



نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران
Iranian Steel Producers Association Magazine

سال دهم، شماره ۶۸ - مرداد ۱۳۹۵ قیمت: ۱۲۰۰۰ تومان
No. 68/July 2016 Price: 5\$

چیلان
CHILAN
www.chilanonline.com

«چیلان» راهکار می دهد:

جاذبه و دافعه فولاد ایران برای سرمایه گذاری خارجی

● با حضور:

- ✓ معاونین وزیر صنعت، معدن و تجارت
- ✓ نمایندگان مجلس شورای اسلامی
- ✓ اعضای اتاق بازرگانی و صنایع و معادن
- ✓ و اعضای جدید هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد

● با گفتارها و نوشتارهایی از:

- ✓ مدیران و تولیدکنندگان فولاد ایران
- ✓ نمایندگان شرکت های
- ✓ خارجی فعال در بازار فولاد

● در این شماره بخوانید:

- ✓ آمار و تحلیل آماری بازار فولاد ایران و جهان
- ✓ گزارش ها و تحلیل هایی از صنعت فولاد

brevini

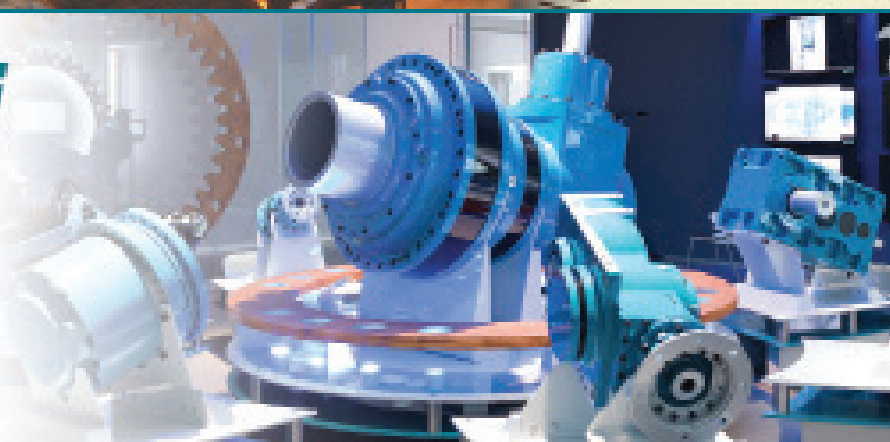
شرکت موتور گیربکس های صنعتی ایران

نماینده انحصاری Brevini (Italy) در ایران

Exclusive distributor of Brevini Power Transmission (Italy) in Iran

Tel: (+9821) 88 5850 16 (10 Lines) Fax: (+9821) 88 5850 17

www.motorgearbox.com info@motorgearbox.com



روانکاری قالب ریخته گری ریخته گری مداوم فولاد (CCM)

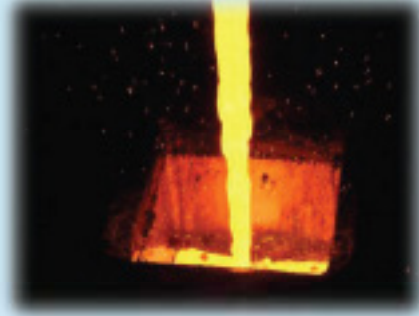
روغن قالب معدنی روانکاری قالب ریخته گری مداوم



Mineral Base Mould Oil

- بروز عیوب (تخلخل و حفرات گازی) در سطح محصول
- تشکیل رسوبات قلزی و غیر قلزی در سطح محصول
- کاهش عمر قالب ریخته گری (تیوب مسی)
- وقوع شعله طی فرآیند ریخته گری
- تصاعد گازهای سمی و بخارات طی فرآیند ریخته گری
- تجزیه ناپذیر و عامل تخریب محیط زیست
- میزان مصرف : ۱۶۰ الی ۲۰۰ گرم (بر اساس هر تن محصول)

روغن قالب سنتتیک پتروفر روانکاری قالب ریخته گری مداوم



PETROFER MOULD OIL SYNCOS 50

- عدم بروز عیوب (تخلخل و حفرات گازی) در سطح محصول
- عدم تشکیل رسوبات قلزی و غیرقلزی در سطح محصول
- افزایش عمر قالب ریخته گری (تیوب مسی)
- عدم وقوع شعله طی فرآیند ریخته گری
- عدم تصاعد گازهای سمی و بخار طی فرآیند ریخته گری
- تجزیه پذیر و سازگار با محیط زیست (BIODEGRADABLE)
- میزان مصرف : ۷۰ الی ۹۰ گرم (بر اساس هر تن محصول)

PETROFER - TURKEY

İzmir Atatürk Organize Sanayi Bölgesi,
10008 Sokak No: 1, 35620 Çiğli - İZMİR,
TURKEY

Tel: (+90) 232 376 84 45

Fax: (+90) 232 376 79 42

Website: www.petrofer.com.tr

PETROFER - IRAN

Unit 6, 5th Floor, Eghbal Melli Ave., Kaj Sq.,
Sa'adat Abad St., DAYAN Lubricant Supplier
Co., TEHRAN, IRAN

Tel: (+98) 21 22 11 60 77

Fax: (+98) 21 22 11 60 78

Website: www.dayanoilco.com/petrofer

شرکت به تام روانکار (به توتال)

تولیدکننده و عرضه کننده رسمی محصولات روانکار شرکت TOTAL فرانسه در ایران

Steel Industries

صنایع فولادی



انواع روغن های مصرفی در صنایع فولاد

- روغن های گردش نوره گرم: CORTIS دارای تاییدیه DANIELI , MORGOL
- روغن های هیدرولیک (HLP , HVLP) : AZOLLA & EQUIVIS
- روغن های هیدرولیک ضد آتش (HFC, HFDU) : HYDRANSAFE
- روغن های دنده صنعتی با پایه معدنی و سینتتیک: CARTER
- روغن های کمپرسور با پایه معدنی و سینتتیک: DACNIS
- روغن های ترانس با پایه نفتتیک: ISOVOLTINE II
- روغن های توربین: PRESLIA
- روغن های دیزل: RUBIA

انواع گریس های مصرفی در صنایع فولاد

- گریس با پایه کلسیم کمپلکس سولفونات: CERAN
- گریس با پایه لیتیم کمپلکس: MULTIS COMPLEX
- گریس با پایه لیتیم: MULTIS
- گریس با پایه پلی اوره: ALTIS
- گریس با پایه کلسیم: MERKAN
- گریس با پایه آلومینیوم کمپلکس: COPAL
- گریس ضد چسبش خوردگی با افزودنی مس: SPECIS CU

جهت دریافت مشاوره و خدمات با واحد مهندسی فروش شرکت به تام تماس حاصل فرمایید.

تلفن: ۰۲۱-۸۸۶۴۵۴۶ / فاکس: ۰۲۱-۸۸۶۴۵۴۹

آدرس دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از دستگردی، پلاک ۲۵۵۱، برج گیلان، طبقه نهم، کدپستی: ۱۹۶۸۴۳۱۱۱

آدرس کارخانه: سایه شهر صنعتی کازوه

www.btoil.co



TOTAL



شماره ۶۸ - مرداد ماه ۱۳۹۵ - ۱۲۰۰۰ تومان

۷	سرمقاله
۲۶	رویداد
۲۸	اخبار داخلی
۳۰	اخبار خارجی
۳۲	نقطه نظر
۳۳	باشگاه مخاطبان
۳۴	خلیل بازار
۴۲	گزارش و گفتگو
۴۷	طرح توازن فولاد هر سه ماه یکبار مورد بازنگری قرار می گیرد
۴۸	امسال داخلی در قیمت گذاری در زنجیره فولاد نخواهیم کرد
۴۹	و خامت رکود و راهکار فولادی ها
۵۰	دانیل باور دارد ایران نقش کلیدی در صنعت فولاد جهان بازی خواهد کرد
۵۲	مهمترین برنامه های تولید، فروش و صادرات ذوب آهن اصفهان
۶۳	دیدگاه
۶۸	بورس
۷۴	معرفی
۷۵	سیما فولاد جهان؛ به دنبال دفاع از مرغوبیت فولاد ایرانی
۷۶	تا سه سال آینده حداقل ۸۰ تا ۱۰۰ هزار تن به ظرفیت فولاد ایران کشور اضافه می شود
۸۰	پلاکوما؛ راه حل های منحصر به فرد در سراسر جهان
۸۲	پادداشت
۸۲	حمایت از شرکت های دانش بنیان داخلی، مصداق اقتصاد مقاومتی است
۹۰	خلیل و مقاله
۹۲	راهکار استراتژیک برای کاهش بهای تمام شده محصولات تولیدی
۹۵	شناسایی عوامل داخلی و خارجی جذب سرمایه گذاری در صنعت فولاد
۱۰۳	آمار و جداول
	EAF Modernization with Increased Power Input by Primetals Technologies



صاحب امتیاز: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران
مدیر مسئول: سیدرسول خلیفه سلطانی
سیاستگذاری: حمیدرضا طاهری زاده، سعید رئوفی
سر دبیر: سید احمد عسکری
طرح و اجرا: ایمان مهدوی دوست
مدیر داخلی: مریم رحیمی
امور مشترکین: پیمان مرادی
سازمان آگهی: محسن احمدی
با تشکر از:

قایان مهدی کرپاسیان، محمدفاطمیان، محموداسلامیان، بهرام سبحانی، حمیدرضا طاهری زاده، سیدرضا شهرستانی، احمد خورش، سیدحسین احمدی، بهادر احرامیان، سیدرسول خلیفه سلطانی، بهمن تجلی زاده، احمد دنیا نور، احمد سعدی، جهانبخش شکری، محمود اکبری، احسان دشتیان، کسری ذوالفقاری، منصور یزدی زاده، امیر صباغ، جواد فلاح، فریال مستوفی، عزیز قنوتی، هومان خواجه نصیری، کیوان جعفری طهرانی، محمود اکبری، کیومرث ذوالفقاری، مرتضی آقاجانی، حمیدقانونی، michael woss - DR Rainer schulze - gianpietro benedetti

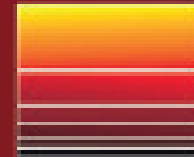
همکاران این شماره:

مریم رحیمی، مانده صالح، محسن احمدی، پیمان مرادی، محمدرضا دانشگر، مونا قهاری، محمد خیری، مریم رضازاده

به معنای آلات و ادواتی است که از آهن می سازند.

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، ضلع جنوبی پارک ساعی،
 کوچه اسعدی، پلاک ۳۴
 تلفن: ۰۲۱-۸۸۷۰۸۰۶۴ - ۸۸۷۰۸۰۶۳
 فکس: ۰۲۱-۸۸۷۰۸۰۶۵
 Email: chilanmagazine@gmail.com

- مسئولیت مطالب بر عهده نویسندگان آنهاست.
- چیلان افتخار می کند که پذیرای مطلب ارسالی مخاطبش باشد
- اگرچه نظرات مندرج در این نوشته ها الزاما نظر چیلان نیست
- چیلان در اصلاح و ویرایش مطالب آزاد است
- برای آشنایی بیشتر با نویسندگان مقالات لطفا مشخصات کامل خود را عنوان کنید
- چاپ مطالب و تصاویر این نشریه با ذکر منبع بلامانع است



KSC

شرکت فولاد خوزستان
موفقترین شرکت در
بومی سازی تکنولوژی
صنعت فولاد کشور



مشخصات ما

- ارتباط نزدیک و اشعاعات پدیداری در برابر فشارات مشتری
- تصویربرداری موقع
- کیفیت عالی
- شروع محصولاتی از فشار آلودگی و بارها
- حفاظت از محیط زیست

khouzestan steel co.

فراترند و پائولوچیو کویتلاتو یکی از نمایندگان شرکت CSN بوزیل:
فولاد خوزستان می تواند به خاطر کیفیت و استاندارد جهانی محصولاتش برای
تمام دنیا شمش اسباب تولید کند.



آدرس: اکیلویشور (اصفهان) اهواز بندر امام خمینی کد پستی: ۶۱۷۸۸-۱۳۹۱۱
تلفن: ۰۹۸-۶۱-۳۳۹-۸۰۰۰۱۵ فکس: ۰۹۸-۶۱-۳۳۹-۸۰۰۰۲
تلفنکس روابط عمومی: ۰۹۸-۶۱-۳۳۹-۸۲۱۰
www.KSC.ir
Email:info@ksc.ir



لزوم رفع موانع زیر ساختی و صادراتی برای سرمایه گذاران فولاد



■ بهمن تجلی زاده
معاون فروش و بازاریابی شرکت فولاد
خوزستان

حجم سرمایه گذاری خارجی در هر کشور شاخصی از توسعه یافتگی آن کشور به شمار می آید و نشان دهنده میزان ریسک اقتصادی و امنیتی و درجه اعتبار بین المللی نظام اقتصادی و سیاسی آن کشور می باشد.

جذب سرمایه گذاری خارجی در کشور نیازمند فراهم آوردن زیر ساخت هایی است که شامل همه حوزه های اقتصادی، صنعتی، فرهنگی و سیاسی می شود. در واقع باید از منظر سرمایه گذاران خارجی نگاه کرد که آنها چه الزاماتی برای سرمایه گذاری در ایران مد نظر دارند؟ آیا فقط ترغیب و تشویق های قانونی کفایت می کند؟ یا اینکه می بایست در کنار وضع بسته های تشویقی برای جذب سرمایه گذاران خارجی، دغدغه های آنان در خصوص امنیت سرمایه، سودآوری سرمایه، شفافیت و ثبات مقررات، حمایت نهادهای حاکمیتی و ... را مرتفع ساخت؟

تاکنون به موضوع جذب سرمایه گذار از جنبه های قانونی و الزامات و زیرساخت ها پرداخته شده است اما اکنون باید موضوع را از زاویه دیگری رصد کرد. سرمایه گذار همواره به این موضوع فکر می کند که سرمایه ای که صرف تولید کالا یا خدماتی می کند، امکان جذب در بازار داخل را دارد یا خیر؟ به بیان دیگر سرمایه گذاران خارجی نگاهشان به تولیدکننده و سرمایه گذار داخلی است. آن ها بررسی می کنند که آیا همه تولیدات آنها جذب بازار داخل می شود یا باید به بازارهای صادراتی هم نیم نگاهی داشته باشند؟

به اعتقاد اقتصاددانان، سرمایه مانند جیوه بوده و بعضاً آن را به پرنده ای تشبیه می کنند که با کوچکترین حرکتی جابجا می شود. سرمایه گذار به محض اینکه احساس کند کالا یا خدماتی که قرار است ارائه دهد بازار مصرفی ندارد، سرمایه خود را از آن بازار خارج می کند. بنابراین به اعتقاد بنده اولین سوال مطرح شده در بحث سرمایه گذاری این است: "کالایی که قرار است بر روی آن سرمایه گذاری صورت گیرد مصرفش کجاست؟"

با توجه به رکودی که در کشور وجود دارد و تقریباً تمامی حوزه ها چه در فولاد و چه در سیمان و سایر محصولات را فرا گرفته است این سوال ایجاد می شود که آیا سرمایه گذار در این بخش ها ورود پیدا می کند درحالی که می داند در صورت تولید محصول مشابه باید آن را در انبارها دپو کند؟ از این رو موضوعی تحت عنوان صادرات مطرح می شود، یعنی برای جذب سرمایه گذار باید صادرات کالای تولید شده توسعه یابد چراکه بازارهای بین المللی علیرغم مشکلاتی که در بازارهای جهانی است وسعت زیادی دارند.

واقعیت این است که برای جذب سرمایه گذار باید موانع صادراتی رفع شود تا تمایل سرمایه گذاران برای ورود به بازار ایران افزایش یابد اما متأسفانه هنوز مشوق های خاصی بر روی صادرات محصولات در کشور صورت نمی گیرد. لذا تا زمانی که این مشکلات مرتفع نشود و تا زمانی که سرمایه گذار مطمئن نشود کالای تولیدی به مصرف داخلی رسیده و در غیر این صورت امکان صادرات برای آن فراهم است به بازاری ورود پیدا نمی کند. این در حالی است که صادرات در ایران هر روز تهدید می شود. این در حالی است که در قوانین بالادستی و ابلاغیه های مقام معظم رهبری در خصوص اقتصاد مقاومتی و به ویژه بند ۱۰ این ابلاغیه، بر صادرات و تسهیل صادراتی تأکید شده است.



ریل ملی

بستر ساز توسعه صنعت حمل و نقل

Construct with Confidence

Esfahan Steel Company
www.EsfahanSteel.com

بزودی افتتاح بزرگترین کارخانه تولید ریل خاورمیانه
در شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان



شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان

♦ قطع وابستگی

♦ جلوگیری از خروج ارز

♦ توسعه صنعت حمل و نقل

♦ حمایت از تولید داخلی

♦ کاهش هزینه حمل و نقل

♦ کاهش آلودگی و حفظ محیط زیست



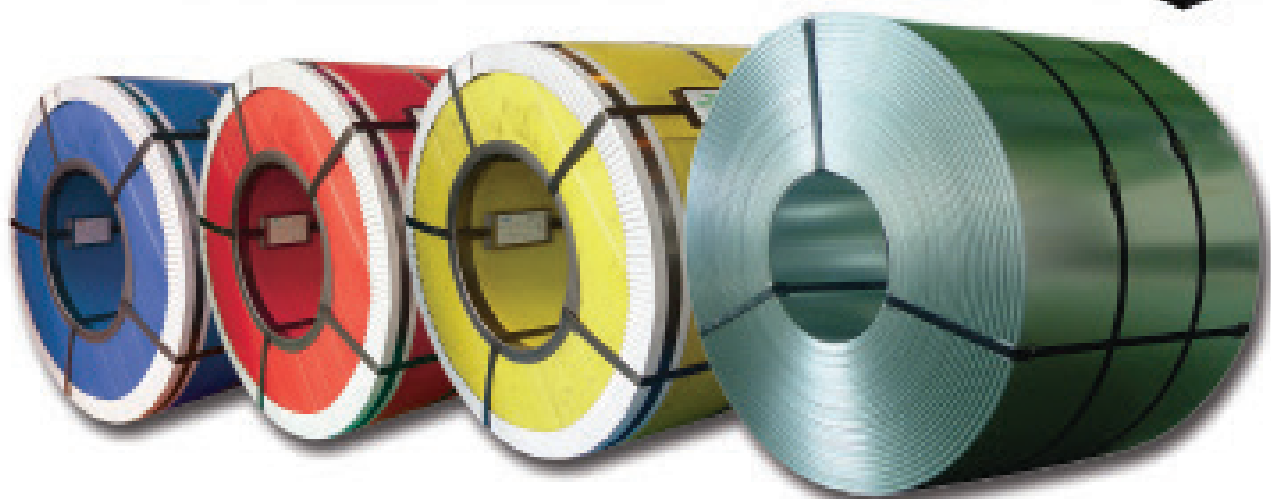


شرکت فولاد مبارکه اصفهان

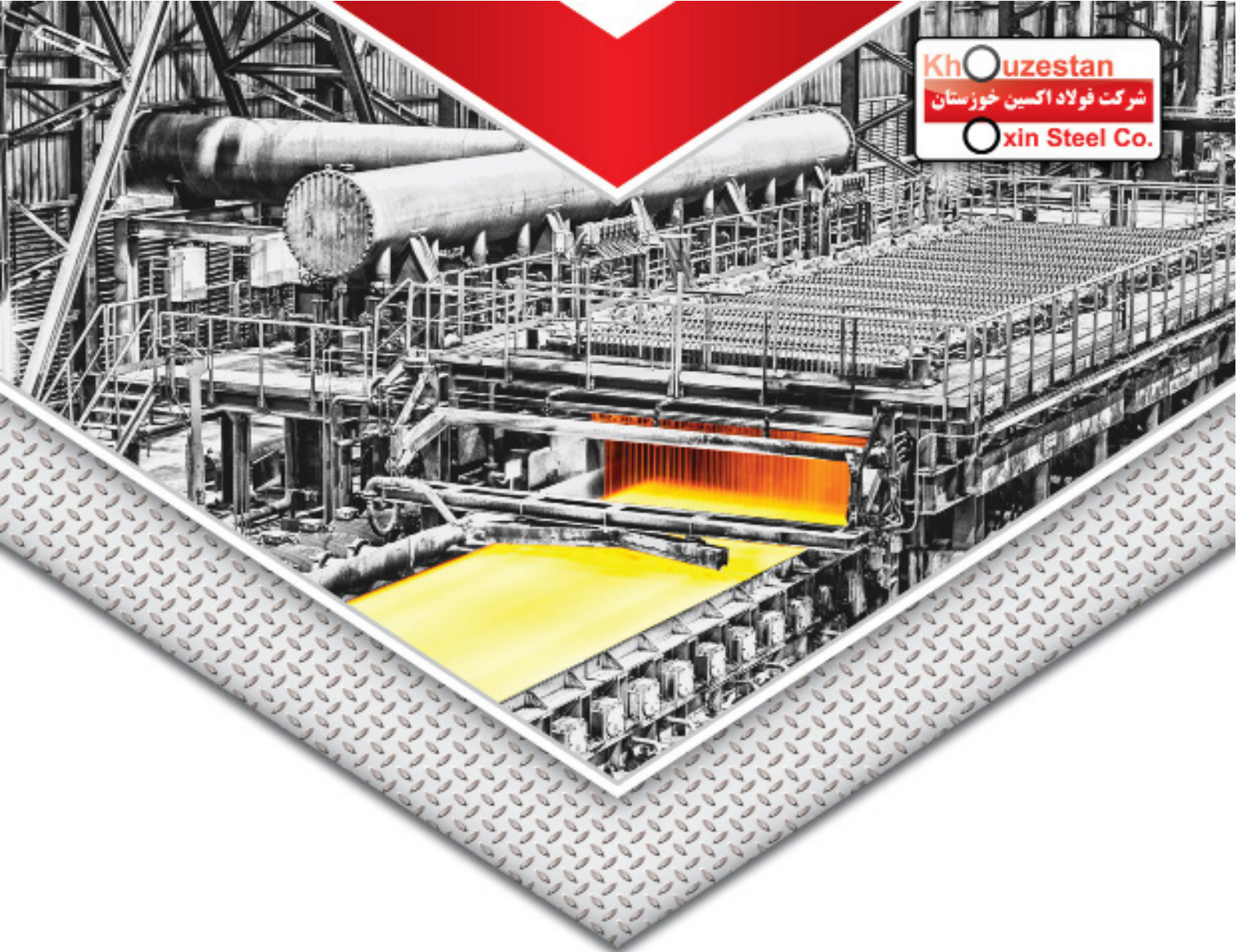
صادرات بیش از ۱۱ میلیون تن
محصولات فولادی تخت
از ابتدای بهره برداری تاکنون

**Mobarakeh
Steel Company**

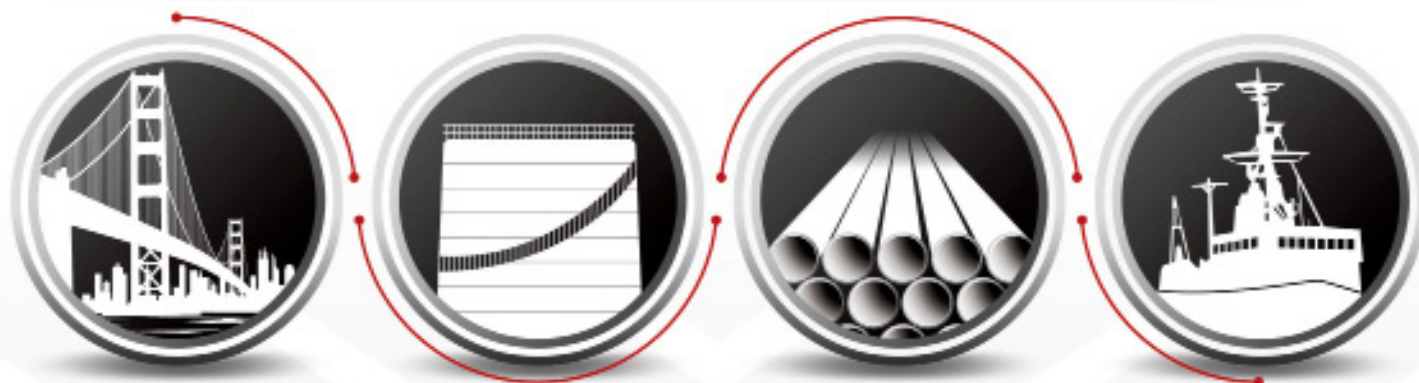
www.msc.ir



آرمان ما سربلندی جمهوری اسلامی ایران در جهان



KHOUZESTAN OXIN STEEL COMPANY



» اولین و تنها تولید کننده ورق های عریض فولادی و عملیات حرارتی شده در ایران و خاورمیانه «



شرکت ذوب بریس



انواع شمش فولادی، قالب فلزی و متعلقات پیلت ریزی
Kinds of Steel Sheets & Metal Molds

تولید شمش از طریق ریخته گری پیوسته (ccm)

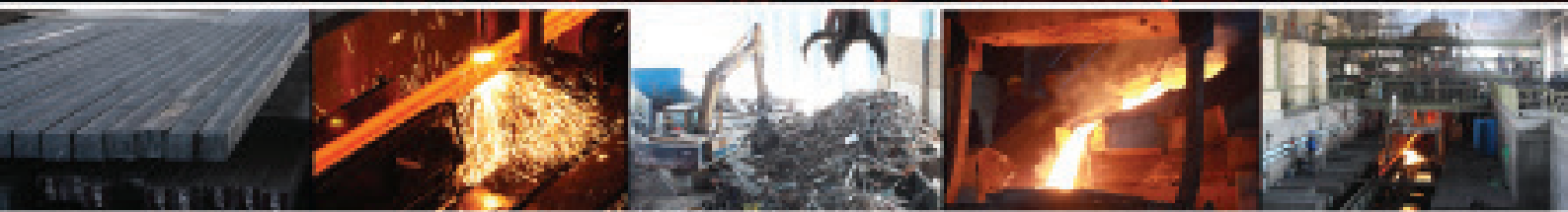
◀ نوع شمش، 5sp-3sp

◀ اندازه مقطع، ۱۲۵ x ۱۲۵ - ۱۰۰ x ۱۰۰

◀ اندازه طول، ۴ متر، ۶ متر، ۸ متر

ریخته گری قطعات چدنی و فولادی تا وزن ۱۵ تن

شرکت ذوب بریس، خریدار کلیه ضایعات آهنی و فولادی شامل ضایعات خط تولید میلگرد،
پروفیل، نبشی و تیر آهن بدون واسطه نیز می باشد.



دفتر هماهنگی: خیابان مطهری، خیابان کوه نور، بخش کوچه یکم، پلاک ۴، طبقه اول، واحد ۲، کدپستی ۱۵۸۶۸۶۳۸۴۷

تلفن: ۶۶۷۵۶۳۱۹

تلفن: ۶۶۷۵۶۳۰۴

کارخانه: شهرستان خمین، شهرک صنعتی خمین، خیابان مبتکران شمالی، فاز ۳، کارخانه ذوب بریس

www.berisco.com

info@berisco.com



صنایع ورق های پوشش دار تاراز چهارمحال

Taraz Coated Steel Industries

اولین تولید کننده ورق گالوالوم در ایران و خاورمیانه



مشخصات فنی محصولات

ضخامت	0.25-2 mm
عرض	750 - 1550 mm
میزان پوشش گالوم نیر	Max:270 gr/m ² & Min:60 gr/m ²
میزان پوشش گالوم آلوم	Max:250 gr/m ² & Min:50 gr/m ²
لایه محافظ	Anti-finger print cr3+

محصولات شرکت:
کلاف گالوانیزه
کلاف گالوالوم



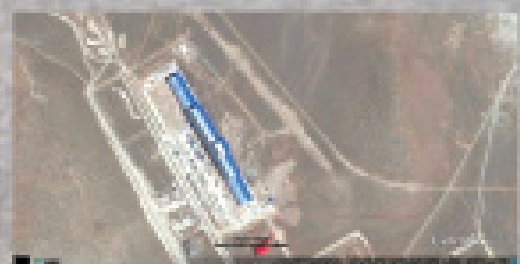
استان چهارمحال و بختیاری، شهر کرد، شهرک صنعتی، فاز توسعه (۳)

۰۲۸ - ۲۲ ۲۵ ۱۴ ۲۲ - ۶ (داخلی ۲۰۶)

۰۲۸ - ۲۲ ۲۵ ۱۴ ۲۲

Sales@Tarazmetal.com

www.Tarazmetal.com



معرفی هلدینگ فولاد متیل

پس از بهره برداری از مجتمع فولاد مبارکه در چارچوب الگوهای جهانی، تأسیس مراکز خدماتی (Service centers) در دستور کار قرار گرفت. این مهم در قالب یک شرکت ملحق به نام شرکت فولادمتیل جامعه عمل پوشید. در تاریخ ۱۳۷۰/۰۵/۲۷ شرکت فولاد متیل به عنوان یک شرکت ملحق به منظور احداث، نظارت و سیاست گذاری مراکز خدماتی سراسر کشور تأسیس گردید و به شماره ۸۵۷۶۰ به ثبت رسید. شرکت فولاد متیل مفتخر است که ظرف بیست و چهار سال در چارچوب اهداف تعیین شده به شرح ذیل گام برداشته است:

- ۱- تأمین نیاز محصولات تخت واحدهای صنعتی خرد و پروژه های محلی.
- ۲- ارائه خدمات بازرگانی، انبارداری، انواع برش، تبدیل و انجام عملیات صنعتی در راستای افزایش بهره وری صنایع.
- ۳- اصلاح و جداسازی محصولات آلباری فولاد مبارکه و تخصیص آن به صنایع مرتبط و مناسب.
- ۴- ایفای نقش در خصوص تنظیم بازار محصولات تخت کشور در چارچوب سیاست ها و اهداف شرکت فولاد مبارکه.
- ۵- ایفای نقش به عنوان پایگاه توزیع محصولات فولاد مبارکه (بندر خشک).
- ۶- توسعه حمل و نقل ریلی محصولات فولادی در راستای چشم انداز ۱۴-۴

در حال حاضر علاوه بر شرکت پاسیفیک استیل مستقر در منطقه آزاد جبل علی در کشور امارات متحده عربی که در امر واردات و صادرات فولاد مشارکت دارد شرکتهای گروه به شرح زیر در مناطق مختلف کشور عزیز و پهنایمان مسئولیت ایفای نقش مراکز خدماتی را عهده دارند.

- ۱- شرکت آهن و فولاد اسفهان مستقر در اسفهان - استان اسفهان
- ۲- شرکت صنایع آهن و فولاد توس مستقر در مشهد - استان خراسان رضوی
- ۳- شرکت آهن و فولاد نور مستقر در قائمشهر - استان مازندران
- ۴- شرکت صنایع فولاد سهند آغاز مستقر در تبریز - استان آذربایجان شرقی
- ۵- شرکت آهن و فولاد درخشان اراک مستقر در اراک - استان مرکزی
- ۶- شرکت فولاد سدید ماهان مستقر در گرگان - استان گرگان
- ۷- شرکت فولاد ساخت جنوب مستقر در اهواز - استان خوزستان
- ۸- شرکت فولاد گستر یزد مستقر در یزد - استان یزد
- ۹- شرکت آهن و فولاد صنعت کاوه تهران - مستقر در کیلومتر ۱۲ جاده ملارد - استان تهران

بیانیه مأموریت

شرکت فولاد متیل به عنوان یک پنگاه اقتصادی پیشرو و یک هلدینگ از طریق سرمایه گذاری در صنعت فولاد و مدیریت شرکت های گروه و انجام عملیات بازرگانی، توزیع و تبدیل با تمرکز بر تولیدکنندگان خرد سعی در افزایش رضایت مشتریان و تنظیم بازار محصولات تخت خواهد نمود.





The skill to innovate shapes the Steel

At Ingeteam, we apply the concept **i+c** to every project we undertake: innovation to find the best solution and commitment to provide the best service. The steel Solutions Area of Ingeteam, has more than 35 years experience in the industrial sector, especially steelworks, flat and long products. We provide global or partial solutions, tailored to customers demands and needs. We execute new installations and modernize existing ones, offering a complete range of electrical equipment and automation solutions related to process control and monitoring systems, from a single motor to a complete drive system.

The formula of the new energy **i+c**

شرکت Ingeteam با بیش از ۳۵ سال تجربه در حوزه صنعت، به ویژه صنعت فولاد، آماده ارائه بهترین خدمات در زمینه اتوماسیون و تجهیزات برقی کارخانه شما می باشد.

**شرکت سن بران کیش
نماینده انحصاری در ایران**

تهران، خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت - نبش
خیابان شهید انصاری - برج ملت، طبقه ۷، واحد ۱۰
کد پستی: ۱۹۶۷۷۱۳۱۳۶
تلفن: ۰۲۱-۲۲۰۲۶۴۱۲ و ۰۲۱-۲۲۰۲۶۴۱۳
فکس: ۰۲۱-۲۲۰۲۶۴۱۸
www.sunbrowkish.com



www.ingetteam.com

industry@ingetteam.com

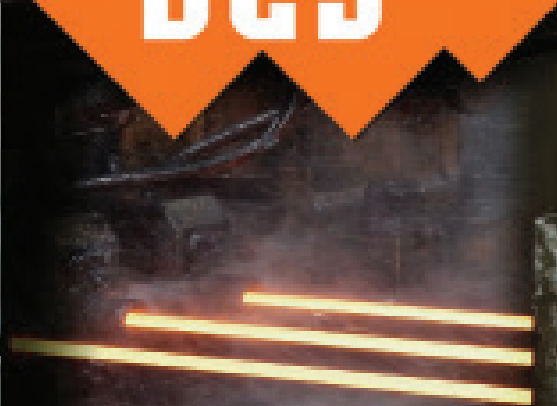
Ingeteam

READY FOR YOUR CHALLENGES

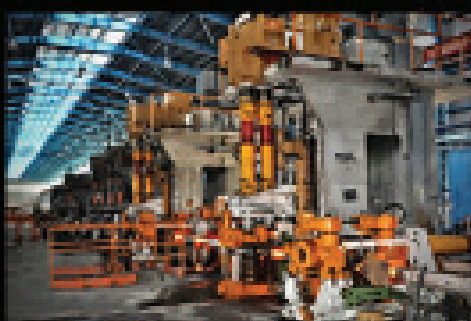
Rolling Mill
&
Meltshop Technologies

BLS

شرکت سن بران گیش
نماینده انحصاری
شرکت مهندسی و ماشین سازی BLS



*high quality & functionality
customer oriented unique design
strong after-sales services*



BLS Machinery & Engineering Co.

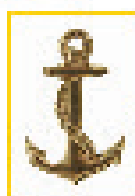
Factory-1: Kocaeli / Turkey
Phone : +90 262 722 93 60 (pbx)
Factory-2: Isparta / Turkey
Phone : +90 246 280 40 41 (pbx)
E-mail : info@blssteel.com

Head Office: Istanbul / Turkey
Phone : +90 216 463 30 76 (pbx)
E-mail : trade@blssteel.com

www.blssteel.com www.blsmakina.com.tr



شرکت سن بران گیش
تهران، خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، پلاک ۱۰
خیابان شهید انصاری، برج ملت، طبقه ۷، واحد ۱۰
کد پستی : ۱۹۶۷۷۱۳۱۲۶
تلفن : ۰۲۱-۲۲۰۲۶۳۱۲ و ۰۲۱-۲۲۰۲۶۳۱۸
فکس : ۰۲۱-۲۲۰۲۶۳۱۸



شرکت کشتیرانی گل

با مدیریت خانم رویا حجتی

اولین زن دریاورد نمونه ایران در سال ۱۳۶۸ با سابقه بیش از ۲۶ سال در صنعت حمل و نقل دریایی.

شرکت کشتیرانی گل (GOL) با هدف ارائه سرویس های پیشرفته حمل و نقل دریایی در سال ۱۳۸۸ تأسیس و با به کارگیری متخصصین کار آزموده و مجرب و با ارائه خدمات گوناگون و فعالیت در زمینه های مختلف به سامان ساختار و بازرگانی در بندر شمالی و جنوبی کشور، این کشتیرانی را در زمره یکی از مستبرترین و توانمندترین شرکت های حمل و نقل کشور قرار داده است.

اهم فعالیت های شرکت کشتیرانی گل:

۱- خدمات حمل و نقل دریایی کالا از بندر اصلی جهان به ایران و بالعکس پروژه حمل

• مسولات فله: شاعل- سنگ آهن- سنگ کربن- گندله حمل سنگ

• محمولات آهن آلات شاعل: ورقه شمش، گویل، تیر آهن، میلگرد کلاف و غیره

• محمولات پروژه ی و کیسه ای: شاعل آنک، قطعات و نگله های سنگین ترانسفر مر. قطعات کار فاجات فولادی

۲- خدمات تخلیه و بارگیری انواع کشتی ها در بندر جنوبی و شمالی ایران

۳- خدمات حمل و نقل به صورت Door-To-Door

۴- خدمات ترخیص کالا

آدرس: تهران، خیابان پاسداران، نبش بوستان یکم پلاک ۲۰۱ طبقه سوم واحد ۱۲

تلفن: ۲۲۸۹۳۵۱۸-۱۹

۲۲۸۸۸۸۶۳

۲۲۸۹۱۷۹۴

دارای نمایندگی در بندر عباس، بندر آسم خینی (ره)، انزلی، نوشهر، اعبیر آباد



Aliaj Gostar Hamoun Company
Ferro Alloys Manufacturer

شرکت آلیاژ گستر هامون
تولید کننده فروسیلیس ممتاز

Chemical Composition & Size:

%Si	%Al	0-3 mm
70-75	<2	3-10 mm
		10-60 mm



شرکت توسعه بازار گانی مشفق
نماینده انحصاری فروش محصولات

تلفن دفتر فروش: ۰۲۱-۲۲۱۵۸۵۶۶ دورنگار: ۰۲۱-۲۲۱۵۸۵۶۷ sales@halyco.ir

تلفن کارخانه: ۰۲۱-۵۵۵۲۲۹۰۰ دورنگار: ۰۲۱-۵۵۵۲۸۸۲۰ info@halyco.ir

نشانی کارخانه: کاشان، کیلومتر ۱۹ جاده اردستان، بلوار هامون

www.halyco.ir





شرکت فروسیلیس ایران
(سهامی عام)



شرکت فروسیلیس ایران (سهامی عام)

تولید کننده فرو سیلیسیم (FeSi)، فرو سیلیسیم منیزیم (FeSiMg) و پودر میکرو سیلیکا
اولین دارنده گواهینامه های ISO 9001-2008, ISO 14001-2004 و OHSAS 18001-2007 در صنایع فروآلیاژها

Iran Ferrosilice Co.

The Producer of Ferrosilicon (FeSi75) & Ferrosilicon Magnesium (FeSiMg) & Micro-Silica Powder
&
The 1st Registered Company In Ferroalloys Industry Under Int'l Certificates:
ISO 9001-2008, ISO14001-2004 & OHSAS 18001-2007



Design by: R. Vahideh
2010

آدرس: تهران، بزرگراه افريقا، بلوار اسفنديار، ساختمان شماره ۵، طبقه چهارم و پنجم
تلفن: ۰۲۱-۲۲۰۱۹۶۰۱-۹ فکس: ۰۲۱-۲۲۰۱۹۶۱۰

4th & 5th Fl., No.5., Esfandiar Blvd., Tehran,Iran Tel:(+9821) 22019601-9 Fax:(+9821) 22019610
www.iran-ifc.com info@iran-ifc.com



شرکت پاسارگاد فولاد نوید (سهامی خاص)
شماره ثبت ۳۳۸۲

شرکت پاسارگاد فولاد نوید

تولید کننده انواع شمش فولادی به روش ریخته گری مداوم
در سایزها و اندازه های مختلف

PASARGAD FOOLAD NAVID

PFN

آدرس کارخانه

کیلومتر ۸، جاده خرم آباد

شهرک صنعتی شماره یک

www.PFNsteel.ir

info@PFNsteel.ir

pasargadfoolad@gmail.com

تلفنهای تماس: ۰۶۶-۴۲۴۶۳۶۸۴-۸۶

واحد بازرگانی: ۰۶۶-۴۲۴۶۳۶۸۹

فاکس: ۰۶۶-۴۲۴۶۳۶۸۸

Steel Labeling Solutions



**شرکت سیناپ بزرگترین تامین کننده
انوع تگ و لیبل های مقاوم در مقابل
حرارت در ایران**

تگ های مقاوم در برابر حرارت به دلیل کاربردهای خاص، آن در صنایع مختلفی از ۱۰۰ تن به بیش از ۱۰۰۰ تن استفاده می شود. این تگ ها در صنایع مختلفی از ۱۰۰ تن به بیش از ۱۰۰۰ تن استفاده می شود. این تگ ها در صنایع مختلفی از ۱۰۰ تن به بیش از ۱۰۰۰ تن استفاده می شود.

این تگ ها در صنایع مختلفی از ۱۰۰ تن به بیش از ۱۰۰۰ تن استفاده می شود. این تگ ها در صنایع مختلفی از ۱۰۰ تن به بیش از ۱۰۰۰ تن استفاده می شود.

این تگ ها در صنایع مختلفی از ۱۰۰ تن به بیش از ۱۰۰۰ تن استفاده می شود. این تگ ها در صنایع مختلفی از ۱۰۰ تن به بیش از ۱۰۰۰ تن استفاده می شود.



همه اینها استفاده از تگ

- صنایع مختلف: صنایع و چاپ در مقابل حرارت، کاشی، پارک و اموال، صنایع
- صنایع چاپ: صنایع مختلف از قبل، بزرگ، پارک و صنایع
- صنایع استفاده از: صنایع مختلف از قبل، بزرگ، پارک و صنایع
- صنایع چاپ: صنایع مختلف از قبل، بزرگ، پارک و صنایع
- صنایع استفاده از: صنایع مختلف از قبل، بزرگ، پارک و صنایع
- صنایع چاپ: صنایع مختلف از قبل، بزرگ، پارک و صنایع
- صنایع استفاده از: صنایع مختلف از قبل، بزرگ، پارک و صنایع

Automatic Identification System

برخی از مشتریان سیناپ در حوزه فولاد:

• گروه ملی صنایع فولاد ایران - فولاد نطنز - پیرسین فولاد - آرمان فولاد - فولاد کبیر ایران - فولاد آکسیدانگیزان - فولاد پورسین زهره - اکثر فولاد
• فولاد صنعتی بندر - فولاد فولان آبر آسپا - فولاد غرب آسپا - پیرترین گالوانیزه فولاد ایران - نور - فولاد سیمانی - فولاد کاسپین اجمیر
• فولاد کبیری ایران



از آن دسته
که هم برای بارهای صادراتی
و امکانات وزن



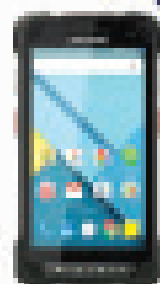
تایوانه و چین
ایرانی و عراقی
Zebra و Godex - جهت
چاپ و نصب



Free
Label Design
Software



نمایندگانه‌های
موبایل کامپیوترهای
PalmScribe جهت فرایند و
ثبت بار



High Temperature
Materials
-40°C up to
850°C



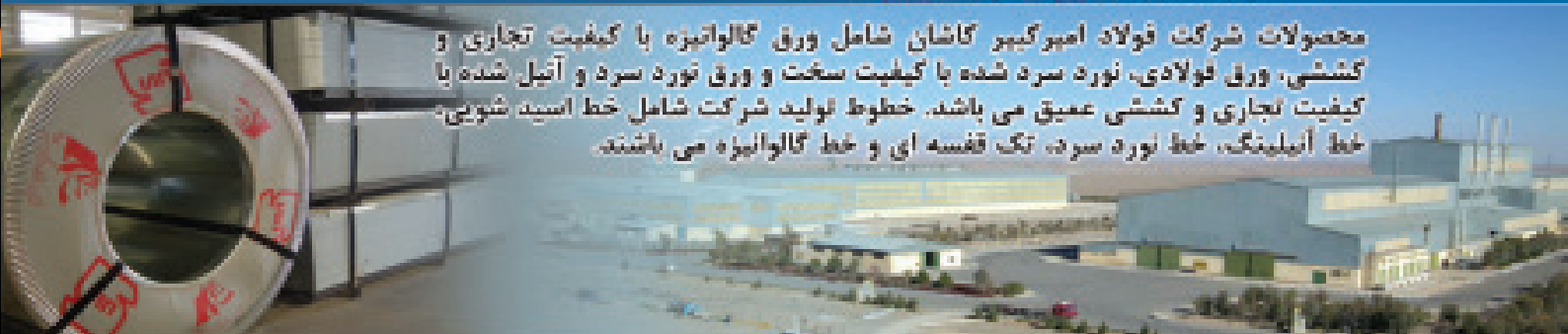
آدرس: تهران، بلوار مرزداران، طبقه
ارسیده پانزدهم، اتاق ۱۵۰۱، پلاک ۱۵۰۱
SINAP ایران، طبقه ۲ شرقی، واحد ۲۲
تلفن: ۰۲۱ - ۲۲۲۲۲۲۲۲
فکس: ۰۲۱ - ۲۲۲۲۲۲۲۲
www.sinap-co.com





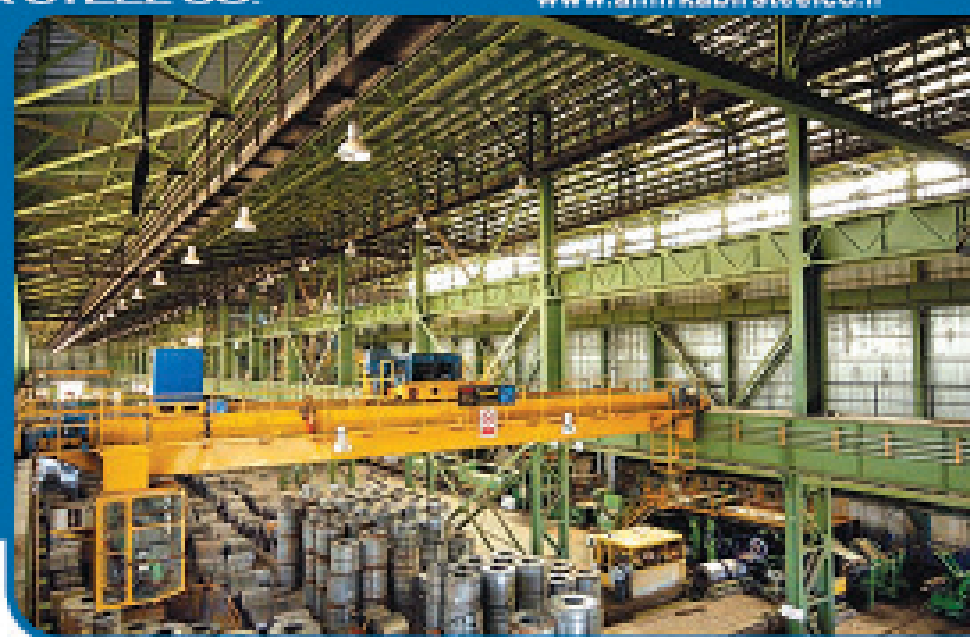
تولید کننده انواع ورق گالوانیزه

محصولات شرکت فولاد امیرکبیر کاشان شامل ورق گالوانیزه با کیفیت تجاری و کششی، ورق فولادی، نورد سرد شده با کیفیت سخت و ورق نورد سرد و آتیل شده با کیفیت تجاری و کششی عمیق می باشد. خطوط تولید شرکت شامل خط اسید شوینده، خط آنیلینگ، خط نورد سرد، تک قفسه ای و خط گالوانیزه می باشند.



KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.
KASHAN AMIR KABIR STEEL CO.

info@ amirkabirsteelco.ir
www.amirkabirsteelco.ir

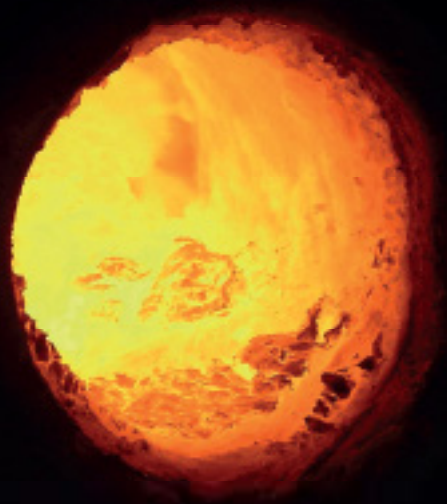


کاشان

کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، صندوق پستی ۱۵۳۴
تلفن های تماس: ۴۷ - ۰۲۸ ۴۱ ۵۰ ۵۵ (۰۳۱)
فکس: ۰۲۸ ۴۸ ۵۰ ۵۵ (۰۳۱)
تلفن مستقیم مدیرعامل: ۰۲۸ ۴۸ ۵۵۵ (۰۳۱)
فکس مستقیم مدیرعامل: ۰۲۸ ۵۲ ۵۵۵ (۰۳۱)
تلفن مستقیم امور فروش: ۰۲۸ ۴۱ ۵۰ ۵۵ (۰۳۱)

دفتر تهران

خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت، خیابان سایه، خیابان مهرشاد، ساختمان صداقت، پلاک ۵، طبقه سوم
کد پستی: ۱۹۵۷۷۳۳۱
تلفن های تماس: ۰۲۲ - ۱۳۵۶ ۵۰ ۵۵ - ۲۲ - ۱۵۲۳ ۵۰ ۵۵ - ۱۲ ۵۷ ۵۰ ۵۵ (۰۲۱)
فکس: ۰۲۲ ۱۳۵۱ ۵۰ ۵۵ (۰۲۱)
امور فروش دفتر تهران: ۰۲۲ ۲۵ ۲۳ ۴۵ ۵۰ (۰۲۱)



شرکت صنایع فرو آلیاز ایران

فر و سیلیسیم

[illegible]

عامل اکسیژن زدائی در ذوب فولاد
عامل جوانه زا در ریخته گری



شرکت ژاو روان ساز فشم
JAV RAVANSAZ

اصالت را از ما بخواهید
Ask Us Genuineness

تامین و توزیع انواع روغن های صنعتی و موتور ی، گریس ها، ضد یخ های خاص
و تولید انواع روغن های سفارش ویژه



تهران - خیابان دماوند خیابان شهید سید اکبر میرحسینی
کد پستی: ۱۶۴۴۹۵۳۱۵۶ ساختمان شهریار طبقه ۲ واحد ۲۰
تلفن: ۷۷۶۹۶۱۷-۰۲۱ خط ویژه: ۷۱۳۸۵
info@roghaniran.com www.roghaniran.com
fashami.oil@gmail.com

Figure 1





رویداد

اخبار داخلی



دکتر سبجانی:

فولاد مبارکه با اجرای طرح های توسعه به ظرفیت ۲۰ میلیون تنی می رسد

دکتر بهرام سبجانی، مدیرعامل فولاد مبارکه اصفهان، در مجمع عادی سالانه این شرکت دلیل کاهش تولید فولاد در سال گذشته را بحران صنعت فولاد دانست و افزود: بحرانی که گریبان صنعت فولاد را گرفت و خیلی از فولادسازان بزرگ جهان را یا به ورطه ورشکستگی رساند یا با ظرفیت های بسیار پایین تر از ظرفیت اسمی به کار خود ادامه دادند باعث شد تا فولاد مبارکه نیز با کاهش جزئی تولید همراه شود با این وجود توانستیم محصولات پوشش دار، محصولات سرد و محصولات گرم را در سبد محصولات خود جای دهیم.

وی به میزان تولید محصولات افزوده شده به سبد فولاد مبارکه اشاره کرد و افزود: در بخش محصولات نورد گرم سه میلیون و ۶۹۵ هزار تن، محصولات سرد یک میلیون و ۱۰۲ هزار تن و محصولات پوشش دار ۲۵۴ هزار تن تولید داشتیم.

سبجانی مجموع فروش محصولات شرکت فولاد مبارکه در سال ۹۴ را ۵ میلیون و ۲۴۴ هزار تن اعلام کرد و گفت: این رقم حاکی از افت ۱۱ درصدی فروش نسبت به سال ۹۳ بود که این موضوع با توجه به افت تولید، سبب انباشت ۴ درصدی محصول در انبارها شده است.

وی در بخش دیگری از صحبت های خود سهم فولاد مبارکه در تولید فولاد خام در کشور در سال ۱۳۹۴ حدود ۵۰٫۵ درصد عنوان کرد و ادامه داد: همچنین فولاد خوزستان سهمی معادل ۲۴٫۷ درصد، ذوب آهن اصفهان ۱۶٫۸ درصد و سایرین ۸ درصد داشته اند.

مدیرعامل فولاد مبارکه اصفهان با اشاره به میزان تولید ایران در سند چشم انداز ۱۴۰۴ گفت: با توجه به اینکه فولاد مبارکه در چند سال گذشته همواره سهم ۵۰ درصدی فولاد کشور را داشته، اگر همین سهم ادامه یابد، این شرکت باید تا ۱۰ سال دیگر به ظرفیت بالای ۲۰ میلیون تن برسد که در همین راستا طرح های توسعه در سه گروه تدوین شده، اولین گروه طرح هایی هستند که در حال اجرا می باشند و ظرف ۲ سال آینده به بهره برداری میرسند، دیگری طرح هایی هستند که مراحل اجرایی آنها تازه شروع شده و سوم طرح هایی می باشند که مطالعات آنها انجام شده ولی هنوز عملیاتی نشده اند.



شرکت مجتمع فولاد خراسان

تسهیلات ۲۵۰ میلیاردی بانک ملت و بانک تجارت برای فولاد خراسان

در راستای تحقق سیاست های اقتصاد مقاومتی و تامین منابع مالی بنگاه های بزرگ، سرمایه گذاری هزار میلیارد تومانی در پروژه های فولاد خراسان صورت می گیرد.

به گزارش چیلان به نقل از خبرگزاری برنا، محمد مهدی مروج الشریعه، معاون هماهنگی امور اقتصادی و توسعه منابع استانداری خراسان رضوی با بیان این مطلب گفت: با پیگیری های صورت گرفته، از محل صندوق توسعه ملی، ۳۷۷ میلیون دلار برای پنج پروژه اقتصادی و تولیدی استان با محوریت بخش خصوصی تصویب و به بانک های عامل ابلاغ شد.

این مقام مسئول افزود: امسال بانک ملت ۱۰۰ میلیارد تومان تسهیلات، برای تولید گندله فولاد فولاد خراسان و بانک تجارت ۱۵۰ میلیارد تومان تسهیلات به منظور پروژه تولید کنسانتره مربوط به فولاد خراسان در سنگان خواب اختصاص می دهند.



بخش خصوصی به رشد بالای تولید فولاد دست یافت

به گزارش چیلان به نقل از ایمیدرو، با وجود افت ۳ درصدی تولید فولاد خام فولادسازان بزرگ نیمه دولتی، در سه ماهه نخست سال ۹۵ شاهد رشد تولید از سوی فولادسازان بخش خصوصی بودیم.

فولادسازان بزرگ کشور افت تولید را به ثبت رساندند اما در بخش خصوصی کوچک و متوسط رشد ۱۶ درصدی تولید فولاد خام مشاهده می شود. بخش خصوصی با این افزایش، علاوه بر افزایش سهم خود در بازار، کاهش تولید فولاد فولادسازان بزرگ را نیز جبران کرد. این اتفاق سبب شد در بهار ۹۵ رشد تقریبی ۱۰٫۸ درصدی فولاد کشور را شاهد باشیم.

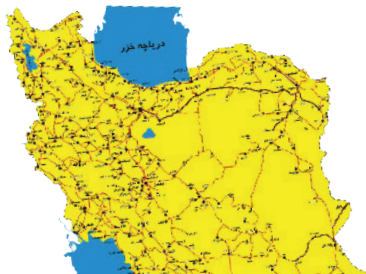


رئیس سازمان صنعت و معدن چهارمحال و بختیاری: مشکلات مالی اجرای طرح فولاد سفیددشت رفع شد

طرح به دلیل برخورد با مشکلات مالی به تاخیر افتاد، اما با تامین منابع مالی، طرح دوباره از سر گرفته شد. این مقام مسئول خاطر نشان کرد: تمام سودی که از تولید فولاد یک میلیون تنی حاصل می شود صرف آبادانی استان می شود.

۸۰۰ نفر و غیرمستقیم ۷ هزار نفر است که ارزآوری یک هزار میلیارد ریالی با ارزش افزوده یک صد میلیارد ریال طی سه سال از جمله مزایای این طرح است. رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت چهارمحال و بختیاری ادامه داد: اجرای این

به گزارش چیلان، نعیم امامی، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت چهارمحال و بختیاری با اشاره به اجرای طرح فولاد یک میلیون تنی سفیددشت بروجین گفت: اشتغالزایی طرح فولاد سفیددشت که یکی از طرح های هشت گانه فولادی است به طور مستقیم



اخبار داخلی



آخرین وضعیت طرح استانی فولاد سبزووار از زبان مجری آن

واحد احیای مستقیم فولاد سبزووار به پیشرفت بیش از ۷۸ درصدی رسیده و تا پایان آذر ماه ۹۵ عملیات نصب آن به اتمام می رسد. به گزارش چیلان، مجری طرح فولاد سبزووار اظهار داشت: در حال حاضر، ۸۰ درصد فعالیت های ساختمانی (سیویل)، ۹۰ درصد نسوزکاری و ۷۵ درصد پایپینگ (لوله کشی) واحد احیا به اتمام رسیده است. همچنین، ۷۰ درصد تجهیزات و اسکلت فلزی این واحد نصب شده و تا پایان آذرماه عملیات نصب به پایان می رسد و پیش بینی می شود تا پایان سال جاری این طرح به مرحله بهره برداری برسد. سعید نظام دوست ادامه داد: در بخش تامین تجهیزات واحد احیا، ۸۰ درصد تامین شده و ۲۰ درصد تجهیزات در حال تامین است. از تجهیزات مورد نظر، ۶۵ درصد سهم داخلی و ۳۵ درصد سهم خارجی است. این در حالیست که در ابتدا قرار بود سهم داخلی و خارجی تامین تجهیزات به ترتیب ۵۵ و ۴۵ درصد باشد. شایان ذکر است که طرح فولاد سبزووار یکی از طرح های استانی فولاد با ظرفیت ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی است.



وضعیت فروش اسلب فولاد هرمزگان: افت فروش داخلی؛ افزایش حجم صادرات

مربوط به بازارهای صادراتی بود. طبق این گزارش، مجموع ارزش فروش کل محصولات فولادی شرکت فولاد هرمزگان رشد ۴۴،۸۱ درصدی داشته و به ۲۶۳ میلیارد تومان رسیده است.

۲۸۵ هزار و ۶۳۴ تن بود در حالی که فروش داخلی افت ۷۴،۴۹ درصدی داشت اما فروش صادراتی با رشد خیره کننده ۱۵۷۱،۳۳ درصدی همراه بوده است. از مجموع فروش اسلب ۲۹ هزار و ۶۸۷ تن مربوط به بازارداخل و ۲۵۵ هزار و ۹۴۷ تن

به گزارش چیلان و براساس گزارش عملکرد سه ماهه حسابرسی نشده شرکت فولاد هرمزگان، تولید اسلب این شرکت در سه ماهه نخست سال ۹۵ با رشد ۴،۳۵ درصدی به ۲۹۸ هزار و ۱۶۰ تن رسید. همچنین فروش اسلب این شرکت در مجموع



تشریح سود و فروش داخلی و صادراتی فولاد خوزستان

به گزارش چیلان، در مجمع فولاد خوزستان که با حضور ۸۰،۹ درصدی سهامداران برگزار شد، محمدرضا مدرس خیابانی، مدیرعامل این شرکت به تشریح دستاوردهای فولاد خوزستان در سال گذشته پرداخت و گفت: از جمله مهم ترین دستاوردهای شرکت فولاد خوزستان در سال گذشته، تولید ۳ میلیون و ۴۳۸ هزار تن شمش فولادی شامل بلوم، بیلت و اسلب، تولید ۳ میلیون و ۶۲۰ هزار تن آهن اسفنجی و تولید ۶ میلیون و ۳۵۰ هزار تن گندله سنگ آهن بوده است.

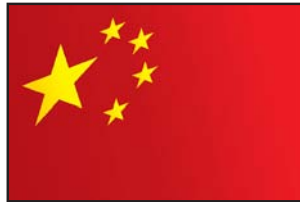
همچنین این شرکت موفق به فروش ۳ میلیون و ۵۵۹ هزار تن محصول نهایی در بازارهای داخلی و صادراتی شد که از این میزان سهم صادرات محصول نهایی این شرکت بالغ بر یک میلیون و ۳۶۵ هزار تن بوده است. وی همچنین تاکید کرد که فولاد خوزستان به دنبال بازارهای هدف جدید در آینده ای نزدیک است.

در گزارش ارائه شده آمده است، فولاد خوزستان موفق به بهینه سازی سبد محصولات با هدف حداکثرسازی سود متناسب با نیاز بازار در سال گذشته شد. همچنین این شرکت موفق به اصلاح ساختار مالی و افزایش سرمایه از مبلغ ۸ هزار میلیارد ریال به ۱۴ هزار و ۴۷۲ میلیارد ریال شد.

اجرائی نمودن سیستم آنلاین برگزاری استعلام ها و مناقصات، تدوین برنامه جامع منابع انسانی (ساختار ۱۴۰۰)، کاهش سطح موجودی انبارها با توجه به تحلیل های محیطی و شرایط بازارها، اجرای پروژه های توسعه ای، بهینه سازی و زیست محیطی و بازنگری در سیستم مدیریت ایمنی و بهداشت حرفه ای و توسعه شبکه پایش مداوم زیست محیطی از دیگر برنامه ها و دستاوردهای شرکت فولاد خوزستان در سالی که گذشت بوده است. همچنین در مجمع این شرکت سود قابل تقسیم در بین سهامداران ۲۵ تومان تصویب شد.



اخبار خارجی



چین محدودیت های سرمایه گذاری خارجی در بخش خصوصی فولاد را برطرف می کند

به دنبال تشدید خروج سرمایه های خارجی از کشور چین، مقامات این کشور بسیاری از محدودیت های سرمایه گذاری خارجی در مناطق تجارت آزاد خود را برطرف کردند. این مقررات در چهار منطقه تجارت آزاد چین در شانگهای، تیان جین، گوانگ دونگ و فوجیان در شرق، شمال، جنوب و جنوب شرق کشور اعمال می شود که اتفاقا مناطقی است که سرمایه گذاری خارجی در حوزه فولاد را نیز شامل می شود. پیش از این مقررات و محدودیت ها برای خارجیان سرمایه گذار در این مناطق دست و پا گیر بود و آنها عمدتا نیمی از سهام را در اختیار داشتند و مابقی باید در اختیار طرف چینی قرار می گرفت. به گزارش چینلن، برداشته شدن محدودیت ها برای سرمایه گذاری خارجی در مناطق تجارت آزاد در حالی صورت می گیرد که کارشناسان و مقام های اقتصادی این کشور اوایل خرداد ماه سال جاری به دلیل وضعیت اقتصادی نامناسب و تلاش سرمایه گذاران خارجی برای خروج سرمایه های خود از چین، به شدت ابراز نگرانی کرده بودند. بنابراین می توان دید که دولت چین قصد دارد با این تغییرات به بهبود وضعیت اقتصادی خود کمک کند. البته مطمئنا این قانون جدید تنها شامل کارخانه های بخش خصوصی است و دولت اجازه ورود سرمایه گذاران خارجی به کارخانه های دولتی خود را نخواهد داد. اداره ملی آمار چین به تازگی اعلام کرد که رشد اقتصادی کشور در نیم سال اول ۲۰۱۶ میلادی به ۶.۷ درصد رسیده است. این در حالی است که در سال ۲۰۱۵ میلادی رشد اقتصادی چین که به سرمایه گذاری خارجی و صادرات بسیار وابسته است به ۶.۹ درصد رسید که پایین ترین رقم در ۲۵ سال گذشته بوده است. این در حالی است که این کشور در سال ۲۰۱۴ میلادی موفق شد ۱۲۸ میلیارد دلار سرمایه خارجی را فقط از آمریکا جذب کند.



پیش بینی یک فولادساز هندی از روند روبه رشد فولاد این کشور

شرکت فولاد JSW هند پیش بینی کرده تقاضای فولاد این کشور در بین سال های ۲۰۱۶ و ۲۰۱۷ رشد ۶ درصدی پیدا کند. به گزارش چینلن، این فولادساز هند انتظار دارد تقاضای داخلی برای فولاد در سال جاری میلادی و سال آینده رشد ۶ درصدی را ثبت کند. ساجان جیندال (Sajjan Jindal) تاجر و مدیرعامل شرکت JSW می گوید، با وجود چالش های موقتی که در کشور هند وجود دارد، چشم انداز بلند مدت در بخش فولاد این کشور مثبت و روشن است. وی معتقد است، بخش فولاد هند در حال حاضر روندی صعودی دارد و این کشور به عنوان سومین تولیدکننده بزرگ فولاد جهان شناخته می شود. همچنین انتظار داریم تقاضای فولاد داخلی در سال مالی ۲۰۱۷ رشد ۶ درصدی را شاهد باشد.



براساس آمار اعلامی انجمن جهانی فولاد رشد منفی تولید فولاد خام اروپا، آفریقا، آسیا و خاورمیانه

به گزارش چینلن، آمار انجمن جهانی فولاد از تولید ماه ژوئن ۶۶ کشور عضو نشان می دهد که آمار این اعضا در نیمه نخست امسال ۷۹۴ میلیون و ۸۴۹ هزار تن بود که افت ۱.۹ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل داشته است.

تولید فولاد خام کشورهای عضو در شش ماهه پارسال ۸۰۹ میلیون و ۸۹۵ هزار تن اعلام شده است. همچنین این کشورها در ماه ژوئن با تغییر ناچیزی نسبت به ژوئن ۲۰۱۵ حدود ۱۳۵ میلیون و ۷۲۰ هزار تن فولاد تولید کردند البته این رقم نسبت به ماه می که تولیدات به ۱۳۹ میلیون و ۴۳۹ هزار تن رسیده بود کاهش یافته است.

در این مدت همچنین تولید فولاد خام آسیا به ۵۴۵ میلیون و ۶۶۱ هزار تن رسید که نسبت به مدت مشابه سال گذشته یک درصد کاهش را نشان می دهد. علاوه بر این، منطقه خاورمیانه با ۳.۲ درصد کاهش تولید نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۱۳ میلیون و ۸۲۳ هزار تن فولاد خام تولید کرد. همچنین تولید فولاد خام خاورمیانه در ماه ژوئن با ۳ درصد کاهش نسبت به مدت مشابه سال گذشته به ۲ میلیون و ۳۸۸ هزار تن رسید.

آفریقا نیز با ۱۵.۹ درصد کاهش نسبت به مدت مشابه سال قبل ۵ میلیون و ۹۸۸ هزار تن فولاد خام تولید کرد.

میزان تولید فولاد خام اتحادیه اروپا نیز طی نیمه نخست سال جاری میلادی با ۶.۱ درصد کاهش نسبت به مدت مشابه سال قبل به ۸۲ میلیون و ۷۴۵ هزار تن رسید.

تولید فولاد خام در آفریقا و اتحادیه اروپا در ماه ژوئن به ترتیب ۴.۵ و ۵.۳ درصد نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۱۵ کاهش یافت. همچنین تولید فولاد خام هند طی ۶ ماه به ۴۶ میلیون و ۳۸۴ هزار تن رسید که نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۲.۷ درصد افزایش یافته است.

گفتنی است، چین و کره جنوبی در این مدت به ترتیب با ۱.۱ و ۳.۴ درصد کاهش نسبت به مدت مشابه سال گذشته تولید فولاد خام خود را به ۳۹۹ میلیون و ۵۶۰ هزار تن و ۳۳ میلیون و ۳۵۸ هزار تن رساندند.

در آمار اعلام شده از طرف انجمن جهانی فولاد، تولید فولاد ایران در شش ماهه ابتدایی سال ۲۰۱۵ بالغ بر ۸ میلیون و ۳۷۲ هزار تن بوده است. ایران در ماه ژوئن نیز یک میلیون و ۵۹۰ هزار تن فولاد خام تولید کرده که نسبت به ژوئن ۲۰۱۵ رشد ۱۱.۳ درصدی داشته است.



CIS

گزارشی از صادرات شمش، ورق و محصولات طویل کشورهای عضو CIS

کشورهای مستقل مشترک المنافع (CIS) در نظر دارند قیمت ورق گرم صادراتی را افزایش دهند. این کشورها به دلیل افزایش تقاضایی که در چین از پایان ماه ژوئن تا اواسط جولای اتفاق افتاد، در نظر دارند قیمت ورق گرم خود را ۲۰ تا ۲۵ دلار در هر تن افزایش دهند. با این حال، برخی تجار اروپایی معتقدند بازار صادراتی ورق گرم به احتمال زیاد تضعیف می شود و تقاضا در بازار ثابت باقی می ماند.

همچنین با وجود ضعف صادرات شمش، قیمت ها به بهبود خود ادامه می دهند. براساس اطلاعات رسیده تقاضای شمش از کشورهای مصر و خاورمیانه افزایش یافته است. بعد از تعطیلات ماه رمضان قیمت های شمش صادراتی CIS روند رو به بالایی را تجربه کرد و بازار شمش چین نیز احیا شده است.

علاوه بر این، قیمت صادرات محصولات طویل CIS افزایش داشته است. به دلیل تعطیلات مذهبی در کشورهای خاورمیانه و شمال آفریقا، بازار صادرات میلگرد و مفتول از ثبات نسبی برخوردار بود و قیمت های بیلت نیز با تغییرات ناچیز همراه بود اما بعد از تعطیلات و با بازگشت خریداران به بازار، روند صعودی قیمت ها آغاز می شود.



سود خالص دومین فولادساز کره جنوبی در سه ماهه دوم سال چقدر بود؟

سود خالص شرکت فولاد هیوندای، دومین فولادساز بزرگ کره جنوبی در سه ماهه دوم سال ۲۰۱۶ نسبت به مدت مشابه سال قبل حدود ۲۶٫۵ درصد افزایش یافت. به گزارش چیلان، این افزایش سود خالص ناشی از رشد فروش بوده است. درآمد خالص فولاد هیوندای در سه ماهه منتهی به ژوئن ۲۲۴٫۲۶ میلیون دلار بوده و فروش آن به ۳۷۱۷٫۱۱ میلیون دلار رسیده است که ۵٫۸ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل رشد داشته است. شایان ذکر است، این رقم همچنین رشد ۶۰٫۵ درصدی نسبت به سه ماهه نخست امسال داشته است.



پیش بینی قیمت های فولاد در سال ۲۰۱۶ و ۲۰۱۷

و نیز ایجاد انگیزه در بین سرمایه گذاران، مثبت شده بود.

این موسسه اضافه کرده که بازار جهانی فولاد از سال ۲۰۱۷ شاهد کاهش موجودی مورد استفاده خواهد بود اما این موضوع تاثیر زیادی بر روی قیمت ها نخواهد داشت و بهای فولاد به طور متوسط در بین سال های ۲۰۱۶ تا ۲۰۲۰ در محدود ۵۱۸ دلار در هر تن باقی خواهد ماند. این در حالی است که بهای فولاد در بین سال های ۲۰۱۱ تا ۲۰۱۵ میانگین ۶۶۷ دلار در هر تن را تجربه کرده بود.

می تواند به بازار برسد، قیمت ها در سال آینده روندی صعودی خواهند یافت چرا که عرضه از سوی چین اعتدال بیشتری پیدا می کند. انتظار می رود بهای فولاد در نیمه دوم امسال در محدوده ۴۵۰ تا ۵۲۰ دلار در هر تن باشد و متوسط قیمت در کل سال ۴۸۰ دلار پیش بینی شده است.

موسسه BMI همچنین اعلام کرده، در نیمه نخست امسال قیمت فولاد به دلیل افزایش تقاضا از سوی مصرف کنندگان چینی و درخواست برای تجدید موجودی انبارهای خود، محرک های این کشور در بازار مسکن

به گزارش چیلان، انتظار می رود به دلیل کاهش تقاضای فولاد از سوی چینی ها که ناشی از کاهش فعالیت های ساخت و ساز در این کشور است و نیز وجود عرضه مازاد در بازار، قیمت های جهانی فولاد در نیمه دوم سال ۲۰۱۶ کاهش شود و این در حالی است که روند قیمتی از ژانویه تا جولای امسال افزایش قابل توجهی داشته است.

طبق بررسی های چیلان، موسسه تحقیقاتی BMI اعلام کرده با وجود اینکه تا پایان سال انتظار کاهش قیمت ها پیش بینی می شود اما با توجه به اخبار خوبی که در سال ۲۰۱۷



وزارتخانه معدن و صنایع معدنی تشکیل شود

ما در این زمینه بسیار کند حرکت کرده ایم و در اکتشاف و استخراج مواد معدنی از فناوری های روز بهره نبرده ایم و شاید یکی از دلایلی که سهم معدن در ارزش افزوده و تولید ناخالص ملی حدود یک درصد است، عدم استفاده مطلوب از فناوری های روز در این زمینه است.

ورود فناوری های روز به کشور هم نیازمند جذب سرمایه گذاری خارجی است و سرمایه گذار خارجی باید در فرآوری مواد معدنی مشارکت داشته باشد. زمینه حضور سرمایه گذاری خارجی باید در گلوگاه کارخانه ها کنستانتتره سازی، گندله سازی و آهن اسفنجی فراهم شود و با سرمایه گذارانی که فناوری انتقال می دهند، قرارداد منعقد شود. در هر صورت هدف ما باید توجه ویژه به بخش معدن و صنایع معدنی و تکمیل زنجیره ارزش آن باشد و اگر بخواهیم به طور جدی در این زمینه فعالیت کنیم، به اعتقاد بنده باید وزارتخانه ای تحت عنوان معدن و صنایع معدنی تشکیل شود که این موضوع تحولی جدی را رقم خواهد زد.



داریوش اسماعیلی
نایب رئیس کمیسیون صنایع و معدن
مجلس شورای اسلامی

ایران چهارمین صادرکننده مواد خام معدنی در جهان است که این مسئله در حالی که استراتژی نظام و تأکیدات مقام معظم رهبری حرکت به سمت فرآوری مواد معدنی و تکمیل زنجیره ارزش است، اصلاً زیننده کشور نمی باشد.

یکی از مهمترین جایگزین های درآمد های نفتی، روی آوردن به سمت معدن و صنایع معدنی است اما ابتدا باید زیر ساخت های لازم را فراهم کرد و نخستین گام برای مهیا کردن زمینه، توجه به بحث اکتشاف است.

نیازی به واردات ریل نیست

۱۳۳ داریم که البته ذوب آهن توان تولید ریل ۶۰ UIC جهت قطارهای پرسرعت را دارد اما برای پاسخ به سفارش راه آهن، تمهیدات لازم برای تولید ریل ۱۳۳ را هم فراهم کرده ایم.

به لحاظ توان تولید هم کارگاه تولید ریل ذوب آهن تا پایان سال قادر به تولید ۲۰۰ هزار تن ریل است و راه آهن جمهوری اسلامی نیز بیش از این مقدار به ریل نیاز ندارد و لذا نیازی به واردات این محصول نیست. در هر صورت این پروژه با سرمایه ذوب آهن ساخته شده و بازدهی آن بسیار مهم است چرا که با توجه به اجرای برنامه، امکان اجرایی نمودن برنامه توسعه خطوط ریلی کشور از ۱۲۰۰۰ کیلومتر فعلی به ۲۵۰۰۰ کیلومتر در سال ۱۴۰۴ میسر خواهد شد که راه اندازی خط تولید ریل نه تنها جوابگوی نیاز داخل خواهد بود، بلکه امکان صادرات را به کشورهای منطقه فراهم خواهد ساخت و لذا جهت محصولات ریلی، تنها به راه آهن محدود نیستیم و برای مترو و همچنین صادرات نیز بازاریابی کرده ایم.



احمد صادقی
مدیر عامل ذوب آهن اصفهان

مهمترین اولویت کنونی ذوب آهن پروژه ریل ملی است که فعالیت های اجرایی آن پایان یافته و تولید ریل به زودی آغاز می شود. در حال حاضر قراردادی با راه آهن جمهوری اسلامی ایران برای تحویل ۴۰ هزار تن ریل

۴ عامل رونق صنعت فولاد

موجب رونق آن می شود. بنابراین با در نظر گرفتن این ۴ فاکتور و شرایط موجود نمی توان به بازار در سال جاری خوش بین بود چون اتفاق خاصی در بازار رخ نداده و حتی بودجه های عمرانی هنوز تزریق نشده و بعضاً کافی نیست. افزایش بودجه های عمرانی در سال جاری نسبت به سال گذشته نیز نمی تواند بر روی کل صنعت فولاد تأثیر گذار باشد بلکه تنها قادر است واحدهای نیمه تعطیل و تعطیل را احیا کند.

بسیاری از واحدهای فولادی اکنون با حداقل ظرفیت و حتی زیر ۵۰ درصد ظرفیت در حال کار هستند و باید چاره ای برای این واحدها اندیشیده شود. وام های محدود مسکن هم بازار فولاد را تکان نمی دهد بلکه بازار فولاد برای رونق نیازمند پروژه های دولتی، بودجه های عمرانی و صادرات است.



عزیزقنوازی
مدیر عامل فولاد اکسین خوزستان

بازار فولاد برای رونق گرفتن علاوه بر پروژه های عمرانی، نیازمند سرمایه در گردش، تأمین نقدینگی و در نهایت صادرات دارد. این ها مولفه هایی است که صنعت فولاد را تحریک کرده و در نتیجه

با این همه مشکل، شاید تولید را متوقف کنیم

تولیدی ما هم می‌توانست در شرایط سخت فعلی بدون سودآوری مطلوب دست از تولید بکشد ولی واقعیت آن است که ۱۵۰ نفر نیروی کار داریم که فقط به خاطر آنها تولید می‌کنیم. ولی در شرایط فعلی با نوسان قیمت‌ها و این همه ریسک تولید شاید نتوانیم بیش از این کار کنیم و حتی به حیات خود ادامه دهیم. علاوه بر همه این مشکلات، متاسفانه دولت به تمامی تولیدکنندگان فولاد در بخش خصوصی و دولتی نگاه یکسانی ندارد و اغلب تصمیمات حمایتی یا بازدارنده‌ای که اخذ می‌شود با توجه به عملکرد این شرکت‌ها است و بخش خصوصی واقعی نادیده گرفته می‌شود. در همه دنیا تولیدکنندگانی که با هزینه شخصی خود در عرصه صنعت و تولید سرمایه‌گذاری می‌کنند از سوی دولت مورد حمایت ویژه قرار می‌گیرند اما متاسفانه در ایران بخش خصوصی جایگاهی ندارد و برخی مواقع حتی از تصمیمات دولت آسیب نیز می‌بیند.



مهرداد نظری
مدیر عامل ذوب بریس

در شهرک صنعتی که ما در آن حضور داریم تنها کارخانه‌ای که به صورت کامل فعال است، ذوب بریس می‌باشد که نشان دهنده یک بیماری در صنعت و اقتصاد و تولید کشور است. متاسفانه دولت هم بخش بزرگی از هزینه‌های خود را از تولیدکنندگان دریافت می‌کند. این شرایط در نهایت باعث شده تا تولیدکننده به موجودی در حال انقراض تبدیل شود. غالب فعالان صنعتی در این روزها نگران آینده هستند چرا که در شرایط رکودی فعلی تولید در محاق است. واحد

دولت بر قیمت آهن اسفنجی نظارت بیشتری کند

احداث است که می‌تواند چهره بازار را با وخامت بیشتری روبه‌رو سازد. در حال حاضر به دلیل پایین بودن میزان تولید آهن اسفنجی در کشور برای این محصول تقاضای زیادی وجود دارد، اما با وجود این تقاضا در بازار داخل حجم عمده آن صادر می‌شود و از همین رو قیمت آهن اسفنجی نسبت به سایر محصولات زنجیره فولاد بالاتر است. در واقع در زنجیره فولاد قیمت آهن اسفنجی باید ۴۸ درصد قیمت شمش فولاد در بورس کالا باشد، اما هم‌اکنون قیمت آهن اسفنجی ۶۲ درصد قیمت شمش است و این مسئله تولیدکنندگان شمش فولادی را در تنگنا قرار داده است.

از سوی دیگر قیمت شمش نیز در بورس کالا به درستی تعیین نمی‌شود و نسبت به قیمت بازار بالاتر است و از همین رو سایر محصولات زنجیره فولاد نیز قیمت متناسبی با محصول نهایی و نیمه نهایی ندارند. بنابراین نقش نظارتی و تنظیم بازاری دولت در زنجیره فولاد باید پررنگ‌تر از چیزی که الان هست، مورد توجه قرار گیرد.



مجتبی حاجی شفیعی
مدیر عامل مجتمع فولاد ویان

واحدهای تولید شمش فولادی در بخش خصوصی بیش از دو سال است که خواستار توازن در تعیین قیمت زنجیره فولاد هستند. متاسفانه در حال حاضر توازن قیمتی در زنجیره ارزش فولاد وجود ندارد و به رغم اینکه مازاد ظرفیت تولید شمش در کشور را شاهد هستیم اما در خصوص آهن اسفنجی کمبود عرضه داریم. این در حالی است که واحدهای تولید ۱ تا ۵ میلیون تنی تولید شمش حتی در مناطق کویری هم در حال

تولیدکننده را در این شرایط سخت دریابید!

است و به خاطر شرایط بسیار سخت تولید، تولیدکننده هر روز با مرگ مواجه است!

الان شرایط کاری و مالی ما در شرکت نورد و لوله اهواز مثل حجره های قدیمی شده است، یعنی نورد و لوله اهواز هیچ حساب بانکی ندارد و تمام حساب های بانکی در توقیف است. این مسئله مربوط به الان هم نیست و از زمانی که این کارخانه را تحویل گرفتیم حساب ها به علت بدهی توقیف بوده است. با این شرایط چگونه انتظار شکوفایی تولید ملی داریم؟ مگر یک تولیدکننده بدون حساب بانکی می‌تواند کار کند؟ آیا در صنعتی مثل فولاد آن هم در کارخانه ای با ظرفیت نورد و لوله اهواز امکان تولید و فروش بدون تامین منابع مالی از طریق بانک میسر است؟



امیر مهریزی
مدیر عامل نورد و لوله اهواز

در حال حاضر ریسک سرمایه‌گذاری‌ها در ایران با توجه به شرایط موجود خیلی زیاد است و به نظر من سرمایه‌گذاری در شرایط فعلی با خودکشی برابر است و می‌توان گفت خودکشی راه حل آسان‌تری



«باشگاه مخاطبان» مهم‌ترین اظهارنظرهای غیر رسمی مخاطبان در شبکه‌های اجتماعی «چیلان» را منعکس می‌کند.

اندازی پروژه‌های عمرانی یا زیرساختی عظیم را ندارد لذا این بخش هم کمکی به افزایش تقاضا نمی‌کند/ در زمینه صادرات یا کاهش هزینه‌ها با سوسپید در جهت بهبود وضعیت صنعت فولاد هم روزه امید می‌شاهد نمی‌شود/ از فاینانس خارجی هم نمی‌توان استفاده کرد/ هماهنگی بین واحدهای تولیدی هم کار ساده‌ای نیست. هر شرکتی مشکلات خاص خودش را دارد و تعطیلی همگانی، که به آن اشاره شد، عملی نیست/ کاهش مالیات یا رفع موانع مالیات بر ارزش افزوده هم از سیاست‌های دولت نیست و سخت‌گیری و گرفتن مالیات در دستور کار است/ دولت حریف بانک‌ها نمی‌شود/ سرمایه‌گذاری خارجی، رشد اقتصادی، رشد تولید ناخالص و غیره و غیره در پسابرجام همگی در هاله‌ای از ابهام هستند/ در نهایت رکود پابرجا خواهد ماند و مشکلاتی که صنعت با آن دست به گریبان است مرتفع نخواهد شد. افزایش تقاضا به زور به دست نمی‌آید. باید تکلیف آینده تا حدی روشن باشد تا اقتصاد تکلیفی بخورد. بهبودهای جزئی دوی درد ما نیست. امیدوارم واحدهای تولیدی طاقت بیاورند.



◀ **فرزاد ارزانی (فولاد مبارکه اصفهان):** با سلام خدمت همه دوستان عزیز. مطالب خوبی در حال مذاکره است ولی اگر بتوانیم آنها را همگرا کرده و روی حوزه‌های اولویت دار متمرکز شویم، این انرژی دوستان منجر به راهکارهایی خواهند شد که حتما وضعیت موجود را ارتقا خواهد داد. (۱) با قواعد بازی در حال حاضر دیگر بنگاه‌های دولتی، نیمه دولتی و خصوصی قابل اداره کردن نیست و نیاز به یک business plan در سطح کشور برای زنجیره تولید از معدن تا محصولات فولادی داریم. (۲) جهت تامین مالی با توجه به شرایط، نیاز به سرمایه‌گذاری به صورت فاینانس در بخش‌هایی که تکنولوژی آن را نداریم، وجود دارد. (۳) در بخش‌هایی که تکنولوژی آن را داریم نیز لازم است سرمایه‌گذاران داخلی، بانک‌ها، سازمان‌ها و غیره با فرمول برد-برد حضور پیدا کنند.



◀ **محمد رضا کجباف (دوب آهن اصفهان):** اگر مسئولین نصف حمایت از تولید خودرو و تعرفه بر واردات خودرو به حمایت از صنعت فولاد توجه می‌کردند فکر کنم وضعیت صنایع تولیدی فولادی خیلی مناسب‌تر بود. البته بی‌برنامگی در تولید صنایع فولاد بسیار مشهود است. مشکل ما رکود شدید حاکم بر اقتصاد کشور و به خصوص صنعت ساخت و ساز است.



◀ **محمود ارباب زاده: (معاون بهره برداری فولاد مبارکه):** تکنولوژی ساخت احیا در داخل کشور وجود دارد البته بعضی از تجهیزات اصلی از خارج کشور وارد می‌شود و دانش ساخت و بهره‌برداری از احیا در سطح جهانی در اختیار ایران می‌باشد (تکنولوژی میدرکس).



◀ **نعمت (افال اسمیت):** صنعت ساختمان در اوج هم باشد مشکل صنعت هیچ‌گاه حل نخواهد شد تا زمانی که عوارض اضافی گرفته نشود، مالیات واقعی نشود نه اینکه شرکتی که با حسن نیت کار می‌کند، دارایی به عناوین غیر قانونی تیغ‌شان می‌زنند، دوره بازگشت پایین وام بانک، بهره‌های آن چنانی کمر تولید را شکسته، تولیدکننده باید قادر باشد در زمان رکود کشورش صادرات داشته باشد ولی تولیدکنندگان ما با آن همه هزینه اجبار شده بالاسری قادر به رقابت نیستند.



◀ **رضا زائر حیدری (پلتس):** در شرایط کنونی واردات محدود شده است، صادرات افزایش پیدا کرده است با این حال هنوز هم با مشکل مازاد تولید روبرو هستیم. در واقع صنعت فولاد روی لبه‌های بودن و نبودن است. باید در صنعت ساختمان تحرک قابل توجه صورت گیرد.



◀ **حمید رضا طاهری زاده (انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران):** واقعیت این است که مدت دو سال است که بخش خصوصی با بهره‌های بانکی بسیار بالا دیگر قادر به ادامه تولید در بخش فولاد نیست. همه می‌دانیم که با بهره‌های بالا، جرایم بانکی بسیار سنگین، مالیات بر ارزش افزوده و پرداخت انرژی و سوخت با قیمت‌های بسیار بالاتر از دو سال پیش دیگر قادر به ادامه نیستیم البته بخش دولتی هم همین حال را دارد ولی به هر حال به دلیل سرمایه‌های بالاتر فعال می‌تواند ادامه حیات بدهد والا آنها هم از این قاعده مستثنی نیستند، راه چاره چیست؟ هیچ فکر کرده‌اید؟ ادامه راه؟ تعطیل هر چه زودتر و کمتر بدهکار شدن به بانک‌ها و به مشتریان؟



◀ **ابوذر وردی نژاد (سیاهان دوب):** با سلام؛ دوستان در نظر داشته باشند که قیمت فولاد با شرایط حاضر فقط و فقط باعث نابودی کارخانه‌ها مخصوصاً بخش خصوصی می‌شود. در حال حاضر کارخانه‌های کوچک و عمدتاً بخش خصوصی به بحران مالی رسیده‌اند. اگر ظرف شش ماه آینده وضعیت به همین شرایط ادامه پیدا کند هیچ کارخانه بخش خصوصی امکان ادامه بقا را نخواهد داشت.

در واقع بنده بسیار ناراحت‌م که با چه خون دل‌هایی یک کارخانه حتی کوچک با ۲۰۰ پرسنل ساخته می‌شود و چه راحت دولت دم از عدم مشکل می‌زند؟! آخر مگر سرمایه‌گذار چه کرده که بانک، مالیات، بیمه، اداره کار، محیط زیست با او چنین می‌کنند؟! در حال حاضر دوستان مستحضر هستند در تمام اصناف مشکل هست ولی در صنایع فولاد مشکل فراتر از حد شده است!



◀ **بردیا احراریان (مجمع فولاد یزد):** مشکل تابو بودن ورشکستگی و قانون معیوب ورشکستگی است، وقتی به زور بانکی که تخلف کرده و در اصل ورشکسته می‌باشد را به قیمت نابود شدن کسب و کار و تجارت و تولید و اشتغال سر و پا نگه می‌دارند و کارخانه‌هایی که ورشکسته است را بزک می‌کنند و با حساب سازی و سیاسی کاری سر پا نگه می‌دارند هدررفت منابع را باعث می‌شوند که در اصل ارزش افزوده‌ای تولید نمی‌شود ولی منابع مصرف می‌شود.

به نظر اینجانب، باورهایی در لایه‌های تصمیم‌گیر کشور وجود دارد که تشکل‌هایی من جمله انجمن می‌بایست سعی در تغییر آنها بورزد. باورهای غلط که شرایط را اینگونه رقم زده: سپرده‌گذار باید از تورم مصون باشد/ در صورت کاهش نرخ بهره به زیر تورم منابع از بانک‌ها خارج می‌شود و دیگر پولی نیست که به تولید و تجارت اختصاص بدهند؛ این باور نیز غلط می‌باشد. کارخانه یعنی سود از روز اول و تمام مشکلات حاشیه‌ای اقتصادی منطقه را با ساخت کارخانه می‌توان حل کرد. ورشکستگی یعنی کوچک شدن اقتصاد، یعنی بیکاری.

به ظاهر کاری که فعلاً می‌توان کرد استفاده از توان جمعی و تشکلی برای تغییر باورهای موجود است.



◀ **بهمن تجلی زاده (فولاد خوزستان):** با سلام. قابل توجه کسانی که معتقدند تغییری در تقاضای جهانی فولاد ایجاد نشده است؛ طبق این گزارش سرمایه‌گذاری در دو حوزه مهم مصرف فولاد یعنی در مستغلات در سال گذشته در سال ۲۰۱۵ معادل ۱٪ و در ۵ ماهه ۲۰۱۶ معادل ۷٪ یعنی ۷ برابر رشد حوزه دوم یعنی تولید اتومبیل در سال گذشته ۲.۷٪ و در ۵ ماهه امسال به ۵.۶٪ یعنی بیش از دو برابر شده است.



◀ **سید رسول خلیفه سلطانی (انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران):** مطالب بسیار قابل اعتنا برای منظر بخش مولد اقتصاد است جنابعالی هم باید این آمادگی را برای صرف وقت موثر در این خصوص اعلام دارید تا در کارگروهی ویژه در فضای جدید انجمن به آن بپردازیم. البته موضوع قابل توجه از نظر بنده دست یافتن به راه حلی برای کاهش نرخ تسهیلات و رهایی آن از نرخ تورم است.



◀ **حسام الدین ادیب (گروه پاترون):** پیرو سوال آقای مهندس طاهری زاده در مورد اینکه راهکارهای اجرایی ارائه بشود، چند نکته رو به عرض می‌رسانم: دولت توان راه

◀ **و خبرنامه را در اینستاگرام و تلگرام دنبال کنید!**

instagram.com/chilan magazine

chilan magazine





سید محمد رضا دانشگر
کارشناس صنعت فولاد

تحلیل صنعت و بازار فولاد جهان در یک ماه گذشته

میلگرد صادراتی ترکیه

میلگرد صادراتی ترکیه نیز روندی مشابه بیلت داشت و ظرف ۳ ماه از سطوح ۳۱۰ تا ۳۲۰ دلار به حدود ۵۱۰ دلار رسید که در حال حاضر حدود ۳۷۵ دلار بر تن می باشد.

تولید جهانی فولاد در ماه ژوئن ۲۰۱۶

بنا بر آمار انجمن جهانی فولاد (WSA) تولید فولاد جهان در پایان ماه ژوئن سال ۲۰۱۶ میلادی ۱۳۵،۷ میلیون تن بوده که نسبت به ماه مشابه سال گذشته میلادی بدون تغییر بوده است. در همین حال تولید ایران در ماه ژوئن امسال ۱،۵۹ میلیون تن بوده که ۱۱،۳ درصد رشد را نشان می دهد.

ظرفیت استفاده شده واحدهای فولادی جهان:

بعد از چندین ماه متوالی ظرفیت استفاده شده واحدهای فولادی جهان مجدداً به زیر ۷۰٪ سقوط کرد و در ماه گذشته میلادی به ۶۹،۴٪ رسید.

قیمت ها و شاخص های جهانی بازار فولاد

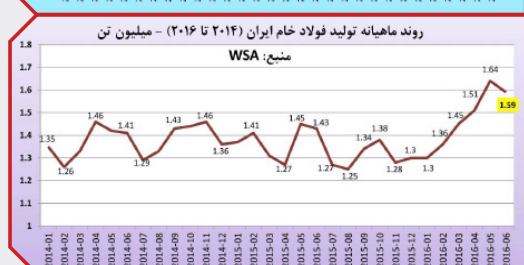
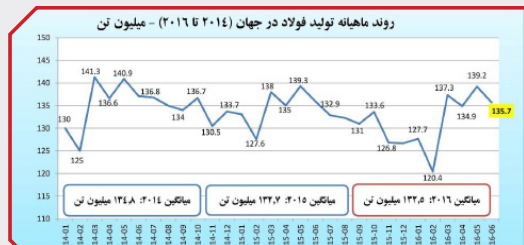
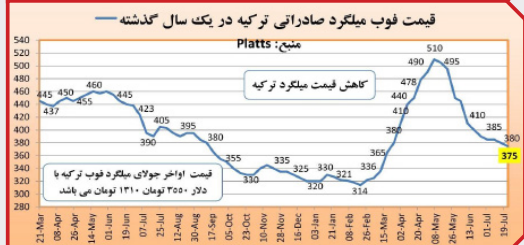
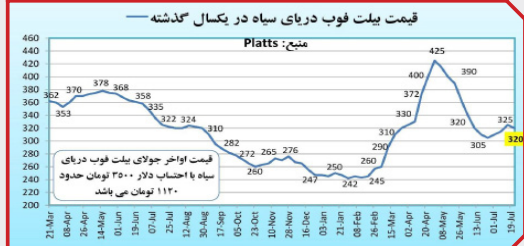
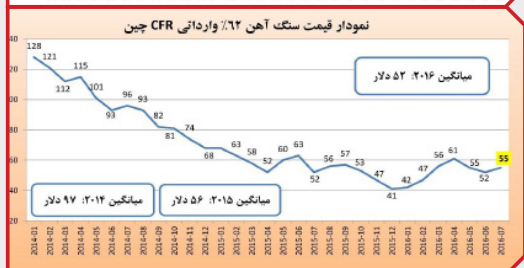
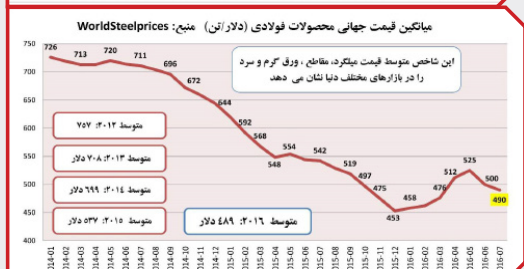
در دو ماه گذشته شاخص قیمت های جهانی مجدداً روند کاهشی را در پیش گرفت. متوسط قیمت فولادهای کربنی شامل ورق گرم و سرد، مقاطع و میلگرد در بازارهای مختلف دنیا (شامل آمریکای شمالی، اروپا، شرق آسیا، CIS و خاور میانه) در ماه گذشته میلادی به ۴۹۰ دلار بر تن رسیده که هنوز از متوسط سال ۲۰۱۵ نیز کمتر است.

