگذاری و مراحل Start-up از تاریخ ۱۹ اسفند سال ۱۳۹۵ آغاز شد. پس از عملکرد موفقیت آمیز این کاتالیست ها در ریفرمر مدول یک احیاء ۲ شرکت فولاد خوزستان، به همین ترتیب در سال ۱۳۹۶ کاتالیست های این شرکت در ریفرمر شرکت فولاد سبزواری در تاریخ یک بهمن، مدول C شرکت فولاد اصفهان در تاریخ ۴ بهمن و در نهایت واحد زمزم یک شرکت فولاد خوزستان در تاریخ ۱۰ بهمن ماه شروع به کار کرد.

ریفرمینگ واکنش هیدروکربن (از قبیل گاز طبیعی، متان، پروپان و ...) با H_2O یا CO_2 برای تولید احیاءکننده های H_2 و CO است. واکنش هایی که در فرآیند ریفرمینگ انجام می شود تعادلی هستند و همچنین واکنش های ریفرمینگ خیلی سریع و از جمله واکنش های سطحی اند. از این رو بررسی تعادل و تاثیر شرایط عملیاتی بسیار حایز اهمیت می باشد.

انتخاب اجزاء فیدگس و خصوصاً اکسیدکننده های H_2O و CO_2 بر گاز ریفرم شده تولیدی در ریفرمر موثر است. در فرایند میدرکس حداکثر مقدار آب با دمای گاز پروسس کنترل می شود. نسبت مولی مقدار گازهای اکسند به مول های کربن موجود در خوراک ریفرمرهای احیاء مستقیم سنگ آهن عبارتند از:

$$\frac{(CO_2 + H_2O)}{C} > 1.4$$

همواره توصیه می شود نسبت $\frac{H_2O}{C}$ در گاز ورودی به ریفرمر بین ۰.۷- و ۰.۸ و همچنین نسبت $\frac{CO_2}{C}$ بین ۰.۶- و ۰.۷۵ کنترل شود. این نسبت به طور غیر مستقیم با دمای گاز فرایند کنترل می شود. همواره مقدار کافی اکسید کننده ها برای ریفرمینگ بهتر لازم است. در غیر این صورت، تاثیر



• مهندس حسن نوایی
مدیرعامل شرکت گسترش فناوری خوارزمی

شرکت گسترش فناوری خوارزمی یک شرکت دانش بنیان تولیدکننده کاتالیست های هتروژن، خصوصاً کاتالیست های ریفرمینگ واحدهای احیاء مستقیم است. این شرکت از سال ۱۳۹۰ فعالیت خود را در تحقیقات و تولید صنعتی این کاتالیست ها آغاز نمود و هم اکنون ثمره آن بارگذاری ۴ ریفرمر کنونی شرکت از کاتالیست های تولیدی این شرکت است.

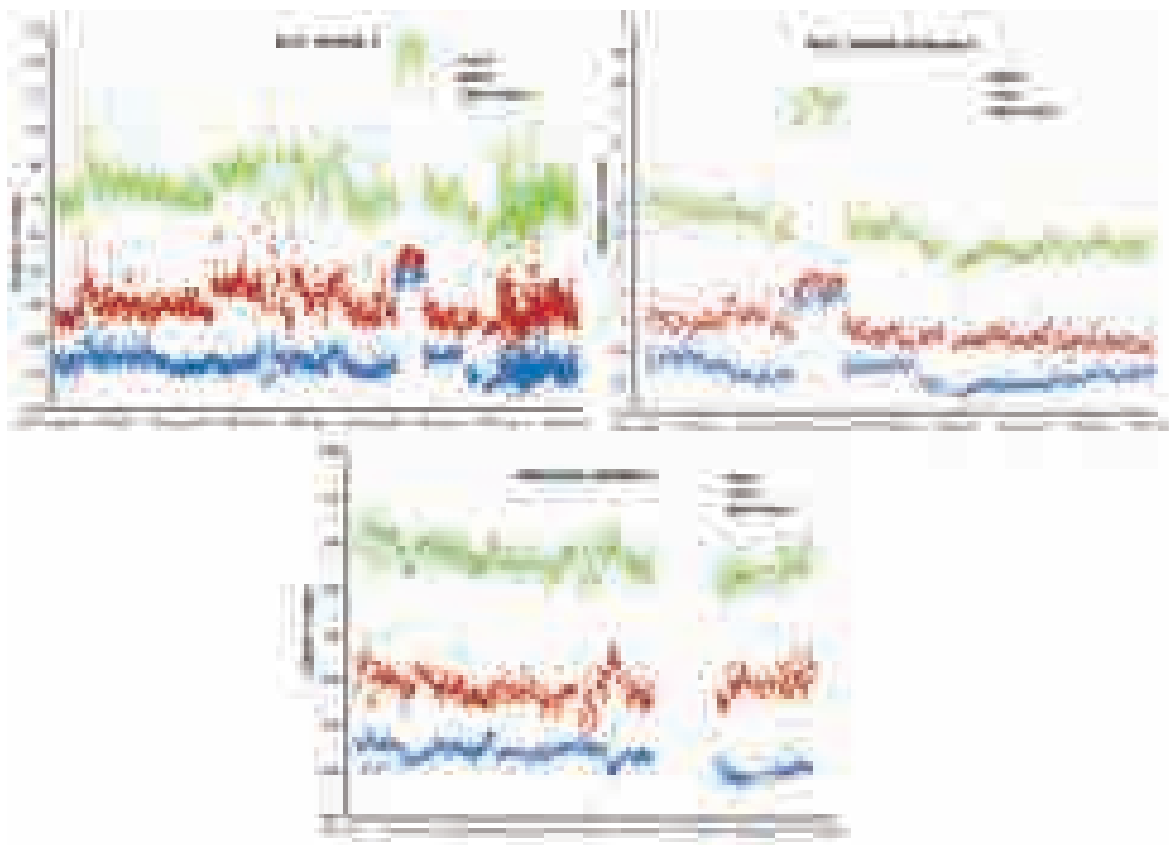
در این مقاله قصد داریم به بررسی کیفیت عملکرد کاتالیست های تولیدی این شرکت در هر ۴ ریفرمر بپردازیم. همچنین پارامترهای موثر بر واکنش های ریفرمینگ مورد بحث و ارزیابی قرار خواهد گرفت. به طور کلی می توان واحدهای احیاء مستقیم را هم از لحاظ کیفی و هم از لحاظ کمی مورد ارزیابی قرار داد. میزان تولید آهن اسفنجی در هر ساعت و درصد متالیزیشن آهن اسفنجی از جمله شاخص های ارزیابی واحد می باشند.

بارگذاری کاتالیست های تولیدی این شرکت برای نخستین بار در مقیاس



میزان ریفرمینگ با CO_2 کاهش می یابد، زیرا CO_2 به عنوان عامل اضافی در واکنش حضور خواهد داشت. همچنین با افزایش این مقدار، نسبت مولی $\frac{\text{H}_2}{\text{CO}}$ کاهش می یابد که بدلیل واکنش انتقال آب-گاز می باشد.

منفی بر میزان متان باقی مانده در گاز ریفرم شده دارد. با افزایش نسبت $\frac{\text{CO}_2}{\text{C}}$ در گاز ورودی به ریفرمر، میزان تبدیل متان نیز افزایش می یابد. نتایج بدست آمده در تحقیقات نشان می دهد که با افزایش نسبت $\frac{\text{CO}_2}{\text{C}}$



شکل ۱: نسبت اکسنده ها به کربن. به ترتیب: بالا سمت چپ (فولاد خوزستان مدول ۱)، بالا سمت راست (فولاد خوزستان زمزم ۱)، پایین (فولاد مبارکه مدول C).

که برای این منظور نیاز است تا اکسنده بیشتری نسبت به کربن $\frac{\text{CO}_2}{\text{C}}$ در این بازه زمانی شدت جریان گاز طبیعی نسبت به گاز پروسس کاهش پیدا می کند تا بتوان نسبت فوق را کنترل نمود و اثر منفی افزایش C_2^+ جبران شود. در قسمت دوم مشاهده می شود که برای جلوگیری از آسیب رسیدن به کاتالیست ها، میزان فلوی گاز پروسس و همچنین تناژ تولیدی به شدت کاهش یافته است. در همین بازه زمانی مشاهده می شود که محتوی متان در گاز خروجی بالاتر از یک درصد می باشد.

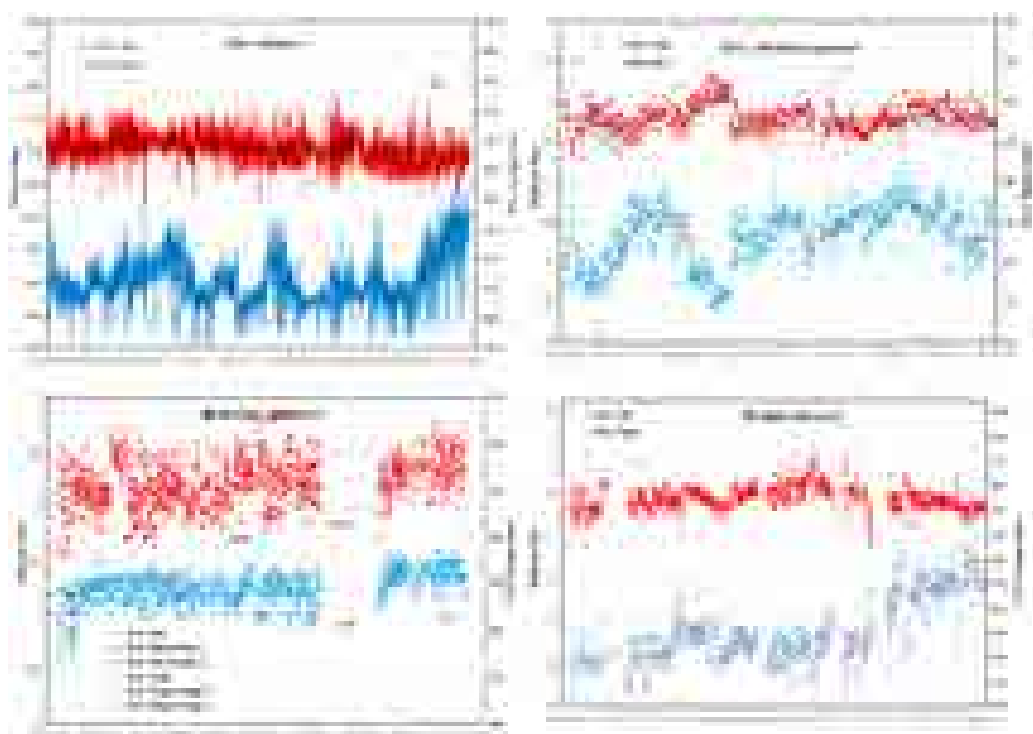
در بازه زمانی مرداد ماه مدول C مبارکه اصفهان و همچنین مهر ماه سال جاری در مدول سبزوهر به دلیل توقف سالیانه واحد در اطلاعاتی در دسترس نمی باشد.

با توجه به نمودار عملکرد کاتالیست ها (شکل ۲) می توان کیفیت گاز ریفرم به لحاظ میزان متان خروجی را ملاحظه نمود. نتایج بدست آمده برای هر چهار واحد حاکی از این می باشد که ریفرمینگ گاز توسط

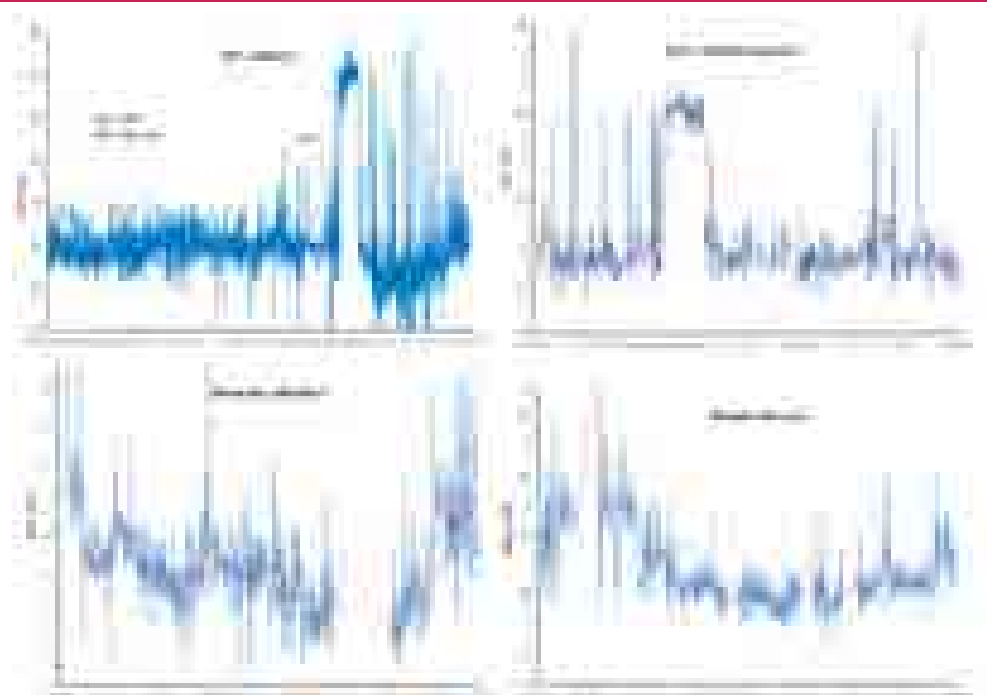
در شکل شماره (۱)، نسبت اکسنده ها به کربن برای مدول های بارگذاری شده در گاز ورودی به ریفرمر آورده شده است.

هرقدر نسبت $\frac{\text{CO}_2}{\text{C}}$ کمتر شود، احتمال تشکیل کربن بیشتر خواهد بود و بنابراین برای جلوگیری از رسوب کربن باید در دماهای بالاتری بهره برداری انجام شود. همواره بایستی توجه داشت که میزان نسبت $\frac{\text{H}_2}{\text{CO}}$ در گاز ریفرم شده در محدوده ۱.۵۵-۱.۷۵ است. علاوه بر این میزان متان باقی مانده در گاز ریفرم در محدوده کمتر از ۲ درصد و میزان دی اکسید کربن در حدود ۲.۵ درصد مناسب است.

