



پیشنهاد دولتمردان، فعالان اقتصادی،
انجمن تولیدکنندگان فولاد و اعضای آن
به «سیستم بانکی»

دوره تنفس سیستم بانکی به تولیدکنندگان فولاد

⌚ اختصاصی چیلان

تحلیل بازار فولاد ایران و جهان
مدیریت آب در صنعت فولاد

همراه با مصاحبه های ویژه،
یادداشت های اختصاصی، مقالات
تخصصی و مطالب کاربردی از فعالان
اقتصادی و مدیران فولادی



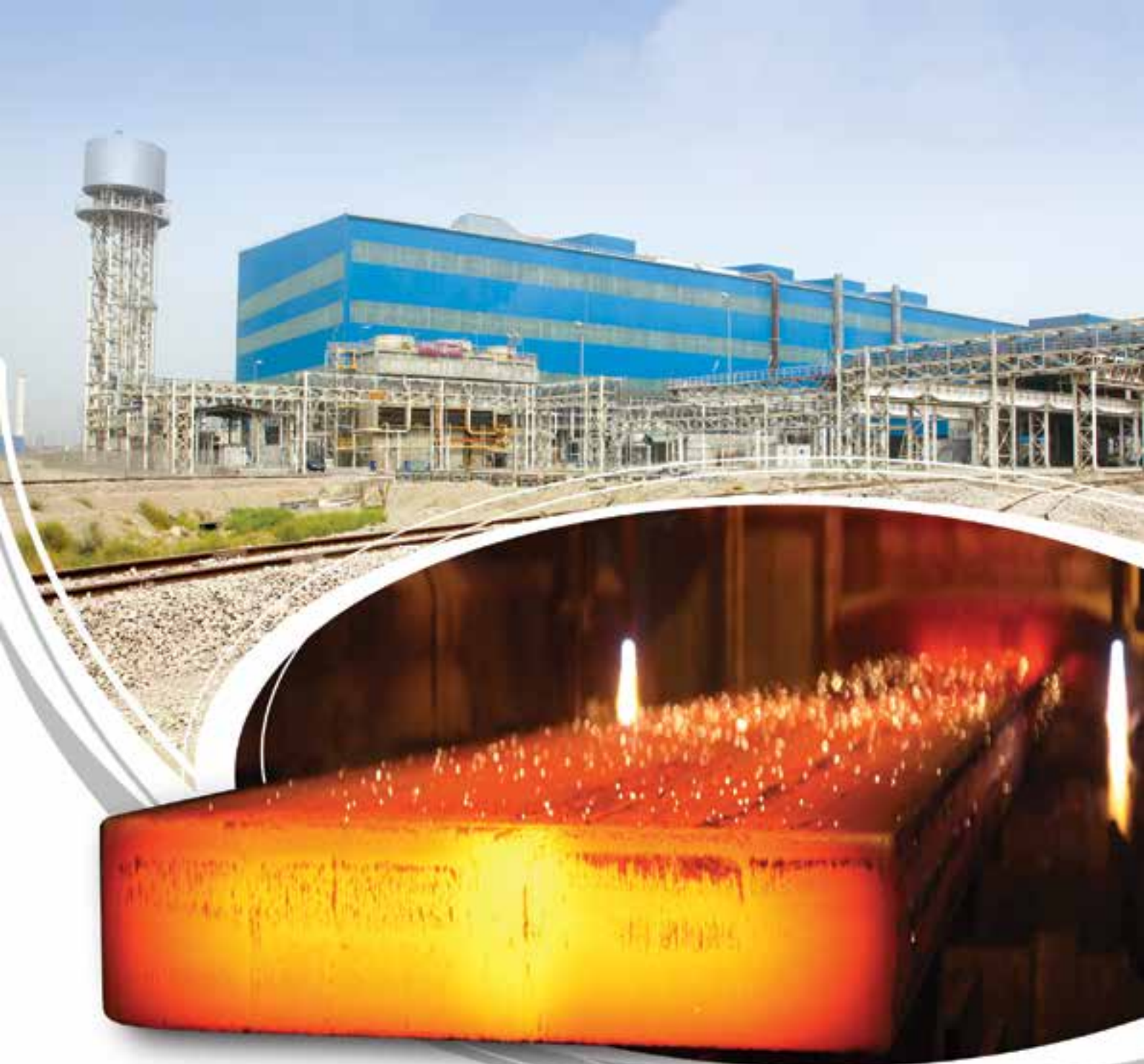
MME

MINES & METALS ENGINEERING GmbH

مهندسی، تهیه و اجرای طرح های معدنی، آهن سازی،
فولادسازی، ریخته گری، نورد و صنایع پایین دستی
با آخرین تکنولوژی روز

Tersteegenstraße, 10, 40474 Düsseldorf, Germany
Tel: +49 (0) 211 6999051-0 www.mme-co.de





شرکت فولاد هرمزگان

پیشقدم‌ترین کارخانه فولاد کشتور

HORMOZGAN STEEL COMPANY



تهران - یادگار امام شمال - بعد از پل نایبش، فروری سرو، نیایش غرب، اندای خیابان گوهستان، کوچه گل‌نکین، پلاک ۲، ساختمان فولاد مبارکه اصفهان - طبقه دوم شرکت فولاد هرمزگان - کد پستی: ۱۹۸۱۱-۱۹۹۳۱
تلفن مستقیم فولاد هرمزگان: ۰۲۱ - ۲۲۰۸۸۱۲۸
تلفن دفتر اصفهان: ۰۳۱ - ۳۶۶۸۹۷۰۷
فکس فولاد هرمزگان: ۰۲۱ - ۲۲۰۸۷۰۸۵
دورنگار: ۰۳۱ - ۳۶۶۸۹۷۰۵

نشانی کارخانه و دفتر مرکزی: بندر عباس، گیلانوسر ۱۳، جاده بندر شهید رجایی
کد پستی: ۷۹۱۷۱-۷۹۳۱۹ تلفن: ۰۳-۳۳۵۳۰۰۰۳ - ۰۳-۳۳۵۳۰۰۰۳
تلفن واحد فروش: ۰۳-۳۳۵۳۰۰۲۹
تلفن روابط عمومی: ۰۳-۳۳۵۳۰۰۲۵ و ۰۳-۳۳۵۳۰۰۲۵
WWW.HOSCO.IR INFO@HOSCO.IR



(سهامی خاص)

شرکت صنایع فولاد کرمان



دفتر تهران: خیابان سپهروردی شمالی، کوچه تهنمتن، پلاک ۲۳
تلفن: ۸۸ ۷۵ ۵۲ ۵۵ و ۸۸ ۷۵ ۵۲ ۵۷ - ۲۱ | فکس: ۸۸ ۷۵ ۰۷ ۲۲ - ۲۱
آدرس دفتر کرمان: بلوار جمهوری، بلوار کشاورز، نبش کوچه شماره ۹، ساختمان فولاد کرمان، طبقه ۷
تلفن: ۶ - ۳۲ ۱۲ ۵۶ ۷۱ - ۳۳ | فکس: ۳۲ ۱۲ ۵۶ ۷۰ - ۳۳
کارخانه: پردیس، سه راهی بافت، کیلومتر ۴ جاده بافت
تلفن: ۹۴ - ۳۲ ۵۲ ۲۰ ۹۳ - ۳۳ | فکس: ۳۲ ۵۲ ۲۰ ۹۱ - ۳۳

info@kermansteel.ir



www.kermansteel.ir



۷ میلیارد آرزو و تنها یک سیاره،
پس در مصرف منابع طبیعی مراقبت کنیم...

**Seven Billion Dreams
One Planet
Let's Consume with Care...**



شرکت فولاد مبارکه اصفهان

Mobarakeh Steel Company
www.msc.ir



شماره ۶۲ - تیر ماه ۱۳۹۴ - ۱۲۰۰۰ تومان



نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

۷	سرمقاله
۲۰	باشگاه مخاطبان
۲۲	ریپداد
۲۴	اخبار داخلی
۲۴	اخبار خارجی
۲۵	انعکاس
۲۷	گزارش تصویری مجمع عمومی و افطاری انجمن تولیدکنندگان فولاد در تیرماه ۱۳۹۴
۲۸	اطلس ملی فولاد ایران رونمایی شد
۳۰	خلیل بازار
	بیم و امید جهانی فولاد برای ایران
	گزارش و گفتگو
۳۲	شاهد رقابت شدید کشورها در صادرات منطقه ای فولاد خواهیم بود
۳۵	نقطه نظر
۳۶	فولاداکسین قادر به تامین تمام نیاز فولادی صنایع نفت و گاز کشور است
۳۸	نگاه ایرانی به نمایشگاه METEC آلمان
۳۹	کلنگ عملیات اجرایی فولاد دژپل آراین به زمین خورد
۴۰	تولید انواع کاتالیست های صنعت فولاد در نفت و گاز سرو
۴۲	فصل مجامع فولادی
	دیدگاه
۵۱	ضرورت و سازوکار استمهال بدهی های بانکی تولیدکنندگان فولاد در مهر
۵۸	تلاش نسوز برای خروج از رکود
	خلیل و مقاله
۶۶	مدیریت آب در صنعت فولاد
۶۹	آمار و جداول

صاحب امتیاز: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

مدیر مسئول: سیدرسول خلیفه سلطانی

سیاستگذاری: حمیدرضا طاهری زاده، سعید رئوفی

سرمدین: سید احمد عسکری

طرح و اجرا: نرگس پاینده داری نژاد

مدیر داخلی: مریم رحیمی

امور مشترکین: پیمان مرادی

سازمان آگهی: هاجر شیرانی - محسن احمدی

با تشکر از:

دکتر مهدی کرباسیان، حسین ابویی مهریزی، بهرام سبحانی، بهادر احرامیان، عبدالمجید شریفی، محمد علی پور مختار، عزیز قنوتی، سید محمد اتابک، نعمت الله محسنی، نوید ایزدپناه، علی یزدانی، احمد سعدی، احمد دنیانور، امیرحسین طباطبایی، جواد توکلی، جهان بخش شکری، احمد رضوی نیک، مسعود محمد و وحید یعقوبی.

همکاران این شماره:

محمد حسین نشاطی، محمدرضا نیکوسخن طیار، محمدرضا یاس، امیررضا ایلخان، مریم رحیمی، محسن احمدی، پیمان مرادی، هاجر شیرانی، آسیه سیدعلیان، محمد رضا دانشگر، احسان ابراهیمی، مونا قهاری، مریم رضازاده، حسن علیزاده و ایمان سلیمانی.

چیلان به معنای آلات و ادواتی است که از آهن می سازند.

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، ضلع جنوبی پارک ساعی،

کوچه اسعدی، پلاک ۳۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸۷۰۸۰۶۳ - ۸۸۷۰۸۰۶۴

فکس: ۰۲۱-۸۸۷۰۸۰۶۵

Email: chilanmagazine@gmail.com

- مسئولیت مطالب بر عهده نویسندگان آنهاست.
- چیلان افتخار می کند که پذیرای مطلب ارسالی مخاطبش باشد
- اگرچه نظرات مندرج در این نوشته ها الزاما نظر چیلان نیست
- چیلان در اصلاح و ویرایش مطالب آزاد است
- برای آشنایی بیشتر با نویسندگان مقالات لطفا مشخصات کامل خود را عنوان کنید
- چاپ مطالب و تصاویر این نشریه با ذکر منبع بلامانع است

بین المللی فولاد تکنیک

زمینه فعالیتها

- اجرای پروژه ها به روش طرح و ساخت (EPC)
- مشاوره مهندسی و نظارت
- مطالعات امکان سنجی
- مدیریت طرح و کنترل پروژه
- بازرسی فنی و کالا
- مدیریت اسبئون واحدهای صنعتی



دفتر مرکزی :

اصفهان - خیابان دانشگاه

تلفن مستقیم: ۳۶۴۷۹۲۱۸ - ۳۶۴۷۵۷۰۴ (۳۱-۹۸+)
تلفان: ۴ - ۳۶۴۸۰۰۱ (۳۱-۹۸+)
۱۷ - ۳۶۴۷۲۹۱۴ (۳۱-۹۸+)
۲۱ - ۳۶۴۷۹۲۱۹ (۳۱-۹۸+)
فاکس: ۳۶۴۷۹۲۲۳ (۳۱-۹۸+)
کدپستی: ۳۹۷۹۱ - ۸۱۷۳۹

دفتر تهران :

میدان فاطمی - خیابان شهید بهرام مصیری
(کوچه کامران سابق) - شماره ۱۸

تلفن: ۸ - ۸۸۹۶۷۷۷۴ (۲۱-۹۸+)
نمابر: ۳۵۵ - ۸۸۸۹۰ (۲۱-۹۸+)
کدپستی: ۱۴۱۵۸۹۳۶۳۱

www.fooladtechnic.ir

info@fooladtechnic.ir



اهم پروژه ها

- احیا، مستقیم و فولادسازی طرح استانی نی ریز (۸۰۰ هزار تن در سال)
- احیا، مستقیم فولاد بردسیر (۱ میلیون تن در سال)
- ذوب آهن و نورد ازنا (۱/۹ میلیون تن در سال)
- فولاد سرمد ابرکوه (۶۰۰ هزار تن در سال)
- نورد صبا زاکرس / فولاد کویر / فولاد بافق / بردسیر
- نمک زدایی گچساران (۱۱۰ هزار بشکه در روز)
- گندله سازی سیرجان (۲/۵ میلیون تن در سال)
- مشاوره طرح توازن ذوب آهن اصفهان (۱/۴ میلیون تن در سال)
- مشاوره توسعه طرح صبا (۷۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره مجتمع فولاد ارفع (۸۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره پالایشگاه مس سونگون (۲۰۰ هزار تن کاتد در سال)
- مطالعات جامع فولاد کشور
- مدیریت اسبئون سیستم کوره بلند ذوب آهن
- واحد آبرسانی ریخته گری شماره ۵ مجتمع فولاد مبارکه
- سیستم انتقال مواد گل گهر
- مدیریت طرح فولاد میانه (۸۰۰ هزار تن در سال)

اهم گواهینامه ها

- گواهینامه طرح و ساخت (رتبه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- صلاحیت پیمانکاری (پایه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- گواهینامه پیمانکاری EPC (رتبه A - وزارت صنعت معدن و تجارت)
- صلاحیت خدمات مشاوره (معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- مطالعات امکان سنجی و نظارت بر طرحها (رتبه الف - کانون مشاوران)
- بازرسی فنی و کالا (مؤسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی)



اهمیت نگاه حمایتی بانک ها به تولیدکنندگان فولاد در دوران پساتحریم



حمید رضا طاهری زاده
نایب رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

با قطعی شدن توافق هسته ای ایران با قدرت های جهانی این انتظار در میان تولیدکنندگان فولاد شکل گرفته است که دولت با موفقیتی که در عرصه رفع تحریم ها بدست آورده است به گشایشی در حوزه تولید و صنعت کشور به خصوص صنعت پرمزیت فولاد پرداخته و به حل گره هایی در تامین نقدینگی و تامین ارز برای قطعات فولادی کارخانجات فولادی و مسائلی از این دست پردازد.

اگر چه پس از پیروزی هسته ای و با توجه به اضافه ظرفیت فولاد جهانی همچون مازاد ۱۰۰ میلیون تنی فولاد چین، نگرانی هایی بابت هجوم واردات محصولات فولادی و خطر دامپینگ وجود دارد که در این وضعیت جدید، لزوم اتخاذ تدابیری همچون افزایش تعرفه واردات و تمهیدات لازم برای افزایش صادرات محصولات فولادی ایران را ضرورت بخشیده است. لیکن در کنار همه این مسائل، یکی از مواردی که در نظر سنجی های سازمان های مختلف در رأس دغدغه های تولیدکنندگان قرار داشته و دولت نیز حساسیت ویژه ای روی آن نشان داده است، مسائل بانکی و بدهی تولیدکنندگان به بانک ها است که انتظار می رود دولت محترم عنایت ویژه به آن داشته باشد. این مسئله در صنعت فولاد به واسطه سرمایه بری بسیار بالای آن اهمیت مضاعف دارد به طوری که پس از رکود طولانی مدت و عمیق بازار فولاد، مشکلات و مسائل بانکی تولیدکنندگان فولاد بیشترین فراوانی را در گرایه های مدیران فولادی از دولت و مجلس و حتی انجمن دارد.

وقتی بخش خصوصی فولاد کشور در اوایل و اواسط دهه ۸۰ اقدام به سرمایه گذاری برای تولید فولاد در کشور نمود، تمامی طرح های توجیهی پیش بینی رشد ۶ تا ۸ درصدی اقتصاد کشور را داشتند. بر همین اساس هم سرمایه گذاران بخش خصوصی اقدام به اخذ تسهیلات و قبول نرخ های بهره بالا کردند. ضعف بازار سرمایه در تامین مالی بنگاه های کوچک و متوسط مهمترین عامل در سوق دادن تولیدکنندگان به سیستم بانکی بود که این ضعف همچنان هم ادامه دارد. متأسفانه سیستم کلان اقتصادی و تصمیم گیری های ناصحیح در سطوح عالی اقتصادی کشور باعث شد که رشد اقتصادی کشور به زیر صفر برود، قیمت ارز به یکباره ۳ برابر شود، تورم به ۴۷ درصد برسد، تحریم های ظالمانه بین المللی علیه کشور تشدید شود و رکود بی سابقه، تولید و بازار فولاد کشور را فرا گیرد. در چنین شرایطی کلیه محاسبات اقتصادی مدیران و مالکان واحدهای فولادی به طور کامل به هم ریخت به طوری که برخی از عهده بازپرداخت وام های خود بر نیامدند و عده ای هم مجبور به اعلام ورشکستگی شدند. واضح است که تولیدکنندگان فولاد کشور در وقوع این وضعیت ناگوار هیچ نقشی نداشته اند اما سیستم بانکی کشور توجهی به این مسائل ندارد. بانک ها جریمه های مرسوم خود را اعمال نمودند و حتی بهره های پرداخت نشده را هم مشمول جریمه ساختند و بدین ترتیب سرمایه گذار یک واحد فولادی ۱۰۰ هزار تنی که برای توسعه و آبادانی و اشتغال ساکنین منطقه خود و کسب درآمد متعادل اقدام به احداث چنین کارخانه ای نموده بود، حالا با بیش از ۵ برابر تسهیلات اخذ شده، یک بدهکار بانکی دارای بدهی معوق محسوب می شود!

همین داستان در خصوص تسهیلات سرمایه در گردش واحدهای فعال و سایر تسهیلات دریافتی تولیدکنندگان صدق می کند. انجمن تولیدکنندگان فولاد از سال گذشته با تشکیل کارگروه ویژه معوقات بانکی شرکت های عضو، برخی از مسائل در این حوزه را پیگیری نموده که خوشبختانه در قانون رفع موانع تولید نمود پیدا کرد اما این موارد به هیچ عنوان کافی نیست. صنعت استراتژیک فولاد کشور به ویژه واحدهای کوچک و متوسط آن نیاز به حمایت بیشتر و جدی تر دولت در رفع مشکلات بانکی دارد از جمله پاسخ مثبت به پیشنهادات زیر:

- « بخشودگی جرائم دیرکرد پرداخت اقساط تسهیلات و سود جرائم متعلقه
- « اعطای دوره تنفس به شرکت های تولیدکننده فولاد کشور جهت بازپرداخت اقساط حداقل به مدت سه سال
- « پرداخت یارانه به تسهیلات سرمایه در گردش واحدهای تولیدکننده فولاد به میزان ۱۰ درصد از محل یارانه تولید مصوب بودجه ۹۴
- « خارج ساختن تولیدکنندگان فولاد کشور از لیست بخشنامه ها و آئین نامه های مربوطه در خصوص عدم ارائه خدمات به بدهکاران بانکی حداقل به مدت سه سال
- « پرداخت بدهی های ارزی اخذ شده تولیدکنندگان فولاد از صندوق توسعه ملی یا صندوق ذخیره ارزی بر اساس نرخ ارز در زمان گشایش اعتبار



شرکت ذوب بریس



انواع شمش فولادی، قالب فلزی و متعلقات بیلت ریژی
Kinds of Steel Sheets & Metal Molds

تولید شمش از طریق ریخته گری پیوسته (ccm)

◀ نوع شمش: 5sp-3sp

◀ اندازه مقطع: ۱۲۵ x ۱۲۵ - ۱۰۰ x ۱۰۰

◀ اندازه طول: ۴ متر، ۶ متر، ۸ متر

ریخته گری قطعات چدنی و فولادی تا وزن ۱۵ تن

شرکت ذوب بریس، خریدار کلیه ضایعات آهنی و فولادی شامل ضایعات خط تولید میلگرد، پروفیل، نبشی و تیر آهن بدون واسطه نیز می باشد.



دفتر مرکزی: تهران، خیابان نوفل لوشاتو، کوچه لولاگر، پلاک ۱، تلفن: ۱۹ و ۶۶۷۵۶۳۰۴ (۰۲۱)
کارخانه: شهرستان خمین، شهرک صنعتی خمین، خیابان مبتکران شمالی، فاز ۳، کارخانه ذوب بریس

www.berisco.com

info@berisco.com



تامین گر
TAMINGAR
تامین کننده تجهیزات و قطعات
مواد مصرفی صنعت فولاد

TAMINGAR
Supplier Of Equipment
Parts & Consumable Materials
Of Steel Industry

فروآلیاژها

گرافیت و کک

لوله لنس اکسیژن

ماسه مجرا **EBT** و پاتیل

افشانک آب پاش **CCM**

ورق میکا و پارچه نسوز



www.tamingarco.com

info@tamingarco.com

tamingar.fg@gmail.com

فروش: ۷ - ۳۳۳۶۷۱۸۶ - ۴۱

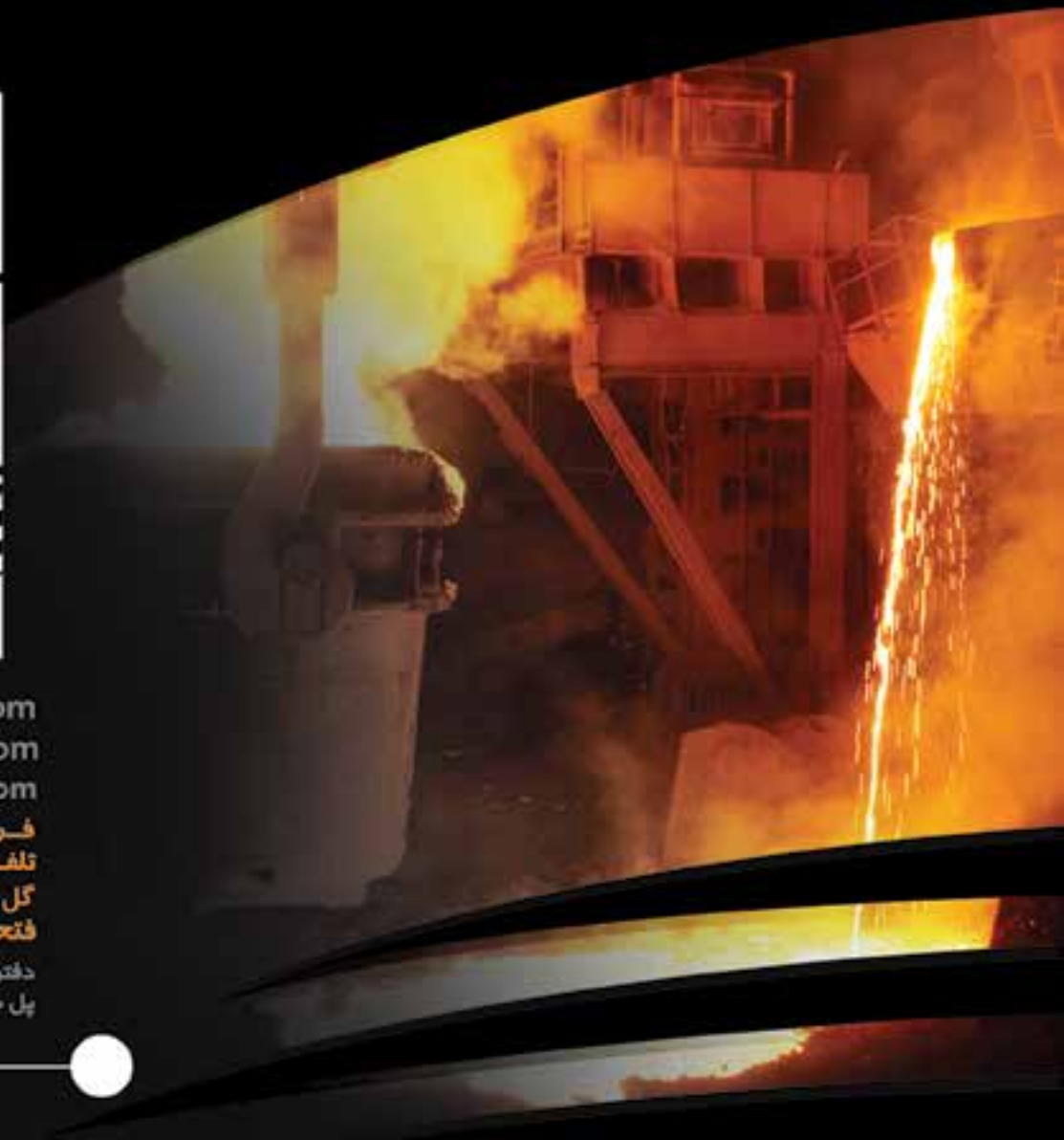
تلفکس: ۳۳۳۶۷۱۹۸ - ۴۱

گل کار: ۴۱۳۶ ۴۱۵ ۹۱۴

فتحی: ۷۹۸ ۴۱۵ ۹۱۴

دفتر مرکزی: تبریز، خیابان طباطبایی،

پل سنگی، برج کوثر، طبقه ۴، واحد B



VIBRATING SCREEN
VIBRATING FEEDER
SHAKE OUT
SPIRAL ELAVATOR
BIN ACTIVATOR



Make Quality . . .



((۱۴ سال مضور مستمر در صنعت کشور))



PSACO (Pishgam Sanat Amin)
Vibrating Equipment and Plants

شرکت مهندسی پساگو

((پیشگام صنعت آمین))



Tel : +98 21 88242351 - 88242378

Fax: +98 21 88266415

<http://www.psaco.ir>

info@psaco.ir

ASIA KAR.co

Design, Manufacturing &
Installation of material handling systems

طراحی، ساخت و نصب تجهیزات و سیستمهای انتقال مواد



شیراز، بلوار نصر شرقی، نبش کوچه ۳، ساختمان آسیاکار کدپستی ۱۳۵۵۷-۷۱۴۸۸ تلفن دفتر مرکزی: ۰۷۱-۳۷۲۴۱۴۹۰-۴

www.asiakar.com

info@asiakar.com



شرکت پاسارگاد فولاد نوید (سهامی خاص)
شماره ثبت ۲۳۸۲

شرکت پاسارگاد فولاد نوید

تولید کننده انواع شمش فولادی به روش ریخته گری مداوم
در سایزها و اندازه های مختلف

PASARGAD FOOLAD NAVID

PFN

آدرس کارخانه:

کیلومتر ۱۸ جاده خرم آباد

شهرک صنعتی شماره یک

www.PFNsteel.ir

info@PFNsteel.ir

pasargadfoolad@gmail.com

تلفنهای تماس: ۰۶۶-۴۲۴۶۳۶۸۴-۸۶

واحد بازرگانی: ۰۶۶-۴۲۴۶۳۶۸۹

فاکس: ۰۶۶-۴۲۴۶۳۶۸۸



شرکت شیمیایی به‌داش

بزرگترین تولید کننده چسب سیلیکات سدیم در ایران
تولید کننده انواع سورفکتانت ها، دترجنت ها و مواد حد واسط
صنایع شوینده، روانساز های کاشی و سرامیک
انواع فوم های حفاری و صنایع فولاد

تامین کننده چسب سیلیکات سدیم شرکت فولاد مبارکه

Export Department:
Tel: +98 21 47695305-6
export@behdashco.com

فروش داخلی:
تلفن: ۰۲۱ ۴۷۶۹۵۳۰۱-۴
info@behdashco.com

Fax: +98 21 47695303
www.behdashco.com



گروه صنعتی
پرشین فولاد

گروه صنعتی پرشین فولاد

نویسندگان:

- ◀ میلگرد ۸ تا ۳۲ آج دار A۳ مطابق با استاندارد ملی ایران (ISO ۳۱۳۲)
 - ◀ میلگرد ۸ تا ۱۲ آج دار A۲ مطابق با استاندارد ملی ایران (ISO ۳۱۳۲)
 - ◀ میلگرد ۸ تا ۳۲ ساده A۱ مطابق با استاندارد ملی ایران (ISO ۳۱۳۲)
 - ◀ میلگرد ۸ تا ۳۲ مطابق با استاندارد BS
- (جهت صادرات به کشورهای حوزه خلیج فارس)

گروه صنعتی پرشین فولاد

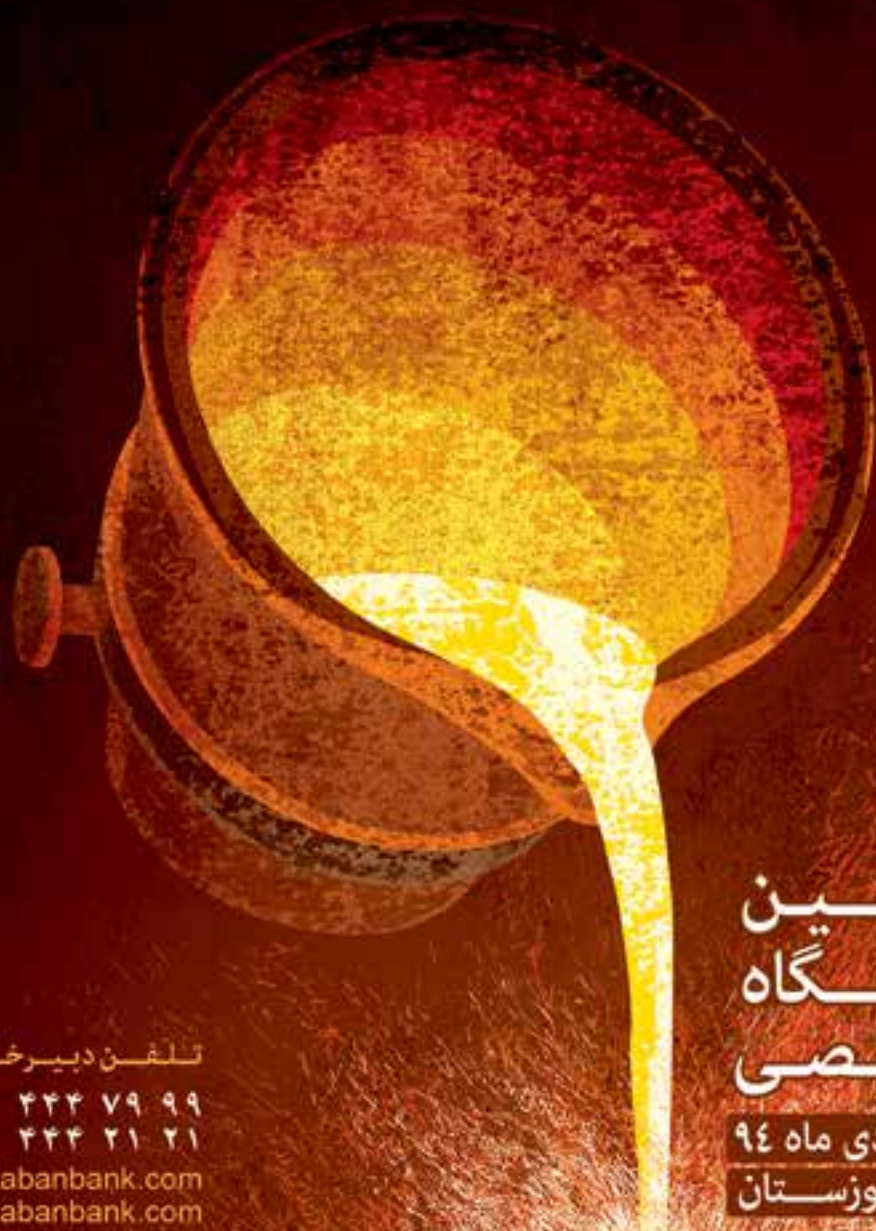


کارخانه پرشین فولاد در بهترین نقطه استراتژی حمل و نقل
زمینی و ریلی و بنادر شمالی کشور میباشد که از نظر گرایه
حمل و نقل بسیار مناسب برای مشتریان خواهد بود.

Persian Steel
Industrial Group



تهران: بلوار میرداماد - برج آراین - ورودی غربی - طبقه ۱۱ واحد ۳۹
کد پستی: ۱۵۴۹۸۴۶۱۳۳
تلفن: ۰۲۱-۴۲۲۵۸۳۸۰ - ۴۲۲۵۸۳۸۱ (+۹۸۲۱-۲۴۵۵۲)
فکس: ۰۲۱-۴۲۲۵۸۳۸۹ - ۴۲۲۵۸۳۹۰ (+۹۸۲۱-۲۴۵۵۲)
کارخانه: کیلومتر ۲۰ اتوبان تگستان به ابهر - گروه صنعتی پرشین فولاد
کد پستی: ۳۴۸۵۱۶۹۱۱۱ - تلفن: ۰۹۹۹-۳۳۸۵۸۰۰۰ - ۳۳۸۵۸۰۰۱ (+۹۸۲۱-۲۴۵۵۲)



اولین
نمایشگاه
تخصصی

۲۳ تا ۲۶ دی ماه ۹۴
ایران - خوزستان

میتالورژی فلزات معدن ریخته‌گری صنایع وابسته

تلفن دبیرخانه:

۰۶۱۳ ۴۴۴ ۷۹ ۹۹

۰۶۱۳ ۴۴۴ ۲۱ ۲۱

www.kabanbank.com

info@kabanbank.com



مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان

مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان



مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان

مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان



مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان

مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان



مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان

مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان



مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان

مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان

ایران

پروژه

مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان

مرکز تخصصی نمایشگاه فلزات و صنایع وابسته
ایران - خوزستان



MANYEZİT SANAYİ A.Ş.