سنگ آهن وارداتی بنادر چین

یکی از عوامل تاثیر گذار بر قیمت جهانی فولاد، نوسانات سنگ آهن جهانی است که ملاک اصلی قیمت گذاری آن، قیمت سی اف آر وارداتی به بنادر بزرگترین وارد کنندة سنگ آهن دنیا یعنی چین است. در پایان ماه جولای قیمت این ماده معدنی به ۵۵ دلار رسید که تقریباً مشابه متوسط سال ۲۰۱۵ می باشد.

بیلت فوب دریای سیاه (CIS)

از اواسط فوریه امسال قیمت بیلت دریای سیاه وارد روندی افزایشی با شیب تند شد به طوریکه با ۷۵ درصد افزایش از سطوح ۲۴۰ دلار به بیش از ۴۲۰ دلار رسید. اما مجدداً کاهش یافت و در حال حاضر در سطح ۳۲۰ دلار بر تن قرار دارد.

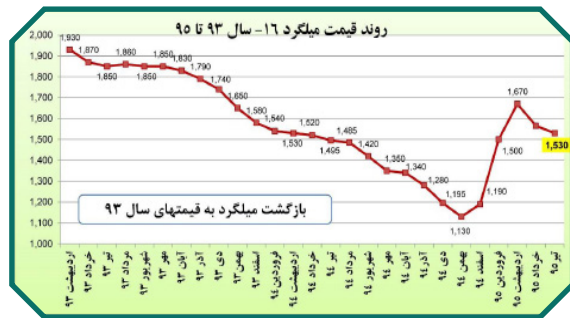


تحلیل صنعت و بازار فولاد ایران در یک ماه گذشته

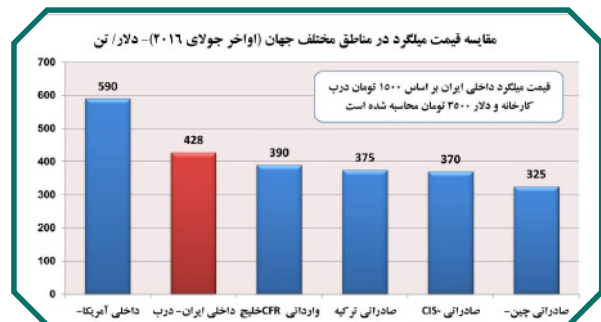
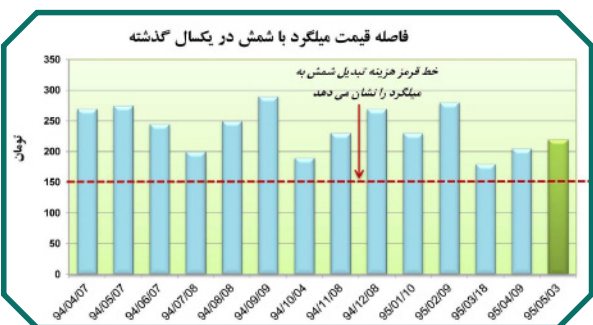
از اوایل سال شروع شده بود به دلیل ضعف تقاضا متوقف شد و روند قیمتها تثبیت شده است. نمودارهای روند قیمت روزانه و ماهیانه تیر آهن ۱۸ ذوب آهن را در ادامه ملاحظه می فرمایید.



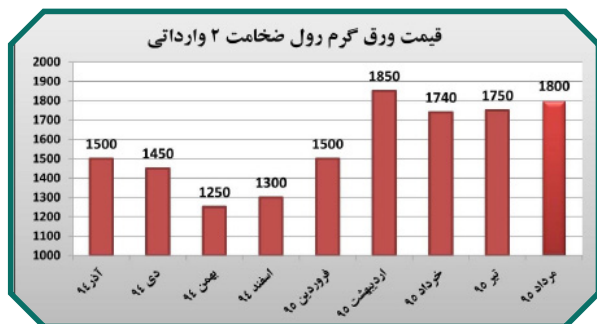
بازار محصولات فولادی در یک ماه گذشته
در ماه گذشته نوسانات قیمت مقاطع فولادی به تدریج کمتر و کمتر شد و قیمت میلگرد در یک ماه گذشته تقریباً ثابت مانده است. نمودار روند قیمت میلگرد سایز ۱۶ ذوب آهن و همچنین روند قیمت ماهیانه این محصول را ملاحظه می فرمایید:



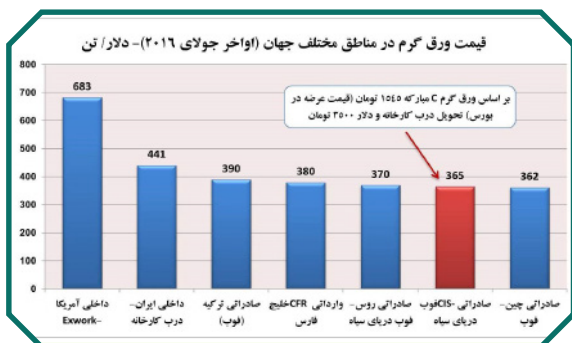
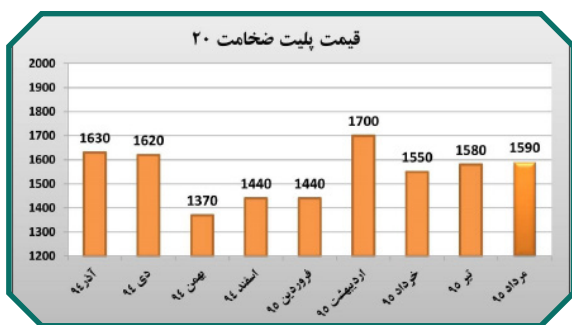
یکی از شاخص های مهم برای فولادسازان به خصوص در بخش نورد، فاصله قیمت میلگرد با شمش است. چنانچه این عدد به خط قرمز هزینه های تبدیل و یا کمتر برسد در منطقه زیان قرار می گیرند. در اوایل مرداد ماه امسال این شاخص کمی افزایش داشت و به ۲۲۰ تومان رسید.



در خصوص تیر آهن نیز روند صعودی قیمت این محصول که



نمودار بعدی نیز مقایسه قیمت انواع ورق گرم در نقاط مختلف جهان را نشان می دهد.



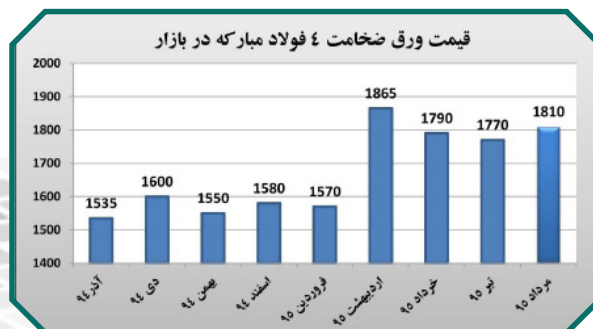
بازار شمش و قراضه در داخل کشور
 شیب صعودی شمش بیلت تولید داخل در ماه گذشته متوقف شد و به حدود ۱۲۸۰ تومان رسید. در همین حال قیمت قراضه سنگین بار در دو ماهه گذشته افزایشی بوده است.



نمودار بعدی نیز فاصله قیمت شمش با قراضه را نشان می دهد. در چند سال گذشته تعدادی زیادی واحد ذوب با کوره های القایی راه اندازی شدند و روند این نمودار برای ایشان مهم است. هزینه های تبدیل قراضه به شمش (شامل افت وزنی قراضه، سربار ذوب، برق، دستمزد، فروآلیاژ، نسوز، تعمیرات و استهلاک و ...) ۳۰۰ تومان در نظر گرفته شده است. در ماه گذشته این شاخص یعنی فاصله قیمت شمش با قراضه به حدود ۴۲۰ تومان رسید.



بازار مقاطع تخت
 اما در تیرماه و اوایل مرداد ماه امسال قیمت انواع ورق فولادی از جمله ورق های سایز متوسط و همچنین ورق سایز ۲ وارداتی و انواع پلیت های ضخامت بالا در ثبات بود.





Even more complete solutions for each application



INDUSTRIAL GEAR MOTORS CO.

شرکت موتور گیربکس های صنعتی

نماینده انحصاری Brevini (Italy) در ایران

Authorized distributor of Brevini Power Transmission (Italy) in Iran



Head/Engineering Office:

Unit 7, No. 37, Bucharest Ave., Argentine Sq., Tehran, Iran
Tel: (+9821) 88 5050 16 (10 Lines) Fax: (+9821) 88 5050 17

Sales Service Office:

Unit 306, 3rd Floor, Salamat Building, South Sa'idi Ave., Tehran, Iran
Tel: (+9821) 3399 5151 | 3399 5353 Fax: (+9821) 3399 6903

www.brevini.com

www.brevini.ir

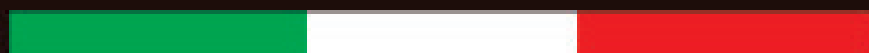
www.motorgearbox.com

info@motorgearbox.com



NORTHON

GEAR COUPLINGS



I - 25069 VILLA CARCINA (BS) - Via Toscana, 10
Tel: +39 30 881585 - Fax: +39 30 8981257
www.trans-moto.it - e-mail: info@trans-moto.it

INDUSTRIAL GEAR MOTORS CO.

شرکت موتور گیربکس های صنعتی

تأسیسات صنعتی در استان دروین (Italy) در ایران

شعبه نمایندگی در استان مازندران NORTHON S.p.A. و نمایندگی در ایران

www.motorgearbox.com

info@motorgearbox.com

شرکت تخصصی گیربکسهای صنعتی

نمایندگی های

- ELECON
- radicon®
- benzlers

خدمات

- مشاورت چرخدنده
- بازرسی فنی
- نگهداری
- اورهال
- مشاوره
- سمینار آموزشی

محصولات

- گیربکس صنعتی
- موتور گیربکس
- انواع کوپلینگ
- چرخدنده
- بک استوپ
- چک اسکرو
- الکتروموتور

www.cabrogroup.com



مراجعه اداره نظارت و تفتيش وزارت بهداشت

مستند شماره QAI ۱۳۸۳۳۱

HSE is a Value



HSE is not just an act, it's a way to lead better life

Address: floor 13, 5th floor, Hayer Building, No. 120,
Mirza Babaei Blvd, Panak Square, Ashrafi Estahani
expressway, Tehran, Iran
Postalcode: 1476773311
Email: fidarimanpaya@gmail.com
Ceo@fidarimanpaya.com
info@fidarimanpaya.com
LinkedIn: www.linkedin.com/fidarimanpaya
Twitter: fidar /iran Paya
Web: www.fidarimanpaya.com
Telefax: +98(021) 44621865 -44621865

آدرس: بزرگراه اشرفی اصفهانی - پونک - بلوار میرزا بابایی -

بعد از چهارراه عدل - پلاک ۳۰ - ساختمان حیات

طبقه ۵ - واحد ۳

CEO: +98(021)46045636

Chairman :+98(021)46045649



کاوش جوش

KAVOSH JOOSH

تولیدی، افتخاری

مفتول توپودری آلیاژی تزریقی
Injection Cored Wire

- بهینه سازی فولاد مذاب
- کنترل شیمیایی
- اصلاح و کنترل دقیق آنالیز
- افزودن میکرو آلیاژها
- تولید فولاد کیفی



برخی از انواع مفتول های توپودری CORED WIRE

Graphite(Carbon)

S (Sulphur)

Ca-Si (Silico Calcium)

Ca-Fe (Silico Iron)

FeTi (Ferro Titanium)

FeSi (Ferro Silicon)

FeNi (Ferro Nickel)

FeV (Ferro Vanadium)

Ca (Calcium)

Reel & Cage

Weight : 500-1000kg

(As required of customer)

Diameter: 9,15",16mm

Seamless Cored Wire

☎ ۰۲۱-۴۴۹۰۱۸۶۷

☎ ۰۲۱-۴۴۹۰۱۹۴۴

eng@kavoshjoosh.com

www.kavoshjoosh.com

تهران- بزرگراه آزادگان، بعد از بزرگراه فتح، جاده احمد آباد
مستوفی، کیلومتر ۲، شرکت کاوش جوش

انواع الکترود گرافیتی برای کوره EAF, LF و آجر های نسوز برای فولاد سازی

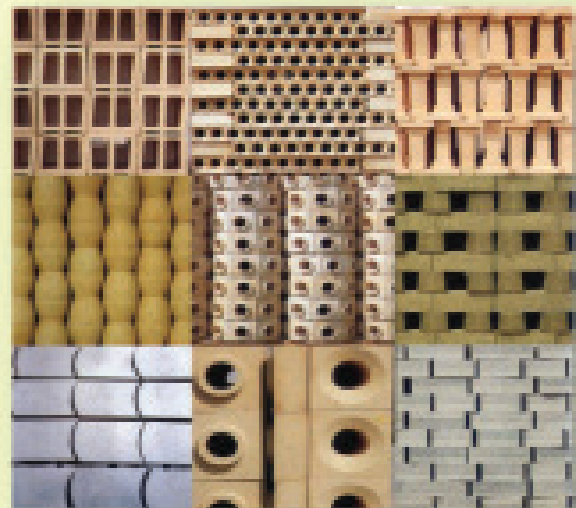
Supply of a unique Anti-Oxidation Treated GRAPHITE ELECTRODES
Grade HP and UHP for LF and EAF Furnaces
Sizes $\Phi 200\text{mm}$ up to $\Phi 700\text{mm}$



We supply top quality Graphite Electrode all over the world and have improved a unique anti-oxidation treatment which reduce the electrode consumption rate, considerably.



We produce also all kind of standard and special shapes of refractory bricks for EAF, LF, Ingot casting and special shaped refractory for tundish applications. Not only our company shall supply its customers with products herein but it also provides for them full services, including design, drawings and assistance during assembling of the bricks.



Misano Group guarantees excellent quality performance along with a high durability.



منتخبین جدید هیئت مدیره انجمن تولید کنندگان فولاد
در گفتگو با "چیلان" عنوان کردند:

ساختار سازی برای تامین منافع تولید کنندگان عضو انجمن

همچنین در این مجمع، آقای مهندس دنیانور در انتخابات بازرس انجمن، با کسب ۴۹ رای برای دومین سال متوالی به عنوان بازرس انجمن انتخاب شدند.

اعضای جدید هیئت مدیره انجمن در نخستین جلسه خود، با اجماع بین خود آقای دکتر محمود اسلامیان را به عنوان رئیس، آقای حمیدرضا طاهری زاده را به عنوان نایب رئیس و آقای مهندس سید رسول خلیفه سلطانی را به عنوان دبیر انجمن انتخاب نمودند.

نشریه چیلان گفتگوهایی با اعضای جدید هیئت مدیره انجمن در دوره ششم انجام داده است که در ادامه می آید:

در حالی که مجمع عمومی انجمن در آخرین روز بهار سال جاری و مصادف با شب ولادت امام حسن مجتبی (ع) با حضور بیش از ۸۵ درصد اعضای انجمن برگزار شد، اعضای جدید هیئت مدیره انجمن معرفی شدند. بر اساس انتخابات هیئت مدیره انجمن که برای نخستین بار به صورت رسته ای و مطابق اساسنامه جدید انجمن برگزار شد، افراد ذیل حائز اکثریت آرا شدند و به عضویت هیئت مدیره انجمن در دوره ششم برای سه سال آتی راه یافتند.

ترکیب اعضای جدید هیئت مدیره انجمن حاکی از بقای ۴ عضو از دوره قبلی هیئت مدیره است که می تواند نشانه رضایت اعضای انجمن از اقدامات انجام شده در دوره پنجم هیئت مدیره تلقی شود.

نام رسته	عضو/اعضای اصلی	عضو علی البدل
شرکتهای بزرگ	بهرام سبحانی	حسن مطهری
	محمود اسلامیان	
نورد مقاطع طویل	احمد خوروش	تقی بهرامی نوشهر
	حمیدرضا طاهری زاده	
ذوب و ریخته گری	بهادر احرامیان	مجتبی حاجی شفیعی
نورد مقاطع تخت	سید رضا شهرستانی	حمیدقانونی
گندله و آهن اسفنجی	سید حسین احمدی	امیرمسعودهراتیان



نایب رئیس هیئت مدیره انجمن:
ارتباطات انجمن را مستحکم تر
خواهیم کرد

حمیدرضا طاهری زاده که مجدداً به عنوان نایب رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد انتخاب شد در باره ترکیب جدید هیئت مدیره انجمن به چیلان گفت: در انتخابات دور ششم انجمن تولیدکنندگان فولاد شاهد افزایش اعضای هیئت مدیره از ۵ به ۷ عضو بودیم به گونه ای که از ۵ رسته انجمن ۲ نفر از رسته واحدهای بزرگ، ۲ نفر از رسته نورد مقاطع طولی و یک نفر به طور مجزا از رسته ذوب و ریخته گری، نورد مقاطع تخت و گندله و آهن اسفنجی انتخاب شدند. این افزایش اعضای هیئت مدیره که مورد تأیید مجمع نیز قرار گرفت سبب خواهد شد مطالبات هر رسته بهتر و بیشتر مورد توجه قرار گیرد.

وی تصریح کرد: فلسفه ایجاد انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران، تقویت انسجام تشکلی و حفظ مصالح تولید و تولیدکنندگان فولاد کشور و مطالبه خواسته های آنها از دولت است که برای نیل به این منظور مشارکت اعضای تولیدکننده انجمن امری حیاتی است و این مشارکت اعضا در دوره سخت بازار و مشکلاتی که برای واحدهای تولیدی به وجود آمده مهمتر از زمان رونق بازار است.

نایب رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ادامه داد: در دوره جدید سعی خواهد شد جلسات هر رسته به طور مستمر برگزار شود و مشکلات بخش های مختلف به صورت مجزا شنیده شود و به هیئت مدیره جدید انتقال یابد تا به این ترتیب مطالبات اعضا که اکنون به ۱۴۰ کارخانه و شرکت می رسد، نظیر گذشته و با جدیت بیشتر پیگیری شود.

امیدواریم انجمن با ارتقاء ارتباطات خود و جلب اعتماد اعضا و جذب هر چه بیشتر مشارکت آنها هم چنان در رده شاخص ترین و موفق ترین تشکل های صنفی کشور باقی بماند و افتخار این را داشته باشد که به گره گشایی از مشکلات تولیدکنندگان و ارائه راهکارهای مفید برای بهبود فضای کسب و کار فعالان فولادی پیرازد طاهری زاده درخصوص برنامه های انجمن برای اثرگذاری بر تصمیمات حاکمیتی نیز گفت: اکنون که بازار فولاد خارجی و داخلی در حال رکود است، با همت بیشتر سعی خواهیم کرد ارتباطات خود را با وزارت صنعت، معدن و تجارت، بانک ها، اعضا و ارگان های مرتبط و تصمیم گیر در حوزه فولاد مستحکم تر کنیم.



رئیس جدید هیئت مدیره انجمن:
حضور بخش خصوصی فولاد پررنگ تر
شده است

دکتر محمود اسلامیان، رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و یکی از موسسین این انجمن در شهریور ماه سال ۱۳۸۰ در گفت و گو با چیلان با بیان این نکته که در زمان تاسیس انجمن شاهد کم رنگ بودن نقش بخش خصوصی در تصمیم سازی های بخش فولاد بودیم گفت: با گذشت زمانی ۱۵ ساله حضور بخش خصوصی پررنگ تر شده و رشد قابل توجهی را پیدا کرده است. وی افزود: در حال حاضر در حوزه فولاد افراد توانمندی داریم که تجارب زیادی در احداث و اداره واحدهای فولاد کسب کرده و به راحتی می توانند یک شرکت بزرگ ملی را نیز مدیریت کنند. عضو هیئت مدیره شرکت ذوب آهن اصفهان اقدامات انجمن در این سال ها را سبب اعتماد دولت به این تشکل و استفاده از آن در تصمیم گیری های مهم حوزه فولاد اعلام کرد و ادامه داد: وزن فعلی انجمن، وزن بالایی است که نشان دهنده اعتبار و اثرگذار بودن آن در تصمیم سازی ها است. بخش خصوصی ایران در حوزه فولاد طی ۱۰ تا ۱۵ سال گذشته بسیار فعال تر شده و حضور آن ثمربخش بوده و این موضوع نگرانی دولت برای واگذاری واحدها به بخش خصوصی را کاهش می دهد.

رئیس جدید هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد در توضیح نقش تشکل ها و انجمن ها نیز به چیلان گفت: انجمن ها و تشکل ها در صنف ها و قشرهای مختلف، واحدهای مردم نهادی هستند که می توانند با دولت ارتباط برقرار کرده و در تعاملی سازنده با سایر بخش ها، مسائل و مشکلات آن صنف را مطرح و حل نمایند. در حقیقت تشکیل انجمن ها تک روی ها و بعضاً نگرش های انفرادی را به نگاه ملی تبدیل می کند. دکتر اسلامیان در ادامه به نقش پررنگ بخش خصوصی در انجمن تولیدکنندگان فولاد اشاره کرد و با بیان اینکه بخش خصوصی فولاد در طول سال های اخیر بسیار فعال شده است، گفت: دولت ها در تمام دنیا نقش سیاست گذاری، نظارتی و حاکمیتی دارند اما به جهت شرایط جنگ تحمیلی، حضور دولت در بخش های مختلف و اجرایی کشور پررنگ تر بوده اما با توجه به اصل ۴۴ قانون اساسی، کم کم این نقش ها در حال واگذار شدن به بخش خصوصی و نهادهای مردمی است. وی نقش و وظیفه انجمن ها و تشکل ها را انتقال و رصد اجرای قوانین و بخش نامه های دولتی توسط بخش خصوصی و مردمی عنوان کرد و تصریح کرد: تصمیم گیری دولت برای مثال در حوزه تعرفه های فولادی نیز می تواند از طریق مشورت با این نهادها که درگیر اجرا نیز هستند صورت پذیرد تا تصمیم گیری ها معقول تر و موثرتر باشد. دکتر اسلامیان نقش دیگر انجمن ها و تشکل ها را حمایت از حقوق و منافع کلی آن صنف بیان کرد و گفت: اینکه صنف ها و نهادهای مختلف، عدم النفع هایی با یکدیگر داشته باشند امری طبیعی است اما تعامل انجمن ها با دولت می تواند تصمیم گیری های صحیح و منطقی را به همراه داشته باشد به گونه ای که منافع همه صنف ها یا نهادها در سطح معقولی دیده شود.



عضو جدید هیئت مدیره انجمن:
**انجمن فولاد خانه امید اعضای
آن است**

مهندس سید حسین احمدی، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد در گفت و گو با چیلان با ابراز خرسندی از ترکیب جدید هیئت مدیره انجمن گفت: خوشبختانه جمع ۷ نفره هیئت مدیره جدید انجمن تولیدکنندگان فولاد که از بخش های دولتی و خصوصی بالادستی، میانی و پایین دستی صنعت فولاد هستند جمعی کاملاً همگن بوده و وزنه های خوب حقوقی و کارشناسی محسوب می شوند که می توانند تعامل خوبی با دولت و بخش خصوصی ایجاد کنند. وی با اشاره به انتظارات اعضای انجمن افزود: اعضای جدید هیئت مدیره انجمن فولاد نمایندگان اعضا هستند و اعضا انجمن انتظار دارند در ارائه اطلاعات فنی، مباحث علمی و پژوهشی به آنها یاری رسانند. البته برای رسیدن به این مهم انجمن باید فراتر از یک تشکل رفتار کند و در این راستا تمامی اعضا باید تلاش کنند و انجمن را خانه امید خود بدانند. احمدی با تصریح این نکته که صنعت فولاد به عنوان یکی از پایه های اصلی اقتصاد ملی در هر کشوی شناخته می شود گفت: در دنیا با کوچک ترین تغییر در درون این صنعت، شاهد نوسانات زیادی در شاخص های مهم اقتصادی نیز خواهیم بود و این موضوع نشان دهنده اثرگذاری این صنعت در اقتصاد ملی است. وی خاطرنشان کرد: در سال های اخیر به دلیل سقوط قیمت نفت و تغییر و تحول در بازار فولاد، مشکلاتی در توسعه طرح های بالادستی، تامین نقدینگی و فروش پیش آمد و صنعت فولاد را دچار چالش هایی کرده که سبب شده صنعت فولاد دوران بسیار سختی را سپری کند. مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان با اشاره به نقش انجمن به عنوان یکی از تشکل های بخش خصوصی گفت: با استقبال خوبی که از مجمع این دوره و انتخابات انجمن شد، این نتیجه حاصل می شود که این انجمن امروز می تواند بیش از هر زمان دیگری نقش تعیین کننده و اثرگذاری داشته باشد. در شرایط فعلی انجمن می تواند در راستای مطالبه گری حوزه فولاد دست به کار شده و به عنوان سخنگوی حوزه فولاد، در کنار دولت نقش راهبردی و تعیین کننده ای در بخش صنعت و معدن ایفا کند. مهندس احمدی در پاسخ به سوال خبرنگار چیلان در خصوص ارزیابی وی از عملکرد انجمن در دوره های گذشته اظهار داشت: در حال حاضر تعامل خوبی بین دولت و همه تشکل ها از جمله انجمن فولاد وجود دارد چون این تعامل سازنده سبب اعمال تعرفه های وارداتی و کاهش نرخ تسهیلات بانکی شده است و حتی بسیاری از درخواست های انجمن در دستور کار دولت است اما کماکان این انجمن باید به عنوان یک مطالبه گر اصلی حوزه فولاد در کنار دولت باقی بماند و در جلساتی که سیاست گذاری ها در آن صورت می گیرد حضور کارشناسی و فنی داشته باشد. وی ابراز امیدواری کرد انجمن فولاد بتواند در بهبود مدیریت و رفتارهای مدیریتی، کاهش قیمت تمام شده این صنعت و نیز مدیریت و کنترل بازار به ویژه در شرایطی که بازار ساخت و ساز فعال نیست گام بردارد.



رئیس سابق هیئت مدیره انجمن:
**شناسایی تنگناها و پیگیری آن ها وظیفه
اصلی انجمن است**

دکتر بهرام سبحانی، رئیس سابق هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد در گفت و گو با چیلان با بیان این مطلب که وظیفه انجمن فولاد به عنوان یک صنف و نهاد قانونی، شناسایی تنگناها و گلوگاه ها و در نتیجه پیگیری و رفع مشکلات صنف مربوطه از طریق مراجع قانونی است، اظهار داشت: انجمن فولاد به عنوان یک تشکل قانونی محسوب می شود که توسط فولادسازان کشور که فارغ از نوع تولیدات یا ظرفیت تولید عضو آن هستند، تشکیل شده است و نقش اصلی آن پیگیری مسائل و دغدغه های همین اعضا و تلاش برای رشد و بالندگی صنعت فولاد از طریق تعاملات موثر با نهادهای تصمیم گیر است. وی افزود: مطالبات فعلی اعضای این انجمن در شرایط کنونی، بیش تر مطالبات اقتصادی است و مسائل بانکی، بیمه ای، وضعیت بازار و عدم توازن زنجیره تولید فولاد از آن جمله محسوب می شود. بنابراین حضور موثرتر و جلسات مستمر با ارگان ها و نهادهای ذیربط برای پیگیری این مطالبات از اقداماتی است که به آن ادامه خواهیم داد چرا که اعضای هیئت مدیره نیز صاحب صنف و از بین همین اعضای فولادی هستند. مدیرعامل فولاد مبارکه اصفهان خاطرنشان کرد: در حال حاضر به واسطه تلاش های صورت گرفته در دوره های قبل هیئت مدیره و همچنین حمایت اعضای انجمن از رویکرد تشکلی و هماهنگی های صنفی، جایگاه انجمن در بین نهاد های حاکمیتی و تصمیم گیرنده در سطح بالایی قرار دارد و طبیعتاً انتظارات از انجمن در این جایگاه هم بالا است و برآورده کردن انتظارات اعضا و سازمان ها از مهمترین اولویتهای این هیئت مدیره جدید انجمن باید در دستور کار خود قرار دهد که انصافاً کار آسانی هم نیست. دکتر سبحانی در پاسخ به سوال خبرنگار چیلان در خصوص انصرافش از ریاست هیئت مدیره انجمن گفت: آقای دکتر اسلامیان دارای تجربه و توان بالایی هستند و با اعلام آمادگی ایشان برای ریاست هیئت مدیره انجمن، تصمیم گرفتیم از ایشان حمایت کنیم و برای ایشان آرزوی موفقیت می کنم. به هر حال اعضای هیئت مدیره انجمن با رای همه اعضا انتخاب شده اند و باید مطالبات تک تک اعضا را پیگیری کنند.



نماینده انجمن در اتاق بازرگانی:
**در دوره جدید مدیریت بهتری
بر تضاد منافع خواهیم داشت**



عضو تثبیت شده هیئت مدیره انجمن:
**انجمن فولاد در این دوره برنامه های
بلندمدتی را دنبال می کند**

مهندس سید رضا شهرستانی، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در گفت و گو با چیلان با اشاره به تضاد طبیعی منافع بین حلقه های مختلف زنجیره فولاد گفت: در ششمین دوره هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد قطعا با تعاملی که ایجاد خواهد شد شاهد مدیریت این تضاد طبیعی در بین زنجیره خواهیم بود و امیدوار هستیم در این دوره نظیر دوره های قبلی زنجیره ای درست و منطقی ایجاد شود که حیات صنعت فولاد را تضمین کند. وی افزود: البته در دوره های قبل تاحدودی این تضاد منافع در زنجیره فولاد دیده می شد. بنابراین در انتخابات این دوره سعی شد تا اعضای هیئت مدیره از تمام واحدها و رسته های تولیدی به صورت ثابت و براساس ظرفیت ها تعیین شوند. شهرستانی یکی از برنامه های هیئت مدیره جدید را ایجاد رسته ها عنوان کرد و گفت: تشکیل این رسته ها سبب خواهد شد تا منافع هر حلقه از زنجیره فولاد در جلسات رسته ها بررسی شده و برای تصمیم گیری و نتیجه گیری نهایی به هیئت مدیره ارسال شود. وی هیئت مدیره دوره ششم را بسیار منسجم خواند و ادامه داد: افراد انتخاب شده افرادی باسابقه در حوزه فولاد هستند که می توانند در آینده فولاد کشور نقش بسزایی ایفا کنند. همچنین این موضوع نوید دهنده یگانگی در هیئت مدیره است تا تمام اهداف به نفع چرخه تولید ادامه یابد. نماینده انجمن در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی در پاسخ به این پرسش که آیا انجمن در ارائه برنامه ها به دولت در حوزه فولاد موفق عمل کرده است یا خیر، به خبرنگار چیلان گفت: عملکرد هیئت مدیره دوره قبل انجمن نشان می دهد تاکنون توانستیم هم راستا و هم جهت با اهداف انجمن و اعضا حرکت کنیم. برای مثال وضع تعرفه های وارداتی، رفتن به سمت زنجیره تولید از سنگ آهن تا تولید نهایی فولاد، رسیدگی به وضعیت واحدهای بحران زده و مشکل دار، رسیدگی به تسهیلات ارائه شده به واحدهای فولادی و در نهایت حضور و ارتباط تنگاتنگ با تشکل ها و NGO های فعال نظیر اتاق بازرگانی و انجمن سنگ آهن که خود منجر به تحقق اهداف تولیدکنندگان فولاد شد از این گونه موارد موفق بوده است. این عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد در خاتمه نیز تاکید کرد: باتوجه به اقدامات موفقی که در دوره قبل صورت پذیرفته و مفید نیز واقع شده، شاهد استقلال انجمن در برنامه های خود هستیم و قطعا در این دوره نتایج خوبی به دست خواهد آمد. البته امیدوار هستیم واحدهای تولیدی، هماهنگی و همکاری مناسب و مطلوبی با انجمن داشته باشند و اعتمادی را که در دوره های قبل بین اعضا و هیئت مدیره وجود داشته در این دوره نیز شاهد آن باشیم.

احمد خورش، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در گفت و گو با خبرنگار چیلان درخصوص اهداف و برنامه های انجمن در دوره جدید گفت: در این دوره قرار است از انجمن های سایر کشورهای با سابقه در حوزه فولاد، الگوبرداری و استفاده شود و با انجام مطالعاتی بر روی اقدامات آنها، سیاست های مناسبی در راستای بهبود صنعت فولاد، چه از لحاظ تولید و چه از نظر کیفیت اتخاذ شود.

وی افزود: همچنین قرار است بیشتر و موثرتر از دوره های گذشته، انجمن پل ارتباطی بین دولت، بانک ها و تولیدکنندگان شود و با شناسایی خلاها با برنامه ریزی صحیح برای آنها، این خلاها را پر کند تا شاهد تولید کیفی تر و تکمیل زنجیره فولاد در کشور باشیم.

خورش در پاسخ به این سوال خبرنگار چیلان که نقش انجمن در تعادل بخشی به تضاد منافع در برخی حلقه های زنجیره فولاد چیست، پاسخ داد: یکی از نکاتی که در این دوره به آن توجه ویژه خواهد شد ارائه برنامه ای است که براساس آن تمام زنجیره استفاده لازم را ببرند.

برای این کار نگاه ملی باید جایگزین نگاه انفرادی و شخصی شود. نگاه ملی نیز بررسی کل زنجیره را می طلبد تا در حلقه هایی که در آن ها خلا وجود دارد تشویق به سرمایه گذاری انجام شود. علاوه بر این با بررسی کل زنجیره، دولت تشویق به تنظیم تعرفه ها، اعمال مشوق ها و اصلاح مالیات ها در بخش هایی از صنعت که نیازمند حمایت است می شود تا کل زنجیره متوازن و منسجم توسعه یابد. وی در مورد ایده ها و برنامه های جدید هیئت مدیره نیز خاطر نشان کرد: به نظر من انجمن باید بانک اطلاعاتی را برای بازنشستگان صنعت فولاد ایجاد کند تا بتوان از اطلاعات این افراد برای حل مشکلات صنعت فولاد استفاده شود. همچنین یکی از فعالیت های انجمن باید برقراری ارتباط صنعت و دانشگاه باشد تا در این دوره که اصل بقا مطرح می شود و باید با افزایش بهره وری، کاهش هزینه ها و بهبود کیفیت صنایع را حفظ کرد، از طریق دانشگاهیان فعال در حوزه متالوژی و فولاد و با بهره گیری از تحقیقات علمی آنها، کارایی صنعت را افزایش دهیم. وی درخصوص نقش انجمن در نهادهای حاکمیتی نیز تصریح کرد: باید به گونه ای بر روی انجمن کار شود که دولت و بانک ها انجمن را به عنوان یک قطب و داور قبول کنند تا بتوانیم بازوی مشورتی دولت برای تصمیم گیری های صحیح باشیم.

برای این منظور هم نیاز به آمارهای دقیق و شناسایی وضعیت فعلی و آینده و هم ارائه راهکار برای تحقق اهداف کوتاه مدت، میان مدت و بلند مدت است تا اعتمادسازی لازم صورت گیرد.



دبیر انجمن:

رسته ها و کمیته ها در انجمن فعال خواهند شد

دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران معتقد است انجمن در حال حاضر در شرایط پختگی، بالندگی و سطح تعامل و همراهی و وزانت بالایی است و به یک بلوغ به لحاظ سطح انتظارات اعضا رسیده است. مهندس سید رسول خلیفه سلطانی در گفت و گو با چیلان گفت: تعریف مسائل و موضوعات پیرامون فولاد کشور که پیش از این محدود بود، اکنون گسترده تر شده و شاهد جهش چشمگیری در مسئله یابی و مسئله شناسی در بین اعضا هستیم. بنابراین رسالت انجمن فولاد از این پس تنها چانه زنی با دولت نخواهد بود بلکه انجمن ستادی برای برنامه ریزی فولاد کشور است. دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد تصریح کرد: اعضای انجمن سهم مشارکت بالایی در انجمن دارند و این موضوع نشان دهنده باور اعضا به این تشکل است. وی به فعال شدن کمیته ها و رسته ها در انجمن اشاره کرد و گفت: با فعال شدن کمیته ها و رسته ها قطعا فضا برای توسعه و رشد انجمن و نیز رشد و توسعه صنعت فولاد کشور افزایش می یابد و امیدوارم این موضوع، شروع جدیدی برای همکاری های قوی تر اعضا با یکدیگر و انجمن و دستگاه های دولتی باشد. خلیفه سلطانی با تقدیر از اعضای قبلی هیئت مدیره انجمن، از ابتدای تاسیس تا کنون، خاطر نشان کرد: اعضای پیشین هیئت مدیره انجمن نیز در پیش برد اهداف انجمن خود را سهیم می دانند و فضای تعامل و مشارکت در بین اعضای جدید و قدیم هیئت مدیره فراهم بوده و هست.



خزانه دار انجمن:

دولت برای گوش دادن به صدای صنعت فولاد به سراغ انجمن می آید

مهندس بهادر احرامیان، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران با بیان این نکته که انجمن به عنوان اولین مرجعی شناخته می شود که برای کسب آمارها، تحلیل ها و راه حل ها به آن رجوع می شود به خبرنگار چیلان گفت: افزایش تعرفه وارداتی و نیز حذف ارز مبادله ای از واردات فولاد حاکی از اثرگذاری بالای انجمن فولاد در برنامه های دولت است که نشان می دهد دولت اگر بخواهد به صدای صنعت فولاد گوش دهد، به سراغ این تشکل پرنفوذ و تاثیرگذار می آید.

خزانه دار انجمن با اشاره به برنامه های دوره جدید هیئت مدیره انجمن افزود: در تلاشیم تا با تشکیل کمیته هایی، تحلیل های مرتبط با هر کدام از بخش های مختلف زنجیره فولاد مثل رسانه، امور بانکی، سرمایه گذاران و مسائل فنی را ایجاد کرده و اثرگذاری خود در تصمیم گیری های دولت را افزایش دهیم. احرامیان درمورد نحوه رسیدگی به مطالبات اعضا در دوره جدید هیئت مدیره نیز گفت: قرار است کمیته های تخصصی تقویت و عملیاتی تر شوند. در این راستا قصد داریم صدای رسانه ای خود را بیش تر کنیم تا چالشی که هم اکنون صنعت فولاد با آن مواجه است را واضح تر به گوش مسئولان برسانیم. وی در خاتمه به موضوع تضاد منافع در حلقه های تولید اشاره کرد و گفت: انجمن به عنوان یک تشکل صنفی نمی تواند بین حلقه های مختلف جهت گیری و حتی قضاوت خاصی کند اما می تواند نقشی داور را عهده دار شود.



آقای دکتر محمود اسلامیان، آقای دکتر بهرام سبحانی، آقای حمیدرضا طاهری زاده، آقای احمد خورش، آقای سید رضا شهرستانی، آقای بهادر احرامیان و آقای سیدحسین احمدی

انتخاب شایسته شما به عنوان اعضای جدید هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد که نشانگر اعتماد تولیدکنندگان کشور به آنجنابان می باشد را تبریک عرض می کنیم. همچنین جناب آقای احمد دنیانور، انتخاب حضرتعالی به عنوان بازرس انجمن و جناب آقای سید رسول خلیفه سلطانی، برگزیده شدن جنابعالی به عنوان دبیر انجمن را تبریک می گوئیم.

با احترام و آرزوی توفیق
همکاران رسانه ای چیلان/ کارکنان انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

جناب آقای دکتر محمود اسلامیان

انتخاب جنابعالی بعنوان رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران نوید بخش آینده ای پویا و پرتلاش برای انجمن بوده و مسلما با همکاری اعضا هیئت رئیسه ای خوشنام و فعال صنعت فولاد دوره ای پرثمر را تجربه خواهد نمود. این حسن انتخاب را به جنابعالی و سایر اعضا محترم هیأت رئیسه تبریک عرض می نمایم.

گروه صنعتی بازرگانی شکری

دکتر کرباسیان به "چیلان" خبر داد:

طرح توازن فولاد هر سه ماه یکبار مورد بازنگری قرار می گیرد

مآئده صالح

وی در خصوص جذب سرمایه گذاری های جدید در صنعت فولاد نیز گفت: پیش از این در جمع مدیران شرکت های معدنی، سرمایه گذاری، مالی، بانکی و بیمه ای اروپا و جهانی در زوریخ سوئیس نیز به این موضوع پرداخته شده است که ایران برای اجرای طرح های صنعتی و معدنی خود بالغ بر ۴۰ میلیارد دلار سرمایه گذاری نیاز است که از این میزان سرمایه گذاری، ۳۰ میلیارد دلار سهم توسعه و تکمیل زنجیره فولاد و امور زیربنایی مربوط به آن است. از این رو به همکاری با شرکت های معتبر دنیا در سرمایه گذاری و انتقال فناوری تمایل داریم و ایمیدرو بر اساس اولویت ها، زمینه تسریع سرمایه گذاری را با اخذ مجوزهای لازم فراهم می کند.

کرباسیان در ادامه گفت: ایران همانند مالزی از رشد اقتصادی اشباع نشده و زمینه های متعددی برای سرمایه گذاری و سودآوری برای طرف های خارجی برخوردار است. معاون وزیر صنعت معدن و تجارت، گفت:

شرکت های خارجی با قانون سرمایه گذاری خارجی مورد حمایت دولت قرار دارند و طبق آن، ضمانت های لازم را دریافت می کنند و قادر خواهند بود تمام یا قسمتی از سرمایه خود را خارج کنند. وی افزود: در همین زمینه، همکاری مشترک دانیلی و ایمیدرو در حوزه طرح توجیه فنی و اقتصادی ایجاد زنجیره فولاد در منطقه چابهار در حال انجام است. بنابراین با طرف های هندی، ایتالیایی، آلمانی و غیره در حال مذاکره برای سرمایه گذاری در بخش فولاد و صنایع معدنی هستیم.

کرباسیان: متأسفانه در حوزه پایین دستی و به ویژه میلگرد، میزان مجوزهایی که توسط وزارت صنعت، معدن و تجارت طی سال های گذشته صادر شده بالای ۱۰۰ میلیون تن بوده است که کاری غیر کارشناسی بوده و باید اصلاح شود.

دکتر مهدی کرباسیان، معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت و رئیس هیئت عامل ایمیدرو در گفت و گو با نشریه «چیلان» با مهم ارزیابی کردن توازن در زنجیره تولید فولاد گفت: خوشبختانه با بهره برداری از واحدهای کنسانتره و گندله سازی، پیش بینی ما این است که در سال های آتی به تعادلی در زمینه فولاد برسیم اما همچنان نیاز است برای تعادل در این زنجیره تلاش شود.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو خاطرنشان کرد: طرح توازن فولاد که از سال ۹۳ توسط ایمیدرو و شرکت ملی فولاد انجام شده در حال به روز شدن است و هر سه ماه یک بار مورد بازنگری قرار می گیرد تا تعادل مطرح شده در زنجیره برقرار شود.

کرباسیان به اعطای مجوزهای غیرکارشناسی در حوزه پایین دستی فولاد اشاره کرد و گفت: متأسفانه در حوزه پایین دستی و به ویژه میلگرد، میزان مجوزهایی که توسط وزارت صنعت، معدن و تجارت طی سال های

گذشته صادر شده بالای ۱۰۰ میلیون تن بوده است که کاری غیر کارشناسی بوده و باید اعداد آن اصلاح شود. وی افزود: موضوع رسیدگی به این کار غیرکارشناسی در دستور کار وزارتخانه قرار گرفته است.

کرباسیان در گفت و گو با خبرنگار چیلان با بیان اینکه در زنجیره ارزش فولاد از معدن تا محصول نهایی، حوزه ای که باید به آن توجه ویژه شود، بحث اکتشافات است گفت: اکتشافات جدید به معنای ذخایر جدید و فراهم کردن زمینه تداوم زنجیره فولاد است.

دکتر سرقینی در گفت و گو با چیلان:

امسال دخالتی در قیمت گذاری در زنجیره فولاد نخواهیم کرد



۴۸

دکتر سرقینی

تولیدکننده کنسانتره با سنگ آهنی ها بر سر قیمت به توافق رسیده و بدون آنکه وزارتخانه دخالتی در قیمت گذاری این محصولات داشته باشد قراردادهای خود را منعقد کرده اند؛ بنابراین توصیه می شود که واحدها توافق و تعامل را تمرین کنند. درمورد گندله نیز امیدوار هستیم واحدها به توافق مورد نظر دست یابند و تولید مطابق روال عادی ادامه یابد. سرقینی در ادامه این مصاحبه، رونق بازار فولاد را منوط به

خروج از رکود ساخت و ساز و رونق صنعت عنوان کرد و گفت: اگر ساخت و ساز رونق بگیرد مصرف فولاد نیز افزایش خواهد یافت. همچنین با رونق صنایع، بخشی از فولاد که به صورت ورق و محصولات صنعتی استفاده می شود رونق خواهد گرفت.

دکتر جعفر سرقینی در ادامه به اختلاف بین سندیکای لوله و پروفیل و فولاد مبارکه اصفهان پرداخت و گفت: سندیکا در سال گذشته موفق شد با خلا و ضعفی که در سیستم تعرفه کشور وجود داشت ورق مورد نیاز خود و نیز یک میلیون تن ورق برای سایر صنایع را به تقلب و با تعرفه ۵ درصد از خارج کشور وارد کند.

وی تشریح کرد: سال قبل تحت عنوان ورق آلیاژی، ورق معمولی وارد شد تا در صنعت لوله و پروفیل استفاده کند. درست است که ورق وارد شده چند پی پی ام بور داشته و طبق استانداردهای بین المللی عنوان آلیاژی بر روی آن بود اما برای لوله و پروفیل این نوع ورق استفاده نمی شود.

وی خاطر نشان کرد: امسال این تعرفه واردات اصلاح و یکسان سازی شد و فولاد مبارکه نیز موظف شد یک میلیون و ۱۰۰ هزار تن ورق مورد نیاز سندیکا را تامین کند. همچنین ۵۰۰ هزار تن ورق هم توسط نورد و لوله و ۵۰۰ هزار تن هم توسط فولاد خزر تامین خواهد شد.

دکتر جعفر سرقینی معاون امور معادن و صنایع معدنی وزیر صنعت، معدن و تجارت، به عنوان مجری طرح تکمیل زنجیره تولید فلزات در حاشیه نشست روز صنعت و معدن در وزارتخانه در گفت و گو با خبرنگار چیلان گفت: در راستای طرح های اقتصاد مقاومتی که تکمیل زنجیره فلزات نیز یکی از آن ها است، پروژه های زنجیره فولاد با جدیت در حال پیگیری است.

سرقینی افزود: با راه اندازی طرح های نیمه تمام زنجیره فولاد شاهد ورود و تولید ۲۹ میلیون تن محصول از کنسانتره تا محصول نهایی در این زنجیره خواهیم بود. با راه اندازی و تکمیل این طرح ها در سال جاری و سال های آینده، رشد صنعت و به ویژه صنایع فولادی عدد قابل توجهی خواهد شد. معاون وزیر صنعت ادامه گفت و گو با چیلان ابراز امیدواری کرد که در سال جاری صادرات فولاد به ۶ میلیون تن برسد و اظهار داشت: بد نیست بدانیم که در ۲ ماهه ابتدایی امسال

تولید فولاد نسبت به مدت مشابه سال قبل ۶ درصد رشد داشته که دلیل اصلی این رشد، رونق صادرات در این مدت بوده است. معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت آمار صادرات فولاد در سال گذشته را نیز ۴ میلیون تن اعلام کرد.