در اواخر فروردین ماه سال جاری تا اواخر اردیبهشت ماه، محتوای ترکیبات سنگین (C_2^+) موجود در جریان گاز طبیعی شرکت فولاد خوزستان تا ۲۰ درصد افزایش پیدا کرده است و غلظت متان در گاز طبیعی به میزان ۸۰ درصد حجمی رسیده بود. بالا رفتن میزان ترکیبات سنگین خصوصاً بوتان، ریسک تشکیل کربن بر روی سطح کاتالیست را به شدت افزایش می دهد



شکل ۲: تغییرات دمای گاز ریفرم و میزان متان گاز ریفرم. به ترتیب: بالا سمت چپ (فولاد خوزستان مدول ۱)، بالا سمت راست (فولاد خوزستان زمزم ۱)، پایین سمت چپ (فولاد مبارکه مدول C) و پایین سمت راست (فولاد سبزواری).



شکل ۳: تغییرات CO_2 گاز ریفرمر حسب زمان: به ترتیب: بالا سمت چپ (فولاد خوزستان مدول ۱)، بالا سمت راست (فولاد خوزستان زمزم ۱)، پایین سمت چپ (فولاد مبارکه مدول C) و پایین سمت راست (فولاد سبزواری).

شرایط لازم و مورد نیاز کوره احیاء سنگ آهن را فراهم نموده است که لازم به ذکر است که این واحدها در حال حاضر بسیار نزدیک به ظرفیت اسمی خود در حال بهره‌برداری می‌باشد. همانگونه که در شکل‌های ۵ و ۶ ملاحظه می‌شود میزان تولید آهن اسفنجی با کیفیت مطلوبی برای تمامی واحدها فراهم شده است که با توجه به تاریخچه عملکردی واحد،

کاتالیست‌ها به خوبی صورت گرفته و میزان متان و کربن دی اکسید به خوبی قابل کنترل می‌باشد.

بررسی بیشتر عملکرد کاتالیست‌ها نیازمند مطالعه پارامترهای تولید در کل واحد می‌باشد. پارامترهای تولیدی نشان می‌دهد کیفیت بالای کاتالیست‌های مورد استفاده با تولید کیفیت مناسبی از گاز ریفرم شده،

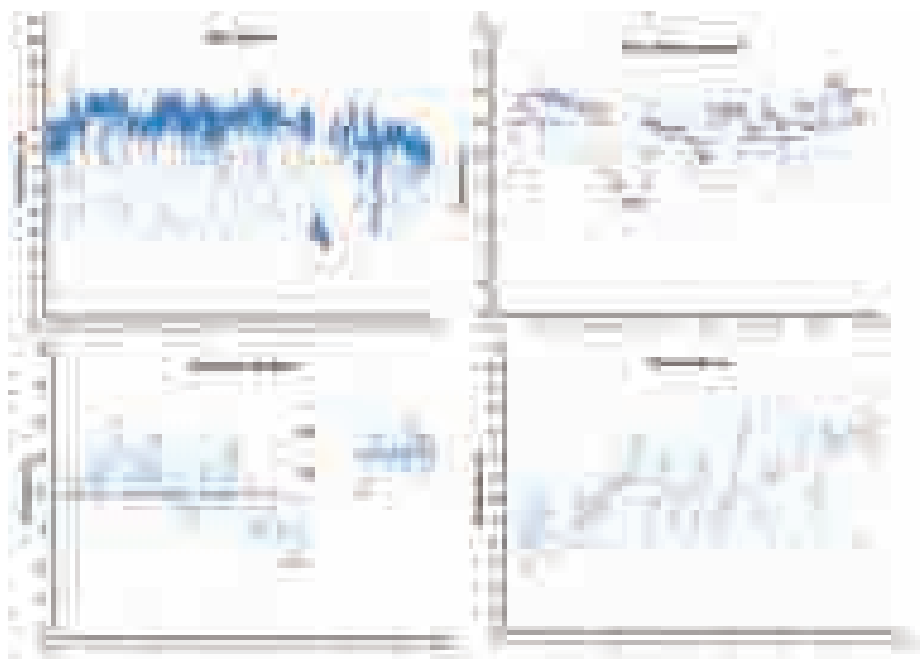


در قیاس با کاتالیست‌های تولید کننده خارجی عملکرد بسیار مناسب و خوبی را از خود نشان داده است.

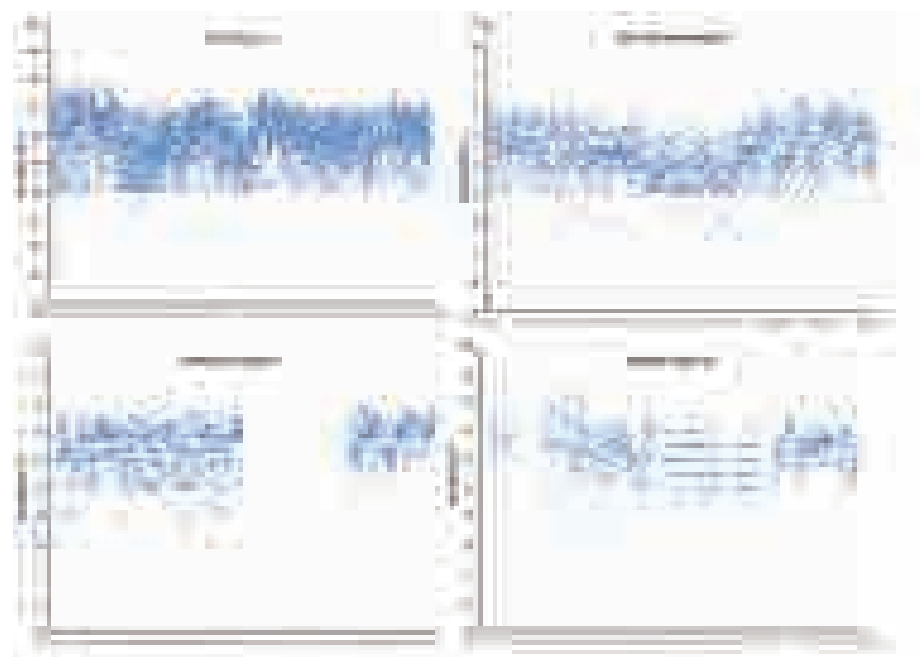
با توجه به مطالب عنوان شده در رابطه با تولید، تامین و همچنین اجرا و نظارت موثر بر بارگذاری این مواد توسط این شرکت می‌توان به درستی ادعا نمود با تکیه بر توان داخلی می‌توان در صنعت کشور به بومی‌سازی هر چه بیشتر تکنولوژی‌های روز دنیا دست یافت و عرصه صنعت کشور را به میدانی قابل رقابت برای تولیدکنندگان داخلی و خارجی تبدیل کرد.



شکل ۴: کاتالیست‌های ریفرمینگ صنعت فولاد



شکل ۵: نرخ تولید آهن اسفنجی به ترتیب: بالا سمت چپ (فولاد خوزستان مدول ۱)، بالا سمت راست (فولاد خوزستان زمزم ۱)، پایین سمت چپ (فولاد مبارکه مدول C) و پایین سمت راست (فولاد سبزواری).



شکل ۶: متالیزیشن آهن اسفنجی برای تمامی واحدها



پنجمین بارگذاری کاتالیست های نفت و گاز سرو در فولاد مبارکه تداوم اعتماد فولاد مبارکه به کاتالیست های ایرانی

از اینرو استفاده مجدد از کاتالیست نفت و گاز سرو و برای پنجمین مرتبه در فولاد مبارکه، نشان از اعتماد بالای صنعت فولاد کشور به توان تولید داخل دارد.

مدیرعامل مجتمع فولاد مبارکه اصفهان:

استفاده از کاتالیست های ایرانی در خط تولید فولاد مبارکه موجب خرسندی است

مهندس حمیدرضا عظیمیان، مدیرعامل فولاد مبارکه اصفهان در بازدید از عملیات اورهال واحد شهید خرازی و استفاده از کاتالیست های شرکت نفت و گاز سرو در این واحد در گفت و گو با خبرنگار چیلان با بیان اینکه ماموریت فولاد مبارکه استفاده از کالای با کیفیت و با حداکثر توان ایرانی است، گفت: کاتالیست یکی از کالاهای استراتژیک در تولید فولاد است. طی سال های گذشته استفاده از کالای با کیفیت ایرانی در هیئت مدیره فولاد مبارکه به تصویب رسید و پس از آن، بهره گیری از این کالای بومی ایرانی در دستور کار قرار گرفت.

عظیمیان افزود: امروز بسیار خوشحالیم که شاهد استفاده از کاتالیست های ایرانی هستیم که عملکرد آنها مورد تایید کارشناسان فولاد مبارکه بوده و در خط تولید مصرف می شوند.

عملیات بارگذاری کاتالیست های مگامدول شهید خرازی مجتمع فولاد مبارکه با کاتالیست شرکت نفت و گاز سرو انجام شد.

به گزارش چیلان، واحد احیا مستقیم ۲ شهید خرازی با در اختیار داشتن دو مگا مادل، به عنوان یکی از بزرگترین واحدهای تولید آهن اسفنجی در ایران شناخته می شود که از ظرفیت تولید ۳ میلیون تن آهن اسفنجی در سال برخوردار است. ریفرمرهایی که دارای ۴۸۰ تیوب با قطر ۱۰ اینچ بوده و ظرفیت اسمی تولید ۲۰۶ تن آهن اسفنجی در ساعت دارا می باشند که این ظرفیت تقریباً ۲ برابر ریفرمرهای سری ۸۰۰ است.

شرکت نفت و گاز سرو به عنوان یکی از تولیدکنندگان بزرگ کاتالیست در سطح منطقه شناخته می شود که تاکنون توانسته است بیش از ۱,۵ میلیون تن کاتالیست احیا مستقیم آهن خود را در ریفرمرهای مختلف فولادی کشور بارگذاری نماید. به طوری که در حال حاضر تولید بیش از ۳۰ درصد آهن اسفنجی کشور با کاتالیست های ایرانی شرکت نفت و گاز سرو در حال انجام است.

کاتالیست به عنوان استراتژیک ترین ماده اولیه برای تولید آهن اسفنجی شناخته می شود که حتی از آن به عنوان قلب واحدهای ریفرمر فولادی یاد می شود به طوری که میزان تولید آهن اسفنجی در واحدهای احیا مستقیم وابستگی شدیدی به عملکرد کاتالیست دارد.



انحصاری محسوب می شود بود. از اینرو استفاده از توان تولید داخلی را در اولویت قرار دادیم. لذا در مورد کاتالیست و سایر قطعات یدکی و تجهیزات، تولیدکنندگان داخلی مورد حمایت قرار گرفتند. به همین منظور برای نخستین بار در سال ۱۳۹۲ استفاده از کاتالیست های شرکت نفت و گاز سرو را در دستور کار قرار دادیم و پس از اعتمادی که از سوی این شرکت صورت گرفت امروز شاهد بارگذاری پنجمین ریفمر در فولاد مبارکه هستیم که این موفقیت جمعی و قطع وابستگی به خارج موجب خوشحالی همه ما است.

رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران ادامه داد: استفاده از کاتالیست ساخت داخل

در ابتدا به صورت محدود آغاز شد و پس از مدتی، عملکرد آن مورد ارزیابی قرار گرفت. به جهت مطلوب بودن عملکرد و رفع ایرادات جزئی و بهینه کردن آن، دامنه کار را گسترش دادیم و در نهایت یک ریفمر به طور کامل با کاتالیست شرکت نفت و گاز سرو بارگذاری گردید. پس از گذشت مدتی از مانیتورینگ عملکرد آن، برای ما محرز شد که این محصول قابلیت رقابت با نمونه خارجی را دارد و از آن به بعد تمام ریفمرهای آهن اسفنجی را ماموریت دادیم تا از کاتالیست داخلی استفاده کنند و امروز هم ثمره این اقدام را می بینیم و به سایر واحدها نیز پیشنهاد و توصیه شد تا از این محصولات استفاده نمایند چراکه وظیفه هر ایرانی است که از تولید داخلی حمایت نماید تا تولید باکیفیت در کشور توسعه یابد.

دکتر سبحانی با بیان اینکه با بومی سازی کاتالیست، بند دیگری از وابستگی قطع شد و خودکفا شدیم گفت: تا پیش از این شاهد بودیم که تامین کنندگان خارجی به واسطه انحصار، قیمت های بالایی را برای محصول خود پیشنهاد می دادند. آنچه مسلم است این است که کالایی که در ایران امکان تولید پیدا می کند طرف های خارجی نیز قیمت های خود را کاهش خواهند داد.

طبق این گزارش، مگامادول شهید خرازی به عنوان هشتمین ریفمر فولادی کشور است که با کاتالیست شرکت نفت و گاز سرو فعالیت خود را آغاز نموده است. پیش از این ریفمرهای A-B-C-D از واحد احیا ۱ فولاد مبارکه، ریفمر احیا ۳ مجتمع فولاد خوزستان، مجتمع فولاد هرمزگان و مگامادول کوثر مجتمع آهن و فولاد گل گهر (بزرگترین مگامادول منطقه) استفاده از کاتالیست شرکت نفت و گاز سرو را در کارنامه خود دارند.



رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران تصریح کرد:

به حداقل رساندن واردات کاتالیست واحدهای فولادی با بومی سازی

دکتر بهرام سبحانی، رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران که برای نخستین بار استفاده از کاتالیست های ایرانی را در صنعت فولاد مورد توجه قرار داد، درخصوص بارگذاری پنجمین ریفمر و اولین مگامادول فولاد مبارکه در واحد شهید خرازی با کاتالیست های شرکت نفت و گاز سرو، به خبرنگار چیلان گفت: فولاد مبارکه در زمینه های کاری خود همواره اهتمام بر بومی سازی تجهیزات، قطعات یدکی و مواد اولیه داشته و این یکی از سیاست های همیشگی فولاد مبارکه بوده است که هدف از این اقدام و این استراتژی این بوده است که وابستگی این مجموعه بزرگ فولادی را به حداقل برسانیم.