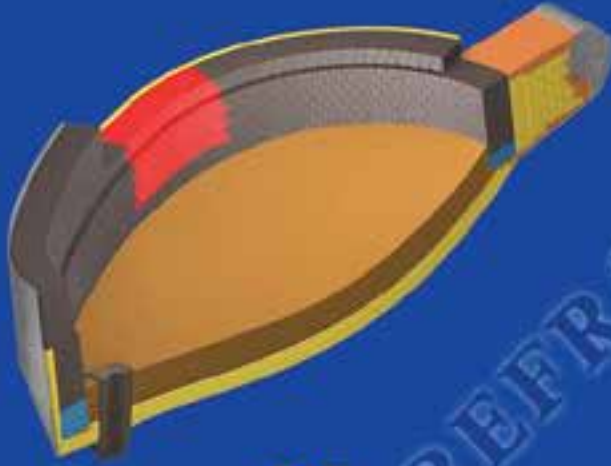
info@kumasir.com

marketing@kumasref.com

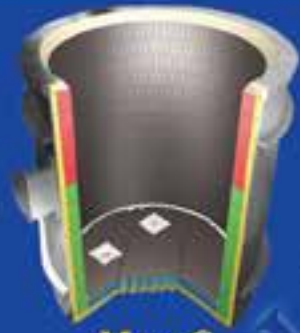
www.kumasref.com

Tel: +98 (21) 22887438

Fax: +98 (21) 22887439



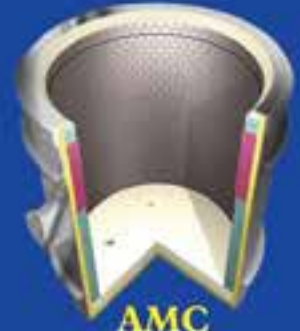
EAF



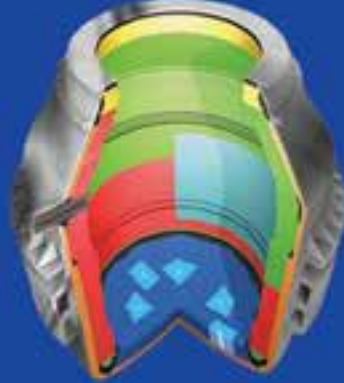
Mgo-C



Dolomite



AMC



Converter



نورد فولاد تهران

شرکت صنایع تولیدی نورد گرم فلز



تولید انواع نبشی، ناودانی و سیمپری
ظرفیت تولید سالانه ۵۰۰۰۰ تن در سال

دفتر مرکزی: بازار آهن - بهارن یک - بلوک ۳۰ - مجتمع تجاری
باسارکاد - طبقه اول - واحد ۷ - تلفن: ۰۲۱ - ۶۶۶۷۱۱۴۲
کارخانه شماره ۱: حسن آباد - شهرک صنعتی شمس آباد - بلوار
نارنجستان گلبرگ ۶ پلاک ۸ - تلفن: ۰۲۱ - ۵۶۲۳۱۷۷۰۳
کارخانه شماره ۲: جاده ساوه - سه راه آدران خیابان یخساز - کوچه
آزادی درب سوم - تلفن: ۵۶۸۶۳۵۵۳ و ۵۶۴۵۲۷۱۴ - ۰۲۱

پست الکترونیک: Garm_Felez@yahoo.com

شرکت سلیم صنعت سپاهان

تولید و بازرگانی انواع مواد نسوز کارخانجات فولاد

دارای گواهینامه ISO9001-ISO14001-OHSAS18001



شرکت سلیم صنعت سپاهان در راستای تحقق کار و تولید ملی موفق به تولید

انواع مواد نسوز از جمله ماسه مجرای پاتیل، ملات سبز کرومیتی، نازل تاندیش و... با کیفیت های بسیار عالی و بهتر از مشابه خارجی شده است و به کارخانجات تولید فولاد داخل و خارج از کشور ارسال و باعث جلب رضایت مدیران این عرصه گردیده است. این شرکت به عنوان نماینده انحصاری چند شرکت معتبر تولید فرآورده های نسوز در هند و چین می باشد و اقلام نسوز وارداتی با کیفیت بالا و بر اساس درخواست و نقشه مشتری در اختیار تولید کنندگان محترم قرار می دهد. این شرکت آمادگی خود را جهت تامین انواع مواد نسوز و قطعات یدکی مورد نیاز صنعت فولاد خصوصاً در بخش ریخته گری مداوم را اعلام می دارد.

برخی اقلام قابل تأمین:

- * نازل تاندیش قندانی با زیرکونیای ۷۵٪_۸۵٪_۹۵٪ در سایز های مختلف
- * نازل تاندیش استکانی هندی با زیرکونیای ۹۵٪ در سایز های مختلف
- * ماسه کرومیتی مسدود کننده مجرای پاتیل (NFC)
- * ملات سبز کرومیتی مصرفی در سیستم دریچه کشویی (GREEN MORTAR)
- * پودر قالب ریخته گری (CASTING POWDER)
- * جرم روکش تاندیش و جرم های ریختنی با درصد های مختلف آلومینا
- * انواع تیوب مسی بر اساس نقشه مشتری
- * پرس پلاک Gp2 و Gp3
- * لوله لنس، سرلنس و ست کامل لنس فشاری (کلاج دار)
- * سیستم اسلاید گیت NSC_2QC_1QC و مواد نسوز مصرفی آن



دفتر مرکزی : اصفهان - خیابان آبشار اول کوچه شماره ۸ - پلاک ۱۲ - طبقه دوم

تلفن : ۰۳۱-۳۶۶۴۴۳۱۱-۱۲ فکس : ۰۳۱-۳۶۶۱۶۶۲۹

کارخانه : اصفهان - شهرک صنعتی مورچه خورت خیابان زکریای دوم پلاک ۳۴۳

تلفن : ۰۳۱-۴۵۶۴۳۰۳۷ فکس : ۰۳۱-۴۵۶۴۲۸۳۸

www.salimsanat.ir

info@salimsanat.ir

نمایشگاه بین المللی

فرصت های سرمایه گذاری
در معدن، سیمان و متالورژی
و صنایع وابسته کیش

۶-۹ بهمن ماه ۱۳۹۴
محل دائمی نمایشگاه های بین المللی کیش

دومین

The 2nd
international exhibition
of investment opportunities
in the mining, cement, metallurgy
and related industries

26-29 Jan, 2016
Kish Int'l Exhibitions Center- Kish Island- Iran



2016

M C M E X



برگزار کننده: شرکت رستاک پاد ویزن
تلفن: ۰۲۱ ۸۸۳۴۶۴۵۵ - ۷

www.Rastak-expo.com
info@Rastak-expo.com



«باشگاه مخاطبان» مهم‌ترین اظهار نظرهای غیر رسمی مخاطبان در شبکه‌های اجتماعی «چیلان» را منعکس می‌کند.

❖ **محمد بینایی:** در شرایطی که مصرف فولاد در کشور با افت شدید مواجه شده است و تولید داخل تکافوی نیاز داخل را دارد طبیعتاً محدودیتهای وارداتی مورد پذیرش هر عقل سلیمی ست. همچنین در مورد اختلاف قیمت محصولات صادراتی ...

❖ **محمود رضایی:** بر کسی پوشیده نیست که کشور همانگونه که تولید کننده خوب می خواهد که اگر این دو همپوشانی داشته باشند خوب هم می خواهد که اگر این دو همپوشانی داشته باشند هم نیاز کشور رفع و هم تولید با منافع ملی انجام می شود. امروزه با توجه به کاهش قیمت انرژی و سنگ آهن و برخی پارامترهای تاثیر گذار در قیمت تمام شده فولاد در دنیا و نیز با توجه به رکود اقتصادی ...

❖ **بهرام سبحانی:** فولاد مبارکه را بهتر بشناسیم:
۱- سال گذشته به دلیل عدم توازن در زنجیره فولاد کشور برای بهره داری از ظرفیت کامل نصب شده فولاد خام حدود ۳ میلیون تن کسری گندله داشتیم که ...
۲- فولاد مبارکه با وجود همه مشکلات و محدودیت های ناشی از تحریم به تنهایی با واردات ۳ میلیون تن گندله اجازه نداد تولید فولاد خام کشور کاهش پیدا کند. تامین گندله از خارج نه یک اقدام اقتصادی بلکه یک اقدام ملی بود زیرا ...
۳- تا قبل از بحران اخیر و افت قیمت در بازار جهانی، فولاد مبارکه به منظور حفظ جایگاه خود در بازارهای جهانی و تکمیل سبد صادراتی و تولید در ظرفیت حداکثری ورق زیر ۳ م م را در سبد صادرات قرار می داد و ...
۴- با هجمه چین به بازار جهانی و کاهش تقاضا در بازار، دیگر ظرفیت در حد اکثر ظرفیت توجیه نداشته و ...
۵- در آخرین روز کاری هفته جاری فولاد مبارکه بمنظور کمک به صنعت لوله و پروفیل قیمت های خود که به قیمت سال ۹۲ عرضه می شد را بین ۱۰ تا ۱۵ درصد کاهش داد که ...

❖ **مسعود محمد:** در جلسه دیروز مجمع آقای مهندس احرامیان فرمودند که ارزیابی فنی اقتصادی فولاد آلیاژی یزد بر اساس قیمتهای غیر واقعی بهر انجام گرفته بود. پس از جلسه توضیحات لازم را خدمت آن بزرگوار عرض کردم و برای روشن شدن اذهان اعلام می کنم که گزارش مربوطه را سازمان مدیریت صنعتی با ارزیابی فولادهای مورد نیاز کشور ...

❖ **رسول عرفانیان:** ضمن تشکر از ارائه پیشنهادات انجمن موارد زیر نیز پیشنهاد می گردد:

۱- از آنجا که مهمترین دغدغه موجود عدم دسترسی به منابع سرمایه در گردش تولید و نرخ بالای بهره می باشد به طوری که در حال حاضر هم بانکها برای پوشش کاهش نرخ بهره های اخیر اقدام به ...

۲- از دیگر معضلات تولید برخورد ناعادلانه ادارات مالیاتی با پرونده های سنواتی و جاری تولیدکنندگان فولادی خاصا پس از فساد ۳ هزار میلیاردی است که ...

۳- پیشنهاد مشخص بنده تشکیل واحد حقوقی شامل افراد زبده در انجمن به جهت پیگیری مطالبات مشترک ...

۴- از دیگر پیشنهادات تشکیل کمیته تخصصی جذب سرمایه گذاری خارجی در انجمن به عنوان بزرگترین مشکل کشوری به منظور ...

❖ **محمود تدین:** پیشنهادات اینجانب:

۱. انجمن محکم بایسته که ارز برای همه ردیف ها و بلا استثنا حذف شود.

۲. تعرفه سرشاخه ها و همه زیر شاخه ها با هم افزایش پیدا کنه نه این طور که همیشه به راه برای فرار از تعرفه واقعی و احتمالا کسب درآمد برای دلال های ...

❖ **کسری ذوالفقاری:** استفاده از انرژی ارزان

در داخل کشور یک جور مزیت نسبی ملی است که برای تمامی اقشار جامعه در دسترس می باشد. اما حتی اگر مردم عادی هم از این سوبسید مستثنی شده و فقط به واحدهای صنعتی و تولیدی انرژی ارزان قیمت تر تعلق بگیرد، می توان از آن به عنوان نوعی از سیاست دامپینگ اسم برد و نه رانت بخش صنعت.

❖ **محمد رضا ممتاز:** در شرایطی که چین به دلایل مختلف

اقدام به عرضه کالا با قیمتهای کاذب پایین (دامپینگ) نموده است و از طرفی تولید کنندگان داخلی با مشقات فراوان اقدام به واردات مواد اولیه در شرایط تحریمی و با امکانات بندری ضعیف و قوانین سختگیرانه گمرکی می نمایند و ...

واضح است که واردات بسیار راحت تر و به صرفه تر از تولید است و باعث سودآوری زیادی برای واردکنندگان می شود. اما به چه قیمتی؟؟ بهای آن نابود کردن صنعت فولاد کشور است.

◀ **ابوذر وردی نژاد:** بنده می‌خواستم نظر شخصیم رو بیان کنم. بنده هم تولید کننده هستم و اتفاقاً شمش هم تولید می‌کنم و با اینکه واحد بسیار کوچکی دارم با تمام مشکلات تولید کنندگان دست و پنجه نرم می‌کنم. اما برای روشن شدن عمق فاجعه در حال حاضر متأسفانه تصمیمات و عدم دور اندیشی و برنامه ریزی یک مثال برای شما دوستان عزیز می‌زنم و شما می‌بیند که اقتصاد آزاد چه می‌کند و ما در ایران چه می‌کنیم...

◀ **حمید مقامی فرد:** مبارزه با این نوع برخورد بانکها نیاز به یک عزم و حرکت جهادی دارد که انجمن به پشتوانه اعضا که سهم بسزایی در ایجاد اشتغال و رشد اقتصادی دارند می‌تواند وارد عمل شده و اصول صحیح بانکداری را مطالبه کند. پیشنهاد من تحقیق و تفحص از نظام بانکی با بررسی کامل نوع قراردادهای، نحوه اجرای آنها، چگونگی استمهال کردن تسهیلات...

◀ **کوروش مرندي:** پیشنهادات انجمن برای خروج فولاد از رکود کاملاً منطقی بنظر می‌رسد، ولی مانند بسیاری از طرحهای مشابه، عمدتاً دربرگیرنده نیازهای واحدهای فولادی دارای فرایند احیامستقیم و کوره قوس می‌باشد و مثل همیشه ذوب آهن مظلوم واقع می‌شود. افزایش بی‌رویه قیمت زغال سنگ و کک داخلی که برخلاف روند قیمت‌های جهانی...

◀ **محمد حاتمی زاده:** متأسفانه نظام تصمیم سازی و سیاستگذاری با بنده نظام اجرایی کشور همسو نیست که دلایل کلان ساختاری دارد لیکن در شرایط حاضر و با همین ساختار ابتدا فکری برای این مشکل بکنیم و یکپارچگی بیشتری ایجاد کنیم. متأسفانه بانک‌ها در غفلت مسئولین، تمام قواعد ملی و بین المللی را دور می‌زنند انشاءالله در لایحه‌ای که در مسیر مجلس است، پیشنهادات این گونه با کمک شما و صاحب نظران نظام مند خواهد شد.

◀ **رضا زائر حیدری:** طی رکود طولانی جاری سود شرکت های تولیدی به شدت کاهش یافت و بسیاری از آنها ناچار به فروش محصول خود حتی زیر بهای تمام شده هستند و یا فعالیت خود را کم و بیش به حالت متوقف یا نیمه متوقف در آوردند اما متأسفانه بانک مرکزی هیچ تدبیری در این خصوص اتخاذ ننمود و بانک‌های کشور نیز...

◀ **بهمن تجلی زاده:** جناب آقای حاتمی زاده ممنون از آمادگی جنابعالی ولی واقعا صنعتی ها از پیشنهاد دادن و عمل نشدن خسته شده اند شما ببینید حمایت کشورهای مختلف از صادرات و مقایسه کنید با کشورمان. نهایت حمایت برای کالا های ایران این است که گفته می شود صادرات مجاز است حال کار نداریم که این مجوز مدت دار است و صادر کننده در دلهره این است که آیا سال بعد...

◀ **محمد رضا امید بخش:** در خصوص مسایل بانکی که اشاره فرمودید فکر نمی‌کنم کسی مسئولیت یک واحد تولیدی را بعهده داشته باشد و با این موارد برخورد نکرده باشد تقریباً جملگی گرفتار این معضل اقتصادی هستند...

◀ **سید ابراهیم حسینی مهربان:** سیستم بانکی به دلیل کمبود نقدینگی برای پاسخگویی به درخواست منطقی مشتریان سعی در استفاده از قوانین محدود کننده و دست و پا گیر در اعطای تسهیلات دارد، در حالی که عدم تزریق منابع مالی به بخش تولید عامل عدم استفاده از کل ظرفیت واحدهای تولیدی و در نتیجه افزایش قیمت تمام شده و کاهش توان رقابت و زمینه ساز ایجاد بدهی معوق است.

◀ **بهرام سبحانی:** قرارداد مشارکت مدنی در قالب عقود اسلامی یعنی سرمایه از بانک و کار از کارخانه دار و هر دو بر اساس سهمی که تعیین و توافق می‌کنند در سود و زیان شریک!!! متأسفانه مادام که این نوع شراکت سودده است بانک سودش را می‌گیرد و زمانی که مثل امروز شریک بانک متضرر می‌شود بانک همچنان سود حاصل نشده را مطالبه می‌کند. کجای این مشارکت مبتنی بر عقود اسلامی است؟

◀ **مهدی ابویی مهریزی:** بیایید بررسی کنیم ببینیم سود بانکها از کجاست؟ از محل سپرده های جاری که در حساب مشتریان می‌باشد، از پیش دریافت اوراق ارزی و ریالی... بانکها باید از مسیر بنگاه داری خارج شوند.

◀ **چیلان** و اخبار فولاد را در اینستاگرام و تلگرام دنبال کنید!



instagram.com/chilan magazine



chilan magazine



رویداد

اخبار داخلی



زمان بهره‌برداری از طرح‌های فولادی چادرملو

براساس اعلام شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طرح تولید یک میلیون تنی فولاد ثامن امسال به بهره‌برداری می‌رسد. به گزارش چیلان به نقل از بافق پویا، برآورد هزینه سرمایه‌گذاری برای اجرای این طرح بالغ بر ۱۲۷۲ میلیارد تومان بوده که تاکنون بیش از ۸۸۵ میلیارد تومان از این مبلغ هزینه شده است. دو طرح دیگر چادرملو یعنی طرح احداث نیروگاه سیکل ترکیبی ۵۰۰ مگاواتی اردکان و افزایش ظرفیت کارخانه گندله‌سازی قرار است در سال آینده به بهره‌برداری برسند. چندی پیش در جریان سفر خبرنگاران به معدن چادرملو، جانشین مدیر مجتمع معدنی و صنعتی چادرملو خبر داد که کارخانه فولاد ثامن چادرملو اسفند سال جاری به بهره‌برداری می‌رسد. عباس بیگ همچنین عنوان کرد که کارخانه تولید آهن اسفنجی چادرملو نیز با ظرفیت ۱/۶ میلیون تن سال آینده به بهره‌برداری خواهد رسید. دیگر پروژه فولادی چادرملو یعنی کارخانه نورد فولاد ابرکوه نیز قرار است با ظرفیت ۴۵۰ هزار تن اسفند سال جاری به بهره‌برداری برسد.



خالی ماندن ۴۰ درصد ظرفیت تولید ورق فولادی کشور

معاون فروش و بازاریابی شرکت فولاد مبارکه اصفهان با اشاره به اینکه در حال حاضر تنها بین ۵۵ تا ۶۰ درصد از ظرفیت تولید ورق فولادی در کشور فعال بوده و مابقی این ظرفیت به دلیل بحران، خالی مانده است، افزود: خواستار اجرای هر چه سریع‌تر تعرفه پلکانی روی واردات انواع ورق‌های فولادی هستیم. به گزارش چیلان، محمود اکبری در نشست خبری با اشاره به اینکه بحران ایجاد شده در بازار فولاد نسبت به بحران‌های قبلی طولانی‌تر شده است، افزود: ادامه بحران باعث شده تا شرکت‌های فولادسازی با مشکل جدی در تولید و توزیع محصولاتشان مواجه شوند. از سوی دیگر در حالی که در بازار جهانی هزینه‌های تولید مانند انرژی، سنگ آهن و قراضه با افت قیمت مواجه شده که در بازار ایران وضعیت کاملاً برعکس بوده و هزینه‌های تولید حتی افزایش هم یافته است. به گزارش چیلان، معاون فروش و بازاریابی شرکت فولاد مبارکه اصفهان اضافه کرد: بسیاری از کشورهای منطقه و جهان روی واردات محصولات چینی تعرفه اعمال کرده‌اند و شرکت‌های چینی به دنبال صادرات به بازارهای بدون حفاظ هستند که از جمله بهترین این بازارها، بازار ایران است. با توجه به اینکه چین با مازاد تولید ۱۰۰ میلیون تنی مواجه بوده و به شدت به دنبال صادرات این میزان محصول است. به همین دلیل از دولت تقاضا داریم هر چه زودتر نسبت به اجرای تعرفه پلکانی روی واردات فولاد اقدام کند. به گفته این مدیر فولادی، در دو ماهه امسال بالغ بر ۴۸۰ هزار تن انواع ورق فولادی وارد کشور شد که این میزان واردات نسبت به مدت مشابه در سال قبل رشد ۱۳ درصدی را نشان می‌دهد.



دو برابر شدن صادرات فولاد ایران تا سال ۲۰۱۶

در پایگاه‌های خبری خارجی گزارش شده است که برنامه دولت ایران تا انتهای مارس ۲۰۱۶ دو برابر کردن صادرات فولاد است. شنیده‌ها حاکی از آن است که برنامه صادراتی با افزایش تولید توسعه می‌یابد به طوریکه طی ماه‌های ژانویه تا می نسبت به سال گذشته ۵ درصد افزایش داشته و به ۶/۹ میلیون تن رسیده است. ۵۰ درصد از این صادرات شامل ورق فولاد مبارکه و شرکت‌های وابسته آن می‌شود. به گزارش چیلان، ۵۰ درصد دیگر شامل محصولات نیمه تمام است. فولاد خوزستان بزرگ‌ترین تولیدکننده محصولات نیمه تمام است که ۱/۵ میلیون تن بیلت را به فروش می‌رساند. طبق چشم‌انداز برنامه ۲۰۲۵ انتظار می‌رود بین حداقل ۱۰ میلیون تن از تولید فولاد کشور صرف صادرات شود. به گزارش چیلان، سال گذشته صادرات ۲/۵ میلیون تنی فولاد داشتیم که امسال به ۴ میلیون تن افزایش می‌یابد.



برنامه دولت برای سال ۹۵ با تکمیل طرح‌های کنسانتره و گندله‌سازی جلوی خام‌فروشی سنگ آهن گرفته می‌شود

معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت اظهار داشت: امسال با توجه به کاهش شدید قیمت فولاد در دنیا و رکود ساخت و ساز در کشور، نگرانیم اگر حمایت جدی از فولاد نشود، مشکلات زیادی گریبانگیر این بخش می‌شود. دکتر کرباسیان افزود: جهت حمایت از تولید داخل تعرفه بالاتری برای واردات وضع شده و قرار است قیمت حقوق دولتی سنگ آهن کاهش و قیمت تمام شده پایین بیاید. وی درباره طرح‌هایی که قرار است امسال به بهره‌برداری برسد گفت: پیش‌بینی ما این است که دو طرح ۵ میلیون تنی سنگ آهن در کرمان و سنگان به بهره‌برداری برسد. رئیس هیئت عامل سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) ابراز امیدواری کرد: در حوزه سنگ آهن در پایان سال ۹۵ با تکمیل طرح‌های کنسانتره و گندله‌سازی، خام‌فروشی نخواهیم داشت. به گزارش چیلان، کرباسیان افزود: اگر در حوزه فولاد منابع مالی تامین شود پیش‌بینی شده است که در سال ۱۴۰۴ به تولید ۵۵ میلیون تن فولاد برسیم.



اخبار داخلی



فاز اول کارخانه فولاد سفیددشت امسال به بهره برداری می رسد

به گزارش چیلان، به نقل از روابط عمومی صنعت، معدن و تجارت استان چهارمحال و بختیاری، سید نعیم امامی مدیرکل صنعت، معدن و تجارت استان چهارمحال و بختیاری گفت: فاز اول کارخانه فولاد سفیددشت چهارمحال و بختیاری (فاز احیاء) امسال و فاز دوم آن (تولید آهن اسفنجی) هم سال آینده افتتاح و بهره برداری می شود. مدیرخانه صنعت و معدن استان افزود: بهره برداری از این پروژه عظیم صنعتی تا سه سال آینده، زمینه اشتغال مستقیم سه هزار نفر و ۱۰ برابر آن را به صورت غیرمستقیم فراهم می کند. به گزارش چیلان، فولاد سفیددشت چهارمحال و بختیاری یکی از طرح های هفتگانه فولاد استانی است که در ۳۵ کیلومتری جاده شهرکرد به بروجن قرار دارد و عملیات اجرایی آن با ظرفیت تولید سالانه ۸۰۰ هزار تن فولاد در تیرماه ۱۳۸۶ در زمینی به مساحت ۲۵۰ هکتار آغاز شد.



عضوانجمن تولیدکنندگان فولاد: نوسانات برق به کارخانجات فولادی آسیب می زند

عضو انجمن فولاد از ایجاد نوسانات شدید در جریان برق برخی کارخانه های فولادی خبر داد و گفت: طی هفته های گذشته توزیع مازوت برای برخی واحدهای فولادی برای چند روز متوقف شد و دلیل توقف عرضه مازوت، اولویت دادن به تأمین سوخت نیروگاه ها عنوان شد. به گزارش چیلان، محمدرضا رحیمی زاده اظهار داشت: با توجه به فرا رسیدن فصل تابستان و بار سنگین روی شبکه برق، نوسانات شدیدی در برق مصرفی برخی کارخانه های فولادی اتفاق افتاده که در بعضی موارد باعث معیوب شدن موتور مورد استفاده در خطوط تولید شده است. وی ادامه داد: خسارت ۱۵۰ میلیون تومانی آسیب دیدن موتور یکی از واحدهای تولیدی در استان قزوین از جمله این موارد است.



سرمایه گذاری چینی در خراسان جنوبی

به گزارش چیلان، سرپرست یک هیئت چینی در دیدار با استاندار خراسان جنوبی گفت: کارخانه شمش چدن خاکستری در شهرک صنعتی شهرستان خوسف ساخته می شود. پینگ های شان با اشاره به پیشرفت بالای کارخانه شمش چدن خاکستری خوسف گفت: این کارخانه نیز که با سرمایه گذاری ۱۰۰ درصدی چین در حال ساخت است اواخر آبان امسال راه اندازی می شود. وی افزود: در این کارخانه سالانه ۱۰۰ هزار تن شمش چدن خاکستری برای مصرف در فولادسازی و ریخته گری تولید خواهد شد. پینگ های شان اعتبار هزینه شده در این کارخانه را ۲۷ میلیون دلار اعلام کرد.



مجوز جدید برای حوزه های ظرفیت مازاد در زنجیره فولاد صادر نمی شود

به گزارش چیلان، محمد فاطمیان مدیرکل صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت با اشاره به طرح های نیمه تمام گفت: در برخی بخش ها شاهد نیمه تمام ماندن طرح ها هستیم و گاه با ظرفیت مازاد مواجه می شویم که در این حوزه لازم است دیگر مجوز جدید صادر نشود تا تراز زنجیره اصلاح شود و سرمایه گذاری به انحراف کشیده نشود. فاطمیان با اشاره به تکمیل زنجیره تولید محصولات در حوزه سنگ آهن اظهار کرد: ناتمام ماندن زنجیره در این بخش، دلیلی برای صادرات مواد خام نیست. مگر سنگ آهن که میلیون ها سال در زمین مانده فاسد شده که باید به این بهانه ثروت ملی را از زمین خارج و صادر کنیم. وی خاطر نشان کرد: باید کمک کنیم در جاهایی که کسری وجود دارد نواقص برطرف شوند. در سیاست های کلان برنامه های چهارم، پنجم و ششم در ماده ۱۰۴ با صراحت گفته شده خام فروشی ممنوع است و دولت ها می توانند صادرات مواد خام را ممنوع کنند. این در حالی است که اکنون صادرکنندگان نسبت به وضع عوارض صادراتی گله مند هستند.



آغاز به کار کارخانه فولاد سهند زنجان تا یک ماه آینده

به نقل از مقامات محلی ایجرو، بهره برداری از فولاد سهند با تأمین ماده اولیه به زودی انجام می شود و با بیان اینکه کارخانه فولاد سهند زنجان به دلیل نبود ماده اولیه کک غیرفعال شده بود، اظهار داشت: شریک چینی ۱۰ هزار تن ماده کک را وارد کرده است و به محض ترخیص این ماده اولیه مورد نیاز فازهای فولاد سهند آغاز به کار می کند.



افزایش تولید و مصرف فولاد در ترکیه

تولید فولاد در ترکیه نسبت به سال گذشته ۲/۶ درصد افزایش داشته و به ۱۵ میلیون تن در ۵ ماهه ی نخست سال رسیده است در حالیکه تولید فولاد خام نسبت به سال گذشته ۵/۹ درصد کاهش داشته و به ۱۳/۳۵ میلیون تن رسیده است. تولید فولاد خام ترکیه طی ماه های ژانویه تا می نسبت به سال گذشته ۱۲/۱ درصد کاهش داشته و به ۸/۸۹ میلیون تن رسیده در حالیکه تولید محصولات فولادی رشد ۹/۶ درصدی داشته و به ۴/۴۵ میلیون تن رسیده است. برآوردها نشان دهنده آن است که در این دوره تولید مقاطع نسبت به سال گذشته ۱/۱ درصد افزایش داشته و به ۱۱ میلیون تن رسیده است و ورق با افزایش ۶/۷ درصدی همراه بوده و به ۴/۲۳ میلیون تن رسیده است.

به گزارش چیلان، در ۵ ماهه ی اول سال مصرف فولاد در ترکیه تا ۱۴ درصد بالا رفته و به ۱۳/۸۸ میلیون تن رسیده که علت آن رشد ۱۹/۴ درصدی مصرف ورق بوده است. همچنین مصرف مقاطع طی این ۵ ماه با رشد ۹ درصدی همراه بوده و به ۷/۱۴ میلیون تن رسیده است.



آمادگی دولت چین برای انتشار طرح ادغام در صنعت فولاد

صنعت فولاد چین به دلیل کاهش تقاضا و سود، آماده خیزش به سمت ادغام است که دولتمردان چینی را بر این واداشته که هرچه زودتر شرکت های کارآمدتر و برتری را ایجاد کنند. به گزارش چیلان، توان مالی فولادسازان چینی به دلیل رکود رشد اقتصاد که از میزان تقاضا برای فولاد پس از چندین دهه کاسته است، رو به وخامت گذاشته است. این شرایط می تواند راه را برای موجی از ادغام با حمایت دولتی هموار سازد که این طرح از یک دهه پیش اعلام شده بود. اما صنعت فولاد در گذشته اراده سیاسی اندکی برای ادغام داشت اما به نظر می رسد که این بار شرایط متفاوت باشد. با افت قیمت فولاد، رشد منفی تقاضای داخلی و وخیم تر شدن اوضاع مالی، صنعت فولاد مایل به ادغام است. فولادسازان جهانی در مقابل صادرات محصولات فولادی چین جبهه گرفته اند. دولت چین در آستانه انتشار طرح جدید ادغام در صنعت فولاد این کشور است که بر اساس آن ۱۰ فولادساز بزرگ کنترل حداقل ۶۰ درصد تولید را تا سال ۲۰۲۵ در اختیار خواهند گرفت. سودآوری ضعیف و در کنار آن تمرکز دولت مرکزی برای کاهش آلودگی هوا و ظرفیت های صنعتی مازاد، زمینه را برای تصمیم گیری دولت مهیا ساخته است.



سال سخت بازار جهانی فولاد

بنا بر اعلام بانک یو بی اس سوییس مصرف جهانی فولاد با توجه به ضعف بودن تقاضا در بازارها نسبت به سال گذشته کاهش داشته و مصرف چینی کمتر از سال قبل بوده است. طبق گفته این بانک سوییسی با توجه به این نرخ بهره وری پایین باقی مانده سال ۲۰۱۵ سال سختی برای بازار جهانی فولاد است.

به گزارش چیلان، به نقل از ایفنا، تولید فولاد چین از ابتدای سال جاری ۰/۴ درصد افت داشته و مصرف فولاد نسبت به ماه می سال گذشته ۰/۳ درصد کاهش داشته است. شنیده ها حاکی از آن است که برای کل سال ۲۰۱۵ تقاضای فولاد چین به ۷۵۷ میلیون تن خواهد رسید که نسبت به سال ۲۰۱۴ تنها ۱ میلیون تن بالاتر است. با توجه به صادرات بالای چین، بازار جهانی تحت فشار قرار گرفته و از این رو حمایت های مالی در اروپا و آمریکا افزایش می یابد و ضرر ناشی از این حمایت های مالی از نیمه دوم سال ۲۰۱۵ رو به افزایش خواهد بود.



رشد واردات فولاد به ویتنام

واردات محصولات فولادی به ویتنام از شروع سال ۲۰۱۵ بالا رفت که علت آن خرید بالای فولاد از چین بوده است به طوریکه طی ماه های ژانویه تا می ویتنام به سومین واردکننده فولاد چین تبدیل شد و ۳/۵ میلیون تن محصول وارد کرد. این رشد یکباره در ۴ ماهه ی اول سال به ۳۰۰ هزار تن بیلت رسید در حالیکه این کشور ظرفیت لازم را برای تولید بیلت داشت. برآوردها نشان می دهد که قیمت سنگ آهنی که تولیدکننده های چینی به عنوان مواد اولیه استفاده می کردند بیشتر شده در حالیکه قیمت ها همان رشد را نداشته به همین دلیل تولید داخلی ظرفیت رقابت با واردات چین را ندارد. برآوردها نشان می دهد که بسیاری از کارخانه های ویتنام در مرز ورشکستگی هستند به همین دلیل تولیدکننده های بیلت ویتنام از دولت خواستند که واردات ارزان قیمت چین را محدود کند.



بخش انعکاس چیلان، گزارشی کوتاه از مهمترین اقدامات و فعالیتهای انجمن است که جهت اطلاع و همگرایی اعضای محترم انجمن در هر شماره از نشریه منتشر می شود. علاقه مندان می توانند برای کسب اطلاعات تکمیلی و اطلاع از سایر اقدامات انجام شده، با دفتر انجمن در تماس باشند.

حضور فعال انجمن در تدوین برنامه راهبردی صنعت فولاد

صادراتی حلقه های مختلف زنجیره فولاد، فراهم آوردن زیر ساخت های مورد نیاز برای توسعه صنعت فولاد و عوامل فرابخشی موثر در آن، رشد تکنولوژی و بهینه سازی مصرف انرژی در کارخانجات اشاره کرد. همچنین انجمن نسبت به هدفگذاری کمی و قابل ارزیابی در طی سال های مختلف تا افق ۱۴۰۴ اصرار داشت که خوشبختانه در بخش عمده ای از این برنامه مورد توجه و اقدام قرار گرفت.

جلسات آن حضوری فعال داشت و به تبیین آینده صنعت فولاد ایران و راهبردهای لازم برای به کار گیری بهتر فرصتهای این صنعت پرداخت. این جلسات در معاونت برنامه ریزی وزارت صنعت، معدن و تجارت و همچنین موسسه مطالعات و پژوهشهای این وزارتخانه برگزار شد که از مهمترین موارد مطرح شده در این جلسات توسط انجمن می توان به تناسب تولید و قیمت در زنجیره فولاد، میزان تولید محصولات کیفی، کشتش پذیری

با توجه به اینکه وزارت صنعت، معدن و تجارت در حال تدوین برنامه راهبردی صنعت و معدن برای ارائه به هیئت دولت می باشد، اقدام به برگزاری نشست هایی برای صنایع بزرگ و استراتژیک شامل نفت، گاز و پتروشیمی، خودرو و فولاد کرده تا با حضور افراد شاخص و مسئولین هر حوزه، برنامه راهبردی آن بخش را تدوین کند. بر همین اساس و به دنبال دعوت از انجمن برای مشارکت در این اقدام، انجمن در

پیگیری انجمن برای اصلاح و افزایش مجدد تعرفه واردات فولاد

۲. وضع تعرفه های پلکانی مؤثر برای واردات ورق های فولادی به شرح جدول زیر:

ردیف	کالا	تعرفه پیشنهادی
۱	اسلب فولادی	پایه
۲	ورق گرم	۵ درصد+ پایه
۳	ورق سرد و اسیدشویی شده	۱۰ درصد+ پایه
۴	ورق پوششدار (گالوانیزه و قلع اندود)	۱۵ درصد+ پایه
۵	ورق رنگی	۲۰ درصد+ پایه

لازم است افزایش کلی تعرفه های فولادی به نحوی صورت پذیرد که تعرفه پایه از ۱۰ درصد به حداقل ۲۰ درصد افزایش یابد.