وی درخصوص ورود وزارت صنعت، معدن و تجارت در بحث قیمت گذاری زنجیره ارزش فولاد نیز به خبرنگار چیلان گفت: آخرین ورود به بحث قیمت گذاری در زنجیره فولاد مربوط به سال گذشته بود. گندله و آهن اسفنجی دو محصولی بودند که وزارت صنعت، معدن و تجارت در آن ورود پیدا کرد اما چون امسال زنجیره رو به تکامل می رود به هیچ عنوان دخالتی در قیمت گذاری صورت نخواهد گرفت.

سرقینی در این باره که کنترل قیمت ها در زنجیره فولاد از این پس چگونه خواهد بود، اظهار داشت: واحدهای بزرگ

با راه اندازی طرح های نیمه تمام زنجیره فولاد شاهد تولید ۲۹ میلیون تن محصول از کنسانتره تا محصول نهایی خواهیم بود.

نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران



گزارش چیلان از سخنرانی دکتر رنایی
در همایش افزایش مقاومت؛ تنوع
تولید ذوب آهن اصفهان:

وخامت رکود و راهکار فولادی ها

میلاد صالح

چیلان

دکتر محسن رنایی، صاحب‌نظر اقتصادی با اشاره به فضای سخت صنعت فولاد کشور در دوران رکود خواستار انسجام فولادی ها به جای دامن زدن به فضای رقابتی شد و گفت: در شرایط فعلی که نرخ رشد اقتصادی چین افت پیدا کرده و روند تقاضا و قیمت کاهشی است، در داخل و خارج از کشور فشاری بر صنعت فولاد تحمیل شده، پس اکنون نیازمند انسجام بجای رقابت هستیم.

به گزارش چیلان، دکتر رنایی رقابت در این شرایط اقتصادی را سبب مستهلک شدن شرکت ها عنوان کرد و گفت: باید به جای رقابت به خلق بازار جدید فکر کرد نه اینکه به سراغ رشد افقی و رقابت های ناسالم برویم که سبب تضعیف صنعت می شود. وی توضیح داد: باید ادغام های افقی و عمودی را در دستور کار قرار دهید و با تشکیل کمیته ها و اتاق فکری، بازارهای مکمل خلق کنید و نظام های صادراتی را مطابق با نظام های استاندارد برای خود تعریف کنید.

این استاد دانشگاه با تصریح اینکه فولاد و صنایع معدنی در سال های رونق بازار، فرصت سوزی های زیادی داشتند ادامه داد: تاکنون در این صنایع خلق ثروت به جای خلق سرمایه اتفاق افتاده و نگاه فعالان این حوزه ها تنها به بازارهای داخلی بوده و چندان به بازار هدف خارج از کشور توجه نداشته اند.

رنایی در بخش ابتدای صحبت های خود موضوع رکود را مطرح کرد و گفت: رکود فعلی عمیق ترین و طولانی ترین رکود بعد از جنگ جهانی دوم و به

عبارتی نادرترین دوره های رکودی محسوب می شود و عمق این رکود هنوز نه توسط دولت و نه بخش خصوصی جدی گرفته شده و هنوز شاهد سیاست های رکود آفرین توسط این بخش ها هستیم. این استاد برجسته دانشگاه توضیح داد: رکود فعلی رکودی نیست که دولت بتواند ما را از آن خارج کند و حتی مشوق های پولی و مالی پاسخگو نیست و تنها کمیته ملی نیاز داشت که انجام نشد.

این استاد برجسته اقتصاد با تاکید بر این نکته که وضعیت هر روز پیچیده تر می شود گفت: اگر به سرعت چاره ای اندیشیده نشود آخرین فرصت ها نیز از دست می رود و بی ثباتی اقتصادی کل جامعه را در بر می گیرد و شاهد ورشکستگی بسیاری از شرکت ها و بعضاً بورس خواهیم بود.

وی خاطر نشان کرد: در کشور برخورد با رکود در مقایسه با تورم برخورد جدی نبود و سیاست های کنترل تورم در ایران، رکود آفرین بود. وی گفت: مردم با تورم بالا خو گرفته بودند؛ کنترل رکود مهم

تر است چرا که تورم کمترین خسارت را برای اقتصاد دارد و رکود عکس تورم است. در رکود همه ضرر می کنند و در رکود تورمی، علاوه بر ضرر کل جامعه باید شاهد نابودی برخی بخش ها نیز باشیم.

این استاد برجسته اقتصاد با تاکید بر این نکته که وضعیت هر روز پیچیده تر می شود گفت: اگر به سرعت چاره ای اندیشیده نشود آخرین فرصت ها نیز از دست می رود و بی ثباتی اقتصادی کل جامعه را در بر می گیرد و شاهد ورشکستگی بسیاری از شرکت ها و بعضاً بورس خواهیم بود.

این اقتصاددان، رکود را اینچنین تعریف کرد، رکود یعنی نرخ رشد اقتصادی در دو فصل متوالی منفی شود. براساس آمار های رسمی رکود در ایران از سال ۸۴ و به گفته برخی دیگر از سال ۸۷ آغاز شده است. آمار جمعیت شاغل و تعداد کارگاه های صنعتی هر دو معیار خوب برای نشان دادن شرایط رکودی ایجاد شده است و این در حالی است که در این سال ها بیش ترین درصد فروش نفت را داشتیم.

دکتر رنایی در بخش دیگری از صحبت های خود به بررسی انواع رکود در دنیا و اینکه ایران درگیر کدام نوع از آنها است پرداخت و گفت: رکود به سه دسته کوتاه مدت، میان مدت و بلند مدت تقسیم می شود که ایران درگیر هر سه این نوع رکودها شده است.

علاوه بر این براساس منشاء رکودها که هم داخلی می تواند باشد و هم خارجی و داخلی برگرفته از اقتصاد کلان، ساختاری و نهادی می شود و منشأ رکودهای خارجی نیز ناشی از اقتصاد جهانی و کاهش قیمت های نفت است می تواند دید که ایران شاهد ۵ رکود به طور همزمان است که امکان خروج از هیچ یک از این ها در شرایط فعلی وجود ندارد چون به فرض اگر تغییری در اقتصاد کلان رخ دهد ثبات اقتصادی دچار تشنج و شوک عظیمی می شود و تولید را بیش از پیش زمین گیر می کند پس می توان نتیجه گرفت دولت امروز نمی تواند رکود را کنترل کند.

این اقتصاددان عنوان کرد: اقتصاد از بخش های بنگاه ها، خانواده، نظام مالی، دولت، بازار عوامل تولید، بازار کالا و خدمات و دنیای خارج تشکیل شده است؛ هرچه گردش مالی در این چرخه سریع تر صورت گیرد به معنای رونق است و سرعت کم این چرخه یعنی رفتن به سمت رکود. اما در شرایط فعلی، عملاً بنگاه ها، خانوارها و بانک ها نمی توانند روند گردش چرخه را تسریع کنند.

ایران درگیر هر سه دسته رکود کوتاه مدت، میان مدت و بلند مدت شده است و دولت نمی تواند رکود را کنترل کند و شرکت های فولادی لازم است بیشتر از اینکه به رقابت بپردازند به انسجام و هماهنگی بیشتر توجه داشته باشند.

نگاه دانیلی به سرمایه گذاری در صنعت فولاد ایران:

دانیلی باور دارد ایران نقش کلیدی در صنعت فولاد جهان بازی خواهد کرد



به قلم: جیانپیترو بندیتی
Gianpietro Benedetti
مدیر عامل شرکت دانیلی

۵۰

نشریه انجمن فولاد ایران

تولید فولاد در ایران و طرح های گسترش

ایران می تواند در حوزه سرمایه گذاری در صنعت فولاد، داستان متفاوتی نسبت به سایر کشورهای جهان داشته باشد. اولین دلیل آن چشم انداز مثبت رقابت پذیر بودن تولید فولاد در ایران به دلیل در اختیار داشتن منابع طبیعی در این کشور است.

ایران کشوری غنی در سنگ آهن می باشد و آلیاژهای آهنی در منطقه در دسترس می باشد و گاز طبیعی که عامل ضروری برای احیای سنگ آهن می باشد به وفور و با قیمت بسیار کم یافت می شود. مهندسين ایرانی همگی دارای مهارت های لازم برای راه اندازی کارخانه به صورت کارآمد می باشند و از نظر جغرافیایی، ایران دارای امتیاز موقعیت مکانی برای صادرات فولاد به خاورمیانه، آفریقا، اروپا و آسیا می باشد.

تمام مزایای فوق منجر به هزینه تولید رقابتی می شود که -۱۵٪ کاهش هزینه در مقایسه با چین و -۲۵،۳٪ کاهش هزینه در مقایسه با اروپا و آمریکا خواهد داشت.

پیش بینی توسعه صنعت فولاد ایران منجر به افزایش مداوم تولید به ۵۵ میلیون تن در سال تا پایان سال ۲۰۲۵ می شود ولی در حال حاضر هماهنگی مناسبی بین تولید کنسانتره آهن، گندله، آهن اسفنجی و فولاد مذاب وجود ندارد. بنابراین برای رسیدن به هدف ظرفیت ۵۵ میلیون تن در سال توسعه تمامی بخش های تولید از استخراج سنگ آهن گرفته تا فولاد مذاب به خصوص با راه اندازی کارخانه های کنسانتره سنگ آهن و گندله سازی کاملاً ضروری به نظر می رسد.

کلید دستیابی به این طرح توسعه انتخاب تکنولوژی مناسب از اولین زنجیره تولید برای تولید کنسانتره آهن بسیار با کیفیت می باشد که امکان تولید فولاد و محصول نهایی بسیار با کیفیت را مهیا می کند.

از این گذشته با توسعه کنسانتره سنگ آهن با کیفیت، امکان دستیابی به محصول آهن اسفنجی بهتر جهت صادرات نیز مهیا می شود.

با حرکت به سمت صنایع پائین دست از تولید فولاد مذاب با کیفیت، بخشی از ظرفیت جدید توضیح داده شده در بالا برای موارد زیر برنامه ریزی خواهد شد:

- گرید های خاص فولاد برای صنایع خودروسازی SBQ

- ریل، مقاطع سنگین و نیمه سنگین

- لوله های بدون درز و اتصالات

- لوله های اکستروژنه شده از فولاد ضد زنگ

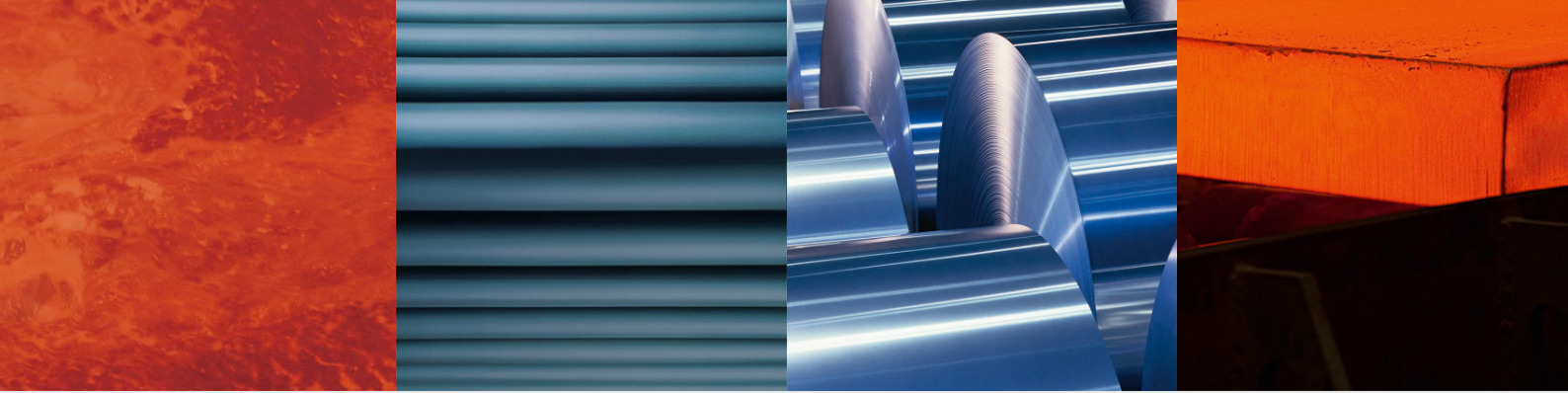
- خطوط نورد ورق سرد برای صنایع خودروسازی

- خطوط نورد ورق سرد برای صنایع غذایی - ورق قلع اندود

هدف از راه اندازی تکنولوژی های جدید نه تنها برای افزایش ظرفیت تولید، بهبود کیفیت و توسعه بازه محصولات، بلکه برای کاهش اثرات زیست محیطی صنعتی و بهینه سازی هزینه های تبدیل می باشد.

پرشین متالیک؛ مجتمع کارخانه های کنسانتره سنگ آهن، گندله و آهن اسفنجی

در راستای هماهنگی با استراتژی های اقتصادی کشور ایران و به دنبال بازدید رئیس جمهور روحانی از ایتالیا، شرکت دانیلی توافق نامه ای برای مشارکت و سرمایه گذاری در قالب جوینت ونچر با سایر سرمایه گذاران به ارزش تقریبی ۲ میلیارد یورو برای ساخت و راه اندازی پرشین متالیک، مجتمعی شامل کارخانه های کنسانتره سنگ آهن، گندله و آهن اسفنجی منعقد نمود. این مجتمع شامل کارخانه کنسانتره آهن و گندله سازی با ظرفیت ۶،۵ میلیون تن در سال و کارخانه احیای مستقیم با



- مجتمع کارخانجات صنعتی جعفری (اولین بلوک فینیشینگ با سرعت بالا برای تولید مفتول در ایران) در حال حاضر دانیلی متعهد است که برای مشتریان ایرانی اقدام به ساخت کارخانه های جدید نماید که از بین آنها مفتخریم به طرح های توسعه فولاد سبا، فولاد بوتیای ایرانیان و فولاد روهینای جنوب اشاره نماییم:

- طرح توسعه فولاد سبا برای افزایش ظرفیت تولید ورق نورد گرم برای ریخته گری نازک موجود به مقدار دو برابر ظرفیت در اصفهان

- فولاد بوتیای ایرانیان: مجتمع فولادی شامل تولید آهن اسفنجی، با شارژ گرم آهن اسفنجی به روش نیوماتیک با فشار هوا داخل کوره قوس الکتریک برای تولید کیفی بیلت، بلوم و شمش با مقطع گرد.

- شرکت فولاد روهینای جنوب که نسل جدید پروژه ذوب و نورد برای تولید میلگرد می باشد که شامل تکنولوژی منحصر به فرد و فقط در اختیار دانیلی (پتنت) به صورت ریخته گری و نورد پیوسته میلگرد می باشد.

مزیت سرمایه گذاری در فولاد ایران از دیدگاه دانیلی

سرمایه گذاری در صنایع فولاد جزئی از استراتژی ایران برای بالا بردن مقدار تولیدات صنعتی برای ایجاد توازن با برتری فعلی در صنعت نفت است.

برخی از دیگر پروژه ها ساخت بنادر، راه ها، راههای ریلی و نیروگاه های برق می باشد و دولت در این راستا در پی ایجاد مشوق های لازم و اندشیدن تدابیر لازم برای جذب سرمایه گذاری های خارجی و تامین امنیت آن می باشد.

ایران سرمایه های لازم را (از جمله منابع طبیعی، فرهنگ و مهارت های اجرایی) برای حضوری فوق العاده رقابتی در بازار فولاد امروز و برای ایفای یک نقش موثر در بازار تولید فولاد داراست.

دانیلی از ۱۹۸۰ تولیدکنندگان رنج وسیعی از قطعات فولادی در بازار ایران را پشتیبانی کرده است و از این حیث شریکی قابل اعتماد برای آینده صنعت ایران محسوب می شود. چون دانیلی باور دارد که ایران نقشی کلیدی را در صنعت فولاد جهان بازی خواهد کرد؛ به همین دلیل اقدام به سرمایه گذاری برای تاسیس کارخانه ای در ایران نموده است که قرار است تا انتهای سال ۲۰۱۶ به بهره برداری برسد.

اینها فرضیات ابتدایی هستند که همراه با رشد کشور و نیز منطقه خاور میانه می تواند ایران را به قطب مرجع در مهندسی و ساخت پروژه های فولادی تبدیل کند و طرح های توسعه صنایع فولاد را کاملاً اقتصادی نماید.

ظرفیت ۳ میلیون تن در سال خواهد بود. پرشین متالیک یک جوینت ونچر متشکل از سرمایه گذاران خارجی با سهم ۶۰ درصد و سرمایه گذاران ایرانی با سهم ۴۰ درصد خواهد بود. مرحله دوم این پروژه پیشبینی برای ورود به بازار سهام و بورس بعد از دو سال از شروع تولید برای تامین سرمایه به منظور دستیابی به دو برابر ظرفیت اولیه می باشد (۱۳ میلیون تن در سال برای گندله سازی و ۶ میلیون تن در سال برای آهن اسفنجی).

تعهد دانیلی به صنعت فولاد ایران

دانیلی که در حال حاضر دارای دفتر فعال در تهران می باشد از سال ۱۹۸۰ در ایران مشغول فعالیت بوده است و در حال حاضر نیز برنامه هایی برای سرویس و خدمات بهتر به مشتریان بازار ایران دارد.

این شرکت با نصب و راه اندازی بسیاری از کارخانه های فولادی در توسعه تولید فولاد ایران مشارکت داشته که شامل کارخانه های:

- مجتمع فولاد اکسین خوزستان (یکی از بزرگترین مجتمع های نورد ورق عریض دنیا)

- شرکت فولاد آلیاژی ایران - مجتمع تولید فولادهای خاص برای محصولات طویل (Long Products) به عنوان تنها تولید کننده این محصول در حوزه ی منا

- پروژه ی سنگ آهن سنگان - با کیفیت ترین کارخانه کنسانتره آهن در کشور

- پروژه ی فولاد سبا شرکت فولاد مبارکه اصفهان (اولین نورد اسلب نازک در منطقه)

- خط قلع اندود شرکت فولاد مبارکه - اولین خط قلع اندود در کشور

- شرکت ذوب آهن اصفهان - تجهیزات تصفیه فولاد و ۲۴ استرند ریخته گری شامل ۴ ماشین ۶ خطه برای پیشگام تولید محصولات طویل در ایران

- مجتمع فولاد خوزستان (ارتقا ۱,۳ میلیون تنی ظرفیت کارخانه ذوب و خطوط ریخته گری پیوسته کارخانه)

- مجتمع فولاد خراسان (اولین نورد ذوب یکپارچه برای محصولات طویل در ایران)

- INSIG گروه ملی صنعتی فولاد ایران (کارخانه تولید انواع میلگرد)

- مجتمع فولاد آذربایجان (کارخانه تولید انواع میلگرد)

- طرح توسعه ی شرکت فولاد آلیاژی ایران (طرح توسعه برای محصولات جدید و خاص و استینلس استیل)

- شرکت نورد لوله صفا (تولید لوله های درز جوش برای صنایع نفت و گاز)

گزارش چیلان از برجسته ترین اقدامات ذوب آهن اصفهان در سال ۹۴ و ۹۵

مهمترین برنامه های تولید، فروش و صادرات ذوب آهن اصفهان

نشریه چیلان در این گزارش به صورت موردی به مهمترین اقدامات، فعالیت ها و تولیدات شرکت ذوب آهن اصفهان در سال گذشته و برنامه های این شرکت بزرگ فولادی در سال جاری اشاره می کند؛ برنامه هایی در خصوص تولید محصولات جدید با توجه به نیاز بازار تا راه اندازی نمایندگی ها و شرکت هایی برای توسعه بازار.

مهمترین برنامه های ذوب آهن در سال ۹۵ چیست؟

- ❖ راه اندازی سیستم فروش اینترنتی
- ❖ استقرار نمایندگی های فروش در استان های مختلف کشور
- ❖ ایجاد سرویس سنتر در کشور امارات
- ❖ کانالیزه کردن فروش های صادراتی از طریق اعطای نمایندگی های فروش (در حال انجام)
- ❖ سرمایه گذاری جهت اجاره یا خرید کارخانجات نوردی در کشورهای منطقه به ویژه امارات و افغانستان
- ❖ امکان فروش شاخه ای محصولات با وزن تئوریک
- ❖ ایجاد انبار سرپوشیده برای حفظ کیفیت محصولات در طول دوره تحویل
- ❖ برقراری مجدد صادرات به بازارهای اروپایی
- ❖ دریافت گواهی Cares جهت صادرات به کشورهای حوزه خلیج فارس و آفریقا
- ❖ مذاکره درخصوص بازارهای جدید از جمله کنیا، موزامبیک، تانزانیا، تایلند، اسپانیا و ایتالیا و همچنین تمرکز بیشتر بر روی منطقه MENA
- ❖ همکاری با کارخانه های نورد محلی در بازارهای هدف
- ❖ تولید و عرضه محصولات با ارزش افزوده بیشتر از قبیل شمش گرد، شمش ضد زنگ، میلگردهای فورج، شمش و میلگردهای صنعتی و...
- ❖ فرهنگ سازی استفاده از تیرآهن های با مقاومت بالاتر (ST44 ، ST52)
- ❖ تولید ریل ملی و تبدیل ایران به هفدهمین کشور تولید کننده ریل در دنیا
- ❖ ریل های قابل تولید شامل UIC60 ، UIC54 و U33 و کلیه ریل های خطوط اصلی و فرعی راه آهن، مترو، معادن و ... مطابق با استاندارد اروپایی EN13674-1
- ❖ طول ریل ها متناسب با درخواست خریدار ۱۲، ۱۸، ۲۴، ۳۶ و ...

- ❖ انجام کلیه آزمون های ریل اعم از اولتراسونیک، ادی کارنت و... جهت احراز اطمینان از انطباق ریل تولید شده با استانداردهای جهانی
- ❖ پیگیری در تدوین استاندارد ملی ایران در خصوص ریل با محوریت ذوب آهن اصفهان
- ❖ امکان تولید تیرآهن های بال پهن سایز ۲۲۰ تا ۳۰۰ میلیمتر
- ❖ امکان تولید تیرآهن های بال نیم پهن سایز ۳۳۰ تا ۵۰۰ میلیمتر
- ❖ از سرگیری تولید کلاف های صنعتی و ساختمانی به صورت انبوه



- ❖ دستاوردها و محصولات جدید ذوب آهن در سال ۹۴ چه بود؟
- ✓ فروش دو میلیون و پانصد هزار تن فرآورده های فولادی در بازارهای داخلی و خارجی با وجود رکود شدید بازار
- ✓ رشد ۱۰۲ درصدی صادرات نسبت به سال گذشته با وجود شرایط سخت بازار جهانی
- ✓ تولید محصولات جدید با ارزش افزوده بالاتر و متناسب با نیازهای بازار
- ✓ کاهش هزینه تمام شده از طریق افزایش بهره وری کوره بلندهای ذوب آهن
- ✓ کسب استانداردهای بین المللی به منظور ایجاد امکان صادرات محصول به کشورهای اروپایی (از جمله گواهینامه CE Mark) و حوزه خلیج فارس (دریافت گواهی Cares در دست اقدام می باشد)
- ✓ ثبت جهانی برند جدید شرکت ZOBESCO به صورت بین المللی در سیستم مادرید
- ✓ تأسیس و راه اندازی شرکتی با مالکیت ۱۰۰٪ ذوب آهن در کشور عمان به عنوان سکوی صادراتی شرکت در منطقه خلیج فارس
- ✓ تأسیس و راه اندازی شرکت پویش بازرگان ذوب آهن اصفهان با هدف اصلاح سیستم توزیع در سطح کشور
- ✓ کسب تندیس و لوح سپاس رعایت حقوق مصرف کنندگان از سازمان حمایت برای سومین سال پیاپی
- ✓ تکمیل بزرگترین پروژه تحقیقاتی فولاد کشور تحت عنوان آب



اساس استاندارد DIN-EN 10034 و اضافه شدن آن به سبد تیر آهن های بال پهن سایز ۱۴۰، ۱۶۰ و ۱۸۰ م م در دو نوع سبک و متوسط

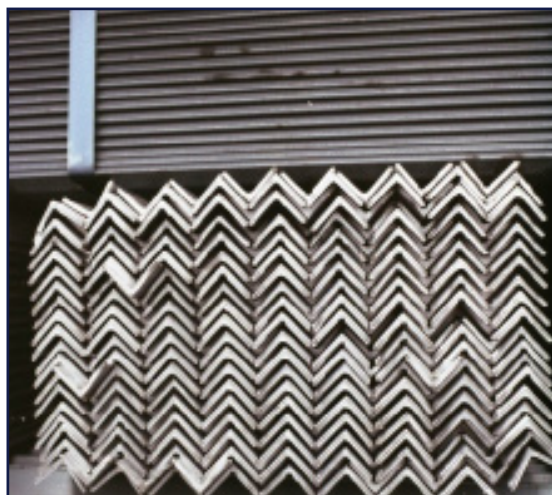


✓ تولید محصول جدید میلگرد سایز ۳۶ آج ۴۰۰ با خواص میکرو آلیاژی جهت استفاده در سازه های بلند مرتبه مانند پل ها، سدها و ... و اضافه شدن این محصول به سبد میلگردهای آج ۴۰۰ از سایز ۱۲ تا ۳۲



✓ تولید محصولات جدید میلگردهای آج ۵۰۰ بر اساس استاندارد ملی ایران به شماره ۳۱۳۲

زدایی از لجن کنورتور با هدف کاهش هزینه های تولید، ارتقا کیفیت و بهبود شرایط زیست محیطی
✓ طراحی مجدد نبشی سایز ۱۰ بال مساوی با هدف کاهش ضایعات، افزایش بهره وری و کیفیت محصول بخصوص در قسمت راس نبشی، تیرانس ابعادی، وزن شاخه و افزودن به سبد نبشی تولیدی در سایزهای ۴ تا ۱۰



✓ تولید شمش صادراتی با مقطع ۱۳۰*۱۳۰ با توجه به نیاز بازارهای داخلی و خارجی و در راستای افزایش بهره وری و حضور در بازارهای صادراتی
✓ تولید محصول جدید ناودانی بال شیب دار نمره ۲۰ و افزودن به سبد ناودانی های تولیدی شرکت در سایزهای ۱۲ تا ۱۸
✓ تولید محصول جدید تیر آهن بال پهن سبک سایز ۲۰۰ م م بر





مجتمع ذوب آهن
گمپرون

GAMBRON

Steel Melting Complex



پروسه تولید:

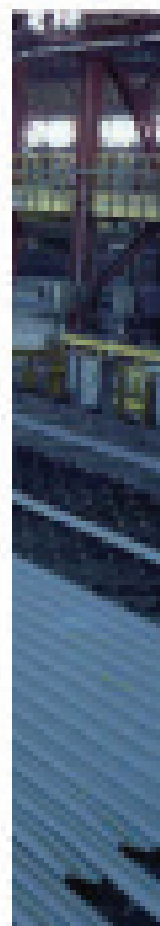
از گناتره سنگ آهن ← کنده
آهن اسفنجی ← ذوب و
ریخته گری و در نهایت تولید
اسلب و ورق



فاز اول ۵/۱ میلیون تن اسلب و ورق



توانایی افزایش تا ۵ میلیون تن
اسلب و ورق





شرکت ذوب آهن گمپرون بندر عباس
در حال انعقاد قراردادها و گشایش
ال سی می باشد.



مدیر عامل: حسن حبیب زاده

آدرس: دفتر مرکزی: تهران، میدان آزادی، بلوار بهمن، پلاک ۲۲

تلفن: ۸۸۷۲۶۴۱ (۲۱-) و ۸۸۷۲۶۴۲ (۲۰-)

تلفن: ۸۸۷۲۶۴۰ (۲۰-)

پست الکترونیک: info@gambrooncomplex.com

www.gambrooncomplex.com

محصولات مرتبط با صنایع فلزی

کشش و فشار
ضربه
پیچش و تابندگی
خستگی محوری
خستگی چرخشی
خزش گرم
رمایش
تست فنر
تست خمش
اریکسون

سنتام

شرکت طراحی مهندسی

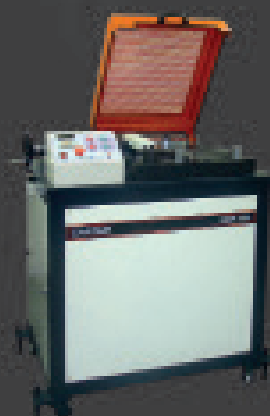
سازنده تجهیزات آزمایشگاهی و کنترل کیفی

سنتام بهترین انتخاب برای تجهیز آزمایشگاه

اولین و بزرگترین صادر کننده دستگاههای مدرن تست خواص مکانیکی اولین و بزرگترین تولید کننده دستگاههای تست کشش تمام کامپروتری بیش از ۲۴ سال سابقه درخشان در زمینه طراحی و ساخت تجهیزات آزمایشگاهی استفاده بیش از ۱۲۵۰ مرکز مهم صنعتی تحقیقاتی و دانشگاهی از تولیدات این شرکت تنها دارنده پروانه تولید تجهیزات آزمایشگاهی خواص مکانیکی از وزارت صنایع و معادن ارائه تجهیزات آزمایشگاهی و کنترل کیفی به بیش از ۱۱۸ صنعت مختلف



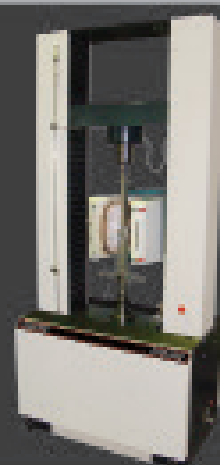
Crisp Test 30 kW (1100°C)



Bend & Re-bend Machine



Twist & Torsion Testing 300 N.m



Universal Testing Machine 250 kW High Temperature



Axial Fatigue Testing Machine 250 kW



Universal Testing Machine 1000 kW

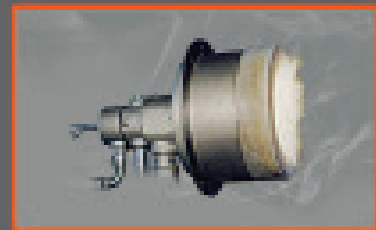


نشانی: تهران، کیلومتر ۵۵ جاده قدیم کرج، خیابان صنایع فلزی، بلوار ۱۷ شهریور
پرمی گاز شمالی، تپش کوچه وزین، شماره ۱۲
تلفن: ۰۲۱-۸۶۸۱۲۴۹۷، فکس: ۰۲۱-۸۶۸۱۲۵۸۱، صندوق پستی: ۱۳۸۶۵/۲۲۲
info@santamco.com www.santamco.com



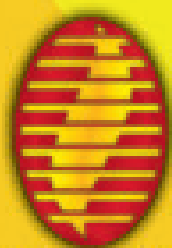
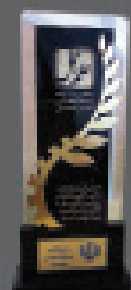
با بیش از ربع قرن تجربه

- طراحی و ساخت انواع مشعل برای کوره های صنعتی (از جمله مشعلهای خاص براساس نیازمندی)
- طراحی، تامین اقلام، نصب و راه اندازی سیستم کنترل و سوخت رسانی کوره ها
- بهینه سازی مشعلها، سیستم کنترل و گازرسانی برای کاهش مصرف سوخت
- تنظیم سیستم احتراق کوره های صنعتی یا بتارگیری آنالایزر (برای ارتقاء کیفیت احتراق و کاهش مصرف سوخت)



دارای تالیفیه شرکت دانش بنیان

از معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری



شرکت تولیدی و مهندسی
شعله صنعت

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، خیابان بزرگمهر، شماره ۳۶، طبقه پنجم، واحد ۸
تلفن: ۶۶۴۰۵۸۵۹ و ۶۶۴۰۹۴۴۴ (۰۲۱) فکس: ۶۶۴۰۲۱۱۸ (۰۲۱)
پست الکترونیک: info@sholeh-sanat.com وب سایت: www.sholeh-sanat.com



شرکت MME در سال ۱۹۹۶ توسط هانز-پت آسکوگ (معاون به ساری) آلمانی و در شهر دوسلدورف آلمان با هدف پیکرگیری، آفرینش تکنولوژی های نوین اروپا در طرح های صنعتی، تولیدی و صنایع پایین دست و انتقال دانش فنی و تجربی ساری آرن، تأسیس گردید.

این شرکت با بیش از ۱۶ سال سابقه فعالیت در زمینه فولاد، ارائه دهنده خدمات مهندسی، بازگشتی، تعیین تجهیزات و اجرا در همه ها پروژه فولادی از جمله طرح های فولاد شمشک، آیریل، میانه، رقابت، سرپرست، هرگز گن، گنوب، می، باشد. و همچنین اجرای فولاد پروژه های آفرایش، افرایش، رقابت، واند، های موجود از جمله فولاد فولرستان از دیگر دستاوردهای این شرکت می باشد.

اثرات، مهندسی و اثر این طرح اجرا، آهن استیل، پد روش (Powers Production) تحت اشراف MME مطابق با پروژه های داخلی در کشور چین نیز در حال اجرا بوده و همچنین فولاد ساری کشور کویت نیز از دیگر طرح های اجرا شده ی بین المللی است. بهره گیری از متخصصین اروپا، خارجی در (Civil Design) و استفاده از کارشناسان محارب داخلی در (Detail design) و پیکرگیری، تعیین تجهیزات و خدمات با کیفیت ساخت داخلی علاوه بر ایجاد قابلیت رقابت فنی و اقتصادی، موجب انتقال دانش فنی و تجربی ساری گردیده است.

شرکت MME در فضای جدید اقتصادی آمده ارائه خدمات مهندسی، تهیه و تعیین تجهیزات، اجرا، مشاوره فنی در طرح های جدید، توسعه زیر ساخت، راه، طراحی، قابلیت، اصلاح و پروژه سازی در زمینه پروژه های صنعتی، آبشارت و برداشت و انتقال مواد شمشه ساری، احداث آهن استیل، فولاد ساری، برنده گیری، توره و سایر صنایع پایین دستی و همچنین آفرایش شرکت ها می باشد.



MME GmbH (1996)

Search Office Iran

9 Fourth Alley, South Firoozan St,
Hormuzan St, Shahrak Ghazal, Tehran.

+98 (0) 21 88577870

+98 (0) 21 88575058

info@mme-cou

Headquarters Germany

7 Teningerstraße, 18
40474 Düsseldorf.

+49 (0) 211 6899031-0

+49 (0) 211 6899051-08

info@mme-cou



MME Company was established by ASCOTEC holding which belongs to IMIRO organization in Düsseldorf Germany in 1996 with the aim of applying the latest European technologies in mining, steel projects and downstream industries and transferring technical knowledge and localizing it.

MME has more than 19 years' experience in steel sector. Engineering, commercial, equipment supply, service provider and performing several projects including SHADEGAN, NERIZ, MAVEH, RAFT, SEPIDDASHT, HORMOZGAN, SOUTH KUVEN.

Also successful performance of capacity improvement of existing plants including KHOLQISTAN steel is another MME achievements.

Designing, engineering and performing direct reduction plants using PERED (PERSIAN REDUCTION) method under MME license. In addition to internal projects are also performing in China project and Kuwait steelmaking is another sample of international performed plants by ASCOTEC group.

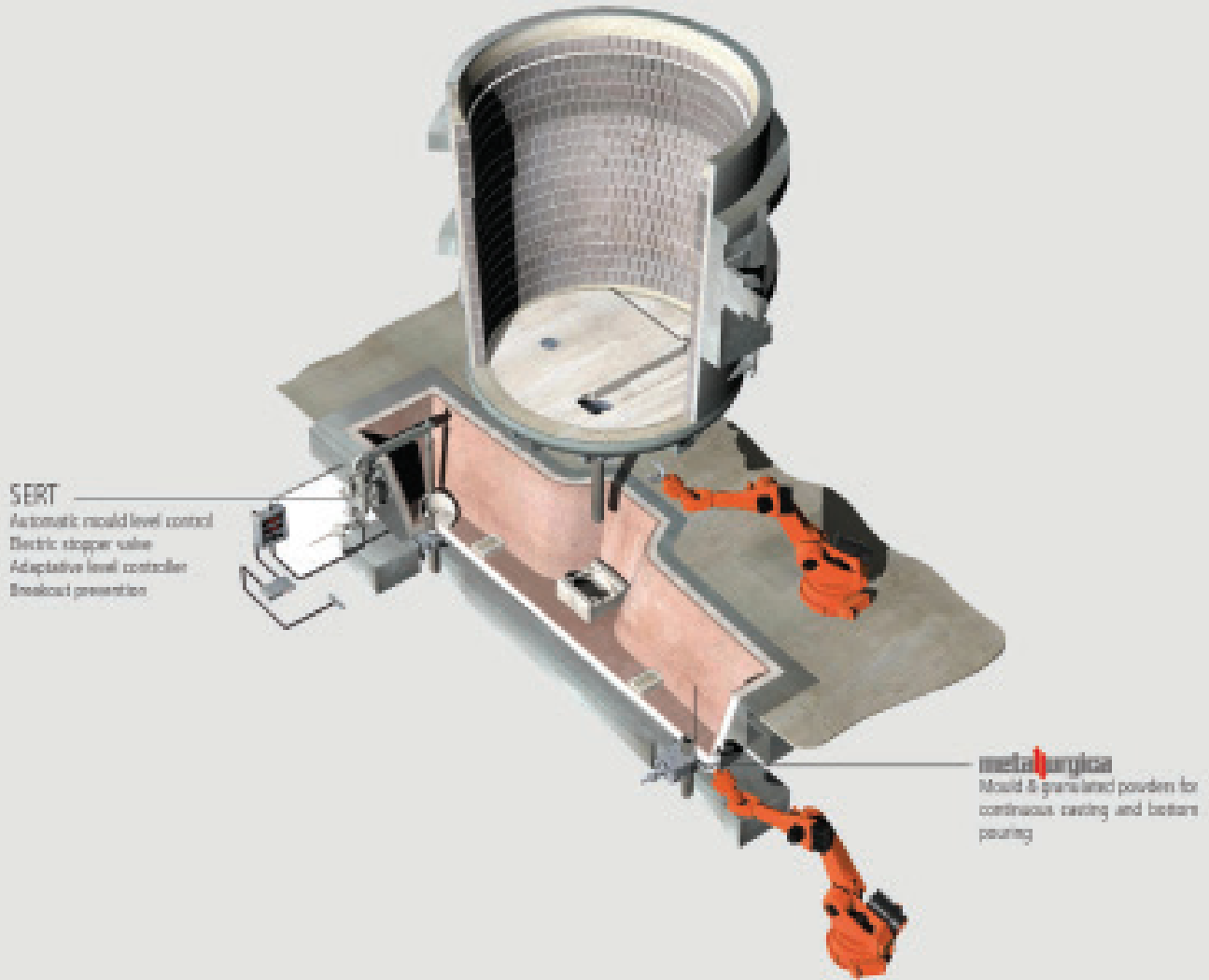
Taking advantage of external experts in basic design and using internal expert in detail design and gradual extension of internal equipment and qualified spare parts, cause technical and economical compatibility beside, Technical Know-How transferring and localizing.

MME in new economical atmosphere is ready to offer engineering services, equipment supply, performing, technical consultant in new projects, infrastructure development, increasing capacity, improvement and re-vamping in mines projects, stock yards, material handling, pelletizing, direct reduction, steelmaking, casting, rolling and other downstream and finishing lines to all companies.



Mines & Metals Engineering GmbH
www.mme-code.de

Solutions through Technology



You can't create experience. You must undergo it.

Vesuvius Corporation SA
Salita delle Ginestre 10, 6900
Lugano Cassarate Switzerland
Email: Luis.bottini@vesuvius.com
Tel: +41 91 9724572
Fax: +41 91 9712638
Email: Kivanc.Sircan@vesuvius.com


VESUVIUS
www.vesuvius.com

تهران: خیابان میرداماد، پلاک ۲۱۷
کد پستی: ۱۹۱۹۶۱۴۶۸۹
تلفن: ۲۲۲۲۵۶۶۴ فکس: ۲۲۲۷۹۳۳۳
موبایل: ۰۹۱۲ ۱۱۶ ۸۶۳۶ پارما
پست الکترونیکی: Info@zaribco.com

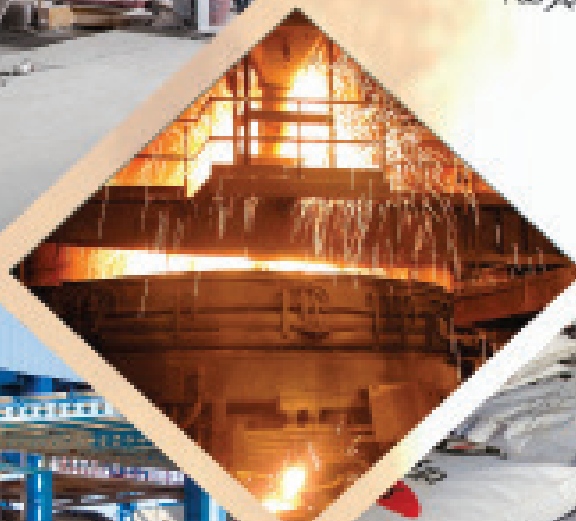
شرکت دیرگداز آذر

DIRGODAZAZAR Co.



تولیدات شرکت :

- جرم های ریختنی آلومینایی، آلومینا بالا و آلومینوسیلیکاتی از نوع پرسیمان، متوسط و کم سیمان
- قطعات پیش ساخته آلومینایی و آلومینا بالا، مطابق با نقشه خریدار و با ابعاد مختلف از جمله سقف کوره های قوس الکتریکی، قطعات نسوز تاندیش، لانس دمش گاز ازت و ...
- جرم های ریختنی و پاشیدنی آلومینو سیلیکاتی
- ملات های آلومینایی - آلومینو سیلیکاتی
- جرم های قلیایی از جمله روکش تاندیش، جرم تعمیرات گرم کوره ها و جرم ریختنی دهانه خروج مذاب
- ماسه مجرای پاتیل و EBT کوره های قوس الکتریکی



دفتر مرکزی : اصفهان میدان آزادی، ابتدای چهاربازار بالا،

کوچه ۳۹، ساختمان ۱۲۵، طبقه دوم، واحد ۴،

کد پستی : ۸۱۶۳۹۶۵۱۳۱

کارخانه اصفهان کیلومتر ۵۵ جاده اصفهان شهرضا،

شهرک رازی، بلوار رازی، بخش خیابان دهم

تلفن : ۵ و ۰۴ - ۲۶۶۲۸۵۰۴ - ۳۱

فاکس : ۳۶۶۲۲۲۲۹ - ۳۱

Tel : +98 31 36638504-5

Fax : +98 31 36632229

www.dirgodazazar.ir

info@dirgodazazar.ir

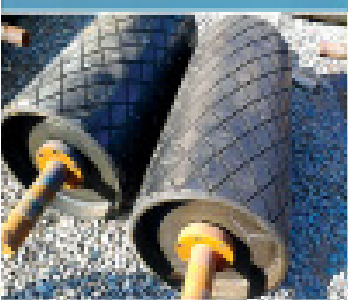
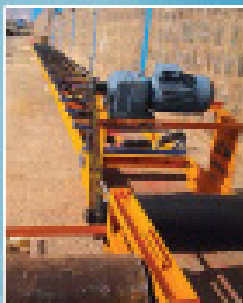
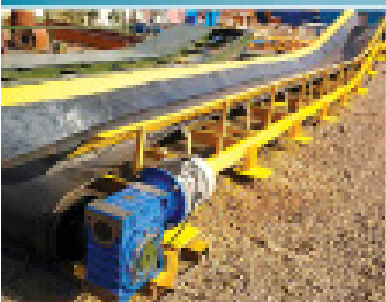
dirgodazazar@gmail.com



گروه صنعتی

سدید ماشین افلاک

بیش از دو دهه تجربه در ساخت نوار نقاله و رولیک



**SADID
MASHIN AFLAK**
More than two decades.
Experience in construction
Conveyor And the Roller

آدرس: تهران- کیلومتر ۱۳ اتوبان تهران /

قم- خروجی ولوان به کهریزک.

خیابان پمپ بنزین- شهر آفتاب- کوچه اول.

سمت راست- آخرین کارگاه- پلاک ۱۵

همراه- ۰۹۱۲۱۴۸۵۰۵۶

تلفکس: ۸- ۰۵۶۵۳۰۴۷۷- ۰۵۶۵۳۰۳۶۰

کدپستی: ۱۸۱۷۱۱۷۱۹۵

www.sadidmashinaflak.ir

[email:aflak42@yahoo.com](mailto:aflak42@yahoo.com)



رئیس کمیسیون سرمایه گذاری خارجی اتاق بازرگانی ایران در گفتگو با چیلان:

امنیت سرمایه و شفافیت پیش نیاز جذب سرمایه گذاری خارجی است

عضو هیات نمایندگان اتاق تهران، ایران را کشوری با پتانسیل های بالا برای سرمایه گذاری اعلام کرد و تصریح کرد: باید بستر سرمایه گذاری، امنیت و اعتمادسازی ایجاد شود. در این شرایط اعطای تسهیلات نیاز نبوده و اثری نخواهد داشت بلکه باید امنیت سرمایه گذار تامین شود و بدین منظور اعتمادسازی باید نهادینه شود.

مستوفی در پاسخ به این سوال که برجام را در جذب سرمایه گذار موفق ارزیابی می کنید؟ گفت: برای این مدت کوتاه نمی توان انتظار حضور سرمایه گذار و سرمایه گذاری عظیم در کشور را داشت چه بسا در طرح های کوچک، مدت زمان جذب سرمایه گذاری بیش از این زمان ها است چراکه پروسه اخذ مجوزها نیز زمان بر است. بنابراین سرمایه گذاری های کلاتی که اکنون مد نظر کشور است زمان بر بوده و باید حوصله کرد اما شخصا امیدوارم شرایط برای جذب سرمایه گذار مطلوب شود.

حوزه های اقتصادی نیازمند بسترسازی در کنار فرهنگ سازی هستیم. سرمایه گذار جایی جذب می شود که امنیت سرمایه و شفافیت در آن وجود داشته باشد. بنابراین در ابتدا باید آن بسترهایی را که برای جذب سرمایه گذاری نیاز است آماده کنیم و قطعاً زمانی که آن بسترها آماده شود و شفاف سازی، اعتمادسازی و امنیت سرمایه گذار تامین شد شاهد حضور سرمایه گذار خواهیم بود. رئیس کمیته جذب سرمایه گذاری کمیته پسابرجام اتاق بازرگانی تهران خاطرنشان کرد: وجود قوانین مشخص که قابل تغییر نباشد، مالیات، گمرک، سیستم بانکی و مسائل ارز از دیگر موضوعاتی است که در جذب سرمایه گذار خارجی مهم است. برای سرمایه گذاران مهم است که در زمان سرمایه گذاری کلیه این شاخص ها در سر جای خود باقی می ماند و قابل تغییر نباشد چراکه با تغییر این شاخص ها قطعاً سرمایه گذاری زیر سوال می رود.



رئیس کمیسیون سرمایه گذاری خارجی اتاق بازرگانی ایران در گفت و گو با چیلان با بیان اینکه کشور ایران دارای پتانسیل های بالایی در جذب سرمایه گذار خارجی فولاد است گفت: انرژی ارزان، وجود گاز و وجود ذخایر خوب سنگ آهن به عنوان ماده اولیه تولید فولاد سبب شده ایران پتانسیل خوبی برای سرمایه گذاری در حوزه فولاد داشته باشد. همچنین نیروی انسانی تحصیل کرده و وجود زیرساخت های نسبتاً خوب در کشور سبب ایجاد علاقمندی در بین سرمایه گذاران برای سرمایه گذاری در ایران شده اما شفافیت، امنیت و اعتمادسازی باید ایجاد شود.