سبحانی افزود: کاتالیست یکی از مواد اولیه ای است که به جهت تامین، حساس بوده و به واسطه محدودیت تولیدکنندگان در دنیا،





راهکارهای عبور فولادسازان القایی از بحران فولادسازان القایی در مواجهه با تهدید یا فرصت؟

راهکارهایی که در این وضعیت می‌تواند تا حدی از بحران را برای فولادسازان القایی بکاهد، به طور خلاصه عبارتند از:

- توسعه سیستمی داخلی: مهندسی هزینه و فرایندگرایی و تولید اصولی و علمی (در این زمینه انجمن تولیدکنندگان فولاد و آکادمی فولاد می‌توانند کمک نمایند).
- توسعه عملیاتی داخلی: افزایش راندمان تولید و افزایش مصرف آهن اسفنجی با هدف کاهش هزینه تولید.
- توسعه بیرونی: ادغام افقی (با فولادسازان القایی دیگر به منظور کاهش هزینه‌ها و افزایش نقدینگی و هم‌افزایی علمی جهت بهبود راندمان)، ادغام عمودی (با کارخانجات نورد به منظور کاهش ریسک فروش و هزینه‌های حمل و نقل و یا ادغام با تولیدکنندگان آهن اسفنجی، که کمتر محتمل است، یا تامین‌کنندگان قراضه)

با وجود آنکه تجربه‌های درخشان در زمینه ادغام در ایران نداریم، اما جهت فرهنگ سازی و رعایت اصول حقوقی، انجمن تولیدکنندگان فولاد می‌تواند در این حوزه خدمات و کمک‌های خوبی به بخش خصوصی نماید.

بحران‌ها همیشه در کمین‌اند. کسانی پیروز و پادارند که بتوانند تهدیدها را به فرصت تبدیل نمایند. این یک عبارت کلی یا شعار یا هدف می‌تواند باشد اما باید دید آیا بخش کاملاً خصوصی تولید فولاد ایران، مخصوصاً فولادسازان القایی، می‌تواند با تبدیل تهدیدها به فرصت‌ها، از بحران‌های جاری عبور نمایند یا آیا اصلاً فرصتی وجود دارد که بتوان بحران‌ها را به آن فرصت‌ها تبدیل کرد؟ و یا اینکه باید صرفاً تمرکز را روی کاهش هزینه‌های بحران گذاشت؟ آیا فولادسازان القایی از این پیچ بزرگ به سلامت عبور خواهند کرد؟ زمان این را نشان خواهد داد.



در ادامه مطلب قبلی نگارنده در مجله چیلان (شماره ۸۰، صفحه ۹۱)، ضمن مرور مجدد آمار تولید فولاد و وضعیت فعلی، به تحلیل وضعیت صنعت فولاد برای فولادسازان القایی می‌پردازیم.

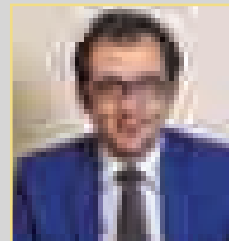
همان‌طور که گفته شد، ظرفیت تولید فولاد در بخش القایی‌ها، حدود ۷ میلیون تن در سال است که با در نظر گرفتن راندمان متوسط ۷۰ درصد، میزان تولید سالیانه فولاد در این بخش حدود ۵ میلیون تن برآورد می‌گردد که این مقدار در بیش از ۹۰ کارخانه در اقصی نقاط کشور با بیش از ۱۸۰ دستگاه کوره القایی با متوسط ظرفیت ۱۰ تن و توان کل حدود ۷۵۰ مگاوات در حال تولید است.

آمار رسمی منتشر شده توسط انجمن فولاد نشان می‌دهد در ۷ ماهه ابتدای سال ۱۴۰۵، ۱۴ میلیون تن فولاد خام (شمش و اسلب) تولید شده که با ادامه روند فعلی تولید، می‌توان گفت در سال ۱۳۹۷ حدود ۲۵ میلیون تن فولاد خام در کشور تولید خواهد شد که با در نظر گرفتن تولید فولادسازان القایی، این مقدار بیشتر نیز خواهد بود. این مقدار تولید، شامل افزایش بیش از ۲۰ درصدی تولید بیلت در کشور طی سال جاری و کمتر از ۱۵ درصدی تولید اسلب نسبت به سال ۱۳۹۶ است.

با وجود آن که باید افزایش تولید فولاد را اتفاقی فرخنده در نظر گرفت، با دو اتفاق مهمی که رخ داده است، در مورد وضعیت فعلی باید محتاطانه تر نگریست. براساس آمار منتشر شده از سوی کامودیتی متاسفانه به دلیل رکود ساخت و ساز و عوامل دیگر، مصرف ظاهری فولاد در کشور نسبت به سال‌های گذشته حدود ۲۰ درصد کاهش یافته و همچنین صادرات فولاد تا اینجا حدود ۲۰ درصد افت داشته است. از این آمار به سادگی می‌توان نتیجه گرفت که در کشور مازاد فولاد خام داریم و این یک هشدار برای صنعت فولاد کشور است.

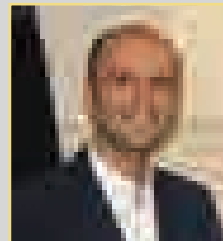
در این میان فولادسازان القایی که توانستند در یک بازه زمانی، به خاطر افزایش قیمت ناگهانی الکتروگرافیتی و جذابیت صادرات برای فولادسازان بزرگ، نفس راحتی بکشند، اینک به خاطر افزایش قیمت قراضه و اثر مستقیم آن در بهای تمام شده به خاطر ناخالصی یا پرت قراضه، همچنین افزایش قیمت دلار و به تبع آن افزایش قیمت فروآلیاژها، تحت فشار قیمتی و ریسک ضرردهی قرار دارند.

این که وضعیت فعلی چقدر به طول بیانجامد یا میزان کاهش صادرات فولاد ایران چقدر بیشتر شود مشخص نیست اما چشم انداز روشنی هم وجود ندارد. لذا بدیهی است که به خاطر مازاد عرضه و افزایش هزینه‌های تولید، وضعیت فولادسازان علی‌الخصوص فولادسازان القایی در خطر جدی قرار دارد.



■ حسام ادیب
رئیس هیئت مدیره گروه
دانش بنیان باترون

محورهای پنج گانه حمایت از صنعت فولاد



■ جهاندار شکری
مدیرعامل مجتمع ذوب آهن
بیستون

انرژی یکی از مشکلات دیگر این صنعت است. از آنجا که این صنعت به لحاظ ماهیت کاری و فرآیندی خود با اعمال سیاست‌های ناگهانی کاهش انرژی یا قطعی انرژی با ضرر و آسیب جبران ناپذیر در قسمت تجهیزات و تولید مواجه خواهد شد؛ بایستی حتما در این زمینه تدابیر لازم اندیشیده شود.

۴- توسعه صادرات فولاد با توجه به شرایط مناسب کشور از لحاظ دارا بودن ذخایر مناسب معدنی و تقاضای مناسب کشورهای همسایه نشان دهنده مزیت صادراتی محصولات این صنعت می باشد. با نگاه به سبد بهینه صادراتی صنعت فولاد کشور در سال‌های گذشته و چشم انداز آینده می توان متوجه بیشترین سهم صادراتی محصولات فولادی در میان سایر محصولات گردید. مع الاسف اقدامات غیر کارشناسی در حوزه صادرات بارها و بارها مشاهده است. اقدام اخیر مبنی بر اخذ تعهد ارزی برای کلیه صادرکنندگان کمرشکن بود و با ادامه این روند انتظار می رود بازاری که با زحمت و تلاش چندین ساله توسط تولیدکنندگان ایرانی به دست آمده بود، تدریجاً از بین رود.

۵- با عنایت به مصرف بالای کشورهای همسایه از فولاد ایران، مساعدت دولت محترم در ایجاد یک قیمت رقابتی و جلب رضایت مصرف کنندگان ضروری است. با توجه به آنچه گفته شد از جمله بالا بودن قیمت تمام شده انرژی با در نظر گرفتن ضرر و زیان ناشی از کاهش شدید یا قطع برق و گاز در مواقع پیک مصرف، نبود سیستم جاده ای و حمل و نقل مناسب و موانع عظیم صادرات این محصول، در حال حاضر محصول ایرانی توان رقابت قیمتی با محصولات مشابه خارجی را ندارد.

در مجموع، بهبود، ارتقا و حفظ کیفیت محصول و همچنین افزایش بهره وری و کاهش هزینه های تمام شده جهت دستیابی به قیمت رقابتی و جلب رضایت مصرف کنندگان و همچنین جلوگیری از اتلاف منابع و حفظ سرمایه های ملی و محیط زیست، نیازمند نوسازی و تجهیز واحدها به دانش و فناوری روز دنیا می باشد که این خود مستلزم صرف هزینه و حمایت دولت است. افزایش بهره وری از طریق توسعه این صنعت و استفاده از تکنولوژی های روز دنیا باعث بازدهی بیشتر صنایع، بهبود سطح درآمدی صنعت و کارکنان آن، افزایش سطح زندگی مردم و افزایش بهره وری ملی می گردد.

استان کرمانشاه در سال های اخیر دارای بالاترین نرخ بیکاری بوده است. توسعه صنایع مادر این استان به خصوص صنعت فولاد می تواند کمک شایانی به توزیع ثروت در کشور و استان نماید. این صنعت علاوه بر اشتغال زایی و رشد اقتصادی استان در تحرک و رشد صنایع و خدمات در منطقه بسیار مفید خواهد بود. لازم به ذکر است استان کرمانشاه به دلیل دسترسی به راه های ارتباطی مناسب و نزدیکی به مرز و راه های بین المللی، پتانسیل بالایی برای رشد و توسعه این صنعت مهم دارد.

با این رویکرد مجتمع ذوب آهن بیستون در راستای توسعه این صنعت در کنار جهان فولاد غرب اقدام به احداث کارخانه تولید شمش فولادی، آهن اسفنجی و نیروگاه برق نموده است. نیروگاه برق با استفاده از چرخه حرارتی و انرژی بدست آمده از کارخانه آهن اسفنجی در برنامه های توسعه این مجتمع قرار دارد تا علاوه بر استفاده بهینه از انرژی، سهمی در صرفه جویی منابع ملی کشور و حفظ محیط زیست و سلامت جامعه داشته باشد.

نقش صنعت فولاد در توسعه کشور در راستای چشم انداز ۱۴۰۴ قابل انکار نیست و بدون شک جهت رسیدن به اهداف چشم انداز، توجه به صنایع مادر از اهمیت ویژه ای برخوردار است. همواره مصرف سرانه فولاد به عنوان یکی از شاخص های رشد و توسعه کشورها مورد ارزیابی قرار می گیرد. در ایران نیز همانند سایر کشورها، این صنعت به دلیل ایجاد اشتغال، صرفه جویی ارزی و ایجاد تحرک در صنایع پایین دستی از اهمیت بالایی برخوردار است. سیاست های مدیریتی گروه صنعتی بازرگانی شکری نیز در راستای چشم انداز و مطابق با برنامه های توسعه پنج ساله بوده است.

توسعه این صنعت با تکیه بر نوآوری و استفاده از تکنولوژی های جدید علاوه بر رشد و توسعه، می تواند در کاهش مصرف انرژی، کاهش آلاینده ها و افزایش کیفیت، نقش مهمی را در شکوفایی صنعت و اقتصاد کشور داشته باشد. این مهم نیز جز با حمایت دولت و دستگاه های ذیربط میسر نمی شود. اما سوالی که مطرح است این است که مهم ترین محورهای حمایتی جهت توسعه این صنعت چیست و توسعه پایدار این صنعت چه نتایج و مزیت هایی دارد؟

۱- عدم وجود تکنولوژی مناسب و به روز و دانش فنی مناسب در کشور موجب شده است بسیاری از ماشین آلات و دانش فنی از کشورهای فعال در این زمینه خریداری شود. همین مسئله هزینه های بالایی را بر این صنعت تحمیل می کند و نوسانات اخیر نرخ ارز و نا اطمینانی از بازار آتی، بر مشکلات توسعه صنعت فولاد روز به روز اضافه کرده است. مهمترین مانع بر سر راه ایجاد و توسعه این صنعت، نبود سیستم بانکی مناسب و اصلاح و بهبود شیوه های موجود است. در صورت عدم تزریق نقدینگی، امکان تعطیلی بسیاری از واحدهای فعال فولاد وجود دارد. ارائه تسهیلات مناسب و ارزان قیمت و پرداخت به موقع آن، راهکاری مناسب جهت رفع مشکل موجود است. متأسفانه عدم هماهنگی بانک های کشور با وزارت صنعت، سد عظیمی بر رشد این صنایع است. بعضاً مشاهده می شود ادارات متبوع دستور پرداخت وام با مبالغ مشخص را با تصویب کارگروه های داخلی به بانک ها صادر می کنند و علی رغم تاکید بسیار در پرداخت، بانک های عامل همکاری لازم را اعمال نمی کنند. این مسئله بایستی هر چه زودتر در سطح عالی مطرح شده و حل شود.

۲- فولاد محصولی است که جهت تولید و صادرات، به زیرساخت های ارتباطی و حمل و نقل ریلی و جاده ای مناسب نیاز دارد. استهلاک و فرسودگی خودروها و تریلرهای سنگین، حمل مواد و محصولات را به چالش کشانده است.

در ماه های اخیر اعتصابات کامیون داران ضربه سنگینی به کارخانه های فولاد وارد کرد. انتظار می رود دولت محترم عملکرد صنعت حمل و نقل را مورد بررسی مجدد قرار داده و در بهبود آن تلاش های جدی نماید.