۳. اتخاذ رویکرد یکسان تعیین تعرفه در خصوص ورق های آلایژی و غیرآلایژی (به جز ورق های زنگ نزن) و همچنین ردیف تعرفه های با شرح "سایر" به منظور جلوگیری از سوء استفاده های احتمالی.

شایان ذکر است در مکاتبه انجمن افزایش تعرفه واردات در سایر کشورها نیز مورد اشاره قرار گرفته است که از آن جمله می توان تعرفه ۳۰ تا ۴۰ درصدی ترکیه، ۳۰ درصدی کشورهای عضو اتحادیه عرب، ۳۰ درصدی اتحادیه اروپا، ۱۱۰ درصدی آمریکا، ۲۰ درصدی هند و ۲۷ درصدی مالزی را نام برد.

۱. پس از افزایش اندک تعرفه واردات شمش و محصولات فولادی در سال ۹۳ و با توجه به کاهش شدید و مستمر قیمت ها از سوی کشورهای نظیر چین و روسیه، انجمن طی مکاتبه ای با وزیر صنعت، معدن و تجارت اصلاح و افزایش مجدد تعرفه واردات فولاد را خواستار شد. در این مکاتبه ضمن اشاره به انباشت بیش از ۱/۵ میلیون تن شمش و محصولات فولادی در انبارهای واحدهای تولیدی تصریح شده است که بررسیهای انجمن از خنثی شدن تأثیرات افزایش اندک تعرفه واردات به دلیل کاهش مستمر و شدید قیمت های جهانی سنگ آهن، انرژی و فولاد حکایت دارد به طوریکه در خصوص برخی محصولات مانند ورق های فولادی، هزینه تمام شده واردات در سال جاری با احتساب هزینه های گمرکی و ترخیص با تعرفه جدید به مراتب کمتر از سال ۹۳ شده و کماکان واردات نسبت به تولید داخلی مقرون به صرفه تر است.

پیگیری های بعدی انجمن در این خصوص، از طریق معاونت امور معادن و صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت و همچنین معاونت امور اقتصادی و بازرگانی این وزارتخانه ادامه یافت و پس از برگزاری جلسه مشترکی با تولیدکنندگان ورق های فولادی، مکاتبه ای نیز با ایشان در خصوص افزایش تعرفه محصولات تخت فولادی انجام شد. در نامه انجمن درخواست های زیر به چشم می خورد:

۱. حذف کامل ارز مبادله ای از واردات محصولات فولادی به ویژه انواع ورق های فولادی



اعتراض انجمن نسبت به سوء استفاده از تعرفه واردات ورق های آلیاژی

بررسی های این انجمن از عدم تفاوت قیمتی در فروش ورق های فولادی وارداتی مذکور با ورق های غیر آلیاژی حکایت دارد. به همین منظور انجمن درخواست های زیر را مطرح کرده و در حال پیگیری آنها می باشد:

۱. حذف ارز مبادلاتی از واردات ورق های آلیاژی
۲. نظارت دقیق تر بر واردات ورق های آلیاژی و خصوصاً ثبت ارزش آنها در گمرکات و در نظر گرفتن تفاوت قابل توجه نسبت به ارزش ورق های غیر آلیاژی

معادن و تجارت این موضوع مطرح شد. در مکاتبات انجمن ضمن ارائه جدول واردات ورق های آلیاژی در چند ماه اخیر و مقایسه آن با سال های گذشته اعلام شده که میزان واردات ورق های فولادی آلیاژی از اسفندماه سال گذشته به یکباره افزایش یافته و این روند در فروردین ماه سال جاری تشدید گردیده است که دلیل اصلی آن واردات ورق های غیر آلیاژی با ردیف تعرفه ورق های آلیاژی به خاطر استفاده از ارز مبادلاتی و پرداخت تعرفه ورودی کمتر می باشد. در مکاتبات انجمن همچنین بیان شده است که

در تغییرات اخیر تعرفه ورودی محصولات فولادی، ورق های آلیاژی و زنگ نزن به دلیل عدم تولید در داخل کشور مستثنی شدند اما بر اساس بررسی های انجمن، تولیدکنندگان ورق های فولادی چین و قزاقستان با افزودن میزان بسیار اندکی عنصر بور (Bore) به محصولات خود عملاً ورق های گرم و سرد غیر آلیاژی را تحت ردیف تعرفه های مربوط به ورق های فولادی آلیاژی به ایران صادر می کنند. پس از اطمینان انجمن از این موضوع، طی مکاتباتی با معاونت های مختلف وزارت صنعت،

اعتراض انجمن نسبت به طرح فروش برق در بورس انرژی

حدود ۶/۵ درصد می باشد، افزایش قیمت برق و بالتبع افزایش شدید بهای تمام شده تولید فولاد را به دنبال خواهد داشت که با توجه به کمبود تقاضا و رکود سال های اخیر در بازار فولاد، تولیدکنندگان فولاد قادر به افزایش قیمت فروش خود نبوده و مجبور به تعطیلی و ورشکستگی خواهند شد. قابل ذکر است پس از استماع و جمع بندی نظرات حاضرین، چند پیشنهاد مطرح شد که از آن جمله می توان به افزایش کف مصرف برق توسط واحدها از ۵ مگاوات به ۲۰، ۵۰ یا ۱۰۰ مگاوات و همچنین مستثنی شدن واحدهای موجود از پیشنهاد مذکور را نام برد.

کمیسیون اقتصاد دولت قرار گرفت و موضوع با حضور انجمن تولیدکنندگان فولاد، انجمن صنعت سیمان و وزارتخانه های صنعت، معدن و تجارت و نیرو و همچنین نمایندگان سازمان های مختلف دولت و مجلس مورد بررسی قرار گرفت. دبیر انجمن در این جلسه با اعلام دلایل مخالفت انجمن با موضوع، به شرایط رکودی فعلی اشاره و اعلام کرد که فروش برق از طریق بورس انرژی به مصرف کنندگان آن از جمله کارخانجات ذوب فولاد کشور که عموماً از کوره قوس الکتریک استفاده می نمایند و سهم قیمت برق در هزینه تبدیل مواد اولیه به فولاد خام توسط این واحدها در

همان طور که در شماره های پیشین نشریه چیلان و بولتن اخبار فولاد به اطلاع مخاطبان گرامی رسید، پس از اینکه انجمن مطلع شد که طرحی برای فروش برق در بورس انرژی به صنایع مصرف کننده بالای ۵ مگاوات برای طرح در جلسه هیئت محترم وزیران در حال بررسی است، طی مکاتباتی با وزارت صنعت، معدن و تجارت ضمن اعلام مخالفت جدی با این اقدام، نسبت به افزایش بهای تمام شده تولید فولاد در اثر اجرایی شدن طرح مذکور هشدار داد. در پی انعکاس این مخالفت از سوی وزارتخانه مذکور، موضوع مجدداً در دستور بررسی

جناب آقای دکتر سعد محمدی

مدیر عامل محترم شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

ساحه دردناک کنورتور ذوب آن شرکت، موجب تأثر جامعه فولاد کشور گردید. این ضایعه را به جناب عالی و پرسنل آن شرکت و خانواده در گذشتگان تسلیت عرض نموده و رحمت الهی برای جان باختگان و شفای عاجل برای مصدومان مسئلت داریم.

نشریه تخصصی چیلان

جناب آقای مهندس هراتیان

انتخاب شایسته جناب عالی را به سمت مدیر عامل شرکت فولاد هرمزگان جنوب تبریک عرض کرده و موفقیت روزافزون شما را در آن مجموعه فولادی بزرگ از درگاه ایزد منان آرزو مندیم.

نشریه تخصصی چیلان

جناب آقای مهندس پاینده نجف آبادی

انتخاب بجای و شایسته جناب عالی را به سمت مدیر عامل گروه ملی صنعتی فولاد ایران تبریک عرض می نمایم. امیدواریم شاهد توفیق روزافزون شما در آن مجموعه بزرگ و آغاز فصلی جدید در تاریخ آن شرکت معظم باشیم.

نشریه تخصصی چیلان



گزارش تصویری مجمع عمومی و افطاری انجمن تولیدکنندگان فولاد در تیرماه ۱۳۹۴





اطلس ملی فولاد ایران رونمایی شد

۲۸

اطلس ملی فولاد، نقشه راه کاملی برای برنامه ریزی سرمایه گذاران در بخش فولاد و و مرجعی برای مسئولین کشوری و استانی است تا از جانمایی و شرایط واحدهای فولادی در سراسر کشور با خبر شوند.

اقصی نقاط کشور و به تفکیک مناطق جغرافیایی و موضوع، بر روی این نقشه و در داخل کتاب درج شده که مراجعان محترم می توانند به راحتی به اطلاعات واحدهای تولیدی هر استان به صورت دقیق دسترسی داشته باشند علاوه بر اینکه در این اطلس واحدهای چهار بخش نورد، فولادسازی، احیاء و گندله سازی نیز به تفکیک مشخص شده اند و اطلاعات واحدهای در حال کار یا واحدهایی که مجوز فعالیت دریافت کرده اند اما هنوز به مرحله تولید نرسیده اند نیز ثبت شده است. سبحانی در ادامه خاطر نشان کرد: این اطلس، مرجع کاملی برای مسئولین ملی و استانی است تا از شرایط به روز واحدهای تولیدکننده در کشور با خبر شوند و بتوانند برنامه ریزی های لازم در خصوص حمایت از صنعت فولاد را انجام دهند و علاوه بر این دست اندرکاران صنعت فولاد نیز به راحتی می توانند به اطلاعات مورد نیاز خود در زمینه واحدهای تولیدی همجوار خود دسترسی یابند. وی در ادامه افزود: اطلاعات، ظرفیت، تکنولوژی، مشخصات فنی، میزان اشتغال، طرح های در حال احداث با ظرفیت بالای ۳۰ هزار تن و با بیش از ۶۰ درصد پیشرفت فیزیکی، تعداد کارخانه های موجود و صنایع مرتبط فولاد در هر استان از جمله مواردی است که در اطلس ملی فولاد دیده می شود. طبق این گزارش، سید محمدرضا دانشگر مدیر پروژه اطلس ملی فولاد ایران در خصوص این طرح توضیح داد: موضوع تدوین اطلس ملی فولاد از جایی شروع شد که به دلیل انجام ممیزی های متعدد از واحدهای فولادی و مراجعه مستقیم به آنها اطلاعات اولیه ای برداشت کردیم که با گذر زمان و افزایش تعداد واحدهای فولادی به ویژه در بخش خصوصی به این فکر افتادیم تا بانک اطلاعات کاملی از اطلاعات کارخانجات فولادی تهیه کنیم. موقعی این انگیزه بیشتر قوت گرفت که متوجه شدیم سرمایه گذاران بسیاری از طرح های فولادی در حال احداث، حتی از وجود طرح های مشابه در استان خود هم بی خبر هستند. بر همین اساس تصمیم گرفتیم اطلسی از واحدهای فولادی ایران و طرح های در حال احداث تهیه کنیم. دانشگر در پایان افزود: نکته مهم در این اطلس، توجه به زیرساخت هاست به طوری که خطوط شبکه های انتقال برق، گاز، خطوط ریلی، جادهای، بنادر و منابع آبی شامل رودخانه ها، آبهای زیرزمینی هم مشخص شده اند.

اطلس ملی فولاد ایران توسط انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و با همکاری وزارت صنعت، معدن و تجارت در قالب کتاب و نقشه گردآوری شد و طی مراسمی با حضور مهدی کرباسیان معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت و رئیس هیات عامل ایمیدرو رونمایی شد.

به گزارش خبرنگار چیلان، در آئین رونمایی از اطلس ملی فولاد ایران، کرباسیان معاون وزیر صنعت با اشاره به لزوم تدوین و بهره گیری از اطلاعات به روز اظهار داشت: خوشبختانه با انتشار اطلس ملی فولاد ایران گام مهمی در راه دست یابی به اطلاعات صحیح صنعت فولاد برداشته شده است.

در آئین رونمایی از اطلس ملی فولاد، دکتر بهرام سبحانی رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران نیز در خصوص انتشار این اطلس گفت: به دلیل اینکه تا به امروز اطلاعات جامع و منسجمی از واحدهای تولیدکننده فولاد برای تصمیم گیران و تصمیم سازان کشور و به منظور توسعه فولاد یا تأمین زیربنای آن وجود نداشت و مراجعات زیادی هم به انجمن در این خصوص می شد، انجمن تولیدکنندگان فولاد در راستای انجام وظیفه اطلاع رسانی خود بر آن شد تا با جمع آوری و بررسی اطلاعات واحدهای تولیدی فولاد، برای نخستین بار اطلس ملی فولاد را تدوین و در قالب کتاب و نقشه به چاپ برساند. سبحانی با اشاره به اینکه اطلاعات تمام واحدهای فولادسازی کشور از طریق این اطلس در اختیار متقاضیان قرار می گیرد، گفت: در طول این مدت و به منظور ارائه اطلاعات جامع، انجمن توانست پیش از عرضه این اطلاعات در قالب اطلس، بانک اطلاعات مربوطه را با ساختاری منظم شکل دهد و در موارد لازم هم با اعزام تیم های کارشناسی و حضور در واحدهای تولیدی و به منظور تأیید اطلاعات در دست، اقدام به بروز رسانی اطلاعات موجود نماید تا جمع آوری اطلاعات مورد نیاز بیش از پیش دقیق و شفاف باشد که با این وصف گردآوری اطلاعات این اطلس نه تنها بر اساس مبانی روز صورت گرفته بلکه به راحتی می توان آنرا به روز کرد تا مراجعه کنندگان به این اطلس با آخرین تغییرات طرح ها و واحدهای تولیدی آگاه شوند. رئیس هیئت مدیره انجمن تقسیم بندی موضوعی و جغرافیایی اطلاعات این اطلس را گامی نو خواند و تصریح کرد: تمامی اطلاعات واحدهای تولیدی کشور در زمینه فولاد در



برای اولین بار در کشور و توسط انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

اطلس ملی فولاد ایران منتشر شد

- این مجموعه که شامل یک نقشه جغرافیایی به ابعاد ۱۴۰*۲۰۰ سانتی متر به همراه یک جلد کتاب نفیس اطلس ملی فولاد ایران می باشد، موارد زیر را در بر می گیرد:
۱. مشخصات و موقعیت جغرافیایی واحدها و طرح های فولادی کشور
روی نقشه ایران به همراه نقشه زیرساخت های جاده ای، ریلی، بندر، فرودگاه ها، مبادی صادراتی و وارداتی کشور و...
 ۲. معرفی و واحدها و طرح های فولادی به تفکیک هر استان و دسته بندی بر اساس فرآیند تولید (کوره بلند، گندله سازی، احیا، کوره قوس، القایی، نورد میلگرد، مقاطع و...) و سایر مشخصات
 ۳. موقعیت و ظرفیت معادن سنگ آهن کشف شده و گمانه زنی شده و واحدهای فرآوری سنگ آهن
 ۴. نقشه و وضعیت منابع آبی جاری و زیر زمینی کشور
 ۵. آمار و نمودارهای صنعت فولاد کشور و جهان
 ۶. معرفی تامین کنندگان اصلی صنعت فولاد مانند مواد اولیه، فرآورده های نسوز، کوره های ذوب و عملیات حرارتی، خطوط نورد، قطعات و تجهیزات صنعت فولاد، شرکت های مهندسی و ساخت و ...
 ۷. به انضمام سایر نقشه ها و اطلاعات جنبی ملی و استانی مورد نیاز

فرم خرید اطلس ملی فولاد ایران

در صورت تمایل به خرید اطلس ملی فولاد ایران خواهشمند است پرسشنامه زیر را تکمیل و به همراه تصویر فیش واریزی مبلغ مربوطه به حساب شماره ۰۱۰۳۲۳۱۸۱۰۰۶ بانک صادرات شعبه میدان آزادی اصفهان به نام شرکت تعاونی خدمات بازرگانی حمایت فولادسازان معین به شماره فکس ۰۲۱-۸۸۷۰۸۰۶۵ دفتر انجمن تولید کنندگان فولاد ایران ارسال فرمایید.
ضمناً جهت دریافت هر گونه اطلاعات تکمیلی با شماره تلفن های ۴-۸۸۷۰۸۰۶۱ تماس حاصل فرمایید.

◀ **ضمناً ۱۵ درصد تخفیف ویژه اعضای انجمن در نظر گرفته شده است.**

شرح	تعداد	مبلغ کل
پکیج کامل اطلس ملی فولاد ایران، شامل: ۱. نقشه فولاد ایران ابعاد با چاپ افست، لامینیت و قاب آویز آلومینیومی ۲. یک جلد کتاب اطلس فولاد ایران - تمام رنگی، چاپ نفیس و جلد گالینگور، شامل نقشه و اطلاعات صنعت فولاد ایران و تامین کنندگان و پیمانکاران صنعت فولاد به تفکیک هر استان	۰۰:۰۰:۰۰	۰۰:۰۰:۰۰



نام شرکت: عضو انجمن تولید کنندگان فولاد: ☐ بله ☐ خیر ☐

تعداد نسخه درخواستی اطلس ملی فولاد: شماره فیش واریزی:

نام و نام خانوادگی تکمیل کننده فرم: سمت:

شماره همراه:

امضا و مهر شرکت:

بررسی بازار در کشورهای تولیدکننده و مصرف کننده فولاد حکایت می کند

بیم و امید جهانی فولاد برای ایران

دکتر سید امیر حسین طباطبائی
مدیر توسعه و ارتباطات صنایع فولاد هفت الماس

توسعه تولید فلزات اصلی در برنامه توسعه این کشور دیده شده است. نیاز مصرفی فولاد و سیمان در این کشور از طریق بازارهای آمریکای شمالی تامین می گردد. شرکتهای فولادسازی آمریکای شمالی در حال سرمایه گذاری در این کشور هستند.

اندونزی از توسعه اقتصادی خوبی برخوردار بوده است ولی این رشد اقتصادی از زیرساخت خوبی برخوردار نیست و یکی از تهدیدات همیشگی این کشور، تولیدات انبوه در چین بوده است که فولاد نیز از این قاعده مستثنی نیست. ترکیه در رده بزرگان تولیدکننده فولاد قرار گرفته است و جزو ۱۰ کشور برتر تولیدکننده فولاد خام محسوب می گردد. در حالی که در این سال ها کل مصرف محصولات طولی که معمولاً در بخشهای ساختمانی مصرف می شود با ۷/۹ درصد افزایش به رقم ۱۴/۸ میلیون تن رسید، مصرف ظاهری ورق که عمدتاً در صنایع خودروسازی، ماشین آلات، لوازم خانگی و کشتی سازی صورت می گیرد، با ۳/۱ درصد افزایش به ۱۳/۶۳ میلیون تن رسید. میزان مصرف کندتر ورق فولادی در مقایسه با محصولات طولی فولادی بیانگر رکود در صنایع تولیدی این کشور است. نسبت تولید به مصرف محصولات تخت در ترکیه در سال ۲۰۰۵ معادل ۴۰ درصد بود که در سال ۲۰۱۱ این رقم به ۶۹ درصد رسید. به هر صورت این نسبت در سال ۲۰۱۲ به ۶۶ درصد کاهش پیدا کرد که دلیل این روند کاهش مصرف و رشد تولید بوده است. نسبت تولید به مصرف در بخش محصولات طولی از ۱۶۶ درصد در سال ۲۰۱۱ به ۱۷۰ درصد در سال ۲۰۱۲ و ۱۷۵ درصد در سال ۲۰۱۳ افزایش پیدا کرد. بیشترین واردات فولاد کشورهای همجوار ایران به ترکیه تعلق دارد و ۱۱/۵ میلیون تن در سال است. آمارها حاکی از آن است که صادرات فولاد کره جنوبی در سال گذشته باز هم در چند سال اخیر کاهش داشته که علت آن تداوم رکود اقتصادی بین المللی به ویژه در حوزه اروپا بوده است. انجمن آهن و فولاد کره جنوبی اعلام کرده این کشور در سال قبل ۲۹/۲ میلیون تن فولاد صادر کرده که ۴/۳ درصد نسبت به سال پیشتر کاهش داشته است. پیش از این صادرات فولاد این کشور با افت ۱/۴۴ درصدی به ۲۰/۵ میلیون تن رسیده بود که آن هم پس از بحران مالی جهانی در سال ۲۰۰۸ بود. با اینکه دو فولادساز بزرگ این کشور خطوط تولید فولاد را گسترش دادند ولی رکود اقتصادی داخلی و جهانی و عرضه بی ثبات برق به صنعت فولاد کره جنوبی آسیب رسانده است. اقدامات کشورهای توسعه یافته در اعلام قوانین جدید و چالش برانگیز برای حمایت از بازارهای داخلی و همچنین کاهش ارزش ین ژاپن نسبت به وون کره جنوبی از دغدغههای پیش روی فولادسازان کره ای بوده

رشد تولید فولاد خام جهان همچنان رو به کاهش است. چین به عنوان بزرگترین تولیدکننده و مصرف کننده فولاد جهان با رشد ۹ درصدی تولید همراه بوده است و لیکن انجمن آهن و فولاد چین پیش بینی می کند که رشد تولید سال آینده نهایتاً به ۳ درصد برسد و بتواند ۸۰۰ میلیون تن فولاد خام تولید نماید. دولت چین اولویت اهداف فولادی خود را مقابله با معضل ظرفیت مازاد اعلام کرده است. لذا احتمالاً افزایش تولید این کشور از محل ظرفیت مازاد خواهد بود. این کشور به عنوان بزرگترین مصرف کننده فولاد به زمان پیک مصرف خود نزدیک می شود و پیش بینی می گردد تا پایان سال ۲۰۱۶ نقطه اوج مصرف خود را بگذراند و لذا مازاد مصرف این کشور به بازارهای جهانی سرازیر خواهد شد. برخی معتقدند که بازار هند جایگزین مناسبی برای مازاد تولید چین خواهد بود ولی باید در نظر داشت که میزان رشد مصرف سرانه فولاد هند نسبت به چین از سرعت بسیار پایینی برخوردار است و نمی تواند بازار را کنترل نماید. کشورهای توسعه یافته از قبیل ژاپن و آمریکا، اتحادیه اروپا و کره پیک مصرف خود را گذرانده اند و تنها امید مصرف فولاد بازار کشورهای

BRIC (Brazil,Russia,India,China) و

MITSK (Mexico,Indonesia,Turkey,South_Korea) است.

BRIC

بازار مصرف برزیل به دلیل ساخت و سازهای موردنیاز برای ایجاد زیرساخت های برگزاری جام جهانی فوتبال در این کشور از رونق مقطعی برخوردار بوده است. روسیه در ماه های اخیر دچار کاهش تولید و کاهش مصرف بوده است و مصرف سرانه فولاد در هندوستان با سرعت بسیار کمی رشد می کند. ضمن آنکه مصرف سرانه این کشور در حدود ۳۰ کیلوگرم بر نفر در طول سال است. متوسط مصرف جهانی تقریباً ۱۵۰ کیلوگرم بر نفر و کشورهای توسعه یافته در حدود ۳۵۰ کیلوگرم بر نفر در سال است. این نشان می دهد که بازار مصرف هند با سرعت پایینی حرکت می کند و لیکن بازاری مطمئن در بلندمدت است.

MITSK

امروزه اقتصاد مکزیک، یازدهمین اقتصاد برتر دنیاست. بعد از دهه ۱۹۹۰، اقتصاد و فناوری با سرعت هرچه تمام تر در این کشور توسعه پیدا کرد. اکنون اقتصاد مکزیک نه تنها اقتصادی نوظهور در دنیا است بلکه در جمع برترین ها قرار دارد. اقتصاد این کشور متشکل از صنعت و خدمات است و بخش خصوصی هم حضور پررنگی در آن دارد.

که ظاهراً تا پایان سال پیش روی میلادی نیز روند بهبود را با تاخیر روبرو خواهد ساخت.

کشورهای عربی حوزه جنوب خلیج فارس (GCC)

در حال حاضر شش کشور عربستان، امارات متحده عربی، بحرین، کویت، عمان و قطر عضو این شورای همکاری هستند. حضور غول های نفتی و گازی و درآمدهای بالای ناشی از صادرات انرژی و همچنین میزان بالای ساخت و ساز و توسعه زیربنای در این کشور ها مصرف فولاد در منطقه خاورمیانه را به شدت افزایش داده است. تنها عربستان در یک طرح ۵ ساله در حدود ۴۰۰ میلیارد دلار هزینه ساخت ۵۰۰ هزار واحد مسکونی و زیرساخت مورد نیاز توسعه کشورش خواهد کرد و قطر نیز در همین زمان بیش از ۱۷۰ میلیارد دلار برای ایجاد زیربنای برگزاری جام جهانی هزینه خواهد کرد. کشورهای GCC یکی از بزرگترین واردکنندگان فولاد منطقه به ویژه در محصولات طولی هستند.

البته واردات این کشورها رو به کاهش و در مقابل ظرفیت تولید رو به افزایش است. ظرفیت تولید کشورهای GCC و متحدانش در منطقه به ۲۳ میلیون تن رسیده است و در تولید محصولات فولادی در حال رشد هستند. عربستان سعی دارد تا با کمک بحرین اولین واحد تولیدکننده ریل را در منطقه راه اندازی نماید و بازار توسعه ریلی خاورمیانه را هدف قرار داده است. به هر حال بازار کشورهای یادشده توسط تولیدکنندگان داخلی اشباع خواهد شد و علاوه بر آن شاهد رشد میل صادرات این کشورها خواهیم بود. در اخبار ۲ ماه گذشته از حضور فولادسازان عربستان، بحرین و قطر در کشورهای عراق، الجزایر و اردن خبر داده اند.

کشورهای CIS

در حال حاضر کشورهای جمهوری آذربایجان، ارمنستان، ازبکستان، بلاروس، تاجیکستان، روسیه، قرقیزستان، قزاقستان، مولداوی، اوکراین و ترکمنستان در این گروه هستند. آرسلورمیتال به عنوان یکی از سرمایه گذاران فولادی در این منطقه پیش بینی می نماید مصرف فولاد در این حوزه تا ۵ سال آینده به بیش از ۷۰ میلیون تن در سال خواهد رسید. لذا این کشورها با محدودیت در صادرات همراه خواهند بود و لیکن همچنان در فهرست صادرکنندگان فولاد در بازارهای اروپا، آفریقای شمالی و به ویژه در آسیای جنوب شرقی و خاورمیانه باقی خواهند ماند. پیش بینی رشد مصرف فولاد در این کشورها برای ۷ سال آتی بین ۲/۵ الی ۳/۵ درصد در سال است که با رشد نسبی جهانی همخوانی دارد.

افغانستان، عراق و پاکستان

افغانستان به عنوان یک کشور دوست و همسایه، دوران پس از جنگ را طی می نماید. افغانستان سال ها دچار مسائل داخلی و خارجی بوده و عمده زیرساختهای آن از بین رفته است. با وجود نفوذ کشورهای غربی در افغانستان هنوز بازار مناسبی برای تولیدات ایران وجود دارد و بازار مصرف آن یکی از فرصت های پیش روی صنعت فولاد ایران است. عراق همسایه غربی ایران نیز دچار جنگ خارجی و داخلی بوده و برای بازسازی زیرساخت ها و توسعه کشور نیاز به مصرف حجم بالایی از فولاد و محصولات فولادی دارد. رابطه سیاسی دو کشور در سطح مطلوبی قرار دارد. ترکیه، عربستان و بحرین رقابتی هستند که برای بازار این کشور برنامه ریزی کرده اند و علاوه بر صادرات فولاد و محصولات فولادی در حال رایزنی

برای احداث کارخانه فولادسازی و نورد در این کشور هستند. پاکستان نیز همسایه ای است که اصولاً با جمهوری اسلامی ایران رابطه ای دوستانه و براساس احترام متقابل داشته است. این کشور در حال توسعه فولادسازی است. بیشترین نقطه اتکاء صنعت فولاد پاکستان، استفاده از قراضه در کوره قوس بوده و دولت با کاهش عوارض و پرداخت تسهیلات از واردات قراضه مرغوب حمایت می کند. البته پاکستان بیش از یک میلیارد تن ذخیره سنگ آهن دارد و این امر موجب گردیده که برای صنعت فولاد برنامه ریزی نماید. یکی از برنامه های آتی این کشور استفاده از روش احیاء مستقیم با تکنولوژی هند و با استفاده از گاز ایران است.

خلاصه ای از وضعیت فولاد ایران

در حال حاضر ظرفیت تولید فولاد ایران بیش از ۲۰ میلیون تن است که در فاصله کوتاه باقی مانده تا ۱۴۰۴ به رقم ۵۵ میلیون تن خواهد رسید. ظرفیت تولید محصولات فولادی نیز در حال حاضر بیش از ۲۲ میلیون تن است که به زودی به ۳۰ میلیون تن در سال خواهد رسید. مصرف ظاهری در پایان سال ۱۳۹۱ در حدود ۲۰ میلیون تن در سال بوده است و پیش بینی می گردد به تدریج تا سال ۱۴۰۴ به رقم ۲۹ میلیون تن در سال برسد. بخش عمده محصولات فولادی کشور از نوع طولی بوده و به بخش ساخت و ساز تعلق دارد و در سال ۱۴۰۴ تقریباً با مازاد تولید ۲۰ الی ۲۵ میلیون تنی روبرو خواهیم بود.

نتیجه گیری

« نفوذ در بازارها به ویژه بازارهایی از قبیل فولاد و فلزات اساسی با برنامه ریزی بلندمدت مقدور است. ضمناً چنانچه به هر دلیل شرکتی بازار را ترک نماید، برای حضور مجدد خود در بازار باید هزینه های زیادی پرداخت نماید چه بسا موفق به باز پس گیری سهم خود از بازار نگردد.

« در ۱۲ سال پیش رو هم زمان با افزایش ظرفیت تولید، تولید فولاد و محصولات فولادی افزایش قابل توجهی خواهد داشت. بخش خصوصی در این توسعه سهم مناسبی دارد و به مرور زمان این سهم بیشتر خواهد شد. در صورت عدم برنامه ریزی برای صادرات مازاد تولید فولاد از امروز، شرکت های بخش خصوصی به ویژه کارخانجات کوچک با آسیب های جدی روبرو خواهند شد.

پیشنهاد

« پیشنهاد می گردد در راستای تقویت بخش خصوصی و تولیدکنندگان فولاد و محصولات فولادی از یک سو و حمایت از افزایش صادرات غیرنفتی از سوی دیگر، مقررات دست و پا گیر از قبیل سهمیه بندی و محدودیتهای صادراتی در مورد صنعت فولاد و محصولات فولادی حذف گردد.

« به صرفه های مقیاس توجه و صدور مجوزها به ویژه در خصوص تولید شمش خام بازننگری و سرعت در توسعه محصولات فولادی افزایش یابد.

« ادغام های عرضی و طولی و افزایش بهره وری در زنجیره تولید یکی از شاهراه های گریز از مشکلات آتی بازار فولاد است.

عضو جدید اتاق بازرگانی ضمن انتقاد به نگاه ساده انگارانه به صادرات فولاد

شاهد رقابت شدید کشورها در صادرات منطقه‌ای فولاد خواهیم بود

بهادر احرامیان، مدیر عامل فولاد یزد و عضو فعال هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و انجمن صادرکنندگان و تولیدکنندگان سنگ آهن با پیروزی در انتخابات سخت اتاق بازرگانی تهران به فعالیت تشکلی خود جانی دوباره بخشید. ماهنامه «چیلان» در این شماره با ایشان در خصوص پیگیری مطالبات فولادی‌ها در اتاق بازرگانی، بازتعریف بازار صادراتی و برنامه صادراتی فولاد و شرایط پس از تحریم صنعت فولاد و دیگر مسائل روز صنعت فولاد از جمله اضافه ظرفیت فولاد به گفت و گو پرداخته است.

سید احمد عسکری



شرکت های فولادی در سال آینده در خصوص رسیدگی به دفاتر، ثبت هزینه ها، فاکتورها و فروش با سازمان امور مالیاتی اصطکاکاتی خواهند داشت

با حضور پررنگ تولیدکنندگان فولادی در اتاق های بازرگانی به ویژه ورود شما در اتاق تهران، این اتفاق مبارک چه کمکی به پیگیری و طرح مسائل فولاد در سطح کلان و اثربخشی بر تصمیم گیری های صنعتی و اقتصادی خواهد داشت؟

خوشبختانه در سالیان اخیر تعداد فعالان فولادی و صنایع معدنی در اتاق های بازرگانی تهران و شهرستان ها بیشتر شده و این موقعیت خیلی خوبی است برای اینکه صدای این صنف و صنعت بیشتر به گوش دولت می رساند، مشکلات این حوزه را مرتفع می سازد و سرعت رشدان را بیشتر خواهد کرد.

با عنایت به حضور بنده در کمیسیون صنعت اتاق تهران و کمیسیون بهبود فضای کسب و کار - که بیشتر به دنبال بهبود شرایط و قوانین کار و مالیاتی است و جنبه عمومی دارد - و سخت گیری و حساسیت سازمان امور مالیاتی نسبت به اهالی فولادی، نیاز به رصد دقیق مسائل صنعت فولاد با سازمان مالیاتی دارد که یکی از برنامه های مهم من در اتاق خواهد بود خصوصاً پیشگیری و پیگیری مشکلاتی که به نظر می رسد شرکت های فولادی در سال ۹۵ در خصوص رسیدگی به دفاتر، ثبت هزینه ها، فاکتورها و فروش با سازمان امور مالیاتی داشته

باشند. مسئله دیگری که در این کمیسیون مورد بحث است موضوع بوروکراسی و مشکلات اداری است که در برابر صنایع و طرح های فلزی و فولادی وجود دارد و خوشحال می شوم هم صنفی های عزیزمان مشکلات روزمره خود در این خصوص را برای پیگیری منعکس کنند. اما مهم ترین نکته ای که اکنون باید به آن توجه داشت جهت دهی به منابع و سرمایه گذاری های جدید در صنعت فولاد است؛ چرا که با توجه به روند دهه اخیر در سرمایه

گذاری در این حوزه که بیشتر برای رفع نیاز داخلی انجام می شد، اگر بخواهیم همین مسیر را در پیش بگیریم مطمئناً اتلاف سرمایه خواهیم داشت. بنابراین در نگاه جدید باید سرمایه ها و استراتژی هایمان را به بازارهای صادراتی و کاهش هزینه های تولید داخلی معطوف کنیم.