فریال مستوفی با تاکید بر این نکته که سرمایه گذاران همواره به دنبال سودآوری هستند افزود: برای جذب سرمایه گذار خارجی در تمامی

سرمایه گذاران خارجی باید با نقشه راه فولاد کشور هم راستا باشند

خارجی باید به آن ها توجه شود گفت: اگر بتوانیم در جذب سرمایه گذار خارجی موفق عمل کنیم، قطعاً موجبات پیشرفت کشور را فراهم کرده ایم چراکه با ارز حاصل از ورود سرمایه گذاران نه تنها مشکل ایجاد اشتغال حل می شود بلکه تورم نیز کنترل می گردد و این بدان معنا است که از سرمایه یک کشور دیگر، در جهت توسعه و شکوفایی کشور و نیز ایجاد ارزش افزوده بر روی کالاهای خود استفاده کرده ایم. یزدی زاده با اشاره به نقش برجام در جذب سرمایه گذاری خارجی خاطرنشان کرد: درجه ریسک در کشور ما بالا است اما برجام ریسک را کاهش داده و کارها را آسان تر کرده است. همچنین اعتمادسازی که یکی از الزامات جذب سرمایه گذار خارجی در هر کشوری است را بیش تر کرده است. ▶

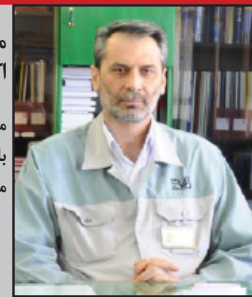
سرمایه گذاران خارجی باید با نقشه راه تدوین شده و استراتژی مدون شده برای صنعت فولاد ایران هم راستا و هم مسیر باشند. از سوی دیگر سازوکارهای داخلی ما نیز در خصوص نقل و انتقال پول باید فراهم شود درحالی که برخی مشکلات پیش از برجام هنوز باقی است. عضو هیات مدیره و معاون برنامه ریزی و توسعه ذوب آهن اصفهان ادامه داد: نکته دیگری که باید به آن پرداخت، فراهم کردن امنیت سرمایه گذاری و احتمال دعوای حقوقی است. در حقیقت تمامی این موارد، جزو حداقل ها محسوب می شود که باید به آن پرداخته شود. وی با تصریح اینکه بازارهای هدف، مزیت های نسبی در آن صنعت، حجم بازار داخلی و روابط طرف های مقابل با ایران ازجمله موضوعاتی است که برای جذب سرمایه گذار



رئیس هیئت مدیره بورس کالای ایران با بیان اینکه ورود سرمایه گذاران خارجی ازجمله شاخص های توسعه هر کشوری است و حجم سرمایه گذاری در هر کشوری نشان دهنده میزان توسعه یافتگی کشورها است، به چیلان گفت: مهم ترین شاخص در جذب سرمایه گذار بین المللی در حوزه فولاد، بررسی ظرفیت ها و پتانسیل های لازم برای ورود سرمایه گذار است. منصور یزدی زاده با تاکید بر فراهم ساختن زیرساخت های جذب سرمایه گذاری خارجی افزود:

محمود اکبری

معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه اصفهان



اجرای طرح های بزرگ صنعتی و توسعه صنعت فولاد کشور و ایجاد رونق در این بخش نیازمند منابع مالی گسترده است که در حال حاضر به دلیل مشکل نقدینگی ناشی از رکود طولانی حاکم بر بازار فولاد، تامین آن از عهده صنعتگران خارج است. تسهیلات بانکی کشور که با بهره بیش از بازده سرمایه گذاری ارائه می گردد نیز به هیچ عنوان برای تولیدکننده اقتصادی و مقرون به صرفه نمی باشد. البته بانک ها در تامین همین تسهیلات گران قیمت هم با محدودیت هایی مواجه هستند. از این رو به نظر می رسد مناسب ترین گزینه برای ایجاد حرکت در اجرای طرح های توسعه، بهره گیری از سرمایه گذاری خارجی است که اغلب کشورها نیز به ویژه کشورهای در حال توسعه از آن استفاده می نمایند.

پروژه های ناتمام فولادی که به سبب کمبود نقدینگی متوقف شده و یا از برنامه زمانی عقب مانده اند و هزینه زیادی را به کشور تحمیل می کنند و همچنین طرح های توسعه فولاد کشور که در راستای تحقق اهداف سند چشم انداز ۱۴۰۴ تعریف شده و در دستور کار فولادسازان قرار دارند، در اولویت جذب سرمایه گذاری خارجی هستند که لازم است طبق توافقات صورت گرفته مراحل اجرایی آن آغاز گردد. به همین منظور ذیلاً به برخی از مشکلات و چالش ها که مانع از سرمایه گذاری خارجی می شود یا

سرعت گیرهای جذب سرمایه گذاری خارجی در صنعت فولاد ایران

فرایند مذکور را کند می نماید اشاره می گردد: ۱- یکی از موارد مؤثر در تصمیم گیری شرکت های سرمایه گذار خارجی در حوزه فولاد طی سال های گذشته، میزان صادرات شرکت های سرمایه پذیر بوده است. به عبارت دیگر شرکت های سرمایه گذار در شکل سرمایه گذاری خارجی غیر مستقیم نیاز به تضمین سرمایه گذاری دارند که یکی از عوامل مؤثر برای آن ها میزان صادرات شرکت ها و حضور آن ها در بازارهای بین المللی است تا از طریق وجوه حاصل از صادرات شرکت ها و در قالب قرارداد هایی نظیر بیع متقابل و ... مطمئن به بازگشت سرمایه خود باشند. لذا هر چند شرکت هایی طی سال های گذشته بخشی از طرح های توسعه خود را از این طریق انجام و ظرفیت خود را افزایش داده اند، اما برای بسیاری از شرکت های دیگر که در حوزه صادرات فعال نبوده و ارتباطات بین المللی ندارند، به راحتی امکان جذب سرمایه خارجی فراهم نمی گردد. ۲- با توجه به اینکه سرمایه گذاران خارجی همواره به دنبال سود مطمئن و تضمین بازگشت سرمایه خود می باشند و چند سالی از بازار ایران به دور بوده اند، خواهان ارائه تضمین های لازم بانکی برای سرمایه گذاری می باشند که مناسب است از سوی سازمان های مرتبط راهکار عملی در قبال آن اتخاذ گردد. ۳- تسهیل در برقراری ارتباطات بانکی بین المللی که از جمله الزامات سرمایه گذاری خارجی می باشد. ۴- برخی شرکت های داخلی طی سال های گذشته به دلیل تحریم ها در بازپرداخت تعهدات خارجی خود عملکرد مناسبی نداشته اند که این امر سبب شده بسیاری از موسسات مالی خارجی مشارکت در طرح های جدید را منوط به تسویه بدهی های گذشته و اخذ تضامین لازم برای پروژه های جدید نمایند و تا رفع مشکل مذکور شرکت های

بیمه گذار نیز استقبال در خور توجهی در زمینه همکاری در این بخش از خود نشان نخواهند داد. ۵- تشریفات بوروکراتیک و اداری و محدودیت های قانونی در جذب سرمایه گذاری خارجی تاثیر بسزایی دارد. لذا لازم است سازمان های مرتبط در این زمینه به طور دقیق و کارشناسی وارد عمل شده و فضای مد نظر سرمایه گذاران خارجی را فراهم نمایند. ۶- اتخاذ سیاست های متوازن و با ثبات ارزی و ریالی در زمینه تعیین نرخ بهره و هزینه های سرمایه گذاری، نرخ تورم و نرخ ارز که ثبات اقتصادی را به همراه دارد عامل بسیار تأثیرگذار بر تصمیمات سرمایه گذاران خارجی جهت حضور در کشور می باشد. ۷- بازدهی پایین تولید و تشدید آن در شرایط رکود فعلی همراه با بهره وری پایین نیروی کار از جمله عواملی است که با وجود نیروی کار ارزان و منابع فراوان، سرمایه گذاری مستقیم خارجی در ایران را نسبت به بسیاری از کشورها کند و انگیزه سرمایه گذار خارجی را کاهش می دهد. ۸- در کشور هنوز در رابطه با جذب سرمایه گذاری خارجی اتفاق نظر جامع و کامل دیده نمی شود. برخی آن را امری ضروری در جهت رشد و توسعه اقتصادی و برخی آن را نوعی وابستگی می دانند که در این رابطه لازم است وحدت رویه ای حاکم شود. ۹- عدم اتخاذ سیاست حمایتی بلند مدت از صنعت فولاد و پایین بودن بازده سرمایه نسبت به سرمایه گذاری های سنگین انجام شده در این صنعت انگیزه سرمایه گذاری را حتی از سرمایه گذاران داخلی هم سلب نموده است. لذا باید با ارائه مشوق های حمایتی از جمله ارائه تسهیلات بدون بهره و مشوق های صادراتی بلند مدت و ... اعتماد سرمایه گذاران در این بخش بیش از پیش جلب شود. ▶

سرمایه گذاری خارجی در فولاد ایران به سمت تولید خواهد رفت

سرمایه گذار خارجی ایجاد کنیم چرا که سرمایه گذار خارجی زمانی ورود پیدا خواهد کرد که امنیت سرمایه خود را تامین شده ببیند. معاون فروش و بازاریابی ذوب آهن اصفهان مواردی نظیر نرخ تسعیر ارز، نوع بازگشت سرمایه و حساب های ارزی فعال که قدرت حمایت از سرمایه گذاران خارجی را

با چیلان با بیان این نکته که صنعت فولاد ایران قابلیت جذب سرمایه گذار خارجی را دارد گفت: صنعت فولاد ایران به دلیل مزیت هایی نظیر انرژی، مواد اولیه و نیروی مناسب و نیز موقعیت مکانی استراتژیک از شرایط خوبی برای سرمایه گذاری برخوردار است اما این موارد به تنهایی کافی نبوده و باید امنیت را برای

احسان دشتیان

معاون بازاریابی و فروش ذوب آهن اصفهان



دکتر احسان دشتیان در گفت و گو

وی در پایان این را نیز اظهار داشت که در سال های آینده با توجه به توسعه صنعت فولاد در ایران، اولویت نخست با تولیدکنندگان داخلی است و سرمایه گذار خارجی از طریق سرمایه گذاری در تولید می تواند محصول خود را در بازار ایران فروخته و ورود پیدا کند. از این رو بازار ایران راه را برای ورود محصولات خارجی خواهد بست. ▶

خارجی در بازار ایران اثرگذار است. وی تصریح کرد: با این حال صنعت فولاد، صنعتی است که بسیار مستعد جذب سرمایه گذاری است چون بازار مصرف ایران در سال های آتی رونق بهتری خواهد یافت. نرخ سرانه مصرف فولاد به ازای هر نفر در ایران ۲۳۰ کیلوگرم است درحالی که در کشور در حال توسعه ای نظیر ایران این رقم باید به ۴۵۰ کیلوگرم در سال افزایش یابد.

داشته باشد را از جمله موضوعاتی دانست که سبب جذب سرمایه گذار خواهد شد و ادامه داد: موارد ذکر شده در حال حاضر آن گونه که باید در کشور ما فراهم نشده و همچنین مرادفات بانکی بعد از تحریم ها آن گونه که انتظار می رفت مهیا نشده است.

شرایط همکاری با بانک های خارجی هم هنوز روان نشده و بهبود نیافته که این موضوع بر عملکرد جذب سرمایه گذار

حمایت از سرمایه گذاران داخلی، خارجی ها را هم تشویق به سرمایه گذاری می کند

و کافی را در اختیار سرمایه گذاران قرار دهد برای مثال اینکه سرمایه گذاری در چه زمینه هایی بهتر و کارآمدتر است و کدام حوزه ها اشباع است. سعدی با تاکید اینکه هنوز انتظارات از برجام حاصل نشده گفت: سرمایه گذاران هنوز آن اعتمادی که باید نسبت به ایران به عنوان یک کشور استراتژیک و مهم در منطقه و قدرت اول خاورمیانه داشته باشند، ندارند و محتاطانه با ایران برخورد می کنند و اگر این روند ادامه یابد، سرمایه گذاری خارجی مناسبی در کشور اتفاق نخواهد افتاد. البته رفتارهای سیاسی داخل کشور را هم نباید فراموش کرد که یکی از موانع جذب سرمایه گذاری خارجی است. ▶

و کار باشیم. دولت باید مقررات بانکی و نقل و انتقال ارز را تسهیل کند تا افرادی که قصد سرمایه گذاری دارند، امکان نقل و انتقال اصل پول یا سود ناشی از سرمایه گذاری خود را به راحتی داشته باشند. در غیر این صورت نمی توان به رشد سرمایه گذاری خارجی در کشور امیدوار بود.

مدیرعامل مجتمع فولاد البرز غرب از جمله موارد مهم دیگری که در ترغیب و تشویق سرمایه گذاران لازم است را فراهم کردن زیرساخت های لازم دانست و اظهار داشت: زمین مناسب، تامین آب، برق، گاز و مسائل محیط زیستی از آن دست زیرساخت هایی می باشد که باید در جهت حمایت تولید و سرمایه گذار باشد. دولت همچنین باید اطلاعات لازم



◀ مدیرعامل مجتمع فولاد البرز غرب در گفتگو با چیلان با اشاره به لزوم شفاف سازی محیط کسب و کار برای جذب سرمایه گذاری خارجی گفت: دولت باید حمایت های لازم را از سرمایه گذاران داخلی انجام دهد تا سرمایه گذاران خارجی هم ترغیب به سرمایه گذاری شوند.

احمد سعدی افزود: به منظور جذب سرمایه گذار خارجی باید شاهد شفاف سازی و اصلاح قوانین مالیاتی، بانکی

سرمایه گذاری کلان خارجی مستلزم گذر زمان و ایجاد شرایط جدید است

طرف کشورهای خارجی و نیز فراهم بودن بستر جذب و هدایت این سرمایه گذاری ها. در هر سه این موارد چالش ها و بعضا فرصت ها و راهکارهایی نیز وجود دارد تا بتواند کارساز باشد. علیرغم افت و رکود جهانی و کاهش قیمت ها و عرضه مازاد در بازار فولاد، ایران با دارا بودن پتانسیل های بالقوه و افق پسابرجام در اجرای پروژه های عمرانی و صنعتی، می تواند به عنوان

کوچک تر قانع بود تا موجبات تشویق و اطمینان سرمایه گذاران کلان فراهم شود. وی طی یادداشتی به چیلان به راهکارها و چالش های جذب سرمایه گذاری خارجی در صنعت فولاد ایران پرداخته است:

راهکارهای جذب سرمایه گذار از چند جنبه قابل تامل است اول از منظر بازار جهانی و جذابیت سرمایه گذاری در فولاد و دیگری فراهم بودن الزامات سرمایه گذاری خارجی در ایران از



◀ مهندس مرتضی آقاجانی، مدیرعامل شرکت مهندسی معادن و فلزات (MME) معتقد است در ابتدای امر باید به منابع خرد و حضور سرمایه گذاران

یکی از حوزه های مصرف فولاد طی چندین سال آینده شناخته شود. از این رو تولید فولاد در داخل کشور و با استفاده از منابع داخلی مزیت محسوب شده و جزو اولویت ها در جهت رفع نیاز داخلی بوده و باید از نظر قانونی تحت حمایت دولت قرار گیرد.

البته با تکیه بر این بازار مصرف، تولید فولاد ایران می تواند سهم صادراتی خود را متناسب با تولید و مصرف منطقه در اختیار داشته باشد.

از سوی دیگر انتظار برای برداشته شدن یک باره محدودیت ها و ایجاد تضامین سرمایه گذاری کلان خارجی در داخل کشور، تاکنون فرصت هایی را از ما گرفته است. در حالی که در شروع امر می توان از منابعی نه چندان وسیع و با قبول نرخ متناسب برای حضور سرمایه گذاران کوچک تر ولی آماده تر استفاده نمود البته این موضوع خود مستلزم

برنامه ریزی جهت شناسایی و هدایت و کنترل این سرمایه ها است.

استفاده از این سرمایه های خرد نه تنها موجب توسعه صنعت فولاد می شود بلکه موجب ایجاد اطمینان و تشویق سرمایه گذاران کلان تر هم خواهد شد. همچنین هر چه تعداد و تنوع سرمایه گذاران فراگیرتر باشد فضا سازی مناسب تری نیز برای حمایت از سرمایه، توسعه و سودآوری آن ایجاد می شود و خود به خود فضای رقابتی با وجود رکود فعلی جهانی، در ایران ایجاد می شود.

سرمایه گذاری کلان در حال حاضر بسیار مورد توجه طرفین خارجی و داخلی است اما اجرایی شدن آن مستلزم ایجاد شرایطی برای شکستن فضای محدود کننده و سدهای ایجاد شده است که بهترین آن ورود عملی به جذب سرمایه خارجی در هر اندازه ای است.

علاوه بر این بحث فراهم کردن بستر جذب و هدایت سرمایه گذاران باید از دو جنبه مورد بررسی قرار گیرد اولین جنبه امکان ورود تضمینی و گردش سرمایه است و دوم و مهمتر از مورد نخست، هدایت آن در مسیر تولید با ارزش افزوده و ایجاد اشتغال و توسعه می باشد که از هر دو جنبه شاهد تلاش های وسیع از طرف همه سازمان ها، ارگان ها و نهاد ها و بخش های خصوصی تا بدین جا بوده ایم.

رفت و آمد و حضور تیم های اقتصادی، تجاری و صنعتی خارجی و داخلی و امضای توافق نامه متنوع و تلاش خارجی ها برای حفظ اولویت در بازار ایران و تلاش داخلی ها برای شراکت و اتصال به برندهای خارجی، فرصتی است مناسب که با برنامه ریزی و مدیریت می تواند بصورت کاملاً بهره ور در خدمت صنعت فولاد قرار گیرد. ►

بازارهای هدف به سرمایه گذاران خارجی شناسانده شود

فولاد سنگ مبارکه اصفهان که در چهارمین همایش جایزه بهره وری معادن و صنایع معدنی که از سوی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) برگزار شد به عنوان یکی از شرکت های فعال در حوزه بهره وری شناخته و مورد تقدیر هم قرار گرفت، مذاکرات اولیه ای برای جذب سرمایه گذاری در طرح های توسعه ای خود داشته است که امیدواریم به زودی اخبار موفقیت های آن را به جامعه صنعتی کشور اعلام کنیم. ►

حوزه های معدن و صنایع معدنی سابقه سرمایه گذاری دارند را یکی از اولویت های جذب سرمایه گذار خارجی دانست و گفت: به منظور جذب سرمایه گذاران علاوه بر شناخت درباره شرکت های فعال در حوزه سرمایه گذاری و نیز فعالیت های معدنی، باید بازارهای هدف به خوبی به آن ها شناسانده شود. سید محمد هادیان خاطر نشان کرد: جذب سرمایه گذار خارجی یکی از راه های اجرای طرح های توسعه ای شرکت ها است و شرکت معدنی و صنعتی

سید محمد هادیان
مدیرعامل
فولاد سنگ
مبارکه اصفهان



► مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی فولاد سنگ مبارکه اصفهان در گفت و گو با چیلان شناسایی شرکت هایی که در

اولویت با تامین پیش نیازهای جذب سرمایه گذاری خارجی است

نرخ ارز در کشور قابل تخمین نیست. همچنین دولت درصد بسیار ناچیزی از مابه التفاوت نرخ ارز را بیمه می کند و عمده سرمایه گذاری ها را تحت پوشش بیمه ای قرار نمی دهد. بنابراین تضعیف ارزش ریال در برابر دلار چالش بسیار بزرگی است که بر سر راه سرمایه گذاری خارجی است.

از طرفی پیش بینی سود قابل دسترس برای سرمایه گذاران و نیز امنیت سیاسی و اقتصادی از دیگر پیش نیازهای حضور و جذب سرمایه گذاری است که در هر دوی این موارد در کشور، چالش های عمیقی حس می شود.

برای مثال در بحث پیش بینی سود سرمایه گذاری ها، تغییرات و نوسانات

احمد دنیانور
مدیرعامل
مجتمع فولاد
جنوب



► اساسی ترین نیاز سرمایه گذاران داخلی و خارجی، زیرساخت ها هستند.

ساخت ها و شاخص های لازم را برای جذب سرمایه گذاری ها نداریم و نیازمند زمان همراه با یک فضای آرام هستیم.

همچنین باید فرآیند ایمن سازی سرمایه گذاری ها هم انجام شود که شامل اصلاح قوانین به ویژه اصلاح قوانین مالیاتی و قوانین سرمایه گذاری خارجی و نه تصویب دوباره آنها است. علاوه بر این انجام حمایت های لازم و ارائه تسهیلات و امکانات ویژه به سرمایه گذاران فعلی، می تواند عاملی در جهت جذب سرمایه گذاری های جدید باشد. در تمام دنیا در شرایط رکود، با اصلاح قوانین مالیاتی فشار را از تولیدکننده بر می دارند که با اعمال قوانین خاص در نظام بانکی می توان به این نقطه رسید. در کشور ما با وجود آنکه مقامات بر رکود اذعان می کنند اما قوانین حمایتی نه از منظر مالیاتی و نه از نگاه نرخ بهره و سرمایه گذاری در کشور وضع نمی کنند. ▶

که برای فروش تجهیزات یا خرید مواد اولیه بوده و هیچ سرمایه گذاری طولانی مدتی به خصوص در صنایع مادر اتفاق نیفتاده است؛ چون افق روشنی را در سرمایه گذاری خارجی نمی بینیم. البته بعد از برجام دنیا به نحوه رفتار ایران تاحدودی اعتماد کرده و اکنون برای باور این موضوع نیازمند زمان است. این درحالی است که کشور روسیه در سال ۲۰۱۵ حتی با وجود رکود موجود، سرمایه گذاری ۲۸ میلیارد دلاری را در صنایع مادر در اروپا انجام داد یا چین در همان سال سرمایه گذاری خود را در اروپا به ۳۷ میلیارد دلار و در آمریکا به ۵۳ میلیارد دلار رساند. البته ذکر این موضوع هم ضروری است که جذب و جلب اعتماد طرف های خارجی زمان بر است چون طی سال ها، اعتماد جامعه بین المللی و سرمایه گذاران را از دست داده ایم. اما در مجموع در یک افق بلند مدت شاهد رونق خواهیم بود اما فعلا زیر

نکته دوم که در مقدمه نوشتار مطرح شد، موضوع امنیت سیاسی-اقتصادی است. ما در ابعاد سیاسی مشکلات عدیده ای داریم و تاکنون نتوانسته ایم اعتماد بازارهای مالی جهانی را جلب کنیم و در بعد اقتصادی هم از امنیت خوبی برخوردار نیستیم. دستورالعمل های موجود پیش بینی افق سرمایه گذاری در ایران را برای موسسات اعتبار سنجی مشکل کرده است چراکه این موسسات برای بررسی سرمایه پذیر بودن کشورها، شاخص هایی را مورد بررسی قرار می دهند که متأسفانه در تمام این شاخص ها دچار نوسان هستیم.

پس می توان دید که لازمه جذب سرمایه گذار، جلب اعتماد طرف های خارجی، آن هم از طریق نشان دادن ثبات اقتصادی سیاسی به دنیا است. قرار دادهایی که بعد از برجام در ایران با طرف های خارجی منعقد شده عمدتاً قراردادهای کوتاه مدتی هستند

۷ راهکار اصلی جذب سرمایه گذاری خارجی در صنعت فولاد ایران

اگر کمی روی عوامل فوق الذکر تأمل کنیم به این نتیجه خواهیم رسید که برای جذب سرمایه گذاری خارجی هنوز راهی نسبتاً طولانی پیش رو داریم و مجبور هستیم اقدامات متعددی را در راستای جلب توجه سرمایه داران مختلف و کاهش رتبه ریسک سرمایه گذاری در کشورمان انجام دهیم که از جمله آن ها می توان به موارد ذیل اشاره کرد:

(۱) شناسایی افراد، شرکت ها و سازمان های سرمایه گذار در خارج از کشور که تردیدی در سوابق و توانمندی آنان نیست (گروه های سرمایه گذار موثر).

(۲) استفاده از مشاوران برجسته داخلی یا خارجی در مذاکرات تخصصی با گروه های سرمایه گذار موثر در کنار معرفی پیوسته و صادقانه وضعیت فعلی، برنامه های آتی و فرصت های سرمایه گذاری در کشور.

(۳) به روز رسانی و توانمند سازی ارکان مالی و بیمه ای کشور جهت تعاملات بین المللی پیشرفته.

(۴) تضمین امنیت و سودآوری، رفع محدودیت های غیر ضروری، رعایت شأن

و منزلت سرمایه گذار خارجی با اصلاح متناسب مقررات. (۵) الگو برداری از کشورهای موفق در جذب سرمایه گذار خارجی و اصلاح اثربخش قوانین بازرگانی و تجارت کشور و ارائه تسهیلات رقابتی و ضمانت های لازم با برقراری ارتباطات علمی و کارشناسی بلند مدت با آن کشورها. (۶) تلاش همه ارکان کشور برای پرهیز هوشمندانه از تنش ها و مجادلات غیر سازنده در فضای سیاسی داخلی و خارجی کشور.

(۷) پایبندی به استفاده از تکنولوژی های پایدار و معتبر جهانی به جای پذیرش تکنولوژی های ارزان و کم فروغ چینی، روسی و حتی اروپای شرقی (رتبه بندی سالانه شرکت های پیشرو در ارائه تکنولوژی های پایدار در پایگاه اینترنتی www.global100.org قابل مشاهده

می باشد). ▶

هومان خواجه
نصیری

معاون معدنی گروه
صنعتی بازرگانی
ایران اروپا

نماینده رسمی
Outotec در ایران

metals processing solutions

totec

مهم ترین عواملی که می توانند در جذب سرمایه گذاری خارجی به صنایع کشور از جمله صنعت فولاد موثر باشند عبارتند از امنیت کافی، تسهیلات انگیزشی، ضمانت های دولتی، ثبات سیاسی و اقتصادی، سودآوری منطقه‌ای، معرفی موثر فرصت ها و ظرفیت های کشور و تبعاً بهبود کارنامه جذب سرمایه گذاری خارجی در کشور.

بنابراین نمی توان تنها با روی خوش و فراخوان های مکرر ولی بی پشتوانه به ورود سرمایه خارجی به صنایع کشور دل بست. باید واژه "سرمایه گذار خارجی" به درستی در نظام سیاسی، اقتصادی، اجتماعی و مذهبی معنا و حمایت شود.



قراردادهای مشتقه فولاد در بورس های کالایی

دکتر جواد فلاح
رئیس اداره مطالعات و سنجش ریسک شرکت بورس کالای ایران

مقدمه

فولاد به عنوان مهمترین و پرمصرف ترین کالای پایه صنعتی و دومین کالای پرتقاضای جهان پس از نفت، یکی از موتورهای اصلی در رشد و توسعه کشورها به شمار می رود. امروزه فولاد سنگ بنای صنایع و رشته های بزرگ و اشتغالزایی مانند صنعت ساختمان، خودروسازی، هواپیما، قطار و کشتی سازی، عمران و سدسازی، صنایع نظامی و ده ها صنعت بزرگ دیگر را تشکیل می دهد. از این رو نوسانات و تغییرات قیمت آن به دقت و حساسیت فراوان از سوی مجموعه های مرتبط پی گیری و رصد می شود.

در ایران نیز فولاد پرتقاضاترین کالای صنعتی است و بیشترین حجم معاملات را در اختیار دارد. بیشترین حجم و ارزش واردات کالا به کشور نیز در سال های اخیر همواره به فولاد و محصولات آن اختصاص داشته است. همچنین بعد از محصولات نفتی و پتروشیمی، محصولات فولادی بیشترین حجم صادرات را به خود اختصاص داده اند. فولاد جزو اولین کالاهای پذیرش شده در بورس کالای ایران است که معاملات نقدی آن از سال ۱۳۸۲ در بورس فلزات تهران آغاز شد و با ادغام بورس های فلزات و کشاورزی، معاملات آن در بورس کالای ایران پی گرفته شد. هم اکنون نیز بیشترین حجم معاملات فیزیکی بورس کالای ایران به این کالای پایه صنعتی اختصاص دارد و طیف گسترده ای از محصولات فولادی در این بورس مورد دادوستد قرار می گیرد. در سال ۱۳۹۴ در مجموع ۶/۷ میلیون تن انواع محصولات فولادی به ارزش ۹۲ هزار میلیارد ریال در بورس کالای ایران معامله شده است که این نشان دهنده سهم ۳۱ درصد این گروه کالایی از کل محصولات معامله شده در بازار فیزیکی بورس است.

بررسی بازارهای جهانی و بازار داخلی فولاد نشان می دهد با توجه به عوامل متعدد تاثیرگذار بر قیمت فولاد در کشور اعم از قیمت های جهانی، نرخ ارز، قیمت انرژی و هزینه های عوامل تولید و نوسان پذیری این عوامل، پوشش ریسک ناشی از نوسانات قیمت این کالا، برای متقاضیان و حتی عرضه کنندگان از اهمیت بسیار بالایی برخوردار است.

تغییرات قیمت فولاد علی الخصوص در سال های اخیر نیاز به ابزارهای مدیریت ریسک مبتنی بر بازار را برای تولیدکنندگان و مصرف کنندگان فولاد پررنگ تر کرده است. بررسی بازارهای بین المللی نشان می دهد در ده سال اخیر ابزارهای مشتقه توانسته اند جای خود را در بازار فولاد پررنگ تر نمایند. به عنوان مثال سال ۲۰۰۸ میلادی بورس فلزات

لندن و بورس بازرگانی شیکاگو برای اولین بار در جهان معاملات قراردادهای آتی فولاد را راه اندازی نمودند. به دلیل دشواریهایی که در خصوص استانداردسازی این کالا و تنوع بسیار زیاد محصولات فولادی وجود دارد، بورس های کالایی در خصوص پذیرش فولاد به عنوان دارایی پایه قراردادهای مشتقه، با احتیاط بیشتری برخورد نموده اند و به همین دلیل سابقه معاملات این کالا در بورسها کمتر از ۱۰ سال است. با این حال از بورس های معتبر جهانی بورس سنگاپور، شانگهای و دبی نیز معاملات مشتقه محصولات فولادی را راه اندازی کرده اند که نشان می دهد بازار قراردادهای مشتقه محصولات فولادی در بورس ها در حال گسترش می باشد.

با توجه به رویکرد جهانی و تاکید مقامات ارشد شرکت بورس کالای در خصوص راه اندازی معاملات قراردادهای آتی فولاد در بورس کالای ایران، به منظور آشنایی بیشتر فعالان بازار فولاد، در این مقاله به منظور آشنایی ذی نفعان بازار فولاد با قراردادهای آتی در بورس های کالایی، مشخصات این قراردادهای در بورس های معتبر دنیا بررسی شده اند.

۱- بورس فلزات لندن

بورس فلزات لندن معاملات قراردادهای آتی بیلت فولادی را در سال ۲۰۰۸ آغاز کرد. حجم معاملات این قراردادها در سال ۲۰۱۱ بیش از ۱۵ درصد نسبت به سال قبل افزایش یافت و از ۱۹۱ هزار قرارداد در سال ۲۰۱۰ به ۲۱۹ هزار قرارداد معادل ۱۴ میلیون تن در سال ۲۰۱۱ افزایش یافت و از آن سال به بعد حجم معاملات فولاد در این بورس روند کاهشی داشته است.

معاملات قراردادهای آتی فولاد در بورس فلزات لندن به سه شکل انجام می گیرد: معاملات حراج حضوری، معاملات الکترونیک و معاملات تلفنی (میان اعضا).

در این بورس صرفاً کالاهای شرکت هایی در این معاملات قابل تحویل خواهد بود که نام آنها در لیست شرکت های مورد تایید بورس فلزات لندن قرار داشته باشد.

بورس فلزات لندن از سال ۲۰۱۵ میلادی معاملات میلگرد و ورق فولادی را نیز راه اندازی کرده است. اندازه این قراردادها ۱۰ تنی می باشد. هر دو این قراردادهای به صورت نقدی تسویه می شوند.

۲- بورس تجاری شیکاگو

بورس کالای نیویورک که پس از ادغام با بورس تجاری شیکاگو

جدول ۱ - مشخصات قراردادهای آتی شمش فولادی در بورس فلزات لندن

تاریخ های تحویل	برای قراردادهای نقدی تا سه ماهه تحویل به صورت روزانه خواهد بود. برای قراردادهای سه تا شش ماهه تحویل هر چهارشنبه خواهد بود. برای قراردادهای ۷ تا ۱۵ ماهه تحویل در سومین چهارشنبه هر ماه خواهد بود.
واحد اندازه گیری	دلار در هر تن
واحد پول	دلار
حداقل نوسان قیمت روزانه	حراج حضوری (Ring) - تحویل یکجا (Outright): ۵۰ سنت تحویل چند محموله ای (Carries): ۱۰ سنت معاملات الکترونیک (LMESelect) - تحویل یکجا و چند محموله ای: ۱۰ سنت معاملات تلفنی (Inter-office) - تحویل یکجا و چند محموله ای: ۱۰ سنت
اندازه هر قرارداد	۶۵ تن با رواداری ۳/۵+
محل تحویل	شبکه جهانی انبارهای مورد تایید بورس فلزات لندن برای بیلت فولادی
برندها	محصول قابل تحویل باید در لیست برندهای مورد تایید بورس فلزات لندن باشد.

جدول ۲ - مشخصات قراردادهای آتی شاخص ورق گرم فولادی در بورس تجاری شیکاگو

علامت قرارداد	HR
محل معاملات	CME GLOBEX CME CLEARPORT
ساعت معاملات (به وقت نیویورک)	CME GLOBEX از یکشنبه تا جمعه ساعت ۶ عصر الی ۵:۱۵ روز بعد
	CME CLEARPORT از یکشنبه تا جمعه ساعت ۶ عصر الی ۵:۱۵ روز بعد
اندازه قرارداد	۲۰ تن
واحد اندازه گیری	دلار آمریکا و سنت در هر تن
حداقل تغییرات قیمت هر سفارش	یک دلار در هر تن (۲۰ دلار در هر قرارداد)
قیمت های شناور	قیمت شناور برای هر ماه قرارداد برابر است با متوسط تمام ارزیابی های قیمتی که از شاخص CRU U.S. Midwest Domestic Hot-Rolled Coil Steel برای آن ماه انجام شده است.
زمان انقضای قرارداد	معاملات هر قرارداد در روز کاری قبل از آخرین چهارشنبه ماهی که قرارداد در آن تسویه می شود، متوقف می شود
ماه های تحویل	معاملات برای قراردادهایی در ۲۴ ماه متوالی انجام می گیرد
نحوه تسویه	مالی
رفرنس قرارداد در کتاب قوانین	۹۲۰
مقررات بورس	این قراردادها تابع مقررات بورس کالای نیویورک هستند

منبع: www.cmegroup.com

در واقع قراردادهای آتی ورق فولادی در بورس تجاری شیکاگو در زمان سررسید با ارزیابی های قیمتی که از سوی CRU ارائه می گردد، تسویه می شود.

به عنوان یکی از بورس های این گروه فعالیت می کند، از ژانویه سال ۲۰۰۹ معامله قراردادهای آتی فولاد را بر روی شاخص قیمت ورق گرم فولادی در منطقه Midwest آمریکا آغاز کرده است. منطقه Midwest یکی از ۴ منطقه جغرافیایی آمریکا شامل ۱۲ ایالت است که در شمال این کشور واقع شده است. بازار داخلی ورق فولادی در آمریکا را ۱۲ تولیدکننده بزرگ این محصول تامین می کنند که تولیدات آنها سالانه از ۵۰ میلیون تن فراتر می رود و در این میان تولید ورق گرم در آمریکا به ۲۰ میلیون تن می رسد که به این ترتیب این کالا ۴۰ درصد مصرف ورق فولادی را در آمریکا در اختیار دارد. معاملات فیزیکی در بازار ورق فولادی آمریکا از طریق زنجیره های عرضه، مراکز خدماتی، توزیع کنندگان، تاجران و مصرف کنندگان نهایی صورت می گیرد. بورس تجاری شیکاگو در تعیین قیمت تسویه روزانه قراردادهای آتی ورق گرم فولادی عوامل زیر را دخالت می دهد:

- ♦ معاملات انجام شده در تالار الکترونیک بورس کالای نیویورک (Globex)
- ♦ اطلاعات قیمتی از معاملات خارج از بورس (OTC)
- ♦ اطلاعات قیمتی به دست آمده از سایر منابع قابل اعتماد و دقیق

تسویه نهایی این قراردادها مبتنی بر قیمت شناور ۱ انجام می گیرد. قیمت شناور برای هر ماه قرارداد نیز برابر است با متوسط تمام ارزیابی های قیمتی که از شاخص CRU U.S. Midwest Domestic Hot-Rolled Coil Steel برای آن ماه انجام شده است. در واقع قراردادهای آتی ورق فولادی در بورس تجاری شیکاگو در زمان سررسید با ارزیابی های قیمتی که از سوی CRU ارائه می گردد، تسویه می شود.

1. Floating Price

۲. CRU یک موسسه مستقل تحقیقاتی در آمریکا است که در سال ۱۹۶۹ تاسیس شد. یکی از مهم ترین فعالیت های این موسسه ارائه ارزیابی های قیمتی در حوزه کالاهای معدنی، فلزی و شیمیایی است که این ارزیابی ها مبتنی بر معاملات نقدی این محصولات در بازارهای مختلف انجام می گیرد. ارزیابی های قیمتی CRU در قالب شاخص هایی که توسط این موسسه تعریف شده است به صورت هفتگی و در هر چهارشنبه اعلام می شود. برخی از این شاخص های قیمتی در حوزه محصولات فولادی عبارتند از:

US Midwest Hot-rolled coil
US Midwest Cold-rolled coil
US Midwest Plate
Italian Hot-rolled coil
German Hot-rolled coil

۳- بورس ملی کالا و مشتقات هند

معاملات قراردادهای آتی فولاد در بورس ملی کالا و مشتقات هند در مارس ۲۰۰۵ آغاز شد. اما این قراردادها از زمان راه اندازی تاکنون دستخوش تغییرات زیادی شده است.

جدول ۳ - مشخصات قرارداد شمش فولادی در بورس ملی کالا و مشتقات هند

نام کالا	شمش فولاد (Steel Long)
محل تحویل	انبار قاضی آباد، معاف از کلیه مالیات‌ها و عوارض
حجم قرارداد	۱۰ تن
حداکثر حجم هر سفارش	۵۰۰ تن
واحد اندازه گیری	روپیه بر تن
واحد تحویل	۱۰ تن
حداقل تغییرات قیمت هر سفارش	۱۰ روپیه در هر تن
استاندارد کالا (مشخصات کیفی)	اندازه ۳ ۲/۱ * ۴ ۲/۱ inch ترکیب کربن حداکثر ۰/۳ درصد منگنز حداکثر ۰/۴ درصد گوگرد حداکثر ۰/۰۶ درصد فسفر حداکثر ۰/۰۹ درصد گوگرد + فسفر حداکثر ۰/۴ درصد وزن حداقل ۹۰ کیلوگرم در هر شمش طول حداقل ۴۸ اینچ در هر شمش کالای قابل تحویل باید مبتنی بر استاندارد ۲۸۳۰ سازمان استاندارد هند باشد
سایر گزیده‌های قابل تحویل	شمش فولادی (Mild Steel Ingot) اندازه: ۳ ۴/۱ * ۴ ۴/۱ inc سایر مشخصات باید عیناً همانند مواردی که در بالا توضیح داده شده، باشد بیلت فولادی (Mild Steel Billet) اندازه: ۱۰۰ * ۱۰۰ تا ۱۳۰ * ۱۳۰ میلیمتر طول: ۶ متر + ۳۰۰ میلیمتر بیلت فولادی باید عاری از هرگونه زوائد مضر بر روی سطح آن باشد
نوسان در مقدار تحویلی	۳+ یا ۵ تن، هر کدام که کمتر باشد
محل تحویل	قاضی آباد (تا ۵۰ کیلومتری محدوده شهری قاضی آباد)
سایر محل‌های تحویل	MandiGobindgarh, Raipur, Mumbai, Chennai, Jharsuguda, Durgapur, Jaipur (تا ۵۰ کیلومتری محدوده شهری هر کدام)

نام کالا	شمش فولاد (Steel Long)
ساعات معاملاتی	دوشنبه تا: ساعت ۱۰ صبح تا ۱۱:۳۰ عصر شنبه: ۱۰ صبح تا ۲ بعد از ظهر بورس می تواند ساعات معاملاتی را با اعلام قبلی تغییر دهد
دوره تحویل (Tender Period)	دوره تحویل از پنجم هر ماه که قرارداد در آن سررسید می شود، آغاز می شود. چنانچه تاریخ تحویل T باشد عملیات تسویه در تاریخ T+۲ یعنی دو روز بعد انجام خواهد گرفت.
بستن قرارداد	تسویه و پایایی نمودن قراردادها با آغاز دوره تحویل به صورت تحویل اجباری هر کدام از موقعیت های تعهدی باز توسط فروشنده در تاریخ T+۲ به خریدار مربوطه انجام می شود. در صورت سررسید شدن قرارداد تمام موقعیت های باز الزاماً باید به تحویل منجر شود. عدم تحویل کالا یا عدم دریافت آن مشمول جریمه بر اساس آیین نامه های داخلی بورس خواهد بود
حداکثر نوسان قیمت روزانه	حداکثر نوسان قیمت روزانه ۴٪+ خواهد بود. چنانچه نوسان قیمت در طول روز به سقف مجاز روزانه برسد، یک دوره استراحت ۱۵ دقیقه ای به بازار داده می شود. در این مدت معاملات در محدوده مجاز قیمتی، ادامه خواهد داشت. پس از این مدت، سقف مجاز تغییرات روزانه قیمت به اندازه ۵۰ درصد یا ۲+ درصد افزایش می یابد. چنانچه نوسان قیمت سقف ۶ درصدی را نیز لمس کند، بورس اجازه نوسان بیشتر از آن را نخواهد داد.
سقف مجاز موقعیت های معاملاتی	اعضا: ۶۰۰ هزار تن یا ۱۵ درصد موقعیت های باز، هر کدام که بیشتر بود غیراعضا: ۱۲۰ هزار تن
حداقل وجه تضمین اولیه	۵ درصد. چنانچه افزایش یا کاهش قیمت ها به بیش از ۲۰ درصد قیمت تسویه ۹۰ روزه معاملات برسد، یک وجه تضمین مازاد ۴ درصدی نیز به وجه تضمین اولیه اضافه خواهد شد. چنانچه قیمت افزایش یافته باشد این مبلغ را باید خریدار و چنانچه کاهش یافته باشد باید فروشنده مبلغ اضافی را بپردازد.
کسر/صرف	گرید اصلی گرید جانشین کسر/صرف شمش فولادی inch ۲/۴۱ * ۲/۳۱ شمش فولادی inch ۴/۴۱ * ۴/۳۱ بدون کسر و صرف بیلت فولادی صرف: ۷۰۰ روپیه در تن علاوه بر کسر/صرف گرید، کسر/صرف محل نیز بر قراردادها قابل اعمال خواهد بود

منبع: www.ncdex.com

جدول ۴ - مشخصات قراردادهای آتی میلگرد در بورس طلا و کالای دویی

اندازه قرارداد	۱۰ تن
دارایی پایه	میلگرد
مشخصات کالا	BS 4449 (1997) W 460 B Type 2
ماه‌های تحویل	به صورت ماهانه با حداکثر سررسید ۴ ماهه
آخرین روز معاملاتی	اولین پنجشنبه ماه تحویل
واحد اعلام قیمت	دلار آمریکا در هر تن
حداقل تغییرات قیمت هر سفارش	یک دلار در هر تن (۱۰ دلار در هر قرارداد)
حداکثر حجم هر سفارش	۱۰۰ قرارداد
روزهای کاری	دوشنبه تا جمعه
ساعات معاملات	۱۰ صبح تا ۱۸ (به وقت دویی)
وجه تضمین اولیه	۶۰۰ دلار در هر قرارداد (این مبلغ قابل تغییر است)
وجه تضمین اضافی	در زمان نوسان شدید قیمت، به تشخیص بورس وجه تضمین اضافی دریافت می‌شود
وجه تضمین زمان تحویل	در خلال آخرین ۴ روز معاملاتی هر قرارداد یک وجه تضمین ۱۲۰۰ دلاری به ازای هر قرارداد از مشتریان دریافت می‌شود
نوسان در مقدار تحویلی	کل محموله باید واجد استانداردها و مشخصات تعیین شده توسط بورس باشد و هیچگونه رواداری برای تحویل قابل پذیرش نیست
دوره تحویل	چهار روز بعد از آخرین روز معاملاتی

منبع: www.dgcx.ae

۶- بورس آتی شانگ های

بورس آتی شانگهای نیز میلگرد را عنوان دارایی پایه قراردادهای آتی فولاد انتخاب کرده است.

جدول ۵ - مشخصات قرارداد آتی میلگرد فولادی در بورس آتی شانگ های

دارایی پایه	میلگرد فولادی
اندازه قرارداد	۱۰ تن
واحد اعلام قیمت	یوان در هر تن
حداقل نوسان روزانه قیمت	یک یوان در هر تن
سقف مجاز نوسان قیمت روزانه	حداکثر +۵- درصد نسبت به قیمت تسویه روز قبل
ماه‌های قرارداد	ژانویه تا دسامبر
ساعات معاملات	۹ صبح تا ۱۱:۳۰ و ۱۳:۳۰ تا ۱۵
آخرین روز معاملاتی	پانزدهمین روز ماه تحویل
دوره تحویل	۵ روز بعد از آخرین روز معاملاتی

گرید قابل تحویل	میلگرد آجدار مبتنی بر استاندارد GB1499.2-2007 سازمان جهانی استاندارد در رده HRB400 یا HRBF400 و ابعاد ۱۶، ۱۸، ۲۰، ۲۲ و ۲۵
گریدهای جایگزین قابل تحویل	میلگرد آجدار مبتنی بر استاندارد GB1499.2-2007 سازمان جهانی استاندارد در رده HRB355 یا HRBF355 و ابعاد ۱۶، ۱۸، ۲۰، ۲۲ و ۲۵
محل تحویل	انبارهای معرفی شده توسط بورس
وجه تضمین اولیه	۷ درصد ارزش قرارداد
حداقل میزان تحویل	۳۰۰ تن
روش تحویل	فیزیکی

منبع: www.shfe.com.cn

جمع‌بندی و پیشنهاد

اهمیت فولاد برای اقتصادی ملی از یک طرف و نیاز بازار به ابزارهای مدیریت ریسک قیمت از سوی دیگر لزوم راهاندازی معاملات قراردادهای مشتقه محصولات فولادی در بورس کالای ایران را دو چندان کرده است. بررسی بورس‌های معتبر جهانی نشان می‌دهد در ۱۰ سال اخیر این بورس‌ها اقدام به راهاندازی این معاملات نموده‌اند. مطالعات نشان می‌دهد هر سه محصول عمده بازار فولاد شامل شمش، میلگرد و ورق به عنوان دارایی پایه قراردادهای آتی در بورس‌ها قرار گرفته‌اند. با توجه به این که از میان محصولات فولادی در ایران، میلگرد بیشترین تعداد در تولیدکنندگان و مصرف کنندگان را داراست و هم اکنون چندین شرکت دولتی و خصوصی در کشور اقدام به تولید میلگرد می‌کنند و طرح‌های تولیدی متعددی نیز در دست اجراست که این تعدد گسترده، درجه انحصار در این بازار را کاهش داده، امکان دخالت سازمان یافته در قیمت گذاری‌ها را از فعالان بازار این کالا به حداقل می‌رساند، میلگرد قابلیت بالایی برای راهاندازی قراردادهای آتی دارا می‌باشد. با توجه به تجربه بورس‌های دیگر، علاوه بر ضرورت پوشش ریسک قیمت، دلایل و ضرورت‌های متعدد دیگری نیز برای راهاندازی قراردادهای آتی میلگرد فولادی در بورس کالای ایران قابل طرح است که مجموعه این دلایل را می‌توان به شرح زیر مطرح کرد:

« مهم‌ترین خاصیت قراردادهای آتی پوشش ریسک ناشی از نوسان قیمت هاست. هر یک از طرفین خریدار، فروشنده و بازرگان می‌توانند با حضور در این بازار، خود را در برابر نوسانات قیمتی که در آینده اتفاق خواهد افتاد، بیمه کنند. با توجه به عوامل متعدد تاثیر گذار بر قیمت فولاد اعم از عوامل طرف عرضه و تقاضا، ریسک قیمت این کالا نیز افزایش یافته و لازم است تدبیری برای این مساله اندیشیده شود.