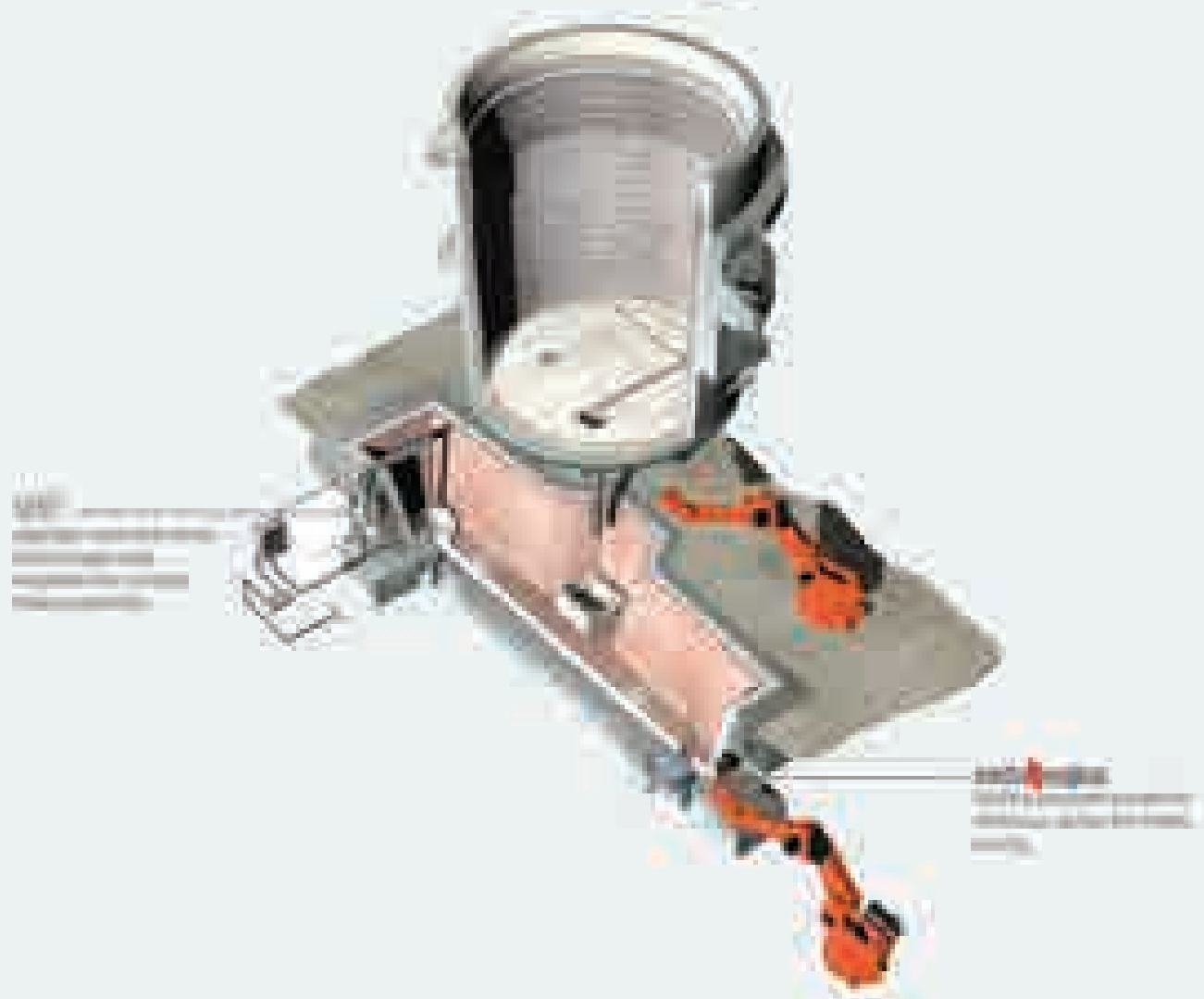
۳- آب و برق برای صنایع فولاد حیاتی است و نیاز به توسعه و بهبود وضعیت تامین آن ها می باشد. در فصول گرم و سرد سال، افت فشار

تولید کننده ورق گالوانیزه
ورق های رنگی، عرشه فولادی و
ورق های فلزی گرم دار



تولید کننده ورق گالوانیزه و ورق های رنگی
تهران ۱۳۱۹ - تهران - پلاک ۱۱ - خیابان ولیعصر
پلاک ۱۱ - خیابان ولیعصر - تهران - پلاک ۱۱
تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸ | وبسایت: www.soroushpaper.com
Email: soroushpaper@pcc.com | www.soroushpaper.com

Solutions through
Technology



You can't create experience. You must undergo it.

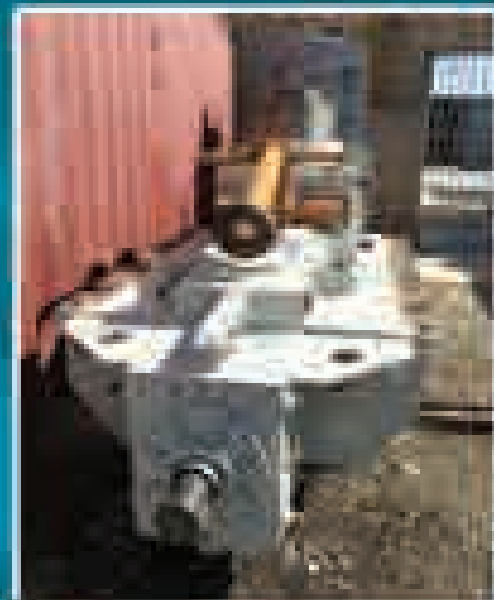
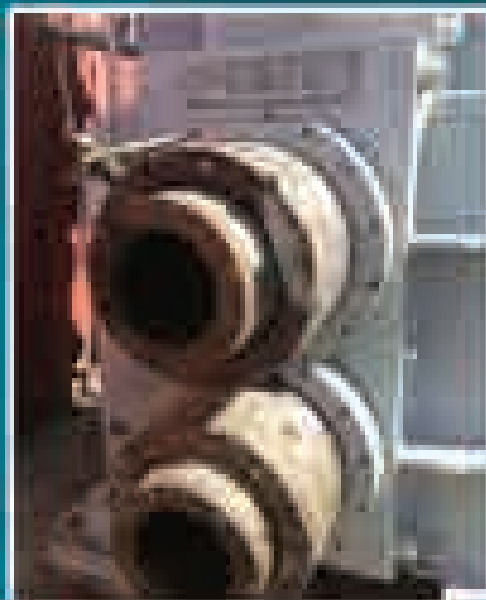
Veeva Systems Corporation S.A.
Salita delle Grasse 10, 6900
Lugano Cantonato Switzerland
Email: Luis.bottini@veeva.com
Tel: +41 91 9714572
Fax: +41 91 9712638
Email: Kiyane.Sircani@veeva.com



تجارت بینہ بین الاقوامی بینک
 گارنٹی - 9919457868
 فیکس - 9919457869
 برائے: 9919457869
 برائے: 9919457869
 Info@zabco.com

قابل توجه صاحبان صنایع فولاد

۱- دستگاه‌های برش و سنجش گاز جوش PDMH1 به همراه
 دستگیره و صنایع فولاد - مشخصات برای درخواست پلانک
 آگهی موجود در دفتر کار
 جهت کسب اطلاعات بیشتر
 با شماره ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸ تماس بگیرید

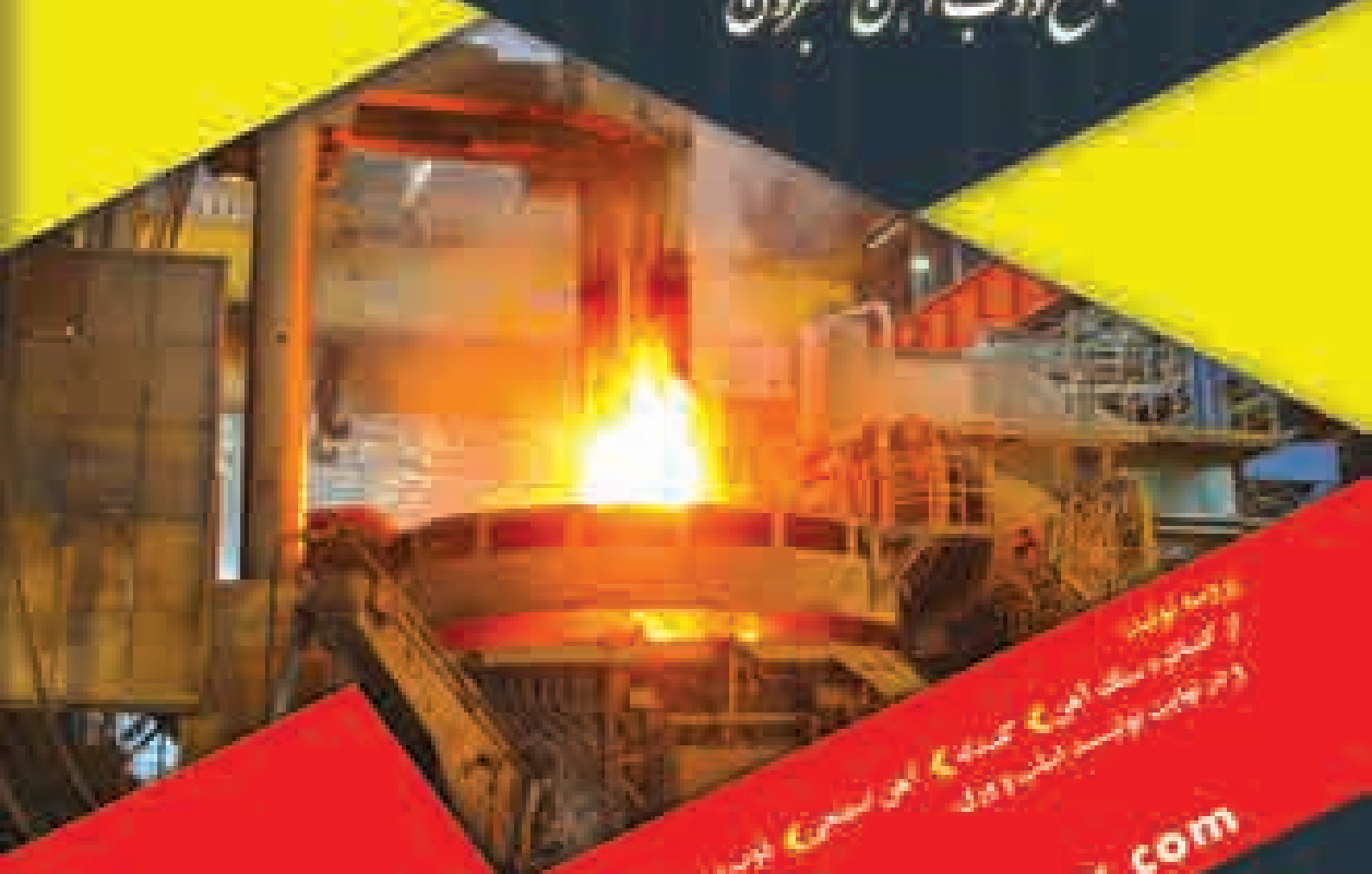


توانست ذوب آهن کمپرون بهترین در حال
استفاده گسترده ها و گسترش آن می باشد.

فاز اول به منظور تولید اسلب و ورق
توانایی افزایش تولید اسلب و ورق



مجمع ذوب آهن کپرون



در زمینه تولید
آهن و فولاد سنگ آهن، کربن، آهن اسفنجی، فولاد و ریخته گری
و در نهایت تولید فولاد

www.gambroncomplex.com

مدیر عامل: حسین حسینی
اعضای هیئت مدیره: دکتر سید علی حسینی، دکتر سید علی حسینی، دکتر سید علی حسینی

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸، ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸

info@gambroncomplex.com

گروه دانش بنیان پاترون بازرگانی، تولید کننده مواد مصرفی و ابزارهای صنعت فولاد

PATRON
GROUP

تولید کننده انواع ابزارهای مصرفی و تجهیزات صنعت فولاد

محصولات تولیدی



غیرفلزات پاترون
(پودر، پرده، گرانول)



پاترون
(پودر، پرده، گرانول، سنگ، سنگ
پاشی و سنگریزه)



پاترون
(سنگ، سنگریزه، گرانول)



پاترون پاترون
(پودر، پرده، گرانول، سنگ، سنگ
پاشی و سنگریزه)



پاترون پاترون
(پودر، پرده، گرانول، سنگ، سنگ
پاشی و سنگریزه)

انواع مصرفی فولاد سازی



پاترون پاترون



پاترون پاترون



پاترون پاترون



پاترون پاترون



پاترون پاترون

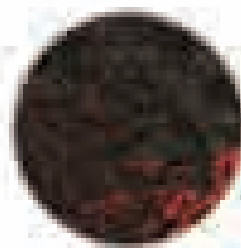
انواع مصرفی فولاد سازی



پاترون پاترون
(پودر، پرده، گرانول، سنگ، سنگ
پاشی و سنگریزه)



پاترون پاترون
(پودر، پرده، گرانول، سنگ، سنگ
پاشی و سنگریزه)



پاترون پاترون
(پودر، پرده، گرانول، سنگ، سنگ
پاشی و سنگریزه)



پاترون پاترون
(پودر، پرده، گرانول، سنگ، سنگ
پاشی و سنگریزه)



پاترون پاترون
(پودر، پرده، گرانول، سنگ، سنگ
پاشی و سنگریزه)

PATRON
GROUP
www.patrongroup
info@patrongroup

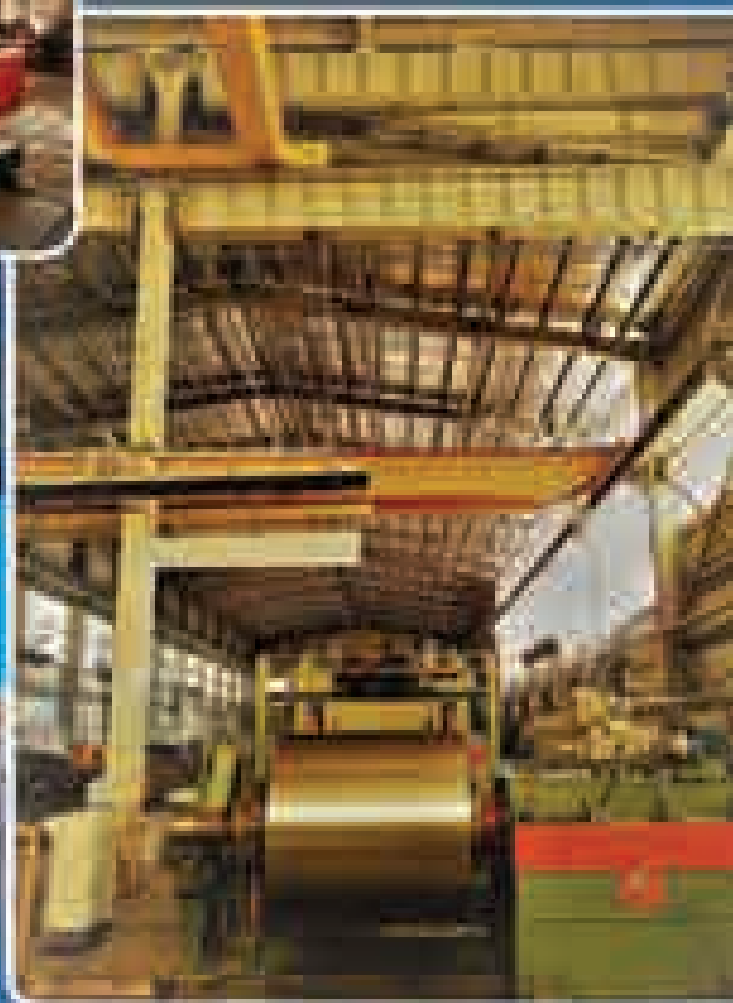
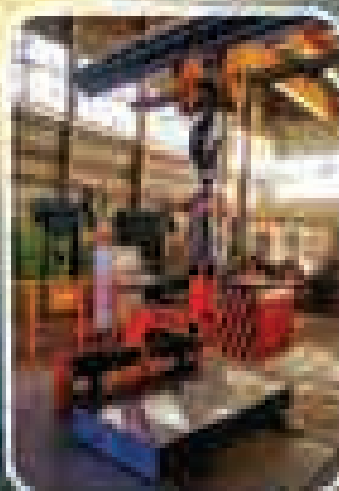
گروه دانش بنیان پاترون بازرگانی، تولید کننده مواد مصرفی و ابزارهای صنعت فولاد
تولید کننده انواع ابزارهای مصرفی و تجهیزات صنعت فولاد
تولید کننده انواع ابزارهای مصرفی و تجهیزات صنعت فولاد