بینید، در دهه هشتاد شاهد کمبود شدید آهن و فولاد در کشور بودیم و ایران جایگاه دوم و سوم بزرگترین واردکننده فولاد در دنیا را داشت اما در یک بازه زمانی ۱۰ سال این روند کاملاً برعکس شد و در سال گذشته به صادرات سه میلیون فولاد پرداختیم و از یک واردکننده فولاد به یک صادرکننده فولاد رسیدیم و این در حالی است که از خیلی از ظرفیت های ایجاد شده استفاده صددردی نکرده ایم و از توان تولید داخل و مازاد ظرفیت آن استفاده نشده است. بنابراین اگر سرمایه گذاری های جدید طبق شرایط ۱۰ سال گذشته و برای پاسخ دادن به نیاز داخل طراحی شوند مسلماً با شکست روبرو خواهند شد چرا که این بخش از بازار اشباع شده است و به نظر من راهبرد ما در سرمایه گذاری های جدید باید این باشد که آنها را به سمت بازارهای صادراتی سوق دهیم.

در عین حال معتقدم باید نگاه مان به صادرات با ظرفیت بیشتری همراه شود چراکه فولاد برد مسافتی تعریف شده ای دارد و به دلیل هزینه بالای حمل فولاد نمی توان آنرا به اقصای نقاط جهان صادر کرد. وقتی صحبت از صادرات به میان می آید باید با دقت بسیار بیشتر و با یک بیزینس پلن و طرح های توجیهی و بازاریابی دقیق و

مشخص در این راه قدم گذاشت. برای مثال در منطقه آسیای غربی و خاورمیانه با توجه به اینکه انرژی های ارزان در دسترس این منطقه قرار دارد، سرمایه گذاری در صنعت فولاد به عنوان یک طرح اثبات شده محسوب می شود و طبعاً در سال های آتی به خاطر توجیه پذیر کردن این طرح ها، شاهد مازاد محصول خواهیم بود که برای مصرف شدن نیاز به صادرات دارند و پیش بینی بنده این است که در ۱۰ سال آینده، شاهد رقابت شدید و حجم بالای محصولات فولادی در منطقه توسط ایران، قزاقستان، روسیه، کشورهای عربی حاشیه خلیج فارس و دیگر کشورهای خاورمیانه خواهیم بود چرا که تمامی کشورهای همسایه در حاشیه خلیج فارس به انرژی ارزان دسترسی دارند و چون جمعیت چندان ندارند بیشتر طرح ها با هدف ورود به بازارهای صادراتی تعریف می شوند که این موضوع به یک مازاد تولید و رقابت سنگین در جذب بازارهای منطقه ای منجر خواهد شد. خوشبختانه این خطر توسط بخش خصوصی جدی گرفته شده اما بخش دولتی و عمومی این ظرفیت و چابکی در تحلیل شرایط ندارند که لازم است موضوع برای آنها روشن گردد.

با توجه به همه این موضوعات، یکی از برنامه های اصلی بنده در اتاق بازرگانی این است که این اطلاعات و مسائل را به سرمایه گذاران فولادی انتقال دهم و به پیگیری آن بپردازم.

به نظر شما بهترین و بدترین حوزه های سرمایه گذاری در صنعت فولاد ایران کدام است؟ سوال ما بیشتر مسبق به مزیت سرمایه گذاری در زنجیره های خاص صنعت فولاد و عنایت به اضافه ظرفیت و یا خلاء ظرفیتی در این زنجیره است؟

جهت دهی به منابع و سرمایه گذاری های جدید در صنعت فولاد اهمیت زیادی دارد و باید سرمایه ها را معطوف به بازارهای صادراتی و کاهش هزینه های تولید داخلی کنیم

این سوال مهمی است و جالب است که چند وقت پیش خبری می خواندم راجع به احداث یک کارخانه جدید فولاد برای اولین بار در ۴۰ سال گذشته در انگلیس که با یک تکنولوژی نوین که به نوعی با ترکیب بخش ریخته گری و نورد حتی بهتر از تکنولوژی CSP امکان تولید انبوه ورق فولادی را پیدا کرده است. این تکنولوژی به خوبی نشان دهنده تغییرات گسترده ای است که هر روزه در صنعت فولاد اتفاق می افتد و فولاد دیگر صنعتی انرژی محور نخواهد بود و قواعد بازی به نوعی در حال تغییر است که شاید در آینده انرژی ارزان دیگر مزیت بزرگی نماند و نمی توان مانند گذشته تولید در بخش خاصی را بدون در نظر گرفتن جوانب مختلف و بدون توجه به مقتضیات زمانه، پیشنهاد یا رد کرد.

ولی در پاسخ شما باید بگویم آنچه که از برآیند کلی مزیت های کشور بر می آید، ایران به خاطر نعمت در اختیار داشتن گاز طبیعی و ارزان قیمت، دارای مزیت و برتری در تولید آهن اسفنجی یا بریکت است. از آنجایی که قراضه برای تولید مقاطع طویل بیشتر استفاده می شود و برای تولید ورق های کششی و روغنی و مقاطع عریض، قراضه شارژ مناسبی نیست بنابراین می توان از آهن اسفنجی یا بریکت در این خصوص استفاده کرد که به خاطر داشتن خلوص بیشتر امکان یافتن بازار مناسبی به عنوان یک ماده اولیه ترکیبی با قراضه خواهد داشت و توجیه پذیرتر است. البته این را هم باید توجه داشت که در حال حاضر همه قسمت های زنجیره فولاد بیشتر در حالت پوشش هزینه های عملیاتی خود و زیر جبران هزینه استهلاک هستند و حال و روز خوشی ندارند.

درون جناب احرامیان، نگاه شما به استراتژی صادراتی و مهمترین بازارهای صادراتی فولاد ایران چیست؟

متأسفانه در سند چشم انداز فقط توان تولید ۵۵ میلیون تنی را مینا قرار داده ایم؛ مسئله ای که تنها جنبه فنی دارد و کاملاً درون نگر است اما نکته ای

که اصلاً مورد توجه قرار نگرفته است توان بازاریابی و امکان فروش این محصولات است که نشان دهنده ضعف برنامه ریزی در بخش صادرات فولاد است. در صنعت فولاد دو موضوع اهمیت وافر دارند: قیمت و هزینه تمام شده. صنعت فولاد داخل به دنبال تامین نیاز داخلی شکل گرفته و پایه و ساختار چنین صنعتی برای بازار صادراتی مهیا نشده است. مثال بارز آن هم عدم رقابت این کارخانجات فولادی با آب و دریا است. نگاهی به اطلس ملی فولاد که توسط انجمن فولاد تهیه شده است به خوبی این وضعیت را نشان می دهد. در وضعیتی هم که نرخ فولاد در سراسر آسیای شرقی سقوط قرار گرفته، هزینه هایی مثل هزینه های

حمل و ترانسفر هزینه زیادی از سود تولید فولاد داخلی را در بر می گیرند و در خیلی از واحدها توجیه اقتصادی صادرات را از بین می برد. اما هنوز هم می توان با اتخاذ نگاه و تصمیمات درست به بازارهای صادراتی بهتری دست پیدا کرد که البته باید توجه داشت برای این کار هم باید قیمت ها را تا جای ممکن کاهش داد و هم کیفیت را تا حد امکان بالا برد تا در فضای رقابتی بتوانیم پیروز شویم.

درون به نظر شما چرا با توجه به مزیت اقتصادی و رتبه جهانی صنعت فولاد ایران، هنوز این صنعت به طور شایسته مورد توجه سیاستگذاران و متولیان قرار نگرفته است؟

به نظر من گزاره مناسب تری برای این بحث، «توجه نامناسب» متولیان

به صنعت فولاد است. مشکل اصلی از جایی شروع می شود که برخورد مناسبی با این صنعت صورت نمی گیرد و با اینکه جایگاه صنعت فولاد در کشور کاملاً شناخته شده است ولی به نیازهای این صنعت توجهی نمی شود.

مشکل دیگر به نظرم نگاه غلطی است که به سیاست ها و تجارت فولاد انداخته می شود و هنوز بعد از این همه سال حتی در بخش آنتی دامپینگ سیاست مشخص و قانون درستی نداریم و متأسفانه ایران همیشه آماج حملات دامپینگ سایر رقبا بوده و هست. در چنین مواقعی به جای اینکه یک مکانیزم آماده و خودکار برای چنین رفتارهایی وجود داشته باشد، تشکل ها و انجمن ها هربار در مواجهه با

صنعت فولاد داخل به دنبال تامین نیاز داخلی شکل گرفته و پایه و ساختار چنین صنعتی برای بازار صادراتی مهیا نشده است

چنین هجوم هایی سیاست های جدیدی اتخاذ می کنند و به عنوان مسکن های موضعی عمل می کنند.

درون آقای احرامیان، فولاد ایران در دوران پسا تحریم دچار چه دگرذیسی خواهد شد؟ فرصت و خطرات این موقعیت جدید صنعتی و اقتصادی چیست؟

آنچه در آینده اتفاق خواهد افتاد، بازگشایی کانال های انتقال مالی خواهند بود و اعتبارات بانکی و ارائه اعتبارات اسنادی و اتفاقاتی از این دست به چرخه تولید و اقتصاد کشور باز خواهند گشت و بدیهی است که فرصت های سرمایه گذاری های بیشتری در زمینه های مختلف فراهم می شوند. اما از خطرات دوران پساتحریم، خطر بازگشتن به فعالیت بازار با یوزانسی های سابق است. اگر به خاطر آورید در دهه هشتاد یکی از بزرگترین مشکلات بازار فولاد این بود که قیمت میلگرد از قیمت شمش پایین تر آمده بود که دلیل آن هم یوزانسی هایی بودند که میلگرد را به قیمت روز ولی با پرداخت

ال سی های یک ساله خرید می کردند و زمانی که نرخ ارز داخلی ثابت بود و بهره ۲۰ درصدی داشتیم، میلگرد را حتی به قیمت پایین تر می فروختند تا با پول آن در سرمایه گذاری های یک ساله دیگری شرکت کنند. در حال حاضر هم اگر دولت به خاطر سیاست های مالی و ارزی و برای کاهش تورم خواهان ثابت نگه داشتن نرخ ارز در برابر تورم ۱۵ درصدی باشد دوباره چنین شرایطی برای یوزانس ها فراهم می شود که این بار مهلک تر ضربه خود را به چرخه صنعت و تولید فولاد کشور وارد کنند.

درون نظر تان راجع به هم افزایی در صنف و صنعت فولاد چیست؟ این هم افزایی در تشکلی همانند انجمن تولیدکنندگان فولاد چقدر می تواند مفید واقع شود؟

به نظرم چنین اتفاقی می تواند بسیار مفید و مثمر ثمر باشد و در شرایطی که صنعت فولاد ایران روزبه روز بزرگتر و بالغ تر می شود، نیاز به هم افزایی و تبادل آرا بیش از همیشه احساس می شود.

توجه به سهم صنعت فولاد در تولید ناخالص به عنوان یک معیار اساسی در توسعه اقتصادی کشور، نشانگر این مسئله است که صنعت فولاد جزو سه صنعت بزرگ کشور محسوب می شود. طبیعتاً باید از این پتانسیل در ذیل تشکل هایی مثل انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران حفظ و گسترش پیدا کند و با ایجاد یک صدای واحد می توان در برابر مشکلات فائق آمد.

نگاه مان به صادرات باید با ظرافت بیشتری همراه شود چراکه فولاد برد تعریف شده ای دارد و به دلیل هزینه بالای حمل فولاد نمی توان آنرا به اقصای نقاط جهان صادر کرد





تعرفه‌های وارداتی باید به طور مداوم با شرایط موجود منطبق شود



محمد فاطمیان
مدیر کل دفتر صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت

حاشیه سود نسبت به قیمت تمام شده تولیدکنندگان فولاد کشور منجر شد و این در حالی بود که افزایش قیمت در سطح دستمزدها و حمل و نقل و نهاده‌های تولیدی استمرار داشت. بنابراین در جهت مصون نگاه داشتن صنعت فولاد کشور افزایش سود بازرگانی ۱۱۴ ردیف تعرفه فولادی انجام شد. البته این میزان حقوق ورودی را تولیدکنندگان این حوزه و حتی خود ما هم کافی نمی‌دانیم زیرا این مقدار در مقابل تهدیدی که برای صنایع فولاد کشور وجود دارد، کافی نیست چرا که بر اساس بررسی‌ها مشخص شده که در ۳ ماه نخست امسال نسبت به سال گذشته میزان واردات افزایش یافته یا تغییر مسیر داده است و این نشان می‌دهد هنوز در این باره جای کار وجود دارد. در واقع باید تعرفه‌های وارداتی را به طور مداوم بر اساس شرایط موجود منطبق کنیم تا ضمن حمایت از تولید داخلی، مسیر واردات برای کالاهای خاص مورد نیاز کشور هم فراهم باشد.

در سال گذشته از یک سو به خاطر رکودی که بر بازارهای جهانی حاکم بود و از طرف دیگر به خاطر کم شدن پروژه‌های عمرانی، سهم تقاضا برای فولاد در کشور کاهش یافت و در نتیجه بازار فولاد را با رکود مواجه کرد. کشورهای رقیب و تولیدکنندگان جهانی نیز برای صادرات محصولات خود در صدد به دست آوردن بازارهای از دست رفته خود بودند تا به این وسیله با مدیریت حساب شده بازار، حداقل فروش را داشته باشند و به همین دلیل اقدام به ارزان فروشی کردند. این سیاست به کاهش قیمت‌ها و سپس کم شدن

راهکارهای گذر از دوره بحران فولاد



رضا اشرف سمنانی
عضو هیئت مدیره شرکت فولاد سیرجان ایرانیان

در حال حاضر هم به دلیل افت تقاضا، انبارهای فولاد پر شده است و تولیدکنندگان با مشکل تامین نقدینگی مواجه هستند و اگر دولت با ابزارهای مختلف به تولیدکننده در تامین نقدینگی کمک کند، مشکل کمبود نقدینگی ناشی از عدم فروش تا حدودی جبران می‌شود. این روند در دوره بحران می‌تواند تولیدکنندگان را سرپا نگه دارد تا پس از سپری شدن این دوره و با بازگشت بازار با افت تولید فولاد مواجه نشویم. البته در دوره بحران جلوگیری از واردات فولاد به واسطه وضع تعرفه‌های سنگین هم به صنایع این فرصت را می‌دهد که برای بازسازی تلاش کنند و با افزایش تقاضای داخلی، تولیدکنندگان می‌توانند شرایط سخت رکود را با موفقیت سپری کنند. حتی کشورهای عضو WTO هم از این ابزار حمایتی استفاده کرده‌اند تا تولیدکنندگان داخلی خود را حمایت کنند که قطعاً این حمایت کوتاه مدت و شانور است.

صنعت فولاد یک صنعت استراتژیک است و دورنمای صنایع استراتژیک همواره مثبت بوده و شوک‌های کوچک ۶ ماهه تا یک ساله در دورنمای کلی این صنعت تاثیر نخواهد داشت. چراکه با سپری شدن این دوره، آن صنعت دوباره به جایگاه قبلی بازمی‌گردد.

باید مشوق‌های ویژه‌ای برای تولیدکنندگان کنسانتره و گندله در نظر گرفت



محمد رضا ابراهیم
نایب رئیس خانه معدن ایران

گرفت. بنابراین مهم‌ترین حمایت دولت از صنعت فولاد باید در حوزه سیاست‌گذاری بروز پیدا کند. باید سیاست‌های میان‌مدت و کوتاه‌مدت در راستای حمایت از صنایع زنجیره فولاد در نظر گرفته شود تا بتوان انتظار داشت که در بلندمدت به برنامه تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ برسیم. در این راستا باید مشوق‌های ویژه‌ای برای تولیدکنندگان کنسانتره و گندله در نظر گرفت چرا که اگر در شرایط بحران و افت قیمت، مشوق‌های قوی‌تری را برای تولیدکنندگان کنسانتره و گندله فراهم نکنیم، در آینده نمی‌توانیم به اهداف پیش‌بینی شده دست پیدا کنیم. همچنین باید وضعیت سنگ آهن را هم در بخش اکتشاف و هم استخراج درک کرده و برای تقویت این بخش‌ها حمایت و سیاست‌گذاری لازم انجام شود.

در شرایط بحرانی نباید تولیدکنندگان را به حال خود رها کرد. با افت قیمت‌های جهانی به ویژه از سوی چین، آسیب فراوانی به معدنکاران سنگ آهن و فولادسازان وارد شده است که اگر این امر در برنامه و سیاست‌گذاری‌ها دیده نشود، آینده این صنایع تحت تاثیر قرار خواهد



مدیر عامل فولاد اکسین خوزستان در گفت‌وگو با «چیلان»:

فولاد اکسین قادر به تامین تمام نیاز فولادی صنایع نفت و گاز کشور است

اکسین در پی تولید ۹۰۰ هزار تن ورق در سال

■ محسن احمدی

مهندس عزیز قنواتی مدیر عامل شرکت فولاد اکسین خوزستان در گفت‌وگو با چیلان اظهار داشت: با بررسی‌های صورت گرفته، نیاز سالانه پروژه‌های نفت و گاز به لوله یک میلیون تن است که با توجه به ظرفیت تولید یک میلیون و ۵۰ هزار تنی ورق مورد نظر این لوله‌ها در فولاد اکسین، تمام نیاز صنایع نفت کشور در این شرکت فولادی قابل تامین است.

گذشته به ارزش دو میلیارد دلار، ورق عریض وارد کشور شد که این شرکت می‌توانست با تحقق توانمندی‌های موجود یک میلیارد دلار ارزآوری داشته باشد و همچنین نیاز صنایع نفت و گاز را در تولید لوله برآورده سازد.

وی تاکید کرد: واردات باید توجیه داشته باشد ولی تعرفه‌های مناسبی برای جلوگیری از واردات در کشور اعمال نشده است؛ نمی‌توان منکر اثرات

سال گذشته دو میلیارد دلار، ورق عریض وارد کشور شد که شرکت فولاد اکسین می‌توانست نیاز صنایع نفت و گاز را در تولید لوله برآورده سازد و یک میلیارد دلار ارزآوری داشته باشد.

به گزارش خبرنگار چیلان، مدیر عامل شرکت فولاد اکسین خوزستان خاطر نشان کرد: توانمندی تامین نیاز این صنایع در داخل وجود دارد و این توانمندی در سال گذشته به تمام دست اندرکاران صنایع نفت و گاز ارائه شد؛ وقتی چنین توانی وجود دارد و توسط ۱۰ شرکت نفت و گاز تایید شده است، دیگر واردات معنایی ندارد.

قنواتی اظهار داشت: با وجود این توانمندی، سال



قرارداد تامین لوله های خط ۲۷۰ کیلومتری اهواز - گناوه با وجود تایید تولیدات از سوی لوله سازی هنوز به سرانجام نرسیده است.

اعمال شود.

ناشی از تحریم ها شد چرا که قیمت تمام شده محصولات تولیدی را بالا می برد اما برای مقابله با دامپینگ شرکت های چینی، روسی، هندی و ترک باید تعرفه های مناسب در کشور

دین اعتماد به تولیدات داخلی، گام اول خود کفایی

مدیرعامل شرکت فولاد اکسین خوزستان اظهار داشت: باید به تولید داخل اعتماد و از آن حمایت کرد و این نیازمند همت همگانی است تا تولید داخلی در مقابل محصولات خارجی اثبات شود.

قنوتی افزود: کیفیت محصولات تولیدی شرکت فولاد اکسین بالاتر از مشابه خارجی آن بوده و قیمت تمام شده این محصولات حتی با نوع خارجی آنها برابری می کند. مدیرعامل شرکت فولاد اکسین در این زمینه با ذکر یک نمونه گفت: قیمت تمام شده ورق هاردوکس که به تازگی در این شرکت تولید شده ۲,۵ دلار بوده و این در حالی است که ورق مشابه سوئدی آن بین ۳,۵ تا چهار دلار به فروش می رسد و شرکت اکسین با قیمتی پایین تر از قیمت خارجی این محصول می تواند آن را در اختیار صنایع داخلی بگذارد.

دین بومی سازی ۶۱ قطعه راهبردی در فولاد اکسین خوزستان

مدیرعامل شرکت فولاد اکسین خوزستان از بومی سازی ۶۱ قطعه راهبردی و مهم صنعت فولاد در این واحد تولیدی خبر داد و گفت: از جمله این قطعات به «غلطک کاری» با وزن ۵۰ تن و «هاب» (قطعه سنگین رابط موتور و غلطک کاری که برای چرخاندن غلطک کاربرد دارد) است. وی افزود: این غلطک ها پیش تر از طریق شرکت «هاینا» ایتالیا تامین و وارد کشور می شد.

قنوتی افزود: برای ساخت غلطک کاری با شرکت چدن سازان قراردادی به امضا رسیده و نخستین محموله آن تا چند روز آینده وارد کارخانه فولادسازی اکسین می شود.

وی با اشاره به سرمایه گذاری ویژه در این زمینه از احتمال صادرات محصولات بومی سازی شده در آینده نزدیک خبر داد و اضافه کرد: سنگین ترین و پیشرفته ترین فناوری تولید نوردی در شرکت فولاد اکسین انجام می گیرد و با تجهیزات موجود و با وجود کمبودها به

سمت بومی سازی پیش می رود.

دین پیش بینی تولید ۹۰۰ هزار تنی در شرکت فولاد اکسین

قنوتی همچنین از پیش بینی تولید ۹۰۰ هزار تن در این شرکت برای امسال خبر داد و گفت: سال گذشته با وجود هدف گذاری تولید ۷۰۰ هزار تن ورق بود که ۸۳ هزار تن بیشتر تولید شد و امسال هدف تولید ۸۵۰ هزار تن است که دستیابی به تولید ۵۰ هزار تن افزون بر این رقم پیش بینی می شود.

مدیرعامل شرکت فولاد اکسین اضافه کرد: این شرکت سال گذشته نسبت به سال ۱۳۹۲، ۲۰ درصد رشد تولید داشت که در سه ماه نخست امسال نسبت به مدت مشابه سال گذشته شش درصد رشد تولید داشته ایم. این مدیر فولادی گفت: با وجود تمام مشکلات، هدفگذاری امسال افزایش ۱۰ درصدی تولید نسبت به سال ۱۳۹۳ و تغییر ترکیبات تولید است. همچنین شرکت بر آن است تا به سمت تولید محصولات جدید با ارزش افزوده بالا رود تا نیاز کشور به محصولات خارجی را کاهش دهد. در این زمینه نیز در سه ماه نخست امسال تولید این محصولات در شرکت نسبت به مدت مشابه پارسال ۳۱ درصد رشد نشان می دهد.

وی خاطر نشان کرد: از آنجا که با توجه به نیاز داخل محصول مازادی در اکسین برای صادرات وجود ندارد سال گذشته ۲۰ هزار تن محصول نیز به خارج از کشور صادر شد.

دین محصولات اکسین تحت استاندارد API آمریکا

مدیرعامل شرکت فولاد اکسین در ادامه گفت: برخی محصولات خاص این شرکت تحت استاندارد API آمریکاست اما با این وجود، جذابیت بالای واردات نسبت به تولیدات داخلی و اعمال نشدن تعرفه های نامناسب برای جلوگیری از واردات، توجیه می کند که صنایع نیاز خود را از خارج کشور تامین کنند.

قنوتی در ارتباط با سرانجام قرارداد سه جانبه این شرکت با لوله سازی اهواز و شرکت ملی مناطق نفت خیز جنوب برای تولید ورق های عریض صنعت نفت به خبرنگار ما توضیح داد: تفاهم نامه ۲۵ دی سال ۱۳۹۲ برای تامین لوله های خط ۲۷۰ کیلومتری اهواز - گناوه بود که با وجود تایید تولیدات از سوی لوله سازی هنوز این قرارداد به سرانجام نرسیده است اما پیگیری ها ادامه دارد.

کیفیت محصولات تولیدی شرکت فولاد اکسین بالاتر از مشابه خارجی آن بوده و قیمت تمام شده این محصولات حتی با نوع خارجی آنها برابری می کند.

نگاه ایرانی به نمایشگاه METEC آلمان

مسعود محمد
مدیر بازرگانی مجتمع فولاد ویان

جهان نشان دهنده پیشروی و حضور فعال در صحنه فروش تجهیزات و مواد به اقصی نقاط جهان است.

در گذشته شرکت های سازنده تجهیزات فولاد سازی چینی عمدتاً قادر به تأمین نیاز کشورهای مجاور خود بودند که از تکنولوژی بالا در فولاد سازی بهره مند نیستند اما اینک با گسترش دانش فنی و بهره گیری از دانش اروپائیان که عمدتاً کارگاه های ساخت خود را به چین منتقل کرده بودند توانایی رقابت کیفی با سازندگان اروپایی را پیدا کرده اند. نکته مهمی که جهت بازار فولاد ایران قابل ذکر است فروش مقاطع فولادی چینی به اروپا و آسیا و آمریکا به قیمت پائین تر از قیمت تمام شده آن محصول در آن قاره هاست و این امر به گفته اروپائیان حداقل تا پایان سال ۲۰۱۶ ادامه خواهد یافت. لذا شرکت های تولید کننده اروپایی صرفاً با کاهش میزان تولید خود و با استفاده از تعرفه بالاتر برای واردات محصولات چینی توانایی ادامه حیات خود را پیدا می نمایند.

سومین برخورد با تشکیل این نمایشگاه مشاهده کاهش هزینه های برگزاری نمایشگاه توسط غرفه داران بود. در دوران قبل به خصوص دوره های دهه ۹۰ و ۲۰۰۰ میلادی شرکت های بزرگ اروپایی غرفه های بسیار وسیع و

سازمان نمایشگاهی دوسلدورف واقع در آلمان هر چهار سال یک بار بزرگترین نمایشگاه بین المللی در زمینه تجارت و صنعت متالورژی را برگزار می کند. نمایشگاه اخیر از تاریخ ۱۶ الی ۲۰ ژوئن برگزار گردید. تاریخ شروع نمایشگاه METEC دهه هفتاد میلادی است، زمانی که توسعه کارخانجات متالورژیکی از جمله فولادی در سراسر نقاط جهان در حال پیشرفت بود و حضور یکپارچه و قوی کلیه شرکت های سازنده تجهیزات کارخانجات متالورژیکی و شرکت های تولید کننده مواد مصرفی آن کارخانجات و سازندگان و فروشندگان انواع قطعات مصرفی و یدکی و ... در یک محل برای نمایش کالای خود و مذاکره با خریداران و مشتریان مورد نیاز بود. شاید تشکیل و اجرای این نمایشگاه در شهر دوسلدورف به دلیل نام گذاری دوسلدورف به عنوان پایتخت فولاد اروپا بوده باشد زیرا در این شهر بسیاری از شرکت های سازنده تجهیزات و تولید کننده فولاد آلمانی حضور دارند که در رأس نام های مشهور اروپایی قرار دارند.

نمایشگاه اخیر از مجموعه نمایشگاه های دوره سیزدهم GIFA (نمایش تجهیزات فولاد و قطعات صنعت ریخته گری)، دوره نهم METEC (نمایش تجهیزات و مواد و قطعات صنعت فولاد سازی)، دوره یازدهم



تماشایی داشته و با مأموریت دادن به ده ها مدیر خود، زمینه مذاکرات با مشتریان را در غرفه به طور کامل فراهم نموده و دعوت های وسیع از ایشان برای حضور در مراسم شام در بهترین هتل ها و رستوران ها و کشتی های روی رودخانه راین و یا رستوران چرخان برج مخابراتی دوسلدورف داشتند. این امر در این دوره به ندرت مشاهده شد. زیرا اولاً غرفه ها معمولاً بدون حضور مدیران شرکت های دارای غرفه تشکیل یافت و معمولاً صرفاً با به نمایش گذاشتن تصویری امکان آن شرکت بسنده نمودند که البته در این خصوص چند شرکت تولید کننده استثناء بودند. ثانیاً دعوت های بعد از زمان نمایشگاه نیز تقریباً به صفر رسیده بود. این امر نشان دهنده عدم بهبود وضعیت مالی شرکت های اروپایی به دلیل رکود در مصرف مقاطع تولیدی فولادی در عرصه جهانی و کاهش شدید قیمت فروش به دلیل مذکور و حضور رقبای بالاخص چینی بود. از این جهت این شرکت ها ایران را به عنوان بازار فروش بالقوه مناسبی می دانند که در صورت به فعل رسیدن توافقات در پیش با جامعه اروپایی می توانند تجهیزات و محصولات خود را راحت تر از بازار فروش اروپا عرضه کرده و نیاز این کشور را برآورده سازند. نکته آخر در مقایسه نمایشگاه های اخیر عدم حضور غرفه داران ایرانی تولید کننده فولاد یا تجهیزات در این نمایشگاه بود. تعداد اندکی شرکت های پیمانکار ایرانی یا ایرانی الاصل دارای غرفه های کوچکی در نمایشگاه METEC بودند و بسیاری از مدیران ایرانی بازدید کننده را توانستیم در آن غرفه ها مشاهده کنیم. البته برخی از تولیدکنندگان فروالیاژ ایرانی نیز در آخرین سالن های نمایشگاه حضور داشتند که باعث خوشحالی هر ایرانی بود.

THERM PROCESS (تجهیزات فرایند های عملیات حرارتی) و دوره چهارم NEW CAST (ریخته گری هنری) تشکیل شد. در محیط این نمایشگاه به روال گذشته، کنگره متالورژی نیز برگزار شد و آخرین دستاوردهای حوزه متالورژی عرضه گردید.

از آنجا که نمایشگاه METEC دقیقاً نیازهای صنعت فولاد کشور را پوشش می دهد بازدید اینجانب برای تبادل نظرات و تجربیات متالورژیست ها و مدیران و صنعت گران فولاد سازی جهان و عرضه آخرین و مدرن ترین توسعه های تکنولوژی صورت گرفت. با اولین برخورد در مقایسه با وضعیت نمایشگاه گذشته، گسترش و اهتمام حضور کلیه شرکت های بزرگ و غول اروپایی و آسیایی و کثرت حضور سازندگان تجهیزات و تأمین کنندگان مواد مصرفی مشاهده گردید. در دوره هشتم نمایشگاه METEC حتی یکی از غول های فولاد سازی ایتالیا حضور بسیار کم رنگی داشت اما در این دوره غرفه ایشان به یکی از تماشایی ترین غرفه های نمایشگاهی تبدیل گردیده بود. کلیه شرکت های بالاخص اروپایی با غرفه هایی که به نحو احسن طراحی گردیده بودند از مراجعین استقبال و به گرمی زمینه مذاکره را فراهم می نمودند.

در دومین برخورد حضور پر رنگ شرکت های بزرگ چینی در مقایسه با دوره قبل چشم های بازدید کنندگان را به خود جلب می نمود. بخش عمده ای از سالن های این نمایشگاه به حضور شرکت های چینی اعم از سازندگان تجهیزات و تولید کنندگان مواد مصرفی فولاد سازی اختصاص داشت. این اقدام چینی ها پس از حمله گسترده ایشان به صنایع فولاد



گزارش چیلان از کلنگ زنی واحد جدید تولید شمش فولاد کلنگ عملیات اجرایی فولاد دژپل آرین به زمین خورد

این پروژه قرار است در عرض دو سال و نیم احداث و مورد بهره برداری قرار گیرد که با توجه به سابقه همکاری با طرح‌های فولادی دیگری که در منطقه ویان داشته‌ام، از ال سی تا راه اندازی و تولید در دو سال و نیم احداث شد که سرعت بهره برداری آن رکوردی در تاریخ ساخت و بهره برداری کارخانه‌های فولادی در ایران است و پیش بینی می‌شود این طرح نیز همین مقدار زمان ببرد. از دیگر نکات مثبت این طرح اشتغالزایی ۲۸۰ تا ۳۰۰ نفری این واحد است.

انگیزه شما برای سرمایه گذاری در این طرح با توجه به رکود فعلی بازار چیست؟

با توجه به گشایش‌هایی که در سال‌های آینده انجام خواهد گرفت، نیاز به مصرف فولاد بیش تر احساس می‌شود و منجر به توسعه طرح‌های فولادی از این دست خواهد شد. نکته دیگری که نباید فراموش کنیم این است که در حال حاضر زیرساخت‌های کشور ایران با واحدهایی با ظرفیت‌های کم‌تر مثل طرح آریان دژ، نسبت به طرح‌های چند میلیون تنی متناسب‌تر است. و به نظر من مهم‌ترین اولویت‌های سرمایه گذاری برای طرح‌های فولادی در ایران نزدیکی به بازار مواد اولیه و قرابت به بازار فروش است.

همچنین با توجه به تولید فولاد در سهند چشم‌اندازی و پیش بینی تولید فولاد در ۱۵ سال آینده برای رسیدن به اهداف چشم انداز توسعه، طرح‌های زودبازدهی که توسط بخش خصوصی مورد بهره برداری قرار می‌گیرند بهتر می‌توانند مسیر دستیابی به اهداف این افق چشم انداز را دست یافتنی تر کنند.

عملیات اجرایی طرح تولید ۲۵۰ هزار تنی شمش فولادی شرکت فولاد دژپل آرین با حضور معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت در شهرک صنعتی ویان آغاز شد. به گزارش چیلان، این کارخانه برای تولید فولاد به ۹۰ درصد آهن اسفنجی و ۱۰ درصد آهن قراضه نیاز دارد که سالانه ۲۵۰ هزار تن شمش فولادی ۱۰۰ تا ۱۵۰ میلیمتری تولید می‌کند. این واحد تولید فولاد در زمینی به مساحت ۱۱۴ هزار و ۲۷۰ متر مربع در شهرک صنعتی ویان کبودآهنگ جانمایی شده و زیرساخت‌های لازم برق، آب و گاز برای این واحد تولیدی نیز تامین شده است. در این مراسم محمدناصر نیکبخت استاندار همدان خطاب به فرماندار کبودآهنگ و رئیس صنعت، معدن و تجارت به سرکشی این پروژه تأکید کرد تا سر موعد به بهره‌برداری برسد. همچنین بر کمک کردن به فولاد فامنین به دلیل عقب ماندنش تأکید کرد. برای اجرای این پروژه ۱۴۰۰ میلیارد سرمایه‌گذاری نیاز بوده که بانک صنعت و معدن تسهیلاتی را از طریق صندوق توسعه ملی در اختیار این واحد قرار می‌دهد. چیلان در این خصوص با آقای فریدون مرادی از سرمایه‌گذاران این طرح به گفتگو پرداخته است.

آقای مرادی لطفا در خصوص این طرح و زمان اجرای آن توضیحاتی بفرمایید.

طرح جدید فولاد دژپل آرین با ظرفیت ۲۵۰ هزار تن در سال با همکاری شرکت سازنده تجهیزات و تکنولوژی شرکت تنوا ایتالیا که جزو ۴ شرکت برتر و شاخص دنیاست و سابقه همکاری با فولاد مبارکه در کارنامه خود دارد شروع بکار می‌کند.