« قیمت گذاری فولاد همانند بسیاری از کالاهای دیگر مستقیماً از نرخ ارز تاثیر می‌پذیرد. نرخ ارز در سال‌های ۹۰ و ۹۱ نوسان بسیار زیادی را تجربه کرد و پول ملی ایران در این مدت بخش قابل توجهی از ارزش خود را در مقابل ارزهای مهم جهان از دست داد. همین مساله موجب شد سیاست ارز تک نرخ که به مدت ۱۰ سال در کشور جریان داشت، از اعتبار ساقط شود. هم‌اکنون به جز کالاهای ضروری غذایی و دارویی، هیچ کدام از کالاهای وارداتی دیگر، ارز با نرخ مرجع دولتی دریافت نمی‌کنند لذا طبیعی است که قیمت این کالاهای مرتب در معرض نوسان روزانه نرخ ارز خواهد بود. در نتیجه لازم است فعالان بازار کالاهایی که نرخ ارز تاثیر مستقیمی بر قیمت آنها دارد - از جمله فولاد

- راهکاری برای پوشش ریسک خود در برابر نوسانات نرخ ارز اتخاذ کنند. مهم‌ترین و موثرترین راهکار در این زمینه راهاندازی قراردادهای آتی بر پایه فولاد خواهد بود. دولت به عنوان سیاستگذار و مجری تنظیم بازار آهن نیازمند ابزارهایی برای پیش بینی و تحلیل بازار این کالا در آینده است. قراردادهای آتی فولاد، راهنمای روشنی برای نشان دادن وضعیت بازار این کالا و انتظارات فعالان بازار در ماه‌های پیش رو در اختیار دولت قرار می‌دهد. منحنی قیمت آینده^۱ در معاملات قراردادهای آتی بورس کالای ایران هر روز به دولت خواهد گفت که وضعیت قیمت‌های آتی در این بازار پیش بهین^۲ است یا پس بهین^۳. دولت نیز با رصد روزانه معاملات و قیمت‌ها و بر مبنای اطلاعاتی که از این معاملات کسب می‌کند می‌تواند نسبت به برنامه‌ریزی برای ماه‌های آینده بازار فولاد و اتخاذ سیاست‌های لازم از جمله تسهیل یا تشدید واردات، اولویت ارائه تسهیلات به واحدهای تولیدی و ... اقدام کند.

فولاد جزو نخستین کالاهای پذیرفته شده در بخش معاملات فیزیکی بورس کالای ایران بوده و از حجم معاملات قابل توجهی در این بورس برخوردار است. معاملات محصولات فولادی در بازار سنتی نیز دارای قدمت بسیار زیادی است و هر روز قیمت در این بازار بر اساس سازوکار عرضه و تقاضا و بر مبنای قیمت‌هایی که در بورس به ثبت رسیده است، کشف می‌شود. از این رو وجود بازارهای سنتی فعال فولاد و نیز معاملات بورس کالا، این ظرفیت را ایجاد می‌کند که یکی از شروط مهم راهاندازی قراردادهای آتی میلگرد در ایران تا حد زیادی برقرار است.

در تمام قراردادهای مشتقه، حضور سرمایه گذاران و بازارسازان در کنار فعالان اصلی این بازارها ضروری و اجتناب ناپذیر است. حضور سرمایه گذاران یا سفته بازان با پذیرش ریسک قیمت خریداران و فروشندگان در بازار قراردادهای مشتقه، منجر به تسهیل و افزایش نقدشوندگی مبادلات در این بازار می‌شود. این حضور البته این فرصت را برای سرمایه‌گذاران نیز فراهم می‌آورد که از نوسانات قیمتی این بازار بهره‌مند و منتفع شوند.

1. Forward Curve
2. Contango
3. Backwardation

سیما فولاد جهان؛ به دنبال دفاع از مرغوبیت فولاد ایرانی

دنبال تأمین نیازهای داخلی فولاد نیست و برنامه اصلی‌مان برای یافتن بازارهای جدید صادراتی بخصوص همسایگان کشورمان خواهد بود که بازارهای بکر زیادی در خود جای داده‌اند.

ایشان ضمن ابراز خرسندی از راه اندازی این پروژه گفت: از این‌که یک واحد تولیدی به منظور تولید مقاطع فولادی در کشور و استان کرمانشاه راه اندازی شده است بسیار خرسندم. وی اضافه کرد: همچنین جا دارد که از گروه صنعتی-بازرگانی شکری و مشتاقا جناب آقای مهندس جهانپخش شکری که به منظور تسریع در راه اندازی این مجتمع حمایت مالی را چنان انجام دادند که دیگر به انتظار تسهیلات بانکی نمانیم، تقدیر و تشکر قولان کنم.

ذوالفقاری در پایان گفت: امیدوارم در خانواده فولاد ایران با مرصه محصول به خریداران خارجی بتوانیم از مرغوبیت کالای ایرانی به خوبی دفاع کنیم و همچنین با تأمین نیازهای داخلی سهم خود را به اقتصاد کشور ادا نماییم.

افتتاح کارخانه سیما فولاد جهان به دست رئیس‌جمهور

در آخرین سفر استانی حضرت حجت السلام والمسلمین جناب آقای دکتر حسن روحانی به کرمانشاه چندین طرح صنعتی رفاهی، خدماتی و زیربنایی افتتاح گردید که شرکت سیما فولاد جهان نیز در شمار طرح‌های افتتاح شده بود. کارخانه ای با ظرفیت تولید سالانه ۷۰۰ هزار تن میلگرد از نوع A2 و A3 را دارد.

شرکت سیما فولاد با حمایت گروه صنعتی-بازرگانی شکری در کنار سایر واحدهای تولید فولاد این مجتمع احداث و راه اندازی شده است. مدیران این طرح نوید توسعه صنعت فولاد را در استان کرمانشاه داده و ادعا نموده‌اند که انشاءالله در سال‌های آتی شرکت خوب آهن بیستون را هم به مرحله اجرایی برسانند. همچنین در جریان سفر ریاست‌جمهوری، نوید توسعه صنعتی استان و ایجاد واحدهای متعدد تولیدی دیگری هم داده شد که امید است با حمایت‌های کافی در آینده استان را متحول کنند.

همچنین گفت: از خصوصیات مهم این واحد تولیدی این است که تمامی ماشین آلات آن توسط یکی از واحدهای وابسته به گروه صنعتی-بازرگانی شکری بوده که توسط گروهی از مهندسين جوان و توانمند استان کرمانشاه ساخته شده است. همچنین شرکت جهان صنعت کرمانشاه عملیات نصب و راه اندازی این کارخانه را انجام داد که واقعا جای تقدیر دارد. نکته دیگر اینکه این ماشین آلات بومی سازی شده منطبق با بهترین تکنولوژی روز دنیا بوده‌اند و عملکرد آن نیز کاملاً رضایت بخش است.

وی اضافه کرد: از خصوصیات مهم این واحد تولیدی این است که تمامی ماشین آلات آن توسط یکی از واحدهای وابسته به گروه صنعتی-بازرگانی شکری بوده که توسط گروهی از مهندسين جوان و توانمند استان کرمانشاه ساخته شده است. همچنین شرکت جهان صنعت کرمانشاه عملیات نصب و راه اندازی این کارخانه را انجام داد که واقعا جای تقدیر دارد. نکته دیگر اینکه این ماشین آلات بومی سازی شده منطبق با بهترین تکنولوژی روز دنیا بوده‌اند و عملکرد آن نیز کاملاً رضایت بخش است.

ایشان در ادامه افزود: مزیت رقابتی کارخانه سیما فولاد جهان تولید محصولات با مطلوب‌ترین کیفیت و با استانداردهای روز دنیا است. همچنین نزدیکی به بازارهای هدف داخلی و خارجی همچون عراق می‌تواند از اهم مزیت‌های این واحد فولادی باشد. مدیرعامل سیما فولاد جهان همچنین درباره برنامه‌های آتی این شرکت برای سال‌های آینده گفت: سیما فولاد جهان تنها به



شرکت سیما فولاد جهان در سال ۱۳۹۳ مجوز تأسیس کارخانه تولید میلگرد در استان کرمانشاه را دریافت کرد و با همت و تلاش شبانه روزی مسئولین، این طرح صنعتی توانست نیمه اول سال جاری و به دست دکتر حسن روحانی رئیس‌جمهور ایران اسلامی، در آخرین سفر استانی ایشان به کرمانشاه افتتاح و به بهره برداری شود.

حوزه فعالیت

حوزه فعالیت کارخانه سیما فولاد جهان در حوزه تولید مقاطع طولیل فولادی است و این واحد فولادی با توان تولید سالانه ۲۰۰ هزار تن میلگرد از نوع A2 و A3 توانسته اولین خط تولید میلگرد خود را در استان کرمانشاه راه اندازی کند. این طرح که بدون دریافت هرگونه تسهیلات بانکی و با حمایت گروه صنعتی-بازرگانی شکری -که سابقه بسیار خوبی در راه اندازی واحدهای فولادی دارد- توانسته به مرحله اجرایی برسد.

در همین خصوص و برای اطلاعات بیش تر از این طرح فولادی با آقای کسری ذوالفقاری مدیرعامل شرکت سیما فولاد جهان هم صحبت شدیم که در ادامه از نظراتان خواهد گذشت:

سیما فولاد جهان به دنبال بازارهای صادراتی جدید

ذوالفقاری در خصوص نحوه راه اندازی شرکت سیما فولاد جهان در گفتگو با چیلان گفت: این واحد تولیدی هیچ‌گونه تسهیلات بانکی طی دوره ساخت، دریافت نکرد. به همین خاطر هیچ‌گونه بدهی نه به اشخاص حقیقی و نه به اشخاص حقوقی ندارد. ما به عنوان سرمایه در گردش نیاز به تسهیلات بانکی نداریم.

مدیرعامل شرکت سیما فولاد جهان





**گفت و گوی «چیلان» با حکمر کیهانی زاده
مدیر عامل شرکت فروسیلیس ایران:**

تاسه سال آینده حداقل ۸۰ تا ۱۰۰ هزار تن به ظرفیت فروآلیاز کشور اضافه می شود

• بیان مرادی

اشاره:

گزارش فروسیلیس ایران (شرکت سهایی عام) در سال ۱۳۹۰، توسط شرکت فروسیلیس ایران و به دست مؤسسين آن که خود از صنعت گران خیره و باتجربه در زمینه ریختهگری و ذوب فلزات هستند، اقدام به تأسیس و تولید فروسیلیس استلارد نمود این گزارش در سال ۱۳۹۳، با اعتقاد بر این پلور که صنایع متکی به صنایع اولیه باید بیش از پیش توسعه و گسترش یابد، تأسیس و با این عمل ضمن بکارگیری نیروی انسانی و فعال نمودن صنایع کشور موجب خودکفایی صنایع ذوب فولاد و ریختهگری از لحاظ مصرف فروآلیاز و قطع وابستگی به منابع خارجی گردید. شرکتی که حوزه فعالیت آن تولید فروسیلیسیم، فروسیلیسیم متیزیم، پودر مگیرمیل گیا است. همواره فروسیلیسیم صنایع ذوب فولاد کشور از جمله شرکت ملی ذوب آهن اصفهان، فولاد مبارکه فولاد خوزستان و فولاد خراسان را تأمین نموده است. طی سال های اخیر شرکت فروسیلیس ایران توانسته سهم قابل توجهی از بازارهای

داخلی و خارجی را مال خود کند و در سال ۸۹ توانست عنوان صادرکننده برتر را از آن خود کند. این شهره بر آن شخصیت تاجر قصوص، صنعت فروسیلیس در ایران و مشکلات و موانع موجود بر سر راه این صنعت یا حکمر کیهانی زاده مدیر عامل این شرکت به گفت و گوینشینیم که در ادامه متن مصاحبه از نظر تان خواهد گذشت.

دکتر چیلان به نظر شما وضعیت کنونی صنعت فولاد و به طور فروسیلیس در ایران چگونه است؟

با سلام، در حال حاضر بزرگترین مشکل صنعت فولاد رکود بازار است اما در همین حال این صنعت با مشکلات متعدد دیگری نیز دست و پنجه نرم می کند. کاهش شدید قیمت های جهانی محصولات فولادی به دلیل کاهش قیمت سنگ آهن، انرژی و همچنین حمایت چین در بازارهای جهانی است. در حالی که هزینه های فولادسازان ایرانی نه تنها کاهش نیافته بلکه افزایش یافته است. هم اکنون در بازار داخل با کاهش تقاضا مواجه بوده و از طرفی با توجه به قیمت ارز، مزیت های صادرات را نیز کاهش داده است. هر چند در هفته های گذشته بازار جهانی فولاد به دلیل پیش رفتی افزایش رشد اقتصادی چین و هند به عنوان بزرگترین تولید کنندگان فولاد در جهان تا حدودی بهبود یافته و شاهد افزایش قیمت فولاد در بازارهای جهانی بودیم اما به نظر نمی رسد تغییرات این بهبود نسبی طی رقوم افزایش قیمت موثری بر روی محصولات فولادی در ایران به دلیل دیوی بیش از ۳ میلیون فولاد در شرکت های فولادسازی و عدم تقاضای کافی در کوتاه مدت شامل ایران گردد.

مشکلات صنایع فولادی که از سال های گذشته شروع شده به صنایع قروالیاز کشور نیز تسری پیدا کرده و به دلیل رکود اقتصادی داخل و کاهش قیمت جهانی، صنایع قروالیاز کشور و به خصوص تولید کنندگان فروسیلیسیم را دچار مشکلات عدیده ای کرده است. حدود ۸۰ درصد فروسیلیسیم تولید شده در کشور به واحدهای فولادسازی فروخته می شود که با توجه به مشکلات عدیده ای که شرکت های فولادسازی در فروش محصولات و تأمین نقدینگی لازم خود دارند تولید کنندگان قروالیاز را نیز دچار مشکل گردانده در همین حال با کاهش قیمت جهانی قروالیازها صادرات این محصولات هم به راحتی انجام پذیر نبوده و با توجه به هزینه های تولید در ایران در مقایسه با تولید کنندگان چینی صادرات نیز مرقه اقتصادی نخواهد داشت.

بازارهای داخلی و خارجی و صادرات ایران در این سالر تولید کنندگان فروسیلیس را چگونه می بینید؟

ویژگی در حال حاضر فرومکنز تولید داخل حدود ۲۰ درصد نیاز کشور را تأمین نموده و باقی آن وارد می شود. فروسیلیسی که در داخل کشور تولید می شود در حال حاضر تا حدودی نیاز صنعت فولاد و ریخته گری را تأمین می کند ولی با توجه

عوامل رکود قطعی در صنعت و راهکارهای پیشنهادی برای خروج از رکود نا چه می‌باشد؟

بخش صدمای از مشکلات صنایع فولادی به عوامل نیروی همچون رکود اقتصادی، کاهش قیمت جهانی محصولات فولادی، واردات بی‌رویه محصولات بی کیفیت فولادی، عدم تعیین تعرفه مناسب بر واردات این محصولات، عدم اتخاذ تدبیر حمایتی از صنعت فولاد در شرایط رکود فعلی مربوط است. در همین حال کاهش تقاضا در بازار داخلی به دلیل رکود حاکم بر بخش ساختمان، طرح‌های عمرانی و صنعتی و خودرو سازی نیز از عوامل مهم رکود فعلی فولاد کشور است که این عوامل علاوه بر بخش فولاد بر سایر بخش‌های پالایشی مانند قروالیها نیز تاثیر گذاشته است.

شرکت‌های فولاد سازی با توجه به مشکلات پیش‌رو همواره خواستار حذف یا کاهش تعرفه واردات قروالیها بودند مطابق آمارهای جهانی جهت تولید فولاد در کوره بلند به‌طور متوسط ۱۲ کیلوگرم انواع قروالیها و در کوره قوس الکتریکی ۱۱ کیلوگرم مورد نیاز است که بر اساس آمار مذکور مربوط به سال ۲۰۱۲ حدود ۲٫۶ درصد هزینه تولید در خصوص کوره بلند و ۲٫۹ درصد قیمت تمام شده در کوره قوس خواهد بود.

در حال حاضر حداکثر تعرفه واردات قروالیها ۱۵ درصد بوده و با توجه به سهم اندک قروالیها در قیمت تمام شده فولاد به نظر می‌رسد در کاهش هزینه تولید فولاد تاثیر بسزایی نداشته باشد بنابراین شرکت‌های فولادی بایستی دنبال راهکار مناسب‌تری جهت کاهش هزینه‌های تولید باشند و افزایش تعرفه‌های واردات فولاد و جلوگیری از واردات بی‌رویه محصولات فولادی را پیگیری باشند.

ایالات متحده آمریکا در مقایسه با چین تولید فولاد و قروالیها چین تعرفه واردات فولاد را تا ۲۶۰ درصد و واردات قروالیها چین را تا ۱۲۰ درصد افزایش داده است. به نظرم بایستی دولت ایران نیز جهت حمایت از صنعت فولاد و قروالیها کشور در خصوص تعرفه واردات فولاد و قروالیها نیز با توجه به شرایط موجود از تعرفه‌های شش‌بر استغاده کند.

بازار داخلی قروالیها به دلیل کاهش تقاضا مدتی است که در رکود پسر می‌پرد. با توجه به شرایط رکود حاکم در تولید فولاد در ایران و اقصی نقاط جهان و شرایط عرضه به احتمال قوی، این روند ادامه خواهد داشت. در بازارهای جهانی، قیمت انواع قروالیها همچون قروالیسم، فروگروم، قرومکنز، قرومایدین با کاهش شدیدی مواجه شده است و به نظر می‌رسد با توجه به کاهش شدید تقاضا قیمت‌ها بازم کاهش پیدا کند و احتمال افزایش قیمت‌ها تقریباً در کوتاه مدت بعید به نظر می‌رسد.

در سال‌های گذشته و در دوران اوج شرکت‌های قروالیها ایران و به خصوص تولیدکنندگان قروالیسم استراتژی قیمت گذاری برای محصولات تولیدی، استراتژی قیمت‌گذاری بر اساس سود بالا و جذب مشتریان خاص و اندک بوده است. تولیدکنندگان قروالیها



به طرح‌های توسعه‌ای فولاد در آینده‌ای بسیار نزدیک، مصرف قروالیسم افزون شده و نیاز است تا برای تعیین داخلی آن برنامه‌ریزی‌های مناسبی صورت گیرد. صادرات محصول قروالیسم نیز در سال‌های گذشته حدود ۲۰ تا ۲۵ درصد

بوده ولی با رکود حاکم در فولاد کشور از سال گذشته شدت گرفته و به افزایش است. مقصد صادراتی قروالیسم نیز بازار منطقه به خصوص ترکیه بوده است.

چین بزرگترین تولیدکننده و مصرف‌کننده انواع محصولات قروالیها در جهان است و در سال‌های گذشته چین با حدود ۶۰ درصدی از تولید قروالیها در راس تولیدکنندگان، صادراتکنندگان و مصرف‌کنندگان جهان قرار گرفته و مبنی توسط سایر کشورها از جمله ایالات متحده، ژاپن، کره، روسیه، برزیل، آفریقای جنوبی و چند کشور دیگر تولید شده است.

سهم ایران در تولید جهانی قروالیها به نظر می‌رسد کمتر از نیم درصد باشد.

در حال حاضر ظرفیت تولید قروالیسم در ایران نزدیک به ۱۰۰ هزار تن در سال است که تقریباً ۸۰ درصد این ظرفیت تولید می‌گردد و مجموع ظرفیت اسمی فروگروم در سال ۲۰ هزار تن است. اما در حال حاضر تولید آن به دلایل مختلف بسیار پایین‌تر از ظرفیت اسمی ذکر شده است. تولید قرومایدین نیز کمتر از ۵ هزار تن در سال بوده و ظرفیت تولید برای قرومکنز بر کربن در حدود ۵۰ هزار تن در سال بوده که تولید آن به دلیل مشکلات مربوط به تعیین سنگ منگنز مربوط به مراتب کمتر از این میزان می‌باشد. ظرفیت تولید قرومایدین کمترین به عنوان عامل شکن‌ساز در تولید چین شکن نیز حدود ۸-۱۰ هزار تن در سال بوده که پاسخ‌گوی نیاز داخلی خواهد بود و بنابراین بر اساس آمارهای غیر رسمی طول تولید قروالیها در کشور در حال حاضر حدود ۲۰۰ هزار تن در سال بوده ولی به صورت کامل به خصوص در تولید قرومکنز و فروگروم از این ظرفیت استفاده نشده است.



بیش‌پختی‌های لازم در خصوص افزایش و تنوع تولیدات صورت گرفته است. بنابراین بخشی از تجهیزات و امکانات و زیرساخت‌های لازم نیز به موافقت اجرای فزاینده شرکت یعنی تولید ۲۵ هزار تن قروسیلیسم تهیه شده است.

دوران به عنوان آخرین

سال، چشم انتظار و آینده

صنعت قروسیلیسم در ایران را چگونه پیش‌بینی می‌کنید؟

قروالی‌ها و به خصوص قروسیلیسم در تولید فولاد و قطعات ریخته‌گری فولادی و چینی نقش متصرف‌پردی اینا می‌کنند لذا توسعه ظرفیت فولاد و چدن در کشور یا افزایش مصرف قروسیلیسم همراه است بر این اساس تولید قروسیلیسم از نظر کمی و کیفی به تولید فولاد وابسته است و هر قدر تولید فولاد بیشتر باشد نیز به قروالی‌ها بیشتر است از آنجا که

تولید فولاد در توسعه اقتصادی نقش مهمی دارد لذا تولید قروالی‌ها برای اقتصاد ملی از اهمیت بسیاری برخوردار است بنابراین با توجه به بالا رفتن نیاز بازار برای استفاده از فولاد و گسترش محصولات فولادی لازم و ضروری است که قروالی‌ها هم بتوانند به همان اندازه توسعه یافته و بازار خود را به دست آورند همچنین با توجه به اینکه کسب جایگاه هفتم دنیا یا تولید سالانه ۵۵ میلیون تن فولاد خام در اقل ۱۴۰۲ در برنامه راهبردی فولاد کشور دیده شده ضرورت دارد توسعه صنایع آهن و فولاد با برقراری توازن در توسعه قروالی‌ها به منظور پوشش کامل نیاز داخل و صادرات مدنظر قرار گیرد. جهت تعیین انواع قروالی‌ها مورد نیاز صنعت فولاد کشور در برنامه راهبردی کشور حدود ۲۰۰ تا ۳۵۰ هزار تن انواع قروالی‌ها مورد نیاز خواهد بود که سهم قروسیلیسم حدود ۲۸۰ هزار تن و بقیه مربوط به سایر قروالی‌ها خواهد بود.

ضمن اینکه سرمایه‌گذاری در بخش قروالی‌ها به خصوص قروسیلیسم در سال‌های اخیر قابل توجه بوده و پیش‌بینی می‌شود در سه سال آینده حداقل ۸۰ تا ۱۰۰ هزار تن به ظرفیت قروالی‌ها کشور اضافه گردد.

صنایع قروالی‌ها ایران بایستی به دو مولفه کیفیت و کاهش هزینه‌های تولید نیز توجه داشته باشند تا بتوانند ضمن حفظ بازار داخلی و جلوگیری از ورود محصولات مشابه در بازار رقابتی خارج از ایران هم حضور موثر و موفق داشته باشند. انتخاب تکنولوژی‌های جدید و استفاده از فناوری‌های مدرن تولید قروالی‌ها نیز بایستی مدنظر سرمایه‌گذاران جدید در این عرصه باشد.

در کشور تمایل به فروش در بازار داخلی داشته، چرا که حاشیه سود فروش در بازار داخلی بیشتر از حاشیه سود صادرات است که این امر سبب ایجاد انگیزه در سرمایه‌گذاری در این بخش شده و تقاضا برای ایجاد واحدهای قروالی‌سازی به طور قابل ملاحظه‌ای افزایش یافته ولی با شروع بحران و رکود اقتصادی در صنعت فولاد کشور این نوع استراتژی هلاک‌شده لازم را از دست داده است زیرا در مقطع کنونی باعث کاهش تمکد مشتریان داخلی شده و با توجه به اکت قیست جهانی محصولات قروالی‌سازی شرکت‌های فولادی خواستار کاهش قیست این محصولات بودند و همچنین موجب شده است تا خریداران خارجی محصولات قروالی‌سازی ایران به ویژه ترکیه از شرایط به وجود آمده بهره لازم را برده و حتی بتوانند قیستی از بازار داخلی را جذب کرده و تحت نفوذ خود قرار دهند. بنابراین ضروری است تا در تطل یا رشد صنعت فولاد ایران استراتژی مناسبی در قیست‌گذاری محصولات قروالی‌سازی اتخاذ شده تا ضمن برخورداری از سود مناسب در این صنعت با هدف تطل و همکاری در صنعت یا بخش فولاد و ریخته‌گری ایران،

انگیزه لازم در سرمایه‌گذاری جهت

ورود به صنعت قروالی‌ها ایجاد گردد.

از دیگر مو صنایع قروالی‌ها ایران

بایستی به دو مولفه کیفیت و کاهش

هزینه‌های تولید نیز توجه داشته باشند

تا بتوانند ضمن حفظ بازار داخلی و

جلوگیری از ورود محصولات مشابه در

بازار رقابتی خارج از ایران هم حضور

موثر و موفق داشته باشند. انتخاب

تکنولوژی‌های جدید و استفاده از

فناوری‌های مدرن تولید قروالی‌ها نیز

بایستی مدنظر سرمایه‌گذاری جدید در

این عرصه باشد.

دوران مجموعه قروسیلیسم

ایران در سال ۹۵ چه برنامه‌های توسعه و

استراتژی‌های دارد؟

قروسیلیسم ایران به عنوان یک شرکت پیشگام در زمینه تولید قروالی‌ها، یک طرح توسعه بسیار بزرگ را برنامهریزی کرده تا در زمینه تولید قرومکنیز و قروسیلیسم قطعات خود را گسترش دهد. این طرح با ظرفیت تولید قرومکنیز بزرگین ۵۰ هزار تن سالانه قروسیلیسم و قروسیلیسم ۲۵ هزار تن سالانه قروسیلیسم ۲۵ هزار تن سالانه قروسیلیسم و هدف‌گذاری شده است تا تولید کل‌خفا، از ۲۵ هزار تن به ۱۵۰ هزار تن در سال ارتقاء یابد.

این طرح در محدوده کل‌خفا قروسیلیسم ایران و با هزینه سرمایه‌گذاری بالغ بر ۵۰۰ میلیارد تومان انجام خواهد شد. میزان اشتغال‌زایی در طرح توسعه حدود ۲۸۰۰ نفر ۵۰۰ نفر به صورت مستقیم خواهد بود و در همین حال برای هزاران نفر نیز به صورت غیرمستقیم و در بخش‌های جغرافیای شامل معادن، تعیین قطعات و مواد اولیه، حمل و نقل و غیره اشتغال ایجاد خواهد کرد.

با توجه به این که در بدو تأسیس شرکت قروسیلیسم ایران

پلاکوما؛ راه حل های منحصر به فرد در سراسر جهان

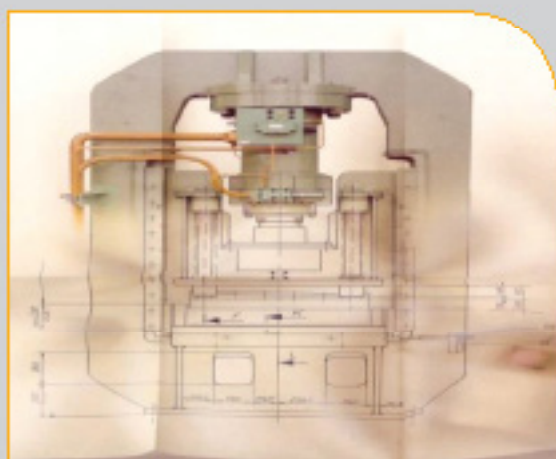
PLAKOMA

Equipment for Steel Works,
Rolling Mills & Finishing Plants

Worldwide Individual Solutions

معرفی

خود را در اختیار داشته باشد و آن را به بالاترین سطح
ممکن برساند.

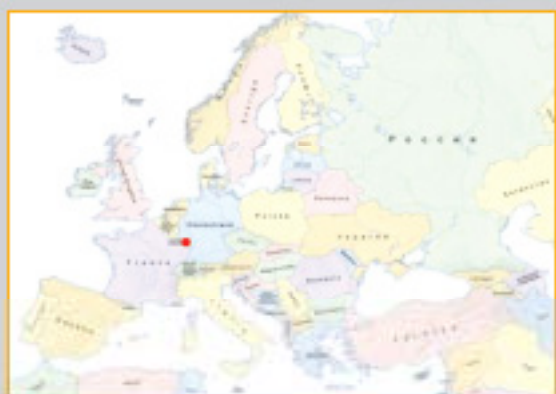


پلاکوما (Plakoma) یک شرکت آلمانی بوده که در سال ۱۹۶۹، در زمینه فولاد و نورد تأسیس شد. این شرکت تولید خود را از سال ۱۹۷۳ در حوزه: ساخت و تولید فولاد، ساخت ماشین آلات صنعت فولاد و حتی تولید قطعات فولادی تا وزن ۵۰ تن آغاز کرد.

این شرکت همچنین با توسعه فعالیت های خود توانسته در بخش نصب و راه اندازی تجهیزات، خطوط تولید، اتوماسیون صنعتی، تعمیرات و نگهداری کارخانه ها نیز فعالیت کند. این شرکت با استفاده از تکنولوژی های روز، تجربه و سابقه ۴۰ ساله خود از مرحله طراحی و برنامه ریزی تا مرحله راه اندازی واحدهای صنعتی از جمله فولادسازی را به صورت کامل انجام می دهد.

همین ویژگی باعث بالا رفتن انعطاف پذیری پلاکوما شده که آن را قادر می سازد تا در کوتاه ترین برنامه های زمانی نیز پروژه هایش را به اتمام برساند.

پلاکوما با استفاده از کارکنان مجرب و توسعه روز افزون فعالیت ها و تجهیزات خود توانسته رضایت حداکثری سفارش دهندگان



دفتر مرکزی پلاکوما در شهر Naibach - Körplich آلمان و در قلب اروپا قرار دارد

۷۸

نشریه انجمن فولاد ایران



پلاکوما: تجهیزات فولادسازی

Steelworks equipment

شعار اصلی پلاکوما انجام کار در کوتاه ترین زمان ممکن است و این ویژگی را سرلوحه کار خود قرار داده است.

چنانچه مدیران عالی رتبه این شرکت توانسته اند با حذف سلسله مراتب های زائد، فرایند تصمیم گیری و انجام عملیات ها را به بالاترین سرعت ممکن برسانند.

پلاکوما قدرت اصلی خود را در تولید و ساخت تجهیزات مکانیکی صنایع فولاد از جمله گاری حمل پاتیل، تاندیش برگردان، گاری حمل سرباره می داند و علاوه بر این قطعات ماشین های ریخته گری پیوسته شامل قسمت های گاید استرند، دامی بار، صاف کن، برش شمش یا شعله، ماشین چیدمان شمش ها، بارگیری و بسترهای خنک کننده می تواند توسط این شرکت عرضه و تامین می شود.

تاندیش برگردان

Tundish tilting chair

Customer: Saarstahl AG, Völklingen/ Year: 2002/
Handling of 2 different shapes / Pressing force
per pressing point: 30 kN /Max. Weight: 70 t
/ Pressing points per type of shape: 7 length /
width without support: 8.430 mm / 2.560 mm

Slab

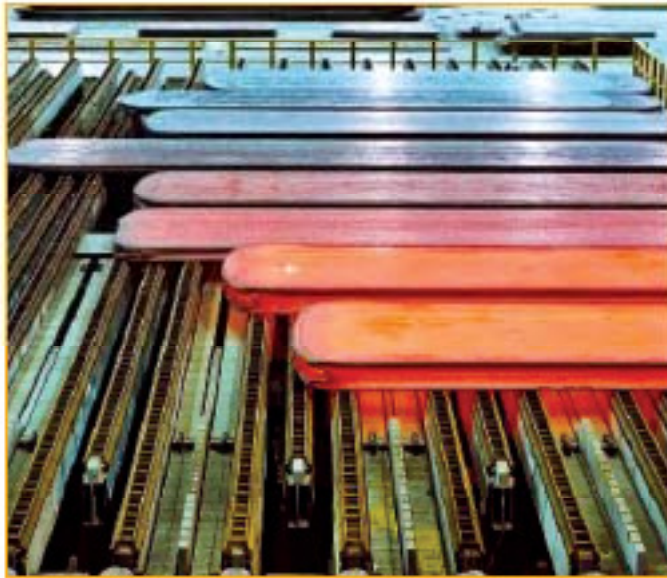
پلاکوما برای تولید اسلب فولادی، تولید تامین تجهیزاتی مانند ماشین های ریخته گری پیوسته که شامل قسمت های گاید استرند، دامی بار، صاف کن، برش شمش یا شعله، ماشین چیدمان شمش ها، بارگیری و بسترهای خنک کننده می شوند را فراهم است.

جستگاه اسلب برگردان

Slab turn-over device

Customer: Dillinger Hütte
Slab weight up to 84 t





Heavy plates

برای ملشین کلری و کنترل بیش تر بر روی ورق های سنگین (heavy plates) پلاکوما تجهیزاتی مثل بستر ختک کتندم رولیک های انتقال ورق، پلیت برگردان، مانیولاتور، ملشین آبشست و تبرش ورق، رولیک های انتقال به بخش تهایی، دستگاه مارکیتگ یا شماره زنی و دستگاه جمع آوری و حمل کراضه و سرورقی را پیشنهاد می دهد.



تولر نقاله پلیت

Plate Conveyor

Customer: Dillinger Hütte

Conveyor for charging 2 roller tables in front of normalizing furnace 2&1

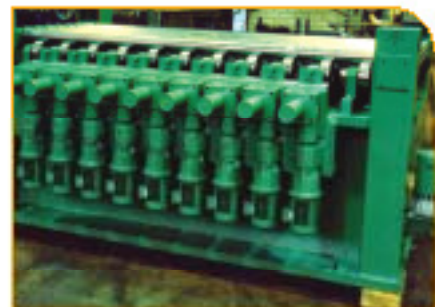
Plate sizes: 300-8 mm thick, 4.800-1.300 mm

Plate weight: max. 65 t



Billets

پلاکوما در حوزه ساخت بیلت فولادی این بخش سیستم های کاملی ارائه می دهد و بطور جزئی هم بخشی از خط تولید مقاطع گرد تیر آهن و مقاطع سبک شامل: برش شستن یا شطه، پوسته زده شارپز در کوره شستن برگردان، استورهای لتلزه کردن طویل، بستر ختک کتندم یا طراحی و سیستم های متفاوت جهت انتقال شستن را پیشنهاد می دهد.



تولر کتندم تولر

Strip leveller

Customer: Groupe Fafer, Charleroi, Belgian

Thickness: 10-4 mm

Width: 3.200-1.000 mm



Flame cutting

پلاکوما در کنار راه اندازی ماشین‌های برش با شعله (Flame cutting) توانسته با توسعه سیستم‌های چاره‌گشایی صنعتی - مهندسی سفارشی (Customized Solutions) در این بخش بطور کامل نیاز مشتریان خود را برطرف کند.



Long products

پلاکوما برای مقاطع طولی پشته‌های ویژه ای دارد که از آن می‌توان برای استفاده در خطوط تولید اولیه و پروفیل در هر سایزی استفاده کرد. این تجهیزات شامل: پست‌های ختک کننده استوارهای سایز کردن طول، واحدهای چیلسازی، تجهیزات تست و یازرسی، دستگاه بسته بندی یا بتدل کردن محصول، ماشین تسمه کش و ماشین تبارش هستند.

ماشین تسمه کش و ماشین تبارش

Stacking & strapping equipment

Customer: Saarstahl Neuweiler

Year: 1999

Round – and square 50 mm to 200 mm

Stacking & strapping equipment (TITAN) finishing area



GmbH · Hütten- und Walzwerktechnik
Bahnhofstraße 101 · D66809- Nalbach-Körprich
Fon: +49 68388608-02 · Fax: +49 8608 6838 -60
www.plakoma.de
info@plakoma.de





اهمیت واحد تحقیق و توسعه در شرکت‌های فولادی

■ مریم دهقان

عضو هیئت مدیره شرکت صبا فولاد زاگرس

شاخص‌های سخت‌افزاری و دارایی‌های مشهود که قبلاً در جایگاه یک بنگاه اقتصادی نقش تعیین‌کننده داشت جای خود را به نوآوری، خلق محصولات جدید و دارایی‌های نرم‌افزاری داده است. اگر دیروز ثروتمندترین افراد دنیا آن‌هایی بودند که منابع مالی بیشتری در اختیار داشتند نظیر راکفلرها، امروز ثروتمندترین مردم دنیا دانش‌مدارها و کارآفرین‌ها هستند مانند بیل گیتس، استیو جابز، ریچارد برنسون و... لذا توسعه اقتصادی دنیای امروز برپایه نوآوری‌ها و خلاقیت و استفاده از دانش استوار است. این اقتصاد را اقتصاد مبتنی بر دانش یا اقتصاد دانش‌محور می‌نامند. در این اقتصاد، صنایعی دانش‌محور هستند که توسعه یافته و از توان اقتصادی بالایی برخوردار باشند. رابطه سرمایه‌گذاری در امر تحقیقات و تولید علم و رابطه تولید علم با توان اقتصادی کارخانجات دارای یک رابطه مستقیم است. بکارگیری دانش و مدیریت علمی در هر کارخانه‌ای زیر بنای نوآوری و خلاقیت هاست. بنابراین لازمه رشد اقتصادی در دنیای امروز توسعه واحدهای تولید دانش، فناوری و مهارت‌های فنی است که مهمترین آن‌ها واحد تحقیق و توسعه می‌باشد. همان‌طور که اشاره شد، رشد بهره‌وری در سازمان‌ها و صنایع، از اهداف مهم در کسب مزیت رقابتی و خلق ارزش افزوده در کلیه واحدهای کسب و کار می‌باشد. به دلیل نقش موثر کارخانجات فولادی در توسعه صنعت فولاد کشور و همچنین ایجاد ارزش افزوده و مزیت رقابتی کشورها در بازارهای جهانی، وجود "واحد تحقیق و توسعه" از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. لذا پس از ارزیابی عوامل محیطی صنعت، اعم از زیست محیطی، اجتماعی، سیاسی، فناوری و... با ارائه نوآوری و طراحی مفهومی سازگار با شرایط بومی کشور و انتقال اثر بخش فناوری در واحدهای تحقیق و توسعه صنعت فولاد خصوصاً در بعد زیست محیطی و فناوری، بهبود بهره‌وری و افزایش تولید و کیفیت محصول، کنترل و مدیریت انرژی، مکانیزه کردن سیستم مدیریت نگهداشت و در نهایت کاهش هزینه‌های تمام‌شده تولید با برگشت سرمایه‌گذاری‌های صورت گرفته می‌توان گام بلندی در این صنعت برداشت. همان‌طور که به ویژگی‌های "اقتصاد دانش‌محور" اشاره شده و می‌بایست کارآفرین به عنوان نیروی محرکه اصلی مورد توجه قرار گیرد. در این نظام اقتصادی نوآوران، صاحبان فکر و ایده سرمایه‌های اصلی یک بنگاه اقتصادی و از عوامل اصلی توسعه پایدار محسوب می‌شوند. باتوجه به موارد ذکر شده و در راستای بهبود صنعت فولاد، بر ضرورت توسعه و ترویج فرهنگ کارآفرینی و تحقیق و توسعه تاکید می‌شود چراکه در دنیای امروز بزرگترین سرمایه‌های یک بنگاه اقتصادی نیروی انسانی خلاق و برنامه‌ها و طرح‌های جدید آن‌ها هستند.



جراحی اقتصادی پیش شرط جذب سرمایه‌گذاری

■ علی محمدزمانی

مدیرعامل شرکت صبا فولاد زاگرس

پیامبر اعظم (ص) فرمودند که "لا معاش له لا معاد له" و امروز ایران اسلامی ما در یکی از دوران‌های سخت اقتصادی قرار دارد و چند سالی است که اقتصاد مقاومتی برای برون‌رفت از این وضعیت مطرح می‌شود. عده‌ای از دولتی‌ها مفهوم اقتصاد مقاومتی را فقط برای سخنرانی‌ها و بهره‌برداری سیاسی سر می‌دهند. عده‌ای دیگر در اقتصاد مقاومتی به دنبال بالا بردن قدرت مقاومت در اقتصاد و نوعی اقتصاد ریاضتی هستند ولی اقتصاد مقاومتی را باید به مقاوم کردن اقتصاد و مؤلفه‌های آن برای داشتن زندگی بهتر تعریف نمود و بالا بردن قابلیت مقاومت اقتصاد در ایران به دست نخواهد آمد مگر با جراحی بزرگ اقتصاد ایران و همانا برنامه‌ریزی و اجرای صحیح طرح تحول اقتصادی. حال در سال اقتصاد مقاومتی، اقدام و عمل از مجلس دهم و مستقین انتظار می‌رود شرایط را برای انجام این جراحی بزرگ و همه‌جانبه مهیا نموده و دولت را در مسیر اجرای طرح تحول اقتصادی حمایت نمایند و امید است مجلس دهم واقعاً پایه گذار اقدام و عمل در مقاوم سازی اقتصاد این مرز و بوم باشد. در حال حاضر، دیگر مشکلات کلاف سر در گم تحریم و معضلات بین‌المللی به لطف خداوند متعال و داریت رهبر معظم انقلاب و هدایت دولت‌گریبانگیر کشور نیست و یا کم‌رنگ تر شده است. هر چند در طرح تحول اقتصادی تحریم‌ها اثر پر رنگ و بازدارنده نداشته و اگر به موقع و صحیح اجرا شده بود اقتصاد ما مقاومت بیشتری در مقابله با تحریم‌ها و معضلات بین‌المللی داشت و آسیب‌پذیری کشور بسیار کمتر بود ولی به هر حال آن زمان‌های طلایی گذشت و در مقابل تحریم‌های کاغذی به دلیل مقاوم نبودن اقتصادمان لطمات زیادی خوردیم. به دلیل نداشتن قابلیت مقاومت در اقتصاد و نیاز به دلارهای نفتی مجبور به دور زدن تحریم‌ها و پرداخت هزینه‌های سنگینی شدیم. اگر صرفاً به جای بالا بردن حجم تولیدات صنعتی از قبیل خودرو، فولاد و سیمان و هزاران کالای دیگر به کیفیت فعالیت اقتصادی هم توجه می‌کردیم و آن جراحی بزرگ اقتصادی را در دوران سازندگی و قبل رشد مصرف‌گرایی در کشور انجام شده بود آیا امروز کشور در شک تحریم‌ها اینگونه در کم‌افرو می‌رفت؟! سرمایه‌گذاران بین‌المللی بیمارهای اقتصاد ما را به خوبی می‌دانند و می‌بینند که ما در وضعیت مناسبی نیستیم و جلو نخواهند آمد. اقدام موثری از طرف سرمایه‌گذاران در اقتصاد ما صورت نخواهد گرفت مگر آنکه حداقل شروع مسیر اصلاحات اقتصادی و تحول در وضعیت اقتصاد ما درک نمایند.



شرکت مجتمع فولاد سینا جهان

Sina Jahan Steel Complex

اهداف شرکت:

احداث مجموعه کارخانجات برای رسیدن به ظرفیت ۶ میلیون تن محصولات نیمه ساخته شامل:

- ۲ میلیون تن آهن اسفنجی
- ۲ میلیون تن شمش فولادی
- ۲ میلیون تن محصولات نهایی نورد شده

• پروژه های در دست اجرا

با ظرفیت	
۱- پروژه ساخت کارخانه ذوب و ریخته گری شماره ۱	۱۰۰ میلیون تن
۲- پروژه نورد برشیر فاز ۱	۵۰ هزار تن
۳- پروژه ساخت کارخانه احیا مستقیم شماره ۲	۱۰۰ میلیون تن

• پروژه های آتی

با ظرفیت	
۱- پروژه ساخت کارخانه ذوب و ریخته گری شماره ۲	۱۰۰ میلیون تن
۲- پروژه نورد برشیر فاز ۲	۵۰ هزار تن
۳- پروژه نورد سیرجان	۱۰۰ میلیون تن

• کارخانه در حال بهره برداری:

کارخانه احیا مستقیم شماره ۱ با ظرفیت تولید یک میلیون تن آهن اسفنجی



آدرس دفتر تهران: تهران - میدان آزادی - خیابان بهارست (احمد قنبر) - بهارست ۶ - پلاک ۱۲ - واحد ۲

تلفن: ۰۸۵۰۸۱۵۷ - ۰۸۵۰۸۰۶۳ - ۰۲۱ - ۸۸۵۰۸۱۳۳ - فکس: ۰۲۱ - ۸۸۵۰۸۱۳۳

آدرس کارخانجات: کرمان - سیرجان - کیلومتر ۵۰ جاده شیراز - جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر

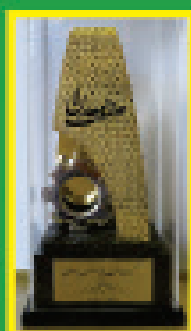
تلفن: ۰۲۲ - ۲۱۲۲۲۶۲۵ - فکس: ۰۲۲ - ۲۱۲۲۲۶۲۶

ایمیل: info@sjsco.ir

سایت: www.sjsco.ir

کسب عنوان برترین تولیدکننده
 حوزه فنی مهندسی و تحقیق و توسعه
 در سال ۱۳۹۵ از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت
 با یاری و حمایت مدیران صنعت فولاد
 در بومی سازی کاتالیست های احیا مستقیم آهن

WWW.SARVCO.IR



واحد فروش کاتالیست و خدمات آزمایشگاهی:

تلفن: ۸۸۲۲۰۲۱۸

تلفن: ۸۸۰۳۸۱۶۰

دفتر مرکزی و مرکز تحقیقات کاتالیست:

تهران، خیابان ملاصدرا، خیابان شیخ بهایی شمالی،
کوچه شهید علیرضا خلیلی شهبازی، شماره ۳۳

تلفن: ۸۸۶۰۸۶۶۲

تلفن: ۸۸۶۰۸۶۵۰



شرکت تولیدی و خدمات صنایع نسوز توکا

TUKA Refractories Production & Services Co.

◀ نصب، تعمیر و نگهداری نسوز واحدهای
صنعتی

◀ تولید انواع جرم، قطعات پیش ساخته
نسوز و صفحات درپچه کشویی

• محصولات تولیدی جرم شامل انواع جرمها با
کیفیت شاموخی، آلوئینی و قلیایی با قابلیت
ریختن، پاشیدن، گوبیدن، با ظرفیت معادل
۲۲۰۰۰ تن در سال

• ساخت درپچه کشویی پاتیل به عنوان یکی از
خدمات ترین محصولات نسوز با ظرفیت تولید
مداخل ۲۲۰۰۰ عدد درپچه کشویی پاتیل در
سال

• ساخت قطعات پیش ساخته نسوز با ظرفیت
تولید ۲۰۰۰ تن در سال با امکان تولید قطعات
متنوع از ۱ کیلوگرم تا ۱۰ تن



۰۲۱ ۲۷ ۲۵ ۲۲



۰۲۱ ۲۷ ۲۱ ۲۲ و ۰۲۱ ۲۷ ۲۵ ۲۲



اصفهان، شهرک صنعتی، سه راهی مبارکه، فاز ۲، خیابان ده، پلاک ۸



lukarefractory@yahoo.com و info@lukaref.com



www.tukaref.com





شرکت لوزان املش

عرضه کننده انواع لیفتراک های دیزلی ، برقی و گازی



Lifting Innovation

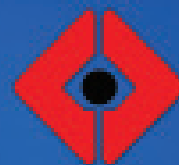
نماینده انحصاری فروش
و خدمات پس از فروش
شرکت کمبی لیفت ایرلند



تهران - شهرک غرب - بلوار فرحزادی - بالاتر از دریا - بالای بانک سرمایه - ساختمان مروارید - واحد A

Email: info @ lowzan.ir

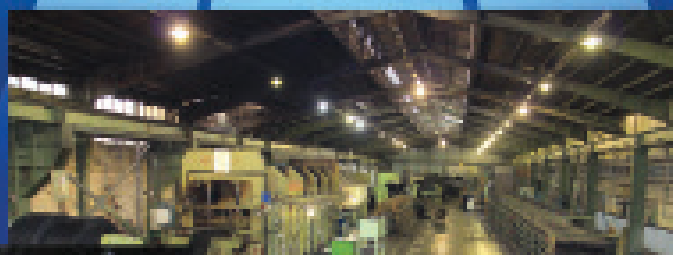
تلفن : ۲۲۰۹۷۲۷۷ (۱۰ خط) فکس: ۲۲۰۷۵۳۲۱



Quality Pioneer

DENA TIRE

& Rubber Manufacturing CO.