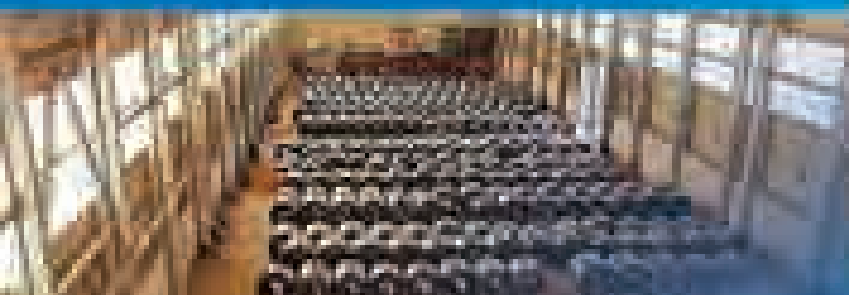
شرکت صنعت ورق آرین پاز
تأسیس ۱۳۷۲
پلاک ۱۰۰

شرکت صنعت ورق آرین پاز (سهامی خاص)

تولید و عرضه انواع شیت های گالنی و فوق گالنی
انجام خدمات برش طولی و عرضی
کلید خدمات انبارداری، لجستیک بسته بندی



به بهتر شدن باور داشته باشیم...
Let's believe the progress...



آدرس کارخانه: کیلومتر ۳۰ جاده سلفچگان به دلیجان
جنب پست فشار گاز شرکت صنعت ورق آرین پاز
تلفن: ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۴۵ و ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۴۱

www.sva-co.ir info@sva-co.ir





پیش بینی تقاضای بازار محصولات تخت فولادی کشور

• غلامرضا طاهری، مدیر برنامه ریزی و تحقیقات بازاریابی فولاد مبارکه
مجید فخاری، کارشناس ارشد تحقیقات بازاریابی فولاد مبارکه

مقدمه

با توجه به اینکه تقاضای فولاد وابسته به حجم تقاضا در حوزه پایین دستی می باشد، پیش بینی آن از پیچیدگی های خاصی در مقایسه با سایر صنایع برخوردار است و مدل‌های متنوعی برای برآورد آن در دنیا مورد استفاده قرار می گیرد.

به منظور پیش بینی مصرف فولاد، دو رویکرد تحلیل شاخص های اقتصادی در کنار تحلیل ساختار مصرف منتج به پیش بینی هایی با حداقل انحرافات خواهد شد که امروزه کاربرد زیادی در دنیا پیدا کرده است.

انجمن جهانی فولاد تعریفی که از تقاضای فولاد ارائه نموده عبارتست از میزان محصولات فولادی که مصرف کنندگان یک کشور یا منطقه در یک دوره زمانی مشخص، متمایل به خرید آن بوده و توانایی خرید در قیمت های تعیین شده را نیز دارا می باشند. به بیان دیگر میزان فولاد خریداری شده از فولاد سازان یک کشور یا منطقه (صرف نظر از اینکه در چرخه تولید پایین دستی به کار گرفته شود یا در انبار نگهداری شود) مشخص کننده حجم تقاضای فولاد است.



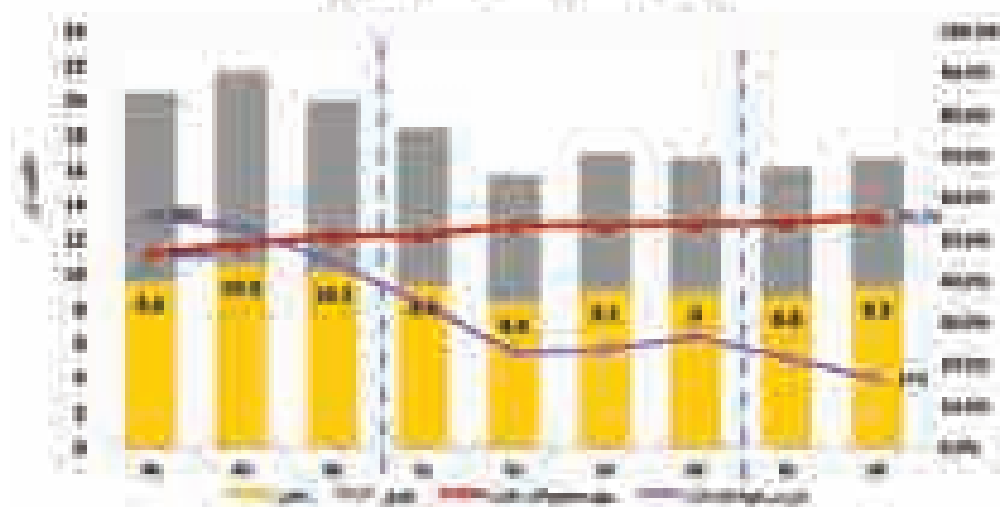
سهام مصرف محصولات تخت از حدود ۴۷ درصد در سال ۱۳۸۸ به حدود ۵۶ درصد در سال ۱۳۹۶ افزایش یافته است.

دلیل عمده این تغییر را می توان در کاهش چشم گیر مصرف محصولات طویل ناشی از رکود صنعت ساختمان و کاهش پروژه های عمرانی در کشور دانست. متوسط نرخ کاهش سالیانه محصولات طویل از نقطه اوج مصرف در سال ۱۳۸۹ به میزان ۱۱/۱ میلیون تن با متوسط نرخ کاهش سالیانه ۵/۶ درصدی به حدود ۶/۹ میلیون تن در سال ۱۳۹۶ رسیده است. این در حالی است که مصرف محصولات تخت از ۱۱/۵ میلیون تن در سال ۱۳۸۹ با متوسط نرخ کاهش سالیانه ۱/۹ درصدی به ۹/۳ میلیون تن در سال ۱۳۹۶ رسیده است.

تقاضای بازار محصولات فولادی کشور

روند تغییرات مصرف محصولات فولادی کشور در نمودار ذیل تشریح گردیده است. بر اساس نمودار مذکور میزان مصرف محصولات فولادی کشور تا سال ۱۳۸۹ روند صعودی داشته و در این سال به بالاترین میزان خود یعنی ۲۱/۷ میلیون تن رسیده است. به دنبال اعمال تحریم ها و روند کاهشی رشد اقتصادی، سرمایه گذاری و رکود حاکم بر بازار، از سال ۱۳۹۰ روند نزولی به خود گرفت و در سال ۱۳۹۲ با رسیدن به ۱۵/۷ میلیون تن، پایین ترین میزان خود طی سال های اخیر را رقم زد. پس از آن مصرف فولاد با شیب ملایمی روند رو به رشدی را تجربه نمود و در سال گذشته عدد ۱۶/۷ میلیون تن را ثبت نمود. طی سال های گذشته ترکیب مصرف فولاد شاهد تغییراتی بوده به این ترتیب که

تخت فولادی کشور را مصرف فولاد طی سال های گذشته



تخت کشور را طی سال های گذشته را به خود اختصاص داده است. با احتساب بخش حمل و نقل و انرژی حدود ۸۰ درصد مصرف محصولات تخت فولادی کشور در سه حوزه مذکور صورت می پذیرد.

در سال های اخیر بخش فولاد های ساختمانی شاهد کاهش مصرف سالیانه حدود ۸ درصدی بوده این در حالی است که بخش خودرو با رشد مصرف فولاد متوسط سالیانه ۲۶ درصدی شاهد رونق قابل توجهی بوده است. بخش انرژی نیز در سال های اخیر از رونق نسبی برخوردار بوده است. روند مذکور در نمودارهای ذیل قابل مشاهده می باشد.

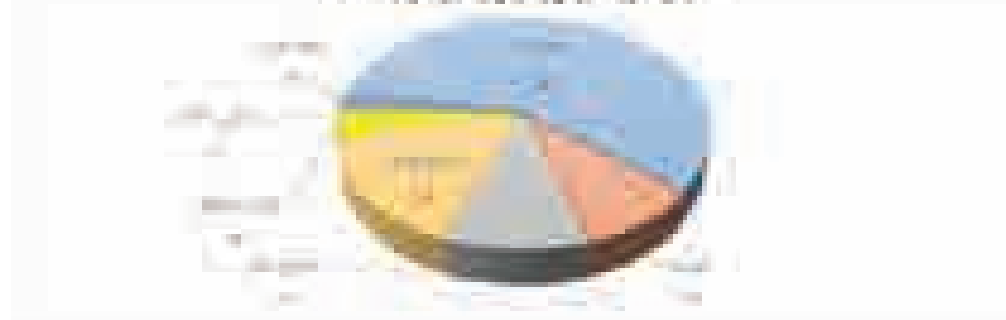
تغییر دیگری که طی سال های گذشته در ساختار مصرف محصولات فولادی کشور اتفاق افتاده، کاهش ضریب نفوذ واردات (سهم واردات از مصرف)، می باشد که از ۵۶ درصد در سال ۱۳۸۸ به حدود ۱۷ درصد در سال ۱۳۹۶ تقلیل یافته است.

تقاضای بازار محصولات تخت فولادی بر اساس حوزه های مصرف عمده ترین سهم مصرف محصولات تخت فولادی مربوط به فولاد های ساختمانی می باشد که ۵۸ درصد از مصرف محصولات فولادی

تقسیم بندی مصرف فولاد بر اساس حوزه های مصرف



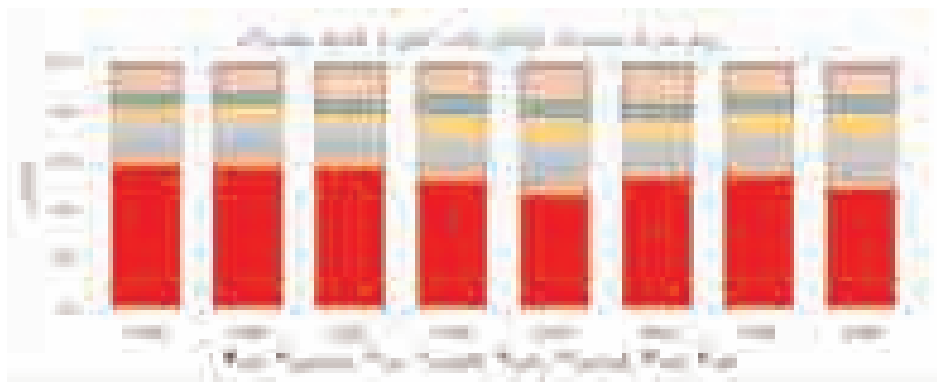
تقسیم بندی مصرف فولاد بر اساس حوزه های مصرف





گرم و رشد مصرف محصولات سرد حکایت از روند کاهشی تقاضا در صنعت ساختمان و رونق نسبی در صنعت خودرو کشور در طی سال های اخیر دارند.

روند مصرف محصولات فولادی تخت کشور به تفکیک محصولات ترکیب مصرف محصولات تخت فولادی کشور طی سال های گذشته در نمودار ذیل نمایش داده شده است. روند کاهشی مصرف محصولات

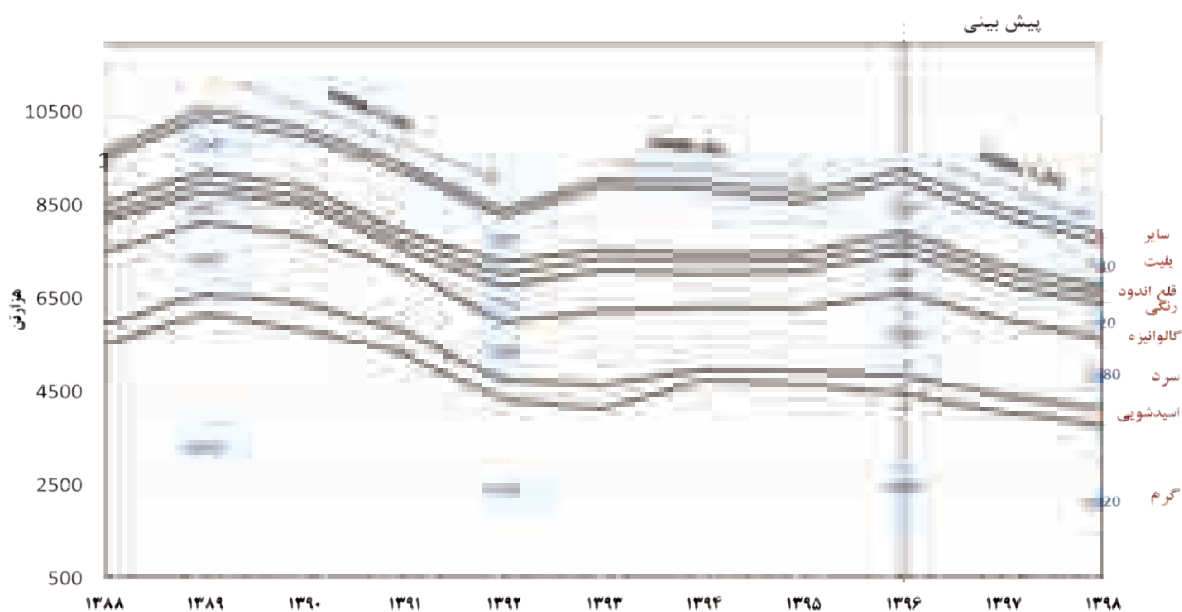


قدرت خرید خانوار، روند کاهشی نرخ ازدواج، روند کاهشی تولید در حوزه های پایین دست به ویژه خودرو و لوازم خانگی، کند شدن روند اجرای پروژه های عمرانی، مشکلات در جذب سرمایه و پروژه های حوزه انتقال سیالات پیش بینی می گردد مصرف محصولات فولادی تخت طی سال جاری و سال آینده به طور متوسط با کاهش حدود ۸ درصدی مواجه شده و در سال جاری به حدود ۸/۵ میلیون تن و در سال آینده به حدود ۸ میلیون تن کاهش یابد. که ترکیب آن در نمودار ذیل نمایش داده شده است.