مدیر عامل شرکت نفت و گاز سرو
در گفت و گو با چیلان اعلام کرد

تولید انواع کاتالیست‌های صنعت فولاد در نفت و گاز سرو



۱۰ میلیون دلار برخوردار است. تا چند سال گذشته این محصول به صورت ۱۰۰٪ از منابع خارجی تهیه می‌گردید، که با تکمیل دانش فنی ساخت این محصولات و کسب نتایج موفق از عملکرد بارگذاری های صنعتی در دو مجتمع فولاد خوزستان و فولاد مبارکه، با تولید انبوه این کاتالیست‌ها در این شرکت، ایران به جمع معدود سازنده های کاتالیست در دنیا پیوست.

مهندس کریمی خاطرنشان کرد: طبق گزارشات منتشره تا چندی قبل کاتالیست، کمپرسور و لوله های ریفورمر به عنوان ۳ گلوگاه اصلی در بومی سازی خط تولید آهن اسفنجی شناخته می‌شد که با تولید کاتالیست احیاء مستقیم آهن در این شرکت، یکی از اصلیتیرین دغدغه های شرکت های فولادی برطرف شده است.

وی افزود: همچنین از سال گذشته سایر کاتالیست های مورد استفاده در صنعت فولاد و نورد شامل کاتالیست های پرفورمکس، سنتز گاز اندوترمیک، کرکینگ متان در این شرکت بومی سازی گردیده است. تاکنون شرکت هایی نظیر فولاد مبارکه اصفهان، فولاد خوزستان، فولاد هرمزگان، فولاد سیرجان ایرانیان، فولاد کاوه جنوب کیش در صنعت احیاء مستقیم آهن و شرکت های هفت الماس، فولاد گیلان، تراکتورسازی، پولادیش و ... در صنایع نورد، از کاتالیست های این شرکت استفاده نموده اند. همچنین در تابستان سال جاری با توافقی های حاصل شده با شرکت فولاد خوزستان، دومین ریفورمر کشور با کاتالیست های ایرانی به طور کامل بارگذاری خواهد گردید.

مدیر عامل شرکت توسعه صنایع نفت و گاز سرو در خصوص این شرکت توضیح داد: در حال حاضر این شرکت با ۱۴۰ نفر نیروی انسانی فعالیت می نماید، محل کارخانه این شرکت در شهرک صنعتی عباس آباد واقع گردیده است که بدنه اصلی شرکت را نیروی متخصص فنی و مهندسی تشکیل می دهد. این شرکت در سال گذشته در راستای اصل ۴۴، به گروه سرمایه گذاری صف رزموند که در زمینه EPC حوزه نفت فعالیت می نماید، واگذار گردید. همچنین این شرکت از سال گذشته از سوی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری به عنوان شرکت دانش بنیان تولیدی معرفی گردید.

ایشان خاطرنشان کرد: در طی این چند سال در زمینه داخلی سازی مواد اولیه تولید کاتالیست با هدف بیتاثیر نمودن اثر تحریم ها، جلوگیری از خروج ارز از کشور و کاهش قیمت تمام شده برای تولید کننده و قیمت فروش برای مصرف کننده، در کنار حفظ و افزایش کیفیت

مهندس امیر هومن کریمی وثیق، مدیر عامل شرکت دانش بنیان «توسعه صنایع نفت و گاز سرو» در گفت و گو با ماهنامه «چیلان» به معرفی این شرکت و فعالیت های آن در صنعت فولاد پرداخت و گفت: شرکت توسعه صنایع نفت و گاز سرو، از سال ۱۳۸۳ فعالیت خود را در دو حوزه تولید کاتالیست و احداث واحدهای پالایشگاهی GTL آغاز نموده است و تاکنون در هر دو حوزه فعالیت موفق به کسب دستاوردهایی ملی برای کشور شده است. فرآیند GTL تبدیل گاز طبیعی به میعانات ارزشمند هیدروکربنی شامل بنزین، دیزل و وکس خوراکی می باشد که از ارزش افزوده بالا و آلاینده گی بسیار پایین برخوردار است و با توجه به وجود منابع عظیم گازی در کشور، دستیابی به دانش فنی این فرآیند امری ملی و ضروری به حساب می آید. وی افزود: این شرکت در سال ۹۰ موفق به تکمیل دانش فنی فرآیند GTL در ابعاد نیمه صنعتی در زمینه استحصال محصول و ساخت تجهیزات و کاتالیست های مورد نیاز گردید. با توجه به نوع خاص پالوت نیمه صنعتی، احداث پالایشگاه های صنعتی در مقیاس یک هزار تا ۱۰ هزار بشکه در روز، به سهولت امکان پذیر می باشد. این پروژه ملی با همکاری سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران و توسط وزرای نفت و صنایع وقت در سال ۹۱ افتتاح گردید.

مدیر عامل شرکت توسعه صنایع نفت و گاز سرو در زمینه کسب دانش فنی کاتالیست و بومی سازی کاتالیست های صنایع فولاد، پتروشیمی و پالایش توضیح داد: این شرکت از سال ۸۴ با شرکت های فولاد خوزستان و فولاد مبارکه و شرکت ملی پالایش و پخش فرآورده های نفتی ایران (برای حوزه پالایش و پتروشیمی) فعالیت های خود را آغاز نمود.

کریمی توضیح داد: کاتالیست در واقع به موادی گفته می شود که با حضور خود در فرآیندها، باعث افزایش سرعت واکنش و کاهش مصرف انرژی می گردد. به طور مثال، امکان تولید گاز سنتز (Co, H₂) در فرآیندهای احیاء مستقیم که از ترکیب گازهای متان، بخار آب، دی اکسید کربن و ... بدست می آید، با کاتالیست های احیاء از شرایط بهتری به لحاظ پارامترهای فرآیندی، صرفه انرژی و هزینه برخوردار می باشد.

وی در خصوص مصرف کاتالیست احیاء مستقیم آهن در ایران گفت: در حال حاضر حجم مصرفی بازار کاتالیست احیاء مستقیم آهن در کشور حدود سالانه ۵۰۰ تن بوده که با افتتاح طرح های جدید فولادی این مقدار به بیش از ۸۰۰ تن در سال خواهد رسید که از ارزشی بالغ بر

سبحانی: بومی سازی کاتالیست توسط شرکت نفت و گاز سرو ستودنی است

فولاد مبارکه سال‌ها است که به دنبال بومی‌سازی تجهیزات است و در حال حاضر ۶۵ درصد از تجهیزات ۸۷/۵ درصد از مواد اولیه و ۹۹/۶ درصد از مواد مصرفی بومی‌سازی می‌شود که یکی از مواردی که فولاد مبارکه به دنبال بومی‌سازی آن نفت، کاتالیست بود که خوشبختانه یک شرکت دانش بنیان با عزم و اراده ملی وارد این کار شد.

شرکت فولاد مبارکه به‌عنوان بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد ایران این رسالت را وظیفه خود می‌داند و معتقد است رسالتی است به عهده صنعتگران که به شرکت‌هایی که در بومی‌سازی فعالیت می‌کنند کمک نماید و این کمک از سال ۸۸ به شرکت سرو شد و نتیجه مطلوبی گرفته شد.

نتیجه اعتماد به تخصص داخلی این شد که فولاد مبارکه اگر بخواهد ریفورمر دیگری را بازگذاری کند، حتماً از محصولات شرکت سرو که تولید داخل است استفاده می‌کند.

ضمن کمک به ارتقاء دانش فنی متخصصین صنعت فولاد، هزینه‌های صنایع که شامل هزینه خرید کاتالیست و هزینه‌های گمرکی می‌باشد را کاهش دهد و زنجیره تامین تولید فولاد را نیز تکمیل نماید.

مدیر عامل شرکت توسعه صنایع نفت و گاز سرو در آخر به نشریه چیلان گفت: در پایان بر خود لازم میدانیم تا از حمایت‌های مدیران فعلی و گذشته‌ی شرکت ملی فولاد ایران، فولاد مبارکه اصفهان فولاد و خوزستان تشکر و قدردانی نماییم. یقیناً در سایه حمایت دلسوزانه ایشان، این صنعت در جایگاه کنونی قرار دارد. طبق برنامه ریزی‌های بعمل آمده، امیدواریم بتوانیم در آینده نزدیک با صادرات این محصولات که از کیفیتی رقابتی برخوردارند، پرچم‌دار کشور عزیزمان در عرصه‌ای دیگر از بازارهای جهانی باشیم.

محصولات به موفقیت‌های مهمی دست پیدا نموده است به طوری که امروز این شرکت قادر است مواد اولیه ایرانی در دسترس را به هر اسپیک مد نظری برساند و سپس در تولید کاتالیست‌های مختلف خود مورد استفاده قرار دهد.

همچنین این شرکت با توجه به در اختیار داشتن مرکز تخصصی تحقیقاتی کاتالیست، به ارائه خدمات مشاوره و مهندسی و نیز برگزاری دوره‌های آموزشی برای شرکت‌های فولاد سازی پرداخته است تا ضمن ارتقاء سطح علمی کاتالیستی در کشور، رسالت خود را در امر ارائه خدمات به مشتریان ایفا کند.

وی افزود: جدای جلوگیری از خروج ارز از کشور و اشتغال زایی و قطع وابستگی به بیگانگان که جزء اهداف ملی این شرکت می‌باشد، این شرکت در تلاش است تا بتواند با ارائه کالا و خدماتی با بالاترین کیفیت



خلاصه مجامع شرکت های فولاد

فصل مجامع فولادی

مریم رحیمی



گزارش عملکرد سالانه فولاد خوزستان

مجمع فولاد خوزستان که با حضور بیش از ۸۷٫۵ درصد صاحبان سهام این شرکت برگزار شد، صورت های مالی سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۳۹۳ و گزارش فعالیت هیات مدیره مورد بررسی و تصویب مجمع قرار گرفت. برخی از اعداد مهم در صورت های مالی شرکت فولاد خوزستان برای سال مالی گذشته به شرح زیر است: فروش خالص بیش از ۴۸۱۵ میلیارد تومان؛ سود خالص بیش از ۹۲۱ میلیارد تومان؛ هزینه های مالی بیش از ۱۹۳ میلیارد تومان؛ مالیات بر درآمد بیش از ۱۴۰ میلیارد تومان؛ سود خالص هر سهم ۱۱۵۲ ریال؛ سود قابل تخصیص و نحوه تخصیص سود براساس مصوبات مجمع: سود قابل تخصیص بیش از ۱۲۰۹ میلیارد تومان؛ سود نقدی هر سهم ۱۱۵۰ ریال



گزارش مجمع سالیانه شرکت نورد و تولید قطعات فولادی

جلسه مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت نورد و تولید قطعات فولادی (سهامی عام) در تیرماه سال جاری با حضور بیش از ۹۰ درصد سهامداران برگزار شد. مجمع پس از استماع گزارش هیئت مدیره توسط تقی شهرستانی، مدیر عامل شرکت و گزارش بازرس قانونی، این تصمیمات اتخاذ شد: تصویب صورت های مالی منتهی به سال مالی ۱۳۹۳، ۱۲،۲۹ و تقسیم ۴۰ ریال به عنوان سود نقدی به ازای هر سهم، میزان فروش محصولات تولیدی شرکت در سال ۱۳۹۳ مبلغ ۱،۹۱۷،۰۹۵،۲۷۵،۰۸۶ ریال می باشد. برنامه شرکت برای سال ۱۳۹۴ تولید و فروش ۱۱۵،۰۰۰ تن انواع ورق و تولید ۷۰،۰۰۰ تن اسلب جهت مصرف در واحد نورد می باشد که سود هر سهم پیش بینی شده برای این حجم تولید معادل ۲۱۰ ریال می باشد.



گزارش عملکرد سالانه ذوب آهن اصفهان

شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان در دوره یکساله منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۹۳ مبلغ یک هزار و ۲۸۳ میلیارد و ۹۲۰ میلیون ریال درآمد حاصل از فروش داشت. این شرکت در صورت های مالی یکساله منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۹۳ به صورت حسابرسی نشده اعلام کرد در سال گذشته با ۷ هزار و ۸۶۸ میلیارد و ۴۰۶ میلیون ریال مبلغ ۴۳ هزار و ۱۲۵ میلیارد و ۹۴۵ میلیون ریال درآمد حاصل از فروش خالص داشت. از درآمد این شرکت بهای تمام شده کالای فروش رفته کسر شد و سود ناخالص دوره به ۶ هزار و ۹۵۰ میلیارد و ۱۵۶ میلیون ریال رسید. از سود ناخالص دوره نیز هزینه های اداری، عمومی و هزینه های عملیاتی کسر شد و معادل پنج هزار و ۲۹۶ میلیارد و ۲۶۶ میلیون ریال سود عملیاتی دوره محاسبه شد. از سود عملیاتی نیز هزینه های مالی و مالیات کسر و درآمد های غیر عملیاتی به آن اضافه شد و معادل یک هزار و ۲۸۳ میلیارد و ۹۲۰ میلیون ریال سود خالص بدست آمد و بر این اساس مبلغ ۱۶۳ ریال سود به ازای هر سهم در نظر گرفته شد. به سود خالص دوره نیز سود انباشته ابتدای سال اضافه شد و در نهایت مبلغ ۲۰ میلیارد و ۹۳۴ میلیون ریال سود انباشته پایان دوره در حساب های این شرکت منظور شد.



گزارش عملکرد سالانه چادرملو

مجمع عمومی عادی سالانه صاحبان سهام شرکت معدنی و صنعتی چادرملو، بزرگترین تولیدکننده کنسانتره آهن در ایران با حضور نزدیک به ۹۸ درصد از صاحبان سهام در تیر ماه سال امسال برگزار شد. در آغاز جلسه محمود نوریان، مدیرعامل شرکت و دبیر مجمع، گزارش هیات مدیره در خصوص فعالیت ها و عملکرد شرکت در سال مالی ۱۳۹۳ را ارائه کرد و گفت: افزایش درآمدها و سوددهی مطلوب به میزان ۱۰ درصد فراتر از بودجه مصوب سال ۱۳۹۳ بوده است. پیشرفت فیزیکی کارخانه فولاد ۹۳ درصد و کارخانه احیاء ۴۵ درصد است. در سال گذشته ۱۰ میلیون و ۳۰۰ هزار تن کنسانتره سنگ آهن و یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن سنگ آهن دانه بندی شده در مجتمع معدنی چادرملو و ۳ میلیون و ۷۰ هزار تن گندله در مجتمع گندله سازی اردکان تولید شد. از دیگر تصمیمات جلسه یادشده تقسیم سود سال مالی منتهی به ۲۹ اسفندماه ۱۳۹۳، به ازای هر سهم ۶۵۰ ریال بین سهامداران بود که می توانند از شهریور ماه نسبت به دریافت آن اقدام کنند.



گزارش عملکرد سالانه فولاد مبارکه

فولاد مبارکه متشکل از شرکت‌های فولاد مبارکه، فولاد سبا و فولاد هرمزگان در سال قبل در مجموع ۷ میلیون و ۴۲۴ هزار و ۲۶ تن فولاد خام (اسلب) تولید کردند. به صورت تفکیک شده تولید فولاد مبارکه، فولاد سبا و فولاد هرمزگان در سال قبل به ترتیب به ۵ میلیون و ۴۸۳ هزار و ۶۵ تن، ۷۶۸ هزار و ۶۵۱ تن و یک میلیون و ۱۷۲ هزار و ۳۱۰ تن رسید. از نظر تولید محصولات فولادی نیز گروه فولاد مبارکه سال قبل در شرکت فولاد مبارکه ۵ میلیون و ۲۵۹ هزار و ۳۸۰ تن ورق گرم و در شرکت فولاد سبا ۷۵۵ هزار و ۲۳۱ تن ورق گرم تولید کرد. با این حساب در سال ۱۳۹۳ میزان تولید محصولات نهایی گروه فولاد مبارکه با رشد ۲ درصدی نسبت به سال ۱۳۹۲ به بیش از ۵ میلیون و ۸۴۵ هزار تن رسید. همچنین میزان فروش این گروه نیز رشد ۲٫۶ درصدی را تجربه کرد.



گزارش عملکرد سالانه فولاد هرمزگان

آخرین روز خرداد سال جاری مجمع عمومی عادی سالانه صاحبان سهام شرکت فولاد هرمزگان جنوب در بندر عباس برگزار شد و صورت‌های مالی شرکت برای سال منتهی به ۲۹ اسفند ۱۳۹۳ و گزارش فعالیت هیات مدیره مورد بررسی و تصویب مجمع قرار گرفت. برخی از آمار و ارقام مربوط به عملکرد مالی فولاد هرمزگان جنوب در سال ۱۳۹۳ به شرح ذیل است: فروش خالص: بیش از ۱۸۴۲ میلیارد تومان؛ سود خالص: بیش از ۱۰۲ میلیارد تومان؛ سود خالص هر سهم: ۶۹ ریال



گزارش عملکرد سالانه فولاد خراسان

مجمع عمومی عادی سالیانه مجتمع فولاد خراسان با حضور ۹۸ درصد از صاحبان سهام در مشهد برگزار شد و صورت‌های مالی سال مالی منتهی به اسفند ۹۳ شرکت مورد تصویب قرار گرفت. براساس تصمیمات اتخاذ شده در این مجمع شرکت‌های سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، موسسه صندوق بیمه اجتماعی روستاییان و عشایر، موسسه صندوق حمایت و بازنشستگی کارکنان فولاد، ارزش‌آفرینان سبا و سرمایه‌گذاری ارشک برای ۲ سال به عنوان اعضای حقوقی هیات مدیره فولاد خراسان انتخاب شدند. از سوی دیگر سود نقدی هر سهم به مبلغ ۱۸۰ ریال به تصویب رسید.



گزارش عملکرد سالانه فولاد آلیاژی ایران

شرکت فولاد آلیاژی ایران در دوره ۱۲ ماهه منتهی به ۲۹ اسفند ماه ۹۳ مبلغ ۷ هزار و ۷۹۵ میلیارد و ۶۰۵ میلیون ریال درآمد حاصل از فروش خالص داشت. سود ناخالص دوره این شرکت به ۸۶۶ میلیارد و ۹۴۷ میلیون ریال رسید. از سود ناخالص دوره نیز، هزینه‌های عمومی، اداری و هزینه‌های عملیاتی کسر شد و سود عملیاتی دوره به مبلغ ۶۴۱ میلیارد و ۸۷۰ میلیون ریال رسید. از سود عملیاتی دوره نیز هزینه‌های مالی و مالیات کسر و درآمدهای غیر عملیاتی اضافه شد و مبلغ ۷۱۸ میلیارد و ۹۸۷ میلیون ریال سود خالص بدست آمد و بر این اساس مبلغ ۳۷۸ ریال سود به هر سهم اختصاص داده شد. به سود خالص دوره نیز سود انباشته ابتدای سال اضافه شد و در نهایت مبلغ ۹۲۴ میلیارد و ۷۲۲ میلیون ریال سود انباشته پایان دوره در حساب‌های این شرکت منظور شد.



گزارش عملکرد سالانه فولاد کاوه جنوب کیش

در مجمع این شرکت، با اکثریت آرا از محل سود قابل تخصیص به ازای هر سهم ۶۶ ریال جهت پرداخت به سهامداران مصوب شد. شرکت فولاد کاوه جنوب کیش ضمن بهره‌برداری از ۲ واحد تولید آهن اسفنجی با مجموع ظرفیت یک میلیون و ۸۵۶ هزار تن در سال درصد راهاندازی فاز اول کارخانه فولادسازی به ظرفیت سالانه ۱/۲ میلیون تن از نیمه دوم سال جاری است. این شرکت همچنین اجرای فاز دوم فولادسازی به ظرفیت مشابه ۱/۲ میلیون تن و نیز واحد گندله‌سازی به ظرفیت سالانه ۵ میلیون تن را در دست اقدام دارد.



گزارش عملکرد سالانه آهن و فولاد ارفع

جلسه مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت آهن و فولاد ارفع با حضور بیش از ۹۷ درصد سهامداران برگزار شد. در این مجمع در ارتباط با تقسیم سود سال مالی منتهی به مقرر شد مبلغ ۳۹۸ میلیارد و ۹۷۳ میلیون ریال (به‌ازای هر سهم ۲۰۰ ریال) بین سهامداران توزیع شود.



شرکت نوآوران صنعت سبز پارس

طراحی، ساخت و نصب انواع سیستم های غبارگیر خشک (Dry) و تر (Wet)

معرفی برخی از پروژه های سالیان اخیر شرکت نوآوران صنعت سبز پارس (GrIn) در صنایع فولاد کشور:

- طراحی، ساخت و نصب الکتروفیلترهای کارخانه گندله سازی سنگان در فازهای ۱ و ۲ تحت لیسانس و همکاری شرکت ELEX سوئیس
- نصاب الکتروفیلترهای کارخانه گندله سازی گل گهر ۲
- راه اندازی الکتروفیلترهای کارخانه گندله سازی گل گهر ۱
- طراحی، ساخت و نصب الکتروفیلتر سالن اسپراسیون شرکت ذوب آهن اصفهان
- طراحی، ساخت و نصب بگ هاوس سالن میکسر بخش فولادسازی شرکت ذوب آهن اصفهان
- ممیزی و بهینه سازی اسکرابرهای کارخانه کنستانتره گل گهر ۱
- طراحی و ساخت غبارگیرهای کیسه ای کارخانجات فولادسازی، احیا و کنستانتره در سایت های سیرجان، زرنند کرمان، جهان فولاد سیرجان و فولاد خراسان



نصب الکتروفیلترهای کارخانه گندله سازی گل گهر ۲

نماینده انحصاری شرکت ELEX سوئیس و BETH آلمان



طراحی، ساخت و نصب بگ هاوس آسیاب سیمان شرکت
سیمان سپاهان با ظرفیت $695,000 \text{ m}^3/\text{h}$ و
غلظت غبار ورودی 200 g/m^3



طراحی، ساخت و نصب انواع اسکرابر های صنعتی



طراحی، ساخت و نصب الکتروفیلترهای
کارخانه گندله سازی سنگان



مشاوره و بهینه سازی انواع اسکرابر های صنعتی



مجمع ذوب آهن کمبرون

شرکت ذوب آهن کمبرون بندرعباس پس از اخذ مصوبات بانکی به علت مشکلات متعدد، قادر به گشایش ال سی نشد و در انتظار رفع موانع می باشد.

پروژه تولید:

از کنسانتره سنگ آهن ← گندله ← آهن اسفنجی ← ذوب و ریخته گری ← و در نهایت تولید اسلب و ورق.

- ④ فاز اول ۱/۵ میلیون تن اسلب و ورق
- ④ توانایی افزایش تا ۵ میلیون تن اسلب و ورق

مدیرعامل: حسن مصیب زاده

آدرس دفتر مرکزی: تهران، میدان آرژانتین، ابتدای بلوار بینقی، پلاک ۲۲

تلفن: ۸۹۴۱ (۰۲۱) و ۸۸۷۳۶۹۴۱ (۰۲۱)

فکس: ۸۸۷۳۶۹۴۰ (۰۲۱)

پست الکترونیک: info@gambroncomplex.com

www.gambroncomplex.com





شرکت مهندسی آمیار پولاد

Amyar Poolad Engineering Company



شرکت مهندسی آمیار پولاد یک شرکت با تخصص ویژه در زمینه مشاوره و طراحی کارخانجات فولادسازی و به خصوص احیاء مستقیم می باشد. این شرکت از سال ۱۳۸۶ توسط آقای مهندس عبدالله اعزازی با هدف انتقال تکنولوژی روز و توسعه بومی آن در صنایع معدنی و پتروشیمی در داخل کشور تاسیس گردید.

شرکت آمیار پولاد در راستای ایجاد خدمات بهتر و رقابتی در عرصه تامین کالا، اقدام به اخذ نمایندگی های زیر از شرکت هایی در اقصانقاط جهان نموده است.



شرکت آمیار پولاد نماینده ی انحصاری شرکت برزیلی انگماسا (ENGEMASA) در خاورمیانه. شرکت Engemasa با ۴۰ سال سابقه، تولید کننده لوله های ریفورمر و کویل های گازشکن برای کارخانجات احیاء مستقیم و پتروشیمی ها میباشد



شرکت آمیار پولاد نماینده انحصاری شرکت سوئیسی ام تاگ (MTAG Switzerland) در ایران. شرکت MTAG سازنده سیستم های نوین گاززدایی بدون نیاز به بخار و همچنین سیستم های غبارگیر و تجهیزات اطراف کوره قوس الکتریکی و کوره پاتیلی، با آخرین تکنولوژی روز اروپا است.



شرکت آمیار پولاد نماینده انحصاری شرکت هندی وی تی کورپ (V.T.Corp) در ایران. V.T.Corp با همکاری با شرکت تکنولوژ URALMASH روسیه در زمینه طراحی و ساخت کارخانجات کنسانتره و گندله سازی فعالیت می کند. تخصص ویژه این گروه، احداث کارخانجات با ظرفیت بسیار پایین (از ۱۵۰,۰۰۰ تن به بالا) و با صرفه اقتصادی است.



آدرس دفتر مرکزی: تهران، سعادت آباد، علامه شمالی، پش خیابان پست و دوم طری، پلاک ۲، ساختمان فرحان، طبقه پنجم

تلفن و فکس: ۲۲۳۶۶۰۴۷-۲۲۳۶۶۰۲۸-۲۲۳۶۶۰۲۷

ایمیل: info@apeco-co.com وبسایت: www.apeco-co.com



اهداف شرکت

احداث مجموعه کارخانجات برای رسیدن به ظرفیت ۶ میلیون تن محصولات فولادی شامل:

■ ۲ میلیون تن آهن اسفنجی ■ ۲ میلیون تن شمش فولادی ■ ۲ میلیون تن محصولات نهایی نورد شده

• پروژه های آتی

با ظرفیت	
۱- پروژه ساخت کارخانه ذوب و ریخته گری شماره ۲	یک میلیون تن
۲- پروژه نورد برآسیب فاز ۲	۵۰۰ هزار تن
۳- پروژه نورد سیرجان	یک میلیون تن

• پروژه های در دست اجرا

با ظرفیت	
۱- پروژه ساخت کارخانه ذوب و ریخته گری شماره ۱	یک میلیون تن
۲- پروژه نورد برآسیب فاز ۱	۵۰۰ هزار تن
۳- پروژه ساخت کارخانه احیا مستقیم شماره ۲	یک میلیون تن

کارخانه در حال بهره برداری:
کارخانه احیا مستقیم شماره ۱
با ظرفیت تولید یک میلیون تن
آهن اسفنجی



آدرس دفتر تهران: تهران - میدان آرژانتین - خیابان بخارست (احمد قصیر) - بخارست ۶ - پلاک ۱۴ - واحد ۴

تلفن: ۸۸۵۰۸۱۵۷ - ۸۸۵۰۸۰۶۳ - ۰۲۱ - فکس: ۸۸۵۰۸۱۳۳ - ۰۲۱

آدرس کارخانجات: کرمان - سیرجان - کیلومتر ۵۰ جاده شیراز - جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر

تلفن: ۰۳۴ - ۴۱۴۲۳۶۲۵ - فکس: ۰۳۴ - ۴۱۴۲۳۶۲۶

سایت: www.sjfco.ir ایمیل: info@sjfco.ir

Sirjan Jahan Steel Complex



Billet
Arrangement



طراح و سازنده قطعات پدکی و تجهیزات ناحیه ذوب:

کوره قوس الکتریکی

EAF - LF - VD - VOD - RH

ماشین ریخته گری مداوم

CCM

پاتیل مذاب

LADLE

انواع پنل آبگرد

WATER COOLED PANEL

انواع واگن حمل

TRANSFER CAR

سبد قراضه

SCRAP BUCKET

سیستم غبارگیر

DDP - FES

سیستم انتقال مواد

MHS

مشاوره، خدمات مهندسی و بهینه سازی



ضرورت و سازوکار استمهال بدهی‌های بانکی تولیدکنندگان فولاد

اشاره:

ماهنامه «چیلان» در این شماره به صورت ویژه به چالش‌ها و راهکارهای بازپرداخت بدهی‌های تولیدکنندگان فولاد به سیستم بانکی پرداخته است و استمهال بدهی‌های بانکی واحدهای فولادی را به عنوان یکی از راهکارهای حمایتی از صنعت فولاد در شرایط رکود بازار، مورد پرسش دولتمردان، تولیدکنندگان و نمایندگان مجلس و اتاق بازرگانی قرار داده است.

در نظر گرفتن یک دوره تنفس در خصوص بازپرداخت اقساط تسهیلات می‌تواند از زیانده شدن واحدهای فولادی در این فضای بازار جلوگیری کرده و مسئولیت اجتماعی و تعامل بانک‌ها با تولیدکنندگان را احیاء کند. این گونه حمایت‌ها در کنار اقدام اخیر هیئت وزیران در خصوص تصویب قانون رفع موانع تولید رقابت‌پذیر و ارتقای نظام مالی کشور از جمله اقدامات اثربخشی است که می‌تواند برای گذر صنعت فولاد ایران از دوره سخت فعلی سازنده باشد.

■ سید احمد عسکری



علی یزدانی

معاون توسعه
مدیریت،
منابع و امور
استانی‌های
وزارت صنعت،
معدن و
تجارت



مسئولیت اجتماعی بانک‌ها ایجاب می‌کند تا نگاه سرمایه محور خود را تعدیل کنند

هر طرحی که از نظر فنی و اقتصادی توجیه پذیر باشد، صندوق توسعه ملی و بانک عامل اعتبارات لازم برای سرمایه‌گذاری را به آن پرداخت خواهند کرد. برای سرمایه در گردش هم با توجه به وضعیت سرمایه‌گذار و تعهدات بانکی واحد تولیدی مسیرهای قانونی فراهم می‌باشد. البته در قانون رفع موانع تولید هم تسهیلات ویژه‌ای برای سرمایه در گردش تدارک دیده شده است. دوره تنفس ۳ تا ۵ ساله به معوقات بانکی و تسهیلات یکی از پیشنهادات سرمایه‌گذاران و تولیدکنندگان است که در زمان رکود بازار و تولید و به عنوان راهکاری برای خروج از رکود عرضه شده است. بدیهی است که پیشنهاد منطقی و عقلایی است که دوره تنفسی به این واحدها داده شود تا این واحدها بتوانند خودشان را بازیافت کنند و بعد از آن آمادگی بازپرداخت سریع تر بدهی‌هایشان را پیدا کنند. گرچه این پیشنهاد منطقی است ولی باید مراحل فنی خود را طی کند و مشمول تصویب شود و در آخر عملیاتی شود. علی‌هذا با توجه به اینکه منابع و سرمایه بانک‌ها متعلق به مردم است، بنابراین مسئولیت اجتماعی بانک‌ها ایجاب می‌کند تا نگاه سرمایه محور خود را کمی تعدیل کنند و با توجه به نقش مسئولیت اجتماعی خود به اشتغال و توسعه پایدار کشور کمک کنند و در این مسیر هم مطمئناً از حمایت وزارت صنعت، معدن و تجارت بهره‌مند خواهند بود.

مهدی
کرباسیان

معاون وزیر
صنعت، معدن
و تجارت و
رئیس هیات
عامل ایمیدرو



وزیر صنعت چندین پیشنهاد بانکی به شورای پول و اعتبار ارائه کرده است

ما در وزارت صنایع و سازمان ایمیدرو قطعاً از هر اقدامی که به تولید کمک کند، موافق هستیم و حمایت می‌کنیم. اما محدودیت‌های منابع بانکی و سیاست‌هایی که شورای پول و اعتبار برای کنترل نرخ تورم دارد، بعضاً مانع می‌شود. خوشبختانه وزیر صنعت چندین پیشنهاد برای شورای پول و اعتبار برای کمک به رفع مسائل بانکی واحدهای تولیدی کوچک و متوسط ارسال کرده‌اند که امیدواریم که در این شورا مورد توجه قرار بگیرد. بدیهی است که شورای پول و اعتبار هم محدودیت‌هایی برای کنترل نرخ تورم و مشکلات موجود دارد که بایست به آنها نیز توجه شود، ولی امیدواریم که این مسائل با مذاکره و تعامل حل شود. باید توجه داشت که بحث رونق صنعت و اقتصاد کشور تنها به مسائل بانکی و بدهی محدود نمی‌شود و برای رونق باید چرخ اقتصاد کشور به حرکت دربیاید. یکی از این راه‌ها کاهش بوروکراسی در اقتصاد و صنایع است. اما مهم‌تر از آن تعامل با کشورها و اقتصادهای دیگر ممالک است تا جریان پول از خارج به داخل و بالعکس راحت‌تر انجام گیرد و انتقال پول و ارز تسهیل شود. چراکه منابع زیادی در کشور وجود دارد ولی این محدودیت‌ها باعث شده این چرخه به گردش درنیاید ولی بنده آینده را روشن می‌بینم.

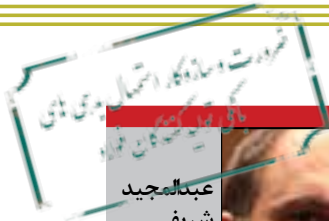
حسین ابویی
مهریزی

معاون طرح و
برنامه وزارت
صنعت، معدن
و تجارت



واحدهای تولیدی بدهکار از لیست سیاه بانک‌ها خارج شوند

در قوانین رفع موانع تولید رقابت پذیر و ارتقای نظام مالی کشور و همچنین در مصوبات سال‌های قبل دولت، به بانک‌ها و هم به بدهکاران اعلام شده که باهمدیگر مذاکره و تعامل کنند تا به توافق برسند. همان طور که می‌دانید به خاطر تحولات اقتصادی و سیاسی کشور و تغییرات نرخ ارز، بخشی از روند بازپرداخت معوقات بانکی خارج از توان بدهکاران است. مسائلی از این دست که عامل اصلی بدهکار نبوده و شرایط محیطی و وضعیت بیرونی باعث تحمیل این شرایط شده است، در ماده ۲۰ قانون رفع موانع تولید که مختص به واحدهای تولیدی بدهکار ارزی می‌باشد، مورد توجه ویژه دولت و مجلس قرار گرفته است. در وضعیت فعلی می‌بایست حساب این واحدهای تولیدی را از سایرین جدا کرد چرا که عذرشان موجه است و راهکارهای حل و فصل و توافق بدهی‌های بانکی این دسته از بدهکاران هم در قوانین مذکور آمده است. مهم‌ترین نکته، تعیین تکلیف وضعیت واحدهای تولیدی بدهکار است تا بتوانند از لیست سیاه بانک‌ها خارج شوند و توانایی دریافت تسهیلات به آنها بازگردانده شود. درست است که منابع وام‌دهندگان باید بازگردانده شود ولی از سوی دیگر بایست شرایط این واحدها هم مشخص شود تا از دور تسلسل عدم دریافت تسهیلات توسط سایر منابع مالی بخاطر بدهی‌شان و متعاقباً افزایش معوقات خود خارج شوند.