DENA Conveyor Belt

تولید کننده طولانی ترین و سنگین ترین تسمه نقاله در ایران



www.DenaTire.ir

ارائه پروفرمای ارزی

تأمین کننده مواد اولیه صنعتی

وارد کننده مواد اولیه صنایع فولاد سازی و ریخته‌گری:

♦ فرو آلیاژها (فرو منگنز، فرو سیلیکو منگنز، فرو کروم، فرو سیلیس و...)

♦ گرافیت کم سولفور، متوسط سولفور (پترولیوم کک) و کک متالورژی

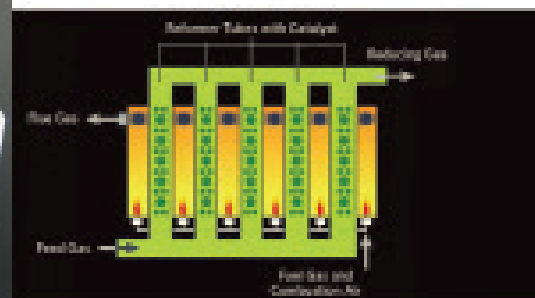
♦ انواع مواد چسبانه‌زا

♦ و سایر مواد اولیه مورد نیاز صنایع فولاد سازی و ریخته‌گری

با بالاترین کیفیت و بهترین بسته‌بندی از معتبرترین گمپانی‌های اروپایی، آفریقایی و آسیایی



نشانی دفتر مرکزی: تهران، خیابان پاسداران، میدان احتشامیه، اول خیابان شهید حجت سوری (نیستان هفتم)، پلاک ۱۹، واحد ۷
کدپستی: ۱۹۴۶۶۱۹۷۳۶ تلفن: ۲۲۵۹۹۲۰۰ (خط ۱۰) فکس: ۲۲۵۹۹۲۳۲

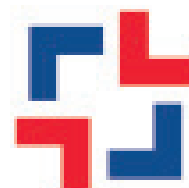


اهداف و مأموریت‌های شرکت گسترش فناوری خوارزمی

- تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید گاز احیاء در صنایع فولاد
- تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید اوره و آمونیاک در صنایع پتروشیمی
- تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید متانول در صنایع پتروشیمی
- تولید کاتالیست‌های زنجیره تولید هیدروژن در شرکت‌های پالایش نفت

سید محصولات شرکت گسترش فناوری خوارزمی

- کاتالیست‌های ریفرمینگ گاز طبیعی واحدهای احیاء مستقیم سنگ آهن (هرسه نوع فعال، نیمه فعال و خنثی)
- کاتالیست‌های ریفرمینگ اولیه بخار آب گاز طبیعی (پتاس دار و بدون پتاس)
- کاتالیست‌های ریفرمینگ ثانویه و اتوترمال
- کاتالیست‌های ریفرمینگ خشک گاز طبیعی (هر دو نوع فعال و نیمه فعال)
- کاتالیست‌های دما بالا و دما پایین انتقال گاز - آب
- انواع پایه کاتالیست‌های آلومینائی، منیزیتی و آلومینوسیلیکاتی
- جاذب‌ها و کاتالیست‌های سولفور زدائی بهبودیافته
- کاتالیست‌های تولید گاز احیاء و تجزیه آمونیاک
- قطعات سرامیکی ویژه و مهندسی
- تمک خالص فلزات پایه
- بازیابی و احیاء خارج از راکتور کاتالیست‌های مستعمل



گسترش فناوری
خوارزمی

آدرس: استان البرز، چساده مخصوص کرج، گرمدره
بلوار امیرکبیر (خیابان کوهدک، کوهدک چهارم، پلاک ۴۶
کد پستی: ۳۱۶۸۸۳۱۷۱
تلفن: ۰۲۶ - ۳۶۱۰۸۱۲۴ - ۳۶۱۰۸۳۱۷ - ۳۶۱۰۸۳۰۹
فکس: ۰۲۶ - ۳۶۱۰۸۱۲۸

Address: No. 46, 4th Kulkak St., AmirKabir Bld.,
Garmdarreh, Karaj-Mahsoud Rd., Alborz Province, Iran
Postal Code: 31648-83171
Tel: +98 26 - 36108309, 36108317, 36108122
Fax: +98 26 - 36108128
Email: info@kharazmi-rt.com

www.kharazmi-rt.com



ONQAS 2008.12007

ISO/TS 29001.2010

ISO/IEC 17025:2005

ISO 14001:2004

ISO 9001:2008

409-410

KHARAZMI Technology Development



عباسعلی شمس
مدیر حسابرسی داخلی مجتمع فولاد خراسان

۱۰ راهکار استراتژیک برای کاهش بهای تمام شده محصولات تولیدی

هزینه‌های سربار به تفکیک فعالیت‌های دخیل در فرآیند و سپس سهم هر محصول از تک‌تک فعالیت‌ها محاسبه و با نرخ جذب‌های متفاوت به آنها تخصیص یابد.

به‌طور خلاصه رویکرد و تکنیک بهایابی و مدیریت بر مبنای فعالیت نه یک روش حسابداری قیمت تمام شده بلکه یک ابزار قدرتمند مدیریتی برای افزایش کارایی و اثربخشی و در نهایت بهره‌وری سازمانی است.

• بهایابی بر مبنای هدف

"بهایابی بر مبنای هدف یک ابزار راهبردی قوی است که هزینه‌ها را در راستای دستیابی به سود مورد انتظار، قبل از وقوع برنامه ریزی و کنترل می‌نماید."

در واقع بهایابی بر مبنای هدف تکنیکی برای مدیریت سود و مدیریت بهای تمام شده جهت رسیدن به سود مورد انتظار است که مدیریت فراگیر سازمانی جهت حفظ بازار و موقعیت تجاری سازمان در صدد است با بهینه‌سازی، آنالیز، طراحی و تولید محصول، قیمت تمام شده محصول را به سطحی برساند که سود مورد انتظار تأمین شود.

۳) مدیریت منابع، مواد اولیه، انرژی و قطعات در راستای پیشگیری از اتلاف آن و تأمین بهینه

• تأمین مالی

کمبود نقدینگی برای شرکت‌های تولیدی بعنوان معضل بزرگی بر سر راه تولید می‌باشد. با توجه به ساختار مالی کشور، سهل‌ترین راه برای تأمین نقدینگی استقراض از نظام بانکی است لیکن پرداخت نرخ‌های سود بانکی فعلی برای تولیدکنندگان بسیار مشکل و در مواردی غیر قابل پرداخت می‌باشد.

بنابراین یکی از مواردی که می‌تواند در کاهش بهای تمام شده موثر باشد نحوه و زمان تأمین مالی و همچنین مبانی تسهیم هزینه‌های مالی مرتبط خواهد بود. انتخاب اینکه تأمین مالی از طریق کدام یک از روش‌های استقراض، افزایش سرمایه، انتشار اوراق و ... و با چه شرایط و نرخ صورت پذیرد عامل مهم و مستلزم بررسی بنیادی است

• ارزیابی تأمین‌کنندگان، برگزاری مناقصات و تأمین بهینه منابع

امکان خرید کالا و خدمات از طریق مناقصه برای سازمان منتج به خرید با قیمت و کیفیت مناسب خواهد شد. به‌دلیل رقابت شدید بازار، شرکت‌های پیشنهاد دهنده قیمت اقدام به کاهش سود در هنگام شرکت در مناقصات می‌نمایند.

عمده هزینه‌های تولید، مواد اولیه است که چنانچه از طریق برگزاری مناقصه، مذاکره و حتی چانه زنی و در صورت امکان خرید مستقیم از تولیدکنندگان و بدون واسطه انجام پذیرد، تاثیر قابل توجهی بر کاهش بهای تمام شده محصولات خواهد داشت.

• برون سپاری

برون سپاری به‌عنوان تفویض برخی از وظایف سازمان به اشخاص خارج از آن نشان دهنده نوعی استراتژی است که برای ارائه دهندگان خدمات در این حوزه که دارای تجربه و تخصص کافی هستند، برخی قابلیت‌ها را فراهم نموده و آن‌ها را به شرکای ارزشمندی برای سازمان تبدیل می‌کند.

امروزه در بنگاه‌های تولیدی که هر لحظه دستخوش تغییرات شده و برپیدگی‌هایش افزوده می‌گردد، همراهی و غنی‌سازی فرهنگ صرفه جویی و اصلاح الگوی مصرف از یک سو و کاهش بهای تمام شده کالاها و خدمات از سوی دیگر، به‌عنوان راهبردی مهم در جهت حفظ منافع و رقابت پذیری مطرح شده و موجبات بقای بنگاه‌های اقتصادی را در بلندمدت فراهم می‌نماید.

شرکت‌های تولیدی از هر نوع و اندازه، ناگزیر به انجام اقدامات اصلاحی لازم در راستای بهبود کارایی و اثربخشی می‌باشند. این نیاز باعث شده که مدیران برای گسترش و کسب سهم عمده‌ای از بازار به تغییر رویکردهای مدیریتی روی آورده، موجبات توسعه فعالیت‌های خود را فراهم نمایند. آنچه مسلم است اینکه در حال حاضر تجارت در محیطی رقابتی و غیرقابل پیش‌بینی صورت می‌پذیرد و شایسته است راهکارهای خلاق و پویا و اجرایی نمودن آنها به‌صورت مستمر به کار گرفته شود.

در سال‌های اخیر سازمان‌ها با درک این موقعیت در جستجوی یافتن راهکارهای مناسب در استفاده مؤثر و اثر بخش از منابع، به‌سوی اصلاح الگوی مصرف روی آورده اند؛ هر چند که در این مسیر با مشکلات و چالش‌هایی روبرو هستند.

در ادامه به بررسی اهم موضوعاتی که بر کاهش بهای تمام شده محصولات اثر گذارند، می‌پردازیم:

۱) پیاده‌سازی نظام بودجه جامع و تجزیه و تحلیل انحرافات و کنترل مستمر هزینه‌ها

یکی از بهترین ابزارهای اعمال کنترل مستمر هزینه‌ها، پیاده‌سازی نظام بودجه جامع در تمامی ابعاد سازمان می‌باشد. پیش‌بینی هزینه‌های تولید برای یک دوره معین از طریق بودجه‌بندی براساس ورودی‌ها در سطوح مختلف به انتخاب بهترین راه حل از میان راه‌حل‌های مطروحه کمک شایانی کرده و از طریق تجزیه و تحلیل انحرافات و تهیه گزارشات تفریغ بودجه دوره‌ای می‌تواند مدیریت را برای برنامه ریزی، کنترل و ارزیابی مستمر نتایج مجهز و زمینه را برای کاهش بهای تمام شده محصولات فراهم نماید.

۲) توجه بیشتر به سیستم‌های حسابداری مدیریت و بهای تمام شده با هدف بهبود مبانی تصمیم‌گیری

هدف اصلی راه‌اندازی سیستم حسابداری مدیریت آغاز فصل جدیدی در تهیه و ارائه اطلاعات مرتبط و سودمند برای کمک به مدیریت در برنامه‌ریزی، کنترل و تصمیم‌گیری عقلایی بر مبنای مدل‌های علم روز در جهت تحقق اهداف سازمان، تجزیه و تحلیل اطلاعات مالی و غیرمالی و در نتیجه سود منعکس شده در گزارشات مالی می‌باشد. لذا این سیستم با به‌روزرسانی سیستم‌های اطلاعاتی و مالی و استفاده از نظریه‌های جدید همچون فنون ارزیابی متوازن، بهبود مستمر، بهایابی بر مبنای فعالیت و هدف گامی مؤثر در کنترل هزینه خواهد بود.

• بهایابی بر مبنای فعالیت

اگر چیدمان فرآیند انجام کار تغییر کند هزینه‌ها نیز تغییر می‌کند، لذا برای تعیین قیمت تمام شده نهایی یک محصول باید مجموع

به‌طور خلاصه برون سپاری (با انتخاب صحیح) موجب می‌شود که بسیاری از فعالیت‌های بنگاه بهتر، سریع‌تر و با قیمت ارزان‌تر انجام گردد.

• نظام تولید به هنگام

تولید به‌هنگام (JIT) ازطریق برنامه‌ریزی تولید بر مبنای سفارش، تغییر چیدمان کارخانه به‌منظور سهولت جریان ساخت و تولید، مسئولیت دادن به کارگران و پرورش کارگران چند وظیفه‌ای، توجه ویژه به هنر بازاریابی معکوس و ارتباط مناسب با تأمین کنندگان مواد اولیه در کاهش هزینه‌های تولید موثر خواهند بود؛ که مجموعاً کاهش مقادیر خرید، میزان سرمایه‌گذاری مواد اولیه و هزینه‌های انبارداری را به‌دنبال خواهد داشت.

۴) آموزش و توسعه فرهنگ رشد و بهره‌وری با هدف بهبود شاخص‌ها

• اهمیت آموزش

رسیدن به اهداف سازمان بستگی به توانایی کارکنان در انجام وظایف محوله و انطباق با محیط متغیر دارد. اجرای آموزش و بهسازی منابع انسانی سبب می‌شود تا کارکنان بتوانند متناسب با تغییرات سازمانی و محیط، به‌طور موثر فعالیت خود را انجام داده و بر کارایی و اثر بخشی خود بیفزایند. بر این اساس با بهبود سطح شایستگی کارکنان، عملکرد سازمان نیز بهبود خواهد یافت.

• بررسی و بهبود شاخص‌های بهره‌وری

بهره‌وری استفاده بهینه از زمان، امکانات، سرمایه و سایر نهاده‌های موجود در راستای تحقق اهداف سازمان می‌باشد و باید به‌طور پیوسته و دقیق نتایج و شاخص‌های آن در بخش‌های مختلف نسبت به هدف‌های تعیین شده محاسبه و منتشر گردد تا نقاط ضعف و قوت، زمینه‌های بهبود و میزان استفاده از منابع، به‌تفکیک هر بخش روشن شده و سرانجام رشد اقتصادی مناسب و کاهش بهای تمام شده محصول میسر گردد.

۵) ارتقای سطح کیفیت محصولات و خدمات بمنظور افزایش توان رقابت پذیری در بازار

کیفیت اولین شرط رقابت پذیر شدن محصولات است. بهبود کیفیت باعث می‌شود که ضایعات نیروی انسانی و ماشینی تبدیل به کالای قابل استفاده گردد و نتیجه آن، یک واکنش زنجیره‌ای است که در این روند، قیمت تمام شده کاهش یافته و شرایط رقابت بهبود می‌یابد.

۶) نگرش فرآیندی با هدف بهبود و ارتقاء سطح ارائه خدمات

فرآیند گرایی سازمان را به درک بهتر و روشن تر از فعالیت‌های خود ترغیب می‌نماید و موجب کاهش هزینه‌ها و کوتاه‌تر شدن زمان چرخه‌های کاری به دلیل استفاده موثر از منابع می‌گردد. کنترل فرآیندها به‌صورت مستمر موجب کاهش بهای تمام شده از طریق حذف فعالیت‌های زائد و غیر کارآمد و تسهیل و تسریع در امور می‌گردد.

۷) توجه عمیق به سیستم‌های اطلاعاتی نوین و ارتقاء کیفیت اطلاعات

سیستم‌های سنتی حسابداری، بین مصرف منابع و نتایج به‌دست آمده به‌صورت مستقیم یا غیرمستقیم نمی‌تواند ارتباط برقرار کند و تنها به جمع‌آوری هزینه‌های انجام شده می‌پردازد. بنابراین حسابداران و مدیران مالی باید دیدگاه خود را تغییر داده و به‌جای اندازه‌گیری مخارج برحسب منابع، به اندازه‌گیری هزینه‌ها برحسب خروجی و تولیدات با ارزش افزوده بیشتر روی آورند که بر این اساس مبنای معتبرتری برای تصمیم‌گیری در اختیار مدیران قرار خواهد گرفت.

در این رابطه بهره‌گیری از مهندسی ارزش، مشتری گرایی، کایزن (kaizen) در جهت ایجاد خلاقیت و نوآوری، مدیریت کیفیت فراگیر (TQM)،

بهره‌گیری از هوش مصنوعی (AI)، تکنولوژی ربات، حلقه‌های کنترل کیفیت، سیستم نظام پیشنهادت، اتوماسیون، نظم و مقررات و رعایت رفتار سازمانی، سیستم جامع نگهداری و تعمیرات (TPM)، تولید به‌هنگام (JIT)، تولید ناب، خلاقیت در تولید محصول اصلی و بسته‌بندی، قیمت‌گذاری اصولی، نظام توزیع و بازاریابی صحیح از اهم موضوعات قابل تأمل و بهره‌گیری در جهت کمک به کاهش قیمت تمام شده می‌باشد.

۸) استفاده بهینه از تمامی ظرفیت‌ها و شناسایی و حذف فعالیت‌های فاقد ارزش افزوده با کمک مهندسی ارزش

هدف مهندسی ارزش از میان برداشتن هر عاملی است که موجب تحمیل هزینه‌های غیرضروری شود، بی‌آنکه آسیبی به کارکردهای اصلی و اساسی سیستم وارد آید. دستور کار مهندسی ارزش، بهبود مداوم طراحی و اجرا است. مهندسی ارزش صرفاً برنامه‌ای برای کاهش هزینه‌ها نیست، بلکه روشی برای حداکثر نمودن ارزش می‌باشد.

می‌توان از عواملی چون نوآوری، کیفیت، قابلیت‌های مدیریت، فناوری، ارزش نام تجاری، به‌عنوان برخی از شاخصهای ایجاد ارزش نام برد. همچنین تولید به‌هنگام (JIT) یکی از مصادیق حذف فعالیت‌های فاقد ارزش افزوده می‌باشد.

رعایت نقطه سفارش و کنترل موجودی‌ها و کاهش حجم انبارها و همچنین افزایش ظرفیت تولید و یا شیفت‌های کاری (در صورت امکان) به‌منظور سرشکن شدن هزینه‌های ثابت به مقادیر بیشتر و در نتیجه کاهش بهای تمام شده هرواحد محصول نیز از عوامل اثرگذار بر کاهش هزینه خواب سرمایه و هدفمندتر شدن گردش مالی سازمان می‌باشد.

۹) ایجاد نظام‌های ارزیابی عملکرد و استفاده از نتایج حسابرسی عملکرد

به‌طور کلی هدف نظام ارزیابی عملکرد کمک به تصمیم‌گیری، بازنگری و بازخورد در سطوح مختلف سازمان بوده و فقدان آن در ابعاد مختلف، اعم از ارزیابی در استفاده از منابع و امکانات، کارکنان، اهداف و استراتژی‌ها؛ به‌عنوان عاملی بیماری‌زا برای سازمان قلمداد می‌شود. کاهش استراتژیک هزینه‌ها و بهبود عملکرد عبارت است از جریان شناسایی حوزه‌های ناکارا و نیازمند بهبود و سپس حذف عدم کارایی‌ها، ضایعات و بهبود همه جانبه در زنجیره ایجاد ارزش در سازمان. حسابرسی عملکرد بعنوان راهکاری برای ارزیابی نظام‌مند در تعیین کارایی، اثربخشی و صرفه اقتصادی فعالیت‌ها و ابزار مهمی برای ارزیابی عملکرد مدیران و نظام پاسخگویی، کنترل و در نتیجه موجب کاهش هزینه‌ها در سازمان می‌گردد.

۱۰) پیشنهاد اصلاح برخی قوانین و نظام پرداخت و سازمان‌دهی مجدد مشاغل

در شرایط رکود برخی شرکت‌ها شروع به تعدیل و کاهش نیروی انسانی خود می‌نمایند. اما در این شرایط شرکت‌های آینده نگر به جای کاهش نیرو، سازمان دهی مجدد فعالیت‌های جدید را دنبال می‌کنند، از فرصت رکود اقتصادی برای جذب نیروهای خلاق، متخصص و حرفه‌ای استفاده نموده و زمینه رشد با ثبات شرکت را در سال‌های آتی فراهم می‌نمایند. زیرا با خروج از رکود اقتصادی این شرکت‌ها در وضعیت رشد قرار خواهند گرفت. بازنگری در قوانین کار و تامین اجتماعی، ایجاد انعطاف‌پذیری در به‌کارگیری نیروی کار، توسعه مشاغل پاره‌وقت و برون سپاری، استقرار نظام دستمزد مبتنی بر بهره‌وری در بنگاه‌ها اصلاح تدریجی تعرفه‌های وارداتی، نوسازی و اصلاح ناوگان و زیرساخت‌های حمل و نقل، توسعه و تجهیز بنادر، گمرکات از جمله موارد اثرگذار بر قیمت تمام شده خواهد بود که اصلاح و بازنگری موارد ذکر شده از وظایف دولت و مجلس شورای اسلامی می‌باشد.

با این وجود نمی‌توان انتظار داشت که نهضت کاهش قیمت تمام شده در یک دوره کوتاه مدت اجرایی شود اما به‌طور قطع با تدوین برنامه هدفمند و متناسب با هر سازمان، پیگیری آن به‌طور مستمر و مشخص شدن وظایف هر بخش می‌تواند به اجرایی شدن موضوعات فوق کمک شایانی نماید.



■ امیر صباغ

مدیر برنامه ریزی و نظارت راهبردی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران

تهدیدها و فرصت های ایران در جذب سرمایه گذاری حوزه فولاد چیست؟

شناسایی عوامل داخلی و خارجی جذب سرمایه گذاری در صنعت فولاد

در این مقاله، سرمایه گذاری خارجی در صنعت فولاد ایران از دو منظر فضای بین المللی و فضای داخلی کشور مورد بررسی قرار گرفته است و در هر فضا به چالش ها، فرصت ها و راهکارهای جذب سرمایه گذاری در این حوزه پرداخته شده است.

شرایط جذب سرمایه گذار در صنعت فولاد تابع دو محیط است، محیط بیرونی یا بین المللی و محیط داخلی کشور.

۵ شرایط و اقتضانات محیط بین المللی در جذب سرمایه گذاری فولاد

چالش های بین الملل: اصلی ترین چالش حوزه بین الملل، مازاد ۴۰۰ میلیون تنی در فولاد چین است.

در محیط بین المللی مهمترین چالش صنعت فولاد، بحران مازاد ظرفیت فولاد در چین می باشد. مازاد ۴۰۰ میلیون تنی در فولاد چین یکی از عوامل اصلی سقوط قیمت های فولاد در دنیا و عامل افت قیمت و کاهش سرمایه گذاری جدید در این حوزه است. بسیاری از بانک ها و موسسات اعتبارسنجی بین المللی از موضوع ظرفیت های مازاد اظهار نگرانی کرده و همزمان با افزایش ریسک و کاهش رتبه اعتباری فولادسازان، گرفتن اعتبار وام از بانک ها برای شرکت های فولادی دشوارتر شده است. ظرفیت تولید فولاد چین در حال حاضر یک میلیارد و ۲۰۰ میلیون تن بوده و قرار است این کشور در سال جاری ۴۵ میلیون تن از ظرفیت خود بکاهد و تا ۵ سال آینده نیز ۱۰۰ میلیون تن دیگر از آن ظرفیت حذف نماید. چین برای اجرایی نمودن این هدف بودجه ای ۱۵,۳ میلیارد تومانی در نظر گرفته است. علاوه بر لزوم کاهش ظرفیت، لازم است به گونه ای احداث واحدها و ظرفیت های جدید در چین مدیریت شود که بدین منظور دولت آن کشور فعلا مجوز احداث واحدهای جدید را محدود نموده است.

تعداد واحدهای فولادی چین بسیار زیاد بوده و رقابت در این صنعت بالا می باشد که یکی دیگر از عوامل افت قیمت این محصول استراتژیک و کاهش سرمایه گذاری بین المللی در این حوزه می باشد. برای مقابله با این تهدید، چین به دنبال ادغام واحدهای فولادسازی می باشد تا ضمن رشد بهره وری و کاهش هزینه و رقابت در این حوزه، مدیریت ظرفیت مازاد را با چالش کمتری اجرایی نماید. ادغام ۲ شرکت Wuhan و BaoSteel و تشکیل یک غول فولادی ۷۰ میلیون تنی با ارزش بازار ۱۶,۳

میلیارد دلار در همین راستا صورت می گیرد. در اروپا نیز این ادغام ها در حال پیگیری بوده و شرکت اسار هند به دنبال ادغام با شرکت تیسن کروپ آلمان است که نهایتا با کاهش رقابت و مدیریت بهتر عرضه، می تواند ضمن تقویت قیمت و سودآوری این صنعت، محیط بین المللی آن را نیز بهبود بخشد.

افزایش سد تعرفه واردات فولاد: وضع تعرفه گمرکی واردات فولاد، بعضا ۳ رقمی از طرف بسیاری از کشورها از قبیل آمریکا، اتحادیه اروپا، هند، ویتنام، مصر و ترکیه و ... به بهانه دمپینگ و با هدف حمایت از تولید فولاد داخلی بوده که این موضوع عامل تضعیف بازار بین المللی صنعت فولاد شده است. این مسئله ای بسیار جدی بوده و عامل تنش روزافزون در گسترش تجارت جهانی در سایر زمینه ها شده است.

فرصت های حوزه بین الملل فولاد: ارزان بودن قیمت مواد اولیه مهم ترین مزیت صنعت فولاد محسوب می شود.

با وجود چالش های زیادی که فولاد در فضای بین الملل با آن مواجه است، این صنعت از فرصت های زیادی نیز بهره می گیرد. شاید مهمترین این فرصت ها، پایین بودن سطح قیمت مواد اولیه شامل سنگ آهن و زغالسنگ باشد که عاملی برای رشد دوچندان سودآوری فولادسازان همزمان با رشد قیمت ها در سال ۲۰۱۶ به شمار می رود.

عملکرد سه ماهه دوم فولادسازان دنیا به بورس نشان می دهد که بسیاری از شرکت ها شاهد رشد ۲ رقمی و با بعضا ۳ رقمی در تحقق سود خالص نسبت به سال گذشته می باشند و در آخرین موردها پوسکو - غول فولاد کره جنوبی اعلام نمود که سود خالص این شرکت ۸۹ درصد افزایش یافته و سروستال روسیه نیز گزارش ۱۲۵ درصد رشد سود خالص خود را تقدیم سهامداران بورس مسکو نمود. حتی بزرگترین فولادساز آمریکا Nucor نیز اعلام کرده که ۸۷ درصد رشد سود دارد که نشان می دهد صنعت فولاد آمریکا از رکود چند ساله خارج شده است.

این عملکردهای فوق العاده می تواند عاملی برای بازگشت

بوده که در کنار عدم تامین نقدینگی توسط بانک ها، می تواند تداوم تولید را با تهدید مواجه کند. سیاست دولت در تداوم ارایه مجوز به واحد های کوچک می تواند به این تهدیدها در درازمدت بیافزاید.

مشکلات زیرساختی: حمل و نقل، هم از منظر ظرفیت و هم از نظر قیمت چالش بعدی است. از تطابق صورت های مالی شرکت فورتسکو و مقایسه آن با تعرفه های ریلی، مشاهده می شود که هزینه جابجایی (تن-کیلومتر) ایران ۴ برابر استرالیا می باشد که ریشه آن را می توان در پایین بودن بار محوری (ایران ۲۰ تن - استرالیا ۴۰ تن)، طولانی بودن طول قطارها (۳ کیلومتر در استرالیا) و سرعت قطار باری (متوسط ۲۴ ساعت استرالیا ۸۰ کیلومتر در ساعت - ایران ۱۵ کیلومتر در ساعت) جستجو نمود.

علاوه بر حمل و نقل، سایر زیرساخت ها به عنوان یک چالش جدی توسعه سرمایه گذاری صنعت فولاد کشور بوده و اوضاع در مورد تامین آب فولادسازان به خصوص واحدهای مرکزی و شرقی کشور به سمت بحران پیش می رود. تحولات استانی نشان می دهد که حتی در استانهای پرآب از قبیل چهارمحال و بختیاری، رساندن آب به یک واحد فولادی، خالی از چالش های محلی نخواهد بود.

رکود مسکن و کاهش اعتبارات عمرانی: چالش دیگر صنعت فولاد، مسکن و ساخت و ساز در داخل کشور است که عملاً در سه چهار سال اخیر متوقف بوده و بررسی پروانه های صادره در بهار ۹۵ نیز نشان از افت ۲۵ درصدی آن در تهران و ۱۹٫۹ درصدی آن در سطح کشور دارد. در دنیا و ایران نیمی از فولاد تولیدی در مسکن و ساخت و ساز مصرف می شود که کاهش این فعالیت ها، یک تهدید در توسعه سرمایه گذاری برای صنعت فولاد محسوب می شود.

همزمان با رکود بخش مسکن، شاهد کاهش قیمت نفت و کاهش سرمایه گذاری و اعتبارات عمرانی هستیم که ریشه در بودجه عمومی دولت دارد و مصرف فولاد کشور را به شدت تحت تاثیر قرار داده است. تداوم تحریم های بین المللی در بخش بانکی نیز مانع تامین مالی پروژه های بزرگ بوده و عاملی برای تضعیف بازار به شمار می رود و مانعی برای رشد صادرات است.

تداوم محدودیت های بین المللی: با وجود آنکه بعد از برجام بخشی از آن برطرف شده اما بخشی از تهدیدهای بین المللی هنوز پابرجاست. صنعت فولاد یک سرمایه گذاری بلند مدت است و این نوسانات باعث شده سرمایه گذاران خارجی منتظر بمانند و هم چنان شرایط را رصد کنند. این عوامل باعث شده تا رتبه اعتباری کشور همچنان در ردیف های پایین جدول (ششم) باقی بماند که مانعی برای جذب سرمایه گذار خارجی خواهد بود. **عدم توازن زنجیره فولاد:** چالش بعدی صنعت فولاد، عدم توازن در زنجیره است؛ چگونه ای که شاهد مازاد تولید کنسانتره و کمبود گندله در کشور هستیم که منجر به صرف هزینه حمل و نقل زیاد در این حوزه شده و از رقابت پذیری این صنعت کاسته است. لازم است همراستا با طرح جامع فولاد، ظرفیت ها متوازن و زنجیره بالانس شود.

اطمینان به صنعت فولاد در دنیا و ورود سرمایه گذاران جدید به این حوزه بوده و یک فرصت فوق العاده است.

رشد بهره وری فولادسازان: در فضای بین المللی فرصت دیگر این صنعت رشد بهره وری است. عموماً این صنعت را به عنوان یک صنعت سرمایه بر می شناسند و استفاده از ظرفیت های خالی (بهره وری) می تواند منجر به کاهش هزینه سرمایه گذاری و رشد تصاعدی سود شود. در این بحث بسیاری از شرکت ها کار را شروع کرده اند و موفق نیز بودند و فرضاً شرکت سروستال روسیه موفق شده قیمت هر تن اسلب را از ۳۵۰ دلار در سال ۲۰۱۳ به ۱۷۷ دلار در سال جاری کاهش دهد که یک موفقیت جدی بوده و منجر به بهبود نگاه سرمایه گذاران عمومی به این صنعت می شود.

سایر فرصت های جهانی: از جمله فرصت های دیگر صنعت فولاد می توان به کاهش قیمت انرژی، کاهش هزینه حمل دریایی (شاخص بالتیک) و افزایش سرمایه گذاری زیرساختی در کشورهای دنیا با توجه به نرخ بهره بانکی و تورم پایین اشاره کرد.

برآوردها نشان می دهد که بهره بانکی پایین در کشورهای توسعه یافته و چین باعث شده که بسیاری از پروژه های زیرساختی اقتصادی شده و اجرایی شوند. در حال حاضر، کشورهای دنیا سالانه ۲۱۶۰ میلیارد دلار پروژه زیرساختی جدید تعریف و اجرا می کنند که عاملی برای ایجاد تقاضا و تحریک قیمت بوده است.

البته در بحث ساخت و ساز، بایستی به فرصت فوق العاده رشد بازار مسکن چین در ۶ ماهه نخست سال جاری میلادی نیز اشاره کنیم که عاملی برای مصرف فولاد تولیدی چین و رشد قیمت جهانی این فلز بوده است. تقریباً تمامی فولادسازان دنیا و سهامداران آنان در بورس از این تحول مثبت، سود نموده و انتظار می رود این روند در ادامه سال نیز پایدار باشد.

۵ شرایط و اقتضات فضای داخلی کشور در جذب سرمایه گذاری فولاد

چالش های داخلی: عمده چالش صنعت فولاد داخل، عدم حمایت بانک ها در تامین نقدینگی و هزینه بالای بهره های بانکی است.

در محیط داخلی کشور، نوع چالش ها، راهکارها و فرصت های توسعه سرمایه گذاری فولاد با محیط بیرونی (بین الملل) اندکی تفاوت دارد. عمده چالشی که صنعت فولاد داخلی با آن مواجه است، عدم حمایت بانک ها در تامین نقدینگی و هزینه بالای بهره است. همانگونه که در محیط بین الملل اشاره شد، صنعت فولاد را به عنوان یک صنعت سرمایه بر می شناسند که برای تامین هزینه های مالی از جمله فروش اعتباری و مدت دار به مشتریان و تامین مالی طرح های توسعه ای و... نیازمند منابع مالی فراوان با نرخ مناسب می باشد. افزایش هزینه فولادسازان داخلی در این بخش می تواند از رقابت پذیری آنها در محیط بین المللی کاسته و صادرات را تحت تاثیر قرار دهد.

پراکندگی و ظرفیت پایین واحدهای فولادی: چالش بعدی فولادسازان داخلی، پراکندگی واحدها و کوچک بودن ظرفیت های تولیدی و توان رقابتی اندک از نظر قدرت مالی

۵ راهکارهای جذب سرمایه گذاری خارجی در صنعت فولاد کشور

مهمترین راهکارها: مشوق های صادراتی، کاهش قیمت انرژی، توسعه زیرساخت ها و در نهایت افزایش بهره وری از جمله مهم ترین راهکارهای مهم در تشویق و جذب سرمایه گذار خارجی در صنعت فولاد است.

از جمله راهکارهایی که برای توسعه سرمایه گذاری در زنجیره فولاد می توان پیشنهاد داد، مشوق های صادراتی است که به صادرکنندگان فولاد برای رقابت پذیر کردن محصولاتشان در بازارهای صادراتی کمک شایانی می کند. بسیاری از کشورها در این خصوص الگوی VAT Rebate را داشته و مشوق مربوطه را از مالیات بر ارزش افزوده کسر می کنند. چین با استفاده از این ابزار، سال گذشته موفق به صادرات ۱۱۲ میلیون تن فولاد شد و برای سال ۲۰۱۶ با وجود اعمال تعرفه های گمرکی از طرف سایر کشورها، هدف صادراتی ۱۱۷ میلیون تن را برنامه ریزی کرده است.

کاهش قیمت انرژی از دیگر راهکارهای جذب سرمایه گذاران است. ایران از لحاظ ذخایر گاز طبیعی رتبه دوم و از نظر ذخایر نفتی رتبه سوم را دارد. با دانستن این که هدف از اجرای قانون هدفمندی یارانه ها، حذف این مزیت رقابتی کشور نبوده باید بر روی این قانون کار شود و به عنوان یک مزیت در جذب سرمایه گذار خارجی به آن نگاه شود. کمک دولت به تعدیل نیروی انسانی مازاد در واحدهای فولاد ساز کشور از جمله راهکارهایی است که می تواند به توسعه سرمایه گذاری در این حوزه کمک شایانی نماید. دولت تمایل زیادی در فروش سهام شرکت های فولادی به سرمایه گذاران خارجی دارد، لکن نیروی انسانی مازاد و عدم امکان تعدیل آن توسط بخش خصوصی در واحدهای بزرگ، مانعی در این راه محسوب می شود. بعنوان یک نمونه، دولت آفریقای جنوبی طی ۳ سال اخیر به منظور افزایش رقابت پذیری بخش معدن این کشور، اقدام به تعدیل نیروی انسانی در بخش معدن این کشور کرده و از طریق اعطای مشوق ها، وام ها و آموزش های لازم، این نیروها را به سایر بخش ها معطوف و منتقل نموده است. چین نیز در کاهش ظرفیت ۱۵۰ میلیون تنی فولاد خود، چنین برنامه هایی دارد.

بهره وری در صنعت و زنجیره فولاد کشور ما بسیار پایین است و باید بر روی این موضوع کار شود. در بالا اشاره شد که شرکت سروسیتال روسیه متوسط قیمت اسلب خود را در سال ۲۰۱۶ به ۱۷۷ دلار رسانده و در حالی که اسلب ایران ۲۵ درصد بالاتر از این ارقام بوده و نشان از پتانسیل بالای رشد بهره وری در بخش فولاد ایران بوده که با تحقق آن، محیط مناسبی برای توسعه سرمایه گذاری فراهم می شود.

توسعه زیرساخت ها از جمله راهکارهای دیگر به خصوص در بخش تحریک تقاضای داخلی است، توسعه زیرساخت ها از قبیل احداث خطوط ریلی، بنادر و اتوبان ها منجر به مصرف محصولات داخلی (سیمان - فولاد - مس و ...) شده و انگیزه برای ورود سرمایه گذاران داخلی و خارجی به این حوزه را افزایش می دهد. نمونه این امر در چین و هند در حال اجرا

بوده که مدل مناسبی برای ایران می باشد.

ادغام واحدهای فولادساز کوچک و تشکیل هلدینگ های بزرگ با قدرت مالی و رقابتی بالا و دارا بودن زنجیره ارزش کامل از دیگر راهکارهای توسعه سرمایه گذاری در این حوزه است که اخیرا توسط شرکت ملی فولاد در حال پیگیری بوده و دولت می تواند از طریق اعمال مشوق مالیاتی به تسریع این امر کمک بسزایی نماید.

در خصوص چالش کمبود منابع مالی بانکی، راهکار مناسب بهبود رتبه اعتباری کشور و ورود موسسات اعتبارسنجی و حسابرسی به کشور با هدف دریافت وام از بانک های خارجی است که می تواند با هزینه پایین تری نسبت به داخل صورت گرفته و زمینه را برای حضور سرمایه گذاران مستقیم خارجی فراهم کند. تقویت مشوق های جذب سرمایه گذاری خارجی نظیر امکان پرداخت هزینه زیرساخت ها توسط دولت از محل مالیات سرمایه گذار (مشابه پرو)، تضمین نرخ برابری نرخ ارز توسط دولت، تعهد ۱۰ ساله عدم تغییر قوانین (فرضا بهره مالکانه)، امکان واردات کالا با حقوق گمرکی صفر یا در سطح سازمان تجارت جهانی توسط سرمایه گذار، عدم دخالت در قیمت گذاری و صادرات، تضمین عدم ملی شدن دارایی و امکان طرح دعوی در دادگاه های بین المللی برای سرمایه گذاری های بزرگ از جمله موارد و مشوق هایی است که دولت در راستای جذب سرمایه گذار خارجی می تواند انجام دهد.

۵ فرصت های ایران در جذب سرمایه گذاری خارجی در صنعت فولاد

برجام، ثبات نرخ ارز و بازار مصرف ایران و کشورهای همسایه مواردی است که به عنوان مزیت و فرصت سرمایه گذاری در صنعت فولاد ایران مطرح می شوند.

برجام سبب شد فرصت توسعه ارتباط ایران با بانک های بین المللی، شرکت ها و کشورها به وجود آید که بایستی از آن حداکثر استفاده را نمود. ثبات نرخ ارز در کنار تورم تک رقمی همواره عاملی برای ثبات اقتصادی و توسعه سرمایه گذاری در کشور است. اگر دولت بتواند سیاست تک نرخي کردن ارز را نیز تا پایان سال اجرایی نماید، به بهبود وضعیت کمک شایانی خواهد شد. ایران بازار بزرگی برای مصرف فولاد است. ۲۵ درصد فولاد خاورمیانه در ایران مصرف می شود. همچنین بازار منطقه ای خوبی همچون عراق و افغانستان و کشورهای همسایه شمالی داریم که از آن به عنوان یک فرصت می توان یاد کرد. با بهبود ارتباطات با کشورهای عضو شورای همکاری خلیج فارس (GCC)، فرصت صادرات به بازارهای این منطقه برای فولاد کشور نیز مهیا می شود. از دیگر فرصت های صنعت فولاد را می توان وجود مواد اولیه فولاد از نظر سنگ آهن، گاز و فروکروم و نسوزها با قیمت های رقابتی در کشور و وجود منابع انسانی با تجربه و تحصیل کرده و جوان برشمرد که می تواند در جهت افزایش رقابت پذیری این صنعت و توسعه سرمایه گذاری در آن بکارگرفته شوند.



تولید فولاد خام و محصولات فولادی طی ۳ ماهه ۹۵ و مدت مشابه در سال گذشته

واحد: هزارتن

نام محصول / متغیر	تولید بخش خصوصی شده			تولید بخش خصوصی			کل تولید		
	سه ماهه ۹۵	سه ماهه ۹۴	درصد تغییرات	سه ماهه ۹۵	سه ماهه ۹۴	درصد تغییرات	سه ماهه ۹۵	سه ماهه ۹۴	درصد تغییرات
تیر آهن	۱۷۷	۱۷۷	۰	۶۶	۵۷	-۱۴	۲۴۳	۲۴۳	-۴
میلگرد	۵۴۲	۴۵۸	-۱۵	۱۰۵۵	۱۰۷۹	۲	۱۵۹۷	۱۵۳۷	-۴
ورق گرم	۱۷۶۱	۱۶۴۳	-۷	۱۳۳	۱۴۹	۱۲	۱۸۹۴	۱۷۹۲	-۵
ورق سرد	۳۶۲	۳۶۹	-۲۶	۱۳۹	۱۱۸	-۱۵	۵۰۱	۳۸۷	-۲۳
ورق پوشدار	۱۴۶	۱۳۶	-۷	۱۱۶	۱۰۷	-۸	۲۶۲	۲۴۳	-۷
سایر محصولات فولادی	۶۴	۱۱	-۸۳	۷۴	۷۹	۷	۱۳۸	۹۰	-۳۵
کل محصولات فولادی	۳۰۵۲	۲۶۹۴	-۱۲	۱۳۸۴	۱۵۶۲	۱۳	۴۶۳۵	۴۲۸۳	-۸
فولاد خام	۳۷۹۴	۳۶۸۸	-۳	۷۰۲	۹۹۹	۴۲	۴۴۹۶	۴۶۸۷	۴

صادرات و واردات فولاد خام و محصولات فولادی طی ۳ ماهه ۹۵ و مدت مشابه در سال گذشته

واحد: هزارتن

نام محصول / متغیر	واردات			صادرات		
	سه ماهه ۹۵	سه ماهه ۹۴	درصد تغییرات	سه ماهه ۹۵	سه ماهه ۹۴	درصد تغییرات
تیر آهن	۹	۱۰	۱۱	۴۷	۴۷	۰
میلگرد	۸۱	۳۴	-۵۸	۹۶	۶۸	-۲۹
ورق گرم	۴۶۰	۴۱۰	-۱۱	۳۰۳	۵۱۲	۶۹
ورق سرد	۱۵۶	۱۴۵	-۷	۵	۷۰	۱۳۰۰
ورق پوشدار	۸۹	۸۴	-۶	۵	۸	۶۰
سایر محصولات فولادی	۲۵	۲۷	۸	۵	۱۱	۱۲۰
کل محصولات فولادی	۸۲۰	۷۱۰	-۱۳	۴۶۱	۷۱۶	۵۵
فولاد خام	۱۳	۳۳	۱۵۴	۴۷۱	۷۸۶	۶۷



مصرف ظاهری فولاد خام و محصولات فولادی طی ۳ ماهه ۹۵ و مدت مشابه در سال گذشته

واحد: هزارتن

برآورد سرانه مصرف 234 کیلوگرم

نام محصول	متغیر	مصرف ظاهری		
		سه ماهه ۹۴	سه ماهه ۹۵	درصد تغییرات
تیر آهن		۲۰۵	۱۹۷	-۴
میلگرد		۱۵۸۲	۱۵۰۳	-۵
ورق گرم		۲۰۵۱	۱۶۹۰	-۱۸
ورق سرد		۶۵۲	۴۶۳	-۲۹
ورق پوشدار		۳۴۶	۳۱۹	-۸
سایر محصولات فولادی		۱۵۸	۱۰۶	-۳۳
کل محصولات فولادی		۴۹۹۴	۴۲۷۷	-۱۴
فولاد خام		۲۸۳۳	۳۹۳۴	۳۹

سهم فولاد خام و محصولات فولادی از تولید، واردات و صادرات فولاد طی ۳ ماهه ۹۵

واحد: هزارتن

نام محصول	متغیر	درصد از کل		
		تولید محصول	واردات	صادرات
تیر آهن		۵,۴۶	۱,۳۵	۳,۱۳
میلگرد		۳۵,۸۹	۴,۵۸	۴,۵۳
ورق گرم		۴۱,۸۴	۵۵,۱۸	۳۴,۰۹
ورق سرد		۹,۰۴	۱۹,۵۲	۴,۶۶
ورق پوشدار		۵,۶۷	۱۱,۳۱	۰,۵۳
سایر محصولات فولادی		۲,۱۰	۳,۶۳	۰,۷۳
فولاد خام			۴,۴۴	۵۲,۳۳

automate the plugging of the tap hole.

The FAST system helped to reduce the tap-to-tap time, and so increase productivity by around six percent. At the same time the specific energy input falls by some five kilowatt-hours per ton.

Conclusion

When investing in an EAF expenses for service, maintenance and modernization need to be included in the overall lifecycle cost calculation. There is a wide scope of EAF modernization and revamping solutions to help maintain or even increase the EAF asset value.

The corresponding activities extend over a long period of time and require that a service partner gains a deep understanding of the customer's operation and processes.

Cooperation with a lifecycle partner such as Primetals Technologies Germany GmbH helps to ensure an optimum EAF performance, flexibility and efficiency.

Primetals Technologies, Limited, headquartered in London, United Kingdom, is a worldwide leading engineering, plant-building and lifecycle partner for the metals industry.

The company offers a complete technology, product and service portfolio that includes the integrated electric, automation and environmental solutions. This covers every step of the iron and steel production chain that extends from the raw materials to the finished product – in addition to the latest rolling solutions for the nonferrous metals sector. Primetals Technologies is a joint venture of Mitsubishi Heavy Industries (MHI) and Siemens.

Mitsubishi-Hitachi Metals Machinery (MHMM) – an MHI consolidated group company with equity participation by Hitachi, Ltd. and IHI Corporation – holds a %51 stake and Siemens a %49 stake in the company.

The company employs around 7,000 employees worldwide. Further information is available on the Internet at www.primetals.com.



Figure 7: NatSteel finger-shaft electric arc furnace modernized in 2013



Figure 6: EAF LiquiRob for Temp & Sampling probes

LiquiRob replaces mechanical manipulators and performs fully automatic temperature and sample measurement cycles, and it also takes care of automatic cartridge replacement.

Thanks to the LiquiRob, manual work in hazardous areas is largely eliminated.

Other EAF-specific modernization solutions target process optimization and help to boost productivity while decreasing energy consumption: ADC revamp including a Fin-Type anode modernization contributes to an extension of EAF service life by offering a faster exchange time and improved safety, since no cooling water is underneath the EAF.