پیش بینی روند مصرف محصولات فولادی تخت کشور

بر اساس مطالعات صورت گرفته در مورد ساختار مصرف در حوزه های پایین دستی و تحلیل روند شاخص و متغیرهای کلان اقتصادی میزان مصرف محصولات فولادی تخت برای سال جاری و سال آینده پیش بینی شده که روند آن در نمودار ذیل تشریح گردیده است. با توجه به شرایط تحریم، پیش بینی کاهش روند تشکیل سرمایه ثابت در حوزه ی ساختمان و ماشین آلات، کاهش فعالیت بخش خصوصی در حوزه ساختمان، روند رو به رشد تورم و افزایش هزینه های تولید و کاهش

پیش بینی روند تقاضای بازار محصولات فولادی تخت کشور در سال جاری و سال آینده





چوبالان چیلان ۶۶۶ چیست

- یک شرکت مدیریت و کارشناسان فولاد
- تنها نماینده اختصاصی فولاد ایران
- توزیع هدفمند در بین کارخانجات فولاد
- سرمایه گذاران و صنایع مرتبط

پانزده ساله و بیشتر سابقه
در زمینه مدیریت و بازاریابی
۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸

راه هم را

- گزارش و تحلیل بازار فولاد ایران و جهان
- جدیدترین اخبار و آمارها از وضعیت صنعت و بازار فولاد
- به مشارکت مدیریت دولتی، نمایندگان دولتی، انجمنهای بازرگانی و مدیران و کارشناسان فولاد کشور



روایت آماری چیلان

از تولید، واردات، صادرات، مصرف و قیمت فولاد در پنج ماهه نخست سال ۱۳۹۷

• وحید یعقوبی
• شیرین نیکو حرف
(انجمن تولید کنندگان فولاد ایران)

تولید فولاد میانی و کل محصولات فولادی طی هفت ماهه سال ۹۶ و ۹۷

واحد: هزار تن

سال	۹۷	۹۶	تغییر
تولید فولاد میانی	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
تولید فولاد کل	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
واردات فولاد	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
صادرات فولاد	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
مصرف فولاد	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
قیمت فولاد	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰

- مقایسه آمار تولید فولاد میانی کشور (بیلت، بلوم و اسلب) در هفت ماهه سال ۹۷ نسبت به مدت مشابه سال گذشته حاکی از رشد ۱۸ درصدی آن است. این در حالی است که بر اساس آمار سال ۲۰۱۷ انجمن جهانی فولاد (WSA) میانگین رشد تولید فولاد در دنیا حدود ۵ درصد بوده است. به عبارت دیگر رشد تولید فولاد در ایران تقریباً ۴ برابر میانگین رشد تولید فولاد جهان است هرچند که در خصوص تداوم این رشد تولید به ویژه سه ماهه پایانی سال ۹۷ نگرانی هایی وجود دارد.
- در هفت ماهه اول سال جاری، بیش از ۱۵ میلیون تن آهن اسفنجی در کشور تولید شده که نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۲/۵ میلیون تن افزایش داشته است. بنابراین به نظر می رسد توازن آهن اسفنجی و فولاد میانی در سال جاری برقرار گردد.
- کاهش ۱۲ درصدی در تولید ورق های پوشش دار آن هم علی رغم رشد ۱۰ درصدی در تولید ورق گرم و ۳ درصدی در ورق سرد در هفت ماهه نخست سال ۹۷ می تواند ناشی از پوشش تقاضای این محصولات توسط واردات باشد
- رشد ۲۱ درصدی تولید میلگرد در هفت ماهه سال ۹۷ نشان دهنده رونق بازار مقاطع ساختمانی نیست بلکه به دلیل پایین بودن میزان تولید واحدهای نوردی مدت مشابه سال ۹۶ و همچنین افزایش صادرات در ماه های ابتدایی سال جاری است .

مصرف ظاهری فولاد میانی و محصولات فولادی طی هفت ماهه سال ۹۶ و ۹۷

واحد: هزار تن

سال	۹۷	۹۶	تغییر
مصرف ظاهری فولاد میانی	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
مصرف ظاهری فولاد کل	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
واردات فولاد	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
صادرات فولاد	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰
قیمت فولاد	۱۱۱۱۱	۱۱۱۱۱	۰

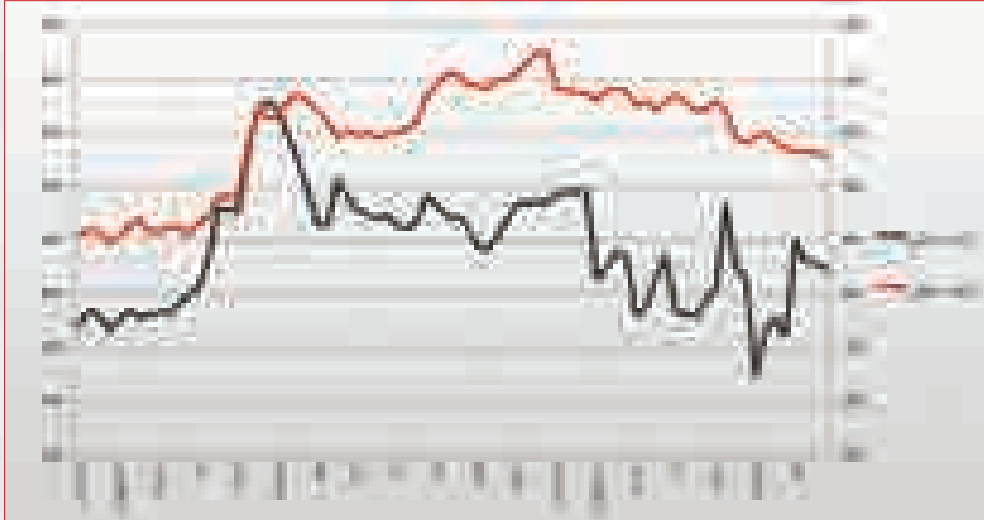
مجموعه اول			مجموعه دوم			توضیحات
ردیف	نام	نمره	ردیف	نام	نمره	
1	آشنایی با مبانی	85	1	تجزیه و تحلیل	78	این بخش شامل مباحث پایه و مقدماتی است.
2	مبانی ریاضی	78	2	روش‌های حل	72	
3	مبانی فیزیک	75	3	معماری	70	
4	مبانی شیمی	70	4	تاریخ	65	
5	مبانی ادبیات	68	5	فلسفه	60	
6	مبانی حقوق	65	6	پایان	58	این بخش شامل مباحث تخصصی و پیشرفته است.
7	مبانی اقتصاد	60	7	زبان	55	
8	مبانی جامعه‌شناسی	58	8	تاریخ	50	
9	مبانی روانشناسی	55	9	فلسفه	48	
10	مبانی علوم طبیعی	50	10	پایان	45	

- صادرات فولاد میانی کشور در هفت ماهه نخست سال ۹۷، ۱۱ درصد کاهش نسبت به مدت مشابه سال گذشته را نشان می دهد. این در حالی است که در آمار ۵ ماهه سال جاری با رشد ۱۲ درصدی صادرات فولاد میانی مواجه بودیم. بنابراین می توان گفت اعمال تحریم ها و البته رویکردهای ارزی و مقرراتی محدود کننده صادرات این کاهش ۲۳ درصدی را طی دو ماه گذشته رقم رده اند!
- صادرات محصولات فولادی کشور در هفت ماهه سال جاری از ۱/۶ میلیون تن فراتر رفت و رشد ۱۳۵ درصدی را ثبت کرد که حدود نیمی از آن میلگرد (شاخه و کلاف) بوده است. با در نظر گرفتن حدود ۳/۱ میلیون تن صادرات فولاد میانی در این مدت و البته پیش بینی روند آتی صادرات فولاد، به نظر می رسد ۷ میلیون تن صادرات فولاد ایران تا پایان سال جاری محقق شود.
- صادرات بیلت و بلوم کشور در هفت ماهه نخست سال جاری، فقط یک درصد رشد داشته است! این در حالی است که همین رشد در سه ماهه سال جاری ۴۰ درصد گزارش شده بود.
- کاهش ۲۱ درصدی صادرات آهن اسفنجی در سه ماهه نخست سال ۹۷ نشانگر جواب دادن سیاست های کنترلی دولت برای عرضه بیشتر آهن اسفنجی به بازار داخلی و عمل کردن به توافقات انجام شده توسط تولیدکنندگان آهن اسفنجی به ویژه گل گهر و میدکو است به طوری که در هفت ماهه نخست سال جاری ۳۷۴ هزار تن آهن اسفنجی، از کشور صادر شده است.



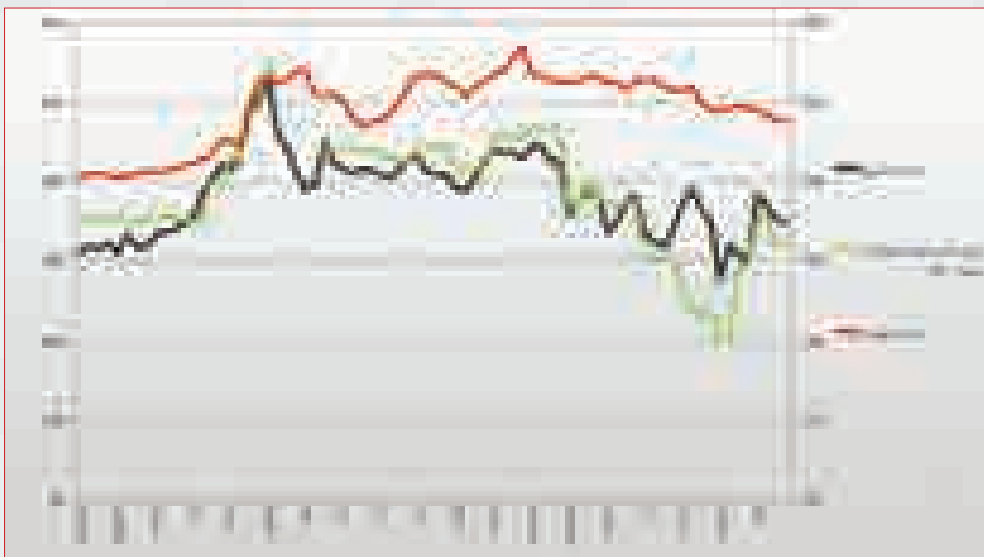


روند قیمت داخلی و جهانی میلگرد در سال ۹۶ و هفت ماهه نخست سال ۹۷



- تفاوت ۱۰۰ دلاری بین قیمت میلگرد داخل ایران و قیمت های جهانی همچنان به چشم می خورد و همچنان میلگرد داخلی ایران، ارزان ترین میلگرد دنیا است.

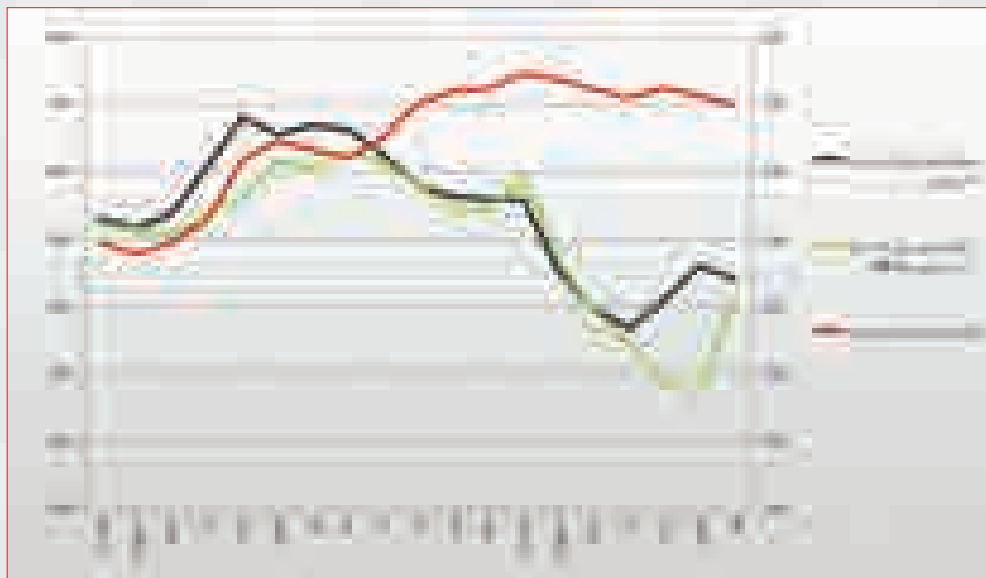
روند قیمت داخلی و جهانی شمش در سال ۹۶ و هفت ماهه نخست سال ۹۷



- پس از آزاد شدن سقف رقابت در بورس کالا در شهریورماه و انجام اصلاحات مقدماتی در دستورالعمل تنظیم بازار، قیمت شمش در بورس کالا به بازار نزدیک شده اما همچنان اختلاف دارند. قیمت شمش در بازار داخلی هم کماکان ۸۰ دلار ارزان تر از قیمت جهانی است.