عبدالمجید شریفی
مدیرعامل
مجتمع فولاد
خوزستان



استمهال گزینه مناسبی برای عبور از شرایط رکودی است

در شرایطی که وضعیت بازار در شرایط مناسبی نیست و از تولیدات و محصولات استقبال چندانی نمی‌شود، استمهال بانکی می‌تواند راه‌حلی باشد که فولادسازان از دولت انتظار دارند. این روش رایجی است که در دنیا اتفاق می‌افتد و دولت‌ها نه تنها در این حوزه بلکه در بخش‌های مالی، مالیاتی و دیگر بخش‌ها از تولیدکنندگان حمایت می‌کنند. تجربه نشان داده است که بازار به این شکل نمی‌ماند و با گذر زمان و ایجاد شرایطی برای تسهیل و رونق ساخت و ساز و همچنین رونق اقتصادی در کشور، باعث افزایش مصارف فولادی در کشور خواهد شد و بالطبع واحدهای تولیدی هم خواهند توانست تا بازپرداخت بدهی‌های خود را انجام دهند.

طبیعتاً استمهال بدهی‌های بانکی به تنهایی باعث رونق وضعیت فولاد کشور نخواهد شد بلکه واحدهای تولیدی در این شرایط باید تمام تلاش خود را انجام دهند تا از این رکود خارج شوند. کاهش قیمت تمام شده و کیفیت را افزایش دهند. ولی مشکل اصلی در بازار فروش است که باعث انباشتگی محصولات در کارخانه‌های فولادی شده است. در این شرایط است که استمهال بانکی می‌تواند برای واحدهای تولیدکننده راهکاری باشد که واحدها بتوانند از این مقطع فعلی عبور کنند تا با ایجاد یک شرایط نرمال و معمول بتوانند اقدام به بازپرداخت بدهی‌های خود کنند. این هم به شرایط اقتصادی کشور بستگی دارد. همان طور که می‌دانید در سند چشم‌انداز ۱۴۰۴ سرانه سالانه فولاد به ازای هر نفر ۴۰۰ کیلوگرم باید باشد که این رقم اکنون ۲۲۰ کیلوگرم است که با رونق بیش‌تر این رقم افزایش پیدا خواهد کرد.

نکته مهم دیگر موضوع مذاکرات و توافقات هسته‌ای است که بر وضعیت فولاد کشور اثرگذار است، البته به شرطی که بتوانیم شرایط پسانتحریم را مدیریت کنیم. اگر قرار باشد توافقات و رفع تحریم‌ها باعث ریزش و ورود محصولات فولادی به کشور و به بازار داخلی شود، مطمئناً شاهد لطامت شدیدی به وضعیت و چرخه تولید در کشور خواهیم بود که به مراتب از مسائل بانکی جبران‌ناپذیرتر است.

ناچار به اخذ تصمیماتی است که مصلحت بانک‌ها نیز مورد نظر باشد. نیاز اصلی کشور در حال حاضر ارائه تسهیلات و اعتبارات ارزان قیمت به تولیدکنندگان است و از طرف دیگر تسهیلات پرداختی که به دلیل نوسانات مالی و اقتصادی کشور و بدون دخالت واحد تولیدی، افزایش یافته و چندین برابر شده‌اند باید حتماً مورد استمهال قرار گیرند. لذا بنده کاملاً موافق با این پیشنهاد تولیدکنندگان فولاد هستم و امیدوارم هر چه زودتر این اتفاق بیفتد.

بهرام سبجلی
رئیس هیئت
مدیره انجمن
تولیدکنندگان
فولاد ایران



بدهی‌های بانکی واحدهای فولادی یک سال و بدون تحمیل بهره به تعویق بیفتد

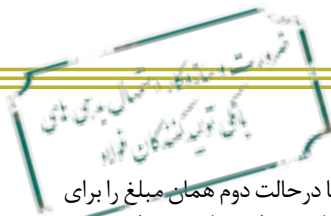
یکی از پیشنهادهایی که از طرف انجمن به وزارت صنعت، معدن و تجارت و از آنجا به ریاست جمهوری برای برون رفت از رکود و رونق تولید داخلی صنعت داده شده است، استمهال معوقات بانکی واحدهای تولیدکننده فولاد است که البته هنوز جزئیات این پیشنهاد مبنی بر استمهال یا فریز کردن بدون احتساب بهره معوقات بانکی، در حال بررسی در کمیسیون‌های تخصصی دولت است. قطعاً هر کدام از این دو اتفاق می‌توانند برای تولیدکنندگان اتفاق مثبتی باشند ولی به نظر بنده اگر اقساط بدهی‌های بانکی واحدهای فولادی یک سال و بدون تحمیل بهره به تعویق بیفتد، در این شرایط رکود بازار بیش‌تر می‌تواند کمک‌حال این واحدها باشد تا از این شرایط بحرانی خود را نجات دهند. البته برای افزایش رونق بازار فولاد در کشور باید به مواردی مثل افزایش تقاضا نیز نظر داشت که شاخص تقاضا خود نیز به فاکتورهای دیگری مثل نرخ رشد اقتصادی کشور یا افزایش پروژه‌های عمرانی بستگی دارد. در صورت فعال شدن این پارامترها است که بازار فولاد از رکود خارج خواهد شد. اما در وضعیت رکود و بی‌رونقی امروزی که هزینه‌های ثابت کارخانجات فولادی مثل حقوق نیروی انسانی یا هزینه‌های انرژی سرچای خود باقی هستند، این پیشنهاد می‌تواند بسیار ثمر بخش باشد.

محمد علی پور مختار
رئیس
کمیسیون
اصل نود
مجلس
شورای
اسلامی



حمایت نکردن بانک‌ها از تولید تخلف است

مطمئناً سیستم بانکی از استمهال بدهی‌های معوقه استقبال نخواهد کرد و حتی در برخی اوقات با اینکه قوانینی در این خصوص نیز وجود دارد ولی بازهم بانک‌ها به سختی آن را قبول می‌کنند. نکته اینجاست که سیستم کلی و نظام بانکی کشور دچار ایرادات اساسی است که می‌بایست مورد اصلاح قرار گیرد. اگرچه در این خصوص در دولت‌های قبلی صحبت‌هایی شد ولی به مرحله اجرا نرسید و در دولت آقای روحانی هم اعتراضات و انتقاداتی به این سیستم وارد شده ولی متأسفانه تاکنون هیچ‌گونه اصلاحاتی انجام نگرفته است. متأسفانه بانک‌ها با بخش تولید هم‌دل و هم‌زمان نیستند. بانک‌ها مصوبات لازم برای حمایت از تولید را ندارند، اما اجرای آنها همچنان با مشکل مواجه است. آنها ۵۰ درصد منابع در اختیار خود را صرف بنگاهداری می‌کنند و در این صورت به یک رقیب برای واحدهای تولیدی، تولیدکنندگان و سازندگان تبدیل شده و باعث خارج شدن واحدهای دیگر تولیدی می‌شوند. البته بانک مرکزی موظف شده این عدد را به ۴۰ درصد برساند که عدد کمی هم نیست اما باید بیشتر از این کاهش یابد. امیدواریم که در مجلس، مسئله نظام بانکی و نقایص آن را رفع کنیم، چرا که با توجه به قوانین بانکی شاید دولت به تنهایی نتواند سیستم بانکی کشور را اصلاح کند ولی مجلس و کمیسیون‌های مختلف آن موظف هستند تا این مسیر را هموار کنند. ما هم در کمیسیون اصل ۹۰ به عنوان یک کمیسیون ناظر، پیگیر این مسئله هستیم و پرونده ویژه‌ای برای بررسی عملکرد بانک‌ها در خصوص نحوه حمایت از تولید تشکیل داده ایم که با اتمام بررسی آن پیشنهادهایی ارائه خواهیم داد تا به طور اصولی و ریشه‌ای مسائل و تناقضات سیستم بانکی مرتفع شود چرا که حمایت نکردن بانک‌ها از تولید یک تخلف محسوب می‌شود. گرچه خود بانک‌ها هم معضلاتی دارند و با توجه به وضعیت پولی و ارزی کشور، نظام بانکی کشور



می کند! اما در حالت دوم همان مبلغ را برای واحد بدهکار پس از محاسبه جرایم و دیر کردها و دین به حال کردن بدهی و انواع اقسام مدل های بانکداری بدون ربا به روز کرده و در حالی که می داند این واحد محکوم به شکست در صورت چندین بار استمهال هم توانایی باز پرداخت ندارد، با او قرارداد یکطرفه استمهال امضا و ذکر می کند که بعد از دوره تنفس، در صورت عدم پرداخت اقساط، کل بدهی استمهال شده تا پنج سال آینده دین به حال شده و همچنین کل وام با بهره ۳۶ درصد محاسبه و بدهی روز واحد ملاک عمل قرار می گیرد!

به همین صورت واحدی که مثلا پنج میلیارد تومان اخذ کرده بعد از مثلا هفت سال و چند بار استمهال به گونه ذکر شده ۲۵ میلیارد تومان بدهکار می شود!

به نظر بنده سیاست اعمالی ضد حمایتی بانک ها که به گفته خودشان دستورالعمل ابلاغی از بانک مرکزی می باشد، آفت اصلی رکود تولید و عدم رشد اقتصادی در واحدهای تولیدی است. با این روش کار بانک کماکان مشکل دار می ماند، واحد تولیدی ورشکست شده و نابود می شود، اشتغال شدیداً به خطر می افتد و رونق اقتصادی کم فروغ شده و تفکر دلالی و ضد تولید روز به روز شکوفاتر می شود.

بانک ها باید در روش های کاری خود تغییرات بزرگی اعمال کنند و در غیر این صورت با مطالبات مشکوک الوصول بیشتری مواجه و با نشان دادن این مطالبات در صورت های مالی خود سود صوری نشان داده و به ظاهر خود را سرپا نشان می دهند در صورتی که عملاً ورشکسته هستند. ▶

مطمئناً دستیابی به راه حل رضایت بخش برای رفع مشکل این فرآیند دور از دسترس نخواهد بود. امروز انجمن تولیدکنندگان فولاد خواستار برقراری یک چتر حمایتی بانکی از تولید داخلی فولاد به ویژه برای کارخانه های ذوب و نورد مقاطع طولی است که در شرایط کنونی به شدت با مشکل مواجه هستند. این اقدام می تواند در مرحله اول برای واحدهای نوردی که کمتر از ۱۰ سال قدمت دارند و در حال پرداخت اقساط تسهیلات دریافتی خود هستند، اجرایی شود و حداقل برای یک دوره پنج ساله، پرداخت اقساط آنها متوقف شود تا این واحدها بتوانند شرایط بحرانی را پشت سر بگذارند. ▶

بهره و تعیین مقدار پیش پرداخت متفاوت است. واحد مشکل داری که در بالا عنوان شد هم مجبور به قبول استمهال می شود در حالی که می داند توانایی پرداخت اقساط را نخواهد داشت! حال واحدی که استمهال کرده و از لیست معوقات خارج شده و دوران تنفس مثلاً شش ماهه را می گذراند، در صورت مراجعه به بانک عامل خود برای اخذ سرمایه در گردش با این جمله مواجه می شود که شما باید چند قسط پرداخت کنید تا شرایط لازم را داشته باشید. در صورتی که این واحد اگر توان پرداخت اقساط قبلی خود را داشت که معوق نمی شد! حال فرض کنید چند قسط پرداخت کند، عنوان می شود که علیرغم پرداخت چند قسط شما دارای معوقه نیستید اما بدهکارید و شرایط لازم برای دریافت سرمایه در گردش ندارید!! این مشکلات در اکثر موارد با بانک عامل حادث می شود لیکن در مراجعه به بانک های دیگر هم با یک استعلام مشخص می شود این واحد به بانک دیگری بدهکار بوده و استمهال کرده و بنابراین درخواست واحد تولیدی برای اخذ تسهیلات را رد یا آن قدر معطل می کنند که در بانک اول مجدداً معوق شود تا به طور کل درخواست تسهیلات را رد کنند.

حال روش استمهال بانک ها چگونه است؟ عنوان می شود بانک ها در صورت اخذ اقساط، توان پرداخت تسهیلات به واحدهای دیگر را دارند. این مطلب در حالت کلی درست است اما دقت کنید منافعی که بانکها در دو صورت به دست می آورند چقدر است؟ در حالت اخذ اقساط همان مبلغ را به واحد تولیدی دیگر مثلاً با نرخ ۱۶٪ واگذار

هدف احیاء واحدهای تولیدی به کار گرفته شود، راهکار مناسب و موثری برای حمایت واقعی از تولید است. این روش در بسیاری از کشورهای دنیا به کار گرفته شده و نتایج مثبتی هم در پی داشته است اما اینکه چرا استمهال در کشور ما به نتیجه مطلوب نمی رسد، به چرخه معیوبی بر می گردد که در آن تسهیلات سرمایه در گردش به واحدهای تولیدی که بدهی معوق دارند، پرداخت نمی شود. بدین ترتیب واحد تولیدی موفق به بازپرداخت اقساط نشده و بانک ها همیشه طلبکار و تولیدکنندگان بدهکار باقی می ماند. اگر در استمهال بانکی، نگاه ملی حاکم شود و دولت و مجلس هم به آن ورود کنند،



حمید مقامی
فرد
مدیرعامل
فولاد خرم آباد

روش های استمهال بانکی با حمایت از تولید تناسب ندارد

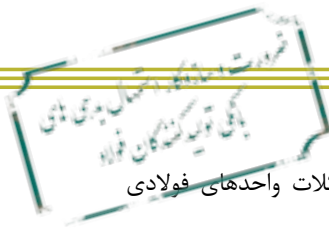
▶ باید دقت داشت در استمهال کردن بدهی های واحدهای تولیدی از روش غیر متعارفی که تاکنون از سوی بانک ها اعمال شده، استفاده نشود البته در صورت امکان می تواند از اهداف انجمن در تعاملات خود هم باشد. اغلب واحدهای تولیدی که از نداشتن سرمایه در گردش رنج می برند، نمی توانند مواد اولیه خود برای تولید را به طور کامل تامین کنند و در نتیجه به اجبار تولید آنها نصف و یا بعضاً به یک سوم ظرفیت می رسد و بخصوص در شرایط رکود فعلی، هزینه تمام شده آنها بالا رفته و قادر به رقابت با واحدهای فعال تر نیستند. این واحدها هم عمدتاً واحدهای بدهکار بانکی یا باصطلاح واحدهای دارای معوقات بانکی هستند. از آن سو در هر مرحله بانک پس از ناتوانی از پرداخت اقساط مشتری خود، بر اساس تصویب دولت و یا مطابق آیین نامه های داخلی خود پیشنهاد استمهال بدهی ها را می دهد که در هر دو صورت معمولاً نرخ



سیدرسول
خلیفه
سلطانی
دبیر انجمن
تولیدکنندگان
فولاد ایران

استمهال بانکی با هدف احیاء واحدهای تولیدی انجام شود

▶ استمهال بانکی اگر با روش صحیح و با



تا گره‌ای از مشکلات واحدهای فولادی گشوده شود.

استمهال بانکی باعث خواهد شد تا دوره تنفسی برای تولیدکنندگان بوجود بیاید ولی از طرف دیگر فشارهای دیگری که دولت از طریق مالیات و غیره بر تولیدکنندگان وارد می‌کند می‌تواند مسیر دستیابی به رونق اقتصادی را کندتر کند. بنابراین لازم است که استمهال بانکی با در نظر گرفتن الزامات و جوانب آن مورد توجه قرار گیرد. ►

استمهال بانکی با در نظر گرفتن جوانب آن مورد توجه قرار گیرد

◀ در شرایط کنونی صنعت فولاد که واحدهای تولیدی در شکل‌گیری آن مقصر نیستند، راهی به جز حمایت از تولیدکنندگان باقی نمانده است تا بتوانیم از ورود به بحران جلوگیری کنیم. یکی از راه‌های حمایتی استمهال معوقات بانکی واحدهای تولیدکننده فولاد است

نعمت الله محسنی

معاون فروش و بازاریابی ذوب آهن اصفهان



به نتیجه مطلوب برسیم. گرچه نباید از حمایت دولت نیز بی توجه گذشت چرا که در گذشته نیز چنین اتفاقاتی را در صنعت فولاد شاهد بوده ایم ولی بانک‌ها به خودی بخود مایل به ایجاد استمهال نیستند و در گذشته نیز این عدم تمایل را نشان داده اند. بنابراین ارائه یک چشم‌انداز علمی و کارشناسی شده از سمت دولت با یاری گرفتن از تشکلهایی همچون اتاق بازرگانی بهترین راه حل موجود است تا هم بانک‌ها و هم واحدها از این راه حل کمک بگیرند. ►

◀ به نظر بنده در حالت رکود کنونی فولاد در کشور و با توجه به نزدیک تر شدن واحدهای تولیدی به مرز ضرردهی، بهترین راهکار، در اختیار گذاشتن سرمایه در گردش برای بهبود شرایط تولید چنین واحدهایی است تا بتوانند از مسیر تولید و فروش بدهی‌های معوقه خود را بپردازند. بنابراین پیاده کردن سیاست استمهال بانکی بدون در نظر گرفتن جوانب و زوایای آن باعث وخیم کردن اوضاع خواهد شد و باید با تخصیص سرمایه در گردش این راهکار مثبت را تکمیل کرد تا

سید بهادر احرامیان

عضو کمیسیون صنعت اتاق بازرگانی تهران



اختصاص سرمایه در گردش تکمیل کننده استمهال بانکی است

هم برسد باید سود و یا معوقات سایر وام‌ها را پرداخت نماید. دولت برای کمک به صنعت، باید منابع مالی آن هم صرفا به بخش تولید و با نظارت کافی تزریق کند. همان کاری که آلمان غربی در حال پیوستن به آلمان شرقی کرد. همان کاری که حداقل ۳ مرتبه در تاریخ آمریکا بعد از رکودهای بزرگ اقتصادی اتفاق افتاد، همان طوری که چین علاوه بر این کار مشوق‌های بسیار خوبی برای تولید از جمله معافیت مالیاتی و مشوق‌های صادراتی وضع کرد. در شرایط کنونی البته مطمئنا به خاطر تنگنای مالی سخت دولت، دولت خودش را تقریبا از پرداخت وام و یا مساعدت‌های مالی عقب کشیده است و نتیجه اش این شده که بدهی‌های سنگین صنعتگر مانده و واحد وصول مطالبات بانک! اما واقعا در رویکرد اقتصاد مقاومتی و نگاه تولید محور و حمایت از تولید و ... از این مسئله ضروری تر چه چیزی هست؟ رکود، تورم، تحریم و عدم وجود نقدینگی در صنعت فقط و فقط نگاه و عمل به سبک مدیریت بحران از سوی دولت برای حمایت بانک‌ها از تولید را می‌طلبد. ►

بدین ترتیب وارد یک دور باطل می‌شوند و برای یک رقابت ناسالم هر روز نرخ بهره و سود سپرده را بالا می‌برند. تازه وقتی ملاحظه می‌کنند که گرفتاری صنعت به عنوان یک سرمایه پذیر بیشتر شده، باز هم در کمال ناجوانمردی ضربه آخر را به صنعت می‌زنند و با تحت فشار قرار دادن تولید کننده علاوه بر امضای هر مدل قرارداد استعماری کلی وثیقه و تضامین هم می‌گیرند! هر روز صنعت گر بدهکار تر، هر روز بانک بی منابع تر، هر روز مطالبات معوق بانکها بیشتر، هر روز یک ورشکستگی تازه و آغاز مصادره و ...

با این فرمول نه صنعت توانسته نجات پیدا کند و نه بانک توانسته یک مشارکت سالم داشته باشد و این قصه هر روز ادامه دارد. به نظر من راه حل دست دولت است یعنی باید بانکها را مجاب به پرداخت وام از محل سرمایه خودشان برای بخش صنعت بکند تقریبا همان کاری که بانک‌های عامل اصلی مثل صنعت و معدن و ... می‌کنند، اما این‌ها هم اینقدر کم منابع در اختیار دارند که به کسی وام ارزان قیمت نمی‌رسد و اگر مبلغ کمی

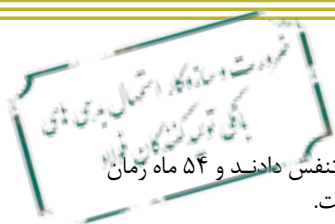
محمود تدین

مدیرعامل فولاد توان آور آسیا



نگاه و عمل به سبک مدیریت بحران لازم است

◀ تا وقتی که بانک‌های ما به قول رئیس کل بانک مرکزی «بازی پونزی» راه انداخته اند وضع بهتر از این نمی‌شود. برای کسب سرمایه از مردم سپرده می‌گیرند بعد برای تشویق سپرده گذاری سود می‌دهند، حالا برای اینکه بتوانند سود پرداخت کنند، وام می‌دهند. به عبارت دیگر بدون آنکه آورده اولیه‌ای داشته باشند، از وام گیرنده تعهد گرفته اند و به سرمایه گذار تعهد داده اند!



تومان! ۶ ماه تنفس دادند و ۵۴ ماه رمان برای بازپرداخت.

کاملاً مشخص است که واحد مزبور نمی‌تواند با این وضعیت بدهی‌اش را بازپرداخت کند و این شرایط دردی را دوا نمی‌کند بلکه زمانی واحد می‌تواند بدهی‌اش را تسویه کند که دولت یک سرمایه در گردش به تولیدکننده بدهد تا به فعالیت و درآمدزایی برسند.

در کل به نظر بنده این قوانین با این شرایط مانند یک مسکن ضد درد عمل می‌کنند و فقط در کوتاه مدت برای واحدها مفید است و بعد از پایان دوره تنفس، درد جدید و شدیدتری را به واحدها تزریق می‌کند.

جالب است که اگر هم واحدی بخواهد از ماده ۱۱ استفاده کند باید ۱۰ درصد از بدهی‌اش را به بانک پرداخت کند در حالی که اگر واحدی برای مثال ۲ میلیارد داشته باشد، برای بازپرداخت کل بدهی بانکی‌اش آن را هزینه می‌کند و دلیلی ندارد که از قانونی استفاده کند که در یک دوره ۶ ماهه بدهی‌اش را بیشتر کند.

بنابراین وقتی می‌بینید که واحدی بالغ بر ۴۰ میلیارد تومان سرمایه گذاری ثابت انجام داده و برای ۲ میلیارد تومان سرمایه در گردش گرفتار شده و نمی‌تواند تولید خود را آن هم در شرایط رکود فعلی انجام دهد، مشخص است که چنین قوانینی با اصل موضوع مغایرت دارد.

اگر دولت خواهان این است که دردی از واحدهای تولیدی دوا کند، باید این واحدهای بدهکار بانکی را زیر پوشش حمایت خود قرار دهد و مواد اولیه آن‌ها را به عنوان سرمایه در گردش به واحدها داده و در قبال آن محصولاتشان را تحویل بگیرد و به نوعی دستمزد واحدها را بدهد.

اگر دولت یا بانک حتی یک سال هم این واحدها را از این طریق حمایت کند، مطمئن باشید اکثر مشکلات و بدهی‌هایشان حل می‌شود.

اگر هر مبلغی هم به این واحدها کمک شود این قدر بدهی‌های متفرقه و گرفتاری دور و بر این واحدها را گرفته که به اصل مسئله یعنی سرمایه در گردش واحدهای تولیدی کمکی نمی‌کند.

بنابراین تنها راه حل این است که چرخ واحدهای تولیدی را به گردش در بیاورند. ▶

عبارت دیگر وقتی یک واحد نوردی موفق به تولید اولین شاخه میلگرد می‌شود، بیش از ۶ ماه معوقه را در صورت حساب خود می‌دید و از سوی دیگر بانک هم عملیات اجرایی برای وصول مطالبات را پیش گرفته بود. در این وضعیت که واحد فولادی سرمایه ثابت خود را هزینه کرده و چند برابر سرمایه گذاری اولیه طرح پیش‌بینی شده هم متقبل هزینه شده؛ پس نیاز به یک سرمایه در گردش دارد تا بتواند به تولید انبوه و سوددهی برسد و معوقات بانکی خود را پرداخت کند.

اما نه تنها بانک‌ها از پرداخت سرمایه در گردش امتناع کردند بلکه عملیات اجرایی وصول مطالبات را برای تمام واحدها انجام دادند.

اسناد محل طرح اکثر کارخانجات فولادی بخش خصوصی یا در رهن بانک است یا اسناد غیر را در رهن گذاشته‌اند. ۸۰ درصد این اسناد هم با عملیات اجرایی بانک مواجه هستند به طوری که در حال حاضر اکثر واحدها مشکل اجراییات بانکی دارند.

با توجه به مطالب فوق، باز هم دولت استمهال جدیدی را با عنوان ماده ۲۹ را مطرح کرد.

ماده ۲۹ این طور تعریف شده بود که به واحدهای تولیدی فرصت مجددی داده شود اما با این شرط که تمام جرائم تاخیر و جرائم دیگر بخشوده شوند.

ولی باز هم در عمل بانک‌ها فقط همان ۶ درصد جرائم تاخیر را بخشیدند و سایر جرائم به قوت خود باقی ماند. دوباره بانک‌ها ۶ ماه تنفس دادند که این ۶ ماه برای یک واحد تولیدی فقط باعث افزایش بدهی‌هایش می‌شود. بعد از آن دوباره ماده ۱۶ را اعمال کردند و بعدش هم ماده ۱۱ اعلام شد. ماده ۱۱ بدین معنا بود که کل بدهی واحدهای تولیدی با بانک تسویه حساب می‌شود و بانک تسهیلات جدیدی را به واحدها می‌دهد با نرخ مصوب جدید.

یعنی وقتی واحدی نرخ بهره بدهی‌اش ۱۲ درصد بوده و ۳ سال متوالی نتوانسته بدهی‌اش را بدهد حالا در شرایط جدید باید با نرخ سود ۲۲ درصدی وام‌ها را بازپرداخت کند!!! یعنی عملاً بدهی ۵ میلیارد تومانی می‌شود ۱۲ میلیارد



تنها راه حل گردش چرخ واحدهای تولیدی است

◀ موضوع استمهال معوقات بانکی در سال‌های گذشته نیز مطرح بوده و در زمره راهکارهای رفع موانع تولید در بخش بانکی هم مورد استفاده قرار گرفت.

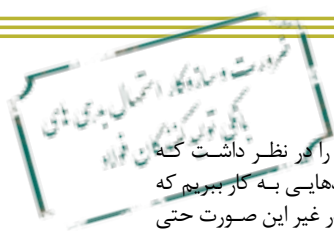
بانک‌ها هم در این سالها متمم‌های ماده ۲۹ و ماده ۱۶ و اخیراً هم ماده ۱۱ مبنی بر ۶ ماه تنفس و ۵۴ ماه هم تقسیط مجدد ولی با نرخ روز را اعمال کردند.

قوانینی که نه تنها مانعی از پیش روی تولیدکنندگان بر نمی‌دارد بلکه سنگ بزرگی هم پیش روی آنها می‌اندازد. اکثر واحدهای فولادی، در بدو احداث تسهیلاتی به عنوان تسهیلات تکلیفی یا طرح‌های زود بازده با نرخ بهره ۱۲ درصد از بانک گرفته‌اند و قرار بوده بانک‌ها ۲۸ درصد تسهیلات کل را بدهند و بقیه‌اش یعنی ۷۲ درصد را واحدهای تولیدی متقبل شوند. اما در عمل وام‌گیرندگان زمان طولانی تری را برای بازپرداخت در نظر گرفتند و ۲ یا ۳ برابر زمان استاندارد طول کشیده است. واحدهایی هم بوده‌اند که با توجه به افزایش قیمت ارز، ارزش دستگاه‌های مورد نیازشان چند برابر شد.

بنابراین در عمل دیدیم که میزان تسهیلات مشارکتی بانک‌ها بیش از سرمایه واحدها گردید.

اما در حالی که واحد تولیدی هنوز به بهره برداری نرسیده بود، دوران مشارکتش تمام و فروش اقساطی شروع شد.

حتی این اتفاق در مورد بعضی از واحدها موقعی رقم خورد که هنوز ماشین‌آلاتشان نصب نشده بود. به



نیست

البته باید این نکته را هر نظر داشت که استمهال را برای واحدهایی به کار ببریم که تولید داشته باشند در غیر این صورت حتی ۱۰ سال استمهال هم جوابگو نیست. در گام اول باید واحد تولیدی بدهکار مورد بررسی و کارشناسی از سمت وزارت صنعت، معدن و تجارت و بانک‌ها قرار گیرد و مشخص شود که اولاً آیا تولید دارد؟ ثانیاً تولید و ظرفیت تولید آن توجیه اقتصادی دارد؟ و ثالثاً توانایی بازپرداخت بدهی‌ها را دارد یا خیر؟

اگر پاسخ این مسائل مثبت بود، استمهال بانکی در شرایط موجود برای برخی واحدها بهترین راهکار موجود است. ▶

با توجه به اینکه اکثر واحدها در حال زیان هستند و در وضعیت رکود قرار دارند، بهترین راهکار استمهال وام‌های معوقه آنها می‌تواند باشد. ضمن اینکه برخی شرکت‌ها وام ارزی دارند و پیشنهاد شده که بازپرداخت براساس نرخ زمان دریافت وام باشد که می‌تواند راهکار خوبی برای شرکت‌ها باشد و از مشکلات آنها بکاهد.

مثلاً در شرکت ما، با یوروی ۱۲۶۰ تومانی ماشین آلات خریدیم ولی بازپرداخت همان تسهیلات با نرخ ۳۴۰۰ تومان بود و همین مسئله شرایط بسیار سختی را برای شرکت ما به وجود آورده بود. مشخص است که هیچگاه سهم و منفعت تولید به این میزان تورم و تغییر قیمت جوابگو

احمد
سعیدی

مدیرعامل
مجتمع فولاد
البرز غرب



استمهال برای واحدهایی اعمال شود که تولید اقتصادی دارند

تولید کرد اما اگر زمانی که به هدف مورد نظر دست نمی‌یابیم، زیر سایه عباراتی مانند ملی و محرومیت زدایی همان پروژه را به زور پیش ببریم، همین پروژه باعث گسترش محرومیت و کاهش ذاتی ارزش اقتصاد ملی می‌شود. حالا همین سناریو را وقتی در پتروشیمی، نفت و گاز، تولید انرژی و دیگر صنایع تکرار کنیم در نگاه کلان، کل اقتصاد کشور همانند یک شرکتی می‌شود که سرمایه گذاری‌هایش را اشتباه انجام داده ولی فرق ایران با دیگر کشورها و یا شرکتی مشابه این است که ما نفت خام را ۵ تا ۶ دلار استخراج می‌کنیم و ۴۵ دلار می‌فروشیم و گرنه بابت این مدل سرمایه گذاری و تولید ملی سالها پیش اوضاع امروز یونان (ورشکستگی) را به خود دیده بودیم.

برای مثال چرا باید در ایران برای گندله تنی ۸۰ یورو سرمایه گذاری شود و در چین ۲۰ دلار؟ چرا برای هرتن کنسانتره در دنیا ۵ تا ۸ دلار سرمایه گذاری می‌کنند و در ایران ۲۵ تا ۳۵ یورو؟ ▶

است ولی نکته ای که ظاهر کسی به آن توجهی نمی‌کند این است که مقصد تمام این مبادلات دوباره بانک‌ها می‌باشند. یعنی وقتی سپرده از یک بانک به صورت وام و یا سرمایه گذاری مستقیم خارج می‌شود در حقیقت مبادله پول با کالا صورت می‌گیرد و همین پول بلافاصله به بانکی دیگر منتقل می‌شود، پس در نگاه کلان سیستم بانکی از لحاظ نقدینگی بالانس است و فقط پول از یک بانک به بانک دیگر منتقل می‌شود (به واسطه تبادل کالا). ولی کاهش منابع واقعی را می‌توان از یک طرف به دلیل واردات و دیگری به دلیل کاهش ارزش دارایی و یا زیان عملیاتی فعالیت‌های اقتصادی در کشور دانست که ظاهراً بزرگترین دلیل آن نه فقط در صنایع فولادی بلکه در بیشتر صنایع، سرمایه گذاری‌های غیر اقتصادی می‌باشد. به طور مثال در صنعت فولاد با هزینه سرمایه گذاری تولید هرتن فولاد/گندله/کنسانتره/آهن اسفنجی که پروژه‌ها را با آن تعریف می‌کنیم، مشخص می‌شود که در حقیقت باید چند تن

بردیا
احرامیان
عضوهیئت
مدیره فولاد
یزد



مهم ترین دلیل کمبود منابع بانکی در صنعت، سرمایه گذاری های غیر اقتصادی است

موضوع کمبود منابع بانکی مقوله‌ای بسیار پیچیده می‌باشد، برای مثال عموم مردم و حتی بسیاری از مسئولین فکر می‌کنند به دلیل سرمایه گذاری بانک‌ها در بنگاه‌های مختلف اقتصادی و یا به دلیل میزان بدهی‌های معوق موجود سیستم بانکی منابع بانک‌ها تهی شده

است، زمینه‌ساز پرداخت به موقع بدهی‌ها و حل تدریجی بدهی سررسید گذشته و احتراز از آن در آینده خواهد بود.

با توجه به مراتب مطروحه، تامین منابع مالی لازم برای کار واحدهای تولیدی با حداکثر ظرفیت منصوبه و با هزینه مالی متناسب با هزینه مالی رقبا و توانمند شدن بخش تولید برای بازپرداخت تسهیلات دریافتی، تدبیر لازم برای حل مطالبات معوق به جای اعمال فشار با نتیجه منفی به شرح معروض شده، همراه با بهبود فضای اقتصادی کشور خواهد بود.

شرایط جدید افزایش نرخ ارز نیز نیازمند نقدینگی بیشتر برای تامین پرداخت‌ها است و در صورت عدم چاره سازی سریع برای تامین منابع مالی لازم بخش تولید و بازرگانی، سونامی رشد معوقات بانکی در انتظار ما خواهد بود. ▶

مرکزی و وزارتخانه‌های اقتصادی برای استفاده از سیستم خرید مطالبات ناشی از تسهیلات اعطایی بانک‌های عامل به بخش تولید برای خرید مواد اولیه، قطعات یدکی و غیره توسط بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران اعلام کرده است. انجام این کار فواید فراوانی در پی دارد از جمله رهایی وابستگی تسهیلات اعطایی به بخش تولید، زیرا کسب اعتبار از بانک مرکزی به پشتوانه افزایش تولید را می‌توان به جای جذب سپرده مردم استفاده کرد.