In steel plants in which hot metal is available, more flexibility of raw material choice is leading to an economic advantage. The implementation of the EAF hot-metal charging turret with tilting ladle and launder offers increased flexibility for material input.

AC EAF Modernization at Swiss steel shortens process times and cut conversion costs

The main goals of the modernization were to shorten process times and cut conversion costs. The production capacity rose to 850,000 tons of

steel per year and, at the same time, operating safety was increased and maintenance costs reduced.

- Production capacity increased to 850.000 tons of steel per year
- Tap-to-tap time reduced from 55 to 52 minutes
- Idle times will be reduced by appr. 50 hours per year

Swiss Steel Ag has signed the FAC for the by Primetals Technologies Germany GmbH modernized Electric Arc Furnace.

The production capacity has been increased to 850.000 tons per year, which increases the capacity by approx. %11 compared to prior to modernization. This has been reached by reducing the Tap-to-tap time from 55 to 52 minutes and by reducing the power off times considerably. Furthermore, the energy consumption has been reduced accordingly.

Shaft furnace Modernization at Natssteel, Singapore

Primetals Technologies modernized the finger-shaft electric arc furnace and increased productivity and decreased energy consumption. The new furnace is equipped with a new FAST (furnace advanced slag-free tapping) system, renewed furnace shaft and lower shell, and a state-of-the-art automation system.

In order to increase the productivity of the furnace and even further reduce the specific energy requirement, Primetals Technologies installed new mechanical equipment based on the EAF Quantum solution platform especially developed for electric arc furnaces, and new automation equipment. The main feature of the furnace modernization was the installation of the FAST system, as well as a new anode.

The lower shell of the furnace has also been adapted, and the opportunity will be taken to



Figure 4: RCB Temp; contact free temperature measurement

consuming and dangerous manual cartridge taking. With its supersonic oxygen injection technology based on Refining Combined Burner technology RCB Temp offers an innovative new approach. The burner preheats the scrap during power-on time, accelerates the melting process and injects a supersonic oxygen stream during the refining phase. As soon as the defined homogenization level is reached, the system switches to temperature mode and measures the temperature at short intervals in a contact-free procedure. Compared with manual sampling this allows for a quicker and easier decision as though tapping the EAF.

This results in shorter tap-to-tap times and higher productivity, and precludes any risks for the plant operator. Additionally, this system reduces operating costs by eliminating expensive cartridges.

Another solution is the LiquiRob for EAF, a highly flexible robot-aided automatic measuring and sampling system that is optimized for the rough environment of EAFs, converters, secondary metallurgical plants and casters.

The system gives the plant operator the needed flexibility and reliability to ensure uninterrupted, fail-safe and controlled EAF steel production. The

lifecycle of a plant. Primetals Technologies service support goes far beyond spare parts and emergency service: the company's specialists provide plant operator trainings and help to analyze equipment performance, and to develop customized upgrade and revamp packages which can be installed easily in normal, scheduled service breaks. In recent years, Primetals Technologies has made a name for itself for competent process support and highly efficient upgrading and revamping projects for all aspects of a plant, from electrical and mechanical up to plant erection and all project execution steps.

Ancillary process solutions

Apart from offering EAF upgrades and modernizations to cover the aspects described above, Primetals Technologies has also developed a number of innovative solutions for specific aspects of EAF operation.

Precise, reliable and predictable acquisition of temperature data is important to ensure consistently high product quality as well as safe working conditions.

Steelmaking is all about knowing the exact liquid steel temperature at any time given. Until now, this has been accomplished through time-



Figure 5: EAF at Swiss Steel, modernized in 2013 with a new furnace gantry, roof, tilting platform, hydraulic system and lad car

are small modifications and revamps that produce maximum short term effect.

The next factor in reducing conversion costs is boosting productivity. To do so, the existing productivity of an EAF must first be determined within a fact finding mission at site. The productivity of an EAF is defined as the number of tons that can be produced per hour. Productivity can be influenced by increasing tapping weight while keeping the same cycle time. Other factors which influence productivity are electrical power input, power-on time during every cycle, and improvements of the EAF's mode of operation. Energy consumption is another parameter that has an influence on conversion costs.

A further possibility to boost productivity is to use higher electrical power levels during the power-on phase. This requires the full utilization of the existing transformer capacity combined with a revision of the entire electrical transmission path to the arc or the installation of more powerful transformers.

Productivity means also to reduce Power off time and therefore upgrade EAF movements and reducing delays. A revamp of the hydraulic system with a gantry modification, for example, as well as an EAF equipment tuning and process optimization can yield further increases in productivity. To reduce powerofftime and increase productivity the steel producer needs to involve technical assistance for fine tuning and process optimization. The aim follows in an operation with less delay and less maintenance, quick diagnosis and short reaction time, quick spare replacement, efficient handling with minimum waiting time, trained operator for synchronized operation, as well as applying standard mode of operation.

A further promising modification is to better utilize the fed energy by changing the EAF using larger scrap buckets and a correspondingly optimized EAF geometry.

The tapping weight can be increased by using higher and bigger shells and a bottom shell with

higher capacity.

Additional improvements can be implemented by including new design features with additional technologies such as injection tools and cooling blocks in the shell. The deployment of an additional injection system using a chemical energy medium is another way to increase the total energy input, and to improve the efficiency of the thermal and metallurgical processes.

Customer tailored solutions from a lifecycle service provider

It takes close and continuous cooperation between a plant operator and a service provider to identify which of the measures above will yield the maximum gains for a given process and production situation. It is also helpful if this cooperation extends over the entire service life of the EAF so that the service partner has a detailed understanding of all of the customer's specific operational and maintenance aspects.

The service provider needs to hold a wide range of skills that span from equipment design, service and maintenance management and technological competence all the way to process control. This expertise is necessary to offer the multidimensional solutions required to preserve asset value over the entire EAF service life. Problems with the plant have to be resolved with tailor-made technological upgrade solutions that are implemented in short installation times and that fit into scheduled plant shutdowns. The supplied components and systems need to be designed for reliability, low maintenance, safety and environmentally friendly operation. In case of emergencies, fast response and short delivery times for the service provider are of vital importance.

Besides having a long track record as an equipment manufacturer, Primetals Technologies also provides services and is capable of covering all aspects of system operation across the entire





Figure 3: EAF 150t at Outokumpu Stainless

Modernization of EAF electrical power input system

Energy consumption and the energy input strongly influence productivity and conversion costs of EAF operation. One possibility of boosting productivity is increasing electric power levels during the power-on phase. This may be achieved by fully utilizing the existing transformer capacity and assuring that the entire electric transmission path to the arc is suited to the maximum power input or installing a more powerful transformer with a suitable high-current system up to the electrode. Productivity also means reducing the power-off time and thus upgrading EAF movements and reducing delays. A hydraulic system revamp with gantry modification, for example, an EAF equipment tuning and process optimization can lead to further increases in productivity.

Example: 150 t, 110 MVA AC EAF in Finland

• Key facts

- New electrode lifting system implemented in existing gantry
- New hydraulic system

- New current - conducting electrode arms

• Key results

- Symmetrical power input (reactance unsymmetry from %17 to %5)
- better melting operation
- constant tap weight

EAF improvements for lower conversion costs

The primary factors determining conversion costs are plant availability and reliability. Optimally, the steel plant staff and the vendor's service department cooperate on establishing an ongoing feedback process of plant problems and jointly develop customer-specific solutions. Initial activities focus on optimized spare-parts management and subsequently on identifying specific components that need to be re-engineered to suit the plant operator's specific requirements. Then, these solutions are implemented on-site and the results monitored. In general, the solutions discussed in this context



Figure 1: Plant lifecycle

All of these requirements are met by adopting a strategy of continuous modernization over the entire lifecycle of a steel plant. Combining modernizations with commensurate services extends the plant lifecycle for more than the initially planned service life and ensures flexible and competitive operation.

Primetals Technologies does not only build metallurgical mills and plants but also services and modernizes the installed base in order to ensure a long and extended service life. We provide our services at an early stage of the project in order to define the initial spares, and we are present during the commissioning phase to ensure a smooth startup. Spare parts are defined and managed to account for equipment wear and to ensure subsequent high levels of plant uptime. This is where the lifecycle begins. The

plant must be fine-tuned with additional technical assistance and training to reach highly efficient performance. This assistance is best provided by the OEM during operation as well as during scheduled plant shutdowns. The subsequent inspections and on-site inspections serve as a basis for recommendations of ongoing process improvement. If problems are identified, the OEM continuously improves and re-designs the corresponding components. And if significant modifications are required, plant components are modernized and revamped. Throughout a long-term partnership, the manufacturer offers multi-dimensional onsite technical and technological support with engineering and process expertise.

The steps described below constitute the typical lifecycle loop of a plant, which is repeated several times. The benefit of such a procedure is continual or increasing asset value that enables the plant operator to deliver consistent product quality and even to improve profitability.

A typical estimate of EAF service and modernization expenses is about 1.5 times the original investment cost during the lifecycle. The following typical expenses are generally incurred over the entire EAF lifecycle. Water-cooled panels make up the largest share of the spare parts budget, which is half of the spare and wear part expenses of approximately 8€ million in an EAF service life of ten years. Personnel costs for service, technical assistance, training and studies amount to roughly 100,000€ per year, corresponding to 1€ million in a decade. The ten-year average is one major revamp package that costs 3–2€ million and three smaller revamp cycles that cost 1.0–0.5€ million each. All in all, this amounts to approximately 5€ million in a decade. Approximately 1/20 (1€ million) of these modernization expenses are required for erection, commissioning and tuning. This short calculation provides a summary of the important service and modernization expenses in the EAF service life and underscores the need to invest in continuous improvement to steadily decrease conversion cost and boost productivity



Figure 2: Copper-clad current-conducting electrode arms



PRIMETALS
TECHNOLOGIES

EAF Modernization with Increased Power Input by Primetals Technologies

Siemens VAI Metals Technologies has now become part of Primetals Technologies, which is a joint venture company of Siemens, Mitsubishi Heavy Industries and partners.

📍 Contact data:

Patrik Zipp, Jens Apfel, Primetals Technologies Germany GmbH, Reithallenstr. 77731 ,1 Willstaett-Logelshurst, Germany, Phone: +49 41241-7852 , Mail: patrik.zipp@primetals.com

Summary

For Electric Arc Furnaces (EAF) high performance and productivity can be reached by fully utilized existing transformer capacity with a rigid electrode lifting system and with the associated process knowhow for a mostly uniformed heat load operation.

The electric transmission path to the arc has to be designed for a maximum power input or as alternative installation of a more powerful transformer with a suitable high-current system up to the electrodes. Cycle times during power off and power on times may be reduced with faster single movements with new hydraulic settings.

The latest modernization developments for maximum electric power input allows to:

- Increase productivity
- Decrease conversion costs
- Operate with a symmetrical power input
- Limit refractory wear
- Improve plant availability and life time with heavy duty components

In this paper, the latest results of EAF Modernization with Primetals Technologies for maximum electric power input will be shown.

Key Words

Electric steelmaking, Electric Arc Furnace, increased power input, increased productivity, improved availability

Introduction

In the real world, steel producers face multiple challenges. Rising raw material and energy prices and stricter environmental regulations are major challenges to the electric steelmaking industry of today and tomorrow. In this highly competitive and globalized market, steelmakers constantly need to find new ways to optimize their cost structures and decrease their conversion costs. Consumption figures can be reduced with continuous improvements in technology, equipment and system maintenance. Enhancements in plant availability and utilization boost productivity and improve the quality and consistency. Steelmakers strive to achieve maximum improvements with minimum investments in order to attain high plant performance and production efficiency.

پا هم قویتر هستیم

در شرکت قوی، قدرت خود را در فن آوری های نوین
نیروی کار،
سرمایه انسانی، مهارت های مهندسی و تولید و تامین و این فناوری های
فن آوری های نوین را در کنار هم جمع کرده ایم تا بتوانیم با هم
مهندسی های نوین را خلق کنیم.
اینست فن آوری های نوین، فن آوری های نوین.



مجمع ذوب آهن فولاد خزر
KHAZAR STEEL CO.

مجمع ذوب آهن فولاد خزر

برترین تولید کننده شمش فولادی در استان گیلان
با ظرفیت تولید سالانه ۷۰۰ هزار تن



کارخانه: رشت، شهر صنعتی رشت، فاز دوم، انتهای بلوار مدرس

تلفن: ۰۱۲-۲۲ ۸۸ ۴۴ ۱۸

تلفن: ۰۱۲-۲۲ ۸۸ ۳۰ ۲۸

دفتر مرکزی: تهران، خیابان خرمشهر، خیابان عشقپور، کوچه سوم، پلاک ۴۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸ ۸۴ ۷۰ ۱۷

تلفن: ۰۲۱-۸۲ ۴۴ ۱۰۰۰

info@kharazsteel.co

www.kharazsteel.co



شرکت تولیدی چاپخانه اقتصادی (ECONOMY PRINTING) گروه چاپی
تولید کننده انواع پوستر، کارت، وایت برد

[illegible]

- العنبر
- طر المسند
- البقعة
- الزاوية



المراجعون:

[illegible]

42

توأم پلاک شروع ترمیمات، طبقه
سخت از دست، عدم نیاز به پیوند
کلی، توانایی مستقل و انسانی نیاز
مشتری، نگهداری، انسانی و انسانی
ظرفیت، مدیریت، دستکاری، انسانی
انسان، پیوند، انسانی، انسانی
سختی

 821 - 33 81 48 38
 821 - 33 39 08 28
 821 - 33 39 07 83
 www.rickardbelling.com
 info@rickardbelling.com

مجموع تجهیزات فیلترهای صنعتی ESP جهت کاهش آلودگی ناشی از تولید گازهای گلخانه‌ای در صنایع مختلف از جمله آهن و فولاد، سیگار، پتروشیمی، پالایشگاه‌ها و بازیافت، شیشه، چوب، کاغذ و ...

ارمغان تکنولوژی برای محیطی پاکیزه

KRAFT POWERCON

یکسو کننده ولتاژ بالا کنترل آلودگی با فیلترهای صنعتی ESP

انرژی در هر امر، منابع
تجهیزات فیلترهای ESP
کمپکت، سبکتر و عملکرد بهینه.
کنترل و یکسوزکننده همه در یک
دستگاه بهرود چشمگیر عملکرد
فیلتر به توانایی و قابلیت
یکسوزکننده سبکی به

SmartKraft



ViewKraft



HMI کنترل از راه دور سیستم ها



HazeClassic

یکسو کننده ولتاژ تک و سه
فاز گنجینه ها از مدل 1-450
واتر بازر و در این حالت
بهینه عملکرد و 40 میلی با
قابلیت افزودن و 40 بر این
الکترونیک فیلترهای ESP



پذیرش محدود
نمایندگی در شهرستان ها

تهران، پاسداران، میدان
مهرپنا، گویساران و مجسمه ونگ ۳۰
میدانها، اراک، شهرک ۳۰ وادی ۲۰



شرکت مجتمع جهان فولاد غرب

گروه صنعتی - بازرگانی - شکاری

تولید کننده: تیر آهن، میلگرد، ناودانی و نبشی

JAHAN FOULAD CO

JFCO

دستاوردها و افتخارات:

- واحد نمونه صنعتی کشور در سالهای ۸۹ و ۸۸
- کار آفرین برتر ملی در سالهای ۸۹ و ۹۰
- کارفرمای حامی کارگر در سال ۹۰
- گروه کار برتر کشور در سال ۹۱
- مدیر نمونه جوان کشور در سال ۹۱
- دریافت تندیس روین هشتمین جشنواره شیخ بهایی
- صادر کننده نمونه در سالهای ۹۱ و ۹۲
- گسیب عنوان کار آفرین برتر و کارآمد ملی در سال ۹۲
- دریافت گواهینامه رعایت حقوق مصرف کننده در سال ۹۲



تلفن واحد فروش: ۵۲۱ ۰۲۱/۳۵۸۵۲۵۵۸

تلفن: ۰۲۱/۳۵۸۵۲۵۵۸

کارخانه: کرمانشاه - کیلومتر ۳۵ جاده کرمانشاه - هرسین



۰۲۱/۳۵۸۵۲۵۵۸

تلفکس: ۰۲۱/۳۵۸۵۲۵۵۵ و ۰۲۱/۳۵۸۵۲۵۵۶

آدرس: تهران - خیابان ولیعصر - پلاک ۱۳۸ - طبقه ۳ - واحد ۳۵



۰۲۱/۳۵۸۵۲۵۵۸

WWW.JAHANFOULAD.CO.COM

jahanfouladco@gmail.com



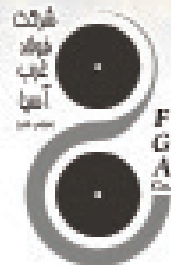
۰۲۱/۳۵۸۵۲۵۵۸

... و سازیم مهن به فولاد سخت



فولاد غرب آسیا

تولید کننده انواع ورق های فولادی (اسیدشویی ، فول هارد ، روغنی)



خطوط اصلی کارخانه:

- واحد اسیدشویی
- واحد بازیافت اسید
- واحد نورد تک قفسه ای شماره ۱ و ۲ از عرض ۶۵۰ تا ۱۷۰۰ میلیمتر با قابلیت تبدیل ضخامت از ۱۸ تا ۳/۵ میلیمتر
- واحد شستشوی الکتروولیتی
- واحد عملیات حرارتی (گریز ۱۴، ۱۳، ۱۲)
- واحد نورد سطحی (اسکین پاش)
- واحد اصلاح ورق و بازرسی
- واحد رول شاپ
- واحد بسته بندی
- واحد تولید هیدروژن
- واحد تولید نیتروژن
- واحد تقلیل فشار گاز طبیعی
- پست اختصاصی ۶۲/۲۰ کیلو کیلووات
- واحدهای تصفیه آب
- واحد تولید بخار
- واحد تولید هوای فشرده
- واحد تولید آب دمن
- تعمیرگاه مرکزی
- ساختمان های چینی

مصارف ورق های فولاد غرب آسیا:

لوازم خانگی، صنایع خودرو سازی، کاربردها کششی، کشش عمیق، لوله و پروفیل و لوله های صنعتی، گالوانیزه و رنگی، صنایع بسته بندی و سازه های سبک صنعتی، صنایع فلزی، شبکه سازی و ماشین سازی

- Home Appliance, Automotive Body, Drawing and Deep Drawing, Furniture's Pipe, Galvanized and Colored, Packing Industries, Industrial & Light Structures

ISO 9001, ISO 14001

OHSAS 18001



کارخانه: قم، سلولگان، کیلومتر ۳۵ جاده سلولگان به دلیجان، کارخانه فولاد غرب آسیا ● کدپستی: ۳۵۱۱-۳۵۴۱

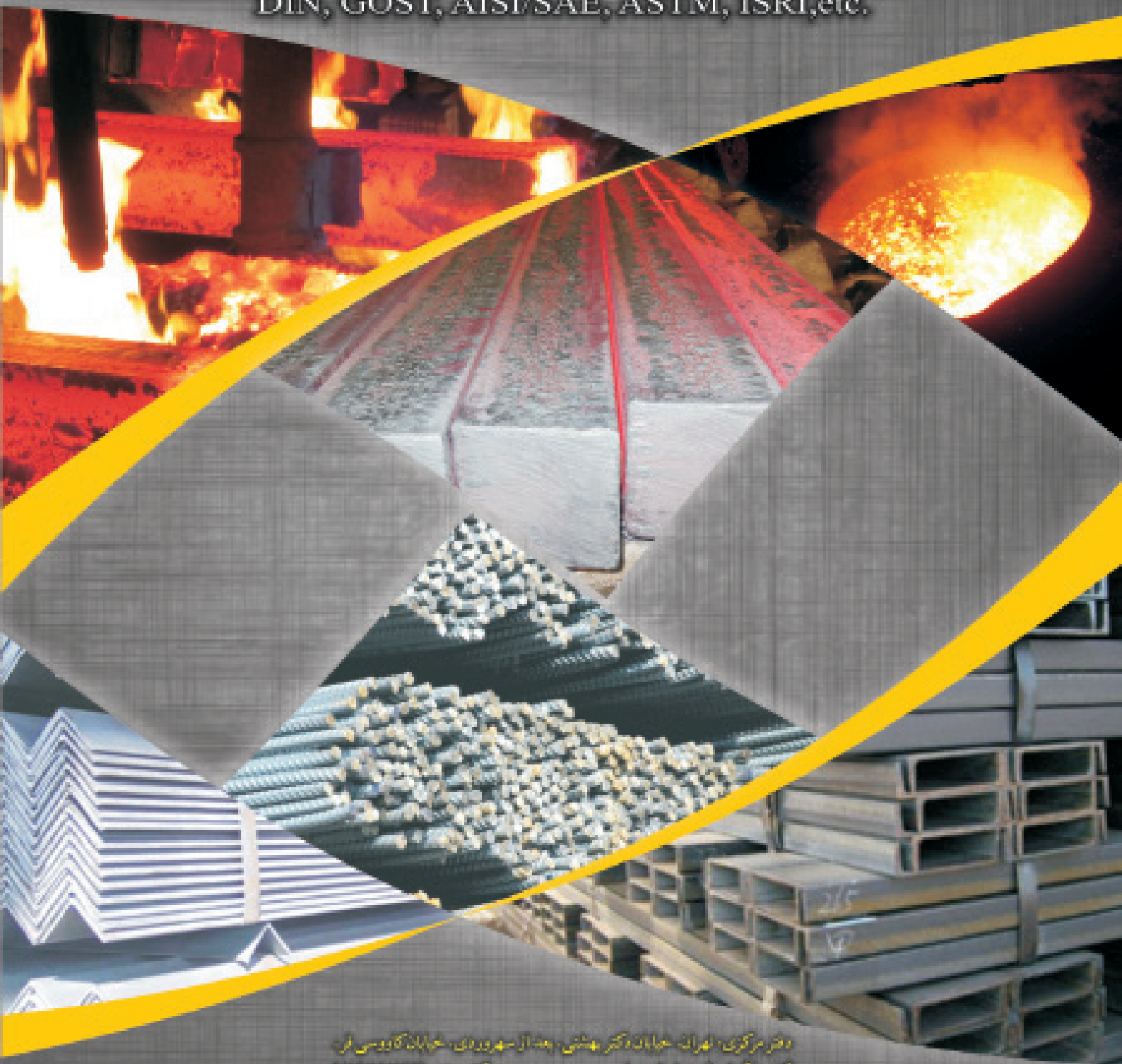
شکس: ۳۳ ۶۷ ۹۵ - ۲۵ ● واحد فروش: ۲۷ و ۲۹ ۶۷ ۹۵ - ۲۵ ● واحد روابط عمومی: ۰۶ ۳۳ ۶۷ ۹۵ - ۲۵

دفتر مرکزی: تهران، خیابان شهید بهشتی، خیابان سواران، خیابان هفت، پلاک ۱۴، ساختمان فولاد طبقه دوم ● کدپستی: ۴۴۱۲ - ۱۵۸۷۶

تلفن: ۰۲۱ - ۸۶ ۳۳ ۹۲ - ۲۱ ● پست الکترونیک فروش: sales@wasco.ir ● پست الکترونیک روابط عمومی: info@wasco.ir

www.wasco-ir.com

تولید کننده انواع شمش (بیلت) و مقاطع سبک و متوسط
فولادی بر اساس استانداردهای ملی و بین المللی
DIN, GOST, AISI/SAE, ASTM, ISRI, etc.



دفتر مرکزی: تهران، خیابان دکتر بهشتی، بعد از سه روی، خیابان کاوسی فر
کوچه آوا وطنی، شعبه ۱۰
تلفن: ۸۸۱۷۰۹۴۳-۷ - ۸۸۱۷۰۹۴۳-۷
دورنگار: ۸۸۱۷۰۹۴۹
کارخانه: یکمتر ۵ جاده اهر به تاکستان، پشت پست ۲۳۰ کیلومتر ولت ابهر
تلفن: ۳۵۲۸۴۱۲۵-۷ - ۳۵۲۸۴۱۲۵-۷
دورنگار: ۳۵۲۸۴۱۲۰
www.wasteelco.com info@wasteelco.com

زمینه فعالیتها

- اجرای پروژه ها به روش طرح و ساخت (EPC)
- مشاوره مهندسی و نظارت
- مطالعات امکان سنجی
- مدیریت طرح و کنترل پروژه
- بازرسی فنی و کالا
- مدرنیزاسیون واحدهای صنعتی

اهم گواهینامه ها

- گواهینامه طرح و ساخت (رتبه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- صلاحیت پیمانکاری (پایه ۱ - معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- گواهینامه پیمانکاری EPC (رتبه A - وزارت صنعت معدن و تجارت)
- صلاحیت خدمات مشاوره (معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی)
- مطالعات امکان سنجی و نظارت بر طرحها (رتبه الف - کانون مشاوران)
- بازرسی فنی و کالا (مؤسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی)

اهم پروژه ها

- احیاء مستقیم و فولادسازی طرح استانی نی ریز (۸۰۰ هزار تن در سال)
- احیاء مستقیم فولاد بردسیر (۱ میلیون تن در سال)
- ذوب آهن و نورد ازنا (۱/۹ میلیون تن در سال)
- فولاد سرمد ابرکوه (۶۰۰ هزار تن در سال)
- نورد مبارز آگرس / فولاد کویر / فولاد بافق / بردسیر
- نمک زدایی گچساران (۱۱۰ هزار بشکه در روز)
- گندله سازی سیرجان (۲/۵ میلیون تن در سال)
- مشاوره طرح توان زن ذوب آهن اصفهان (۱/۴ میلیون تن در سال)
- مشاوره توسعه طرح سبا (۷۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره مجتمع فولاد ارفع (۸۰۰ هزار تن در سال)
- مشاوره پالایشگاه مس سونگون (۲۰۰ هزار تن کاتد در سال)
- مطالعات جامع فولاد کشور
- مدرنیزاسیون سیستم کوره بلند ذوب آهن
- واحد آب رسانی ریخته گری شماره ۵ مجتمع فولاد مبارکه
- سیستم انتقال مواد گل گهر
- نورد بردسیر (۵۰۰ هزار تن میلگرد در سال)

دفتر مرکزی :

اصفهان - خیابان دانشگاه

تلفن مستقیم: ۳۶۲۷۹۲۸ - ۳۶۲۷۵۷۰۶ (+۹۸-۳۱)

تلفنات: ۴ - ۳۶۲۷۸۰۰۱ (+۹۸-۳۱)

۱۷ - ۳۶۲۷۶۹۱۴ (+۹۸-۳۱)

۳۱ - ۳۶۲۷۹۷۱۹ (+۹۸-۳۱)

فاکس: ۳۶۲۷۹۷۲۳ (+۹۸-۳۱)

تدوینی: ۳۶۷۷۹ - ۸۱۷۳۹

دفتر تهران :

میدان خاتمی - خیابان شهید بهرام مصیری

(گروه گامران سابق) - شماره ۱۸

تلفن: ۸ - ۸۸۹۳۶۷۷۶ (+۹۸-۳۱)

نمایر: ۳۵۵ - ۸۸۸۹۰۱۳۵ (+۹۸-۳۱)

تدوینی: ۳۱ - ۱۴۱۵۸۹۳۴۳

شرکت آهن مجدفراز

WWW.MAJDSTEEL.COM



تامین مواد اولیه کارخانه های فولادی

آهن اسفنجی ، آهن قراضه
و فروآلیاژها | بصورت نقدی
مدت دار و تهاتر

عامل فروش کارخانه های فولادی

کارخانه های فولاد آلیاژی یزد
نورد صنعتی و ساختمانی فولاد یزد
بویر صنعت ، خرم آباد



MAJDSTEEL

{
☎ ۰۲۱- ۸۶۰۳۰۵۶۱
☎ ۰۲۱- ۸۶۰۳۰۵۶۹
✉ info@majdsteel.com
📍 خ بهشتی . خ صابونچی
کوچه ایازی . پلاک ۳۳
}



شرکت صبا فولاد منظومه



شرکت صبا فولاد منظومه در تاریخ ۱۳۸۹/۵/۲۵ به شماره ۱۳۹۲ با هدف تولید، تبدیل و فرآوری محصولات فولادی به ثبت رسید و در حال حاضر انواع قشی های ساختمانی و فلادانی را طبق استاندارد ملی ایران و استاندارد DIN ۱۰۰۳۵ آلمان تولید می نماید. توسعه محصولات در گروه های مذکور همیشه در دستور کار این شرکت قرار دارد.

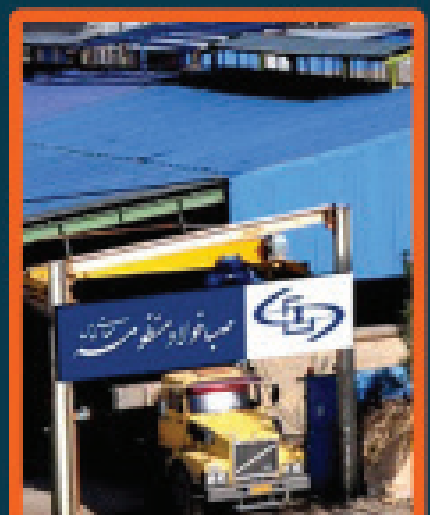
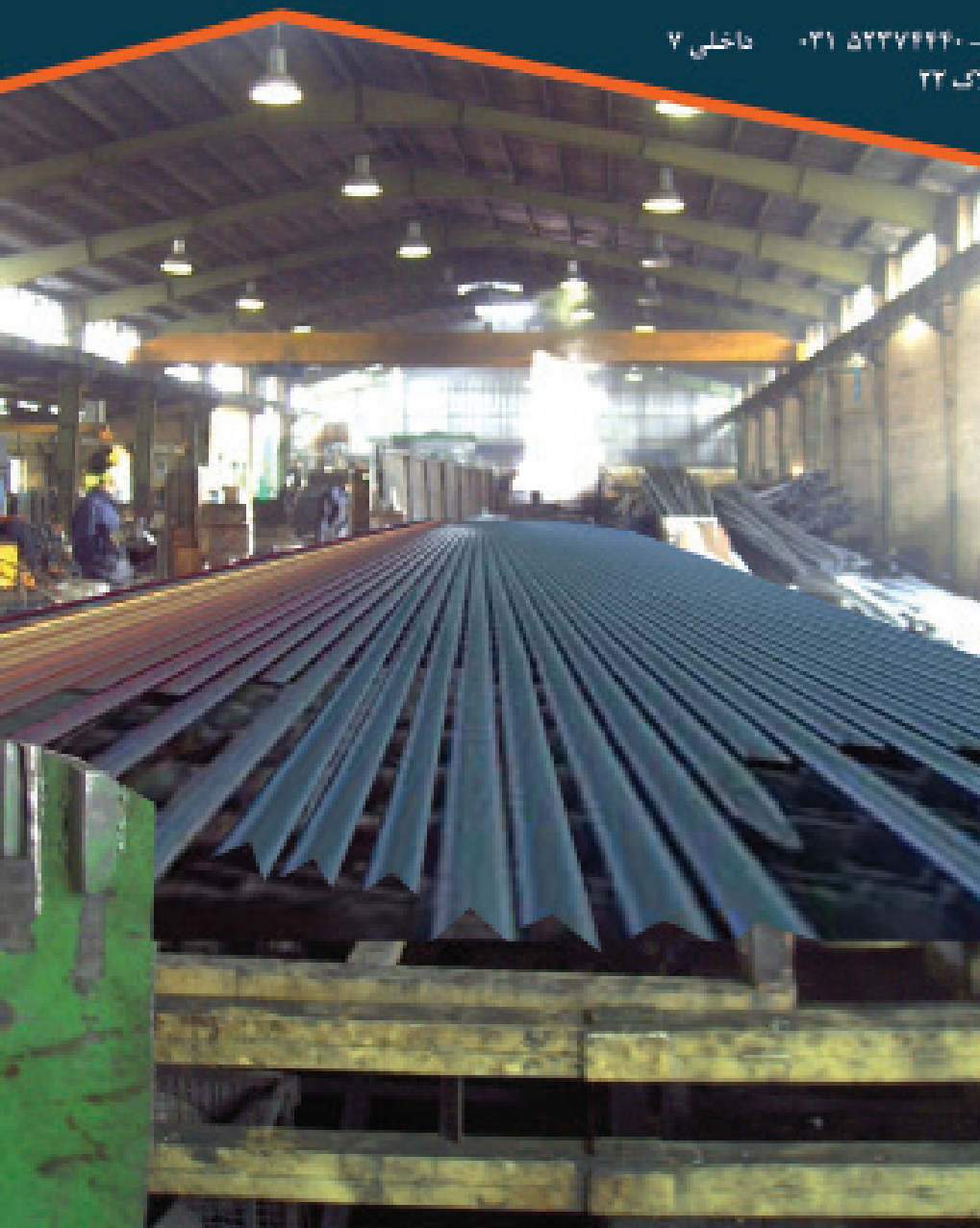
کارخانه: اصفهان، مبارکه، شهرک صنعتی سه راه مبارکه، فاز دوم، خیابان دهم، پلاک ۱

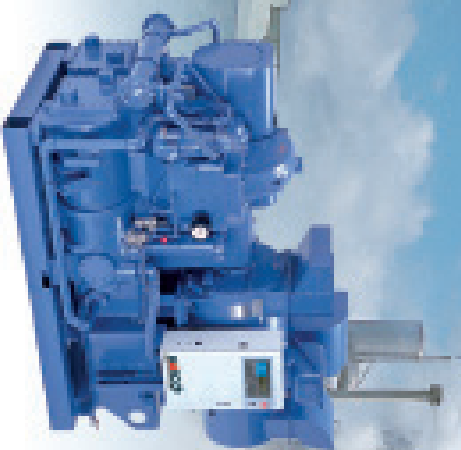
کد پستی: ۸۴۸۶۱۳۵۱۵۱

تلفن: ۲ - ۰۲۱ ۵۲۲۷۴۴۴۰ - فکس: ۲ - ۰۲۱ ۵۲۲۷۴۴۴۰ داخلی ۷

دفتر فروش: تهران، خیابان الوتد، کوچه ۳۱، پلاک ۲۲

شماره تماس: ۸۴۲۰۶ - ۰۲۱



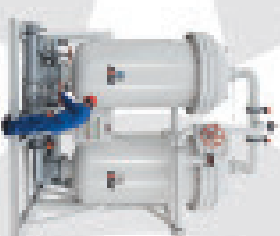


هتکو

Air & Gas Separation Plant
Air & Gas Compressors
Air & Gas Treatment
Instrument Air & Nitrogen Generator Packages

P.O.BOX :141861411 -
183 Bldg, Azadli Ave.,
Tehran - Iran 1419913849
Tel : (+9821)83943189-2 & 88900400-3
Fax : (+9821)66428553-4
E-mail:info@hatco.ir

website:www.hatco.ir



پلنت های بزرگ تولید گازهای صنعتی

کمپرسورهای هوا و گاز

سیستمهای فرآوری هوا و گاز

پکیج های تولید هوای ابزار دقیق و نیتروژن

سیستم های اطلاعاتی جامع و یکپارچه

با رویکرد برنامه ریزی منابع سازمان

- مدیریت فرایندهای سازمان در حوزه های مختلف (مالی، منابع انسانی، بازرگانی، تولید، عملیات و سرویس)
- بیش از ۷۰ ماژول نرم افزاری بصورت کاملاً یکپارچه
- یکپارچگی کامل با سیستم های اتوماسیون صنعتی
- تجمع بهترین تجارب فرایندی در صنعت آهن و فولاد
- دارنده رتبه برتر از بیست و سومین جشنواره بین المللی خوارزمی

IRISA IS-SUITE

Business Solution for Business Problems

www.irisaco.com
info@irisaco.com



شرکت ذوب آهن اصفهان
شرکت ذوب آهن تهرن
شرکت صنایع فولاد تهرن
شرکت فولاد زرند ایرانیان
شرکت فولاد سپهران ایرانیان
شرکت فولاد بوئیای ایرانیان
شرکت تراز فولاد چارمدن و بشهر
شرکت سبا فولاد خلیج فارس
شرکت فولاد بافق



مجمع فولاد مبارکه
شرکت فولاد خراسان
شرکت فولاد هرمزگان
شرکت فولاد اکسین خوزستان
شرکت فولاد کاوه جنوب گیش
شرکت فولاد غرب آسیا
شرکت وری خودرو پارس و بهتری
شرکت فولاد امیرکبیر کاشان
شرکت آهن و فولاد ارفع



آهن و فولاد غدیر ایرانیان



به منظور توسعه صنایع آهن و فولاد کشور و در راستای چشم انداز ۲۰ ساله توسعه اقتصادی و اجتماعی، شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان با همکاری سازمان توسعه و نوسازی معادن، صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) و با مشارکت شرکت‌های سرمایه گذاری غدیر، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو و شرکت فولاد آلیاژی ایران در سال ۱۳۸۵ تأسیس شد. کارخانه احیای مستقیم این شرکت با ظرفیت تولید سالانه بالغ بر ۸۵۰ هزار تن آهن اسفنجی که برای افزایش ظرفیت آن تا یک میلیون و نوبست هزار تن در سال نیز اقدام شده است با هدف تأمین بخشی از مواد اولیه مورد نیاز کارخانجات فولادسازی استان یزد و سایر فولاد سازی های کشور در ۲۵ کیلومتری شهرستان اردکان و در استان یزد و همجوار مجتمع گداله سازی چادرملو احداث گردید همچنین این شرکت برای احداث یک مجتمع گداله سازی در شهرستان بهبهان استان یزد نیز اقدام نموده است.

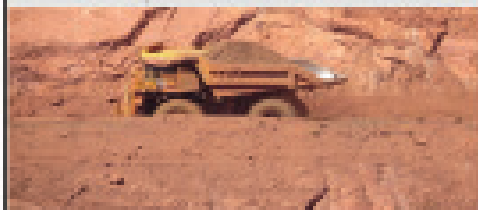
شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه سرمایه گذاری های صنعتی و معدنی در پروژه های شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر برای احداث دو کارخانه سنگا منول احیا مستقیم با ظرفیت ۲۲۲ میلیون تن در سال و احداث یک کارخانه فولاد سازی و نورد اسلب نازک با ظرفیت سالانه ۳ میلیون تن، مشارکت نموده و سهامدار می باشد و نیز در پروژه های شرکت توسعه فولاد قلم برای احداث یک کارخانه گداله سازی با ظرفیت ۵ میلیون تن و دو سنگا منول احیا مستقیم با ظرفیت ۲۴۴ میلیون تن و کارخانه فولاد سازی اسلب با ظرفیت ۲ میلیون تن در سال بعنوان سهامدار مشارکت نموده است همچنین بخش معدنی این شرکت فعالیت های اکتشافی و تجهیز معادن و فعالیت های استخراجی در معادن مغلق به خود را برعهده برزی نموده و توسعه داده است.

سرمایه گذاری های معدنی:
شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه معادن و صنایع معدنی در بخش معادن فلزی سرمایه گذاری نموده و در این راستا فعالیتهای اکتشافی را آغاز کرده است و همچنین برای تجهیز معادن و فعالیتهای استخراجی در معدن غدیر اقدام نموده است.

۱- معدن سنگ آهن چادری دوره
موقعیت جغرافیایی: استان اهر استان و همدانی - جنوب غربی
روش استخراج: روبه راه
این معدن در حال تجهیز و آماده سازی است.

۲- معدن سنگ آهن گداله
موقعیت جغرافیایی: استان کرمان - جنوب غربی
مساحت: ۱۴ کیلومتر مربع
روش استخراج: روبه راه
این معدن در حال بهره برداری است.

۳- معدن اکتشافی سن تربت حیدریه
موقعیت جغرافیایی: استان اهر استان و همدانی - جنوب غربی
تعداد اکتشافی: این معدن توسط سرب غرب ترین کارشناسان این شرکت برانده و برای شده و در حال انجام می باشد.




شرکت فولاد شاهرود
ناحیه استان کارخانه نورد فولاد شاهرود که ۲۴۰ تنسها
آن به شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان تعلق دارد با هدف تولید انواع میلگرد های ساده و آجدار و سایر مقاطع فولادی در سال ۱۳۸۶ و پس از تکمیل عملیات نصب تجهیزات و ماشین آلات جالیس با ظرفیت اسمی ۲۰۰ هزار تن مورد بهره برداری قرار گرفت.

در سال ۱۳۸۴ بازاریابی و ارتقاء تکنولوژی برخی از ماشین آلات نورد با همکاری افراسی کیمی و کیمی تولید گردید و به این لحاظ کارخانه قادر گردید تا انواع میلگرد های ساده و آجدار را در اندازه های ۱۲ تا ۶۰ میلیمتر تولید نماید همچنین برای یک فولاد سازی آن نیز در دست اجرا می باشد.

مجتمع گداله سازی بهبهان
برای احداث یک کارخانه گداله سازی در زمین به مساحت ۲۰۰ هکتار احداث تصویب نموده است. محل احداث کارخانه در شهرستان بهبهان واقع در ۵۰ کیلومتری معدن چادرملو و با ظرفیت تولیدی کارخانه تا ۲۴۰ میلیون تن در سال پیش بینی شده است. هدف از احداث این کارخانه تبدیل و بهر گداله، سنگ آهن به گداله بوده که قابل مصرف در صنایع فولاد به پیش احیای مستقیم میباشد.

تاریخ شروع عملیات اجرایی طرح: ابتدای آذر ۱۳۸۵
تاریخ شروع تولید: پایان سال ۱۳۹۰



فکس: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۴۴۴

تلفن: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۴۴۴

دفتر مرکزی: تهران، خیابان بهارست، خیابان دهم پلاک ۴۵، پلاک ۹ و ۱۰

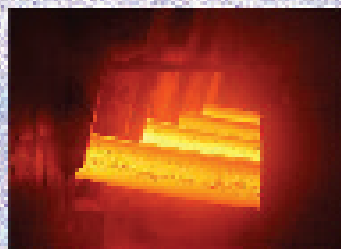
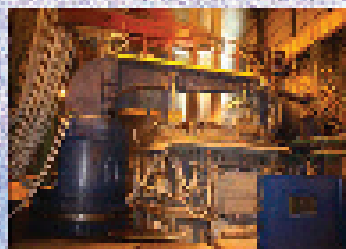
کارخانه: استان یزد، اردکان، کیلومتر ۲۵، جاده اردکان - تفت

www.igisco.com

info@igisco.com



مجتمع فولاد صنعت بناب
Donab Steel Industry Complex



ارائه کننده سبد کامل محصولات فولادی

میلگرد تیرآهن نبشی ناودانی شمش فولادی مفتول و فولادهای آلیاژی



دفتر تهران : خیابان احمد قصبی (بخارست) - کوچه ششم - پلاک ۳

تلفن : ۴۱ ۸۸۵۲ ۵۵۵۲ - ۴۱ ۸۸۵۲ ۵۵۵۱ فاکس :

دفتر تبریز : خیابان آزادی - فرسیده به چهارراه آبرسانی - اول مهرگان پنجم پلاک ۳۳

تلفن : ۴۱ ۳۳۳۷ ۵۹۵۰ - ۴۱ ۳۳۳۷ ۴۸۷ فاکس :

کارخانه : بناب - شهرک صنعتی بناب

تلفن : ۴۱ ۳۷۷۸ ۶۱۰ - ۴۱ ۳۷۷۸ ۶۲۲ فاکس :

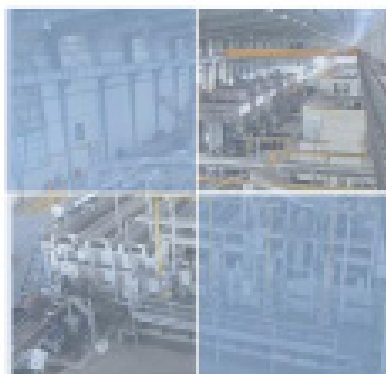
www.mfbco.ir



سباستیل

مجتمع صبا فولاد زاگرس

تولید کننده انواع میله گرد ساده و آج دار AIII در
سایزهای مختلف با کیفیت استاندارد



بهترین کیفیت است

نشانی دفتر فروش: تهران، میدان آرژانتین، خیابان الوتد، خیابان ۳۱ غربی، پلاک ۲۲

تلفن: ۰۲۱-۸۴۲۰۶

www.sabasteel.ir
info@sabasteel.ir



بزرگترین تولید کننده انواع فولادهای آلیاژی در ایران و خاور میانه

• فولادهای آلیاژ سرد کار	• فولادهای ضدآلای	• فولادهای سخت‌شونده سطحی	• فولادهای زنگ‌نزن گرم - نیکل
• فولادهای آلیاژ گرم کار	• فولادهای پلیمرینک	• فولادهای فنر	• فولادهای زنگ‌نزن گرم کار
• فولادهای نزع آلوده	• فولادهای سوراخ‌پ	• فولادهای نیتروپدزنگ	• فولادهای عملیات حرارت پدیدر
• فولادهای قالب پلاستیک	• فولادهای آلیاژ کربنی	• فولادهای میکروآلیاژ	• فولادهای پودر
• فولادهای مقاوم به حرارت	• فولادهای کربنی	• فولادهای پوشش‌نرگشی	

12/2/05

-

- میدانگر:** ۳
۷۲-۸۰ میلیمتر
- تسمه:**
قطر: ۵-۶
طول: ۱۵۰-۱۶۰ میلیمتر
- چهار گوش:**
۴۰-۶۰ میلیمتر
۴۰-۸۰ میلیمتر (P.C.S)
- آبشاری:**
۹-۱۲ اینچ
- کلاف:**
بر اساس مقدارش و مشهور

المصدر: وزارة الزراعة وصيد الأسماك، ٢٠١٢

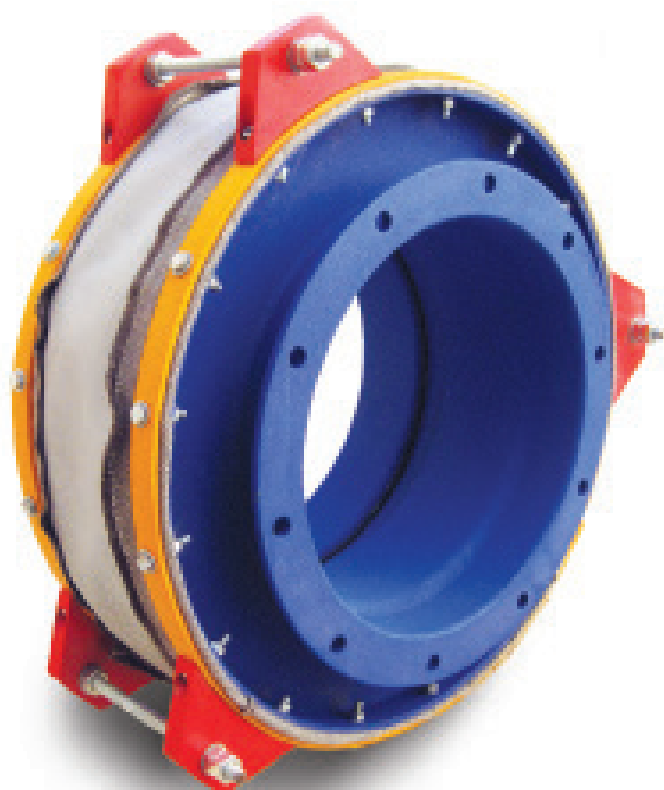
[illegible]

© 2004 Blackwell Publishing Ltd *Journal of Internal Medicine* 255: 491–498

website: www.lapco.in
E-mail: info@lapco.in
sales@lapco.in
export@lapco.in

ارتعاش گستر پیمان

اتصالات فلکسیبل نسوز تحت لیسانس LBH دانمارک



اتصالات آکاردیونی استاندارد



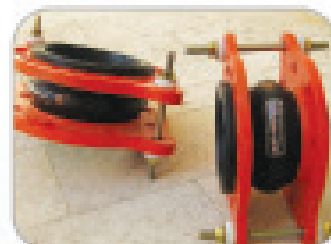
اتصالات پارچه ای نسوز



شیلنگ های فلکسیبل مخروطی



اتصالات آکاردیونی پیوسته



لرزه گیرهای لاستیکی استاندارد

www.flexible-joint.com

+98 (21) 88284285-7