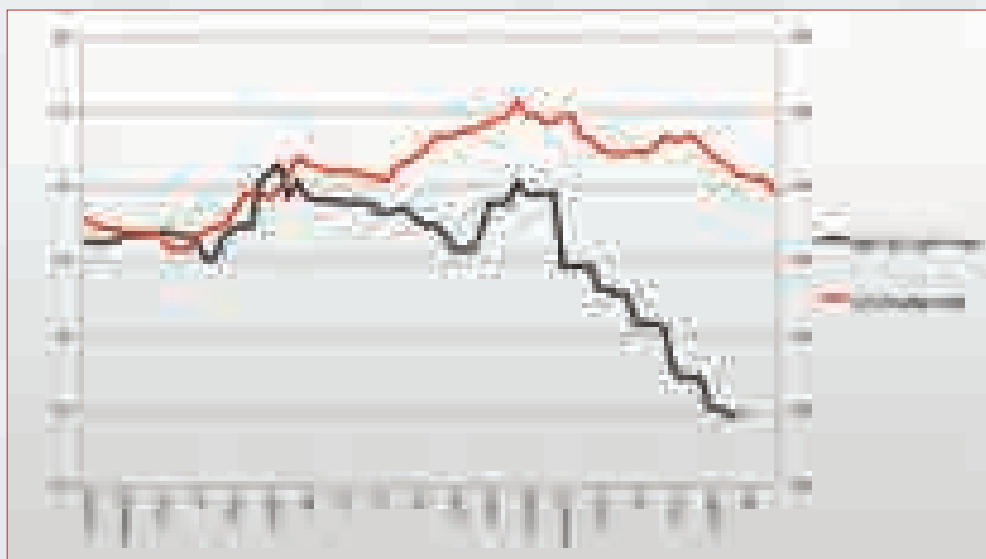
روند قیمت داخلی و جهانی ورق گرم در سال ۹۶ و هفت ماهه نخست سال ۹۷



- پس از فاز اول اصلاح دستورالعمل تنظیم بازار فولاد، قیمت ورق گرم در بورس کالا به قیمت بازار نزدیک شده اما همچنان بیش از ۲۲۰ دلار با قیمت تمام شده واردات فاصله دارد.



روند قیمت داخلی و جهانی اسلب در سال ۹۶ و هفت ماهه نخست سال ۹۷



- فاصله قیمت جهانی و داخلی اسلب در ایران روز به روز در حال افزایش است و مهم ترین دلیل آن، مزاد ۲/۵ میلیون تنی تولید اسلب و محدود شدن صادرات آن است.



KAVOSH JOOSH

توسیدی، افتخاری

Injection Cored Wire

[illegible]

Abstract

08/08/2019

Abstract

© 2004 Blackwell Publishing Ltd *Journal of Internal Medicine* 255: 111–118

توراني، پوزالو و آل فرانکو بعد از پوزالو و آل فری، خانواده‌ای دیگر است که در منطقه کوهستانی شمال شرقی استان بروجراته ساکن بوده و به کشاورزی اشتغال دارند.



REVIEWS BY

[illegible]

عقد الورق الكلاسيكي الصيني

www.plasticology-mall.com E-mail: contact@plasticology-mall.com



سرگت مسایم نو لیدی نور د گرم ظفر

مستشاران انواع محصولات، بالغ بر ۱۵۰ هیئتوں حاضر
ہندوستان، بھارت، پاکستان، افغانستان، ایران
ہندوستان، بھارت، پاکستان، افغانستان، ایران
ہندوستان، بھارت، پاکستان، افغانستان، ایران
ہندوستان، بھارت، پاکستان، افغانستان، ایران

۱. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۲. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۳. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۴. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۵. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۶. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۷. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۸. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۹. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)
 ۱۰. [مقاله مروری بر روش های مدل سازی](#)

مجمع فولاد کویر

تولیدکننده میلگرد آجدار شاخه A4 با مقاومت ۵۲۰ مگاپاسکال



تولیدکننده:

- میلگرد آجدار ششگانه A4 از سایز ۸ تا ۳۰
- میلگرد آجدار ششگانه A4 از سایز ۳۲ تا ۶۰
- میلگرد سفت ششگانه A4 از سایز ۱۲ تا ۲۰
- میلگرد ششگانه آجدار از سایز ۱۲ تا ۳۰
- میلگرد ششگانه ساده از سایز ۱۲ تا ۳۰

دارای استاندارد ملی ایران و گواهینامه استاندارد الحاقیه اروپا CE
پوشش استاندارد ASTM A615 آمریکایی و زمینه تولید میلگرد



با فولاد کویر مطمئن شوید



وزارت صنعت،
تجارت و معادن
جمهوری اسلامی ایران

www.mim.gov.ir

مجمع فولاد کویر
تهران - خیابان ولیعصر - پلاک ۱۰۰
تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸
فکس: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸
وبسایت: www.kooyeh.com

مجمع فولاد کویر
تهران - خیابان ولیعصر - پلاک ۱۰۰
تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸
فکس: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸
وبسایت: www.kooyeh.com



- تولید کاتالیزهای زیجیره تولید از اجزاء در صنایع فولاد
- تولید کاتالیزهای زیجیره تولید تور و آلودگی در صنایع پتروشیمی
- تولید کاتالیزهای زیجیره تولید مشکل در صنایع پتروشیمی
- تولید کاتالیزهای زیجیره تولید خودرو در شرکت‌های اتومبیل

❖ **کتابخانه‌های زیرمینگ نیز طبیعی و معدنی ایران است که آهن**
(در سه نوع فولاد، سیم فولاد و چدن)

الكاتب: محمد بن عبد الله بن أحمد

© 2005 Blackwell Publishing Ltd *Journal of Internal Medicine* 258: 103–110

• حجاب‌ها و کلاه‌های سفید رنگی

❖ **الانسان هو المخلوق الذي لا يستطيع العيش والبقاء من غير الله**

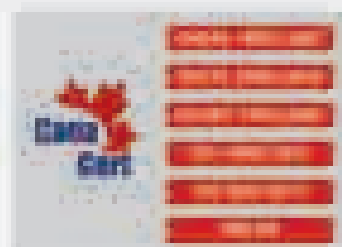
❖ **امكان السيد وكتبة جملين فترات بابه**

❖ **تَرْكِي وِجَدِ حَرْجِ الرَّاقِي** كَلَامُ عَزَائِقِ سَمْعِل

مكتبة ابن جرير

● جدول ساری و انگوری و پسته ساری فرا باندی و حیضهای کاذب است

• ایرانی مولفان غیر بومی و غیر ایرانی و مبتکران و آکادمی و دانشگاه



کتابخانه تخصصی زبان و ادبیات فارسی
تهران، بهار ۱۳۸۵، شماره ۲۵، فصلنامه علمی-پژوهشی

Fig. 10. (a) $\log_{10}(\text{mole fraction})$ vs. $\log_{10}(\text{mole fraction})$ for the $\text{H}_2\text{O}-\text{H}_2\text{O}_2$ system. (b) $\log_{10}(\text{mole fraction})$ vs. $\log_{10}(\text{mole fraction})$ for the $\text{H}_2\text{O}-\text{H}_2\text{O}_2$ system.

Address: Via. 49, 91000 Nubia (Tr.), Santhiagar (W), Karnataka,
 India; Mainland Tel. 08386-22000; Fax: 08386-22111
 Tel. and Te. Numbers: Tel1:08386-22111, Tel2:08386-22111, Tel3:08386-22111, Tel4:08386-22111, Tel5:08386-22111, Tel6:08386-22111, Tel7:08386-22111, Tel8:08386-22111, Tel9:08386-22111, Tel10:08386-22111, Tel11:08386-22111, Tel12:08386-22111, Tel13:08386-22111, Tel14:08386-22111, Tel15:08386-22111, Tel16:08386-22111, Tel17:08386-22111, Tel18:08386-22111, Tel19:08386-22111, Tel20:08386-22111, Tel21:08386-22111, Tel22:08386-22111, Tel23:08386-22111, Tel24:08386-22111, Tel25:08386-22111, Tel26:08386-22111, Tel27:08386-22111, Tel28:08386-22111, Tel29:08386-22111, Tel30:08386-22111, Tel31:08386-22111, Tel32:08386-22111, Tel33:08386-22111, Tel34:08386-22111, Tel35:08386-22111, Tel36:08386-22111, Tel37:08386-22111, Tel38:08386-22111, Tel39:08386-22111, Tel40:08386-22111, Tel41:08386-22111, Tel42:08386-22111, Tel43:08386-22111, Tel44:08386-22111, Tel45:08386-22111, Tel46:08386-22111, Tel47:08386-22111, Tel48:08386-22111, Tel49:08386-22111, Tel50:08386-22111, Tel51:08386-22111, Tel52:08386-22111, Tel53:08386-22111, Tel54:08386-22111, Tel55:08386-22111, Tel56:08386-22111, Tel57:08386-22111, Tel58:08386-22111, Tel59:08386-22111, Tel60:08386-22111, Tel61:08386-22111, Tel62:08386-22111, Tel63:08386-22111, Tel64:08386-22111, Tel65:08386-22111, Tel66:08386-22111, Tel67:08386-22111, Tel68:08386-22111, Tel69:08386-22111, Tel70:08386-22111, Tel71:08386-22111, Tel72:08386-22111, Tel73:08386-22111, Tel74:08386-22111, Tel75:08386-22111, Tel76:08386-22111, Tel77:08386-22111, Tel78:08386-22111, Tel79:08386-22111, Tel80:08386-22111, Tel81:08386-22111, Tel82:08386-22111, Tel83:08386-22111, Tel84:08386-22111, Tel85:08386-22111, Tel86:08386-22111, Tel87:08386-22111, Tel88:08386-22111, Tel89:08386-22111, Tel90:08386-22111, Tel91:08386-22111, Tel92:08386-22111, Tel93:08386-22111, Tel94:08386-22111, Tel95:08386-22111, Tel96:08386-22111, Tel97:08386-22111, Tel98:08386-22111, Tel99:08386-22111, Tel100:08386-22111, Tel101:08386-22111, Tel102:08386-22111, Tel103:08386-22111, Tel104:08386-22111, Tel105:08386-22111, Tel106:08386-22111, Tel107:08386-22111, Tel108:08386-22111, Tel109:08386-22111, Tel110:08386-22111, Tel111:08386-22111, Tel112:08386-22111, Tel113:08386-22111, Tel114:08386-22111, Tel115:08386-22111, Tel116:08386-22111, Tel117:08386-22111, Tel118:08386-22111, Tel119:08386-22111, Tel120:08386-22111, Tel121:08386-22111, Tel122:08386-22111, Tel123:08386-22111, Tel124:08386-22111, Tel125:08386-22111, Tel126:08386-22111, Tel127:08386-22111, Tel128:08386-22111, Tel129:08386-22111, Tel130:08386-22111, Tel131:08386-22111, Tel132:08386-22111, Tel133:08386-22111, Tel134:08386-22111, Tel135:08386-22111, Tel136:08386-22111, Tel137:08386-22111, Tel138:08386-22111, Tel139:08386-22111, Tel140:08386-22111, Tel141:08386-22111, Tel142:08386-22111, Tel143:08386-22111, Tel144:08386-22111, Tel145:08386-22111, Tel146:08386-22111, Tel147:08386-22111, Tel148:08386-22111, Tel149:08386-22111, Tel150:08386-22111, Tel151:08386-22111, Tel152:08386-22111, Tel153:08386-22111, Tel154:08386-22111, Tel155:08386-22111, Tel156:08386-22111, Tel157:08386-22111, Tel158:08386-22111, Tel159:08386-22111, Tel160:08386-22111, Tel161:08386-22111, Tel162:08386-22111, Tel163:08386-22111, Tel164:08386-22111, Tel165:08386-22111, Tel166:08386-22111, Tel167:08386-22111, Tel168:08386-22111, Tel169:08386-22111, Tel170:08386-22111, Tel171:08386-22111, Tel172:08386-22111, Tel173:08386-22111, Tel174:08386-22111, Tel175:08386-22111, Tel176:08386-22111, Tel177:08386-22111, Tel178:08386-22111, Tel179:08386-22111, Tel180:08386-22111, Tel181:08386-22111, Tel182:08386-22111, Tel183:08386-22111, Tel184:08386-22111, Tel185:08386-22111, Tel186:08386-22111, Tel187:08386-22111, Tel188:08386-22111, Tel189:08386-22111, Tel190:08386-22111, Tel191:08386-22111, Tel192:08386-22111, Tel193:08386-22111, Tel194:08386-22111, Tel195:08386-22111, Tel196:08386-22111, Tel197:08386-22111, Tel198:08386-22111, Tel199:08386-22111, Tel200:08386-22111, Tel201:08386-22111, Tel202:08386-22111, Tel203:08386-22111, Tel204:08386-22111, Tel205:08386-22111, Tel206:08386-22111, Tel207:08386-22111, Tel208:08386-22111, Tel209:08386-22111, Tel210:08386-22111, Tel211:08386-22111, Tel212:08386-22111, Tel213:08386-22111, Tel214:08386-22111, Tel215:08386-22111, Tel216:08386-22111, Tel217:08386-22111, Tel218:08386-22111, Tel219:08386-22111, Tel220:08386-22111, Tel221:08386-22111, Tel222:08386-22111, Tel223:08386-22111, Tel224:08386-22111, Tel225:08386-22111, Tel226:08386-22111, Tel227:08386-22111, Tel228:08386-22111, Tel229:08386-22111, Tel230:08386-22111, Tel231:08386-22111, Tel232:08386-22111, Tel233:08386-22111, Tel234:08386-22111, Tel235:08386-22111, Tel236:08386-22111, Tel237:08386-22111, Tel238:08386-22111, Tel239:08386-22111, Tel240:08386-22111, Tel241:08386-22111, Tel242:08386-22111, Tel243:08386-

www.catalyst.it
www.khazar.it.com
www.khazar.it.com



کاتام فولاد
KATAM STEEL CO.