کاهش هزینه تامین منابع مالی برای بانک‌ها با حذف سود پرداختی به سپرده گذاران که عامل کاهش سود تسهیلات اعطایی به بخش تولید و در نتیجه کاهش قیمت تمام شده، افزایش توانمندی مالی بخش تولید و رقابت با محصولات رقبای خارجی در بازارهای داخلی و برون مرزی

سید ابراهیم
حسینی
مهربان
رئیس
سندیکای
تولید
کنندگان لوله
و پروفیل
فولادی



توانمند شدن بخش تولید برای بازپرداخت تسهیلات، نیازمند تدبیر است

اتاق بازرگانی ایران در چند سال گذشته سعی فراوان خود را برای متقاعد کردن بانک

گزارش اختصاصی «چیلان» از حضور شرکت‌های ایرانی در نمایشگاه‌های گیفا و متک ۲۰۱۵

تلاش نسوز برای خروج از رکود

پیمان مرادی

پنج شرکت ایرانی حاضر در نمایشگاه‌های گیفا، متک، ترموپروسس و نیوکاست که به صورت همزمان در شهر دوسلدورف آلمان برپا شد از دستاوردهای خود در این ۴ نمایشگاه می‌گویند. طبق این گزارش، شرکت‌های صنایع فروسیلیس ایران، فروآلیاژ ایران، فارس ریزان مواد و مجتمع تولیدی کربورسیلیسیم و اکسید آلومینیوم آبادان در نمایشگاه گیفا ۲۰۱۵ و شرکت بین‌المللی مهندسی ایریتک در نمایشگاه متک ۲۰۱۵ حضور داشتند.

مجرب و کارآمد کنند.

همان طور که می‌دانید تولید کنندگان درجه یک نسوز اروپا امروز تجهیزات و تکنولوژی خود را به دلیل ارزان بودن مواد اولیه، نیروی کار و انرژی ارزان به چین منتقل کرده‌اند و این موضوع باعث شده تا هم بخش عظیمی از نیاز خاورمیانه و اروپا را چین تامین کند. در مقابل متاسفانه هنوز شرایط مطلوبی برای تولید کنندگان داخلی ما مهیا نیست که راه حل آن به نظر می‌آید به تولید کنندگان داخلی امتیازات بیشتری داده شود تا بتوانند از کیفیت‌ترین مواد اولیه، تجهیزات و تکنولوژی تولید استفاده کنند. البته ناگفته نماند که در دهه اخیر تولید کنندگان داخلی پیشرفت خوبی داشته‌اند، اما کافی نبوده و مصرف کنندگان نسوز کیفیت بالاتری را می‌طلبند.



فرصتی برای ارزیابی جایگاه صنعت نسوز در بازار جهانی

عباس یارسا؛ مدیر عامل شرکت بازرگانی ضریب و نماینده وزویوس در ایران

حضور بازدید کنندگان در این دوره نسبت به دوره‌های قبل از دحام کمتری داشته که احتمالاً به خاطر رکود صنعت فولاد و یا کاهش تولید فولاد بوده است. به نظر من حضور تولید کنندگان نسوز ایران در این نمایشگاه از چند لحاظ بسیار ضروری بود. اول اینکه توانستند شرکت‌های رقیب اروپایی، چینی، هندی، ترکیه‌ای و دیگران را در این نمایشگاه ارزیابی و جایگاه امروز خود را در بازار جهانی صنعت نسوز دقیقاً احساس کنند و در نتیجه بتوانند کم و کاستی‌های خود را برطرف نمایند تا برای آینده یک برنامه‌ریزی درازمدت تعریف کنند.

مطمئناً حضور در گردهمایی‌های جهانی به تولید کنندگان ما کمک خواهد کرد تا ضمن پاسخگویی به نیازهای کیفی متقاضیان داخلی، بتوانند در عرصه رقابت با شرکت‌های معتبر و جهانی این صنعت وارد شوند. البته برای دسترسی به این هدف باید بخش عمده‌ای از منافع خود را (حدود حداقل ۲۰ درصد) صرف تحقیقات و تربیت نیروهای



آشنایی بیشتر با شرکت‌های پیشرو در صنعت ریخته‌گری دنیا

محمدرضا یاس؛ مدیر اجرایی شرکت فارس ریزان مواد

نمایشگاه گیفا که از آن به عنوان جام جهانی صنعت متالورژی و ریخته‌گری یاد می‌شود فرصت بسیار مناسبی را برای آشنایی هرچه

مشتریان فعلی؛ باتوجه به اهمیت بالای روابط صمیمانه بین فروشنده و خریدار که موجب تأثیرات مستقیمی در فروش و حجم معاملات دارد؛ ما با هدف جلب هر چه بیشتر رضایت و گسترش روابط طرفین تلاش می‌کردیم. ۳- اطلاع رسانی مزایای سرمایه گذاری در منطقه آزاد اروند؛ مجتمع تولید کربورسیلیسم آبادان به عنوان تنها شرکت کننده از استان خوزستان و منطقه آزاد اروند با هدف اطلاع رسانی در مورد سرمایه گذاری در داخل کشور ایران به خصوص منطقه آزاد اروند حضور پیدا کرد و استعدادها و پتانسیل‌های منطقه آزاد اروند را به بازدیدکنندگان ارائه داد که این مهم با واکنش مثبت بازدید کنندگان مواجه گشت.

در آخر می‌توان گفت محصولات مرغوب و با کیفیت ایرانی بسیار مورد توجه قرار گرفت تنها مشکل خریداران مسئله پرداخت آنان بود که با توجه به وضعیت در حال حاضر کشور انشالله قابل رفع می‌باشد. همچنین کشورهای همسایه با موفقیت مذاکرات بازارهای قابل توجه‌ای برای محصولات صنایع نسوز ایران خواهند بود.



به نمایش گذاشتن آخرین فناوری‌ها و تکنولوژی‌های فولادی

محمد رضا نیکو سخن طیار؛ مدیر بازاریابی ایریتک

شرکت ایریتک در بخش نمایشگاه METEC به عنوان تنها شرکت ایرانی حاضر در نمایشگاه حضور داشت و همانند دوره های قبل آخرین فناوری ها و تکنولوژی‌ها و راهکار پیشرفت در تمامی زمینه‌های صنایع فولاد به نمایش گذاشته شده بود و حضور ۷۸۰۰۰ نفر بازدید کننده از سراسر دنیا حاکی از ابعاد گسترده و اعتبار این نمایشگاه در سطح جهان بود. حضور شرکت ایریتک در معتبرترین نمایشگاه فولاد جهان در دو فصل مهم خلاصه می‌شود که در وهله اول با توجه به تغییرات مثبت شرایط بین المللی و ارتباط کشورهای دنیا با ایران بستر انجام پروژه‌ها در دوران پسا تحریم فراهم شود و در وهله دوم با توجه به پتانسیل و قابلیت های موجود در شرکت ایریتک توسعه بازار در خاورمیانه و آسیای میانه هدف گذاری شود. از مهمترین دستاوردها هم مطرح شدن نام و برند شرکت در معتبرترین نمایشگاه بین المللی بود که در نتیجه باعث ایجاد رایزنی‌هایی برای انجام پروژه‌های داخلی و خارجی شد. حضور یک شرکت ایرانی با توجه به تغییرات فضای بین المللی توسط سازندگان و تکنولوژی‌ها بسیار مورد توجه قرار گرفت و مذاکرات بسیار خوبی در زمینه ساخت تجهیزات و مشارکت در پروژه‌ها انجام شد. در آخر هم اینکه نظر بازدیدکنندگان بیشتر معطوف به همکاری مشترک در پروژه‌های ایران بود تا با استفاده حداکثری از ظرفیت ساخت داخل در بخش های خرید و ساخت نیز از کمک‌های شرکت‌های خارجی بهره ببرند.

بیشتر با شرکت های فعال و پیشرو در صنعت ریخته گری دنیا فراهم می‌کند. این دوره نیز مانند ادوار گذشته شرکت های فعال در این صنعت آخرین محصولات، تکنولوژی و دستاوردهای خود را در معرض دید صاحب نظران و کارشناسان قرار دادند.

شرکت فارس ریزان مواد با هدف توسعه و افزایش سهم خود در بازارهای جهانی اقدام به حضور در این نمایشگاه نمود. این حضور از طرفی سبب تبادل نظر و مذاکراتی جهت همکاری با شرکت های پیشرو در صنعت مواد افزودنی ریخته گری در جهان و از سویی دیگر جذب و شناخت نیازهای گوناگون مشتریان در سراسر جهان گردید. تعداد انگشت شماری از شرکت های ایرانی در این نمایشگاه شرکت داشتند که در مقایسه با کشورهای دیگر به ویژه کشور ترکیه بسیار محدود به نظر می‌رسید. این موضوع با توجه به گستردگی و حجم صنعت ریخته گری در ایران می‌تواند به ضعف بازاریابی شرکت های ایرانی و یا مشکلات اقتصادی این شرکت ها در سال های اخیر که عمدتاً ناشی از بدحسابی صنایع بالادستی از قبیل صنایع نفت و گاز، خودروسازی و... می‌باشد، مرتبط باشد.

اکثر شرکت های خارجی نسبت به محصولات و شرکت های ایرانی نظر مثبت داشته و یکی از موانع اصلی سر راه همکاری تحریم های مالی تجاری موجود می‌باشند که در صورت لغو این تحریم ها امکان همکاری و تجارت با شرکت های بین المللی بیشتر فراهم می‌گردد. صنعت نسوز ایران در صورت حرکت در مسیر بهبود کیفیت و استفاده از تکنولوژی های جدید و نیز هماهنگی با نیازهای روز مشتریان می‌تواند سهم خود را در بازارهای جهانی در رقابت با شرکت های فعال در این زمینه بویژه شرکت های هندی و چینی افزایش دهد.



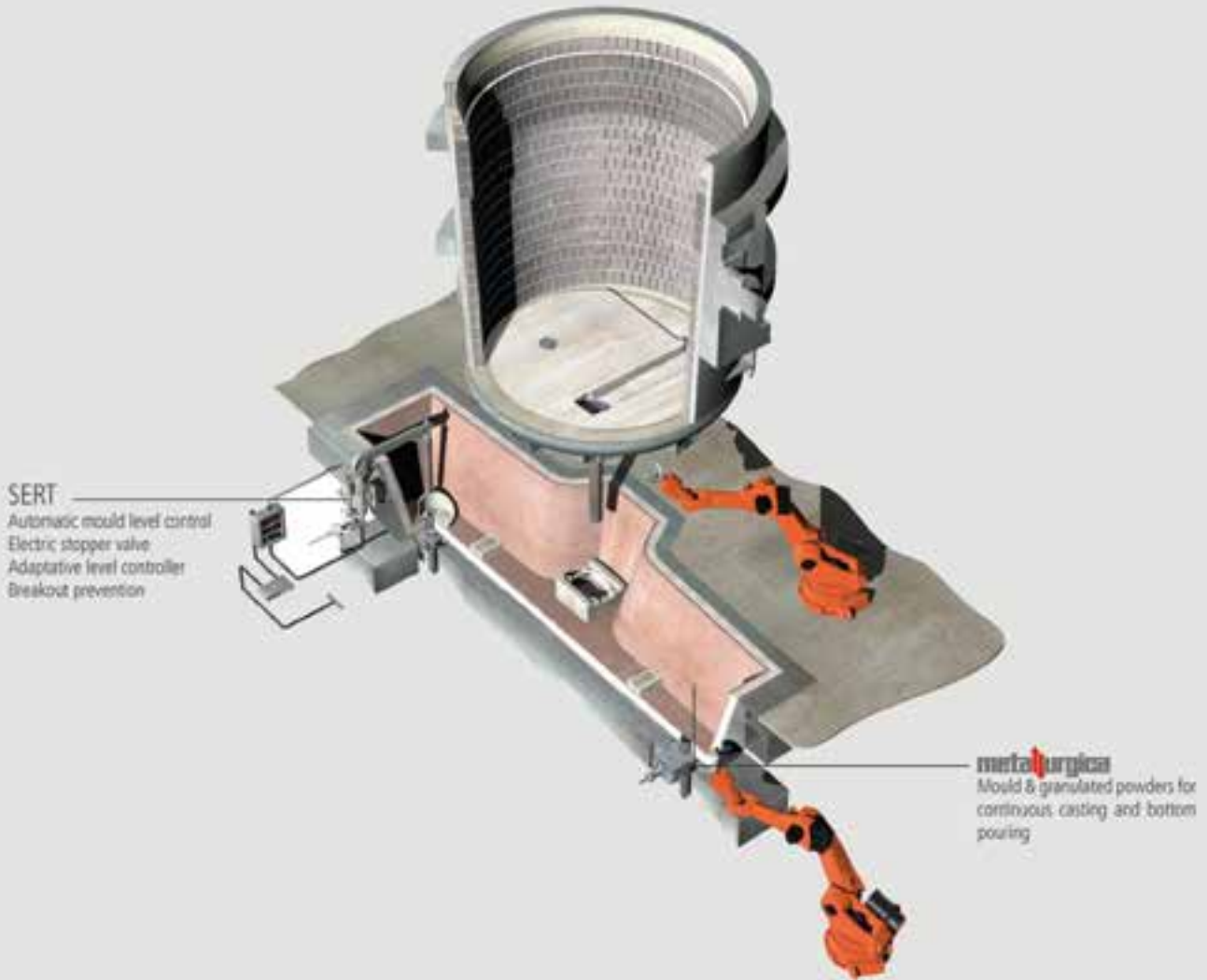
فرصتی برای رشد صادرات

امیررضا ایلخان؛ مدیر بازرگانی بین المللی مجتمع کربورسیلیسیم و اکسید آلومینیوم آبادان

با توجه به حضور این مجتمع در نمایشگاه های گیفا از سال ۲۰۰۳ این واحد آشنایی خوبی با این نمایشگاه ها دارد و از آن به عنوان سکویی برای ترقی و رشد هر چه بیشتر صادرات محصولات خود استفاده می‌نماید.

اهداف شرکت ما از حضور در این نمایشگاه در سه اصل خلاصه می‌شوند: ۱- برای افزایش فروش خارجی؛ از آنجایی که در حال حاضر کشورمان در رکود اقتصادی به سر می‌برد واحدهایی که توان رقابت بین المللی را دارند، ناچارند برای خروج از این رکود، تناژ صادراتی محصولات خود را افزایش دهند. شرکت کربورسیلیسیم نیز با در نظر داشتن این وقایع، گسترش بازارهای خارجی را در اولویت قرار داده است. در طول نمایشگاه نیز با تعداد زیادی از شرکت های خارجی تبادل تجاری برقرار کرده و در حال حاضر در قسمت بازرگانی مکاتبات در حال انجام است. ۲- تبادل اطلاعات و ارتباط مستقیم با

Solutions through Technology



You can't create experience. You must undergo it.

Vesuvius Corporation SA
Salita delle Ginestre 10, 6900
Lugano Cassarate Switzerland
Email: Luis.bottini@vesuvius.com
Tel: +41 91 9724572
Fax: +41 91 9712638
Email: Kivanc.Sircan@vesuvius.com


VESUVIUS
www.vesuvius.com

تهران: خیابان میرداماد، پلاک ۲۱۷
کد پستی: ۱۹۱۹۶۱۴۶۸۹
تلفن: ۲۲۲۲۵۶۶۴ فکس: ۲۲۲۷۹۳۳۳
موبایل: ۰۹۱۲ ۱۱۶ ۸۶۳۶ پارسا
پست الکترونیکی: Info@zaribco.com

انواع الکترود گرافیتی برای کوره LF, EAF و آجر های نسوز برای فولاد سازی

Supply of a unique Anti-Oxidation Treated GRAPHITE ELECTRODES
Grade HP and UHP for LF and EAF Furnaces
Sizes $\Phi 200\text{mm}$ up to $\Phi 700\text{mm}$



We supply top quality Graphite Electrode all over the world and have improved a unique anti-oxidation treatment which reduce the electrode consumption rate, considerably.



We produce also all kind of standard and special shapes of refractory bricks for EAF, LF, ingot casting and special shaped refractory for tundish applications. Not only our company shall supply its customers with products herein but it also provides for them full services, including design, drawings and assistance during assembling of the bricks.



Misano Group guarantees excellent quality performance along with a high durability.

Metals Testing Applications:

- Tensile & Compression
 - Impact
 - Torsion & Twist
 - Fatigue (Axial - Rotational)
 - Creep
 - Relaxation
 - Spring Test
 - Guided Bend
 - XRF Mounting
- سازنده تجهیزات آزمایشگاهی و کنترل کیفی

SANTAM

Materials Testing Equipment

سنتام

شرکت طراحی مهندسی



Universal Testing Machine 600 kN



Universal Testing Machine 150 kN High Temperature



Universal Testing Machine 50 kN



Fatigue Testing Machine 2000 kN



Fatigue Testing Machine 30 kN



Fatigue Testing Machine 600 MPa



Relaxation Test 400 kN (for PC Wire)



Creep Test 30 kN (1100°C)



Pendulum Impact Test 3000



Guided Bend Testing 200 kN



Bend & Re-bend Machine



Tensile & Torsion Testing 1000 kN



Universal Testing Machine 1000 kN

اولین و بزرگترین صادر کننده دستگاههای مدرن تست خواص مکانیکی
اولین و بزرگترین تولید کننده دستگاههای تست کشش تمام کامپیوتری
بیش از ۲۲ سال سابقه درخشان در زمینه طراحی و ساخت تجهیزات آزمایشگاهی
استفاده بیش از ۱۰۰۰ مرکز مهم صنعتی تحقیقاتی و دانشگاهی از تولیدات این شرکت
تنها دارندة پروانه تولید تجهیزات آزمایشگاهی خواص مکانیکی از وزارت صنایع و معادن



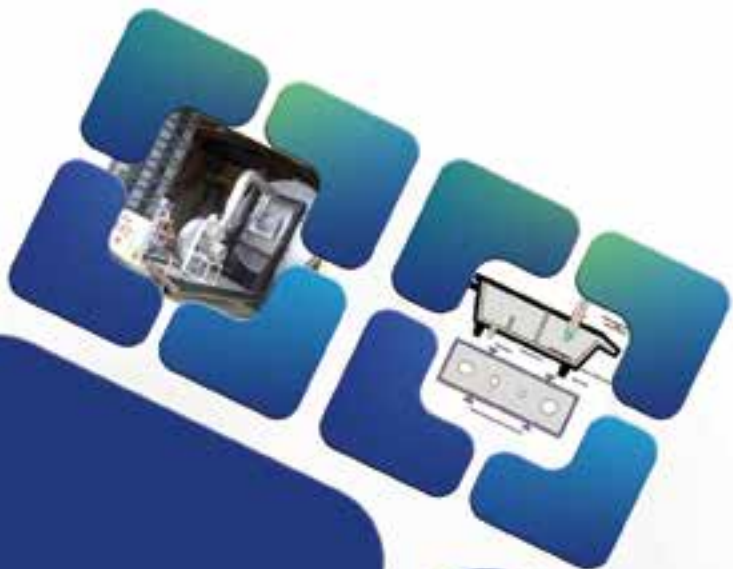
نشانی: تهران، کیلومتر ۵/۵ جاده قدیم کرج، خیابان صنایع ظری، بلوار ۱۷ شهریور
۱- کارخانه قدیم: انتهای بلوار ۱۷ شهریور، رویروی همکار ماشین، شماره ۴۰۵
۲- کارخانه جدید: پرسی گاز شمسالی، نبش کوچه وزین، شماره ۱۲
تلفن: ۰۲۲-۶۶۷۹۶۱، ۰۶۶۸۱۳۳۹۷-۸، فکس: ۰۶۶۸۱۳۵۸۱، صندوق پستی: ۱۳۸۶۵/۲۲۶





ماشین سازی و تراشکاری دقیق

⚙ طراحی و ساخت انواع پيش گرم عمودی و افقی پاتیل
⚙ طراحی و ساخت انواع پيش گرم تاندیش
⚙ ساخت انواع اسلاید گیت 1QC و 2QC
⚙ طراحی و ساخت کلیه تجهیزات مورد استفاده
در کارخانه های فولادی



با مدیریت مهرناش حنیفی و علی ذوالفقارزاده

آدرس: قم شهرک صنعتی شکوهیه

مهرناش حنیفی ۰۹۱۳۴۹۶۸۴۸۶

علی ذوالفقارزاده ۰۹۱۳۳۸۲۶۷۵۸

شرکت دیر گداز آذر

DIR GODAZ AZAR CO.

(سهامی خاص)



DIR GODAZ AZAR CO.

واحد نمونه
صنعت استان اصفهان در سال ۹۳



تولیدات شرکت :

- ۱- جرم های ریختنی آلومینایی ، آلومینا بالائو آلومینوسیلیکاتی از نوع پر سیمان ، متوسط و کم سیمان
- ۲- قطعات پیش ساخته آلومینایی و آلومینا بالا مطابق نقشه خریدار و با ابعاد مختلف از جمله سقف کوره های قوس الکتریکی، قطعات نسوز تاندیش ، لانس دمش گاز ازت و ...
- ۳- جرم های ریختنی و پاشیدنی آلومینوسیلیکاتی
- ۴- جرم های پلاستیک آلومینوسیلیکاتی و آلومینایی
- ۵- ملات های آلومینایی - آلومینوسیلیکاتی
- ۶- جرم های قلیایی از جمله روکش تاندیش، جرم تعمیرات گرم کوره ها و جرم ریختنی دهانه خروج مذاب
- ۷- ناسه مجرای پاتیل و EBT کوره های قوس الکتریکی

www.dirgodazazar.ir
info@dirgodazazar.ir
dirgodazazar@gmail.com

Unit 4, 2nd floor, 125 Building
39th Alley, Chaherbagh Bale St
Azadi Sq, Isfahan . IRAN

Postal Code: 81639-65131
Tel: +98-31-36638504-5
Fax: +98-031-36632229

کد پستی: ۸۱۶۳۹-۶۵۱۳۱
تلفن: ۳۱-۳۶۶۳۸۵۰۴ و ۵
فاکس: ۳۱-۳۶۶۳۲۲۹

آدرس: اصفهان میدان آزادی،
ابتدای چهارباغ بالا، کوچه ۳۹،
ساختمان ۱۲۵، طبقه ۴، واحد ۴

شرکت MME در سال ۱۹۹۶ با هدف استفاده از آخرین تکنولوژی روز اروپا در طرح های معدنی و فولادی و صنایع پایین دست و انتقال دانش فنی و بومی سازی آن توسط هلدینگ آسکو تک متعلق به سازمان ایمنی و در شهر دوسلدورف آلمان تأسیس گردید. این شرکت بیش از ۱۵ سال فعالیت، ارائه دهنده خدمات مهندسی، تهیه و اجرا در ده ها پروژه از جمله طرح های جدید فولادی، شادگان، تبریز، میانه، بافت، سپیددشت، هرمزگان، گاهه و نیز اصلاح و افزایش ظرفیت در طرح های موجود از جمله فولاد خوزستان بوده است. طرح احیا به روش Pered تحت لیسانس MME علاوه بر پروژه های داخلی در چین نیز در حال اجرا بوده و فولادسازی کویت هم از طرح های اجرا شده بین المللی آن است.

بهره گیری از متخصصین مجرب خارجی در Basic design و استفاده از کارشناسان مجرب داخلی در Detail design و ساخت داخل تدریجی تجهیزات و قطعات علاوه بر ایجاد قابلیت رقابت فنی و اقتصادی موجب انتقال دانش فنی و بومی سازی گردیده است. شرکت MME در فضای جدید اقتصادی آماده ارائه خدمات مهندسی، تهیه، اجرا، کمک های فنی در طرح های جدید، توسعه زیر سقف و با افزایش ظرفیت و اصلاح و بروزرسانی در زمینه های معدنی، انباشت و برداشت و انتقال مواد، گندله سازی، احیا، فولادسازی، ریخته گری، نورد و سایر صنایع پایین دستی و جنبی می باشد.

MINES & METALS ENGINEERING GmbH

MME



Tersteegenstraße. 10,
40474 Düsseldorf, Germany
Tel: +49 (0) 211 6999051-0
www.mme-co.de
Email: info@mme-co.de

آدرس شرکت MME شعبه ایران، تهران، شهرک غرب، خیابان
هرمزگان، خیابان پیروزان جنوبی، کوچه چهارم، پلاک ۱۲
تلفن: +۹۸ ۲۱ ۸۸۵۷۷۸۷۰
فکس: +۹۸ ۲۱ ۸۸۵۷۵۷۵۸
Email: info@mme-co.ir



ترجمه: محمدحسین نشاطی
شرکت فولاد الیازی ایران

مدیریت آب در صنعت فولاد

آب دریا در مقابل آب شیرین

آب دریا عمدتاً برای خنک کاری یکسره بدون عملیات قبلی و بعدی مورد استفاده قرار می‌گیرد و با مواد و تجهیزات در تماس نیست. آب شیرین عمدتاً برای فرایندها و خنک کاری استفاده می‌شود و در تماس با مواد و تجهیزات قرار می‌گیرد و قبل از استفاده مجدد یا تخلیه پساب تصفیه می‌شود.

استفاده از آب و مصرف آب

- استفاده از آب = آبگیری
- مصرف آب = "آبگیری" منهای "پساب تخلیه"

تفکیکی از آب از کیفیت بالاتر به پایین تر، تولیدکنندگان فولاد قادر به کاهش قابل ملاحظه استفاده و مصرف آب خود شده‌اند. مسائل مربوط به آب و چگونگی مدیریت آنها در کارخانه‌های فولاد به دلیل شرایط محلی از قبیل در دسترس بودن آب، کیفیت آب، چیدمان کارخانه و قانون گذاری بسیار متفاوت است.

چارچوب قانونی

لزوم یک رویکرد محلی

گرچه تقریباً تمام فعالیت‌ها و مناطق جهان با چالش‌های آب روبرو هستند یا خواهند شد، ماهیت چالش‌ها به طور قابل توجهی متفاوت می‌باشند. آنها عبارتند از: کمبود آب شیرین، شور شدن، جاری شدن سیل و آلودگی آب.

با توجه به این تنوع، نیاز به تطبیق چارچوب‌های قانونی و در نظر گرفتن شرایط محلی همانند در دسترس بودن آب و گزینه‌های تخلیه پساب وجود دارد. بنابراین مدیریت آب به طور موثری توسط مقامات محلی و/یا منطقه‌ای تنظیم می‌شود. به طور معمول، مقامات منطقه‌ای بهترین تناسب را برای حل مسائل کمی دارند زیرا این مسائل مربوط به کل حوضه آبی هستند در حالی که مقامات محلی بهترین تناسب را برای حل مسائل مرتبط به مثلاً تخلیه پساب دارند. اقدامات عمومی جهانی یا قاره‌ای به ویژه اگر به صورت کاهش مصرف آب در هر تن محصول بیان شوند، این شرایط محلی را در نظر نمی‌گیرند و حتی ممکن است ضد مولد باشند. بنابراین آنها اصلاً نباید اعمال شوند.

« اهداف استفاده از آب همیشه باید به کمبود آب مرتبط باشد.

« مقامات محلی و/یا منطقه‌ای صالح‌ترین نهادهای نظارتی برای مسائل مربوط به مدیریت آب هستند زیرا در بهترین جایگاه برای ارزیابی شرایط محلی/منطقه‌ای قرار دارند.

صنعت فولاد به نقش مهمی که آب در عملیات تولید آن ایفا می‌کند و همچنین ارزش آن برای جامعه توجه دارد. اگرچه صنعت فولاد مقدار زیادی آب استفاده می‌کند، مقدار بسیار کمی از آن آب واقعاً مصرف می‌شود چون بیشتر آن مورد استفاده مجدد قرار می‌گیرد یا به منبع بازگشت می‌شود. برای مثال، آب دریا تقریباً فقط در عملیات خنک کاری استفاده می‌شود و تلفات در طی این فرآیند ممکن است کمتر از ۱ درصد ناشی از تبخیر باشد. اگرچه مقدار آبگیری قابل توجه است اما آب بدون هیچگونه تغییر در کیفیت به دریا برگشت می‌شود. آب برگشتی به رودخانه‌ها و منابع دیگر هم اغلب تمیزتر از زمانی است که برداشت شده است.

آب علاوه بر استفاده در عملیات خنک کاری، در طی فرآیند تولید فولاد برای پوسته زدایی، غبارشویی و فرایندهای دیگر نیز مورد نیاز است.

صنعت فولاد از انواع آب استفاده می‌کند. در دسترس بودن و کیفیت آب شیرین دغدغه عمده در بخش‌های بزرگی از جهان است و مدیریت منابع آب مهمترین چالش پایداری [محیط زیستی] بعد از تغییرات آب و هوایی محسوب می‌شود. منابع آب شیرین به دلیل تقاضا از سوی جمعیت در حال رشد جهان و افزایش فعالیت‌های صنعتی، به ویژه در کشورهای در حال توسعه در معرض خطر قرار دارد.

صنعت فولاد مسئولیت‌های خود برای مدیریت آب را به طور جدی به عهده گرفته است و به طور مداوم بهترین نحوه استفاده از آب را ارزیابی می‌کند و به دنبال یافتن بهبود در حفظ و استفاده مجدد از آن است.



همانند فولاد، آب را نیز می‌توان مورد استفاده مجدد قرار داد و بازیافت کرد. بنابراین می‌توان کارایی استفاده را بهبود بخشیده و تقاضا و نیز هزینه را کاهش داد. با افزایش آب بازیافتی و استفاده

استفاده مجدد از آب

مصرف انرژی باید در نظر گرفته شود

موثرترین راه برای کاهش آلودگی استفاده مجدد از آن است. این کار معمولاً مستلزم تمیز کردن و خنک کاری جریان آب بین هر بار استفاده است. برخی از این عملیات ها، مانند خنک کاری، نیاز به مقدار زیادی انرژی دارند و می توانند به افزایش نرخ مصرف آب به علت تبخیر بیشتر منجر شوند. فرآیندهای اضافی مورد نیاز تقریباً همیشه در تضاد با اهداف کاهش مصرف انرژی یا انتشار CO₂ می باشند. بنابراین ارزیابی اثربخشی استفاده مجدد از آب به شیوه ای یکپارچه، با در نظر گرفتن تمام جنبه های زیست محیطی ضروری است.

« ضروری است افزایش بالقوه مصرف انرژی قبل از اجرای

هر سیستم مدیریت استفاده مجدد از آب باید در نظر گرفته شود.

« با توجه به اینکه استفاده مجدد از آب در صنعت با درجه حرارت بالا می تواند مصرف آب را افزایش دهد، داشتن یک دیدگاه جامع از تاثیر کلی بر منابع آب بسیار مهم است.

تخلیه پساب صفر

لزم بررسی اثرات متقابل محیط های زیست

در مناطق با کمبود آب شیرین، به کارگیری سیاست های "تخلیه صفر" برای کارخانه های صنعتی در حال رواج گرفتن است. هدف کاهش مصرف با تشویق چرخش مجدد آب است. برای استفاده مجدد از آب، نیاز به خنک کاری و نمک زدائی آن می باشد زیرا غلظت نمک در سیستم گردش آب افزایش می یابد (به علت تبخیر) که می تواند بر تجهیزات حیاتی، برای مثال در کارخانه های نورد تاثیر بگذارد. مقدار قابل توجهی انرژی برای متبلور کردن نمک جامد شورابه هایی که یک محصول جانبی فرآیند نمک زدایی هستند مورد نیاز است. علاوه بر این، نمکی که در فرآیند ایجاد شده به طور معمول کیفیت پایینی دارد و به ندرت می تواند مورد استفاده قرار گیرد. فرآوری نمک تا سطح خلوص قابل قبول معمولاً خیلی گران است. از این رو، این نمک ها بسیار مشکل ساز هستند. به طور معمول، آنها نیاز به هزینه بسیار بالای دفن در زمین دارند. علاوه بر این مدیریت آنها در سایت دفع زباله دشوار است چون تاثیر قابل توجهی بر کیفیت شیرابه می گذارند. افزایش بازیافت می تواند باعث مصرف بیشتر آب به دلیل افزایش تبخیر نیز بشود.

« به دلیل انرژی اضافی مورد نیاز، افزایش مصرف و نیاز به فرآوری/دفع محصولات جانبی ایجاد شده، داشتن یک رویکرد جامع که به تمام جنبه های زیست محیطی در هنگام بررسی به کارگیری طرح های تخلیه پساب صفر توجه می کند بسیار مهم است.

آلودگی و تخلیه پساب

یک بررسی از اعضای worldsteel که در سال ۲۰۱۱ منتشر شده نشان داد که متوسط آلودگی برای یک کارخانه یکپارچه [کوره بلند] ۲۸،۶ مترمکعب بر هر تن فولاد تولید شده، با متوسط تخلیه پساب ۲۵،۲ مترمکعب بود. برای مسیر کوره قوس الکتریکی [EAF]، متوسط آلودگی ۲۸،۱ مترمکعب بر هر تن فولاد با متوسط تخلیه پساب ۲۶،۵ مترمکعب بود. این نشان می دهد که مصرف کل آب بر هر تن فولاد تولید شده کم است، از ۳،۳ تا ۱،۶ مترمکعب تغییر می کند. بیشتر آب به علت تبخیر از دست می رود.



« نمونه ای از نتایج حاصل گزارش

« "Water management in the steel"

industry, worldsteel, ۲۰۱۱

ملاحظات چیدمان کارخانه

احداث کارخانه در زمین سوخته در مقابل احداث کارخانه در زمین سبز کارخانه های فولاد عمر کاری طولانی دارند. چیدمان آن ها در طی سال ها به منظور انطباق با شرایط جدید تغییر می کند. امکان تغییر بعدی این محل ها اغلب به دلیل محدودیت فضا و وابستگی های موجود متقابل آب بین فرآیندها محدود شده است. این محدودیت ها باید در هنگام ارزیابی مدیریت آب محل در نظر گرفته شوند. کارخانه های قدیمی را نباید با کارخانه های احداث شده بر روی زمین سبز آزمین بکر که در آن ملاحظات مصرف آب در مرحله طراحی کارخانه های جدید برای استفاده بهینه از منابع در نظر گرفته شده اند مقایسه کرد.

« محدودیت های زمین سوخته [کارخانه موجود] را باید در هنگام ارزیابی موارد ممکن بهبود مدیریت آب در نظر گرفت.



نیروگاه های برق

به طور کلی مورد تایید است که برای تولید برق از مقدار قابل توجهی آب، اصولاً برای خنک کاری استفاده می شود. هنگام مقایسه استفاده از آب در کارخانه های مختلف تولید فولاد، اینکه نیروگاه برق داخل یا خارج سایت باشد تفاوت معنی داری وجود دارد. همه مقایسه ها باید بر اساس موارد مشابه باشد.

« در هنگام مقایسه استفاده از آب بین سایت های مختلف باید به محل نیروگاه برق توجه شود. اینکه نیروگاه در داخل سایت یا خارج سایت باشد، تأثیر مستقیمی بر استفاده از آب کل سایت دارد.

« صنعت فولاد از استاندارد ISO ۱۴۰۴۶:۲۰۱۴ برای اثرات آب حمایت می کند. در حال حاضر این تنها روشی است که همه عوامل لازم برای ارزیابی تأثیرات آب یک محصول، خدمت یا سازمان را شامل می شود.

تأثیرات آب

به دلیل اهمیت شناخته شده مسائل آب در سطح جهان، تمایل به یافتن روشی برای ارزیابی تأثیرات ناشی از محصولات، خدمات و سازمان در ارتباط با آب وجود دارد. در بسیاری از موارد، این تلاش ها به جای تمرکز بر مصرف تنها بر استفاده از آب تمرکز می کنند به دلیل این که ساده ترین اطلاعات قابل جمع آوری است. متأسفانه، جنبه های محلی مانند در دسترس بودن و کیفیت، اغلب به حال خود رها می شوند که می تواند به تعبیر نادرست از اثرات واقعی مرتبط با آب منجر شود. به منظور رسیدگی به تمام این مسائل و هماهنگی روش ها، سازمان بین المللی استاندارد (ISO) چارچوب استاندارد را برای محاسبه تأثیرات آب (ISO ۲۰۱۴) (۱۴۰۴۶) منتشر شده در جولای ۲۰۱۴ تدوین کرده است. این استاندارد بر اساس مجموعه استاندارد ISO ۱۴۰۴۰ برای ارزیابی چرخه حیات می باشد و الزامات مورد نیاز برای تکمیل یک ارزیابی اثرات آب، از جمله جنبه های محلی مربوط به کمبود و کیفیت را تعیین می کند. همچنین چرخه حیات کامل، شامل فرآیندهای بالادست را پوشش می دهد. این استاندارد توسط صنعت فولاد جهانی پشتیبانی می شود.

کارآیی منابع

سیاست باید فراتر از استفاده از آب نگاه کند

بحث در مورد کارآیی منابع به طور معمول استفاده از آب را در بر می گیرد. از مقدار زیادی آب در صنعت فولاد برای مقاصد خنک کاری و فرآیند استفاده می شود. اما کل استفاده از آب یک سایت متوسط تولید فولاد، نشان می دهد که در واقع مصرف آب کم است. بیشتر آب تبخیر می شود یا به صورت بخشی از مواد زائد و محصولات جانبی (مانند لجن) از سایت خارج می شود. در مجموع، حدود ۹۰ درصد از آب (به طور متوسط، ۸۸ درصد در یک کارخانه یکپارچه و ۹۴ درصد در کوره قوس الکتریکی) پس از تمیز کردن و یا خنک کاری، به منبع برگشت می شود. کار مداوم برای کاهش مصرف آب از میان موارد دیگر شامل کاهش تبخیر و جلوگیری از نشت می باشد.

استفاده از آب زیاد، مشروط بر اینکه هیچ افزایشی در مصرف انرژی یا از دست دادن کیفیت وجود نداشته باشد، ذاتاً منفی نیست به شرطی که آب کافی برای همه مصرف کنندگان بالقوه در دسترس باشد. برای تولیدکنندگان فولاد در مناطق خشک که در آنجا کمبود آب وجود دارد، بازیافت و استفاده مجدد یک اولویت است. بنابراین ضروری است که یک رویکرد جامع و متوازن برای جلوگیری از عواقب ناخواسته منجر به استفاده اضافی از منابع یا انتقال شارژ به مناطق دیگری که ممکن است تأثیر بیشتری بر محیط زیست داشته باشند اتخاذ شود.

« کارآیی منابع باید مصرف واقعی یعنی تفاوت در آگیری و تخلیه پساب (از همان کیفیت یا بهتر)، و همچنین جنبه های در دسترس بودن و تأثیر بر سایر دسته های منابع مانند انرژی را در نظر بگیرد.

Water management in the steel industry, - [۱].worldsteel, ۲۰۱۱

رویکرد جامع به مدیریت آب

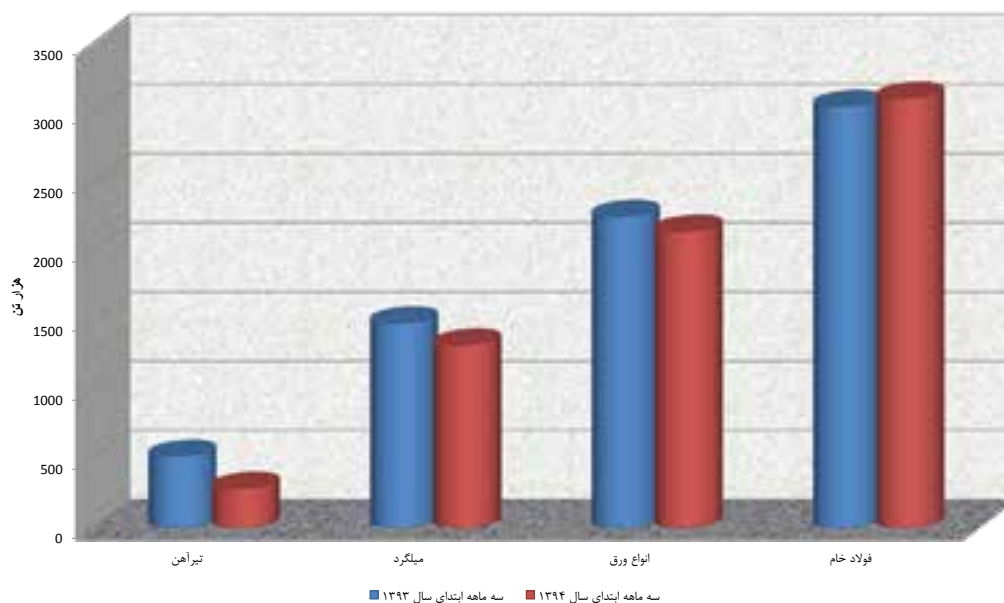




مقایسه تولید فولاد خام و محصولات فولادی در بخش خصوصی و خصوصی شده در سال ۹۳ و ۹۴

نام محصول	تولید بخش خصوصی شده			تولید بخش خصوصی			کل تولید		
	سه ماهه سال ۹۳	سه ماهه سال ۹۴	درصد تغییرات	سه ماهه سال ۹۳	سه ماهه سال ۹۴	درصد تغییرات	سه ماهه سال ۹۳	سه ماهه سال ۹۴	درصد تغییرات
تیرآهن	۴۲۰	۱۷۷	-۵۸	۹۷	۱۰۹	۱۲	۵۱۷	۲۸۶	-۴۵
میلگرد	۷۱۲	۵۴۲	-۲۴	۷۶۸	۷۸۰	۲	۱,۴۸۰	۱,۳۲۲	-۱۱
جمع ورق	۱,۹۷۱	۱,۸۱۱	-۸	۲۷۹	۳۳۲	۱۹	۲,۲۵۰	۲,۱۴۳	-۵
کل محصولات فولادی	۳,۱۱۱	۲,۵۹۸	-۱۶	۱,۲۸۰	۱,۳۵۵	۶	۴,۳۹۱	۳,۹۵۳	-۱۰
فولاد خام	۲,۵۸۹	۲,۵۹۸	۰	۴۵۲	۵۱۳	۱۳	۳,۰۴۲	۳,۱۰۲	۲

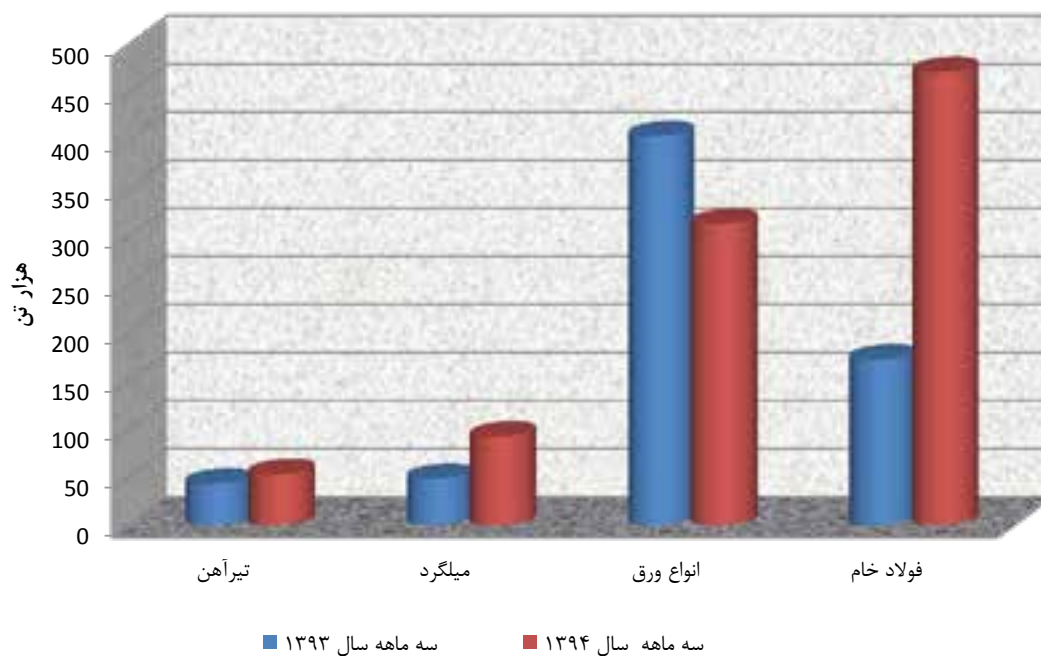
مقایسه تولید فولاد خام و محصولات فولادی طی سه ماهه ابتدای سال ۱۳۹۴ و مدت مشابه در سال گذشته



مقایسه صادرات فولاد خام و محصولات فولادی طی سه ماهه نخست سال ۱۳۹۳ و مدت مشابه در سال قبل

محصول	سه ماهه سال ۱۳۹۳	سه ماهه سال ۱۳۹۴	درصد تغییرات
تیرآهن	۴۳	۵۳	۲۴
میلگرد	۴۸	۹۲	۹۳
انواع ورق	۴۰۴	۳۱۳	-۲۲
فولاد خام	۱۷۲	۴۷۱	۱۷۴

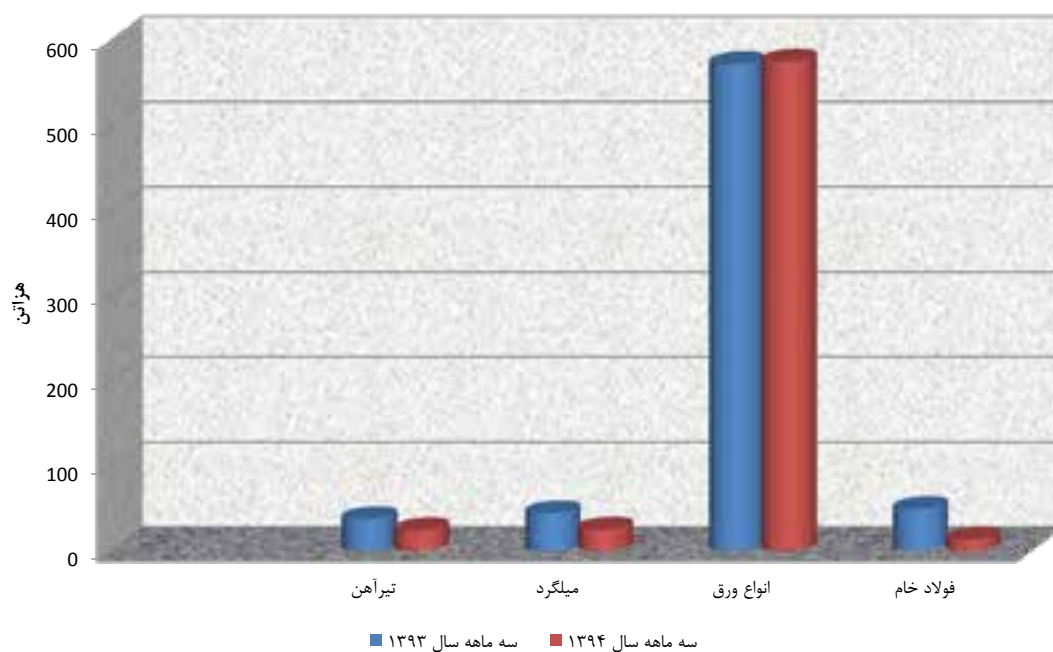
واحد: هزار تن



مقایسه واردات فولاد خام و محصولات فولادی طی سه ماهه نخست سال ۱۳۹۴ و مدت مشابه در سال گذشته

نام محصول	سه ماهه سال ۱۳۹۳	سه ماهه سال ۱۳۹۴	درصد تغییرات
تیرآهن	۳۷	۲۴	-۳۵
میلگرد	۴۴	۲۵	-۴۴
انواع ورق	۵۷۲	۵۷۵	۱
فولاد خام	۴۹	۱۳	-۷۳

واحد: هزار تن





شرکت کاوه گستر

تامین کننده مواد اولیه صنایع متالورژی
ریخته گری ، نسوز ، ذوب و نورد فولاد



- واردات انواع فرو آلیاژها ، گرافیت ها ، جوانه زها ، نسوز ها و
- ساجمه های شات پلاست و فیلتر های فوم سرامیک
- وسیعترین مرکز معاملات فرو سیلیکو منگنز ، فرو منگنز ، روتاری
- بوکسیت،جرم آلومینای اسپینلی در ایران
- نماینندگی رسمی وانحصاری فروش محصولات کمپانی های



KIEZ
TECHNOLOGY

egt



فروش کلیه محصولات هم به صورت
ریالی و هم بصورت ارزی (پروفرمایی)



تبریز- خ ۲۲ بهمن - تقاطع قطران - مجتمع اداری عمران - طبقه ۲ - واحد ۲۰۹

فکس: ۰۴۱-۳۴۴۰۴۸۰۸

تلفن: ۰۴۱-۳۴۴۰۴۸۱۸

Website: www.kg-co.org / Email: info@kg-co.org

شرکت فولاد اکسین خوزستان

Khouzestan Oxin Steel Co.



www.oxinsteel.ir
info@oxinsteel.ir

ورق خطوط لوله های انتقال
نفت و گاز
Plates For Pipe Line



ورق ساخت کشتی
Ship Building Steels



ورق مخازن نفت، گاز و پتروشیمی
Plates Used For Pressure
Purposes

ورق سازه های فولادی
Structural Steel Plates



اهواز - کیلومتر ۱۰ جاده بندر امام خمینی (ره) کد پستی: ۶۱۷۸۸-۱۳۱۱
امور فروش و بازرگانی

تلفن: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۰-۲۶
فاکس: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۱۲۱

Factory: 10 KM – Bandar Imam Khomeini Road-Ahwaz-Iran
Zip Code: 61788_1311

Sales and Marketing Department:
Tel: (+98) 613-2909020-26
Fax: (+98) 613-2909121



گروه صنعتی بازگشتی سلیمانی
Soleimani Group (S.I.G)
Steel & Iron Industry Group



گروه صنعتی بازگشتی سلیمانی در راستای توسعه صنعتی، عمران و آبادانی کشور و رفع محرومیت از لحاظ کمتر توسعه یافته انتخاب است، با حمایت مسئولین استانی و کشوری در رفع محرومیت روستایی و ایجاد اشتغال مولد به عنوان واحد نمونه کشوری گامی بلند برداشته، و توانسته با اجرای طرحهای صنعتی جدید و توسعه طرحهای موجود، رسالت خود را بیش از پیش به عهده بگیرد.

- ۱- مجتمع سورت فولاد کرمانشاه: در سال ۱۳۷۹ با هدف تولید انواع میلگرد ساده و آجدار از سایز ۱۰ تا ۳۳ تاسیس و با نگرش مشتری مداری موفق به احداث لوح و نندیس در زمینه های کار آفرینی و واحد نمونه صنعتی و... جایگاه ویژه ای را در صنعت فولاد کشور دارا میباشد.
- ۲- مجتمع ذوب آهن فراهان کرمانشاه: در سال ۱۳۸۵ تاسیس با هدف تولید ۴۰۰ هزار تن شمش فولادی و تولید ۴۰۰ هزار تن مقاطع فولادی از سایز ۱۰ تا ۳۳، در قالب پروژه در دست اجرا میباشد.
- ۳- شرکت شهرک صنعتی برسیان تولید پارس (خصوصی): در سال ۱۳۸۷ با هدف کمک به افزایش بهره دوری در صنایع کوچک و تأمین خدمات زیر بنایی مورد نیاز واحدهای صنعتی و... تأمینات ساخت این شهرک در منطقه برسیان واقع در ۳۵ کیلومتری شرق اسلطان انجام و در حال حاضر آماده واگذاری میباشد.
- ۴- شرکت صنایع فولاد سازه برسیان: در سال ۱۳۸۸ باهدف ساخت تجهیزات، استراکچر و سازه های فلزی ساخت مخازن، ماشین آلات صنعتی، خدمات فنی مهندسی، ساخت و نصب ماشین آلات خشکسود مورد، تأمین گردیده است و با نگرش گسترده از ماشین آلات و تجهیزات همگام با تکنولوژی روز دنیا و داشتن کادر مجرب طراحی و مهندسی کار آراسته، آماده ارائه خدمات به واحدهای صنعتی میباشد.
- ۵- شرکت ذوب و سورت فولاد همدان: باهدف تولید انواع میلگرد ساده و آجدار از سایز ۱۰ تا ۳۳ در دست اجرا میباشد.

آدرس دفتر مرکزی: تهران - میدان آرژانتین - خیابان بخارست - خیابان هفدهم ساختمان نخل

تلفن: ۰۲۱ ۸۸۷۰۸۰۵۰ - ۰۲۱ ۸۳۸۱۱۰۸۸۷
فکس: ۰۲۱ ۸۸۷۰۸۰۷۰
WWW.NFK.IR INFO@NFK.IR WWW.FSBERSIAN.IR



مجتمع فولاد صنعت بناب
Bonab Steel Industry Complex



ارائه کننده سبد کامل محصولات فولادی

میلگرد تیرآهن نبشی ناودانی شمش فولادی مفتول و فولادهای آلیاژی



دفتر تهران: خیابان احمد قصیر (بخارست) - کوچه ششم - پلاک ۳

تلفن: ۴ - ۰۲۱ ۸۸۵۲ ۵۵۵۲ - فاکس: ۰۲۱ ۸۸۵۲ ۵۵۵۱

دفتر تبریز: خیابان آزادی - نرسیده به چهارراه آبرسانی - اول مهرگان پنجم پلاک ۳۳

تلفن: ۷ - ۰۴۱ ۳۳۳۷ ۵۹۵۰ - فاکس: ۰۴۱ ۳۳۳۷ ۰۴۸۷

کارخانه: بناب - شهرک صنعتی بناب

تلفن: ۰۴۱ ۳۷۷۸ ۰۶۱۰ - فاکس: ۰۴۱ ۳۷۷۸ ۰۶۲۲

www.mfbco.ir

شرکت فولاد غرب آسیا

تولید کننده ورق های فولادی سرد نوردیده

www.wasco-ir.com



7726352905

ISO 9001, ISO 14001
OHSAS 18001

خطوط اصلی کارخانه:

- * واحد اسید شویی
- * واحد بازیافت اسید
- * واحد نورد تک قفسه ای شماره ۱ به عرض ۱۷۰۰ میلی متر
- * واحد نورد تک قفسه ای شماره ۲ به عرض ۱۲۷۰ میلی متر
- * واحد شستشوی الکترولیتیکی
- * واحد عملیات حرارتی
- * واحد نورد سطحی
- * واحد اصلاح ورق و بازرسی
- * واحد رول شاپ
- * واحد بسته بندی
- * واحد تولید هیدروژن
- * واحد تولید نیتروژن
- * واحد تقلیل فشار گاز طبیعی
- * پست اختصاصی ۶۳/۲۰ کیلو ولت
- * واحد های تصفیه ی آب
- * واحد تولید بخار
- * واحد تولید هوای فشرده
- * واحد تولید آب دمین
- * تعمیرگاه مرکزی
- * ساختمان های جنبی

ارتباط با ما :

کارخانه: قم - سلفچگان - کیلومتر ۳۵ جاده سلفچگان به دلیجان - کارخانه فولاد غرب آسیا
صندوق پستی: ۳۷۹۱۵-۱۹۳
تلفن: ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۳۳
واحد روابط عمومی: ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۳۳
واحد فروش: ۰۲۵-۳۳۶۷۹۵۳۱ و ۲۷

دفتر مرکزی: تهران - خیابان شهید بهشتی - خیابان سرافراز - خیابان هفتم - پلاک ۱۴ ساختمان فولاد - طبقه دوم
کدپستی: ۱۵۸۷۶-۸۴۳۱۳
تلفن: ۰۲۱-۸۴۲۳۹۲۰۰
روابط عمومی (عدد ۲): ۰۲۱-۸۴۲۳۹۲۰۰
پست الکترونیک روابط عمومی: ere@wasco-ir.com



شرکت مجتمع جهان فولاد غرب

گروه صنعتی - بازرگانی شکری

تولید کننده: تیر آهن، میلگرد، ناودانی و نبشی

JAHAN FOULAD CO

JFCO

دستاوردها و افتخارات:

- واحد نمونه صنعتی کشور در سالهای ۸۸ و ۸۹
- کار آفرین برتر ملی در سالهای ۸۹ و ۹۰
- کارفرمای حامی کارگر در سال ۹۰
- گروه کار برتر کشور در سال ۹۱
- مدیر نمونه جوان کشور در سال ۹۱
- دریافت تندیس زرین هشتمین جشنواره شیخ بهایی
- صادر کننده نمونه در سالهای ۹۱ و ۹۲
- کسب عنوان کار آفرین برتر و کارآمد ملی در سال ۹۲
- دریافت گواهینامه رعایت حقوق مصرف کنندگان در سال ۹۲



تلفن واحد فروش: ۵۲-۴۵۸۵۲۵۴۸ (۰۸۳)

تلفن: ۶۳-۴۵۸۵۲۵۵۸ (۰۸۳)

کارخانه: کرمانشاه - کیلومتر ۳۵ جاده کرمانشاه - هرسین

تلفکس: ۲۲۸۴۱۴۶۰ و ۲۲۸۴۱۵۹۶ (۰۲۱)

دفتر تهران: خیابان پاسداران، نگارستان هفتم - شماره ۲۵

WWW.JAHANFOULAD-CO.COM

jahanfouladco@Gmail.com





هداراد

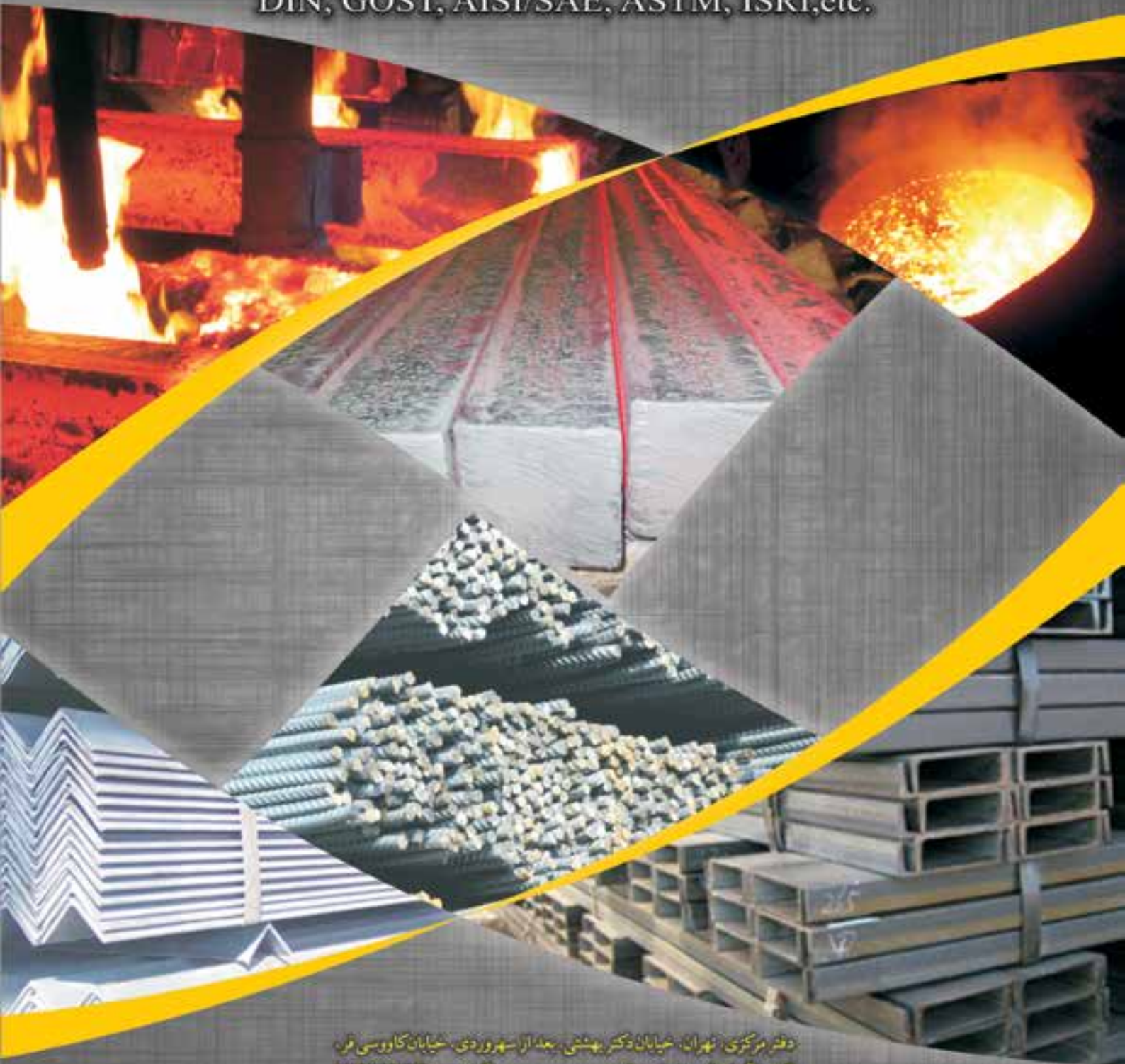
فعالیت و مشاوره واردات و صادرات
تهیه و توزیع انواع آهن آلات صنعتی و ساختمانی
در زمینه مقاطع بیلت، اسلب، ورق، تیر آهن و میلگرد
صادرات به عراق و توزیع محصولات داخلی

با مدیریت جمال حاج اسماعیلی
۰۹۱۲۱۱۱۹۴۰۶

تلفن: ۸۸۷۸۲۸۸۶
تلفکس: ۸۸۷۹۰۹۲۱

تهران، میدان آرژانتین، خیابان وزراء
خیابان ۲۹، پلاک ۲۰، طبقه همکف

**تولید کننده انواع شمش (بیلت) و مقاطع سبک و متوسط
فولادی بر اساس استانداردهای ملی و بین المللی
DIN, GOST, AISI/SAE, ASTM, ISRI, etc.**



دفتر مرکزی: تهران، خیابان دکتر بهشتی، بعد از سه ورودی، خیابان کاووسی فر،
کوچه آریا و ملی، شماره ۱۰
تلفن: ۸۸۱۷۰۹۶۳۰ - ۸۸۱۷۰۹۸۳۰۷
کد پستی: ۱۵۷۷۸۱۵۷۱۳
کارخانه: ۵ کیلومتر جاده بهر به تاکستان، پشت پست ۳۳۰ کیلومتر ولت آبهر
تلفن: ۲۴ - ۳۵۲۸۴۱۲۵۰۷
دورنگار: ۰۴۴ - ۳۵۲۸۴۱۲۰
www.wasteelco.com info@wasteelco.com

ایریسا
IRISA

International Systems Engineering
& Automation Company

AUTOMATION FOR ALL LEVELS

IRISA
International Systems Engineering & Automation Company

شرکت بین المللی مهندسی
سیستم ها و اتوماسیون (ایریسا)



- طراحی و پیاده سازی
- تأمین تجهیزات
- نصب و راه اندازی
- نگهداری و پشتیبانی
- مشاوره و نظارت

- سیستم های اطلاعاتی جامع و یکپارچه
- اتوماسیون صنعتی، کنترل و ابزار دقیق
- زیرساخت و شبکه های کامپیوتری

www.irisaco.com

info@irisaco.com

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، پلاک ۱۵، کوچه هدایتی، طبقه ۵
کد پستی: ۱۴۵۹۱-۸۱۳۳۸، تلفن: ۷۶۹۰-۳۵۳۳۰۳۱
دفتر تهران: خیابان ولیعصر، پلاک ۱۵، کوچه هدایتی، طبقه ۵
کد پستی: ۱۴۵۹۱-۸۸۲۰۹۳۲۳، تلفن: ۵۵۸۱۱-۱۵۱۳۷



شرکت صبا فولاد منظومه



شرکت صبا فولاد منظومه در تاریخ ۱۳۸۹/۵/۲۵ به شماره ۱۳۹۲ با هدف تولید تبدیل و فرآوری محصولات فولادی به ثبت رسید و در حال حاضر انواع نبشی های ساختمانی و ناودانی را طبق استاندارد ملی ایران و استاندارد DIN ۱۰۰۲۵ آلمان تولید می نماید. توسعه محصولات در گروه های مذکور همیشه در دستور کار این شرکت قرار دارد.

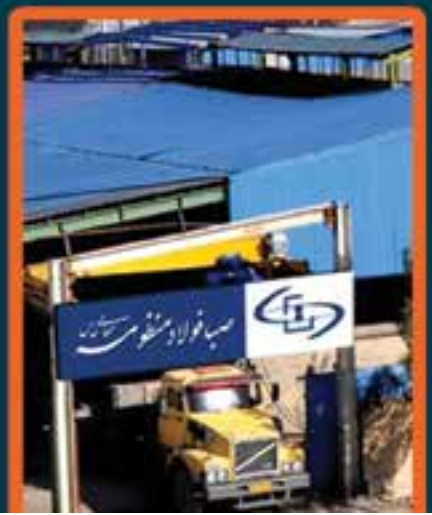
کارخانه: اصفهان، مبارکه، شهرک صنعتی سه راه مبارکه، فاز دوم، خیابان دهم، پلاک ۱

کد پستی: ۸۴۸۶۱۳۵۱۵۱

تلفن: ۰۲۱-۵۲۳۷۴۴۴۰ فکس: ۰۲۱-۵۲۳۷۴۴۴۰ داخلی ۷

دفتر فروش: تهران، خیابان الوند، کوچه ۳۱، پلاک ۲۲

شماره تماس: ۸۴۲۰۶-۰۲۱



مجتمع صبا فولاد زاگرس



مهندسان زاگرس



تولید کننده انواع میله گرد
ساده و آجدار AIII در
سایزهای مختلف با کیفیت
استاندارد



بدف، برترین کیفیت است



www.sabasteel.ir

info@sabasteel

دفتر فروش: تهران، میدان آرژانتین، خیابان الوند، خیابان سی و یکم، پلاک ۲۲

تلفن: ۰۲۱-۸۴۲۰۶



شرکت فولاد آلیاژی ایران (سهامی عام)

بزرگترین تولید کننده انواع فولادهای آلیاژی در ایران و خاورمیانه

گروه های فولادی قابل تولید

- فولادهای ایزار سردکار
- فولادهای ایزار گرم کار
- فولادهای تیغ اره
- فولادهای قالب پلاستیک
- فولادهای مقاوم به حرارت
- فولادهای مقاوم به دما بالا
- فولادهای بلبرینگ
- فولادهای سوپاپ
- فولادهای اکستروژن سرد
- فولادهای کرنی عملیات حرارتی پذیر
- فولادهای ایزار کرنی
- فولادهای سخت شونده سطحی
- فولادهای فنر
- فولادهای نیتريدینگ
- فولادهای میکروآلیاژ
- فولادهای خوش تراش
- فولادهای پر کننده جوشکاری
- فولادهای زنگ نزن
- فولادهای عملیات حرارت پذیر

ابعاد و اشکال تولیدات

- میلگرد: ۱۲-۲۰۰ میلیمتر
- تسمه: ضخامت ۵-۶۰ عرض ۱۸-۱۵۰ میلیمتر
- چهار گوش: ۴۰-۱۰۰ میلیمتر (RCS) ۴۰-۲۱۰ میلیمتر
- شمش: ۱-۲-۳/۳ تن
- کلاف: براساس سفارش مشتری



کاربردها

- صنایع خودرو سازی، ماشین سازی، نفت و گاز و پتروشیمی، ایزار سازی، نیروگاهی، ریلی، ساخت لوازم پزشکی و جراحی، و سایر صنایع ویژه

کارخانه:

یزد بلوار آزادگان - بلوار شهید دهقان منشادی - کیلومتر ۲۴ جاده فولاد آلیاژی - کد پستی: ۸۹۴۵۱۵۱۶۹۴

دورنگار: ۰۳۵-۳۷۲۵۴۶۸۰

تلفن: ۰۳۵-۳۷۲۵۳۰۹۰

امور بازاریابی و فروش: ۰۳۵-۳۷۲۵۴۰۸۲

دفتر تهران:

خیابان کریم خان زند - خیابان قائم مقام فراهانی - خیابان مشاهیر - پلاک ۵۱ - کد پستی: ۱۵۸۹۸۹۳۳۱۶

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۳۲۲۶۲۸

تلفن: ۰۲۱-۸۸۳۲۲۶۲۶

website: www.iasco.ir

E-mail: info@iasco.ir

sales@iasco.ir

export@iasco.ir

فولاد ساب کاران

بخش انحصاری محصولات فولاد سوند در ایران

تلفن: ۲۳۵۹۹۰۰۰ (۰۲۱) | فکس: ۲۳۵۹۹۳۰۰ (۰۲۱)
Email: info@fswco.com | Web: www.fswco.com

نوآوری. طراحی. تکنولوژی در فولاد

HARDOX®
WEAR PLATE

بهترین ورق ضدسایش دنیا

ماشین آلات معدن، صنایع سیمان، فولاد، راهسازی و ...

- گریدهای فوق سخت ۵۵۰، ۶۰۰ و اکستریم با سختی ۶۳ راکول سی
- ضربه پذیری بی نظیر ۵۰ ژول در ۴۰- درجه
- ضخامت تولیدی ۷/۰ تا ۱۶۰ میلی متر



TOOLOX®
ENGINEERING & TOOL STEEL

نسل جدید فولادهای ابزار و مهندسی

پلکت حمل سرباره، چرخ دنده، قطعات مهندسی عمومی و ...

- سختی بالا بدون نیاز به عملیات حرارتی
- ضدسایش در دمای بالا، چقرمگی فوق العاده
- مقاوم در برابر خستگی



WELDOX®
HIGH STRENGTH STEEL

ورق های فولادی با استحکام تسلیم فوق العاده

جرثقیل، بتونیر، بوم های متحرک، فن های صنعتی و ...

- استحکام بی نظیر ۱۱۰۰ و ۱۳۰۰ مگاپاسکال
- تافنس فوق العاده ۷۰ ژول در ۴۰- درجه
- ضخامت تولیدی ۴ تا ۱۶۰ میلی متر



DOMEX®
HIGH STRENGTH STEEL

ورق های مقاوم در برابر شرایط جوی

دودکش های صنعتی، کارخانجات، شاتلر و ...

- دومکس و در مقاوم در برابر شرایط جوی
- استحکام بی نظیر تا ۷۰۰ مگاپاسکال
- خواص عالی جوشکاری و شکل دهی