مجمع ذوب آهن فولاد خزر

بزرگترین تولید کننده شمش فولادی در استان گیلان

با ظرفیت تولید سالانه ۲۰۰ هزار تن



آدرس: جاده رشت - قزوین، شهر صنعتی رشت، فاز دوم، خیابان باقر خرمی

تلفن: ۰۱۳-۳۳۶۶۳۳۳۳

تلفن: ۰۱۳-۳۳۶۶۳۳۳۳

پست الکترونیک: khatam@khatamsteel.com

کودک: ۰۱۳-۳۳۶۶۳۳۳۳

۰۱۳-۳۳۶۶۳۳۳۳

۰۱۳-۳۳۶۶۳۳۳۳

khatamsteel.com

www.khatamsteel.com





شرکت حساب فولاد منظومه



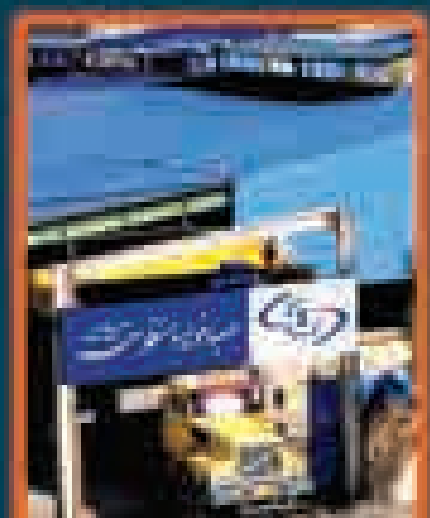
شرکت حساب فولاد منظومه در تاریخ ۱۳۸۹/۵/۲۵ به شماره ۱۳۹۲ با هدف تولید فولاد و فرآوری محصولات فولادی به آیت رسید و در حال حاضر انواع پیتل های ساختمانی و فولادی را طبق استاندارد ملی ایران و استاندارد DIN ۱۰۰۲۵ آلمان تولید می نماید. توسط محصولات در گروه های مذکور همیشه در دستور کار این شرکت قرار دارد.

آرامگاه، اصفهان، خیابان شهید کبیری، پلاک ۱۰۰، فاز دوم - خیابان دهخدا - پلاک ۱

تلفن: ۰۲۱-۵۵۷۷۷۷۷۷

فکس: ۰۲۱-۵۵۷۷۷۷۷۷

پایتخت: ۷





ALBORZ

WEST ALBORZ STEEL CO.

شرکت ذوب آهن البرز غربی



**Complex
Waste Steel**

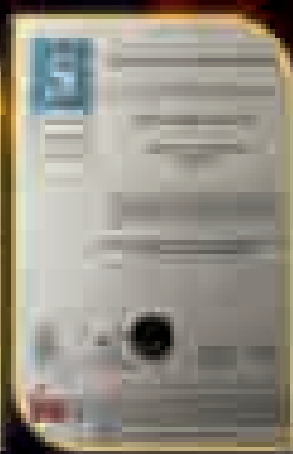
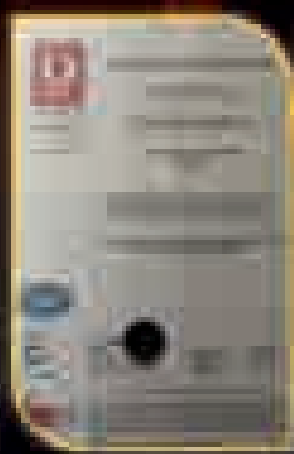
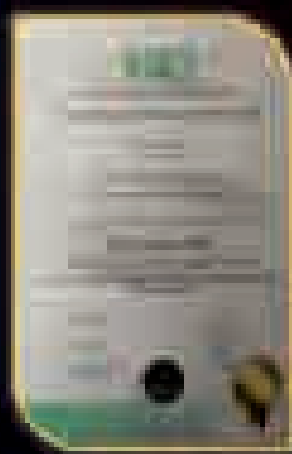
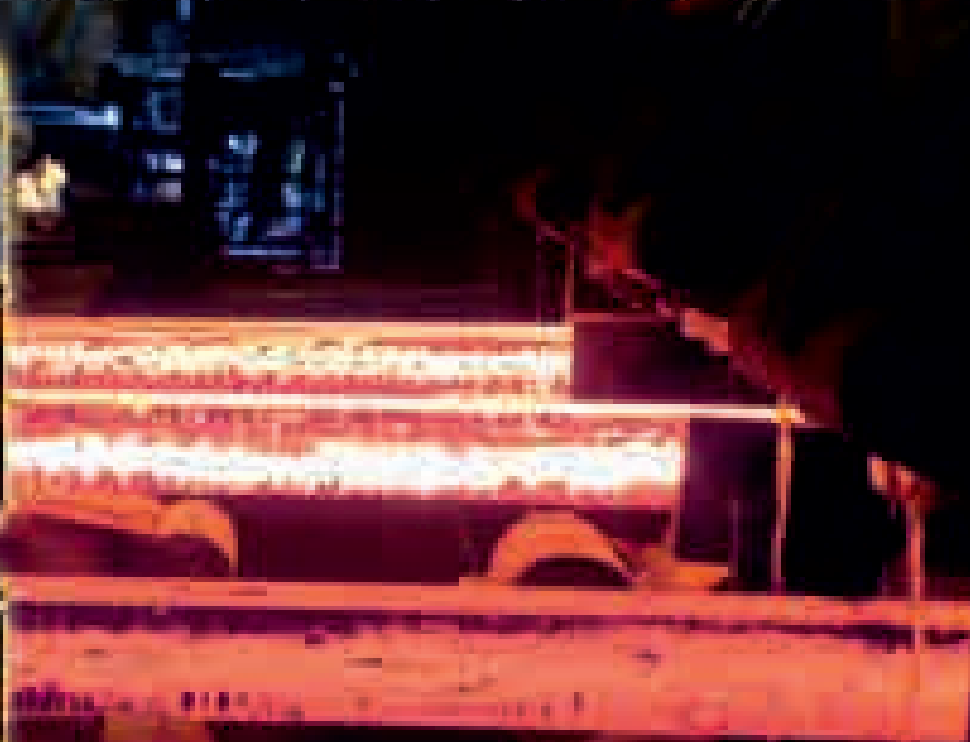
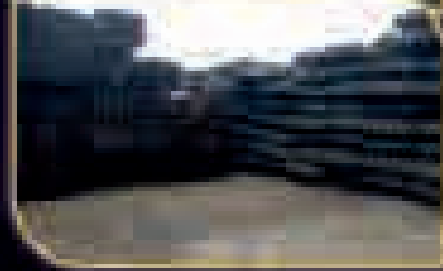
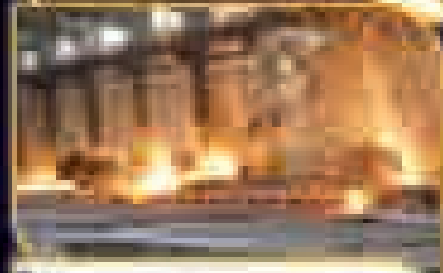
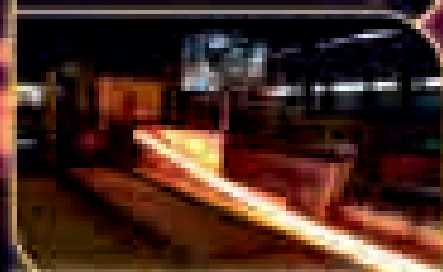
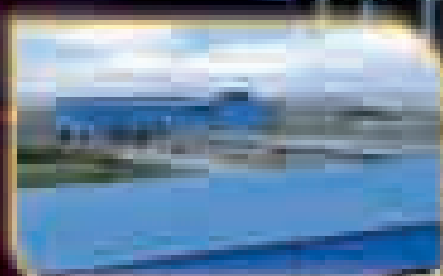
WEST ALBORZ STEEL CO. LTD.

مجمع فولاد البرز غربی

تولید کننده انواع شمش (بیلت) و مقاطع سبک و متوسط فولادی

بر اساس استانداردهای ملی و بین المللی

DIN, GOST, AISI/SAE, ASTM, ISRI etc.



دفتر مرکزی: تهران - خیابان بهشتی - پلاک سه هزار و دویست - خیابان اکووسی فر -

کوچه وحشی - شماره ۱۰ - کد پستی: ۱۵۷۴۸۱۵۷۱۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸۷۲۰۹۶۱۰-۷ ۸۸۷۲۰۹۶۱۰-۶ فکس: ۰۲۱-۸۸۷۲۰۹۶۹

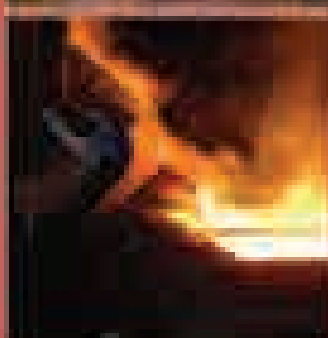
کارخانه: البرز، کیلومتر ۵ جاده البرز به لنگستان، پشت پست ۲۲۰ کیلو وات

www.wasteelco.com info@wasteelco.com

شرکت نورد و تولید قطعات فولادی (سهامی عام)



ST	ST
ST	44
ST	32
ST	80
ST	70
CK	45
CK	60
YU	45



ROLLING MILL & STEEL PRODUCTION Co.

- تولید کلافه انواع ورق های فولادی ساختمانی و آبیاری
- ساخت قطعات و تجهیزات صنعتی
- فروشن انواع کسمه پایه سازه ای و در ابعاد مختلف حسب سفارش

دفتر مرکزی
تهران - خیابان ولیعصر
پلاک ۱۱ - طبقه دوم
تلفن: ۸۸۷۷۵۵۰۰ - ۸۸۷۷۵۵۱۱
فکس: ۸۸۷۷۵۵۱۲
آدرس: تهران - خیابان ولیعصر - پلاک ۱۱ - طبقه دوم



info@ghadam.com
www.ghadam.com



بنگاہی پیتازدر شرکت صنایع معدنی



Kaveri Portland Cement
Development Company

شرکت توسعه صنایع پتازدر بنگاه پارس سہما

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، پلاک ۱۰۰، طبقه ۱۰، واحد ۱۰
تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸، ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸، ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸
فکس: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸، ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸، ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸
وبسایت: www.kaveri-cement.com



بين المللي فولاد كميته

المجلس

- ۱- اگر از رویه ها یا از داخل طرح و ساخت ۱۳۹۲
 ۲- ساخت و پهنی و نظارت
 ۳- ساخت و پهنی و نظارت
 ۴- ساخت و پهنی و نظارت
 ۵- ساخت و پهنی و نظارت



الفصل الرابع

- گواهی‌نامه طرح و ساخت (آر به ۱) - معونات برنامه روزی و نظارت راهبردی
- معایت پشتیبانی (آر به ۱) - معونات برنامه روزی و نظارت راهبردی
گواهی‌نامه پشتیبانی (آر به ۲) - وزارت صنعت معادن و تجارت
- معایت معادن معادن و معونات برنامه روزی و نظارت راهبردی
- معایت اشکال صنعتی و نظارت بر طرحها (آر به الف) - کلان صنعتی
- بازرس طرح و کار - باسند اشتغال و تعلیمات صنعتی



اهم پیروزیه‌های بازیکنان فوتبال در جام جهانی

- ۱- احمد مستقيم و قاسم بن روز (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۲- احمد مستقيم و قاسم بن سحر (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۳- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۴- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۵- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۶- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۷- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۸- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۹- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۰- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۱- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۲- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۳- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۴- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۵- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۶- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۷- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۸- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۱۹- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)
 ۲۰- احمد بن علي بن علي (۱۰۰ هزار تن در سال)



ذوب آهن بیستون

تولیدکننده شمش فولادی و آهن اسفنجی

■ تولید گالای ایرانی با کیفیت

■ مطابق با آخرین استانداردهای جهانی

دفتر تهران: پاساژ آرژانتین، پلاک ۱۱، طبقه دوم، تهران

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸

گروه تولید: کرمانشاه، خیابان ولیعصر، پلاک ۲۰۵، تهران

ایمیل: info@bisotounsteel.com

www.bisotounsteel.com



مجمع جهان فولاد غرب

Jahan Foulad Gharb Co.



تولیدکننده انواع تیرآهن

- تولیدکالای ایرانی با کیفیت
- مطابق با آخرین استانداردهای جهان
- تولیدکننده برتر
- صادرات به کشورهای منطقه

دفتر مرکزی: تهران، پاسداران، نگارستان هفتم، شماره ۲۵
تلفکس: ۰۲۱ ۲۲۸۴۱۴۶۰

کارخانه: کرمانشاه، کیلومتر ۳۵ حاده هرسین
تلفن: ۰۶۰-۴۵۸۵۲۵۵۸-۸۳ فکس: ۰۸۳ ۴۵۸۵۲۵۵۵

دفتر فروش: ۰۸۳ ۴۵۸۵۲۵۴۸-۵۱

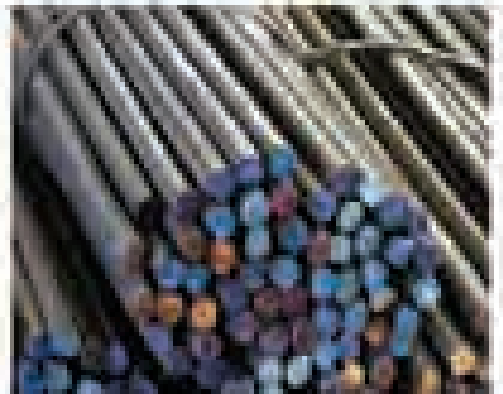
www.jahanfoulad-co.com





مجتمع صبا فولاد زاگرس

تولید کننده انواع میله گرد ساده و آج دار AIII در
سایزهای مختلف با کیفیت استاندارد



بهترین کیفیت است

نشانی دفتر فروش: تهران، میدان آوازآیین، خیابان الوتد، خیابان ۳۱ خرمی، پلاک ۲۲
تلفن: ۰۲۱-۸۴۲۰۶

www.sabasteel.ir
info@sabasteel.ir



ارتعاشی گستر پیمان

طراح و تولید کننده اتصالات انعطاف پذیر

تحت لیسانس **LBH** دانمارک



لواحه انعطاف



لواحه انعطاف



لواحه انعطاف



لواحه انعطاف



لواحه انعطاف



لواحه انعطاف





آهنك مجد فراز

MAJDSTEEL Co.

تهيه و تأمين مواد اوليه و محصولات فولادی

تلفن: ۰۲۱-۲۲۶۰۸۷۷۷ (خط ویژه)

✉ INFO@MAJDSTEEL.COM

📱 [@MAJDSTEEL](https://www.instagram.com/MAJDSTEEL)